# 最新个人工作述职报告(21篇)

来源：网络 作者：梦里寻梅 更新时间：2024-07-17

*随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。个人工作述职报告篇一一、关于对公司产品和销售...*

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

**个人工作述职报告篇一**

一、关于对公司产品和销售方面的认识

以前做了三年多的保健食品销售，但主要是会销产品及保健营养品，很少接触过名贵中药材提取物，两个月来的学习，才对石斛，天麻，杜仲，葛根，西洋参有了一些了解，从原材料，石斛种植技术以及生产加工技术来讲，我们公司都有一定的优势，种植技术，生产加工技术都已成熟，产品品质高，功效好，无毒负作用，有消费者健康潜在需求，但通过对大量实地各种渠道的拓展，了解到目前我们公司产品的知名度，美誉度还有待提高，从长远来打算，把产品做长久，公司做长久，只有把产品品牌化，通过各种方式提高产品的知名度，培养消费人群，灌输“药食同源”，养生保健的重要性，消费者才会更容易接受公司的产品，企业才会有更大的发展。所有以后的工作中，会致力于公司产品的宣传，在符合节约成本的情况下，可适量做一些宣传活动，比如高档小区宣传等。

二、产品渠道拓展后的总结

跑了很多渠道，医院，商超，养生会所，礼品公司，药店等，在以前的公司只涉及了保健品在药店的拓展，很少涉及医院，养生会所，礼品公司等渠道。将近一个半月的拓展，开阔了眼界，了解了更多的保健食品销售渠道，接触了一些公司的老总，拓展了知识面，但同时也意识到由于公司产品价格比一般保健食品高，很少有广告，知名度还不足，所以目前在一些渠道很难有发展，比如药店渠道，大多药店的保健食品价格偏低，有广告支持，在没有支持的情况下，产品在药店很难产生销售，所以暂时不考虑再拓展药店。

因为大多医院只能开处方药，有政策制度上的限制，所以医院方面，目前也很难有突破。养生会所的消费者够买力高，适合公司产品的销售，拜访了很多养生会所，目前已和一家推拿养生馆合作，后期会继续于这方面的工作。礼品公司的客户面广，中高低端礼品都有市场，需求面广，合作方式灵活，所以也适合公司产品的销售拓展，以后会把重点放在这一块，工作方向将会由全面拓展，变为重点拓展。结合公司产品的特性，多跑一些适合公司产品的渠道，争取在这些方面有突破，“少走弯路”。

三、对公司企业文化的认识

一直认为一家公司的企业文化和管理都十分重要，进公司以来，早上上班很安静，大家都在做自己的事情，没有聊天，没有闲玩，同事们都很实干，容易相处，气氛很融合，但同时也感觉管理层与员工沟通太少，希望获得更多的沟通与批评，以利于工作和自我缺点的改正。

四、自身在工作上的优点及不足

因为之前从事了三年保健食品会议营销，也在德维康生物工程有限公司做过保健营养品专卖店店长和区域销售经理，所在公司十分注重培训，自己也十分注重学习，所以有一定保健食品销售方面的积累。在德维康上班半年没有迟到，早退，矿工过，严格遵守公司的规章制度，注意同事之间的关系，不议论公司及同事的是非，维护公司的形象，特别是遵守公司财务上的制度，不贪一分不属于自己的东西。所关注的是自己能力上的提高，有合适的平台发挥自己的长处，但同时自己也有很多不足：

1、认为自己专业知识还不完善和精熟，所以以后会更多的看一些关于天麻，石斛的书籍。

2、营销和管理方面上的知识还远远不够，所以后期会加强这方面的学习。

3、提高自身业务水平，熟悉各岗位的工作流程，提高自己发现问题、分析问题、解决问题的能力。

培养经常总结的习惯，每天总结，没周总结，每月总结，发现自己的不足，通过改进方法提高工作效率及效绩，提高谈判技能，管理能力，专业知识，执行力等等，总之在以后会致力于学习，总结，改进。

五、一些建议

1、因为目前去拜访客户还没有完善的产品资料，不利于工作的开展，所以建议及时做出简单，一目了然的产品资料。

2、各部门的沟通，领导层与员工的沟通更多一些，这样才能更多的了解公司，规划，以及近段时间自身工作的不足等各方面信息。

六、未来努力的方向

应聘的是片区销售经理一职，接下来的工作中：

1、会努力于自身素质的提高，专业知识的完善，营销类管理类知识的学习等等，有了熟悉的专业知识，才能说服客服，学习更多的营销管理类知识，才能更详细的了解企业的运作，企业的目标，效绩管理，社会责任，首要职能等等，同时积极注重锻炼自己的口才交际能力、应变能力、协调能力、组织能力以及领导能力，不断在工作中学习、进取、完善自己。

2、大量的有针对的实地产品销售拓展，暂时放弃一些可行性不大的渠道比如药店，重点拓展可行的渠道比如礼品公司，采用行之可效的方法，提高销售。

3、提高工作执行力，贯彻执行上级安排的工作，注重实干。

4、建立数据库营销，获得更多的优质客户资源，注重产品售前，售中，售后的服务，提高服务质量。

5、更深入的了解公司的企业文化，团结协作，提高工作效率和效绩，创建优秀的区域销售团队。

6、更深入的了解产品的市场情况，只有掌握了更为确切及时的信息，才会把握市场，提高销售。

述职人：\_

20\_年\_月\_日

**个人工作述职报告篇二**

尊敬的领导：

您好!

一年的结束，在某些程度上算得上是一件好事，这代表着我们在这一段路程之中的结果，也为我们下一段工作做了一次开启。20\_\_年过得飞快，紧张的护理生活也跟随时间的加快而更快的进行着。这一年我在各方面表现的还算良好，在此也为自己进行一次自我总结：

一、坚守岗位，寸步不移

门诊的事情算是比较复杂又是比较繁多的。尤其是20\_\_年，医院的形势比较严峻，大家对自己、对他人都要多一层防护。其实在这个岗位上，我并不是没有怕过，但是既然披上了这一身的白装，我就应该为自己的职责去努力，千万不能因为自己一点点的情绪而影响了整个门诊的工作。这一年，我坚定信念，坚守初衷，把患者的安全放在第一位，不顾艰难险阻，驻扎岗位，寸步不移，为我们门诊的工作和秩序付出了自己的努力!

二、保持初心，积极学习

一个人能够保持初心不是一件很简单的事情，因为我们在坚持的路上往往要付出很多的努力和心血。能够将一份信仰一直保持下去的人，他一定有一颗向上的心，也一定有一个积极的态度。所以我认为这对于我的工作来说，是非常重要的。在这个过程中，我一直都警戒自己，要保持在学习的前线，保持一个好的工作状态。因为对于我们医务工作来说，任何一点疏漏都是不能够发生的，这是和健康、和生命相关的工作。我会尽己所能提升自我，保持初心，砥砺向前!

三、改正不良，坚持往前

在这一年的工作当中，我一直都处于一个比较紧张的状态中，虽然说有时候也偶尔有放松的时候。但是我通过这一年的训练，对这份工作已经能够非常准确的去对待了。合理分配自己的精力是一件很重要的事情，也是我这一年中不断训练的一个方向。虽然也出现过一些小的错误，但是我还是立马进行了改正，并且将之优化。拒绝小粗心、小冲动的发生，多一点点耐心，多一点点细致，这份工作就能够做到一个很好的状态了。

时间很快，但是我们的脚步也从未停留过，这一年差不多已经结束了，我想对于未来的日子，我也会多一份憧憬，多一份希望，我会带着这一份责任和使命，将自己头上的光辉进一步去加强，将自己的人生逐渐推向更好的未来。

此致

敬礼!

**个人工作述职报告篇三**

尊敬的各位领导：

在这一年来，在各位领导的亲切关怀下，在同事的热心帮助下，认真履职尽责，严守工作纪律完成各项工作任务。

积极参加公司组织的各项政治教育学习，努力提高思想觉悟，努力学习专业知识，提高自身的驾驶技术。

严格按照各项规章制度，在工作中始终保持清醒的头脑，但要有很强的责任心。行驶中不得半点马虎，必须集中精力按章操作。自己能够时刻把“安全”二字放在心间。不开英雄车，不酒后驾车，不私自驾车外出确保安全行车，文明驾驶“礼让三先”遵守交通规则。

给机组提供优质服务。平时注意保持车辆整洁、卫生、干净、让每一位机组都有一种舒适感和亲切感。每天上下班都坚持先检查车况，在确认车辆良好情况下才出车。

回想以前的工作情况，我还存在一些不足，我将不断加强学习，努力提高自己的素质，服务好每一位机组成员，把安全落到实处，较好地完成自己的本职工作，争取在以后工作中取的更好的成绩。

**个人工作述职报告篇四**

尊敬的领导、同志们：

大家好! 我是20\_\_\_\_年\_\_月被评聘为中学二级教师的，至今已有6年时间了。现在将我自担任中学二级教师以来的各方面工作情况作如下的述职。

一、思想品德。

我一直以来思想上积极上进,政治上立场坚定。能认真学习并拥护党的各项路线方针政策,自觉遵守国家的各项政策法令,忠诚党和人民的教育事业,注意加强师德修养,处处为人师表，事事做学生的表率,有强烈的事业心和高度的工作责任感,爱岗敬业,乐于为山区教育事业分红险自己全部的光和热。特别推荐

二、业务能力。

我于20\_\_年7月毕业于邯郸师范专科学校，同年9月参加教学工作。一直在磁山中学任教英语并担任班主任到04年。从20\_\_年下学期开始，为了响应领导号召，服从领导安排，勇挑重担开始跨年级教学至09年上学期。并连续多年送毕业班，成绩优秀。且担任初中部英语教研组长。20\_\_年3月随学校并入武安市第六中学任教。为了更快的提高自己教育教学工作的能力水平,以适应于当前教育形式飞速发展的要求,20\_\_年7月报考河北大学外语专业并与20\_\_年7月本科毕业。同时还积极参加各级各类的继续教育,如“计算机考试”、“创新考试”、等并取得优异成绩。

三、上班出勤。

我自参加工作以来至今一直都严于律己，以工作为重，能够以校为家，从不迟到和早退，也没有旷班现象，积极参加上级和学校组织的各种学习活动以求全面提高自己。

四、所取成绩。

自担任中学英语二级教师职务以来,我积极进取，勤奋工作，为教书育人所付出的心血和汗水也得到了领导、学生和家长的认可。连续多年在磁山镇统考中成绩名列前茅。20\_\_年所担任的班级初二英语获全镇排名第二，初三英语在中考中获全市乡镇系列第一名;在该年度武安市英语教研会上代表磁山镇介绍教学经验并获一致好评。09年初二英语成绩获全镇第四，初三英语在中考中获全市乡镇系列前十名。并获磁山镇政府颁发的“优秀教师”证书。作为教研组长，能够组织我校全体英语教师有序的开展听评课等教研活动且能够协调全体英语教师积极合作，互帮互助，共同进步，使我校英语成绩稳步上升。20\_\_年被评为优秀等级并获嘉奖。同时我发表了两篇邯郸市级论文，一篇国家级论文。特别推荐

展望未来,我深深地感受到教书育人的担子之重,但我有决心、信心努力克服工作上的困难,扬长避短、戒骄戒躁,更加勤奋的工作,力争把教书育人的工作做到更上一层楼。

**个人工作述职报告篇五**

今年来，在市委市政府的正确领导下，在党组班子成员及全局党员干部的大力支持和配合下，作为党组书记，我始终严格要求自我，切实履行党建工作“第一职责人”职责，立足全局，以党的群众路线教育实践活动为主线，以提高党员干部素质为根本，全力夯实工作基础，探索工作方法，创新工作机制，全面提升党建水平，现将一年来抓党建工作汇报如下：

一、夯实党建基础，切实履行党建工作主体职责

作为党组书记，本人始终牢记“职务即是职责”，不断强化党组核心建设，切实抓好政治履职。

一是在思想上、政治上、行动上与市委、市政府坚持高度一致，认真贯彻执行中央和上级党委关于基层党建工作的决议、决定和指示，研究制定本地基层党建工作计划、制度和措施，安排部署年度工作任务，并组织实施。

二是加强自身建设，建设服务型党组织。

本人始终把为民服务作为自觉追求的基本职责，带头深入基层为贫困群众服务，解决实际问题和困难，带头抓好党建工作的落实。

三是认真落实党建工作职责制，全年对党员教育、驻村帮扶等党建工作进行了专题研究。

落实了党组中心组学习制度，全年组织学习12次。

落实了民主生活会议制度，全年召开2次民主生活会。

落实了党组议事决策制度，凡重大事项，均召开党组会议团体研究决定，发扬党内民主，不搞“一言堂”。

四是加强党组织阵地建设。

进一步加大我局党建工作人员和资金投入，安排专人负责党建工作。

保证落实局干职工报酬待遇、党组织工作经费和活动场所。

五是加强党员队伍建设。

局党组紧紧围绕提高党员干部队伍综合素质的目标，建立终身学习教育制度，坚持每周四集中学习制度，主要突出抓了梦想信念、党纪党风、执法本事和专业知识等四个方面资料，使广大党员领导干部成为勤奋学习、善于思考的模范，成为解放思想、与时俱进的模范，成为勇于实践、锐意创新的模范。

二、认真整改党建问题，确保教育实践活动取得实效

针对群众意见反馈和查摆发现的问题，局党组以高度的紧迫感与职责感抓好党建突出问题的整改，确保活动取得实效。

一是精心制定整改方案。

局党组围绕履行党建职责不到位、理解上级工作安排“讲条件”、党内生活要求不严，党内生活流于形式等党建突出问题进行了认真分析和梳理，研究制定了整改落实方案，确定了12条具体整改事项，对每一项整改事项，都明确了具体整改措施、整改方式、目标要求、完成时限、分管领导和职责科室，为整改任务的落实奠定了坚实基础。

二是全面开展制度建设。

局党组把解决问题与制度建设紧密结合起来，按照于法周延、于事简便的原则，对现有的措施、办法和规章制度进行了一次系统清理，认真做好制度立、改、废工作，并列出制度条目，明确职责单位。

目前修改完善党建制度2项。

三是扎实开展专项整治。

目前，我局已修订了安监局“三会一课”等制度，明确提出每年至少召开2次党组民主生活会，党组主要负责人与党组成员谈心每年至少2次，党组成员之间相互谈心每年至少2次，并将其纳入20\_\_年工作计划。

同时，局党组利用每周四集中学习的时间，在思想上、政治上，与党中央坚持高度一致，确保中央、省、市各项决策部署落实到位，坚持政令畅通、令行禁止。

三、进取谋划发展，着力整治软弱涣散党组织

根据市委群众路线领导小组下发的《关于在党的群众路线教育实践活动中整顿软弱涣散基层党组织专项行动的通知》精神，局党组制定了详细的工作方案，明确了目标任务、工作重点、整改标准、推进措施等相关资料，并选派专人参加白洋镇善溪冲村软弱涣散基层党组织整顿工作。

本人先后多次参加村干部团体会议，与村干部商议发展团体经济工作思路。

对存在的问题，经过“大家说，一齐解决”的方式，切实把整顿工作落实到实处。

四、优化机关作风，加强基层服务型党组织建设

为进一步强化机关支部建设，局党组开展了创立学习型机关、学习型支部、学习型单位活动，切实把学习的成果转化成工作的实绩;进一步转变工作作风，提高办事效率，克服“门难进、脸难看、事难办”的不良习气;严格“首问职责制”，开展“优质服务、优良作风、优美环境”活动，在机关内部开展礼貌科室活动，比服务，创一流，争做“服务先锋”活动，党员干部职工为民服务的宗旨意识不断增强。

开展“在职党员进社区”活动。

搭建党员干部服务平台，在百里洲建民村建立了党建工作联系点，结对帮扶贫困户50户。

党组成员每月到联

系点村开展指导工作不少于1-2次，帮忙解决基层党建工作难题。

经过对户调查摸底，座谈了解意愿需求，与联系户建立了干群连心活动联系卡和登记卡，党群干群关系进一步密切。

全局构成了党组统一领导、班子成员相互配合，科室各司其职的党建工作格局。

五、加大党建工作支持力度，确保党建工作顺利开展

今年，局党组坚持把为基层党组织和党员解难题办实事作为基层党组织建设的出发点和落脚点，不断加大党建工作经费保障力度，切实解决活动场所建设维修、党员培训等问题，保证基层党组织活动有阵地、工作有力量、办事有经费，为局基层党建工作再上新台阶供给了有力保障。

一是加大活动场所维修经费投入，使活动场所真正能使用。

采取“向上争取一点、自筹一点”的办法，多渠道筹措资金13万元，对局六楼活动室进行室内外装修改造，为活动室配备了图书、书柜、桌椅和远教设备，极大地改善了党员开展活动的环境。

二是加大党员培训经费投入，使基层党员学习有平台。

依托党校、远程教育网络等，认真落实党员干部教育培训经费。

今年以来，局党组共投入资金5000元，加大对局机关党员干部的培训力度。

经过学习培训，切实解决了基层党员素质不高、业务本事不强的问题。

三是加大党内关爱经费投入，使党员困难有关爱帮扶。

实施“党员关爱”行动，“七一”期间发放关爱资金20\_\_元，慰问局机关退休老党员2人。

春节期间投入经费20\_\_元，对百里洲建民村10名生活困难党员干部进行关心和帮忙，让困难党员过上一个欢乐、祥和的春节。

经过开展关怀党员工作，基层党组织的凝聚力、亲和力和感召力明显增强。

六、扎实开展“三万”活动，增进人民群众血肉联系

全市“万名干部进万村惠万民”活动开展以来，本人先后3次带领干部职工、工作队员，到驻点村百里洲镇建民村开展走访慰问活动，与驻点村党支部、村委会班子进行了座谈，对于村干部反映的村委会办公条件简陋，不方面老百姓办事等问题，加大支持与帮扶力度，经过进取筹措资金，目前已筹措资金1万元用于支持该村村委会办公楼维修的难题在开展群众路线教育实践活动期间，我局共发放调查问卷120份，走访农户200户，听取群众意见，了解农村实情，认真查找农村基层组织建设、农村软懒涣散组织等工作中的问题。

共收集意见提议7条，其中班子成员2条，个人5条。

七、基层党建工作存在的主要问题

一是党建工作教育形式单一，党员处于被动理解状态，学习效果不明显。

二是在抓党建工作方法上缺乏创新，以党建促发展的门路不多，解放思想的程度还需进一步加大。

三是阵地建设相对滞后。

没有专门的党员活动室，党旗没有上墙，制度和动态上墙更新不及时。

八、下一步党建工作计划

(一)建立基层党建长效机制。

巩固我局当前党建工作成果，进一步完善制度、立足制度执行落实。

党建工作要做到有计划、有目标、有步骤、有总结、有提高。

建立党建工作考核评价体系。

党建规范化工作常抓不懈。

**个人工作述职报告篇六**

尊敬的陈总，及各位领导同事：

上午好!

我，马\_\_\_\_，08年下半年加入\_\_\_\_益阳湘大，已是整整4年了。回顾一下在这四年里的工作，反思一下这四年的不足。思考一下明年的打算 。

四年多来我们营销服务部们在陈总的正确指导下，建立了50多个连锁服务站，培训了一大批的优秀经销商服务人员，为湘大鱼料用户解决了不少鱼病难点，组建了三级服务体系，成功的推广了大批的草鱼出血病疫苗，成功的攻克了草鱼细菌性出血病，对苗种草，鲫鱼的养殖有了一套完整的养殖方案，对抗病防病有了一套完整的治疗措施，对水质的调节和处理有了一套完整的处理措施，协助营销业务人员走访了200多个经销商，20\_\_\_\_年协助业务员成功的开发了邵阳市场。为公司鱼料产品起到了添砖加瓦的作用，深受养殖户的好评。本人虽然为公司的饲料发展作出了一点微薄的努力，但是，还有待继续努力。

饲料行业，这几年是不寻常的几年，是拼搏，对比质量，优质服务，完善体系的几年，我们营销技术服务人员，要抢抓市场机遇，在陈总的带领下，扎实工作，不断创新，继续优化我们的技术服务体系，逐步完善淡水养殖技术，进一步推广公司301调水产品，为益阳湘大鱼料的发展作出我们服务部门应有的贡献，工作热情下降，应该说，服务行业我本人的热情还是很高的，也较为主动的，但近年来，随着市场的一些矛盾和服务体系的变化，同时也产生了一些活的念头，工作情绪有点下降，工作干劲不如以前，工作积极性，主动性，创造性，也没有能积极的发挥，同时也产生了一些不健康的理念。特别是面对一些思想不好的经销商，生怕我们对他的市场太了解，害怕我们过去。有时出现了一种费力不讨好的现象。

我们的技术服务人员要加大技术宣传力度，强化技术服务理念，搭建服务技术平台，组建技术服务网络，确保淡水养殖技术服务声音传遍湘大鱼料的千家万户，实现公司效益和养殖效益的双赢局面。确保工作作到，守一方客户，保一方健康养殖，丰收。

我想，投入才会有回报，忠诚才会有信任，主动才会有创新，坚毅才会有作为，在今后的工作中，我们技术服务部门要努力增强工作主动性，科学性和预见性，协助我们营销队伍开发好新的市场，找准工作切入点，也会从公司制度与工作职责上去找平衡点，当客户与公司之间意见不一致时，我们会去领悟相同点，总之，我们始终信守一条真理，律己足以服人，量宽足以得人，并将以实际行动来赢得公司的理解和信任。

**个人工作述职报告篇七**

我校在\_\_年，全面贯彻落实党的教育方针政策，加快和深化教育改革，从学校实际出发，为建成全市同级同类学校一流校舍、一流设施、一流师资、一流质量的模范小学而奋斗，

全面推进素质教育、德育教育、目标管理、培优转差，做到即教书又育人，为人民办好教育，不辜负党的期望和东孔璧人民的重托，做出了较大成绩，现总结如下：

一、基本情景：

我校包含学前班，共有8个班，其中1-6年级有167人，学前班42人，共计209人。教师13人，教师师资达标率100%，其中大专9人，正在进修大本的6人，学校从办学条件，教育管理到教育教学质量基本达标。我校教风、学风、班风、校风良好，教学成绩突出，连续磁山片第一名。教研活跃，作业检查基本达标，教育教学质量综合考评镇级小学系列前列。美术、文艺、体育成绩良好。学校环境优美，学校总体成绩连年上升。

二、任务目标：

学校办学理念：让每个学生都成才

学校工作思路：保三优，创三新。即保优秀的教学成绩，保优美的学校环境，保优良的校风校纪。创出教育科研新成果，创出课堂教学新模式，创出教学装备新特色。

三、落实情景：

1、进取筹备素质教育现场会，让每个孩子都成才是我校素质教育成果展示的主题

这次成果展示主要分四方面：学生绘画作品选。学生创作绘画作品120多幅，精选展出了20多幅。学生书法作品选：学生创作书法作品60多幅，精选展出了20多幅。学生科技制作选：学生校制作30多件，精选展出5类12件。教育科研成果选：教育科研成果集(论文)，\"双自主\"汇报课教案，汇报课说课材料，汇报课评课材料，学生介绍自学方法。

2、建成微机室。四月初，学校连续召开全体师生大会、学生家长大会，发动群众，集资、捐资35000元，购买了学生机、教师机、打印机，连通了学校局域网，从三年级起开设了信息技术教育课，受到了广大群众和各级领导的好评。

3、防非期间，严格按上级要求，及时制定了防非工作预案，成立了防非工作领导小组，组长由村支书担任，副组长由校长担任。实行网络领导，校长抓各班主任，班主任抓学生小组长，小组长抓组员。既可层层落实，又可避免交叉感染。严格落实7种制度：学生每日健康日报表制度。重点统计有无发热情景。教师签到制度。防非期间，不准请假，不准外出。晨检制度。教师到校后，每日测量体温，并记录在册。门岗登记制度。防非期间，严禁校外人员进校，特殊情景，要做好登记，并测量体温。值班制度。严格落实双人双岗，电话畅通。消毒制度。明确专人负责消毒工作，早、午各消毒一次。坚持日报告制度。落实突发事件紧急处理制度：如有发热病人，立即进行隔离。由专人负责，立即向上级报告，向卫生部门报告，采取紧急救护措施。由于制度健全，措施到位，我校在防非期间，无一例\"非典\"病例和疑似病例，打赢了防非硬仗。

4、加强教育教学常规管理。

①教师备课是上好课的前提。我们强调教师的备课要克服形式主义、教参搬家。要重点备教法、备学生，变学生学会为会学，教给学生学习方法，提倡自主学习、自主发展、分层教学、因材施教。要经常分析教师备课情景，指导教师备课。鼓励教师的创新精神。

②抓好上课这个环节。本学期我校全面推开\"自主学习、自主发展\"教改实验，学\"洋思\"，向课堂教学要质量。

③好质量检测分析。考试是督促学生学习的有效手段。我们十分重视改革考试资料，重点放在考查学生的本事。

④校本课题研究取得了丰硕成果。本学期我校加大了教科研力度，围绕校本课题，组织\"双自主理论\"学习，开展\"说、讲、评活动\"，学校《学校动态》及时报道教科研活动开展情景，截至六月底，已经编印出版了《学校动态》八期，《教育科研成果集》二部，共收录论文90多篇，88691字。其中包括，《校本课题的目标、资料、规划》，《小学语文数学自主创新课堂教学模式》〉，以及课堂教学目标的确定、自学提示的出示、课堂练习的设计、说课、评课材料和部分优秀教案。年终校长撰写的课题阶段性总结论文《以教育科研，促教育教学》获教育局评选的三等奖。武安市教研室在磁山中学召开的教科研研讨会上，我校展出的科研专版受到好评。

⑤教研活动开展得扎实有序。首先我们组织全体教师认真学习了教育理论，联系学校实际，进行了认真讨论，提高了思想认识，确立了新的教育理念。第二，我校的教研活动按照\"教学设计--课堂观察--反馈会议\"的研究程序进行，先组织教师经过讨论确定了\"小学语文数学自主创新课堂教学模式\"，然后每位教师都精心设计了教案，之后逐人讲了汇报课，最终，组织全体教师说课、评课，寻找差距，分析课堂上的成功与失误，并提出了改善办法，

第三、认真整理出了一套活动纪录，为今后的继续研究奠定了有利的基础。

6、开展了丰富多彩的德育教育活动。

我校首先抓好教师的职业道德教育，认真开展了\"树正气、增压力、比贡献、促发展\"活动，取得了社会各界对我校工作的支持。

①我们东孔壁村的支村两委全体成员到校督导修建校舍工作，对存在危险隐患的校舍进行了检修，尤其是学生出入最多的厕所，由于今秋的阴雨绵绵，房顶塌陷，致使孩子们上厕危险，村干部一看，立即派出村上的包工队在四小时内全部修好，让全校师生都感慨万分，不住地致谢。而村干部们的回答是：\"孩子是未来的期望、是祖国的花朵，我们要给与孩子们优越的条件让他们欢乐的成长，成为国家的栋梁之才，早日服务于祖国的四化------\"\"再苦不能苦孩子，再穷不能穷教育，学校有事尽管提，咱们必须优先解决，大力支持。\"

②我们学校的\"树正气、增压力、比贡献、促发展\"活动受到社会各界企业家的支持。企业家陈海平说：\"我们的学校历年来在磁山镇是第一强校，是模范校，是领头雁，必须要起好带头作用，发挥好教书育人的作用，收到两全其美的功效。我每年要投资三千元修建校舍------\"煤矿矿长和煤球厂厂长说：\"只要能让孩子们成才，让孩子们学到更多更广的知识，我们愿无偿供应学校用煤，保障师生取暖工作，为孩子们的健康成长供给优越的条件。\"

③我校深入群众家中采访调查，了解家长对学校工作的看法，收到不少宝贵意见我们已经采纳。第一，为孩子们能够健康成长，期望学校多增加体育设施，校领导很满意的答应了这项要求，在操场上已经建成了\"欢乐健身园地\"，增添了滑梯、梅花桩、独木桥、铁网、单双杠、乒乓球台、篮球场等大型体育设施，各班还配套了跳绳、羽毛球、排球、足球等小型体育用具，同学们在操场上个个生龙活虎，耀武扬威。第二、家长期望学校能够在开足开全课程的基础上，多搞些竞赛活动让孩子们的德、智、体、美、劳等多方面发展，成为对祖国对社会有用的人才，我校目前已开展了绘画比赛、歌咏比赛、长跑比赛。

④今年11月，我们认真组织教师收看《师德启思录》，每个教师都写出了观后感，受到了深刻教育。异常是张海燕、巩娅娟、祁保平等教师的学习心得都有20\_\_多字。

同时，学校对学生的德育教育也做了很多工作。

①每学期开学初，学校立即召开了全校师生大会，组织轰轰烈烈的学雷锋活动，做好人好事2254件。同时学校少先队恢复了红领巾广播站，学生投稿并播出130多件次。坚持升旗制度，加强国旗教育，唱好国歌，开好周会，利用旗下讲话，经常对学生进行爱国主义教育、梦想教育、革命传统教育和遵纪守法教育，使学生从小树立远大梦想树立社会主义坚定信念;及时总结表扬优秀班级、优秀学生典型事例。对严重违纪现象及时妥善处理，不断完善管理制度。值周教师每周认真落实流动红旗，有力促进了班级管理，稳定了教学秩序。

②学校十分重视开好班会。班会有记录，有布置、有检查，及时表扬先进，鼓励差生不断提高。

③学校把上好品德课作为加强德育工作的一项重要措施。品德课有教案，及时结合学生实际对学生进行品德教育，鼓励学生向英雄模范学习，做新时代好少年。

④本学期是一个防非的十分时期，全体教师充分利用这个时机，认真搞好家访，及时和家长沟通，交流意见，帮忙学生提高。做了很多家访记录。

⑤各班都认真召开了家长座谈会，充分征求学生家长对学校工作的意见，取得了学生家长对学校工作的理解和支持。家长会每月至少开一次。家长座谈会都详细做了记录。

⑥学校充分利用学校的图书资源，组织学生读一本好书，写一篇心得，全校共写出读书心得、笔记三百多篇。

7、学校体育工作取得较大成绩。我校十分重视全民健身活动，异常是近几年，建立了专门负责健身活动的组织机构，由校长亲自主抓，抽出两名青年教师负责具体工作和专项训练。在经费十分紧张的情景下，学校进取筹集资金，建起了学校体育健身欢乐活动角，有平衡木、梅花桩、乒乓球台、爬网、天梯等。

学校制定了具体的活动时间和活动资料，一般定在早晨6：00--6：30分，组织学生做广播操、跑步。为防止交叉感染，每班分成4--6个小组，每组5--8人，在体育教师的指导下，进行分散活动;每一天午时6：00--6：30分举办形式多样的健身比赛，如：乒乓球、拔河、队列训练等，还规定课间学生必须到室外参加活动，以小组组织跳绳、踢毽子、走梅花桩、爬网等活动。异常是学校加强了体育课的活动安排和管理，强调体育课要保证时间，保证人数，落实锻炼项目和器械，收到了很好的效果。由于我们从思想上重视全民健身，从行动上认真落实活动时间、活动形式和活动资料，我校全民健身活动周开展的丰富多彩，卓有成效，保证了全校师生的身体健康，维护了学校正常的教学秩序，被磁山镇教育办评为全民健身周先进单位。

**个人工作述职报告篇八**

尊敬的各位领导：

20\_\_年就要过去了，在这里员工\_向各位领导问好，祝大家新年快乐!如下是我对20\_\_年的述职报告：

一、对20\_\_年的认识和问题与工作改进与措施及努力方向

(1)对20\_\_年的认识和问题

珍惜我们同事之间彼此的缘份和友谊，然而从这些系列的震惊与伤痛和这次出差让我感觉自己又成长了不少，从一个不善于沟通和交流变的活泼开朗了许多，从而使我在工作上与同事之间的沟通交流中深刻的认识到自已的不足，总是在工作上固执己见，不听从大家给与的有效意见和见解，与同事之间心理上的不友好等造成了工作效率底、工作效率差等一系列的工作严重问题。

(2)工作改进与措施及努力方向

当我认识到自已工作上的错误与不足时，认识到这系列的错误给自已工作上带来的严重后果，我以决心努力改进，在工作上与同事以一种谦虚认真的态度多多交流沟通学习，取长补短，多听取大家的有效意见和见解，与同事之间建立友好关系，以便提高自已的工作效率，将自已的本职工作做的更好，对工作严肃认真，按时到岗，工作上听从领导按排。休息时间做到劳逸结合，与同事搞好团结。

一年多来的工作实践使我体会到，干好办公室工作并不是一件容易的事情，要干好工作就要首先清楚自己所处的位置，清楚自己所应具备的职责和应尽的责任。按照分工，摆正位置，做到不越位，不离任、不超位，严格遵守职责，完成本职工作。只有把位置任准，把职责搞清，团结同志、诚恳待人，脚踏实地，忠于职守、勤奋工作，一步一个脚印，从小事做起，老老实实做人，认认真真工作，才能完成好本职工作，进而创造性地开展工作。

二、个人职责

我到贵公司上班有一年多了，这一年多是我人生旅途中的最难忘的一程，期间在同志们的关心支持下我很快容入这个集体当中，和大家一样成为贵公司的普通员工，做好录入工作，几月份公司进行学习培训并使用软件画图。在今年成立公司后，使我们在工作中学到了更多的知识，并很快的运用到工作中。在此感谢公司领导给我的机会让我向美工发展。

三、20\_\_年工作内容及工作完成情况

(1)工作内容

\_省略

(2)工作完成情况

四、工作感悟

岁首年终，我静心回顾这半年的工作生活，收获颇丰。在工作这一年来，在领导的关心和帮助下，在全体同志们的支持配合下，我服从工作安排，加强学习锻炼，认真履行职责，全方面提高完善了自己的思想认识、工作能力和综合素质，较好的完成了各项目标任务。虽然工作上经历了很多困难，但对我来说每一次都是很好的锻炼，感觉到自己逐渐成熟了。我相信每个人都怀揣着一个梦想，梦想引领我们奋发进取，踏平坎坷，品味成功。天高任鸟飞，海阔凭鱼跃，我的梦想那就是与公司一起飞翔。在工作中，我毫无怨言，勇敢地经受着每一次工作中的困难和压力，用坚定的意志，执着地追求着梦想。我不去想是否能够成功，我不去想未来是平坦还是泥泞，只要热爱工作，一切会在意料之中。

五、20\_\_年的工作展望及自已的发展方向

(1)20\_\_年的工作展望

新的一年给了我们新的机遇和挑战，抓住机遇，只争朝夕，在工作中以“从严、从细、从实”的标准要求自己，不断学习业务，提高个人综合素质，为公司的辉煌而努力。不断加强个人修养，自觉加强学习，努力提高工作水平，适应新形势下本职工作的需要，扬长避短，发奋工作，克难攻坚，力求把工作做得更好，树立办公室的良好形象。

(2)20\_\_年的发展方向

努力学好专业知识，利用空余时间学习与相关知识，尽可能的早日成为一名合格的员工。

述职人：\_

20\_\_年\_月\_日

**个人工作述职报告篇九**

一年在不知不觉间悄无声息地消逝了。回顾这一年的工作历程，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，尽心尽力，忠于职守，尽守本职工作。就是在这平平淡淡的工作中勾画出了生活的轨迹，使我尽享着那份愉悦，那份执着，那份收获。

首先在业务知识和工作能力方面，能够不断的学习，积累经验，经过自已的努力，具备了较强的工作能力。在工作中，我担任一名培训教师，我用自己通俗易懂的讲授方式给岗前、在岗的从业人员传授我所学的业务知识，我和学员们共同进步，不断出现的疑难问题也在我的手中一次又一次的得以解决，就是这样，我的学员在考核中没有一名不合格的。同时，我也负责职工们的考试工作，使职工们将理论与实际相结合。自觉认真的态度使职工们在自己的岗位上保证安全生产、增产增效，为我公司的发展贡献力量。正是这一次次的培训一次次的考试，使我受益非浅，尤其是从看问题到解决问题上都给了我新的机会和经验。

其次在工作态度和勤奋敬业方面。热爱自已的本职工作，能够正确、认真的对待每一项工作任务。在这一年的工作里，虽然有了一定的进步和成绩，但在一些方面也存在着不足之处，需要继续学习更多专业知识，扩大自已的知识面，给自己充电，同时我要把自己的专业知识一一讲授给更多的人们，取得更大的成果。看到公司的迅速发展，我最大的收获莫过于在敬业精神、业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，也激励我在以后的工作中不断地前进与完善。

最后在为人处事和团结协作方面。在工作中我们都是彼此的老师，大家往往从别人身上可以看到自己的影子，遇到不懂不会的，我积极主动地向我的前辈们虚心请教;看到别人需要帮助的时候，我主动伸出友谊之手，长此以往，经过相互扶携、并肩作战，我们逐渐成了相亲相爱的一家人。

在今后的工作和学习中，我会进一步严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的责任心和自信心，一定能够改善自己的不足之处;我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司的发展尽一份力。

我的述职完毕，谢谢大家。

**个人工作述职报告篇十**

根据会议安排，下头我就一年来履行基层党建工作职责情景，简要汇报如下。

一、履行党建第一职责人职责情景

按照“党要管党、从严治党”的原则，把党建工作摆在突出位置，全面推进基层党组织建设。

一是加强组织建设，落实党建工作职责。

坚持把党建工作与业务工作同部署、同落实、同检查、同考核，制定了《党建工作目标管理细则》，同各党支部签订了目标职责书，做到党组织班子健全、结构合理、分工明确、职责落实，党组织的核心作用得到了充分发挥。

二是强化制度建设，不断规范党内生活。

先后制订完善了各项》规章制度20项，使机关党建工作实现了有章可循。

严格落实民主集中制原则，在重大事项决策方面，充分发扬民主作风。

根据党费收缴管理标准，严格按规定、按标准收缴党费。

严格按照发展党员标准，加大对入党积极分子德、能、勤、绩考评。

三是丰富活动载体，切实密切党群关系。

以党的群众路线活动为契机，结合人社工作实际，进取组织开展教育实践活动，使干部作风有了明显好转。

大力推进“双联”结对共建活动，为联扶村供给了价值3万元的化肥，落实秋季绿化树苗5000株，协调捐赠衣服400套，组织培训劳动力218人次，实现劳务输转352人。

进取开展在职党员到社区报到活动，局机关29名在职党员到社区报到，认领了服务岗位。

二、存在的主要问题及原因分析

一年来，虽然在党建工作中取得了必须成绩，但与上级组织的要求相比还有很大差距，主要表此刻以下几方面：

一是职责意识不够强。

存在着重业务轻党建的思想意识，致使对党建工作安排部署多，督促检查少，造成了工作疲踏，效率不高。

“三会一课”等制度落实不严格，精神礼貌、廉政建设抓得不紧，活动载体与创立工作结合不紧密。

二是文风学风不扎实。

党建工作习惯于以文件贯彻文件、以会议落实会议，学习的自觉性和实效性不强，党建工作材料资料空洞，流于形式，针对性不强，文字性材料累年不变。

三是进取精神不够强。

在党建工作中发挥主观能动性不足，习惯于用老经验处理新情景，标准不高、要求不严，基层党建工作异常是党风廉政建设、异常是有些制度的落实将就应付，只求过得去，不求过得硬。

分析这些问题的原因，主要有以下方面:一是思想认识不到位，精神追求弱化。

认为人社部门主要职责是抓民生工作，对抓党建促民生认识不够，对共产党人精神追求的领悟不够、坚守不力，致使党建工作抓而不紧、抓而不力。

二是政治理论学习不深不实，对党建的认识有所淡化。

重业务轻政治的思想严重，忽视了系统性的政治理论教育，放松了对政治观念的改造，滋生了抓党建工作不够坚强的问题。

三是纪律执行不够严格，机制制度不够完善。

对纪律和决策的落实情景缺乏用力的督促检查，致使一些规定和措施没有完全执行到位。

部分》规章制度建不适应新形势新要求，部分经实践检验行之有效、群众认可的制度，存在执行落实不到位。

四是进取精神不足，党性修养有所滑坡。

加强党性修养的自觉性不强，提升自我素养的标尺线不高，放松了党性修养和党性锻炼，导致对党建工作的要求不够高，降低了工作标准，完成工作质量不高。

三、下一步工作思路和主要措施

一是加强政治理论学习。

进一步增强学习的自觉性和系统性，完善个人自学和团体学习相结合的制度，党组和支委班子团体学习坚持每季度至少1次，党员集中学习每月至少1次，根据党建中心任务和重点工作确定学习资料，把学习成果转化为指导实践、推动工作的实际成效。

二是加强班子队伍建设。

强化团体领导观念，坚持民主集中制，提高班子科学决策、民主决策的水平。

认真落实“八项规定”和省、市、县委相关规定，进一步转变作风，切实履行好“为党分忧、为民解难”的神圣职责。

加强党员队伍的培训、培养和教育，培养和建设高素质党员队伍。

三是加强思想政治教育。

充分发挥党组织的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用，认真落实“三会一课”制度，加强党员干部教育管理，把党员干部之间谈心交心活动制度化、经常化，鼓励引导党员干部开展进取健康的思想交锋。

四是加强机关制度建设。

坚持真抓实干、敢于担当、变革创新、务求实效的作风，进一步完善机关党建各项》规章制度，建立和完善听取群众意见、民主科学决策、廉洁勤政规范、工作检查督办、绩效考核应用、工作效率评估、综合信息反馈等工作机制和制度，控制会议和文件数量，提高工作效率，力促基层党建工作取得新成效。

**个人工作述职报告篇十一**

尊敬的领导：

您好!

20\_\_年时间即将过去，在公司领导、同事们的支持和帮助下，我坚持不断地学习理论知识、总结工作经验，加强自身修养，努力提高综合素质，严格遵守各项规章制度，完成了自己岗位的各项职责，现将这一年来的工作总结如下：

一、工作态度

我热爱自己的本职工作，能够正确认真的对待每一项工作，工作投入，有较高的敬业精神和高度的主人翁责任感，遵守劳动纪律，有效利用工作时间，保证工作能按时完成。

二、业务能力

多干多学：我初来公司工作，这个工作对于我来说是个新的挑战，但为了尽快上手，我不怕麻烦，向领导请教、向同事学习、自己摸索实践，在很短的时间内便熟悉了所做的工作，明确了工作的程序、方向，提高了工作能力，在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路，能够顺利的开展工作并熟练圆满地完成本职工作。经常同其他业务员沟通、交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。

三、为了提高我们的服务水平，我个人认为更应该提供人性化服务

预定人员在讲话和接电话时应客气、礼貌、谦虚、简洁、利索、大方、善解人意、体贴对方，养成使用“您好”、“请稍后”、“请放心”、“祝旅途愉快”等“谦词”的习惯，给人亲密无间，春风拂面之感。每个电话，每个确认，每个报价，每个说明都要充满真诚和热情，以体现我们服务的态度，表达我们的信心，显示我们的实力。回复邮件、回传传真，字面要干净利落、清楚漂亮，简明扼要、准确鲜明，规范格式。以赢得对方的好感，以换取对方的信任与合作。

我们知道，公司的利益高于一切，增强员工的主人翁责任感，人人为增收节支，开源节流做贡献。明白一个简单的道理，公司与员工是同呼吸共命运的，公司的发展离不开大家的支持，大家的利益是通过公司的成长来体现的。在旅游旺季，大家的努力也得到了回报，也坚定了我们更加努力工作，取得更好成绩的决心。

回顾这这一年来的工作，我非常圆满地完成了本职工作，这是公司的培养，领导的关心、教育，同事的支持与帮助，包容了我的缺点和错误，教会了我做人做事，才有了自己的今天。今后，我将倍加珍惜，努力学习，勤奋工作，忠实履行好老老实实做人，实实在在做事的宗旨，在领导和同事们给予的舞台上，为公司的发展尽一份责任。在以后的工作中，我将更加努力地工作，“百尺竿头更进一步”。

此致

敬礼!

述职人：\_\_\_

20\_\_年\_月\_日

**个人工作述职报告篇十二**

转眼间我已经来到龙威有四个月的时间了，四个月里，我学到了太多学校书本里不曾涉及的知识和技能，这些东西对我来说都是弥足珍贵的。

由于工作时间短，对很多会计工作熟练度不够，所以并无多少固定性的工作，大部分时间则是协助其他会计人员完成工作，现将在这四个月时间里的工作情景汇报如下。

一、本职工作完成情景

1、与审计部、企管科相关人员一同，多次参与建筑公司、食品厂、钙厂、阻燃剂等的废品处理工作。

2、与审计部、人力资源部、企管科一同到西盐场和西盐场新建滩、新建滩五工区、六工区、项目等进行对二茬盐的密度、高度、长度、宽度进行测量。

3、登记发票抵扣联传递明细表，记录发票号、单位、金额、日期。

4、多次与其他会计人员一同到西盐场的一厂、二厂、三厂和新建滩、宏宇等厂参与本年度零工工资的发放工作，并顺利完成。

5、到供应部门参与钢材等的招标工作，了解了招标的具体流程，并收取押金。

6、在李静的帮忙下，大体掌握了总部凭证的录入、当期汇兑损益的结转、应交税费明细表、费用明细表的填列等的工作，对账务处理有了初步的了解。

7、协助其他会计人员复印所需要的发票、生产材料汇总表、不一样年度审计报告、公司制度章程、进出口单据、职工工资发放表、承兑发票等资料。

8、协助其他会计人员粘贴相关凭证附件，与其他会计人员一同完成龙威总部8、9、10月份的凭证的缝线、装订等整理工作。

9、在王杰的帮忙下，学会记食品厂、冷藏厂的明细账。

10、与王文超一同完成龙威总部20\_\_年9月份、10月份附件章的盖章工作。

11、在崔海民的帮忙下，学会开寿光宏宇化工有限公司内部转账单的一部分工作，在胡艳玲的帮忙下，学会了开具明帅化工厂的部分记账凭证、科目汇总表的登记等工作。

12、按照财务部门安排到四号站和二虾厂完成收白蛤等的工作。

13、参加上海国家会计学院的高级管理培训项目，主要学习了中注协税收法规与纳税筹划方面的知识，经过学习了解当前税制改革和税收发展动向，开阔了自我的视野，受益匪浅。

14、学会发票的认证。

二、工作中的主要成绩

认真完成上级领导安排的各项工作，并未出现大的会计失误，在工作过程中虚心向其他会计前辈们请教和学习，自我的业务本事有了很大的提高，不论是附件的粘贴还是凭证的录入，每个方面都尽量做到细心认真。

三、工作中的不足与问题

1、在参加工作的这段时间里，我发现无论多大或多小的工作都需要细心和谨慎，这是作为一个会计人员所必须的职业素质，而有些时候，我恰恰在这一方面表现出了些许不足，比如在凭证的录入过程中出现的借贷科目明细的错误、金额的输入错误等方面，自我的小小失误就可能对其他会计人员的工作带来极大的困扰，今后必须要做到检查多次，不放过任何一个细节;还有就是凭证附件的粘贴也是有大学问的，之前自我做的太过马虎，没有做到整齐、美观与方便，需要不断改善。

2、由于参加工作的时间比较短，对公司的财务工作流程还未渗透了解，很多单据的填写，传递的流程等不是很清楚，只能针对自我负责的部分就事论事的做工作，不能做到系统全面的把握整个过程，在以后的工作中，应当多学多观察，不断提高自我，多接触不一样的职位的工作，争取尽自我的一份力，为公司多做贡献。

四、下一步工作计划

尽职尽责的完成自我的本职工作，及时完成领导分配的任务，不拖沓，做到当日的工作当日完成。不断向财务部门的领导和前辈多多学习，接触不曾接触过的工作，解决之前搞不清楚的地方，彻底把问题弄明白，不能得过且过，这不仅仅是对自我负责、对大家负责也是对公司负责。

由于篇幅有限，很多细小的工作并未一一陈述，在工作过程中的诸多不足还请大家多多指正，本人必须悉心听取大家的意见和提议，

不断更正，在大家的帮忙下共同前进和提高，更上一层楼，我也期望尽自我的绵薄之力，为公司创造更好的经济效益。

**个人工作述职报告篇十三**

一、思想方面

这些年来我能积极地参加园里组织的各项学习，认真、详细地做笔记，积极参加组里的各项活动，热爱集体、团结同事，对待幼儿有爱心，严格遵守园里的各项规章制度、不迟到、早退，积极响应园里面的各项活动。

二、工作表现，教育教学方面

“努力成为孩子们喜欢的老师”，是我的工作目标。当孩子有困难时，我会随时关注给予帮助。尤其对有特殊情况的孩子，我更是给予格外的爱护，帮肋每一位孩子树立起自信心，教会他们尊重别人，培养他们良好的生活和学习习惯，教会他们自己动手寻找答案。这些对于他们来说，一辈子都是受益的。

对于班级各项工作，我积极认真地承担，虽然没有辉煌的业绩，但在教学中我虚心向有经验的教师学习，认真备课，充分准备教具，勤勤恳恳，踏踏实实。工作这些年，我带过大、中、小、班的孩子，对于不同年龄阶段的孩子，其表现出的特点也是不同的，在设计活动目标时，以孩子为主体，以孩子的终身发展为前提，让孩子能跳一跳摘到属于自己的那颗果实。

人们都说“孩子是父母的作品”，作为老师，幼儿又何尝不是我的作品呢?让孩子进步、成长，是我的心愿。也因此，我深刻的体会到家长工作的重要性。工作中，我通过家访、家园联系、校讯通、网站让家长了解幼儿在园的情况，家长们也认真地进行了反馈，让我们知道孩子在家的表现，通过家园共育，促使孩子不断进步。得到了家长的认可和信任。

为了适应提高基础教育质量的需要，跟上时代的步伐，我先后参加函授考试，已达到大专水平。我还参加了各种专业技能的培训，通过看一些专业书籍，不断更新知识，不断提高教育理论水平和业务能力。

付出的同时，也收获希望。在园领导和同行的帮助和指导下，我先后有多篇论文在省、市级获奖。如：《运用多媒体教育资源，优化幼儿数学教育》在\_\_市现代教育技术论文评比中获壹等奖，\_\_省现代教育技术研究论文及教育叙事评比中获贰等奖，《唤起幼小心灵培养幼儿环保意识》在\_\_省第七届“蓝天杯”中小学教师优秀论文评选中获得二等奖，《浅谈用情感教学激发幼儿学习数学的兴趣》在\_\_省第七届“蓝天杯”中小学教师优秀论文评选中获得三等奖，在今年的素质教育活动中，还有多篇教育随笔、教学设计、课件在市教育课程改革上发表。

我虽然取得了一定的成绩，但同时还有很多不足的需要学习的地方，在今后的工作中，我更会更加踏实和努力，关心和爱护每一位孩子，让他们健康成长。在业务上更加努力进取，提高自身的业务水平，通过各种不同的途径获得专业知识，积极思考，不断充实自己，努力使自己成为一名合格的幼儿老师!

谢谢大家!

**个人工作述职报告篇十四**

尊敬的各位领导同事们：

光阴似箭日如梭，转眼间一年已经过去。回顾我们保安队在\_\_珠宝城一年来的工作，可以说是成绩多多，受益多多，体会多多，但存在的问题也不少。为了更好地做好今后的各项工作，根据领导的要求，现对一年来保安队工作汇报如下：

我们是今年1月\_日开始值班的。由于我们是一支新组建的团队，而且又是在\_\_珠宝城这样一个大型的国际化企业里工作，责任重大，压力千钧。为了保质保量完成、履行好肩负的使命，上一年我们重点抓了三项工作。

一、抓队伍建设

一支过硬的队伍是做好工作的重要保证，从保安队组建开始，我们在队伍建设上就坚持两手抓：一手抓人员的配备，一手抓素质的提高。在人员的配备上，我们从\_\_警官学校招聘了21名学生队员;同时，我们还注意从部队退伍军人中招聘优秀队员。通过一年的努力，我们团队的人数从当初的7个人，增加到现在的39人，是刚开始时的5倍之多。在队伍建设上，我们把相马、驯马、养马相结合。在多渠道引进队员的同时，高度重视队员综合素质的提高。凡新队员进来后，我们都要组织为期半个月的保安业务素质的训练。同时我们还专门邀请\_\_市消防大队的专家，来为队员讲授消防方面的知识和技能，使队员都能尽快掌握各项基本的本领，达到上岗的要求。队员上岗后，我们还坚持每周2天的技能训练，风雨无阻，冷热不断，使队员的业务素质不断提高。

一年来，我们保安队已成为一支拉得出，打得响，有较强执行力和战斗力，能出色完成任务的队伍。

二、抓制度建设

工作的规范有序、卓有成效的关键是靠科学适用的制度作保证，不以规矩，不成方圆。团队组建后，我们对值班、交接班、学习、训练等方面都出台了一整套严格、实用的制度，对团队实行准军事化管理，用制度来规范大家的行为，用制度来保证工作任务的完成。如值班队员必须提前15分钟到岗进行交接;队员上下班都必须列队行进，充分展示军人的素质和风彩。

三、抓思想建设

由于我们的队员来自不同的地方，不同的岗位，各人的综合素质、性格、爱好均不相同。更重要的是他们都刚20出头，血气方刚，这既是我们保安工作的需要，同时也是我们在日常工作、生活中需要注意的。青年人可塑性很大，但是可变性也很大。因此，我们在队伍建设工作中，要把思想道德建设贯穿始终，紧抓不放。在工作方法上，我们根椐不同队员，不同情况，灵活机动地在班会、业务会上插入思想教育的以会代训，与队员个别谈心，交心，典型案例教育，举行升旗仪式等多种形式，灵活多样地实施思想品德的教育。如我们抓住人员\_\_同志冒雨救伤员、拾金不昧的事迹，组织全体队员在学习的基础上，展开人的价值在哪里?怎样做一名政治合格、业务过硬的保安队员?我认为一位合格的保安班长应是的大讨论，每个队员都能在学习、讨论的基础上写出有深度、有价值的体会文章，并且大多数队员都能把学习体会落实到具体的行动上。对工作中出现的问题和差错，我们要求：不得隐瞒，及时上报，有错必纠，有错必改，惩前治后，引以为鉴，强化精神，改进工作。

形式多样的思想品德教育，收到了实实在在的效果。无论在工作上，还是在日常生活中，我们的队伍中出现了三多三无的喜人局面。即：工作积极主动的多，消极应付的少;干事情吃苦在前的多，讨价还价的无;做好人好事的多，违纪背法的无。

四、一年来工作的体会

一年来的工作、学习和生活，我们取得了很多的成绩，也得到了锻炼和提高，可以说受益非浅。主要得益于以下几个方面：

一是得益于公司领导的正确领导和悉心关怀。\_\_主任身为领导，在各项工作中都能走在前面，干在前面，给广大队员树立了榜样，增添了干劲和信心;同时，\_\_主任、\_\_\_主任等领导曾多次亲临保安队，给队员讲形势、讲要求，讲保安业务和物业管理方面的知识，使广大队员深受鼓舞;更重要的是每一次大的活动，\_\_主任等领导，都能亲临现场，组织指挥。所有这一切，都是我们保安队出色完成任务的重要的保证。

二是得益于工作上的创新。我们是在\_\_珠宝城从事保安工作的。\_\_珠宝城是一个国际化珠宝产业平台，定位高端、规模宏伟，理念先进，这就要求我们保安工作必须与时俱进，不但要跟上，而且要走在珠宝城发展的前面，先一步，快一拍，否则就会被动，就会出问题。因此，我们在工作中，尽量不受习惯思维、习惯经验的干扰，从客观实际出发，批判地接受新的思维，坚持不断的创新，将创新作为做好工作的灵魂和动力。首先是在工作内容上创新。我们工作中，没有停留在对队员枯燥的制度要求和说教，而是把工作层面渗透到生活层面，从表象渗透到内心。当队员生病，或遇到困难时，只要我们知道的，我们都会尽力关心和帮助的，只要我们能做到的，都会全力去做，做不到的，也尽力想办法帮助。如一位队员的手受伤后，工作、生活受到影响，我们及时去看望他，给他送去饭菜，帮他洗衣服，同时，在工作上帮助调班，好让他安心养伤。当我们了解到队员过生日时，都会提前为他们订好蛋糕，并准时为他们举行小型的生日宴会。这种人性化管理，不仅使受帮助者个人深受感动，更使全体队员都能感到温暖，看到希望。其次是思想观念上的创新。我们采取典型事例的教育方法，全力引导队员不断地更新观念。如在报纸上，在公司内部发生的一些典型的、有一定说服力和教育作用的正反事例，我们都组织队员进行学习，同时，引导他们多问几个为什么?收到了事半功倍的效果。使大多数队员对待工作的态度向敬岗爱业的方向转变。

三是在工作方法上创新。工作方法在工作中尤为关键。面对日新月异的工作环境和工作要求，我们在工作方法上不断的创新，使工作的方法从严肃向灵活;从单一向多样;从会议讲向正常化;从说教向谈心，关爱转变。这种有益的创新尝试，事实证明是有效的、成功的。很多队员都能自觉打消临时观念，树立长期作战的思想，从而工作更安心、更用心。

四是得益于全体队员的共同努力。我们的队员大多数是来自部队和警官学校，他们都不同程度地受过严格规范的军事化训练。他们在工作上，都能求同存异，顾全大局，无论工作条件多么艰苦，生活条件多么简陋，工作任务多么艰巨，他们大家都能团结协作，共同拼搏，想方设法尽心尽力完成任务，其精神实在感人。上一年我们之所以能在珠宝城大型活动多、情况复杂，天气不利的情况下，比较出色地完成各项工作任务，全体队员的共同努力功不可没。这些都凝聚着全体队员的智慧和汗水。

五、存在的不足和今后的努力方向

回顾一年来的工作，在取得成绩的同时，我们也清楚地看到自身存在的差距和不足。突出表现在：一是由于队员来自四面八方，综合素质参差不齐;二是我们的工作方法还有待进一步的创新和改进;三是工作上还存在一些不如人意的地方。所有这些，我们将在今后的工作中痛下决心，加以克服和改进，全力以赴把今后的工作做得更好、更出色。

今后的工作要求将会更高，难度将会更大，这就对我们的工作提出了新的更高的要求。我们一定正视现实，承认困难，但不畏困难。我们将迎难而上，做好工作。具体讲，要做到三个再创新，两个大提升，最后实现三个方面的满意。即：在思想观念上再创新，在工作质量上再创新，在工作方法上再创新;在工作成绩上再大提升，在自身形象上大提升;最后达到让公司领导满意，让珠宝城领导满意，让来珠宝城的国内外领导、客商，顾客满意。

此致

敬礼!

**个人工作述职报告篇十五**

尊敬的领导：

您好!

任职以来，我在销售部领导的正确引导和精心指导下，不断加强了自身建设，努力提高理论和业务水平，树立良好的形象。在工作中做到把握公司发展战略，坚持原则，以中小企业和金融企业的满意度为准则，热情服务，认真讲解，耐心服务。明确销售人员的工作职责，做好金电联合公司与中小企业之间联系的桥梁。下面就是我入职期间的工作总结：

一、全方位学习，提高自身业务素质

在实习期间，我努力做到：在思想上跟上公司的发展步骤;在行动上规范自己作为销售人员的行为;在工作上不断增强原则性、科学性、预见性和创造性。同时在公司发展战略理论和业务技能的学习中摆正工作与学习的关系，首先保障工作的时效性，在此基础上，尽量利用课余时间，始终坚持全方位的学习云技术对企业信用信息服务的优势，注重学习效果。用心参加公司业务学习，力求学深、学透、弄懂、弄通，并且做到了理论学习联系实际工作这一点。另外，我还十分重视与单位其他优秀销售人员的思想交流，经常向一些工作经验丰富同事学习，在学习的过程中，及时解决自己的思想问题和实际工作中所遇到的问题。

二、思想上注重理论联系实际

金电联公司销售工作任务重，业务强，具有较强的业务性，是一项需要长期坚持乃至不断提升的工作，因此将销售理论知识学习融入实际工作。在向的工作上，我结合实际状况，促进工作的开展，个性是在具体工作执行中务必把原则性和灵活性有机的结合起立，实事求是的办事。向众多中小企业宣传信息云服务，推动各个中小企业逐步实现以先进的信息技术手段代替人力采集方式，有效解决中小企业传统信息不准确、滞后、采集成本较高等问题，实现了中小企业信用生成、动态监管和信用评价，有效实现创新的信息技术与金融服务的完美结合，高效解决中小企业融资难的问题。

三、工作上执增收之笔著效益华章

力戮同心，攻坚克难，不断创新增加销售业绩，努力完成了公司规定的销售任务，有力支持了\_公司的发展。截至目前为止，总共完成的销售业绩元(请客户根据实际状况填写)。这组看似简单的数据，却饱含着我倾心公司销售工作所付出的心血和汗水。心系公司发展，在艰辛的工作中著华章。回顾入职的历程，出差北京怀柔、天津、合肥等三个地区进行业务谈判，我用专业的知识，辛勤的耕耘不断探索，走出了一条具有特色的销售新路子。

透过这次业务谈判，我更加深入的了解到公司的融资业务深的广大中小企业的喜欢，能够大大加快这些企业的资金周转速度，降低企业的停工风险，增加运营潜力。

但是在入职过程中，我仍然存在一些问题：从目前自身的状况看，我自认为还不是一个合格优秀的销售工作人员。在平时的工作中，仍然没有突破自身的缺点，心理素质还不够高，还有待大力挖掘自身的潜力;还需要进一步了解金电联合公司各个产品对中小企业准确获得信息起到用心的作用，以及每个公司适合哪种融资业务，只有深入了解这些状况，才能够更大限度的帮忙企业解决发展过程中获得信息的一系列问题。

透过总结入职工作状况，在以后的工作中我需要重点做好以下几个方面的工作：首先根据这段时间公司的融资销售状况和市场变化，有计划的划分重点工作区域;二是：对于老顾客和固定客户，都就应经常持续联系，稳固现有客户群;三是，除了拥有这些老客户的同时还需要不断去获取更多融资的信息;四是要不断加强业务知识学习，不断开拓自身的视野，采取多样化的形式，然后将自身的业务知识和交流技能更好的结合在一齐，从而能够更好的做好以后的业务工作。并且结合工作实际，引入科学的销售理念，加强了业务知识学习，不断提高销售水平。在未来的道路上，我会更加努力，争取再创新高，为公司的业务发展贡献自己一份微薄的力量。

述职人：\_

20\_\_年\_月\_日

**个人工作述职报告篇十六**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

20\_年在院领导班子的正确领导下，我科紧跟各项部署，围绕领导班子提出的\"文化建院、依法治院、以德办院、人才立院、科技兴院、服务赢院\"的办院宗旨，把握住我院品牌建设的三个重要环节\"知名度、美誉度、诚信度\"在创新管理，提高医疗水平更新医疗护理的观念，深化优质服务，加大了管理力度，工作取得了必须的成绩。

一、加强学习，提高自身素质

用心参加群众路线教育实践活动，认真落实科学发展观，始终和党中央持续一致，用心响应院领导的各项号召，遵纪守法，遵守各项规章制度，医德医风正派。在业务上，努力钻研专业知识，利用早会、查房进行理论联系实际学习，巩固了专业知识，学到了国内外新动向新知识，提高了整体业务水平。

二、调动医护人员用心性，团结一致做好本职工作

调动全科室人员用心性，增强凝聚力，工作中以身作则，严于利己，宽以待人，充分信任每一位医护人员，充分发挥每一位医护人员的主观能动性，对他们的工作做出公平、公正的评价，以理服人，以德理科。发扬科室人员始终如一的团结向上的精神氛围，处理好科主任与他们之间的关系，处理好医护关系，处理好医护与患者的关系，使大家把自身的发展融入到科室发展的整体发展之中，只有科室团结才有向心力，科室各项事业才能得到充分的发展壮大。科室医护人员严格遵照各项规章制度，遵纪守法，用心响应各项号召，医护人员技术水平和服务水平深受患者及家属的好评。二甲复审工作准备充分，来科检查项目顺利达标。

三、加强医疗质量管理，高度重视医疗质量安全

认真执行各项规章制度，用心参加全院各项会议，经常利用早会和工作中进行医疗安全学习，认真学习执行病例书写规范，会诊制度、首诊医生负责制度、早晚\_制度，做好术前讨论，疑难病例讨论，死亡病例讨论，认真执行抗生素应用规范，处方书写规范，增强法律意识，时时防范医疗纠纷和医疗事故发生。

四、响应医院号召，用心开展新项目

在实际工作中，严格执行范围内开展业务，一年中开展了小脑扁桃体下疝伴脊髓空洞症手术一例，脑积水腹腔分流术腹腔端导管介入手术一例，左大脑半球胶质瘤手术一例，(由于各种原因过去不敢开展的手术此刻已经尽量开展起来)全年无医疗纠纷及事故发生，营造了安全舒适的工作环境。

五、重视梯队培养建设

我科成立近20年，科室成立至今，注重人才培养和梯队建设，科内医生基本到达全员进修学习，专业技术水平逐步得到提高，现主任医师一人，今年晋升主任医师批件下来三人，原有副主任医师两人，医生技术队伍全员已到达高级职称水准，为科室可持续性发展奠定了良好基础。

六、努力创造两个效益

今年我科经过全体医护人员的努力工作，社会效益明显提高，经济效益创历史，全年患者住院人数\_余人，全科经济收入\_万元，和去年同期比超额完成\_万元，全年无医疗护理投诉。

七、不足之处

1.业务学习还不够系统完善，不能持之以恒，

2.颅脑损伤患者住院人数逐年减少，我们盼望我院早日搬迁120急救中心早日归还我院。

寒冬辞旧岁，瑞雪迎新年，新年到来之际，感谢院领导和全院职工对我科的关心、支持、和帮忙，预祝大家新年快乐，身体健康，工作顺利，幸福相伴永久。

**个人工作述职报告篇十七**

转眼间本人任职机电技术员已有三年了，根据自身工作的实际情况我对自己的工作做出分析评定，总结经验教训，提出改进方法，以便使自己在今后的工作中能惩前毖后，扬长避短，为今后不断改进工作方法，提高工作效率提供依据。

一、思想品德方面，热爱党，热爱祖国，立志为社会服务，为人民服务，认真贯彻党的方针政策，坚持四项基本原则，始终与党保持一致，并积极向党组织靠拢。在生活工作中处处对自己高标准、严要求。

二、职业道德方面，热爱本职工作，能自觉遵守公司各项规章制度。工作积极主动、任劳任怨、勤奋努力、作风踏实、处处发扬爱岗奉献精神，认真履行岗位职责，做到忠于职守、严于律己，具有高度的责任感和事业心，平时尊重领导和同志，服从领导分配，与同志之间团结协助、相互配合。

三、专业技术能力方面，本人平时注重专业知识的学习，积极参与各类专业知识、业务培训，不断更新提高自己的专业知识水平，并将所学的专业知识及工作经验应用到培训工作中去，将理论与实践相结合应用到煤矿事业中去。工作中充分发挥自身的专业技术特长，具有较高的专业业务素质，能胜任本职工作。

四、工作业绩方面，在工作中，我本着“勤勤恳恳，努力向上”的工作宗旨，尽自身最大努力认真细致地做好每一件事情。首先，我认真学习公司的规章制度并在工作中遵守执行。同时我系统地学习了相关理论知识，包括：行业相关《法律法规》、《劳动生产法》、《煤矿安全培训制度》等，积极学习，虚心请教，努力提高自身的素质。其次，注重理论联系实际。我将自己所学的专业理论知识与实际煤矿事业中的问题相结合，频繁地解决了实际工作中遇到的各种专业性的问题，以确保安全生产。再者，我还配合领导完成各项上报报表及汇报材料，完成了月、季的各项检查。20xx年度被评为“优秀教师”的光荣称号。

以上是我任职以来的主要工作情况，教育培训工作，是一份常做常新、永无止境的工作。在工作中我获得了充实与快乐，相信在以后工作中，我将拿出一如既往的工作热情，发光发亮，总结经验教训，使培训工作更上一层楼。

我的述职完毕，谢谢大家。

**个人工作述职报告篇十八**

参加工作已经有几年，比起前辈们所奋斗过的历程，我的这点时间和经验不过是沧海一粟，在一些方面，我这样的年轻员工是无法比拟的。然而，我希望我这是抛砖引玉，更希望这是吸收了前辈的经验而出的自己独特的意见。

在过去的2年中，我从一个领域到另一个领域，确实收获了不少。去年7月开始，我参与了邯郸20万m高炉煤气柜的建设。这是一种稀油密封的干式煤气柜，由于其特性因而成为国内为数不多的新型柜。在这一领域我们公司有着旁人无法比的优势，在这样的前提下，我经过一年的学习，基本已经掌握整个煤气柜的流程工艺等相关重要的技术。虽然在学习的过程中困难不少，麻烦不小，但都一一的解决，最重要的是我利用以前的专业知识，为这种新型柜制作了一份宣传资料片，填补了我们公司在这方面的空白。在这期间，时任工安分公司副总的---副总经理看过我的资料片之后大为赞赏，认为我应该在更合适的岗位上发挥自己的特长。

今年八月，我来到了公司的经营部，在此前看来，经营部就是出去谈项目，谈合同。直到自己工作之后才发现，经营不只是简单的投标或者跟踪项目。经营属于市场营销，讲究的一种策略，一套特有的方式，辅以技术和商务的信息，在诸多强手中脱颖而出。这里更是一个讲究团队精神的地方，从招标信息，到资格预审，再到招标开始的标书制作，商务标技术标的制作，它是一个团队在行动，高效的的完成一次次的任务，这就是在我眼中的经营部。

此前，很多人对我说：“你适合做经营。”而他们这样说的原因是因为我有一定的口才能力以及较为敏锐的思维和逻辑能力。如今，我已明白，仅仅是那些是不够的，更要掌握全面的专业知识，对市场信息的把握，对项目的认识，以及方案的制作。

作为一个跨行业的人来说，一年的学习是远远的不够的，因而导致了我目前尚不能完全独立的完成一个项目的标书制作。但相比初入这个行业时的忐忑不安，目前的我已完全的融入到了自己的角色中，一丝不苟，兢兢业业的完成我所负责的内容。在适应了自己的工作之后，我又开始了更进一步的跟进整个部门的步伐，我开始学习制作投标时用的效果图等相关新媒体技术，我之前曾经有过类似的制作经验，所以我将在较短的时间内开始为我们每次的投标做出模拟图效果图。

这一年多自己的不断学习进步的同时，我也一直在关注着我们企业的发展，可以说我们企业的发展一直是稳步前进的，并且不断在海外拓展业务。在与时俱进的今天，当我们再次看企业的形象窗口时，我略有遗憾。

企业形象也是企业发展的一个标志，而公司的网站就是企业的门户，然而我们公司的网站更新速度实在不敢恭维，并且网页界面也不是很让人满意。我以前是的专业是媒体设计，其中就有企业形象包装和制作。在我看来，公司的网站需要大力的整改，要做到及时发布信息，及时传达信息，更要让网站根植于每一位员工的心中。这就需要一个互动社区，也就是论坛。

论坛我暂且不说，先说我们的网站，开篇的动画确实让人眼前一亮，但是主站打开之后的内容很传统，相关的链接无法打开。英文站点更是缺乏新意毫无生动可言，在我们日益增多的海外项目的同时，我想，一个企业对外宣传的窗口恐怕不应如此简单吧?

主站下面的链接，下属分公司的链接内容也是陈旧缺乏新意，一个优秀的网页就是一个让人赏心悦目的门户，这样的面子工程更是我们取得客户良好印象的保证。公司也搞了不少的类似于员工之家什么的活动，每个分公司更都有工会存在，但是真正把员工的积极性调动起来的是要让员工有一种信念，一种以企业为家的信念。企业兴则我兴，企业衰则我衰，把自己深切的和企业联系在一起，荣辱与共。

一个优秀的企业，论坛更是必不可少的，信息时代的发展不是我们的步子所能赶上的，但是我们能随着它的步伐而受益。建设一个论坛，让全体员工共同的参与，让它成为我们内部交流的平台，也要成为一个对外展示企业形象的门户。有了一个论坛，员工就能及时的反映出自己的所思所想，有任何比较有创意的想法或者任何有建设性的意见都将会在此体现，进而形成一个良好的工作氛围。

所以，我建议成立一个网络部，目的主要是建设维护公司的门户形象，再请专业的广告公司包装企业的形象文化等内容。网络部至少要有如下内容：各类完工项目的资料片，宣传片的制作，三维动画形式;各类投标的项目做出相应的效果图和模拟图，三维或者平面动画的形式;英语专业人员除了日常的维护更新英文站点的内容以外，更要留意一些全球性招标的项目，跟踪相关的招标网站，及时的整理汇报公司海外部决策。更新维护网站和论坛的日常内容，让门户充满活力。

结合我一年来的经验以及我在过去几年内学习的专业知识，我认为如果公司有类似部门或者小组，我更应该在这样的岗位上充分发挥自己的能力。我能制作相关的效果图模拟图，在企业宣传方面更有能力，在市场营销方面，我更适合推广我们企业的品牌。

如今，我们的企业正在稳定而又高速的发展着，在面对竞争日益激烈的国内市场，我们的目光应该更深远的投到国外市场。我们有过硬的条件与素质，我们要抢的国外市场的先机，从国内的坚定不移的走强走大，到走出国门，让世界了解我们企业，这就需要我们全体的员工努力拼搏，以及远瞩的策略。

信息时代给了我们发展的一个便利条件就是，我们可以无限的使用信息媒介，通过多样的媒体，丰富的展示，让越来越多的人了解认识我们企业，让我们走上一条“多，快，好，省”的发展道路。

我相信，通过这样的发展，我们的企业将越走越远，越来越发展!

**个人工作述职报告篇十九**

各位领导、同志们:

我任洪上村党支部纪检委员以来，主要负责本村的土地工作，一年来在镇党委的正确领导下，在广大干部群众的支持和帮助下，在学习和工作上都取得了一定得成绩。下面，按照镇党委的安排，我就一年来个人的学习、生活、思想状况汇报如下:

1、强化学习，不断提高自身素质。

一年来，我不断加强自身理论知识的学习，以达到理论指导实践的目的，主要从以下两个方面加强自身学习，一是学习党的xx大报告精神，认真贯彻党在新时期的基本路线和方针，进一步强化自己立党为公，执政为民的理念。二是加强法律法规学习，学习别人严谨的工作态度，果断处理问题的工作方法，不断提高自己的工作效率和工作能力。

2、围绕村“两委”工作中心，认真做好本职工作。

作为一名支部委员，首先发挥好助手作用，自觉维护班子团结，与其他成员相互支持，相互配合，互帮互学，对自己分管的工作大胆负责，认真抓好落实。

狠抓土地管理求实效，争创土地管理模范村。首先我们形成每月学习一次土地管理法的制度，对村干部进行土地法律、法规的宣传教育，同时，在村内采取橱窗、标语等各种形式对广大群众进行宣传。其次，建立健全和完善日常监督制度。村坚持每月5-6次的巡查制度，切实加强对村民住宅建设用地的日常监督，及时发现和制止各类土地违法行为，同时把此项工作列入村干部的职责范围，从而制止了一些违法行为的发生。

3、自查不足，排找问题，以便日后更好工作

一是在思想上对学习不重视，总觉着在农村学习没多大用处，缺乏学习的自觉性。二是在工作方法上有时急躁，不够细腻。遇到问题与矛盾时，不能冷静、耐心，有时以感情用事。有时工作方式简单，不能够虚心接受同志的批评，更不能进行自我批评，故而工作有忽冷忽热的毛病。针对这些问题，我一定在今后工作中，认真学习我村历届老干部、老同志的好作风、好方法，平时多学习一些党的惠农政策，在工作中虚心接受群众批评，更加深入地进行自我批评，提高自身文化素质，真正成为群众致富的带头人。

**个人工作述职报告篇二十**

尊敬的领导：

回顾一年的工作，有很多感概。我主要的职责是通过计划、组织、控制与领导来实现对车间行政事务全面管理与监控。这一年的工作中，有成绩，也有不足。下面我这一年的工作进行述职，请领导及各位同事给予指正。

一、坚持车务段民主管理工作的指导思想

积极围绕车间中心工作，坚持以人为本，坚持完善车间职工代表大会制度，进一步深化厂务公开，积极探索车间民主管理新形式，强力推进政治文明建设，充分调动和发挥广大职工的积极性和创造性，为段、站深化改革、促进发展，全面实现经营管理目标提供了强大动力。

1、增强意识，聚心合理，在推动民主政治建设上取得了新成效。结合本车间实际，把劳动关系和谐作为民主管理的重要载体。按照“政治上保证、制度上落实、权益上维护、素质上提高”的要求，积极发动职工代表和广大职工群众参与车间民主政治建设，形成强大的合力，为段站和谐发展提供了有力的群众基础。

2、行使职权，提高工作质量，推动职代会制度建设取得新成效。认真贯彻落实段站、《职工代表大会实施细则》，完善车间职工代表大会制度建设。严格按照职代会条例行使职权。做好提案征集工作，车间有能力自己解决的立即解决，超越车间能力范围的按照程序及时向上级反馈，征求尽快立案，做到件件有回音，案案有落实。按照述廉、评廉、考廉有关规定，做好述职评议工作，把评议结果作为管理人员任免的重要依据。同时抓好车间职工代表队伍建设，提供一切可能的机会让职工代表参加多种形式的培训，不断提升职工代表素质，使职工代表一新的面貌投入到实际工作当中去。

3、求效务实，探索创新，深化厂务公开。进一步加强车间事务公开化、规范化建设，不断完善厂务公开运作机制。有效利用车间公示栏，大力推广“阳光工程”，做到了职工想知道什么就能知道什么，认真听取职工群众的意见和建议，对于提出的正当合理要求尽快纳入车间工作议程，确保了职工群众的知情权、参与权、监督权，使民主管理公开化落实处。

二、注重自身理论学习，始终保持思想上的先进性

一年来，我始终坚持理论学习，过集中学习自学形式，在思想上有了很大的转变，世界观、人生观、价值观得到了改造，较好地克服了“船到码头车到站”的思想。与此同时，我还认真学习现代企业管理知识、市场经济知识，关注当前铁路改革的形势，学习先进的管理理念，积极拓展视野，拓宽思路。

不断提高自身理论水平和管理能力。在思想上、行动上，我始终与上级保持高度一致，坚决服从上级组织决定和安排，坚定不移地贯彻上级的方针政策，坚决执行上级各项工作部署。在开展的四查一整顿活动中，我坚持带头从自身做起，对检查发现自己在思想上、管理上、作风上存在的问题逐条落实整改。我始终把学习贯穿始终，通过不断学习，提高了思想觉悟，坚定了政治信仰，始终保持了思想上的先进性。

三、加强安全管理，狠抓安全工作不放松

由于对运输畅通和安全生产提出了新的更高的要求，再加上设备维修、施工多，新职人员陆续顶岗缺乏工作经验，安全基础薄弱，安全压力空前。安全的好坏，事关我段发展稳定大局。作为基层安全管理第一责任人，我始终坚持“安全第一”的思想，做到任何时候都把安全摆在重中之重位置来抓。一是重视安全基础建设。坚持以“逐级负责”为主线，落实“领导负责、分工负责、专业负责、岗位负责”的要求，从车间班子、各值班主任到班组长、各岗位职工，逐级确立“安全第一责任人”，细化了车间大班管理人员、班组长月度考核办法及岗位职工安全积分考核办法。进一步明确了各级岗位工作标准、程序和内容，把安全责任贯穿到生产全部过程中。二是落实检查监督制度。完善了车间班子、业务室、各大班和班组监督检查制度。运用“盯住不落实的事，盯住不落实的人”的工作方法，强化现场管理，杜绝严不起来，落不下去现象。

四、确保了各项任务指标的完成

面对难以完成的生产任务指标，我没有畏缩，而是多方听取现场职工的意见和建议，群思广益，凝聚力量，带领全车间干部职工以提高运输效率为己任，强化运输组织，力争多编快解，努力压缩中时、停时和保有量，尽可能的增加办理辆数，确保各项任务指标的完成。

五、规范经营管理，切实履管理的职能

真正实现经营管理从粗放型向精细化管理的转变，积极向广大职工宣传节约意识，充分调动各方面积极性，一年来，在规范管理上，我突出抓好以下几项工作。一是抓好成本控制，主持召开了成本专题会议，要求各大班加强调查研究工作，切实做到材料发放的合理性、可行性，具有说服力，维护了预算的严肃性。二是落实经营责任制，将成本控制的责任分解到各大班、班组，压力层层传递，确保了各种成本不超标。

今后我们面临的任务更加艰巨，责任更加重大，形势更加严峻。我愿尽我所能，以车站、车务段的发展为己任，团结和依靠广大干部职工，不断探索新体制下管理的新途径，为车务段的改革与发展再创新佳绩，再作新贡献。

此致

敬礼!

**个人工作述职报告篇二十一**

尊敬的领导：

您好!

今年以来，按照总经理室的工作分工，我主要负责\_\_营销部的业务推动及公司内外部协调工作。这期间，在上级公司党委、总经理室的正确领导和\_\_中心支公司总经理室各位成员及相关部门的大力支持下，我认真履行职责，用心加强管理与引导，努力协调分管各项工作的健康发展，取得必须成绩。截止到20\_\_年11月18日，完成保费\_万元，完成全年计划的\_%，超额完成\_万元，并计划截止到20\_\_年12月31日完成保费\_万元，计划超额\_万元。

这天，按照\_\_中支年度班子考核的统一部署和要求，我就自己今年以来的履职状况向领导们做以下总结，不当之处，请批评指正。

一、用心学习，不断提升，做个合格的保险管理者

分公司上半年组织全省四级机构负责人专业知识培训，本人踊跃报名，用心参加。学习期间用心配合，善于沟通、尊重他人、关心他人，并在学习结束后获得优秀组员。十月下旬参加山东省保险行业协会组织的全省四级机构高管人员培训学习，学习过程中一如既往的刻苦努力、虚心好学，并在培训结束后获得优秀学员证书。透过这几次学习，使我对保险学科的基础理论、保险学的基础知识、保险基本业务以及保险市场基本运行方式有较全面的认识和了解;学习培训后，我对保险业在市场经济、金融经济中的特殊作用有宏观上的认识，对各种具体的保险业务的具体业务程序、市场操作等也要有较为系统的了解和把握。

二、用心主动的做好全面业务的推动工作

按照公司党委、总经理室各成员的工作分工，我用心围绕公司年初工作会议确定的中心任务，针对公司各险种业务面临的发展环境和市场形势，重点做了以下几方面的工作：

一是紧抓续保业务。由于受大市场环境影响，20\_\_年经济继续呈疲软状态，新增业务的发展较为缓慢，故在整体业务增长点中，续保存量成为一大亮点。我部门依据上年度保险续保状况进行统计分析，并逐笔分类，提前两个月分拣好并下到达每个业务人员手中，使其到达每笔业务都心中有数，每笔业务都能提前通知续保。此举自推动后使续保率得到大幅度提升，效果比较理想。

二是大力开展渠道业务建设。针对公司提出的渠道业务的扶助政策，我于上半年与\_\_鹏华汽贸友好合作，签订协议，自此\_\_营销部有了第一家车商渠道队伍。现如今，车商渠道每月有十万左右业务产出，为我司业务发展做出杰出贡献。现阶段，我正用心与北京现代\_\_店和中国一汽森雅佳宝等汽车经销商进行走访，增进交流，加强联系，对今年及下年的合作事宜进行商讨，基本达成了共识，预计不久会有业务产出。

三、理顺业务发展思路，为明年业务全面启动打好基础

第一方面加强内部建设，用心研究出台相应的内部管理政策和工作措施，在严肃工作纪律的同时人性化管理。对每位业务人员做到每一天沟通，遇到业务发展阻碍用心帮忙他们协调沟通;每逢他们的生日，群众庆祝的同时，为他们送上一份鲜花和祝福。

第二方面是用心协调，全面启动与本地各大型停车场、运输公司、汽车经销商进行多层次的沟通与联系，主动协调各业务人员与他们的业务合作，用心稳妥的开展车险业务，同时也在意外险开拓上做到稳发展。

第三方面是加大公司宣传力度。依靠总分公司现有的宣传力度远远不够，我部门计划于明年与本地广告公司进行接洽，加深我司品牌在当地的影响，在\_\_县人民心中树立起完美的\_\_\_形象。

四、存在的问题和不足

在今年，工作中虽取得了一些新的进步和成绩，但距离上级公司的要求还存在着许多不足。主要表此刻：一是细想业务素质的提高跟不上公司快速发展的形式，思想观念有待进一步提高;二是忽视业务与学习的两者关系，平日大部分时间忙于业务及事业性工作，用于业务知识学习的时间相对较少，有时工作中会出现些偏差。针对上述存在的问题我将在今后的工作中加以克服和改正。

述职人：\_\_\_

20\_\_年\_\_月\_\_日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找