# 2024年销售岗位竞聘书(二十一篇)

来源：网络 作者：玄霄绝艳 更新时间：2024-06-26

*每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。销售岗位竞聘书篇一你们好!首先应感...*

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**销售岗位竞聘书篇一**

你们好!

首先应感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会!今天我非常荣幸地在这里参加公司两个项目的营销主管岗位的竞聘演讲，同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹在工作中对我的关心和支持!我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我xx年12月到公司参加工作，当置业顾问，主要在营销部工作。初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，感受到的是移动美好的未来，灿烂得前景。使我坚信：选择了移动就是选择了人生发展的机遇。自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责 ，我作为其中的一员就责无旁贷。为了把自己的工作做好，我虚心向老同志和身边的兄弟姐妹们学习，尽快熟悉业务，由于自己的工作是开卡，作为一名开卡员，就是公司经营发展的一员后勤兵，三年多来的实践工作使我养成了视移动公司为自己的家的工作作风，三年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。卡是公司竞争中的“子弹”，没有卡，便没有了竞争的武器，何从谈发展。而卡的及时开通和售后服务的处理，是赢得信誉的不可忽视的一个重要环节。我深深的知道自己的工作在某种程度上代表着公司的形象。因此，几年的工作中，客户选上的卡及时开通，对客户使用中要查询的个别问题，热情为他们服务，从来不搪塞推诿。并且，还在工作之余积极挖联通用户，发展新用户，利用亲朋好友同学等关系，向他们宣传移动，动员使用移动卡。总是默默地为公司的发展尽自己微薄的力。积沙成塔，集腋成裘。我相信自己和全体员工的点点滴滴的工作将会汇集为公司源源不断地滚滚财源!

在一年多的工作中，我也积累了不少的工作经验，在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘销售主管的岗位，我具备以下优势：

第一、 我有一颗热爱公司、热爱本职工作的强烈的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

第二、 几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明：敢于发出挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者!既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。

第三、我对人热情，办事耐心。这一点，对一个营销主管来说是不容忽视的素养。营销本身就是服务。对自己身边的姐妹弟兄们我会对他们作认真细致的思想工作，我会关心他们的工作和生活。对自己的顾客我会用微笑向他们展示移动服务窗口的热情。耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决他们的投诉。

**销售岗位竞聘书篇二**

尊敬的各位领导，各位同事：

今天，我怀着十分激动的心情参加这次竞选演讲。首先请允许我向各位领导，各位同事表示衷心的感谢!感谢你们给了我这次展示自我和施展能力的机会!我将珍惜这次锻炼提高的机会，勇敢地走上讲台，接受大家的检验和评议。

我叫韩今年26岁，201\*年10月1日有幸来到我们公司从事二手房销售工作至今，刚下分行时我很荣幸的分到了万科豪宅分行，在王玉华经理旗下做一名普通的经纪人，万科是我对龙宸地产的第一印象，整齐的服装，整体的素质，每人一台电脑，每人一部电话，当时我眼前一亮有一种回到家的感觉，我在心里下定决心一定要在这家公司找到真正的自己做好的自己，我第一个月向王经理保证的目标是一万元的保底任务，记得当时我姐问我：以前你做过定一万的目标是不是太少了?我的回答是我这个月最大的目标就是转正，由于我以前就在二道经开附近呆过，所以做的还是很顺利的，第一个月我完成了1xx元的业绩，完成了自己月初时一个小小的承诺，在万科的时间很值得我去回忆和珍惜，但只有短短的一个多月我就被调配到了中海分行，经理也由王姐换成了邱日林同志，我当时的心情很糟糕，因为在我心里还没有过够在万科的点点滴滴，经过不断的反思我的心态终于调整过来了，中海在我心里一直都是一个海一样的大市场，我非常的熟悉这里的一切，因为我的母校就在距离公司100不到的地方，所以我很快的就适应了中海的工作生活，第二个月我们队整体都报了业绩我们相对来讲老一点的员工每个人报了3万元的保底任务，记得我们刚报完业绩时邱日林同志曾开玩笑似的对我们说是不是都想钱想疯了，但那一瞬间我却在每个人眼里看到了那样坚定的一种信念，经过我们的不断努力和每天的疯狂待看，月终我们的收获是我以4万九千多的业绩拿下了月冠，任柏炫以3万多的业绩取得了第三，月会的时候我们举杯共庆，我们潸然泪下，第三个月我给邱日林报的任务是两万当月完成9千很遗憾，月末时我很荣幸的被龙总提升为中海二组经理,在做经理的第一个月我们组别做了7万多的业绩，虽然没有完成公司下达的任务，但我们相信自己已经努力了，两个月的经理生涯让我对我的团队充满了信心，看到了希望，我现在就是要不断的证明我自己可以，我的团队更加可以;

假如我一不小心竞聘成功：我会利用最短的时间不断的丰富自己的能力，让自己成为一个真正适合带领团队的优秀管理者，以身作则做好每一个细节起到带头作用，严格要求自己让员工发自内心的信服我，关心身边的每一位员工让他们深知我一直和他们在一起，新人是最需要我们照顾和关心的人，我会认真的向他们讲解关于二手房的一切相关知识，自己接到客户手把手交给新同事，争取在最短的时间内让他们能转正，可以独立做单，往往新人刚入职时都是干劲十足，他们会因工作的条理性而觉得充实，我会尽心尽力的指导他们工作的每一步，让他们早日成为一个有能力的经纪人，新人的忙碌冲劲很影响那些死猪不怕开水烫的老员工，他们会因为新人的好成绩而惭愧，会从新提起高昂的战斗力，一步一个脚印的走下去我相信通过大家的努力成功其实很容易!

假如我竞聘失败了：我会通过这起竞聘从新的认识自己，认真的思考问题到底出现哪里，找到自己身上的不足，对症下药，服从领导的一切安排，踏踏实实做事，不断的提升自己，用自己的努力取得最大的成果!

各位领导，各位同事我竞聘这一岗位的优势有如下几点：

最后请公司领导综合我我这半年来的工作表现和销售业绩给我本人做出客观，正确的评定。

**销售岗位竞聘书篇三**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

我叫，现任支行电子银行产品经理一职。今天，参加支行电子银行产品经理续聘。首先，感谢支行党委为我们创造这次施展才华，展示自我的机会，更感谢各位领导和同事们多年来对我的关心和帮助，使我鼓起勇气，走上今天的演讲台。

我现年26岁，大学本科学历，计算机专业。自20xx年毕业参加农行工作以来，分别从事过钟家村支行一线柜员、办公室科员(从事劳资、电子银行产品经理)、计财部科员(从事统计、电子银行产品经理)、办公室科员(从事文秘、电子银行产品经理)，分别在20xx年获得优秀营销人员、20xx年优秀管理人员奖项。电子银行作为一种全新的金融服务渠道，已经成为银行稳定优质客户、竞争新客户、提高核心竞争力的利器和发展银行战略性业务的主要渠道。过去的几年里，我立足电子银行产品经理岗位，不仅系统的掌握了电子银行产品的各项业务知识，还利用跟随网点参与一线营销、客户指导、客户拜访等机会，积累了比较全面的业务经验。

参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。

，在这几年工作期间，我能及时的为一线营销人员提供技术上的支持，业务上的指导，营销后的维护。使各项电子银行产品能真正的为客户提供方便，为支行提供收益。在这几年间，我确保我行转账电话卡营销后能及时办理，确保对我行的个人、企业网银用户作技术上的支持，做好了支行及客户的后台维护工作。

，在今年一季度的工作期间，江经理和我一起去网点进行了电子银行业务督导，经过此次督导，加强了一线员工的营销意识、营销技巧，使支行一季度的电子银行业务发展取得了良好的成绩，为支行全年的电子银行业务打下了良好的基础，其中在营业部的网银竞赛排名中，我们第一期、第二期、第三期分别取得了第一名、第一名、第一名的好成绩。我行消息服务作为优秀代表行，在营业部电子银行现场会上为各兄弟行进行业务交流。

，在担任江经理助手期间，我能够全力倾注自己的汗水，使我行电子银行业务得到了持续、健康、稳定的发展。在日常的工作中，我们保证了各营业网点、机关部门的电脑、终端等各项设备的正常运转，使支行各项业务得以正常经营。

这次，本着“锻炼自己、奉献支行”的想法，参加续聘支行电子银行产品资格，主要基于以下几方面考虑：

，热爱是最好的老师，我热爱所从事的工作，愿意为支行电子银行业务付出最大努力，希望能在岗位上发挥我的作用，更好地实现人生价值。

，具备一定的工作能力和专业水平，能够把我这几年来的理论和实践运用到实际工作中进行再锤炼，为支行电子银行业务发挥出光和热。

对于我们年轻同志，参加竞聘是锻炼自己的一次很好的机会，不论成功与否，对自己都是一个提高。

我想，人生只有不断地追求，才能更好地实现自身价值。在今后的工作中，我将始终把学习放在首位，注重自身素质的提高，练就过硬的工作本领，尽快使自己成为技术过硬、业务精良、懂技术、会管理的复合型人才。我坚信，没有做不好的事，只有不努力的人，无论在什么工作岗位上，只要有足够的努力，那就一定会获得成功!

**销售岗位竞聘书篇四**

市场科公司领导:

我是湖北代表处张华,这次五定,本人申请市场技术服务岗位.

首先谈谈对该岗位工作的认识.润滑油本身无论从品种之多还是技术要求方面都比同行的轻油要复杂,面对的用户群中修理厂和私车用户激增,而其大多数对使用技术知之甚少,对技术服务的需求也越来越大,行内人说润滑油销售,就是拼技术,拼服务.随着昆仑润滑油市场的不断开发,用户群的不断增加和庞大,这项工作越来越重要,目前摆在我们面前的任务越来越艰巨,做好技术服务工作,对全面完成公司的各项任务指标意义重大.

公司兴衰,人人有责.自己是公司的老职工,也是一个共产党员,经历了党的考验,接受过国家和人民的培养教育,理应对人民做更大贡献,具体就是应该为公司的兴旺发达做好自己力所能及的工作.

本人申请这个岗位,相信一定能够做好这个工作.一方面按个人的性格和经历,对技术性工作比较适应,具备接受新技能知识的素质,工作也有兴趣,是适合自己的一个岗位.现在已逐步进入家务较少阶段,少了后顾之忧,无论从心理和身体方面都应该能做好此项工作.

本人从主观上一贯工作比较努力,态度比较端正.现在自己的岗位是仓库管理(2).这两年,自己也希望去另外的岗位工作,也向组织领导反映过,但只要公司一天没有调整岗位,年,配送小包装一百八十多次,基本上当天开票当天配送,差错率几乎为零,

本份申请只是自己的申请,我希望公司领导能批准我的申请

但是,如果公司领导批准我的申请,那么在新的工作岗位上更加努力工作.全面了解工作内容,确定工作目标责任.树立做好工作的坚强信念.搜集有关资料,加强学习润滑油有关知识,提高自身基本工作技能和基本素质.我相信自己一定能够做好这一工作.

如果没有被批准,那我也坚决服从组织安派,一如既往的在哪个岗位,就把那项工作做好.

**销售岗位竞聘书篇五**

尊敬的各位领导，各位同事： 大家好!

感谢单位党委给我提供了这次竟聘上岗的机会，我是，毕业于，今年，我竟聘的岗位是，之所以竟聘这个岗位，是因为我具有以下几个优势：

一是有较为丰富的实践经验，(简单介绍一下本部门在本台的地位和作用)熟悉本部门的职责任务和规范，具备了本部门工作的素质和要求掌握了搞好本部门方法和策略。

二是有较为扎实的理论基础，工作以来，始终不忘读书，勤钻研，善思考，多研究，不断丰富自己提高自己(倒举学习成绩)

三是有较强的工作能力，在日常生活和工作中注重不断地加强个人修养，踏实做事，诚实待人(倒举参加工作裙以来参加的台内重要工作)

四是有较好的年龄优势，正值而立之年，身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心的投入到工作当中去。

如果竟聘成功我将努力做好以下几点

一勤奋学习提高素质，一方面是政治理论知识的学习，不断提高自己的理论修养，另一方面是加强的业务知识的学习，使自己更加胜任本职工作。

二扎实工作裙锐意进取，继往开来，在实践中不断丰富自己，和大家一起搞好本部门的工作，使本部门工作日趋科学化，规范化，合理化

三充分发挥模范带头作用，要以高度的热情感染人，以精湛的业务带动人，以高尚的情操教育人，以博大的胸怀团结人，处处争当排头兵

四协助各级领导作好各项工作好，起到一个呈上启下的作用

如果竟聘不成功，那说明我还有不足之处，我会认真总结不断努力，了解自身的差距，在今后照样会尽职尽责，努力学习，勤奋工作，来年我还会站在这里。

竞聘人：

**销售岗位竞聘书篇六**

尊敬的岗位审评小组领导：

我是，男，20xx年毕业于师范学校，20xx年取得小学一级教师资格。

我热爱祖国，拥护中国共产党领导，遵守宪法和法律，品行良好，身体健康，热爱教育事业，执行教育方针，遵循教育规律，尽职尽责，教书育人，努力学习先进科学文化知识，不断提高自己科学文化和教育理论水平，热爱、尊重、了解和严格要求学生，保护学生身心健康，以校为家，关心集体，谦虚谨慎，团结协作，作风正派，举止端庄，语言文明，以身作则，为人师表。

在教学工作中，我全面了解学生，认真钻研教材，结合本班实际，因材施教，课后认真批改学生作业，及时辅导，20xx～20xx学年度全县统考获全乡四年级语文科第一名，被评为“优秀班主任”;20xx～20xx学年度，全县统考获全乡四年级语文科第一名，二年级数学科第三名;20xx～20xx学年度全县统考获全乡一年级数学第一名;荣获县教育局颁发的教育质量奖;20xx～20xx年全县统考获全乡二年级数学科第一名;成绩只能说明过去，在以后的工作中，我还要加倍努力学习，努力工作，争取取得更好的成绩，现我特向评审领导小组，申评专业技术十二组岗位，望给予批准为谢!

特此申请

竞聘人：

x年xx月xx日

**销售岗位竞聘书篇七**

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家好!

首先感谢各位领导、评委、同事给予我展示自我的舞台和施展才华的机会!学校干部实行公平、公正、公开地竞争上岗，这是深化人事制度改革与发展的创新，是提升我校干部队伍上水平的重要举措。我将珍惜这次学习和交流、检验和锻炼的机会。同时，也特别感谢各级领导、各位同事多年来对我的关心培养和支持帮助。希望大家能够一如既往地信任我、支持我!

在这里作简单的自我介绍，我叫 ，现年40岁，中共党员，经济管理专业本科学历，20xx年6月服从组织的安排，调入总务处从事报账员岗位工作，在从事23年的财务工作经历中，使我具备了一些必要的工作方法和技巧，统筹规划和综合协调能力有所提高，20xx年至20xx年连续5年被县教育局考核评为优秀财务工作者，多年来履职考核为优秀，所有经办的业务全部合理合法，清清楚楚，没有受到任何形式的处罚。

今天，我竞聘总务副主任一职，我认为自己有三个方面的优势：

第一、思想素质。作为财务工作者，首先要把廉洁规范成内心信念，化为行为品质，以此来支配自己的行为;能随时随地注重自己的个人修养和党性修养，时刻设起坚固的人格防线，一心为公，敢于碰硬。工作中，坚持实事求是，客观公正，坚决抵制违反财经纪律行为，切实维护单位利益，我具备了财务工作的理论功底和实践能力，为人诚实守信、作事谨慎、细致、有清晰的头脑和理性的思维，工作中讲究职业道德，办事事实求是、客观公正。如果各位领导信任我从事财务处管理工作，我愿意在校长领导下，团结同志、遵纪守法，廉洁奉公。工作中，坚持实事求是，客观公正，坚决抵制违反财经纪律行为，切实维护单位利益。 严守财务政策，做到对学校负责、对事业负责、对自己负责、理好财、管好钱。在实际资金管理中做到每一笔经济业务的处理必须合法合理的平衡。

第二、业务技能。总务副主任必须掌握较强的专业知识、理财能力，才能做好学校的财务工作。1、我精通财会知识，具备较高的财务管理理论水平，娴熟的处理财务事务的基本功，还有丰富的理财实践经验和理财技巧。2、我掌握国家有关财务会计工作的政策法规。3、我熟悉财务业务。

第三、沟通协调能力强。我注重搞好上级领导和同志之间的团结关系，多请示、勤汇报，当好参谋助手，争取工作的主动权，做到相互理解、相互信任;加强与同事之间的联系，做到相互支持、相互帮助。在实际工作中尽量帮助有困难的同事，处室同事遇有难事请假，经常相互间弥补其他岗位安排的工作，确保日常工作正常进行和完成。“以团结和服务同事”成为我工作的座右铭，同事们携手共创一个团结、和谐的工作环境。

如果我有幸能竞聘成功，我将在校长的领导下，坚持财务公开原则，加强财务管理与监督，继续做好以下四方面工作：

第一、在行动上必须与领导保持一致，在思想上与领导同步思维，支持领导、尊重领导、服从领导，维护领导的权威。在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养。言行与学校保持高度一致，踏实肯干，诚实待人，大局为重、宽宏大量，不斤斤计较个人利益。在知识更新飞速的年代要不断的学习、装备自己。

工作勤奋努力，尽职尽责，认真做好职权范围内的事，分清职责，掌握分寸，遇到棘手的问题，不上推下卸，勇于承担责任，不将矛盾上交。做到求实而不死板，竭力当好领导的参谋和助手，积极向领导提建议，主动搞好配合，为学校的发展，贡献自己的全部力量和精力。

第二、团结同志，平易待人，说实话，办实事，遇到意见不一致时，求大同，存小异，与处室同事心往一处想，劲往一处使，努力为处室的同事们营造一个舒心的工作环境，以便让同事们带着轻松愉快的心情投入到工作中来，更好的为广大师生服务。

第三、认真学习党的路线、方针、政策，深刻理解其精髓，进一步提高政治敏锐性和鉴别力，不断提高自身综合素质。

第四、管好自己。在工作中谨言慎行，勤政廉政，不沽名钓誉，不以权谋私;在生活上艰苦朴素，勤俭节约，不奢侈浪费，不追求享受。

最后，我再表个态，不管今天竞聘的结果如何，我会服从安排，一如既往，以踏实的工作作风，进取的工作精神，尽心尽职做好各项工作，请领导和同志们放心。

不当之处，请批评指正，谢谢各位领导!

**销售岗位竞聘书篇八**

尊敬的院领导：

我叫，20xx年毕业于xx职业技术学院护理系，中专学历，护士职称。20xx年到白寺卫生院从事护理工作，至今已经陪伴ooo卫生院风风雨雨七年有余。借全员竞聘这个平台，我以平常人的心态，参与这个岗位的竞聘。首先，感谢院领导为我们创造了这次公开、公正、公平竞争的机会，更给了我们互相学习的机会，尤其为我们年轻护士营造了良好的成长环境，提供了个人展示才华的空间。经过这近7年临床护理工作的锻炼，使自己各方面素质得以提高。在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己、认识自己。

我只是一名普普通通的护理工作者，所做的一切只是在“尽职”，没有惊天动地的故事，没有催人泪下的豪言状语，在平凡的岗位上，默默无闻的抚慰着病人受伤的心，将病房当战场，把病人当亲人。在实际工作中，不论再忙、再累、再脏，以病人为护理中心的护理信念，为病人提供优质、安全、耐心、细致的服务，多年来，我正是在平凡的工作岗位上履行着白衣天使神圣的职责，日复一日、年复一年、兢兢业业、勤勤恳恳、不分昼夜、默默奉献，这就是平凡中的伟大，繁琐与辛劳之中的圣洁，我就是这样一名平凡的护理工作者，在“人道、博爱、奉献”这面旗帜的指引下，用自己生命的光和热温暖着千千万万的人，为那些身患疾病，陷入困境中无助的病人，洒下的是心血和汗水，默默奉献着自己。

作为一名护士，除了具有一定的基础理论外，还必须具备一定的专科理论知识和各种能力与技巧。在护理中要始终保持稳定的情绪，以乐观、和善、友爱的态度影响病人，以自身的积极言行感染病人。对病人做到微笑服务，全面掌握病人病情、护理和治疗。根据病人具体病情提出护理计划，制定护理措施，提高自己的专业技术水平，加强对病人的基础护理，减少病人的痛苦，建立良好的护患关系，为病人提供优质的护理治疗和服务。

我之所以竞聘这个岗位，我具备以下几个方面优势：

1、工作负责，能严格要求自己，工作踏实，爱自己的工作岗位，爱自己的专业。

2、能熟练掌握各种专科护理常规，能对急危重症病人进行有效抢救。

3、根据病人的文化层次，年龄的不同，对疾病的理解不同，掌握患者的心理状态，情绪变化，针对性的与患者交流、沟通、进行健康教育。

如果我竞聘成功，我将努力做到严格要求自己，不断学习，与时俱进，开拓进取。以全身心的精力，积极投入到新的工作中去。如果竞聘未成功，我也会一如既往地勤奋工作，在任何岗位上踏实工作，为白寺卫生院的腾飞做出自己应有的贡献。

**销售岗位竞聘书篇九**

各位领导、各位评委、同志们：

大家好!

首先，感谢管委会、软件园、物管中心和同志们给予我这次展示自我的机会和舞台。我叫×××，1962年出生。1983年毕业于浙江××,××工程专业，工程师;1983至1996年在××厂工作，历任专业教师、技术员、设备分厂副厂长;1996年招入原发展物业公司工作，现为发展物业中心副经理。今天竞聘的岗位是发展物业管理中心工程部经理。

我今天演讲的主要内容分二个部分：一是我竞聘工程部经理的优势;二是谈谈做好工程部经理的工作思路。

回顾本人近年来的工作情况，可以总结为三个方面。

第一、尽职尽责为发展物业的初期建设鞠躬尽瘁。

1996年发展物业公司物业部组建初期百业待兴，针对建筑设计及施工中的大量缺陷，我配合主管副总构建了物业管理部的基本架构，并力排众议，从实际出发，力主建立一个精简、高效的物业管理队伍，并制订了一系列初期的规章制度。在这一时期，工程部重点做了二项工作，一是自主编制了一套计算机物业管理软件，使物业管理初步纳入到现代化管理轨道;二是改造及改正了大量大厦设计、安装中的不恰当、不适宜的缺陷，使得设备设施运行更安全、更经济、更可靠。

第二、尽心尽力为发展物业的发展做出了应有的贡献。

众所周知，发展物业经历了多次变革，但我始终一如既往地尊重、支持各任领导的工作，维护领导的威信，愿当配角、甘作绿叶。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到：到位而不越位，补台而不拆台。在保证自己所管辖的工程部工作符合公司要求外，还为公司主编了一套“发展大厦物业管理制度汇编”及以后辅助编制了一系列管理制度，为发展物业管理从无到有，从小到大，并且不断走向规范、走向成熟，贡献了自己的光和热。

第三、全心全意为发展物业的突破发挥自己的聪明才智。

为了发展物业有一个更好的未来，我已积累了各种资料约10多万字，计有《物业管理招投标方案》、《住户手册》、《员工手册》、《质量手册》、《安保手册》、《企业ci手册》、《管理表格汇编》、《管理制度汇编》、《合同协议汇编》、《设备操作规程汇编》、《应急处理程序汇编》等。

我没有辉煌的过去，只求把握好现在和未来。今天，我参加工程部经理职位的竞争，主要基于以下几个方面的考虑：

一是我有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。在物业初创时期，我事必躬亲，到过大厦的每个地方，摸过大厦的每个部件，工作上踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，充分体现出“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的爱岗敬业的良好品质。

二是我有虚心好学、开拓进取的创新意识。我从学校毕业后，从没间断过学习提高。84年参加××省首批汉语言文学专业自学考试，连续二年合格，后因参加新厂筹建设计及以后的安装、调试、运行等繁重的工作而中断;为了进口设备筹建、安装工作的需要，我又参加了英语言专业学习;在担任设备分厂副厂长后，又针对所管工种需要，参加了电工、司炉、空调、管道等操作培训;随着进入发展物业公司工作，我又应工作需要，学习了电信、消防设备维护、安装和保养知识;根据现代化物业管理和公司实际需要，我又自学了计算机操作和编程，掌握了计算机辅助制图、设计;当国际软件园入住我大厦后，我又很快掌握了网络设计、施工和调试知识。现在为适应公司发展和自身学历的需要，我正在读物业管理专业大专。

三是我学以致用、从实践中来到实践中去的务实精神。一直来我不唯书、只唯用，不唯虚、只唯实。我基本做到了文理贯通、机电一体，既有广博的理论基础，又有实际工作经验，所以在我的工程技术工作中时常会揉和感性的审美元素和分析问题的融会贯通、解决问题的快捷实效;我水、电、暖、通、空、消防、电信、电脑、网络皆有所学。我想，虽然我不是最专业，但我确实很全面，这对一个技术管理工作者来说，非常重要。

四是我有勇于实践、敢于挑战的求是精神。经过多个工作岗位的实践锻炼，培养了自己多方面的能力，能说，能写，能干事，干成事。工作二十年来我思想活跃，爱好广泛，勇于实践、接受新事物快;同时我朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、工作干劲足。我分别参加了二个多万元投资的××厂的空调除尘专业设计、施工、安装及调试，我还为多个工厂企业的水电专业设计、施工、安装及调试，又为多个软件、商贸企业装潢、电气、网络专业设计、施工、安装及调试，另为一物业公司设计了全套物业管理竞标方案，并多次为大物业、控股公司上等级及技术问题献计献策、排忧解难。

五是我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。我曾经多年在上百人的分厂工作，既要维护分厂领导的权威，又要和工人师傅打成一片，正因为具有良好的人格魅力和做人宗旨，同工友们建立了亲如兄弟的深厚感情，受到了工友们的爱戴;到发展物业工作后，我在日常生活和工作中，不断加强个人修养，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，得到了领导和同事的认同。

六是我有一定的管理能力。我在基层管理岗位，已达10几年之久，从事物业工程管理工作，也有6年了，所管设备从未出现过大的事故。

综上所述，我认为自己已具备担任物业公司工程部经理的素质和才能。

那么如何做好一个合格又称职的工程部经理呢，我认为首先应该认清角色、摆正位置、行权而不越权，到位而不越位，认真履行好本职工作，具体概括为“一个原则”、“二个中心”、“三个转变”、“四个做到”。

“一个原则”就是上为领导分忧，下为住户服务，以管委会领导提出的“三个满意”为原则，作为全部工作的出发点和落脚点。

“二个中心”就是围绕服务与管理两个中心，突出服务意识，以服务促管理，以管理带服务，提高自身和部门的业务素质，搞好队伍思想政治工作建设。

“三个转变”就是实现由管理型工作向服务型工作的转变，由事务型工作向精品型工作的转变，由管家型思维向主人翁精神的转变。

“四个做到”就是：第一、全面提高自己的综合素质，努力做到政治上成熟、业务上过硬、纪律上严明、作风上优良、为人上正派、工作上突破、业绩上突出，不负众望，不辱使命，做到“以为争位，以位促为”。第二、锐意进取、增强改革创新意识，做到守法不旧、创新不变，与时俱进，全面推动工程部各项工作上台阶上水平。第三、妥善处理三个关系，做到对上级要尊重，充分发挥自己的参谋助手作用;对下级要多关心、多帮助，充分调动他们的积极性、主动性、创造性;对同级要多沟通、多交流，相互配合、紧密合作;第四、廉洁做事、树立形象，做到有权不滥用、有名不自争、有功不自居、有责不自推，以自己良好的形象和表率作用感召人、影响人、带动人、增强本部门的凝聚力、战斗力。

尊敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞争上岗有上有下、有进有退，上固可喜、下也无悔，一如既往;进也可贺、退也不馁，一片丹心。我没有惊人的业绩，也没有耀眼的资历，更没有显赫的学历，优势也不足挂齿。我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，抑或喜欢我、支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，促使我在以后的工作当中，励精图治，恪尽职守，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报组织和同志们。

最后我要说，在我多年的工作经历中，属于我的舞台不多，今天借此机会，表达一下我的心愿，感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任。

谢谢大家!

**销售岗位竞聘书篇十**

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!

不管等待我的将是怎样的结果，但我能够参加这次竞聘的时候，就已经感到了十分的荣幸和幸福了。“好风凭借力，送我上青云”。我愿意借这次竞聘的东风，扬起达到胜利彼岸的风帆。

个人简历。

xx年的工作实践使我深深体会到急诊是一个具有突发性、紧急性、不可预见性和高风险性于一体的特殊科室，高超娴熟的业务技能是院前急救工作高效安全的重要保障。在处理‘三无’病人、弃婴、醉酒闹-事患者时还要与各临床科室、医务部、总值班领导及保卫科人员紧密配合，这也锻炼了自己的沟通协调能力，令个人综合素质得到全面提高。

我曾与同志们一起无数次参与大批伤员救治，学生集体食物中毒，一家六口同时煤气中毒等重大抢救现场，与死神赛跑，争分夺秒，看着一个个脆弱的生命重现光彩，面对病人感激的眼神，聆听病人及家属发自内心的感恩之语。

一种职业自豪感油然而生!虽然护理工作又脏又累，晨昏颠倒的生活过早衰减了一张张年轻的容颜，但我从未后悔过当初的选择，今后也将无怨无悔把毕生献给这一崇高而神圣的事业!

担任护理组长以来，角色与职责的变化也令个人潜能得到全面发掘，积累了一些宝贵的管理经验，为今后的工作奠定了良好的基矗在去年的奶粉宝宝筛查事件中，服从领导安排。

专门负责每天上千名患儿的就诊工作，认真详实做好登记，耐心向每一位就诊的患儿父母解释，疏导庞大的就诊群体，在近两个月的时间内，每天连续工作十个小时，体重下降五、六斤，嗓子哑得说不出话，再苦再累，也是心甘情愿!值得欣慰的是在这次重大‘战役’中。

未出现一例漏报、错报，未发生一起医患纠纷，未给领导增加任何麻烦，圆满完成院领导交给的这项光荣而神圣的政治任务，保障了患儿就诊的绿色通道，体现了公立医院良好的社会信誉。

最难忘的是在今年手足口病疫情高发期，我科的三名护士长全部被抽调到手足口病门诊及病房，作为留守的护理组长，离开护士长的监督管理，每天接诊上百名急诊患者，转送危重病人，保证护理质量安全，当我独自面对这些繁琐重大的工作时，我深深体会到护士长工作的重要性，也深感肩上的责任重大。

常言道，‘低谷是创造自身价值的基础，困难是施展自身才华的机遇’，我仿佛一个斗志昂扬的战士，每天早到晚归，与留守的姐妹们精诚团结，加强沟通，每天向护士长汇报，最大程度减轻她们的后顾之忧，确保了急诊工作的高效安全，与全科同志共同坚定顽强地完成了一次抗击手足口病的保卫战!

物竞天择，适者生存\'，只有竞争，才有活力;只有竞争，才有创新;只有竞争，才会发展.我理解的竞争是\'\'不竞则退，不争难进’”。虽然我已经是第三次参与竞聘，但我绝不“以一时之得意而自夸岂能，更不会因一时失意而自坠其志”。如果成功，我一定不负众望，切实履行职责，迅速转变角色，努力做到以下几点：

一、找准位置，目标明确。在思想和行动上与院党委护理部保持高度一致，爱岗敬业，踏实做人，发挥自己的能力，为科室及医院的发展做出更大贡献。

二、严于律己，宽以待人。以身作则，率先垂范。我们每个人至少有两个家，一个是自己的小家，一个是医院这个大家。佛说“百年修得同船渡”，何况是我们在一起的成千上万个日日夜夜?在共同的相处中，我们彼此之间都结下了深厚的亲情。

作为护士长更要关心到每一个姐妹们的疾苦，解决她们生活及工作中的困难，严格要求，人性化管理，充分调动每一个人的积极性，让载着急诊科护理队伍的这只小舟充满温馨，洋溢快乐，包含工作热情，快速安全地行驶在改革的浪潮中!

三、开展护理新业务新技术。创新才能发展，改革才有活力。为适应新医改的需要，必须改变“医生的嘴，护士的腿”这种落后传统的护理模式，使护理由从属于医到形成独立学科，从配角转变为主角，医护一盘棋，协调发展，提供高超的医疗技术与优质的护理服务。

四、培养经营意识，善于进行成本效益核算。有人说，“家大业大浪费点没啥”，此言差矣，“不积细流无以成江河”，每一张纸，每一滴水，每一度电，如果不严加管理就会形成巨大的浪费，增加不必要的医疗开支。要培养主人翁精神，以科为家，在保障优质服务的同时创造最大的经济效益。

五、与科主任紧密配合，共同管理。急诊科是接待急危重症患者的前沿阵地，其服务质量的优劣直接影响到患者对整个医院的评价。提高急救技能，加强护理队伍的综合素质，狠抓护理安全管理，开展“四点服务”，让急诊成为一块院前急救的优质招牌，让急诊护理成为一只具有专科特色的队伍，让这只面向社会的窗口更亮丽。

“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”，我需要一个飞跃的机遇，飞跃的空间，飞跃的平台;“欲穷千里目，更上一层楼”，只有站得更高才会看得更远;“好风凭借力，送我上青云”，我相信我的努力会化作领导和评委们的信赖，对此，我将以绵薄之力来回报组织和同志们对我的信任与支持。

我的演讲完了，谢谢大家!

**销售岗位竞聘书篇十一**

尊敬的各位领导、各位老师、各位同事：

大家好，我今年39岁，大专毕业，于19xx年8月进院，一直在临床一线从事护理工作，20xx年9月取得主管护师资格。首先感谢各位领导提供了这次公平竞争的机会，给了我们一个展示自己的舞台，同时也感谢各位老师、各位同事一直以来对我的支持和鼓励。这次竞聘上岗，我竞聘的是临床护理n4级岗位。

自参加工作18年以来，我始终以规章制度严格要求自己，努力提高自身的综合素质，兢兢业业，尽职尽责，熟练掌握基础护理、专科护理及常用急救护理。能独立准确评估、判断、处理本专业护理问题，有较强的计划制定和执行能力。做好本职的主班工作，协助护士长完成病区护理质量及医院感染质量控制管理，每周进行质量检查，及时反馈，制定整改措施，协助护士长做好科室护理质量持续改进。参与急危重病人抢救并负责组织本科内疑难、危重病例讨论，熟练掌握各种抢救器材和药品的使用。参与病区的护理安全管理讨论会，分析科室不安全隐患及护理缺陷问题，提出整改意见及防范措施。

在工作中我注意文明用语，态度和蔼，品行端正，具有奉献精神，具有强烈的服务意识和责任感。保持工作区的整洁，为患者提供良好的医疗环境，减少纠纷、医疗事故的发生;熟悉护理管理知识，具有良好的人际沟通和协调能力，与病人及家属保持良好的交流关系。善于洞悉每一环节所可能潜在的法律问题，加强法制观念，规范自己的执业行为，依法服务病人，以法保护自己，防患于未然，心里想着是“病人安全，我才安全”的道理。多年来的理论学习和工作实践，使我牢固树立了“以病人为中心”“想病人之所想急病人之所急”的职业道德观念，以高度的同情心和责任感对待病人及家属，并用自己认真负责的工作态度赢得了病人的赞扬以及领导和同志的好评。

在平时的工作中，我认真向有经验的老同志请教，学习她们的好经验好做法，不断钻研业务，提升自身的整体素质和专业技术水平。熟练掌握本专业的护理新技术、新知识、新理论，协助护士长制定新技术的护理常规，总结经验，撰写论文。承担临床教学任务，负责下级护理人员和实习护士的业务学习和操作技能培训，督促下级护士严格执行无菌技术操作规程，指导下级护士对病人进行评估、制定计划，亲自指导并参加实施。护理事业是一项崇高而神圣的事业，我为自己成为这支队伍中的一员而自豪。我要感谢我的职业，感谢在座的各位领导、各位老师、各位同事，是你们用自己的行动让我明白了平凡就是幸福，奉献就是美丽。今后的我将会一直尽职尽责履行护士职责，做到时刻为病人着想，千方百计为病人解除病痛。在工作中，不断学习不断积累，不断提高自己的工作能力和思想道德素质。在临床护理n4级岗位上，我相信自己可以做得更好。

在此次竞聘中，如果我能聘上，我会更加努力的工作学习，我相信我自己有能力也有信心干好n4级护师该做的工作，把临床护理工作做到更好。如果聘不上，我将依然保持正确的心态，反思自己的不足，更加努力的学习，勤奋的工作，踏实的做事，争取下次能聘上。

竞聘人：

xx年xx月xx日

**销售岗位竞聘书篇十二**

尊敬的各位领导，各位评委：

你们好!

我叫，今年xx岁，本科学历，x年大学毕业，同年在参加工作，xx年x月份通过竞聘上岗考试，调至营业部从事综合柜员岗位的工作。由于工作突出，x年度,x年度连续两年被授予“”和“”荣誉称号，

首先，感谢各位领导对我的信任，给我这次参加竞聘会计主管的机会。之所以参加竞聘，是因为我具有以下四方面优势：

一是具有扎实的理论知识。参加工作以来，始终坚持在学习中工作，在工作中学习，立足本职，勤奋钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平有了较大的提高。在入社后，联社组织的几次理论考试中均取得了优异的成绩。平时所经办的业务也从未出现差错，能够圆满完成领导分配的各项工作任务。

二是具有较强的工作能力。我在日常工作中脚踏实地，勤勤恳恳，诚实待人，赢得了客户的一致好评，经过这几年在学习工作中的锻炼和领导的培养，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、社会交往能力都有了较大提高。调至营业部以来，又加强了对更全面会计业务的学习，熟练掌握了日常运作的各项会计业务，工作能力得到了领导和同事的肯定。

三是具有强烈的事业心，进取心和主人翁意识。我在会计岗位上深深感到会计工作对合行发展的重要作用，也深深体会到自己的责任重大。始终有干好工作的坚定信念，这也促使我更加热爱会计工作，具有强烈的主人翁责任感，兢兢业业，一丝不苟的做好每项工作。

四是我年富力强，精力旺盛，有热情，有拼劲而且非常有耐心。会计工作细琐而繁重，我的年龄优势和耐心的性格为我提供了保障。我的接受能力强，对新业务比较敏感，能够创造性地开展工作，进入角色迅速，并且有信心，有决心，也有能力圆满完成上级领导分配的各项工作任务。

竞聘不是为了争官。而是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，在更高的舞台上实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作行长，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手，当好参谋，求真务实的开展工作。

第一，根据业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。首先，在理论方面，要强化金融专业理论知识的学习，进一步提高理论水平;其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作流程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，端正经营思想，健全内控制度，确保规范、安全的经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理使用、柜员卡交接使用情况、各种登记簿规范登记情况等方面加强检查，促进内控管理质量的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织业务技术练兵，提高全员素质。业务的不断开展需要员工素质的不断提高。督促员工认真学习会计合规读本和上级下发的文件，抓住一切可利用时间进行业务技能训练。让员工从业务理论和业务技能两方面得到提升，从而提升整个团队的业务素质。

第四，加强规范化服务教育，全面提升员工进行优质服务的思想。从增强员工主人翁意识入手，让他们懂得自己的发展紧紧和合行联在一起，银行业激烈竞争的今天，优质服务对合行的发展又有非常积极和举足轻重的作用，让他们懂得从优质服务中要客户，从优质服务中要业务，从优质服务中要效益，努力打造优质服务精品网点，用优质的服务来推动效益的新增长点。

如果这次竞聘不成功，我也不会有消极情绪，只把它当作是一次开阔视野和思维的机会，我同样也从中得到了提高，我会加倍努力的去工作去学习去完善自己。

尊敬的各位领导，各位评委，作为一名大学生职工，根据我目前的理论知识、业务实绩和工作能力，已经完全具备一个会计主管的必需条件，希望我会成功，让我实现心中的美好愿望：那就是在更高的舞台上为合行更充分的贡献自己的力量!

谢谢大家!

**销售岗位竞聘书篇十三**

尊敬的领导：

本人于19xx年7月毕业于云南省昭通卫校卫生统计、会计专业，19xx年8月分配到禄丰县恐龙山镇卫生院在财务工作岗位工作至今。历经18载，根据自己所学的专业和工作经历，通过多年的经验积累，为适应医院岗位竞聘上岗工作的需求，本人申请财务工作岗位——卫生院出纳、统计、乡村一体化会计一职。

在卫生院财务岗位工作多年，首先我感谢历年来各位领导对我财务岗位工作的支持和关心，把卫生院的财务工作看做重点，认真对待。其次，感谢领导在卫生院给我一个财务工作岗位的舞台，让我把所学专业技术在这个舞台上得以尽情的施展，并学以致用。最后，我庆幸我遇到了人生经历中可爱、可贵的同事，有道是“风雨同舟数十载，众人划桨齐奋进”，正是有了好领导和大家职工的团结努力，我们卫生院才有了今天的发展，我和大家职工一起才能在绿树环绕、宽敞明亮的办公环境里愉快的工作。我十分珍惜今天工作的机会，在医院领导的关心、支持下，我想和大家职工一起把医院的财务工作做好，把“家”理好，和大家一起把路走的更远。

我能胜任财务岗位——生院出纳、统计、乡村一体化会计一职，是凡事从实际出发，对待每一项业务工作都实事求是、认真对待。实际工作中，每个人都有自己的亮点，但对待工作，无论大小，我们都必须端正态度，严格要求，只有对自己认真才能认真对待工作，我也不列外。在卫生院财务岗位上工作，我一直严格要求自己，认真对待每一项财务工作，对每发生的一笔经济业务都认真审核，对难以决策的认真听取领导的意见，并对照相关财务制度规定认真处理，做到日清月结，账账、账证、账实相符，把好财务的关。前事之鉴，后事之师，多年的经历让我不断成熟，在处理各种问题时也考虑得更全面。但是，我还有很多不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需进一步加强，需要不断继续学习以提高自己业务能力。“业精于勤，而荒于嬉”，我将坚持不懈地努力学习会计、统计业务知识，并用于指导实践。在以后的工作中，我将通过多看、多学、多练来不断的提高自己的业务能力。同时，不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

为此，在此次的岗位竞聘中，审时度势，我特申请在财务工作岗位——卫生院出纳、统计、乡村一体化会计工作，希望领导给予我机会，给予我一个财务岗位工作的舞台，让我能和大家一起把路走的更好、更远为盼。

特此申请!

竞聘人：

xx年xx月xx日

**销售岗位竞聘书篇十四**

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!

不管等待我的将是怎样的结果，但我能够参加这次竞聘的时候，就已经感到了十分的荣幸和幸福了。“好风凭借力，送我上青云”。我愿意借这次竞聘的东风，扬起达到胜利彼岸的风帆。

个人简历。

xx年的工作实践使我深深体会到急诊是一个具有突发性、紧急性、不可预见性和高风险性于一体的特殊科室，高超娴熟的业务技能是院前急救工作高效安全的重要保障。在处理‘三无’病人、弃婴、醉酒闹-事患者时还要与各临床科室、医务部、总值班领导及保卫科人员紧密配合，这也锻炼了自己的沟通协调能力，令个人综合素质得到全面提高。

我曾与同志们一起无数次参与大批伤员救治，学生集体食物中毒，一家六口同时煤气中毒等重大抢救现场，与死神赛跑，争分夺秒，看着一个个脆弱的生命重现光彩，面对病人感激的眼神，聆听病人及家属发自内心的感恩之语。

一种职业自豪感油然而生!虽然护理工作又脏又累，晨昏颠倒的生活过早衰减了一张张年轻的容颜，但我从未后悔过当初的选择，今后也将无怨无悔把毕生献给这一崇高而神圣的事业!

担任护理组长以来，角色与职责的变化也令个人潜能得到全面发掘，积累了一些宝贵的管理经验，为今后的工作奠定了良好的基矗在去年的奶粉宝宝筛查事件中，服从领导安排。

专门负责每天上千名患儿的就诊工作，认真详实做好登记，耐心向每一位就诊的患儿父母解释，疏导庞大的就诊群体，在近两个月的时间内，每天连续工作十个小时，体重下降五、六斤，嗓子哑得说不出话，再苦再累，也是心甘情愿!值得欣慰的是在这次重大‘战役’中。

未出现一例漏报、错报，未发生一起医患纠纷，未给领导增加任何麻烦，圆满完成院领导交给的这项光荣而神圣的政治任务，保障了患儿就诊的绿色通道，体现了公立医院良好的社会信誉。

最难忘的是在今年手足口病疫情高发期，我科的三名护士长全部被抽调到手足口病门诊及病房，作为留守的护理组长，离开护士长的监督管理，每天接诊上百名急诊患者，转送危重病人，保证护理质量安全，当我独自面对这些繁琐重大的工作时，我深深体会到护士长工作的重要性，也深感肩上的责任重大。

常言道，‘低谷是创造自身价值的基础，困难是施展自身才华的机遇’，我仿佛一个斗志昂扬的战士，每天早到晚归，与留守的姐妹们精诚团结，加强沟通，每天向护士长汇报，最大程度减轻她们的后顾之忧，确保了急诊工作的高效安全，与全科同志共同坚定顽强地完成了一次抗击手足口病的保卫战!

物竞天择，适者生存\'，只有竞争，才有活力;只有竞争，才有创新;只有竞争，才会发展.我理解的竞争是\'\'不竞则退，不争难进’”。虽然我已经是第三次参与竞聘，但我绝不“以一时之得意而自夸岂能，更不会因一时失意而自坠其志”。如果成功，我一定不负众望，切实履行职责，迅速转变角色，努力做到以下几点：

一、找准位置，目标明确。在思想和行动上与院党委护理部保持高度一致，爱岗敬业，踏实做人，发挥自己的能力，为科室及医院的发展做出更大贡献。

二、严于律己，宽以待人。以身作则，率先垂范。我们每个人至少有两个家，一个是自己的小家，一个是医院这个大家。佛说“百年修得同船渡”，何况是我们在一起的成千上万个日日夜夜?在共同的相处中，我们彼此之间都结下了深厚的亲情。

作为护士长更要关心到每一个姐妹们的疾苦，解决她们生活及工作中的困难，严格要求，人性化管理，充分调动每一个人的积极性，让载着急诊科护理队伍的这只小舟充满温馨，洋溢快乐，包含工作热情，快速安全地行驶在改革的浪潮中!

三、开展护理新业务新技术。创新才能发展，改革才有活力。为适应新医改的需要，必须改变“医生的嘴，护士的腿”这种落后传统的护理模式，使护理由从属于医到形成独立学科，从配角转变为主角，医护一盘棋，协调发展，提供高超的医疗技术与优质的护理服务。

四、培养经营意识，善于进行成本效益核算。有人说，“家大业大浪费点没啥”，此言差矣，“不积细流无以成江河”，每一张纸，每一滴水，每一度电，如果不严加管理就会形成巨大的浪费，增加不必要的医疗开支。要培养主人翁精神，以科为家，在保障优质服务的同时创造最大的经济效益。

五、与科主任紧密配合，共同管理。急诊科是接待急危重症患者的前沿阵地，其服务质量的优劣直接影响到患者对整个医院的评价。提高急救技能，加强护理队伍的综合素质，狠抓护理安全管理，开展“四点服务”，让急诊成为一块院前急救的优质招牌，让急诊护理成为一只具有专科特色的队伍，让这只面向社会的窗口更亮丽。

“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”，我需要一个飞跃的机遇，飞跃的空间，飞跃的平台;“欲穷千里目，更上一层楼”，只有站得更高才会看得更远;“好风凭借力，送我上青云”，我相信我的努力会化作领导和评委们的信赖，对此，我将以绵薄之力来回报组织和同志们对我的信任与支持。

谢谢大家!

**销售岗位竞聘书篇十五**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

此刻，站在这个竞聘的讲台，我以平常、诚恳的心态接受大家的检阅，向大家汇报自己的工作，阐述自己的理想。希望带给大家的是一个真诚、坚毅、稳重和成熟的我。

我叫pzp，今年34岁，xx学院金融系毕业，中共党员，经济师。今天我要竞聘的是市分行办公室副主任岗位。我之所以竞聘办公室副主任主要缘于四个理由：

第一，我有充分的激情和自信。今年34岁的我，不仅有健全的体魄、充沛的精力，而且有青年人特有的朝气与投入工作的激情;不仅有只做不说的性格、雷厉风行的作风，而且有无私无畏的风骨和敢抓敢管的魄力。同时，我有一个农村孩子特别能吃苦、特别能耐劳，朴实无华的品格。另外重要的一点，就是我家庭稳定，负担较轻，妻子及家人全力支持我的工作，使我能够摆脱家庭事务的纠缠，全身心地投入我所热爱的农行事业。这些，都使我对工作充满了激情与自信、对未来充满了憧憬和希望。

第二，我有丰富的成长历程。我出身农村，家境贫寒，能够上了大学又分配到银行工作，可谓是幸之又甚。所以从1992年大学毕业参加农行工作的那天起，我便深深地爱上了农行这份工作。之后，无论工作角色如何变换，我都干一行、爱一行、专一行、精一行。我先后在从事过会计、信贷等业务工作，20xx年1月被任命为副主任，20xx年9月调任支行信贷科副科长，前后共有8年的基层一线业务工作经历。同年10月我被调至市分行办公室担任综合干事，20xx年又开始兼任市分行团委副书记。能够从基层营业所一步步走向市分行机关，这个过程对我来说受益匪浅、终身难忘。我常常这样想，是党的政策、组织的培养、领导的关爱以及同事们的关心与帮助使我一步一步走到了今天。我只有将心中这份感念之情常存于心，不懈地追求、努力地工作，才能报答多年来领导和同事们的教育、培养和关爱。

第三，我有较强的专业实践能力。或许是执着追求、情有独钟的缘故，近四年的办公室工作实践，使我积累了一定的专业优势。所从事的通讯报道与文字综合工作连续3年获得了全省第二名的好成绩。自己个人也先后十多次被省市分行、总行报社评为先进个人和优秀通讯员;多次被市分行机关党委评为优秀共产党员、先进工作者和连续5年被省分行评为办公室先进工作者。

**销售岗位竞聘书篇十六**

各位领导、各位评委、全体同志们：

大家好!首先，感谢市局党组和同志们给予我这次展示自我的机会和舞台。我演讲的题目是“竞争上岗、全面创新”。

我叫，中共党员，大专文凭，会计师、税务师，山西省国际税务学会理事。1977年在山阴县参加税务工作，1992年调入原市税务局，1994年调入现在市地方税务局。

回顾本人近年来的工作情况，可以总结为四个方面。

。朔州地税组建初期百业待兴，针对征管工作上下空白的实际，本人牵头先后制定了一系列规章制度和狠抓了征管基础建设。经过八年时间的努力，使全市地税的征管建设从无到有，从小到大，并且不断走向规范、走向成熟。

。一是在饮食行业的发票管理方面有新突破。改革了传统的发票形式和税款征收方式，被山西省科委授予软科学成果奖，在全省系统内全面推广。二是在制度创新上有新突破。先后制定了税款清算责任追究制，组织申报及税款核算制度，办税厅运行规程等，使全市征管工作有章可循，有规可约，运行良好。

。大胆实践了地域化管理的办法，使朔城区地税局、市直分局、平朔分局、开发区地税局四家纷争管户的历史问题得到了彻底的解决。

。1991年参加了全省征管改革方案的设计工作，1997年与省局会编了《山西省地方税务局征管规程》，在全省形成良好的影响。

以上成绩的取得得益于领导的培养和支持，同志们的帮助和自己辛勤的努力。当然也存在着不足，我一定加倍努力。那么如何做好一个合格又称职的环节干部呢?我认为首先应该认清角色、摆正位置、行权不越权，到位不越位，抓重点攻难点，认真履行好工作职责，具体概括为“一个原则”、“两大主题”、“三个转变”、“四个做到”，简称一二三四。

“一个原则”就是上为领导分忧，下为群众服务，并把它作为全部工作的出发点和落脚点。

“两大主题”就是围绕改革与管理两大主题，突出思想政治建设和业务素质建设。

“三个转变”就是进行换位思考，实现由一般干部向环节干部的转变，实现由事务型工作向综合型工作的转变，实现由自我管理向全面管理的转变。

“四个做到”就是：第一全面提高自己的综合素质，努力做到政治上成熟、思想上坚定、业务上过硬、纪律上严明、作风上优良、为人上正派、工作上突破、政绩上突出。第二增强改革创新意识，做到守法不旧、创新不变，全面推动各项工作上台阶上水平。第三妥善处理三个关系，做到对上级要尊重，充分发挥自己的参谋助手作用;对待下级要多关心、多帮助充分调动他们的积极性、主动性、创造性;对待同级要多沟通、多交流，相互配合、亲密合作;第四廉洁从政、树立形象，做到有权不滥用、有名不专争、有功不专居、有责不专推，以自己良好的形象和表率作用感召人、影响人、带动人、增强本部门的凝聚力、战斗力。敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞争上岗有上有下、有进有退，上也好、下也好，一如既望;进也好、退也好，一片青心。最后我用这么一句话结束我的演讲，“你选择了我，我选择了你，让我们一起风雨同舟，为实践‘三个代表’，为了地税事业的美好而努力奋斗吧”

谢谢大家!

**销售岗位竞聘书篇十七**

各位领导，各位同事：

大家好!

首先真诚地感谢公司给了我这次难得的机会展示自己!这次演讲给我们提供了一个展示的舞台、一次锻炼的机会。坐在这里，我有点紧张，因为我觉得今天几个竞选的同事都那么优秀年轻，有活力，朝气蓬勃。他们给了我一些压力。而同时我又感到十分泰然，那是因为我自己有满腔的工作热情和勤恳踏实的工作作风，能胜任公司团委干部之职。

下面我做自我介绍：我叫，中共党员，大学本科，毕业于吉林化工学院，所学专业是机电工程系工业设计专业，现在公司技术开发部工作。今天我竞聘的岗位是：公司团委书记。我的竞聘报告分为三部分。

第一部分：个人竞聘优势

我今天参加这次公司团委干部竞选的优势在于：

在大学期间，我连续四年担任班级班长及团委书记，另外还担任学校系分团委学生会副主席，多次领导和组织同学进行学习以及课外的活动;在学校与社区共建活动中，领导同学和街道社区人员共同举办了“迎七一文艺晚会”。这些经历都让我在实际的工作中得到了充分的锻炼，增长了自己的工作能力和组织能力。我知道，作为一名班干部和一名党员，就要起到先锋模范作用，所以我学习比较刻苦，多次获得学校的学习奖学金和社会工作奖学金，以及优秀学生干部称号，我想这些都是学校以及同学们对我工作的认可以及肯定。

第二部分：公司共青团工作状况分析

前几年由于公司员工整体年龄偏大，青年员工的人数比较少，一直没有成立共青团组织;近两年，公司大量招工，这使得公司青年人数大量增加，正由于这个原因，公司才决定重新成立共青团组织。共青团是年轻人的组织，是年轻人的队伍，成立共青团，能够把年轻人统一起来。俗话说“出生牛犊不怕虎”，只要公司青年团员经过培训和发展，也能够成为技术上的骨干，为公司的建设做出应有的贡献。另外，共青团为中国共产党的先锋队，发现优秀的共青团员，可以为党输送优异的后备军，为党注入新鲜的血液，为党的工作增添活力。

第三部分：工作思路与措施

假如我能当选公司团委书记，我将会从以下几个方面来开展共青团工作：

一、在公司各部门，各班组成立团支部，把公司青年员工团结起来;二要将团组织工作定位在有作为有才能有地位上，紧密围绕公司经济建设，通过开展学经济、学业务、学技术、比才干、比贡献的“三学两比”活动，开展岗位创效、青年安全监督岗活动，发挥“青年文明示范岗”的窗口作用;三要建立“青年之家”，用温暖和关爱吸引青年，满足青年员工在社交、娱乐和求知等方面的需要;四要在公司党委的领导下，与公司工会紧密结合，开展丰富的文化活动，丰富青年人的精神需要;五要加强共青团组织的片区联合，与公司兄弟单位的共青团组织联合，发展片区活动、片区文化，以开阔视野、增长才干，让更多的青年参与团组织活动，壮大共青团队伍。

各位领导、各位同事，古人言：“不可以一时之得意，而自夸其能;亦不可以一时之失意，而自坠其志。”坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于年轻的我来说，面对激烈的竞争，参与的过程有时可有比结果更为重要。总之，无论怎样，我都会用同样年轻的心态，直面挑战，笑对人生!给我一次机会，我将还您十分精彩!

谢谢大家!

**销售岗位竞聘书篇十八**

尊敬的各位领导、同事们：

大家好!

首先，感谢医院提供了这次锻炼的机会，感谢各位领导对我的信任，感谢各位同事在工作中给予的关心和帮助。我竞聘的是公共卫生科的预防接种岗位。下面，我对自己的基本情况、对岗位的认识及今后工作的设想向大家作以下简要汇报：

1997年到现在一直在龙江卫生院工作。我1996年7月毕业于柳州地区卫生学校医士专业，现已取得大专毕业学历，曾做过护士、药库管理、门诊医生、防疫医生等工作。20xx年开始担任防保组长，也是当年开始做专职防保工作人员。

一、我竞聘公共卫生科的预防接种岗位，具有以下优势：

1、热爱医疗卫生事业，热爱本职工作，具有奉献精神，具备良好的医德医风。

2、服从上级及本院的领导，工作积极肯干。特别是担任防保组长期间，团结组员，想法设法做好防疫各项工作。经常不辞辛劳，下村服务。

3、注重学习，不断提高业务能力。20xx年曾到南宁市妇幼保健院急诊科进修近一年，擅长儿科诊疗，多次参加市级、县级防保工作培训，熟练掌握防保日常工作业务。

4、能够较熟练地使用电脑。熟悉各种防疫报表的制作、上报及各种材料的整理工作。

5、熟悉防疫工作要求。从事防疫工作多年，熟悉《国家免疫规划》，熟练掌握防疫工作流程、方法。熟悉疫苗的管理、贮存及使用的工作规范。

6、担任防保组长，成绩突出。认真贯彻执行《鹿寨县疾病预防控制工作量化分级管理方案》要求，自觉履行工作职责，各项指标按质按量完成，多次在上级检查中取得好成绩。如20xx年，麻腮风普种工作、麻疹的强化接种工作、20xx/20xx年的两次脊髓灰质炎强免工作、两次查漏补种工作等都能按上级要求完成各项指标;

在年度交叉检查中获得疾控93.5分、防保组90.5分的好成绩。20xx年在疾病预防控制半年交叉检查中取第一名的得好成绩，免疫规划专项检查也取得较好的成绩。

7、因工作表现突出，20xx年获得“鹿寨县卫生系统先进工作者”和“鹿寨县防保工作先进个人”荣誉。当然，我也有缺点或不足之处，希望大家在工作中多多帮助。

二、公共卫生科预防接种岗位是重要的岗位，承担着疾病预防控制的重任。如果我能竞聘上，我将团结同事，在以下方面进行努力。

1、抓好防疫日常工作，严格执行《国家免疫规划》。特别是抓好查漏补种、结核病访视、慢病管理等项工作。

2、按《鹿寨县疾病预防控制工作量化分级管理方案》要求，配合医院和上级部门完成各种专项工作任务。

3、及时做好各种档案材料并整理归档。

4、主动做好业务上的传、帮、带工作，努力培养青年防疫工作骨干。

5、热情为群众服务，努力提高服务质量、效率。

6、积极参与医院公共卫生科的工作。

最后，我想说的是，不论能否竞聘上，我都会尽自己的能力，继续努力工作，克服自身的不足，为医院发展作贡献。

谢谢大家!

**销售岗位竞聘书篇十九**

尊敬的各位领导：

大家好!

我叫，今年x岁，大专毕业，于x年参加工作，在从事临床护理工作，现有职称为护师.今天我有机会站在这里竞聘演讲，接受各位领导、老师和同事的审视和评判，心里非常激动和兴奋，首先感谢各位领导提供了这次公平竞争的机会，给了我们一个展示自己的舞台，同时也感谢各位老师、各位同事一直以来对我的支持和鼓励。这次竞聘上岗，我竞聘临床护理n2级岗位。

自参加工作以来，我一直在工作，工作中我做到了向有经验的老同志请教，学习她们的好经验好做法，通过不断学习理论知识，提高专业水平，提高自身的整体素质和业务能力，顺利完成各项任务，加强巡视，及时、有效、准确处理好危急重病人。

多年来的理论学习和工作实践及老师们的言传身教，使我牢固树立了“以病人为中心”“想病人之所想，急病人之所急”的职业道德观念，以高度的同情心和责任感对待病人及家属，在工作中我做到了不斤斤计较个人得失，服务热情、周到细致，关心病人，以身作则，服从安排，团结同志，以诚恳踏实的工作态度严格要求自己，认真负责的工作态度赢得了病人的赞扬以及领导和同志的好评。

在工作中注意文明用语，态度和蔼，相互尊重，加强责任心，把工作区视为自己的家一样，保持工作区的整洁，为患者提供良好的医疗环境，减少纠纷、医疗事故的发生，善于洞悉每一环节所可能潜在的法律问题，加强法制观念，以法规范自己的行为，以法服务病人，以法保护自己，防患于未然，心里想着是“病人安全，我才安全”的道理。

护理事业是一项崇高而神圣的事业，我为自己成为这支队伍中的一员而自豪，我要感谢我的职业，感谢在座的各位领导、各位老师、各位同事，是你们用自己的行动让我明白了平凡就是幸福，奉献就是美丽。今后的我将会一直尽职尽责履行护士职责，做到时刻为病人着想，为病人负责。在工作中，不断学习不断积累，不断提高自己的工作能力和思想道德素质。在临床护理n2级岗位上，我相信自己可以做得更好。

谢谢大家!

**销售岗位竞聘书篇二十**

尊敬的各位领导、评委、同事们：

大家好!

很荣幸，能够站在这里，来进行护士岗位的竞聘。非常感谢领导为我们创造了这次公开、公平、公正的竞争机会!

我叫，我竞聘的岗位是护士。20xx年毕业于护理专业，至今一直在临床一线从事护理工作，5年来，一直坚持“以病人为重心，以质量为核心”的服务理念，全身心地投入到护理工作中。在领导和同事的支持下，我本人也取得了一定的进步。5年的工作经历，我积累了丰富的护理工作经验，也总结了一些护理管理体会。如果领导和大家信任我，我相信自己有能力，更有决心当好一个称职的护士。我将利用护士的特殊职位，做好各方面的沟通和协调工作。

第一，把好护理质量关和安全关，杜绝护理纠纷和护理差错。要把好护理质量关和安全关，首先要加强护士的业务素质和法律意识。我将不断地督促护士进行学习，在学习的基础上加强责任心，对患者病情要及时的掌握和仔细的观察，发现异常情况及时报告医生处理。再有做好与患者的沟通，及时发现安全隐患，有效地预防意外事件，保证患者安全。

第二、营造和谐融洽的护患关系和医护关系。作为护士，是病人利益的保护者，，因此，在护患关系中起着不可替代的作用。我会时刻关心爱护病人，广泛征求病人意见，用心评估病人的需求，尊重患者，使患者获得心理上的满足。作好沟通协调，解决病人的具体问题。在医护关系上，我觉得一个科室就是一个大家庭，“家和万事兴”，我将与护士姐妹们一起努力搞好与各位医生的关系，理解、配合他们的工作，做到真诚相待、相互支持与合作。在科主任的带领下，共同构建一个温馨、愉快、和谐、融洽的团队，建立起我们美好的大家庭。

各位领导、各位评委、各位代表，“不想当将军的士兵不是好士兵”，竞争上岗，有上有下，有进有退。上也好，下也好，一如既往;进也好，退也好，一片清心。无论上下，我都将摆正心态一如既往地发扬南丁格尔的精神，恪尽职守，努力学习，为神圣的护士事业作出应有的贡献!如果此次竞聘成功，我将不辜负大家的期望，努力履行自己的承诺。如果竞聘失败，我会继续做一名合格的护士，并会将此次竞聘当作我人生的又一次挑战，希望以后能在挑战中成长，成长中历练，历练中成功!

衷心希望大家能给我一分信任，给我一分支持，给我一分鼓励。

谢谢大家!

**销售岗位竞聘书篇二十一**

尊敬的各位领导：

大家好！我叫范范，现在是一车间制丝线电工班的电工，我今天来竞聘一车间制丝班长一职。非常感谢厂部党委给了我展示自我、参与竞争的机会。我十分珍惜这样一个难得的机会，将客观地说明我所具备的应聘能力，全面地阐述我对于做好一车间制丝班长工作的总体思路和具体措施，心悦诚服地接受各位领导和评委的挑选。

我于x年参加工作，本科学历，助理工程师，先后从事过卷接机挡车工、制丝线电工等工作。我的工作得到了在座许多领导、评委的亲切关怀和悉心指导，我不敢辜负领导们的殷切期望，几年来，我勤勤恳恳，不断进取，在思想上和工作能力上都有了很大的进步。因此，我今天是充满信心走上竞聘讲台。

我认为我竞聘一车间制丝班长有如下几个优势：

首先是有丰富的理论知识与实践经验。进厂七年来，我积累了丰富的理论知识，取得了英语等级证、计算机等级证，在思想上积极向党组织靠拢，递交了入组织申请书。同时通过自学企业管理方面的书籍，掌握了企业管理的一些基本方法和手段，并且经过在工作中的不断积累，取得了一定的实践经验，具有了较强的组织协调能力，理解了同事之间相互协作的重要性，注重团队的协作精神，尽忠职守，能够灵活有效地规划、安排处理各种事务，使我在同事中享有很好的声誉。

希望我能竞聘成功

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找