# ktv下架歌单\_ktv母亲节营销方案

来源：网络 作者：流年似水 更新时间：2024-08-02

*母亲节即将到来，ktv是不是不应该错过这个大好的营销时机呢?以下是本站小编为您整理的“ktv母亲节营销方案”，供您参考，更多详细内容请点击本站查看。　　ktv母亲节营销方案　　一、营销理念　　给所有消费的客人建立一种新的人文消费理念。　...*

　　母亲节即将到来，ktv是不是不应该错过这个大好的营销时机呢?以下是本站小编为您整理的“ktv母亲节营销方案”，供您参考，更多详细内容请点击本站查看。

**ktv母亲节营销方案**

**一、营销理念**

　　给所有消费的客人建立一种新的人文消费理念。

**二、营销计划**

　　1.五月母亲节、代您送心意

　　活动细则：

　　凡予5月x日～5月xx日消费的顾客一次购买3小时，均可获赠“送给妈妈/爱人”的礼物(日场赠送xx欢唱护照)

　　2.唱享仲夏夜36元特惠

　　活动细则：

　　周日～周四0：00～3：00中包仅需36元。

　　3.超市酒水消费足100元既赠游戏币两枚，参于欢乐球游戏。

　　4.超市酒水消费足200元，既赠“送给妈妈/爱人”礼物一份。

**三、需要物品：**

　　1.“送给妈妈/爱人”的礼物600份。要求：①以化妆品(护手霜由酒商提供);②要有精致包装盒。

　　2.制作三幅、喷绘两幅、店旗

　　内容：×展架

　　①五月母亲节、馨香花氛送心意;

　　②36优惠，唱享仲夏夜;

　　③酒水超市送给妈妈/爱人礼物(由酒商制作)。

**四、活动注意事项**

　　1.“五月母亲节、馨得花氛送心意”活动分为日场/夜场，日场赠送胜家欢唱护照，夜场赠送“妈妈/爱人礼物”“胜家欢唱护照”。

　　2.由前厅部负责领品及赠送。

　　5月x日后开展以下营销活动

　　1. 生日我最大优惠活动

　　每日21：30前五名凭身份证过生日的寿星均可享受128元豪华大包19：00～3：00优惠。

　　2. 49优惠

　　下午场14：00～19：00，49元可唱3小时优惠。

　　3. 36唱享仲夏夜

　　午夜场0：00～3：00，36元可唱3小时优惠。

　　做为KTV做抽奖

　　1.公开度.透明度不足，反而容易失去公信力

　　2.容易滞留客人过长时间不利于翻包

　　3.手法老套，缺乏新意

　　反之做配送

　　1.机会均等人人有份

　　2.有充分的灵活性可根据经营者意愿调整

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找