# 2024年成功人士的励志故事(模板14篇)

来源：网络 作者：柔情似水 更新时间：2024-06-13

*每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧成功人士的励志故事篇一在君主大国...*

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

**成功人士的励志故事篇一**

在君主大国王哈里发赫鲁纳·拉德执政的时候，巴格达城里有一个叫辛巴达的脚夫，他很穷，靠给别人搬运货物过日子。有一天，天气非常闷热，肩上沉重的担子累得他汗流浃背、气喘吁吁。当他一步一颤地挑着担子经过一家富商门前的时，实在走不动了，只好放下担子，坐在门前宽敞、干净的石阶上休息片刻。

辛巴达刚坐下，就嗅到屋里散发出芬芳香味，听到一阵阵悦耳优美的丝竹管弦声和婉转悠扬的歌声。他再侧耳细听，听见那美丽的音乐声中，分别有金丝雀、夜莺、山鸟、斑鸠、鹧鸪的鸣唱声。这么美妙的音乐，使他心旌摇动、兴奋不已。他情不自禁地悄悄走到门前，伸长脖子好奇地向里面张望，映入他眼帘的是一座非常豪华、气派的庭园，富丽堂皇，仆婢成群，气势宏伟，俨然似皇帝的宫殿。一阵微风又送来美味佳肴的浓香气味，更使他陶醉，忍不住馋涎欲滴。他抬起头凝望天空，情不自禁地喃喃叹道：

“主啊!你是创造宇宙的神灵，给人衣食的主宰，你愿意给谁，谁就丰衣足食。我的主啊!求你宽恕我的罪过，接受我忏悔吧!你是万能的、至高无上的、无人能比的圣贤。我多么敬爱你，赞美你!你愿意谁富贵，他便富贵;你愿意谁贫穷，他便贫穷;你愿意谁高尚，他就高尚;你愿意谁卑贱，他就卑贱。你是唯一的主宰，你多么伟大!多么权威!你的臣民中，你喜欢谁，谁就能尽情享受恩赐，就像这所房子的主人，穿绫罗绸缎，吃山珍海味，享尽人间的荣华富贵。总之，你是人们的命运之神，让他们中有的人一生奔波贫困，有的人终身舒适清闲，有的人常常享受、时时幸运，有的人像我一样，终日劳碌、卑贱。”

接着他又凄然、悲哀地吟唱道：

“可怜的人有多少呀?

何以立足，寄人篱下。

我，可怜的一员，疲惫、卖力，生活的苦难，肩上的重担，有增无减。

我何曾像别人那样幸福?

何曾享乐?

同是一样的人，一样的体，可，鸿沟是如此巨大，呵，呵!

我盼望，公正的法官，请你判决。”

脚夫辛巴达吟罢，挑起担子，正要走，突然屋里出来一个容貌清秀、体态端庄、衣着华丽的年轻仆人，对他说：“我们主人有话对你说，随我进来吧。”

脚夫犹豫片刻，放下担子，随仆人进去了。

只见这座房子巍峨堂皇、华丽无比，屋内充满欢乐、庄严和和谐和气氛。席上座着的，好像都是些达官显贵，席间摆满各种各样的奇珍异果、醇香美酒和山珍海味，各种花卉扑鼻的馨香，与各种食品的美味混合在一起，令人陶醉，乐师艺人手持乐器，纵情地吹拉弹唱。坐在首席的是一位鹤发童颜的老人，一看便知是个养尊处优的享福人。

脚夫辛巴达眼看这种情景，惊得目瞪口呆，暗想：“向安拉发誓，这一定是一座乐园，要不就是帝王的`宫殿。”他照规矩问候、祝福他们，并跪下去吻了地面，然后谦逊地低头站在一旁。

主人请他坐在自己身边，亲切地和他谈话，盛情款待他。辛巴达酒足饭饱之后，又赞美了安拉一番，站起来洗了手，恭敬地谢了主人。

主人说：“我们欢迎你，愿你万事顺心，吉祥如意。你叫什么名字?是干什么的?”

“我名叫辛巴达，是搬运工。”

主人听了，微笑着说：“我们两人正好同名同姓，我叫航海家辛巴达。刚才你在门前诵的那首诗，请你给我重吟一遍。”

脚夫辛巴达听后惴惴不安，惭愧不已，于是虔诚地答道：“向安拉起誓，因为我一时疲惫不堪，才髭诌几句，求主人宽恕我吧。”

“我已将你视为我的兄弟了，不必害羞，尽情吟唱吧。我对你在门前吟的那首诗非常感兴趣。”

脚夫辛巴达只好遵命，把他的感叹诗重吟一遍。主人听了，深受感动，对他说：“兄弟，你有所不知，我曾有过一段传奇式的生活经历，我将对你讲述我是怎样获得今天这个地位和享受这种幸福生活的。我曾经七次航海旅行，在每次航海旅行中遭遇到的艰难险阻，都是惊心动魄、令人难以想像的。总之，我生活中发生的一切都是命中注定的，谁也无法逃避命运的安排。”

第一次航海旅行我的父亲原是个生意人，他非常富有，生意兴隆，家财万贯，加之乐善好施，在我们家乡是数一数二的富商和慈善家。我年纪很小时，父亲不幸故去，给我留下了一大笔遗产。等我长大成人后，我开始自己管理这些财产，我以为这些家产够我一辈子享用了，因此，无所顾忌地过着衣来伸手、饭来张口的奢侈生活。我挥霍无度、不务正业，沉醉在享乐生活中。然而，由于坐吃山空，生活景况一天不如一天。当我发现自己是那样的糊涂、愚蠢时，钱财已挥霍殆尽，剩下的只是孑然一身，两手空空。

**成功人士的励志故事篇二**

在接下来的日子里，他给别人送过奶，在工厂里扛过麻袋，擦过皮鞋，清理过下水道，甚至同时兼做过几个工作，最后，他当上了一名送报员，负责为别人送报纸、书刊、信件之类的东西。就他个人而言，他是喜欢这个工作的，因为他可以抽空从中学到点知识，他是一个太爱读书的人，对于书籍他有着一种强烈的亲切感。独在异乡，他是孤单的，远离轻浮的\'人群，他并不空虚，他说有书作伴就不会有孤独。重新读到“有志者，事竟成，破釜沉舟，百二秦关终属楚;苦心人，天不负，卧薪尝胆，三千越甲可吞吴”时，他又别有一番感受，这种极大的精神抚慰给了他与命运抗争的斗志。

忽然有一天，他有了一个非分的想法，“总看别人的书，何不自己也写点东西出来呢?”，于是，他试探着再次拿起了搁置已久的笔，他顿时激动万分，没想到在短短的时间内竟挥笔成文，道出了心中的酸甜苦辣，就这样他的第一篇文章诞生了，他怀着一种惴惴不安的心情把它投了出去。两个月后，他的文章被刊登在了一家报纸上，同时他也收到了来自报社的八百元稿酬。初次的成功充分证明了他在文学方面的天赋，也让他对未来充满了幻想，与送水工、送奶工相比，他觉得当个作家倒更适合自己，于是，他毫不犹豫地决定开始走文学创作之路。

他专心研读了大量的经典名著，在吸取别人精华的同时，又融入了自己的个性，他写出了许多感人至深的精辟的话语，引起了广大读者朋友们的共鸣，很快地他就成了一位小有名气的作家，同时也为自己赢得了一笔不菲的收入。面对自己的成功，他并没有满足，他想只写文章还是远远不够的，他要写几本书出来，当一个真正的作家，不是为了钱，而是为了心中那不灭的信念。就这样，他白天出去为人做事，晚上一个人静坐在昏暗的灯光下苦思冥想，直至深夜，他的耐性和毅力大得惊人，他几乎每天都是在疯狂地工作，他休息的时间很少。

终于，在不久的将来，他一部巨著的问世，引起了全国的轰动，在市场上几百万册图书在极短的时间内便被抢购一空，一夜间他倍受万人瞩目。当记者问到他是如何获得了成功时，他说：“成功是一个秘密，因为它是你在别人吃饭、逛街、打牌、聊天或者睡觉的时候进行的，是在别人休息的时候而你仍然疯狂地工作的结果，是一直地在钻时间的空隙，所以也就很少会有人知道你是如何成功的，面对你的成功，他们只有迷惑”。

在谈到对书的感受时他又说：“书可以净化人的心灵，洗涤人的灵魂，陶冶人的情操;可以使迷途者知返，使有志者奋发，给浮躁者以宁静，给孤独者以寄托。书，它是一种精神享受”。至此，一个连学费都交不起的高中生一跃成了国内文坛上的一颗新星，成了文学界的一位举足轻重的人物，成了一位名副其实的成功人士。

或许，在大多数人眼里成功者都有着令人羡慕的背景，都过着人人神往般的生活，殊不知任何人的成功都是要付出代价的，他们也是在经历了无数鲜为人知的磨难后才“守得云开见月明”的。在成功者的背后不是幸福，是坎坷;不是充实，是累，是艰辛。

**成功人士的励志故事篇三**

古希腊的大哲学者苏格拉底还是单身的时候，和几个朋友一起住在一间只有七八平方米的小屋里。尽管生活非常不便，但是他一天到晚总是乐呵呵的。

有人问他：“那么多人挤在一起，连转个身都困难，有什么可乐的?”

苏格拉底说“朋友们在一块儿，随时都可以交换思想，交流感情，这难道不是很值得高兴的事儿吗?”

过了一段时间，朋友们一个个相继成家了，先后搬了出去。屋里只剩下了苏格拉底一个人，但是他每天仍然很快活。

“我有很多书啊!一本书就是一个老师。和这么多老师在一起，时时刻刻都可以向它们请教，这怎能不令人高兴呢?”

几年后，苏格拉底也成了家，搬进一栋大楼里。这栋大楼有七层，他的家在最底层。底层在这座楼里环境是最差的，上面老是往下面泼污水、丢死老鼠、破鞋子、和杂七杂八的脏东西，那人见他还是一副自得其乐的样子，好奇地问：“你住这样的房子，也感到高兴吗?”

“是啊!你不知道住一楼有多少妙处啊!比如，进门就是家，不用爬很高的楼梯;搬东西方便，不必花很大的力气;朋友来访容易，用不着一层楼一层楼地去叩门询问……特别让我满意的是，可以在空地上养一丛一丛的花儿，种一畦一畦的菜，这些乐趣啊，数之不尽啊!”苏格拉底情不自禁地说。

过了一年，苏格拉底把的一层的房间给了一们朋友，这位朋友家有一个偏瘫的老人，上下楼很不方便。他搬到了楼房的最高层..第七层，可是他每天仍是快快乐乐的。

那人又故意问他：“先生，住七楼是不是也有许多好处啊?”

苏格拉底说：“是啊，好处可真不少呢!仅举几例吧：每天上下几次，就是很好的锻炼机会，有利于身体健康;光线好，看书写文章不伤眼睛;没有人在顶干扰，白天黑夜都非常安静。”

后来，那人遇到苏格拉底的学生柏拉图，问道：“你的老师总是那么快快乐乐，可我却感到，他每次所处的环境并不那么好啊!”

柏拉图说：“决定一个人心情的，不在乎环境，而在于心境。”

**成功人士的励志故事篇四**

成功人士的

励志故事

，让我们了解到成功人士成功之前也是需要一步一步的积累，在成功的路上拼搏、奋斗，才有了今天的成就。本站小编精心为大家搜集整理了成功人士的故事励志，大家一起来看看吧。

林尚沃是19世纪朝鲜最着名的商人。他眼光独到，极富传奇色彩。一天，有三个人不约而同来向他借钱，都说是要去做生意。林尚沃答应了，不过先只给他们各一两银子，要看5天后能赚多少钱再作决定。第一个人用银子买草绳做草鞋，挣了5分银子;第二个人买来材料做风筝，正赶上春节，好卖，挣了1两银子;而第三个人则说，1两银子能干什么呢?他拿了钱就去喝酒，喝到只剩1分，就买了张纸托人给林尚沃捎了一封信：我要去寺庙里

读书

，请提供些开销。林尚沃让人送了10两银子去寺庙。5天很快过去了，林尚沃决定借给编草鞋的100两银子，借给做风筝的200两银子，而给第三个人1000两银子。

有人不解，问何故。林尚沃说：“编草鞋的兢兢业业，不浪费一分钱，不会饿死，但也成不了富人;做风筝的比编草鞋的聪明，有头脑，善于把握时机，但仅看到眼前的时机是不够的，他也许能成为富人，但成不了巨富;至于那书生，不为钱所累，顺其自然正是赚钱的最高境界。如果为钱拼命，根本挣不到钱;如果过分追逐，事业肯定失败。”一年后，编草鞋的还清了本息，还开了一间铁匠铺;做风筝的贩卖盐和干海货，已经开了5间店铺;而写信的小子空手而回，他拿了钱去平壤，被一个妓女迷住，还没搞清楚怎么回事，银子已经没有了，回来的路费都是向妓女借的。林尚沃决定再借给他20xx两银子，一年后再见。

但结果那家伙压根儿没露面。一晃8年过去，那个人回来了，向林尚沃借10辆牛车，并要求安排些人。林一一应允。10天后，10辆牛车装满了质量上乘的6年参回来了，所有人都大吃一惊，连林尚沃也感到意外。要知道一牛车一驮货，10驮人参值10万两白银。那人道明了原委：几年前他怀揣20xx两白银，马上去找那妓女，和她结了婚，过了几天好日子，直到银子只剩100两，他全部买了人参种子，振作精神，离开平壤去了开平，在深山老林里选中一处背阴的山坡，将种子随风撒下。然后回平壤和妓女开了家酒馆。6年过去，那片山坡已成参田，为他带来了巨额财富。为报答林尚沃，货值10万两白银的人参他只要了5万两，没费太大的力气挣了笔巨款，结果皆大欢喜。不去刻意追逐，顺其自然者成大器，这是林尚沃的识人之道。成功有时并不需要刻意而为，一个人执着于目标苦苦追求，反而会为其所累;只有懂得放下，放下渴望成功的那颗心，顺其自然，才能得到最大的成功。

李嘉诚是亿万人的偶像。那么，李嘉诚心中的偶像又是谁呢?

他的答案是：父亲李云经。

李嘉诚说：“我爸爸是非常典型的中国人，有气节，讲义气且诚恳待人。”

1943年，李云经因长期劳累、贫穷、忧愤，终于病倒了。李云经患的是肺病。肺病在当时是一种“不治之症”，染上这种病，等于被判了死刑。他预感到自己不久于人世，把一切希望都寄托到儿子身上。为了保证儿子的学费，他

坚持

不住院;医生开了药方，他也不去药店买药。李嘉诚的舅舅庄静庵知道这个情况后，“强行”送他住院。李云经住进医院后偷偷把药钱省下来，准备给独生子交学费。李嘉诚每每回忆起这段往事，都会潸然泪下。

父亲病逝以后，小嘉诚和母亲东拼西凑，总算凑足了一笔为父亲买块葬身之地的钱。

按照当时的规矩，买坟地的人必须先付钱，才可以看地。卖地给李嘉诚的是两个客家兄弟。他们向小嘉诚吹嘘，说这块风水宝地如何如何好，先人葬在这里，后人必定发达。

小嘉诚希望发达，但不相信自己这么一点钱，能买到风水宝地。他想，只要父亲有个安息之地，他和母亲也就安心了。他将钱交给卖地人之后，便跟着他们去看地;这天，恰巧寒流南下，气温骤降，加上阴雨绵绵，山路泥泞，衣着单薄的小嘉诚冻得瑟瑟发抖。

两个客家人见他是小孩，存心欺骗他。他们走得很快，企图摆脱李嘉诚。但小嘉诚却寸步不离，紧紧地跟着他们。

走到一座山坳上的荒坟时，走在前面的弟弟用客家话对哥哥说：“阿哥，就这里吧!”

被称为“阿哥”的男子说：“这里?你没看见这里已有一座坟了吗?”

“不要紧，掘开它，把尸骨弄走就是了。一个小孩子，谅他不敢不收货。”

他们的对话，被略懂客家话的李嘉诚全听到了。小嘉诚想，世界上居然有这样黑心的人，为了这么一点钱，连死人也不肯放过。他想到父亲一生光明磊落，鸠占鹊巢的事，父亲是绝对不会做的，即使将他安葬在此，九泉之下，他也是不会安息的。

小嘉诚分析，这两个人如此黑心，要将钱退回，是绝对不可能的了，若同他们纠缠，遭他们毒手倒是有可能的。

所以，当那兄弟俩挥锄要挖坟时，李嘉诚说：“不要挖了，你们的话我全听到了。算了吧，那笔钱只当我施舍给你们罢了!我另找卖主去。”说完，头也不回地奔下山去。

这次买地葬父的周折，给李嘉诚上了人生第一课。他告诫自己，不论将来日子如何艰难，一定不可以坑害别人。

既然生活道路是如此的曲折、复杂，人们就应该坦然地去面对。

马云，一张棱角分明、消瘦奇特的脸庞，一派狂放不羁、特立独行的做事风格，一副两肋插刀、不计回报的古道热肠;以“光明顶”命名公司会议室，与金庸密切交往，聚集互联网英雄人物“西湖论剑”。马云的种种言行，颇似一位纵横商海江湖的大侠。

第一次高考，遭遇滑铁卢。尽管马云的英语在同龄人中显得出奇的好，但他的

数学

却实在太差，只得了1分，全面败北。这之后他当过秘书、搬运工，后来踩着三轮车帮人家送书。有一次，他给一家文化单位送书时，捡到一本名为《人生》的小说。那是着名作家路遥的代表作。小说的主人公，农村知识青年高加林曲折的生活道路给马云带来了许多感悟。高加林是一个很有才华的青年，他对理想有着执着的追求，但在他追求理想的过程中，往往每向前靠近一步，就会有一种阻力横在眼前，使他得不到真正施展才华的机会，甚至又不得不面对重新跌落到原点的局面。

从故事中，马云深刻领悟到人生的道路虽然很漫长，但关键处往往只有几步。在人生的道路上，没有一个人的道路是笔直的、没有岔道的，这正印证了一句话：“人生不如意事十有八九。”既然生活道路是如此的曲折、复杂，人们就应该坦然地去面对。于是，马云下定决心，要参加第二次高考。那年夏天，马云报了高考复读班，天天骑着自行车，两点一线，在家里和补习班间游走。

没想到第二次高考依然失利。这一次，马云的数学考了19分，总分离录取线差140分，而且这一次的成绩使得原本对马云上大学还抱有一丝希望的父母都觉得他不用再考了。

那时候，电视剧《排球女将》风靡全国，可谓家喻户晓。在那青涩但纯洁的时代，小鹿纯子的笑容激励了整整一代人，当然也包括当时的马云。不仅仅是因为她甜美的笑容，更多的是她永不言败的精神。这种精神对马云日后的影响十分深远，“永不放弃”也成了马云的一种精神象征，影响了每一个阿里人。小鹿纯子的拼搏精神给了马云巨大的激励，他不顾家人的极力反对，毅然开始了第三次高考的复习准备。由于无法说服家人，马云只得白天上班，晚上念夜校。到了周日，为了激励自己好好学习，特地早起赶一个小时的路到浙江大学图书馆读书。

就在第三次高考的前三天，一直对马云的数学成绩失望的余老师对马云说了一句话：“马云，你的数学一塌糊涂，如果你能考及格，我的‘余’字倒着写。”

考数学的那天早上，马云一直在背10个基本的数学公式。考试时，马云就用这10个公式一个一个套。从考场出来，和同学对完答案，马云知道，自己肯定及格了。结果，那次数学考试，马云考了79分。历经千辛万苦，马云终于考上了大学。

对马云而言，人生路上的三次高考，早已成为他生命旅程中最宝贵的精神财富。

**成功人士的励志故事篇五**

寡淡也浓烈，有趣也无趣，漫无目的却总有其最终目的地，这是我生活的一小截。这是我们所有人生活的一小节。

这是我失业的最后一天，明天我就要提起挎包，跟着庸庸碌碌的上下班人潮重新汇入一号线。

回想一下也挺奇怪的。这居然是我毕业以来最清闲的一段时光——不，应该再早点，从我大二开始第一份带薪实习算起。其实我最懂我自己，从小内心里就是个自视甚高的变态，考不上好高中又考不起好大学已经再三戳伤了玻璃心。一鼓作气，再而衰，三而竭，工作成绩如果再不辉煌，我就只好请自己去死一死了。

于是就工作，从离家12站地的报社一直跑到一个人不认识的深圳，再又一路北上抵达北京。在这期间我搬了八次家，换了三份工，谈了一次不成功的恋爱相了数个不成功的亲，唯一不变的是一直持续不断的上班下班，揾钱（方言：赚钱）换食，从一把牙刷买起堆积一个人的生存必须。

金钱总是令我紧张，因为没有来自家庭的援助和存款——我妈是个幽默的女人，幽默，同时太会花钱。她的名人名言其中一句是“我们家当然有存款啦——每个月20号左右就有了”。从很小开始我就学会跟在她的购物车后面，把没必要的东西挑出来丢到一边，直到今天为止我进超市买东西还是习惯性的核对条码编号和货架上的是否相符，以防拿错东西而多付几块钱。

所以你看，鉴于这种当穷人当得深入骨髓的神经质，我也不可能容忍自己只出不进，赋闲在家。一开始的那几天当然是难熬，睡不着，半夜三点翻来覆去，盯着家具在黑暗里慢慢清晰起来，闹钟的走秒声也慢慢清晰起来。听音乐没有用，做运动也没有用，最后只能疲疲沓沓的顶着黑眼圈，像个老头子一样买安神补脑液来喝。

在逐渐接受了这个现实之后，接下来的一个礼拜就像一场报复社会的狂欢，醒着的时候不想睡，睡着的时候不想醒，吃零食当晚餐，买14块5一瓶的中国红兑着雪碧喝下去。那时候离过年还有整整一个半月，我一边过着美国时间一边担心自己就这样死在家里，脸被猫吃了，两天以后室友才尖叫着报警。

于是我计划去旅行。这是一个毫无激情的计划因为我从来不爱旅行。旅行就是一些人为了摆脱自己过得想呕的狗屎生活，买张机票飞去另一群人过得想呕的狗屎生活里。城市看上去都一样，都有解放路，玻璃幕墙的大楼，出租车和麦当劳。至于大自然，它难以控制的过高过深过冷过热令我累而发懒。

我所谓的去旅行全是为了人而非地方，一次上海因为林奕华，一次广州因为老黄，一次香港因为彭浩翔，还有剩下不多的几次全是因为一位热爱旅行的挂三死党。最后在一堆不靠谱的建议中，我毫无创意的推着箱子去了广州，只因为那里暖和，同时有最多的人可以见。

每天晚上穿过一条淌着腥臭河水的漆黑小巷回到朋友家的时候，我总能看见广州塔，夜色中的小蛮腰灯光流转，红衬着绿又转到蓝。好几次我想掏出手机来拍一拍，但最后还是放弃并裹紧外套加速的跑过去。我错过这栋发光的建筑，就像错过我的理想人生，虽然那也不过是住一间不用总是搬来搬去的干净房子，每天开心做好饭吃那么庸俗罢了。

过完年以后很久，我才又回到这里。这间房子，虽然在这儿住了两年，但似乎直到最近我才真的跟它亲密起来。我抹去浮灰，擦亮地板，清洗床单，四处装饰颜色鲜艳招人喜爱的小玩意儿。等到它像一个真正的家之后我就坐下，像一只安稳的寄居蟹缩进了它的硬壳。

每天我把身体睡得亲密暖热，好像一块煮过头的年糕一样才会起床，然后正对着窗外明晃晃的太阳，插上硬盘，打开一部下了一百年却从来没有机会看一眼的电影，一边烧着一壶热水。不工作又没有男朋友很容易得失语症，因为实在找不出什么话题和人来聊天。所以我就一部一部耐心的看，无聊的时候拿手机出来玩打砖块，家里没有人的时候，嘀克嘀克的游戏声音可以消磨掉一整天。

有时候兴致来了也会做饭，前提是快步跑去菜市场，在形象全无的大风里拾掇起一堆冷硬的原材料。抽油烟机年久失修，开动时像一台老爷车的马达一样轰响，我在嘈杂的分贝中唱着歌，饶有兴致的洗菜，切肉，拍扁大蒜，腌制鸭腿，假装自己是中华小当家，揭开锅满屋子都是美食的光华。可是等一切都做好了以后却又失去了胃口，只能继续坐回电脑边，睡衣上散发着淡淡的油烟味，吃一点，倒一点。

这样的日子到今天为止就结束了。在这失业的83天里，我成功消灭了硬盘里的41部电影，吃掉了5斤多一点的大米，煮过2次酸萝卜老鸭汤，飞去广州呆了14天，读完4本书，写了将近5万字，交过4000块的房租，取空了1张银行卡。

寡淡也浓烈，有趣也无趣，漫无目的却总有其最终目的地，这是我生活的一小截。这是我们所有人生活的一小节。

**成功人士的励志故事篇六**

乔吉拉德是全球单日、单月、单年度，以及销售汽车总量的纪录保持者。乔吉拉德很有耐性，不放弃任何一个机会。或许客户五年后才需要买车，或许客户两年后才需要送车给大学毕业的小孩当礼物；没关系，不管等多久，乔吉拉德都会三不五时打电话追踪客户，一年十二个月更是不间断地寄出不同花样设计、上面永远印有“ilikeyou!”的卡片给所有客户，最高纪录曾每月寄出一万六千封卡片。

“我的名字‘乔吉拉德’一年出现在你家十二次！当你想要买车，自然就会想到我！”展示着过去所寄出的卡片样本，乔吉拉德的执着令人折服。

乔吉拉德还特别把名片印成橄榄绿，令人联想到一张张美钞。每天一睁开眼，他逢人必发名片，每见一次面就发一张，坚持要对方收下。乔吉拉德解释，销售员一定要让全世界的人都知道“你在卖什么”，而且一次一次加强印象，让这些人一想到要买车，自然就会想到“乔吉拉德”。

乔吉拉德有一个特别的习惯，喜欢在公众场合“撒”名片，例如在热门球赛观众席上，他便整袋整袋地撒出名片，他耸耸肩表示，“我同意这是个很怪异的举动，但就是因为怪异，人们越会记得，而且只要有一张落入想买车的人手中，我赚到的佣金就超过这些名片的成本了！”

直到现在，乔吉拉德还是保有到处广发名片的习惯，他说虽然已经不卖车，却还是卖书、卖自己的人生与行销经验，寻求各种可能的演讲与曝光机会。因此，到餐厅用完餐，他总是在帐单里夹上三、四张名片及丰厚的小费，经过公共电话旁，也不忘在话机上夹个两张名片，永远不放弃任何一个机会。

花了三年时间扎马步，乔吉拉德很快打响了名号，让人生演出大逆转。他第三年卖出343辆车，第四年就翻涨，卖出614辆车，从此业绩一路长红，连续十二年成为美国通用汽车零售销售员第一名，甚至变成世界最伟大汽车销售员。

**成功人士的励志故事篇七**

陈天桥结婚5年，而他们的孩子———盛大网络也5岁了。

“幸福的家庭是相似的”，陈天桥深有同感。他始终觉得太太的支持是盛大能够发展到今天的最大动力。

每年年底公司员工大会时，陈天桥的第一杯酒都是敬给妻子的，感谢她对公司的贡献。直到今天，陈天桥也没有想过要淡化家族色彩。“我不认为家族企业有什么不好，当初软银4000万美金投资盛大时，还觉得盛大这种家族企业团结，效率高。”谈到妻子，他坦言自己最大的遗憾是结婚时妻子没披婚纱、没摆酒席，然后就匆匆开始创业。

3年时间资产过亿的陈天桥，是复旦大学经济系提前一年毕业的优秀生。雒芊芊也是经济管理专业，毕业于北京对外经贸大学，毕业后分配到上海一家证券公司，从事证券交易。两个人婚后的第一桶金来自炒股票。

1999年，集资了50万人民币后，两人毅然下海。

雒芊芊从来不接受媒体采访，在公司中甘为幕后英雄，熟悉她的人都知道，这个漂亮、贤淑的河北女孩，是陈天桥事业中最得力的伙伴。雒芊芊随和，不爱张扬，这对说起话就滔滔不绝、很有激情的陈天桥来说性格上正好互补。

在盛大的诸多新闻发布会中，记者唯一一次见到她是在盛大从软银成功融资那次。作为参与整个融资过程的重要一员，芊芊那天除了陪软银这些新投资人，几乎没有发表任何看法。后经公司内部人士透露，此次融资获得成功很大部分也得益于雒芊芊扎实的金融知识和缜密的思维。

了解他们夫妻的人都觉得他们是一个绝好的“黄金组合”，不光男才女貌，彼此对事业的执着创造出了巨大财富。平常陈天桥忙于外交，要参加各种谈判。而芊芊负责打理公司内部管理，员工年纪都比较轻，很多人将她当做自己的朋友。公司内部都习惯叫她芊芊。员工的生日，员工准备生小孩或者有出国念头，陈天桥也都会亲自打电话询问，董事长如此细心，据说是和芊芊的提醒有关。

公司一天收入最高时达上百万元。陈天桥说，他会偶尔在子夜醒来时暗问自己“我真的有那么多钱吗?”

陈天桥从小的梦想，就是要成为主流人物，得到社会的广泛认可。但是直到今天，坐在财富榜上的陈天桥仍然与这个目标有着距离，并且距离有越来越远的趋势。

**成功人士的励志故事篇八**

自然界没有风风雨雨，大地就不会春华秋实。

只会幻想而不行动的人，永远也体会不到收获果实时的喜悦。

勤奋是你生命的密码，能译出你一部壮丽的史诗。

对于攀登者来说，失掉往昔的足迹并不可惜，迷失了继续前时的方向却很危险。

奋斗者在汗水汇集的江河里，将事业之舟驶到了理想的彼岸。

忙于采集的蜜蜂，无暇在人前高谈阔论。

勇士搏出惊涛骇流而不沉沦，懦夫在风平浪静也会溺水。

志在峰巅的攀登者，不会陶醉在沿途的某个脚印之中。

海浪为劈风斩浪的航船饯行，为随波逐流的轻舟送葬。

人生最重要的一点是，永远不要迷失自己。

左右一个人成功的，不是能力，而是选择。

一个人承受孤独的能力有多大，他的能力就有多大。

实力塑造性格，性格决定命运。

普通人成功并非靠天赋，而是靠把寻常的天资发挥到不寻常的高度。

对于强者，要关注他们的灵魂，对于弱者，他关注他们的生存。

积极的人在每一次忧患中都看到一个机会，而消极的人则在每个机会都看到某种忧患。

不要等待机会，而要创造机会。

成功不是将来才有的，而是从决定去做的那一刻起，持续累积而成。

当你感到悲哀痛苦时，最好是去学些什么东西。学习会使你永远立于不败之地。

含泪播种的人一定能含笑收获。

没有天生的信心，只有不断培养的信心。

没有一种不通过蔑视忍受和奋斗就可以征服的命运。

懂得低头，才能出头。

要学会新东西，要不断进步，就必须放低自己的姿势。

只有懂得谦虚的意义，才会得到别人的教诲，才会处处受人喜爱。

低头是一种能力，它不是自卑，也不是怯弱，它是清醒中的嬗变。

有时稍微低下头，或许我们人生路会更加精彩，我们的能力也会有所长进。

想一件事就要立刻去做，不要想后果，也不要看结果，只体会其中做事的感觉，相信自己的感觉，不会错，每天在生活，工作中，体会每天的充实，那样的人生才叫完美，才能体现人生的价值，一生才能无憾!

人生伟业的建立，不在能知，乃在能行。

人性最可怜的就是：我们总是梦想着天边的一座奇妙的玫瑰园，而不去欣赏今天就开在我们窗口的玫瑰。

人之所以能，是相信能。

坚韧是成功的一大要素，只要在门上敲得够久够大声，终会把人唤醒的。

只有一条路不能选择——那就是放弃的路;只有一条路不能拒绝——那就是成长的路。

积极思考造成积极人生，消极思考造成消极人生。

我要厄住命运的咽喉，它无法使我完全屈服。——贝多芬说

勤奋是你生命的密码，能译出你一部壮丽的史诗。

自己打败自己是最可悲的失败，自己战胜自己是最可贵的胜利。

用平常心来生活，用惭愧心来待人。

目标不是都能达到的，但它可以作为瞄准点。

觉得自己做得到和做不到，其实只在一念之间。

人生最大的错误是不断担心会犯错。

你脑子里东西的多寡，就关系着你将来的前途。你希望掌握永恒，那你必须控制现在。

昨晚多几分钟的准备，今天少几小时的麻烦。

人生如过客，欢欢喜喜的来，高高兴兴的走。最重要的是，把握当下!

最好的节约是珍惜时间，最大的浪费是虚度年华。

当你被失败拥抱时，成功可能正在一边等着吻你。

没有口水与汗水，就没有成功的泪水。

幸福就是每天早晨醒来一看表，竟然还能再睡半个小时。

只有千锤百炼，才能成为好钢。

只要路是对的，就不怕路远。

空想会想出很多绝妙的主意，但却办不成任何事情。

心小了，所以小事就变大了;心变大了，所有的大事都变小了。

永远不要为尚未发生的事儿拧巴。

只要我们能梦想的，我们就能实现。

知识给人重量，成就给人光彩，大多数人只是看到了光彩，而不去称量重量。

在厄运中满怀希望，在好运中不忘忧虑，这样便能泰然担待祸福。——贺拉斯

成功的奥秘在于目标的坚定。——迪斯雷利

因为穷人很多，并且穷人没有钱，所以，他们才会在网络上聊天抱怨，消磨时间。

不是每一次努力都有收获，但是，每一次收获都必须努力。

靠山山会倒，靠水水会流，靠自己永远不倒。可以解决的事情不用担心;不能解决的事情担心也没用。

每个人的心都有一道墙，推开就能看见天堂

生活充满了选择，而生活的态度就是一切。

自信是成功的第一诀窍。

目标的坚定是性格中最必要的力量源泉之一，也是成功的利器之一。没有它，天才也会在矛盾无定的迷径中徒劳无功。

没有一种不通过蔑视忍受和奋斗就可以征服的命运。

人生短短多少十，不要给本人留下了什么遗憾，想笑就笑，想哭就哭，该爱的时候就去爱，无谓压抑自己。

成大事不在于力量多少，而在能坚持多久。

漫无目的的生活就像出海航行而没有指南针。

在任何情况下，遭受的痛苦越深，随之而来的喜悦也就越大。

做的技艺来自做的过程。

学到很多东西的决窍，就是一下子不要学很多的东西。

人生就像一杯茶，不会苦一辈子，但总会苦一阵子!

**成功人士的励志故事篇九**

居里夫妇在他们那简陋的实验室进行着实验，室内冷风飕飕，寒气逼人。他们坚持着，不时用嘴”哈哈“冻的发僵的手。实验的进展使他们心中春日般温暖。当实验告一段落，要离开实验室时，他们才又感到寒冷，居里夫人记下182月6日那天室内温度是六度二十五分，在这数字后面点上了十个”!“。怪不得彼埃尔·居里因筋骨痛而卧床时叨念;”我们选择的生活太苦了!“是啊，他们就是在一间阴暗潮湿、经常漏雨的破房子里，利用简陋的设备，花了四年时间，用八百吨汞，二百吨化学药品，从四百吨沥青中，才提炼出一克镭。

居里夫妇为了人类，舍弃了舒适的生活，而选择了”艰苦\'。但是“艰苦”也没有辜负他们，使他们赢得了许多荣誉和世界人民的尊敬。

**成功人士的励志故事篇十**

开餐厅却不收顾客钱，这件事在平常人看来像是一场商业自杀，但创业者韩月却看到其合理的地方。你吃饭，广告主付费，这家广告餐厅不仅没有倒闭，还在激烈的餐饮业另辟蹊径，赚了上百万的利润。

一起来看这个叫韩月的郑州女孩的餐馆创业故事：

回到饭店，在房间里坐了一个下午，一个草案就迅速形成了。她给饭店设置了两扇门，一扇是正常收餐费的门，一扇则是走地下消防通道的免费门。正常收餐费的与以前到餐馆吃饭没什么两样，吃多少收多少钱。但免费的那扇门里却做了一个弯弯曲曲的走道，两边墙上挂满了广告位。她想：免费吃饭能大幅提高人气，有人气就能吸引商家来做广告，赚取广告费，同时也能带动收费餐馆的营业收入。

这个想法令她十分兴奋，人一旦有某种成型的想法之后，就很容易迅速投入行动。韩月紧锣密鼓地准备了半个月之后，终于在9月份的一天清晨，打出了“本店吃饭免费”的牌子。

之前，她算过一笔账，如果按照免费餐限量提供的话，一份面的成本是一元五角左右，每天从她的“九曲广告回廊里”经过的人如果有二百个，那么最多每天多支出三四百元。而且，她还要求，每个就餐的客人，必须在结账时背诵出三个广告才能免单，这样的话，广告的宣传效应，不言而喻。

在此之前，韩月免费拉了很多广告放在自己的广告位上。由于她的餐厅位置还算不错，附近又有几家写字楼。很快，她那里吃饭不要钱的消息就传遍了那几幢写字楼和几个商场。有来这里看新鲜的，有来品尝的，也有冲着不要钱的午餐去的，韩月的饭店，一下子火爆起来，一些排队排不上的客人，也不想再换地方，干脆就直接花钱用餐。

桌椅工装都成载体，广告餐厅初见成效

免费已经半个月了，效果要比想象的好，但是临时筹措来的几万元资金也一天天地赔进去，毕竟正常用餐的人还是不多，她几乎捉襟见肘。看来广告不能再免费了。于是，她又一家家跑去找那些已经免费登过广告的商家。可尽管韩月百般劝说，他们就是不打算交费。结果，广告位一块块空出去了，韩月开始着急。

可没想到，没多久有部分商家开始主动找到她交费做广告，每块广告位每月几百到上千元不等。原来，这半个月来的广告终于收到了效果。有一家化妆品代理商说，自从在韩月的餐厅免费做了广告之后，不少女孩子跑过来问他们这款化妆品，甚至有几个对广告词倒背如流。

2024年初，韩月找到了河南当时一家规模比较大的led外屏生产商，要求合作。这样就能在一个led屏上播放多个广告，不必开辟新的广告位。几经商谈，对方同意赞助一块中型led屏，但条件是必须划出一部分展示空间让厂商免费打出广告内容。韩月看着手里不多的资金，只好咬咬牙答应了。

另外，她还对菜品进行了细分。面和份饭都按照广告词的难度、长度进行了等级划分。背诵三段比较长比较难的广告词之后，不仅可以得到一份顶级茄汁面，还可以得到一份小菜的奖励。同时，韩月也对led显示屏上的广告进行了难易区分。有时，为了一顿免费的午餐，很多人会把整个广告群看两到三遍，同时也记住了很多自己本来不感兴趣的广告。韩月的这个做法，得到了那些商家的高度赞赏，她的广告收入渐渐多了起来。

广告收益虽然多了，但是仅仅一个led屏远远不能满足广告需求。对此韩月早就有自己的想法，餐厅既然是以广告为主题的餐厅，那么每一个细小的角落里，都应该体现广告的效应。她思索了好几天，终于想出了另外一些方法。比如服务员的工装上，点菜的菜单上，甚至是盘子、碗以及桌面等等，都是很好的广告载体。就这样，韩月的餐厅逐渐变成了广告的“天堂”，同时还获得了不少商家赞助的餐厅用品。

甘心做成体验店，将对手变成盟友

恰巧韩月正在为自己的收费菜品发愁，两者一结合，她想了一个好主意，并提出了一个口号：你吃饭，他买单。其实道理也很简单，去吃收费餐的顾客，如果你是某种品牌的消费者，那么只要你可以列举出此品牌的三个广告内容，并持消费此品牌产品的小票，可以免费吃等级不同的饭菜，而韩月则凭借这些小票，与不同品牌的商家结算。

这个想法，大大刺激了人们的消费欲望。三个月的时间，韩月骑着单车跑了数十个品牌商家。说起她的广告餐厅，大部分都觉得新鲜有趣，有一部分当场就与她签订了合同。不仅如此，那个客人的思路也彻底启发了韩月。除此之外，她又开发出了“菜品新尝”。就是以自己广告餐厅的名义，与很多家饭店联合，只要是饭店一推出新的菜品，就可以放到她这里免费品尝。当然，免费的前提还是以广告为基础。

这一个点子，遭到了有些人的质疑。想想，本身就是以经营饭店为主，把别人的菜品拿到自己的饭店里面，不是砸自己的场子吗？但是韩月不这么想，她说：“我的餐厅本身就不是单纯以饭菜盈利的，而是一家以广告为主要收益的餐厅。既然化妆品可以做广告，手机可以做广告，那么饭店为什么不能做广告呢？我的饭店就是其他饭店的体验店。而且除了做广告之外，他们还可以免费给我提供菜品，大大降低了我的经营成本，何乐而不为？”

2024年9月，韩月收购了一家小广告公司，将饭店与之合并为一家公司，以保证能够合法经营广告业务。说实话，虽然自己做广告餐厅做了这么久，接触的也都是与广告有关的业务，但是真做起广告公司，她心里还是没有底。就在这时，一个同学给她出谋划策，并告诉她，做广告公司，并不比她做餐厅复杂多少，而且可以和广告餐厅相得益彰。

同学的话事后果然得到了验证。韩月通过将广告公司的专业水准与现有的饭店业务相结合，收益多多，到2024年4月，她的财富便积累到了100多万元。与此同时，她的广告主题餐厅也越做越顺利。谈起经历，韩月谦虚地说，其实她成功只有四个字：敢想，敢做。

**成功人士的励志故事篇十一**

平常多找一些成功人士的

励志故事

来看看，以让自己对成功更加的向往，激励自己更加努力去取得成功。以下是本站小编精心为大家搜集整理的成功人士励志故事，希望对大家有所帮助!

3岁那年，她的父母离婚了。因为家庭的贫困，加上血统的原因，一家人备受歧视。母亲带着她过着四处漂泊的生活，她们因无法支付租金而寄宿在朋友家的地板上。

即使是这样，她却从未掉过眼泪。因为母亲曾是一名歌剧演唱家，小小年纪的她受母亲影响，4岁时，就迷恋上了音乐，常常跟在母亲身后学唱歌。

上学后的她，学习成绩并不优秀。一次测试，她的

数学

得了6分，老师当着全班同学的面责备了她，但她却理直气壮地站起来，说：“数学对于我没用，以后我要当歌星。”此语一出，立刻遭到了同学们的嘲笑，在同学的嘲笑声中，她紧紧地握紧了拳头。

13岁起，她开始了音乐创作，14岁，她找到了几个录音棚，担任他们的后备试音歌手。高中毕业，她不顾家人的反对，带着稚嫩的梦想，到了纽约。

刚到纽约时，她只能在酒吧里做招待，与人合租狭小的房子，自己常常在客厅地板上铺一张床垫过夜;她每周常常只能靠一包干酪通心粉艰难度日，在经济极为拮据的几个月，她甚至只能靠附近熟食店老板施舍的硬面包和冰水填饱肚子。

然而她没屈服，在昏暗的灯光下，她不停地写歌，写到手发麻，累得趴在桌上睡着了。她热切地盼望着有一份合约，出一张唱片。然而她跑遍了纽约街头所有的唱片公司，都被拒绝在门外。

18岁时，她终于在一家热门的俱乐部获得了登台表演的机会，她的完美的嗓音和创作才华渐渐为人注意，哥伦比亚唱片公司以35万美元的合约成功将她揽入旗下。35万美元，对于她是一个天价，那一刻，她热泪盈眶。

她很快在公司崭露头角，为公司创下排行榜的十大热门歌曲。她的歌曲也越来越成熟，而形象也变得性感自信，她频频出现在各大杂志的封面。这些杂志认为她在音乐和形象上的转变带动了整个乐坛的潮流，并将此种潮流命名为“蝴蝶效应”。20岁，她就获得了格莱美音乐大奖最佳女歌手，此后的20xx年间，她在世界音乐大奖、全美音乐奖、灵魂列车音乐奖、美国作曲家协会奖、欧洲音乐白金奖等大奖上收获颇丰。

然而，就在她的事业蒸蒸日上的时候，不愉快的事情发生了。30岁时，她与哥伦比亚唱片公司分道扬镳，只得寻找新的公司，但不幸的是，两年后，新公司也决定终止她的合约。原因是他们认为她失恋后，精神上出现了问题。

那时的她备受争议，然而在低谷中的她没有放弃音乐，她坚信，是蝴蝶，就不怕翅膀上的雨水。

一年后，她与环球唱片公司旗下的island唱片签下合约。在新公司，她很受赏识，两年后，她凭借新专辑重新回归到乐坛的巅峰。这张专辑的销售量位居当年全球销量第二位，国内冠军。此后她的歌曲一直在各大音乐榜单上排名第一，她的歌曲受到全世界各地乐迷的喜爱，她因此被称为流行乐坛天后。

蝴蝶有一个特点，它的翅膀上布满了鳞片，鳞片中含有大量的脂肪，仿佛给蝴蝶穿上了一件“防水雨衣”。她一直相信自己是一只美丽的蝴蝶，雨再大都不会打湿为梦想而飞的翅膀。终于，她成功了，迎来了自己绚丽的春天，她就是玛丽亚·凯莉。

20xx年l1月18曰，“互联网金融中国梦·创业梦”全国高校巡回公益讲座启动仪式在北京大学举行。一场《我与世界不一样》的主题演讲让到场的嘉宾潸然泪下，也让在座的“梦二代”热血沸腾。引起这场轰动的演讲人只是一个25岁的大男孩——杨孟衡。

杨孟衡出生在云南的一个普通教师家庭，但命运捉弄人，“不幸”这位不速之客，总是在没有预约的情况下造访。6岁的小孟衡在玩耍时，不小心触碰到十万伏的高压电，导致高位截肢。面对终日以泪洗面的母亲，懂事的杨孟衡这样安慰母亲：“我只是失去了双臂，但我还有双腿，只要心理健康身体就会健康。”这些掷地有声的誓言说出后，他就开始为此付出艰辛的努力。

杨孟衡从失去双臂的痛苦中迅速恢复过来，重新点燃生活的希望。希望是火，失望是烟，生活总是一边点着火，一边冒着烟。很多人还在怀疑他生活是否能自理，需不需要专门的人来照顾的时候，他早已在妈妈的帮助下学会用双脚代替双手的功能，吃饭、穿衣，甚至自己洗衣服，应付了生活中的诸多困难，他坚信“办法总比问题多”。

很小的时候，杨孟衡就有站上奥运会的冠军领奖台、目视五星红旗冉冉升起的梦想。为了实现这个梦想，他14岁时开始进行艰苦的游泳项目训练，15岁那年，他入选云南省游泳队，为参加20xx年北京奥运会进行专业训练。不论严寒酷暑，他总是和游泳池为伴。体育锻炼总是以数据说话，他每天要练习10千米以上(50米的游泳池200个来回)，冬天戴着脚蹼练习，双脚被磨出水泡，游过的水面留下的鲜血和泳池的水融汇在一起，泳池的水都被染上淡淡的红色。

可命运总是不断和杨孟衡开玩笑，奥运会赛前一个月训练时他的软组织挫伤，比赛失利，他最终没有机会进国家队，也没有更好的发展前途了。没有耀眼的光芒来照亮杨孟衡，让他继续走体育立身这条路，世界冠军的梦想只能搁浅在那一方狭小的游泳池里。

然而勇者永远不会向命运低头，杨孟衡马上转而通过另外一条道路实现其他理想——通过高考上大学。将近三年时间完全离校，刚刚回到学校，他什么都不会，年级八百多个人，他的排名是倒数第一。他心想，让我在教室里面坐40分钟，不如叫我在游泳池里面游个5千米。同学都很聪明，反应都很快，基础都很好，而他只有一身力量，其他什么都没有。当时杨孟衡很清楚，这是他唯一的出路，一定要考上大学。霞光初暖时起床，暮色沉沉时睡去，大脑里每天都要存储很大的知识量，就像他所说的那样：像呼吸一样学习。

因为有一颗勇敢的心，他

坚持

总比其他人多努力一点点，不断攻克学习中的各种难题，一路风雨兼程。天道酬勤，在20xx年的高考中他终于以总分594分一举夺得云南省宜良县文科状元的桂冠，进入中山大学学习。大学四年，他去过全国二十多个省份，做过四百多场演讲，尝试过每天只睡两三个小时。生活也终于不再辜负他的一路拼搏，毕业后他被中山大学保研云南大学;回到家乡后他又很快成立了梦恒文化传播有限公司，从事教育培训。从个人工作室开始，以演讲为载体，边读研边创业。“天行健君子以自强不息，地势坤君子以厚德载物”，是他最真实的生活写照。

高大俊朗的外形、谦虚有礼的谈吐，如今从杨孟衡身上找不到丝毫弱者的特质。“如果你们能在我的脸上看到阳光，那是因为有人把阳光洒在我的脸上”，杨孟衡一直心怀感恩，也用亲身经历鼓励着后来者，鼓励更多比他身体条件还要健康、健全的人们：与命运的博弈，更多的是靠自己，只要坚持，梦想就不会是高不可攀的幻影。

一生好友，却是一对政敌，苏轼与章惇不愧为北宋新旧党争的上佳缩影。

苏轼和章惇是好友，早年章惇对苏轼极为推崇，曾致书苏轼劝诫他慎言。有一次，两人一起出游，走到一根独木桥前，木桥下面是万丈深渊。章惇提议一起走过去，在壁上题字。苏轼感到恐惧，不敢过去。章惇笑着快步走过，在石壁上写下“苏轼章惇来”的字样，然后从容走回来。苏轼说，老兄以后可以杀人。章惇问何出此言。苏轼笑说，你连自己的命都不顾，更何况是别人的。但苏、章的友谊，随着政见的不同，慢慢变得疏远。在当时的政治立场中，苏轼属于旧派，而章惇则属于新派。由于苏轼屡次陈言新法的过失，被新派视为眼中钉，拼命从其诗文中寻找“罪证”，一意将他置于死地。

当时新派中的李定、王珪、舒亶等人，利用苏轼的诗句“根到九泉无曲处，世间唯有蛰龙知”，以苏轼自比“蛰龙”，诬陷他有不臣之心。苏轼因此下狱四个多月，受尽屈辱，在狱中写下“百年未满先偿债，十口无归更累人。是处青山可埋骨，他年夜雨独伤神”的悲愤诗句。

就在苏轼性命攸关之时，昔日的好友、今日的政敌章惇站了出来。章惇在神宗面前与新党同僚据理力争，说

诸葛亮

号“卧龙”，但谁能说诸葛亮有不臣之心?以此力证苏轼的清白。退朝后，章惇痛斥宰相王珪：“你是想让苏轼全家都灭口吗?”王珪无言以对，只能说自己所言，是从舒亶那里听来的。章惇厉声道：“舒亶的口水你也吃吗?”一连串的逼问，令王珪哑口无言。在多方势力的营救下，再加上神宗本来就没有伤害苏轼之心，最终苏轼保住了性命。

尽管苏轼的性命得以保全，但这位20岁就名满天下的士子，往后的人生路却越走越坎坷。在新党得势之日，他不受重用。而旧党起用之时，他又因批评旧党的措施而不受待见。这位真正恪守中庸之道的君子，完美体现出儒家的中立不偏精神，却依然不见容于赵宋这个文明朝代。他的命运，可谓耐人寻味。后人读到苏轼貌似超旷的

诗词

，背后潜藏多少悲凉，或者只有那些早岁得志然而人生路却每况愈下的人，才能品咂得出。

苏轼后来被贬至岭南时，写下了“日啖荔枝三百颗，不辞长作岭南人”、“为报诗人春睡足，道人轻打五更钟”等轻松自适的诗句。当时章惇主持朝政，读到这些诗，认为苏轼过得还不错，于是将他贬谪到比惠州更荒凉的海南儋州——岭南地僻且多瘴气，在那个年代，将人贬谪岭南已等同于死刑，何况是更偏远的海南。

有意思的是，章惇的一个儿子，居然是苏轼的门生，当初得到苏轼的赏识而获得功名。苏轼晚年受诏北返中原，即将获得重任，其时章惇已失势。在苏轼北归途中，章惇的儿子前来拜访老师。还没有见面的时候，章生很惶恐，不知道老师是否会念及与父亲的新仇旧恨，于是先写了一封信给苏轼。苏轼很快回信告诉他，自己与丞相章惇相交数十年，虽然主张不同，但都是君子之争，叫他不要过多顾虑流俗人所言。但这个时候，苏轼也已到了风烛残年，他病逝在北归路上。

苏轼和章惇的交往，实质上是北宋新旧党争的一个上佳缩影。近世史家柳诒徵在《中国文化史》中说：“新旧两党各有政见，皆主于救国，而行其道特以方法不同……其党派分立之始，则固纯洁为国，初无私憾及利禄之见羼杂其间。此则士大夫与士大夫分党派以争政权，实吾国历史上仅有之事也。”柳先生的这番议论，精辟洞见了北宋新旧党争的性质。那些年的那些名士君子，身上总有一种凛然的气质，让人不能轻慢。

**成功人士的励志故事篇十二**

我的大脑还能思维;

我有终生追求的理想;

我有爱我和我爱着的亲人与朋友。

“霍金先生,卢伽雷病已经将你永久固定在轮椅上，你不认为命运让你失去很多的出路吗?”在一次学术报告后，一名记者对数学大师提出这样的问题。大师的脸上充满微笑，用他还能活动的3根手指，艰难地叩击键盘后，显示屏上出现了上面四段文字。

3根手指和一个能思维的大脑是霍金身上惟一能动的部件。这个人生的斗士，这个智慧的英雄，除了他超人的意志之外还靠什么?靠的是爱，还靠的是高科技。没有爱他的人的照顾，卢伽雷病是不会让他活到今天的，也许他在生病之初就与世长辞了。奥斯特洛夫斯基全身不能动弹，但可以说话，才得以口述完成他的巨著。我国史学大师陈寅恪的巨著《柳如是别传》和哲学家冯友兰的巨著《中国哲学史新编》，也都是著者在双目失明或双目视物不清的情况下全凭口述而“写”出来的。

可霍金只有仅仅3根能微弱活动的手指和一双不会说话的眼睛，没有计算机，他怎么去表达他的思想;还能将他的智慧发挥出来吗?没有发达的医学，他仅仅能活动的3根手指如何总能动弹?没有强大的经济支持，他微弱的3根手指又如何能产生伟大的学问?成功的喜悦，胜利的光环，常常会令人忘乎所以，但是，我们永远不应该忘记那些帮助过自己的人。

所以，这个如今完全可以骄傲地面对人生的人，他在回答完那位记者的提问后，又艰难地打出了第五句话：“对了，我还有一颗感恩的心!”

**成功人士的励志故事篇十三**

1984年，历经辛苦的马云终于跌跌撞撞地考入杭州师范大学外语系———他的成绩是专科分数，离本科线还差5分，但恰好本科没招满人，马云就这样幸运地上了本科，并凭着满腔热情和一身侠气，当选学生会主席。

大学毕业后，马云在杭州电子工业学院教英语。1991年，马云初涉商海，和朋友成立海博翻译社。结果第一个月收入700元，房租2024元，遭到一致讥讽。

在大家动摇的时候，马云坚信：只要做下去，一定有前景。他一个人背着个麻袋到义乌、广州去进货，翻译社开始卖礼品、鲜花，以最原始的小商品买卖来维持运转。

两年间，马云不仅养活了翻译社，组织了杭州第一个英语角，同时还成了全院课程最多的老师。如今，正如马云当年所愿，海博已经成为杭州乃至浙江省最大的翻译社。

“我一直的理念，就是真正想赚钱的人必须把钱看轻，如果你脑子里老是钱的话，一定不可能赚钱的。”初次下海的经历，给马云留下了深刻的体会。

1994年底，马云首次听说互联网；1995年初，他偶然去美国，首次接触到互联网。对电脑一窍不通的马云，在朋友的帮助和介绍下开始认识互联网。当时网上没有任何关于中国的资料，出于好奇的马云请人做了一个自己翻译社的网页，没想到，3个小时就收到了4封邮件。

敏感的马云意识到：互联网必将改变世界！

随即，不安分的他萌生了一个想法：要做一个网站，把国内的企业资料收集起来放到网上向全世界发布。

此时，刚刚步入而立之年的马云已经是杭州十大杰出青年教师，校长还许诺他外办主任的位置。但是，特立独行的马云挥挥手，放弃了在学校的一切地位、身份和待遇，毅然下海。

此时，互联网对于绝大部分中国人还是非常陌生的东西；即使在全球范围内，互联网也刚刚开始发展：大洋彼岸，尼葛洛庞帝刚刚写就《数字化生存》、杨致远创建雅虎还不到一年；而在北京，中国科学院教授钱华林刚刚用一根光纤接通美国互联网，收发了第一封电子邮件。

在这样的情形下，远在尚未开通拨号上网业务的杭州，马云就已经梦想着要用互联网来开公司、下海、盈利。这个想法立即遭到了亲朋好友的强烈反对。

“我请了24个朋友来我家商量。我整整讲了两个小时，他们听得稀里糊涂，我也讲得糊里糊涂。最后说到底怎么样？其中23个人说算了吧，只有一个人说你可以试试看，不行赶紧逃回来。我想了一个晚上，第二天早上决定还是干，哪怕24个人全反对我也要干。”

“其实最大的决心并不是我对互联网有很大的信心，而是我觉得做一件事，无论失败与成功，经历就是一种成功，你去闯一闯，不行你还可以掉头；但是你如果不做，就像晚上想想千条路，早上起来走原路，一样的道理。”

时隔多年，回忆起当年力排众议的情形，马云依然为自己的选择而叫好。

1995年4月，马云和妻子再加上一个朋友，凑了两万块钱，专门给企业做主页的“海博网络”公司就这样开张了，网站取名“中国黄页”，成为中国最早的互联网公司之一。

3个月后，临近杭州的上海正式开通互联网，马云的业务量激增。在各企业纷纷忙着建立自己主页的时候，马云的先见之明为他带来了丰厚的利润。当时，制作一张主页，中英文对照的2024字内容、一张彩照，开价就是2万元人民币。不到3年，马云就轻轻松松赚了500万元利润，并在国内打开了知名度。

1997年，在国家外经贸部的邀请下，马云带着自己的创业班子挥师北上，建立了外经贸部网站、网上中国商品交易市场、网上中国技术出口交易会、中国招商、网上广交会、中国外经贸等一系列国家级站点。

这段经历对马云弥足珍贵。他告诉记者：“在这之前，我只是一个杭州的小商人。在外经贸部的工作经历，我知道了国家未来的发展方向，学会了从宏观上思考问题，我不再是井底之蛙。”

1999年初，开阔了宏观视野的马云返回杭州，进行二次创业，他决定介入电子商务领域。

采用什么模式？当时全球互联网所做的电子商务，基本上是为全球顶尖的15%大企业服务。但马云生长在私营中小企业发达的浙江，从最底层的市场滚打过来，深知中小企业的困境。他毅然作出决断———“弃鲸鱼而抓虾米，放弃那15%大企业，只做85%中小企业的生意。”

“如果把企业也分成富人穷人，那么互联网就是穷人的世界。因为大企业有自己专门的信息渠道，有巨额广告费，小企业什么都没有，他们才是最需要互联网的人。而我就是要领导穷人起来闹革命。”马云要做的事就是提供这样的一个平台，将全球中小企业的进出口信息汇集起来———“中小企业好比沙滩上一颗颗石子，但通过互联网可以把一颗颗石子全粘起来。用水泥粘起来的石子们威力无穷，可以与大石头抗衡。而互联网经济的特色正是以小搏大、以快打慢。”

就这样，1999年9月，马云的阿里巴巴网站横空出世，立志成为中小企业敲开财富之门的引路人。当时国内正是互联网热潮涌动的时刻，但无论是投资商还是公众，注意力始终放在门户网站上。马云在这个时候建立电子商务网站，在国内是一个逆势而为的举动，在整个互联网界开创了一种崭新的模式，被国际媒体称为继雅虎、亚马逊、易贝之后的第四种互联网模式。阿里巴巴所采用的独特b2b模式，即便今天在美国，也难觅一个成功范例。

网站注册成立一个月后，由高盛牵头的500万美元风险资金便立即到账。马云用这笔钱做的第一件事情，就是从香港和美国引进大量的外部人才。这个时期，也正是马云对外宣称“创业人员只能够担任连长及以下的职位，团长级以上全部由mba担任”的时候。彼时，12个人的高管团队中除了马云自己，全部来自海外。

1999年底，马云以6分钟的讲述获得有“网络风向标”之称的软银老总孙正义的赏识。两人进行了3分钟的单独谈判后，马云获得了孙正义3500万美元的投资。软银每年接受700家公司的投资申请，只对其中70家公司投资，而孙正义只对其中一家亲自谈判。

事实证明，无论是高盛还是孙正义，对马云的判断都是准确的。在电子商务领域，马云显示了自己的独特视角和预见性：创业当年，阿里巴巴的会员就达到8。9万个；2024年达到50万；在2024年互联网的严冬季节，依然实现了百万会员的目标，并成为全球首家超过百万会员的商务网站；目前的会员总数已经超过350万之巨。

**成功人士的励志故事篇十四**

牛顿研究学问非常专心。有一次，朋友请客，席间，他想起家中有瓶好酒，于是叮嘱朋友稍等，自己回家取酒。这位朋友左等右等，就是不见牛顿回来，只好去看个究竟。原来牛顿在回家的路上，想起一项实验的做法，到家后，就一头栽进实验室，做起实验，把取酒招待朋友的事忘的一乾二净。又有一次，他饿了，煮鸡蛋吃，却一边想问题，一边把鸡蛋放进锅子中，等问题解决了，想吃鸡蛋时，揭开锅盖，捞起的竟是自己的怀表。

宋朝司马光出生于官宦世家。从小机智过人，

勤奋

好学。刚满二十岁即考上进士。他为官清廉，公务之余常利用时间

读书

，立志写一部通志，作为人们的借鉴。为了把握时间读书，他特意制作一个圆木枕头，枕头的妙用是睡觉时身子只要一翻动，它就会滚动，人也就惊醒了，可以继续研究学问，因此称“警枕”。每当司马光需休息时，便枕着“警枕”，如此

学习

的结果，终于成为一位学问渊博的人。

卓别林能编，能导，能演，是不可多得的全能影人。有一次，他召开影片摄制会议，一只苍蝇在他四周绕着圈子飞。起初他用手打几下，没有打到，就要了一个苍蝇拍。会议进行中，他就握着苍蝇拍，摆出打苍蝇的姿态，眼睛狠狠地望着那苍蝇。可是打了三次，都没有打到。后来苍蝇就在他面前的桌上，他慢慢地拿起苍蝇拍，正要作死命一击时，忽然放下手中武器，让苍蝇飞走。旁边在座的人看了，就说：为什么你不把它打死?这位谐星耸了耸肩，说：这只不是方才那只!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找