# 保险公司早会主持结束词(12篇)

来源：网络 作者：梦醉花间 更新时间：2024-06-26

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。保险公司早会主持结束词篇一二、纪律宣导请各位伙伴找到自己成功的位置，迅速坐好!我们的早会马上就要开...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**保险公司早会主持结束词篇一**

二、纪律宣导

请各位伙伴找到自己成功的位置，迅速坐好!我们的早会马上就要开始了，为保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢您的合作。

三、晨操(晨操之前一定要问好)

亲爱的伙伴们，大家早上好!感谢大家真诚的回应。艳阳高照天转暖，春回大地万物生，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样!”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己!

又是一个新的早晨，又是一天新的起步。伙伴们，请全体起立，让我们带着xx人特有的激情和风采跳起来。有请漂亮可爱的舞蹈皇后某某某上台带动。非常感谢，你们在舞台上充满了活力与自信，充满了迷人的风采，同时，也把这种快乐和自信传递给了我们每一个人。让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!

四、敬业时间(这个起考勤的作用)

天道酬勤，人勤地不懒，人勤春来早，人勤单儿好做，各位主管看看我们的属员今天都出勤了吗?请各主管清点人数，进入今天的敬业时间!

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，寿险之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

**保险公司早会主持结束词篇二**

尊敬的经理、××老师、天安优秀的伙伴(或天安的事业伙伴、天安的兄弟姐妹)：

大家早上好!(根据早会纪律可多问几声好)

伴随着新一轮太阳的升起(根据实际的天气情况而定)，我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时(或1个半小时)的时间。谢谢大家的配合(深鞠躬)。

俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项——《动感时刻》，《最炫民族风》(…..或其它)，掌声有请×位优秀的部经理(主管、或开单伙伴、或典范)带领大家做晨操，恭请大家全体起立。(结束后)，请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

**保险公司早会主持结束词篇三**

一、掌声停、问好：亲爱的各位聚成家人们大家早上好!(聚成好，yes)为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自己。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫来自部门。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望的主持可以给各位带去一天的快乐心情!(鞠躬表示感谢)

三、士气展示：状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示一定能看到大家最一流的状态。请各中心家人整理着装，做好准备。(在线中心、研发中心、董事总裁办、客服中心、人力资源中、国际事业部、营运中心、企划中心、学习卡事业部、内训事业部、财务中心)

四、互道问好：爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。

五、热舞：舞者相聚，激情延续。请上台.让我们共同热舞一曲(结束后)请台上的舞林高手回坐,来!各位家人们,给自己优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

六、新闻播报：家事国事天下事，事事关心。接下来有请做今天的新闻播报。掌声感谢精彩的播报(结束时再次掌声感谢)

**保险公司早会主持结束词篇四**

俗话说，有志者事竟成，付出就有收获！下方让我们共同关注昨日有哪些伙伴收获了丰硕的果实！掌声有请伙伴带领我们进入这天的喜讯报道！

增员靠风气；环境靠人气；业绩靠士气；成功靠志气！下方就让我们用收展部特有的方式欢迎xx老师为我们做这天的业务推动！龙的呼唤！

让我们用疯狂的掌声感谢xx老师！寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，完美的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天中国人寿华彩四溢的太阳。期望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，！

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里？接下来，有请我们的领航人作政令宣达，掌声有请！

伙伴们，箭在弦上不得不发！让我们共同努力共同奋斗！最后共同见证胜利时刻的到来！

这天的一次晨会到此结束，请各组召开二次晨会！

**保险公司早会主持结束词篇五**

开场白

各位xx部优秀的职业经理人、优秀的业务伙伴们大家早上好!

良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫余骏，来自金蓝组。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望大家能够记住我，在记住我的同时我愿意与大家成为生活中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴。希望我的主持可以给各位带去一天的快乐心情。

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验---轻松节拍。

笑话

一天，老师走进课堂，学生们一齐起立喊：“老师早上好!”

老师愤愤地说：“只叫早上好?那我下午呢?难道就不好了吗?”

于是学生们又一齐喊：“老师下午好!”

老师又愤愤地说：“那我晚上呢?”

学生们又一齐喊：“老师晚上也好!”

老师点点头说道：“这样才行，现在重新喊一遍!”

学生们一齐喊：“老师早上好，下午好，晚上也好!”

老师说道：“坐下!今天我们要复习反义词，我们这样练习，我说一句，你们大声说出反义词。现在开始。”

老师：“今天天气很好。”

学生：“今天天气很坏。”

老师：“到处阳光明媚。”

学生：“到处阴云密布。”

老师：“马路上人山人海。”

学生：“马路上空无一人。”

老师：“年轻。”

学生：“年老。”

老师：“站立。”

学生：“躺倒。”

老师：“有个年轻人站立在路上。”

学生：“有个年老人躺倒在路上。”

老师：“我捡到一元钱。”

学生：“我丢了一元钱。”

老师：“我捡到一元钱，交给老师。”

学生：“我丢了一元钱，去偷老师。”

老师：“错误，不能这样说!”

学生：“正确，应该这样说!”

老师：“错误。”

学生：“正确。”

老师：“这不行，这是违法行为!”

学生：“这可以，这是合法行为!”

老师：“我说错误。”

学生：“我们说正确。”

老师：“听老师的，老师说的才是正确!”

学生：“听我们的，老师说的都是错误!”

老师：“你们愚蠢。”

学生：“我们聪明。”

老师：“停止!”

学生：“继续!”

老师：“你们现在停止!别说了!”

学生：“我们现在继续!还要说!”

老师：“你们这些蠢猪，我说停止!”

学生：“我们都是天才，我们说继续!”

老师：“你们听老师的!”

学生：“老师听我们的!”

老师：“学生都得听老师的!”

学生：“老师都得听学生的!”

老师：“现在你们停止练习!”

学生：“现在我们继续练习!”

老师：“你们没完没了了吗?”

学生：“我们有始有终的呀!”

老师：“那你们就停止!蠢猪!”

学生：“那我们该继续!天才!”

....之后老师怒气冲冲地抱着书本走出了教室。

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天的积累，俗话说：“一天之际在于晨”，但我们保险行业是“一天之际在于昨夜”!不知各位是否按照公司的要求，在昨夜做好了今天的日程安排呢?请举手!

让我们把把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。

七个习惯改变命运

习惯一：别指望谁能推着你走。

我们常说：“我不会，因为……”、“我迟到，因为……”、“我的计划没完成，因为……”我们总是在找借口或是抱怨，在不满中消耗自己的生命。

如果你不抬腿往阶梯上走，谁又会推你走呢?因此，积极主动的人生态度，是个人成功的原则。

习惯二：忠诚于自己的人生计划。

我们经常在人生的道路上迷失方向，因徘徊和迷途消耗了生命，关键是无目标。

这一生你要成为什么人?想做些什么?要拥有什么?什么是你生命中最重要的?只有确立了符合价值观的人生目标，才能凝聚起意志力，全力以赴且持之以恒地付诸行动去实现它。

请认真计划自己!请清晰明确地把计划写出来!

习惯三：选择不做什么更难。

每个人的时间都是有限的，所以要做重要的事，少做紧急的事。

消防队的贡献应是防火，而不只是忙于到处救火。因此，“要事第一”是人生自我管理的原则。

要想集中精力，必须强烈排除次要琐事的牵绊，要勇于说“不”。

习惯四：远离角斗场。

一般人遇事多用二分法：非强即弱，非胜即败。其实，世界给了每个人足够的立足空间，他人之得并非自己之失。因此，“双赢思维”是人际关系的原则。

我们从小就参与各种比赛、考试，培养了一种你赢我输、你死我活的竞争心态。试想一下，谁又甘心在竞赛中认输呢?树立双赢思维是非常重要的，懂得利人利己的人，把生活看作一个合作舞台，而不是角斗场。

习惯五：换位思考。

如果一位眼科医生为病人配眼镜，他先摘下自己的眼镜让病人试戴，其理由是：“我已经戴了10多年，效果很好，就给你吧，反正我家里还有一副。”那么，谁都知道这是行不通的。如果医生还说：“我戴得很好，你再试试，别心慌。”在病人看到的东西都扭曲了的同时，医生还反复说：“只要有信心，你一定能看得到。”那就真叫人哭笑不得了。

我们常说遇事要将心比心。因此，要培养设身处地的换位沟通习惯。当我们的修养到了能把握自己、能抵御外界、能博采众家之言时，我们的人际关系也就上了一个台阶。

习惯六：1+1可以大于2。

不同植物生长在一起，根部会相互缠绕，土质会因此改善，植物比单独生长更为茂盛;两块砖头所能承受的力量大于单独承受力的总和。

这些原理也同样适用于人，只有人人都敞开胸怀，以接纳的心态尊重差异时，才能众志成城。

习惯七：过身心平衡的生活。

拥有财富，并不代表有永远的经济保障，拥有综合能力才真正可靠。

人生最值得投资的就是自己的能力：生存的能力、生活的能力、学习的能力、创造的能力、适应的能力，这才是自己最值得珍爱的财富。

士气展示

寿险营销需要磅礴坦荡的气势，我们从事的是欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛。状态决定一切，成功者永远追求更好，在座的的各位都是追求卓越、渴望成功，我相信接下来的士气展示一定能够看到大家最一流的状态。让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神展现各团队的豪迈士气。

再次问候各位伙伴：早上好!

互道问好

爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。互道问好!

新闻播报

家事、国事、天下事，事事关心。我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和资讯是我们展业过程中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：英俊潇洒，风流倜傥的主管或经理。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，主管或经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次以热烈的掌声感谢主管、经理。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们的司令，气度非凡的总带来出征前的政令宣导。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休

最后，我代表xx部祝愿各位今天好事成双、工作顺意、时刻都有好心情。今天的早会就到这里，谢谢各位的配合与支持!

**保险公司早会主持结束词篇六**

一、会前提示

各位伙伴，早会即将开始，请大家调整坐姿、将手机置于震动档，清理桌面，谢谢各位的配合;

尊敬杨经理，各位亲爱的伙伴们，大家早上好!谢谢各位的热情回应!我是蒋琼玮，很荣幸今天的大早会由我来主持。

二、动感晨操

俗话说一天之计在于晨，生命在于运动，让我们以热烈的掌声欢迎张运兰组为我们带领晨操《皇后大道东》，请全体起立， 。。。。。，我们以热烈的掌声感谢张运兰组为我们带领晨操。

二、司歌司训：

请全体起立，让我们用饱满的激情同唱公司司歌《泰康永远》。

齐诵司训。

谢谢，请坐!

四、敬业时间

好的出勤会给我们带来好的心情，接下来是敬业时间，让我们掌声有请伙伴为我们带来今天的敬业时间。

掌声感谢伙伴。

五、喜讯报道

这两天真是喜讯连连，让我们来看一下，又有哪些伙伴给我们带来丰收的喜悦。这些伙伴是，，……让我们用热烈的掌声恭喜他们!伙伴们加油!

六、心得分享

每张单子的背后都有一个感人的故事，今天让我们来听听伙伴的分享，让我们共同来体会一下她的签单历程!掌声有请!感谢伙伴的精彩分享!相信很多伙伴在分享当中得到了很多启示!再次把掌声送给伙伴!

七、专题时间

这个月是我们新产品上市，今天经理将为我们带来这样一个专题《泰康吉祥产品学习》，接下来让我们用热烈的掌声有请经理为大家带来专题!

让我们再次用热烈的掌声感谢经理的精彩专题!

八、工作联系

接下来是工作联系时间，让我们以最最热烈的掌声有请尊敬的\*经理为我们作今天的工作联系，掌声有请!

非常感谢\*经理给我们带来这么多资讯!再次感谢!

九、欢呼结束

让我们用震天动地的声音喊出今天的欢呼口号! 振兴，人人有责!加油加油，ye!

今天早会到此结束，请各团队带开召开二次早会。

**保险公司早会主持结束词篇七**

8：34亲爱的各位家人们，今天的早会将在一分钟后准时开始，请您找到合适的位置就坐，提前做好准备。谢谢!

8：35今天的早会将在十秒钟正式开始，请各位家人跟我进入倒计时：###掌声响起，有请主持人。(鼓掌上场)

一、掌声停、问好：亲爱的各位聚成家人们大家早上好!(聚成好，yes)为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自己。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫来自部门。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望的主持可以给各位带去一天的快乐心情!(鞠躬表示感谢)

三、士气展示：状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示一定能看到大家最一流的状态。请各中心家人整理着装，做好准备。(在线中心、研发中心、董事总裁办、客服中心、人力资源中、国际事业部、营运中心、企划中心、学习卡事业部、内训事业部、财务中心)

四、互道问好：爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。

五、热舞：舞者相聚，激情延续。请上台.让我们共同热舞一曲(结束后)请台上的舞林高手回坐,来!各位家人们,给自己优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

**保险公司早会主持结束词篇八**

开场

各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此 ，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴! 首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操

每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操 《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我

信息

我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯

我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前 ，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题

让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束

伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

**保险公司早会主持结束词篇九**

一、 暖场音乐(也可以说是进场音乐)

主持人：向左向右看起，稍息，立正、夸列。

二、早会问候：

主持人：，

亲爱的同事们，大家早上好!感谢大家真诚的回应，今天是20xx年03月 日，我是今天的主持人。并不是每一个清晨都能见到阳光，欢迎来到带给大家无限能量的月亮湾早会，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样!”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己!

今天我为大家带来的第一则寓言故事是《救人》

在一场激烈的战斗中，上尉忽然发现一架敌机向阵地俯冲下来。照常理，发现敌机俯冲时要毫不犹豫地卧倒。可上尉并没有立刻卧倒，他发现离他四五米远处有一个小战士还站在哪儿。他顾不上多想，一个鱼跃飞身将小战士紧紧地压在了身下。此时一声巨响，飞溅起来的泥土纷纷落在他们的身上。上尉拍拍身上的尘土，回头一看，顿时惊呆了：刚才自己所处的那个位置被炸成了一个大坑。

第二则寓言故事是《出门》

古时候，有两个兄弟各自带着一只行李箱出远门。一路上，重重的行李箱将兄弟俩都压得喘不过气来。他们只好左手累了换右手，右手累了又换左手。忽然，大哥停了下来，在路边买了一根扁担，将两个行李箱一左一右挂在扁担上。他挑起两个箱子上路，反倒觉得轻松了很多。

把这两个故事联系在一起也许有些牵强，但他们确实有着惊人的相似之处：故事中的小战士和弟弟是幸运的，但更加幸运的是故事中的上尉和大哥，因为他们在帮助别人的同时也帮助了自己!在我们人生的大道上，肯定会遇到许许多多的困难。但我们是不是都知道，在前进的道路上，搬开别人脚下的绊脚石，有时恰恰是为自己铺路?

三、学习沟通：

首先请允许我带领大家练习广东月亮湾基本用语：

(1)欢迎光临广州月亮湾! 欢迎光临! (2)您好!我是 很高兴为您服务! (3)对不起! 请稍等一下! (4)对不起! 让您久等了! (5)您好; 请随我来! (6)谢谢光临! 请慢走!

四、仪容仪表检查：

检查仪容仪表：请相互检查仪容仪表

女士：有无穿工作服、佩戴工牌、化淡妆、皮鞋有无擦

男士：有无穿工作服、佩戴工牌、皮鞋有无擦

四、业绩汇报及激励口号

1、主持人口令： 首先请允许我带领大家宣读价值准则：月亮湾充分利用并有效整合资源，为客户提供完善、便捷﹑高效、优质的服务，为客户打造舒适﹑优美的环境，为客户创造价值。

我们的使命：搭建平台、创造价值、共赢发展

我们的理念：重质量，重客户，做实事，做好事，负责任，长坚持，树品牌，达百年

我们的处事观：我们拒绝平庸和懦夫、我们是英雄、我们要战胜自我、拓展自我、成就自我。 我 们 准 则：保证完成任务决不找借口

2、现在有请销售部代表讲话：

有请人力资源部代表讲话：

有请财务部代表讲话：

有请策划部代表讲话：

五、昨日之星

各位亲爱的伙伴，装饰设计之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。昨日我们的业绩最佳者是，大家掌声鼓励!

六、今日目标：

风啸大漠败者臣，大浪淘沙勇者胜，一切行动听指挥，公司的指引才是我们不竭的动力。下面掌声有请周经理为我们带出政令宣达

七、做操

八、早会结束：

主持人：开始行动，履行承诺!

伙伴们：是的! 我们一起努力，共创月半弯品牌

**保险公司早会主持结束词篇十**

开场各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。 下面请全体起立欢呼今天的口号：“朝气之春，全力以赴。上下齐心，畅游北京。 第5篇:保险公司早会串词

作为一名合格的保险营销员，应当具备崇高的职业操守，树立长远的发展观念，唯如此才能赢得广大客户的信赖和支持，使自己的保险营销路越走越宽广。然而，要做到这一点，关键是要处理好自身与客户之间的关系，做客户永远的朋友。

【司歌司训】全体起立，用饱满的热情齐唱司歌，诵读司训。

【敬业时间】出勤报备

以部或组为单位(根据单位出勤人数多少来定)，按标准话术(应到、实到、未到)报备，以期达到振奋士气、凝聚人气、自律自强，重视团队荣誉的目的。

【晨操带动】朋友

与同事做朋友，与客户做朋友，朋友多了路好走。

【展业分享】先交朋友，后做保险

我认为，做保险要先与客户交朋友，朋友做成了，保险自然做成。

**保险公司早会主持结束词篇十一**

尊敬的经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)，室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自营业部的，我的增员人是非常优秀的经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1、 下面请跟我一起关注天气状况：今天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多!

2、 维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。(给大家30秒钟时间调整手机)

3、 接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训

4、 让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔!(周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》)

5、 锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操，请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律!(等领操人员站定开始晨操)。

大家请坐。一曲欢乐的(激情的、悠扬的、深情的、激昂的)晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢! (敬业时间，考勤报备)有请非常敬业x老师为我们做考勤 )

6、 “风声雨声读书声声声入耳;家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人伙伴上场!(《嘉禾新闻网》主持人上场主持)。根据新闻内容稍作总结。

7、 谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的经理给大家公布今天的业绩龙虎榜!(非常感谢经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名!)

8、 每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——营业部优秀的伙伴——!让我们掌声有请他闪亮登场!(非常感谢伙伴精彩的分享，成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星!)

9、跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标 誓不罢休!

**保险公司早会主持结束词篇十二**

一、暖场音乐(也可以说是进场音乐)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好!我们的大晨会马上就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢各位的合作。

三、晨操(晨操之前一定要问好)

各位优秀的伙伴大家早上好!伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

四、敬业时间(这个起考勤的作用)

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的敬业时间，请各分处清点人数，做好准备

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、感性时间(签单分享等等)

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事

七、信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

八、轻松节拍(游戏时间)营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

九、专题论坛

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下面就是我们的专题论坛时间。

十、业务推动

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下面就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请

十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下面掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

十二、群体激励

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找