# 2024年公司晨会主持词开头(十九篇)

来源：网络 作者：无殇蝶舞 更新时间：2024-08-04

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。公司晨会主持词开头篇一各位优秀的伙伴们，大家早上好!我叫，来自，很高兴能有这...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**公司晨会主持词开头篇一**

各位优秀的伙伴们，大家早上好!我叫，来自，很高兴能有这次机会为大家服务，希望在今天的晨会上，能够得到大家的支持与配合。(讲述小笑话)在开心之后，让我们一起进入今天的早会。

二、纪律宣导：早会开始之前，还是不忘提醒各位调整好您的坐姿，将手机打至振动或关闭状态。好的，再次道早问好：各位亲爱的伙伴们，早上好!(好)

三、俗话说：没有规矩，不成方圆。一流的团队，自然要有一流的风范，让我们一起来看看出勤情况。我们要求回应呼声振奋响亮，起立动作整齐划一，请各团队做好准备。一区掌声鼓励!让我们给正常出勤的自己以及满勤的团队一个热烈的掌声。

四、唱国歌(唱司歌)：(串词)太阳每天都是新的，历史才会蓬勃向前。我们每天都是新的，才会迎接时代的挑战，站在寿险业的最前沿，今天，又是一个希望的开始，又是一个新的开端，就让我们迎着初升的太阳，抖擞精神，共唱国歌(司歌)，请全体起立。

一、暖场音乐(也可以说是进场音乐)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到自己成功的位置，迅速坐好!我们的早会马上就要开始了，为保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢您的合作。

三、晨操(晨操之前一定要问好)

亲爱的国寿伙伴们，大家早上好!感谢大家真诚的回应。艳阳高照天转暖，春回大地万物生，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样!”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。

**公司晨会主持词开头篇二**

首先在这个阳光明媚,生机昂然的早晨给亲爱的&\*同仁们问声好,大家早上好,非常荣幸能给大家开这个晨会,首先做一下自我介绍,我叫#$%,希望大家能够记住我,在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴!接下来的时间我给大家讲一个激励人心的小故事,希望同仁们听了后能够有所启发.故事的名字叫做

1、开场白：

尊敬的杨经理、各位尊贵的嘉宾以及各位优秀的同仁，大家早上好!非常荣幸能有这个机会与大家共度一个美好的早晨。首先让我们用热烈的掌声对各位尊贵嘉宾的到来表示热烈欢迎与诚挚的谢意。欢迎你们的到来!新的一天要有新的开始，也要有新的收获，让我们用饱满的激情迎接新的一天。

2、考勤：

让我们再次为正常出勤的自己掌声鼓励!

3、手语舞：

一年之际在于春，一天之际在于晨，一天中保持一个良好的心态，愉悦的心情，对于我们大家来说十分重要。营销工作是重复而又充满压力的，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活。那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验。下面的轻松节拍将由我们部门的美女舞蹈队带出，有请美女们闪亮登场。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

4、业绩分享：

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日为我们举绩的伙伴，让他们分享成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其拥有广纳百川的胸怀和积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢以上伙伴带给我们的分享。

5、新闻播报和理赔案例分析：

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，了解大量的知识和咨询是我们展业过程中不可缺少的，下面就是信息咨讯时间。

6、专题报告：

成功圣经告诉我们：“激励就象洗脸一样，学习就象吃饭一样”。这说明学习有多么的重要;让我们把重要的时间留给重要的人物，下面请大家用热烈的掌声欢迎我们今天的专题讲师：秀外慧中、温柔可人的卢传秀主任为我们做专题报告。

7、欢呼结束：

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，卢主任的专题报告让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈卢主任感谢的掌声。

跨别昨日，迎来新的征程，我们也征战在即。在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声，有请我们的女主帅杨芳经理带来出征前的政令宣导。

**公司晨会主持词开头篇三**

一、暖场音乐(也可以说是进场音乐)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到自己成功的位置，迅速坐好!我们的早会马上就要开始了，为保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢您的合作。

三、晨操(晨操之前一定要问好)

亲爱的国寿伙伴们，大家早上好!感谢大家真诚的回应。艳阳高照天转暖，春回大地万物生，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样!”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己!

又是一个新的早晨，又是一天新的起步。伙伴们，请全体起立，让我们带着国寿人特有的激情和风采跳起来。有请漂亮可爱的舞蹈皇后某某某上台带动。

非常感谢，你们在舞台上充满了活力与自信，充满了迷人的风采，同时，也把这种快乐和自信传递给了我们每一个人。让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!

四、敬业时间(这个起考勤的作用)

天道酬勤，人勤地不懒，人勤春来早，人勤单儿好做，各位主管看看我们的属员今天都出勤了吗?请各主管清点人数，进入今天的敬业时间!

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，寿险之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

**公司晨会主持词开头篇四**

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休！

各位优秀的伙伴：大家早上好！纪律宣导

1、我们的联合大早会即将开始。请伙伴将手机关掉或调至震动档。请调整好你的座姿，以饱满的状态进入本次联合大早会。

2、掌声、问好声、敬业时光训练

这天，我们有个性嘉宾也来到我们联合大早会的职场。他们分别是人寿分公司王总，人寿分公司人力资源部的李腾美经理，还有刚走出校门，新加盟人寿的未来的八位栋梁之材。再次掌声响起，欢迎各位嘉宾的到来！联合大早会开始

下方我宣布：联合大早会正式开始。首先，请全体起立，奏唱司歌。礼毕，各位领导请就坐，各位伙伴请就坐。敬业时光

在人寿这个大家庭里，我们都有着共同的目标和理想。我们共有一个令我们值得骄傲自豪的团队，我们都是这个团队里的兄弟姐妹，平时我们相亲相爱、互帮互助。但比起士气来，却当仁不让。下方是敬业时光，来看看哪个团队的士气更高昂。请各团队做好准备。首先，请旭日部做好准备此刻请金鹰部做好准备最后请收展部做好准备

给正常出勤的自我一个热烈的掌声。

3、韵律晨操

人生也需要准备，准备种子，就收获果实；准备痛苦，就收获幸福；准备努力，就收获成功；准备这天，就收获明天；当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我明白那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种用心的对待人生的一种方式。互相携扶，共同追求财富，那里不仅仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

**公司晨会主持词开头篇五**

尊敬的经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香„„(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞„„)，室内激情飞扬，正是展业的好时节。非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自营业部的，我的增员人是非常优秀的经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1.下面请跟我一起关注天气状况：今天„„，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香„„(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞„„)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多!

2.维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会 (给大家期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。30 秒钟时间调整手机)

3.接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训„„

4.让我们继续满怀深情齐声高唱„„。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟，家和万事。让我们满怀深情齐声高唱„„)

5.锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让 ，请会跳的伙伴踊跃登场，一起我们一起跳起今天欢乐的晨操 (等领操人员站定开始晨操)带领大家舞动青春的旋律! 。大家请坐。一曲欢乐的(激情的、悠扬的、深情的、激昂的„„)晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢!(敬业时间，考勤报备)有请非常敬业老师为我们做考勤

6.“风声雨声读书声声声入耳;家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的资深 ( 。根据新闻内主持人伙伴上场!主持人上场主持)容稍作总结。让我们再次感谢伙伴!

7.谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊 (非常感谢经理给大家敬的经理给大家公布今天的业绩龙虎榜!带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明 )天榜上有名!

8.每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——营业部优秀的伙伴——!让我们掌声 (非常感谢伙伴精彩的分享，有请他闪亮登场! 成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次 )把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星!

9.俗话说：笑一笑，十年少，快乐的心情让我们每天都拥有年轻的心态，焕发青春的朝气。让我们掌声请出我们今天的开心大使伙伴!

**公司晨会主持词开头篇六**

一、列队。7:49分组织员工列队，7:50准时开会。

二、问好。今天由我来为大家主持晨会，首先跟大家问个好，“伙伴们，早上好!”

三、仪容仪表检查。又是一个新的清晨，又是一个全新的开始，首先请我左手边的同事上前一步走，为右手边的同事整理仪容仪表，右手边的同事同样为左手边的同事进行整理。(主持人对全体人员的仪容仪表进行巡检)

四、昨日工作点评和今日重要事项提醒。今天大家的着装都非常的整洁规范，希望大家能够继续保持。现在我们欢迎大堂经理对昨日的柜面服务质量进行点评。

五、主题培训。今天的主题培训环节依然是学习柜面服务流程，大家一起跟我做：您好，欢迎光临!→您请坐→请问您办理什么业务? → 请您输入密码→请您核对无误后在客户签名处签字 → 请问您还需要办理其他业务吗?→这是您的现金、卡、单据以及我行的宣传资料，请您看一下→慢走，欢迎下次光临。希望大家在办理业务过程中能够真正做到以上几点。

六、网点负责人讲评。下面有请经理进行前期工作总结和近期工作安排。

总结昨天，把握今天，是为了更好的明天，非常感谢两位经理的讲话。

七、互动环节。下面进入开心一刻环节

游戏名称：开火车

方 法：在开始之前，每个人说出一个地名，代表自己。但是地点不能重复。游戏开始后，假设你来自北京，而另一个人来自上海，你就要说：“开呀开呀开火车，北京的火车就要开。”大家一起问：“往哪开?”你说：“上海开”。那代表上海的那个人就要马上反应接着说：“上海的火车就要开。”然后大家一起问：“往哪开?”再由这个人选择另外的游戏对象，说：“往某某地方开。”如果对方稍有迟疑，没有反应过来就输了。火车是一直往前开的，之前开过的地方就不能往回开了。做错的我们要进行小小的惩罚，唱首歌或者讲个笑话。

8、好的开始是成功的一半。最后希望大家用热情洪亮的口号结束今天的晨会“、，惠及全民!

**公司晨会主持词开头篇七**

请各位伙伴迅速就坐!今天的早会马上就要开始了，请各单位主管将昨日的业绩统计到前台来。

请各位伙伴保持安静，将您的手机关闭或调至震动档，并调整好您的坐姿，以最饱满的情绪进入到下面的晨会

各位优秀的伙伴，大家早上好!好、很好、非常好!

一 日龙子

成功是每个人都渴望的，可成功有方法吗?成功有规律可循吗?成功的人天生就非常优秀吗?牛顿在发现万有引力定律时坦陈：“我成功因为我站在了巨人的肩上。”从这位科学巨人的感言中，不难想像一个成功者的背后，是无可计数的失败成本。敢于点击失败，站在失败的肩头，成功亦不遥远。寿险行业就是一个在一次又一次失败中成就起来的事业，而这中间谁能坚持到底，谁能永不言弃，谁就能点败成金!有请今天的日龙子，来自三分部的袁寿珍!

二 晨操

在这样一个充满喧嚣与躁动的年代，工作并快乐着并不是一件简单的事。可我们寿险行业就是这样的一个朝阳行业，因为从事寿险的人都永远保持着朝气蓬勃，热情奔放的心情。下面就让我们放开心情跳一曲《宝贝，对不起》。

三 敬业时间

勤奋敬业的人往往比懒惰行事的人多一份机会，勤奋敬业不仅是一种对待工作的态度，而且是一种对己对事极端负责的表现!让我们严正以待进入到下面的敬业时间!

四 诵读《营销员誓词》

作为一名优秀的寿险营销员，只有时时刻刻严格要求自己，才能位客户提供优质高水准的服务，才会不断强盛壮大，以应对日新月异的变化从而达到自我人生价值的实现。全体伙伴起立，将右手握拳举至耳际，跟着我来诵读《营销员誓词》

五 喜讯、分享

寿险之路，跌荡起伏。每一位寿险营销员都会面临很多挫折和挑战!只有坚持才是唯一的真理。让我们把目光投向今天的业绩板，看看有哪些伙伴用坚持获得了成功!

接下来有请今天的日龙子，让她来说说我们营销员自己的故事。

六 学习时间

林肯说过：“学习不仅是人类的天性，也是生命的源泉。”一个人要想达到永恒的卓越，他必须不断学习以求发展!又到了我们的学习时间，掌声有请丁恺伙伴!

七 业务联系

下面是业务联系时间，掌声有请陈经理!

如果说人生是一部电视剧的话，那么每一个人都在扮演自己的角色，只有把握每一个细节，抓住每一个角色的重点，才能演出成功的一生!今天的一次早会到此结束，请各分部展开二次早会!

**公司晨会主持词开头篇八**

一、列队。7:49分组织员工列队，7:50准时开会。

二、问好。今天由我来为大家主持晨会，首先跟大家问个好，“伙伴们，早上好!”

三、仪容仪表检查。又是一个新的清晨，又是一个全新的开始，首先请我左手边的同事上前一步走，为右手边的同事整理仪容仪表，右手边的同事同样为左手边的同事进行整理。(主持人对全体人员的仪容仪表进行巡检)

四、昨日工作点评和今日重要事项提醒。今天大家的着装都非常的整洁规范，希望大家能够继续保持。现在我们欢迎大堂经理对昨日的柜面服务质量进行点评。

五、主题培训。今天的主题培训环节依然是学习柜面服务流程，大家一起跟我做：您好，欢迎光临!→您请坐→请问您办理什么业务? → 请您输入密码→请您核对无误后在客户签名处签字 → 请问您还需要办理其他业务吗?→这是您的现金、卡、单据以及我行的宣传资料，请您看一下→慢走，欢迎下次光临。希望大家在办理业务过程中能够真正做到以上几点。

六、网点负责人讲评。下面有请经理进行前期工作总结和近期工作安排。

总结昨天，把握今天，是为了更好的明天，非常感谢两位经理的讲话。

七、互动环节。下面进入开心一刻环节

游戏名称：开火车

方 法：在开始之前，每个人说出一个地名，代表自己。但是地点不能重复。游戏开始后，假设你来自北京，而另一个人来自上海，你就要说：“开呀开呀开火车，北京的火车就要开。”大家一起问：“往哪开?”你说：“上海开”。那代表上海的那个人就要马上反应接着说：“上海的火车就要开。”然后大家一起问：“往哪开?”再由这个人选择另外的游戏对象，说：“往某某地方开。”如果对方稍有迟疑，没有反应过来就输了。火车是一直往前开的，之前开过的地方就不能往回开了。做错的我们要进行小小的惩罚，唱首歌或者讲个笑话。

8、好的开始是成功的一半。最后希望大家用热情洪亮的口号结束今天的晨会“、，惠及全民!

**公司晨会主持词开头篇九**

一.早上问好：

齐声：同舟共济，e路支持你!全体同事大家早上好!

章：很高兴今天的早会有我们客服部为大家主持，我是章静静。

倪：我是倪宝艳。新的一周新的开始，也马上迎来新的一月。我们先安排了一个轻松的游戏，希望能为大家一周的生活带来快乐和活力。

二.游戏环节：

章：游戏叫解手链，商务上来两组，综合上来一组，每组10个人。现在大家先找好人员。 介绍游戏规则：

1、让每组圈着站成一个向心圈。

2、先举起你的右手，握住对面那个人的手;再举起你的左手，握住另外一个人的手;现在你们面对一个错综复杂的问题，在不松开的情况下，想办法把这张乱网解开

3、告诉大家一定可以解开，但答案会有两种。一种是一个大圈，另外一种是两个套着的环。

4、如果过程中实在解不开，可允许学员决定相邻两只手断开一次，但再次进行时必须马上封闭。

下面是游戏内容

三.游戏感想：

倪：其实玩这个游戏的主要目的是让学员体会在解决团队问题方面都有什么步骤，聆听在沟通中的重要性，以及团队的合作精神。

章：下面我想找几个人来谈谈玩过这个游戏之后你有什么感想(没有参加的也可以谈观看的感想)。

1.你在开始的感觉怎样，是否思路很混乱?

2.当解开了一点以后，你的想法是否发生了变化?

3.最后问题得到了解决，你是不是很开心?

4.在这个过程中，你学到了什么? 大家上来发表游戏感想

四.月底总结：

倪：再过两天就是新的一月，大家还记得苏总来时定的这个月的目标吗?是多少，是一百，还是一百五? 大家回答一百五接着说：那我们现在完成了多少呢?剩下的几十万由谁来完成呢?各商务经理你们有自己要完成的目标吗? 好，最后三天，看我们商务各部门经理怎样带着你的团队来突破然后各经理走上台发言

章：还有今天和明后天，希望大家做最后的冲刺，争取赶超?部。大家齐心协力…

**公司晨会主持词开头篇十**

一、 暖场音乐(眉飞色舞)

二、 纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好!我们的大晨会马上就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢各位的合作。

三、 晨操

各位优秀的伙伴大家早上好!伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

四、 敬业时间

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的敬业时间，请各分处清点人数，做好准备

五、 喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、 感性时间

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事

七、 信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

八、 轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

九、 专题论坛

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下面就是我们的专题论坛时间。

十、 业务推动

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下面就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请。

十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下面掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

十二、群体激励

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标 誓不罢休。

**公司晨会主持词开头篇十一**

各位伙伴：晨会现在开始，请就位。

春风中踏出坚实的脚步，夏日里撒下辛勤的汗珠，秋季收获丰硕的成果,冬雪上描绘美好的蓝图，这——就是我们联合资本的理财精英!伴随着东方都市的节拍，沐浴着暮春和煦的阳光，我们又迎来了充满斗志的一天。在这个收获的清晨，我向大家致一声最真诚的问候：各位优秀的理财精英们，大家早上好!(回应：好!很好!非常好!yes!带肢体动作)

我是今天晨会主持人，×部×组的××，由衷地感谢大家对我的支持!相信我们今天都会给自己带来一个良好的开端。这是多么美好的一天啊!(带肢体动作领读)(跟读后呼应)我们充满着爱，感恩，效益，power!

清晨的歌声具有神奇的力量，它能把你领到草原、引进池塘、带进旷野，闻到那淡淡的花香„„它能唤醒你沉睡的心灵，激发你斗志昂扬，执着追求，奋发向上;现在让我们共同高歌——《真心英雄》 阳春4月是我们耕耘的季节，耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路，信心和勇气缔造新的辉煌!今天我们相聚于此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面让我们用热情的掌声欢迎×××为大家作展业分享。

启迪理念、坚定信念，感悟成功，持之以恒。感性互动的时间又到了，看看哪位伙伴为大家分享?没有啊，那么我讲一个“影响力 ”的故事

陈阿土是中国台湾的农民，从来没有出过远门。攒了半辈子的钱，终于参加一个旅游团出了国。

国外的一切都是非常新鲜的，关键是，陈阿土参加的是豪华团，一个人住一个标准间。这让他新奇不已。

早晨，服务生来敲门送早餐时大声说道：“goodmorning sir!”

陈阿土愣住了。这是什么意思呢?在自己的家乡，一般陌生的人见面都会问：“您贵姓?”

于是陈阿土大声叫道：“我叫陈阿土!”

如是这般，连着三天，都是那个服务生来敲门，每天都大声说：“goodmorning sir!”而陈阿土亦大声回道：“我叫陈阿土!”

但他非常的生气。这个服务生也太笨了，天天问自己叫什么，告诉他又记不住，很烦的。终于他忍不住去问导游，“goodmorning sir!”是什么意思，导游告诉了他，天啊!!真是丢脸死了。

陈阿土反复练习“goodmorning sir!”这个词，以便能体面地应对服务生。

又一天的早晨，服务生照常来敲门，门一开陈阿土就大声叫道：“goodmorning sir!”

与此同时，服务生叫的是：“我是陈阿土!”

这个故事告诉我们，人与人交往，常常是意志力与意志力的较量。不是你影响他，就是他影响你，而我们要想成功，一定要培养自己的影响力，只有影响力大的人才可以成为最强者。

下面让我们用热烈的掌声有请袁总作政令宣达。

团队有魂，战无不胜!我们团队的目标是明确的，我们的信念是坚定的，我们的态度是明朗的，我们的信心是十足的。让我们共同宣读《团队宣言》。

总结昨天，我们心手相连，共同走过。也许有些付出没有回报，而我们勇敢面对了自己的努力和成长!

执着今天，有你、有我、有大家，我们合力奋进，同心跨越，共同出单，铸就我们不可战胜的坚强!

展望明天，让我们与公司共同成长，走向新的辉煌!

今天晨会到此结束，愿大家都有一个好心情!

**公司晨会主持词开头篇十二**

\*尊敬的 ××经理、××老师、天安优秀的伙伴(或天安的事业伙伴、天安的兄弟姐妹)：

大家早上好!(根据早会纪律可多问几声好)

伴随着新一轮太阳的升起(根据实际的天气情况而定)，我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的×××。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时(或1个半小时)的时间。谢谢大家的配合(深鞠躬)。

俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项 ——《动感时刻》，《最炫民族风》(…..或其它)，掌声有请×位优秀的部经理(主管、或开单伙伴、或典范)带领大家做晨操，恭请大家全体起立。(结束后)，请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的××同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

这则信息带给我们大家的启示是：。。。。，再一次响起热烈的掌声感谢××同仁。

小故事，大启示，在座的有一位“故事大王”，让我们用掌声请出××同仁，(结束后点评)相信这则小故事给大家带来很大的启示。(或，我们身边随时随地都发生着意外，有请××同仁给大家带来她身边的《保险故事》，(结束后点评)发生在别人身上是新闻，发生在自己身上就是悲剧，这些故事让我们感受到肩上担负重任。)

我们不但要辛勤的工作，更要开心的生活。今天的《开心一刻》是谁带给大家哪?让我们用热烈的掌声请出神秘人物。

笑一笑十年少，今天的开心一刻让我们都年轻了很多。

谁英雄谁好汉，业绩榜上比比看。经过大家一天的辛勤拜访，又有很多同仁成功开单，看一下我们的《业绩播报》。(公布业绩)

成功不是随随便便，背后都付出很多艰辛，让我们聆听成功者的经验，掌声有请××为大家做《典范分享》。

每天学习一点点是进步的开始，每天进步一点点是成功的开始，每天成功一点点是卓越的开始，接下来友情优秀的给我们带来今天的精彩专题

掌声感谢

计划我们的工作，工作我们的计划，下面是我们的《财富时间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写。 时刻把握公司步骤，了解公司信息，掌声有请尊敬的××经理做《政令宣导》。

恭请大家全体起立，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，“敬畏梦想。。。。”或者是统一的激励口号!

礼毕，请坐，一次早会到此结束，请各部召开二次早会。

**公司晨会主持词开头篇十三**

在早会开始之前，先请允许我给大家做个小小的温馨提示，请各位同仁将您的手机调到静音状态(当然您可以让您的手机跳舞，也可以让您的手机睡觉，但不能让您的手机唱歌)

一 问好

良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍 大家好 我是来至于梦想队的王潇 跨越，分秒之内，或许颠覆一个世界。已过过去10多天。非常荣幸再次为大家服务，又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，一棋，一天下，胜势在握。更在意从心所欲的姿态 希望我的主持 可以给各位带去 一天的好心情!

大家准备好了吗?我英才部门的朋友们大家好不好?

二 风采展示

销售需要磅礴坦荡的气势，我们从事的是积极向上的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛。状态决定一切，成功者永远追求更好，在座的的各位都是追求卓越、渴望成功，我相信接下来的士气展示 一定能够看到大家最一流的状态。因为我们是英才部 所以我们应有的无坚不摧、勇往直前 永不放弃的精神 是否有豪迈的团队士气 下面风采展示由建业队开始

三 早盘分析

今天没有早盘分析，刘帅朋友经理批准可以休息，刘主管忙碌了一周，谢谢他的尽心尽力，尽心尽责，发自内心的最热烈的掌声送给他，咱们行政何俊玲美女，感谢她对工作的认真负责，感谢她对行政工作的那份激情，感谢她的监督，才让我们有舒适的办公环境，最欢快的掌声送给她!感谢经理对我们公司每个人的关心，善意的调戏，公司气氛的活跃，在我们累得时候给我们的关心 ，给我们那份肯定和支持，!送给我们这位经理大哥!没有完美的个人，只有完美的团队，因为有你，所以我们很快乐!掌声送给独特的自己!

总体业绩稍微慢郑州一拍 大家要相信一句话-胜利属于我们 因为我们是英才部 大家有没有那个信心 我不知道大家是真有?还真的有?大家都熟悉一句话，不要看一时的涨跌，要看后期的价值，对不对!

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，凡是拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢上周的出单英雄和即将出单的自己。掌声越热烈出的单子越大，因为气势! 上次我们的约定还记得吗?上次我们的承诺还记得吗?觉得只是个游戏?只是个形式?不是，李云龙说过一句话，一口吐沫一个钉，咱们是不是应该把说出的话锭在板子上!

五 早会学习

爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位给彼此一个拥抱，来表达我们的爱意

学习有两种状态，一种是放松的学习，一种是紧张的学习，请问我们是要放松的学习还是要紧张的学习呢?学习有两种效果，一种是快乐的学习，一种是痛苦的学习，请问我们是要快乐的学习还是痛苦的学习呢?据科学试验证明，大脑的含氧越高，学习的效果就越好，各位假设我有一种方法，能让大家又能放松又能快乐的学习况且又能让大脑的含yang量shun间能达到300%以上，请问大家要不要?好，闭上眼睛，请大家伸出自己左右的食指，按摩一下自己的太阳穴，向前要三圈，向后要三圈，让我们的大脑得以放松，好，接下来，拉一个自己的腭垂，传说腭垂越大，幸运的事情降临到自己身上的机会就会越多，好，拍拍自己的后脑，后脑是储藏智慧的宝藏。好，再捏一捏自己的颈部，打通自己头脑的矿脉。好，这样大家有没有感觉到放松一些，快乐一些?感觉到就大声一起说：yes，非常好

假设你接到这样一个任务，在一家超市推销一瓶红酒，时间是一天，你认为自己有能力做到吗?你可能会说：小菜一碟。那么，再给你一个新任务，推销汽车，一天一辆，你做得到吗?你也许会说：那就不一定了。

如果是连续多年都是每天卖出一辆汽车呢?您肯定会说：不可能，没人做得到。可是，世界上就有人做得到，这个人在20xx年的汽车推销生涯中总共卖出了13001辆汽车，平均每天销售6辆，而且全部是一对一销售给个人的。他也因此创造了吉尼斯汽车销售的世界纪录，同时获得了“世界上最伟大推销员”的称号，这个人就是乔·吉拉德先生。

十六个字描述他的一生

生于贫穷：1920xx年处于美国大萧条年代;父辈是四处谋生的西西里移民。

长于苦难：为了生计9岁就开始擦皮鞋、做报童;遭受父亲的辱骂;遭受邻里的歧视。 自强不息：父亲辱骂他一事无成时下决心，要证明父亲错了;受到歧视时和别人拼命;母亲的关爱使他始终坚信自己的价值。

不懈奋斗：坚持上学直到高中;做过40多种工作;破产巨额负债也没有灰心;做销售努力改掉自己的口吃;对待顾客坚持诚信，恪守公平原则;不墨守成规，不断创新自己的方法，超越自我。

乔·吉拉德创造了5项吉尼斯世界汽车零售纪录：

1. 平均每天销售6辆车;

2. 最多一天销售18辆车; 3. 一个月最多销售174辆车;

4. 一年最多销售1425辆车;

5. 在20xx年的销售生涯中总共销售了13000辆车。

销售秘诀

不得罪一个顾客

向每一个人推销

建立顾客档案：更多地了解顾客

猎犬计划：让顾客帮助你寻找顾客

推销产品的味道：让产品吸引顾客

成交之后仍要继续推销 继续关心他们 赢得老顾客 又能吸引新顾客

自信 原一平是举世无双 独一无二的我笑着面对客户时候 我的钱在你的口袋里

推销是一种令人自我骄傲的职业,你必须喜欢自己所从事的这项工作,才能为工作神魂颠倒,你脑海中只有一个念头:自己的产品或服务一定会得到顾客的青睐 你就会成功!谢谢大家

六 游戏环节

杀人

七 绩效冠军

绩效冠军就是一种信号，是你出单的信号!

八 员工戒律

大浪淘沙勇者胜，

风啸大漠败者臣，

太阳已经升起?

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊 响彻脚下的大地和头顶的天空，担起我们应该担起的责任 下面请全体立正 共同宣读我们的使命 员工戒律开始

20xx年，我犯了一个错误，我告诉我的18位共同创业同仁，他们只能做小组经理，而所有的副总裁都得从外面聘请。现在十年过去了，我从外面聘请的人才都走了，而我之前曾怀疑过其能力的人都成了副总或董事。我相信两个信条：态度比能力重要，选择同样也比能力重要。谢谢大家的支持 希望大家时刻都有好心情! 今天的早会就到这里，希望下期再见! 解散!

**公司晨会主持词开头篇十四**

各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

一、晨操

每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

二、信息

我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

三、喜讯

我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下面接祝大家热情的掌声欢迎为大家爱做心得分享。

四、专题

让我们再次把感谢的掌声送给伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

五、结束

伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

**公司晨会主持词开头篇十五**

很高兴今天为大家主持，首先问声好，各位优秀的伙伴大家早上好;

伴随着新一轮的太阳冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天，在早会开始之前，是我们的活动量管理，请各处的处长用1分钟的时间收取组员的工作日志。思想决定行为，行为决定习惯，习惯决定命运，养成填写工作日志的习惯，是对客户资料的管理，业绩提升的一个方法。

友情提醒;早会开始之前请把手机调至振动或关闭状态，谢谢您的配合。

齐唱司歌：把幸福送给每一个人，把吉祥送给每一个人，让我们的脚步响彻大地，把爱心送给每一个人，用我们的真诚回报客户的信任，相信辛勤的付出回报给我们的将是快乐，是喜悦，下面请全体伙伴起立用高慷的声音来唱响我们的同一首歌，把爱心送给每一个人。

韵律晨操;大家都知道‘一年之计在于春，一日之计在于晨’为了使大家今天有个好心情、旺盛的精力，让我们活动活动筋骨，来跳一曲晨操。接下来用热烈掌声有请苏利经理、施淑琴经理带来今天的晨操，成吉思汗

敬业时间;心态决定成功，良好的士气，饱满的精神，是营销立于不败之地的坚实保证。接下来，让我们比一比，看一看，哪个处士气最高昂、斗志最旺盛。请张正凤处做好准备，敬业时间，张正凤处，掌声鼓励，给正常出勤的自己一个热列的掌声

读书时间;成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要

游戏;俗话说，笑一笑，十年少，快乐的心情让我们每天都拥有年轻的心态，焕发青春的朝气。

专题时间：有一种前行的力量根置于团队中，那种力量来自团队中的每一位伙伴，因为有了伙伴我们才不会感到孤单，展业的路上我们风风雨雨一起走过，春华秋实我们一同收获，燕来燕去我们一同求索，在途经的困难中我们努力拼搏，彼此鼓励 ，接下来，借助大家雷鸣般掌声请出张正凤经理，给我们带来今天的专题。

业务联系：世事艰辛，路途坎坷，我们也许有时会对命运失望，但决对不能绝望，因为路在我们脚下，只要我们勇敢而坚强的迈出第一步，我们的梦想终就会实现，因为阳光总在风雨后，迎接我们的不仅仅是阳光更有那五彩斑澜的彩虹，成功的大门已为我们畅开，下面掌声有请我们带头人崔学森经理，为我们来指明前行的方向。

**公司晨会主持词开头篇十六**

(会前)各位伙伴，晨会即将开始，请大家各就各位，保持安静，不要随意走动!很高兴为伙伴们主持今天的晨会!开门红的战鼓已经吹响，大家都知道开门红，红一年，开门红，大风光，今天我们就以开门红问好方式开始我们今天的晨会，(先教一下)在座的陶区的将士们，大家开门红!

(晨操)谢谢将士们的热烈回应。希望伙伴们一直保持这股气势迎战我们的开门红，今天天气晴转多云，最高温度8度，最低1度，东风3-4级，温度比较前两天还是暖和的。小时候老师常问我们，你的梦想是什么，相信在每位伙伴心中都有一个梦想，但是能真正把梦想实现的人少之又少，但是我们都会为 我们的梦想去努力，去拼搏，下面让我们以一曲“我的未来不是梦”唱出我们的激情，唱出我们的追求。

这段视频里面唱歌的两个人，王旭和刘刚，组成了旭日阳刚，大家应该不陌生，去年他们以一首汪峰的春天里唱红了大江南北，他们一个是农民，一个是流浪歌手，就像歌里面所说，就算受了冷漠，也不放弃自己的想要的生活，我知道我的未来不是梦，我认真的在过每一分钟。让人飞翔的不是翅膀，而是梦想，而激情就是腾飞的翅膀。愿在座的伙伴们为了我们每个人的梦想，去努力，去拼搏。

(朝闻天下)今天的新闻新知我给大家带来一段视频供大家欣赏。

看完这段视频，我们会发现，一个好的团队应该相互信任，相互配合，相互理解，相互关心，相互帮助。一个好的团队应该持续不间断的增加新的伙伴，今天我们的代理人开班了，请伙伴们关注好新伙伴的培训及增员工作。最近我们团队中也加入一些新朋友，我们的周老师也带他们做过陌生拜访，我们的主管及推荐人也在帮助他们成长，那在新人来的第一个月，还没有拿到客户名单时应该怎么开展工作呢，如何更好更自在的接触我们的客户，接下来借助大家热烈的掌声有请张老师为我们带来今天的专题时间

(专题时间)感谢张老师给我们带来的专题学习，在区拓，新人的养成有一套完整的体系，我相信新伙伴们只要严格的按照流程，踏踏实实的走好每一步，就一定会在这个行业越走越远。

最后请全体起齐声朗诵我们的区拓誓词

**公司晨会主持词开头篇十七**

先在这个阳光明媚,生机昂然的早晨给亲爱的同仁们问声好,大家早上好,非常荣幸能给大家开这个晨会,首先做一下自我介绍,我叫.希望大家能够记住我,在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴!

接下来的时间我给大家讲一个激励人心的小故事,希望同仁们听了后能够有所启发.故事的名字叫做飞翔的蜘蛛

信念是一种无坚不催的力量，当你坚信自己能成功时，你必能成功。一天，我发现，一只黑蜘蛛在后院的两檐之间结了一张很大的网。难道蜘蛛会飞?要不，从这个檐头到那个檐头，中间有一丈余宽，第一根线是怎么拉过去的? 献祝福网

后来，我发现蜘蛛走了许多弯路--从一个檐头起，打结，顺墙而下，一步一步向前爬，小心翼翼，翘起尾部，不让丝沾到地面的沙石或别的物体上，走过空地，再爬上对面的檐头，高度差不多了，再把丝收紧，以后也是如此。温馨提示：蜘蛛不会飞翔，但它能够把网凌结在半空中。它是勤奋、敏感、沉默而坚韧的昆虫，它的网制得精巧而规矩，八卦形地张开，仿佛得到神助。

这样的成绩，使人不由想起那些沉默寡言的人和一些深藏不露的智者。于是，我记住了蜘蛛不会飞翔，但它照样把网结在空中。

奇迹是执着者造成的。谢谢，我的晨会到此结束!

各类型公司通用晨会主持手稿5

尊敬的经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们：

大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香……(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞……)，室内激-情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自营业部的，我的增员人是非常优秀的经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1.下面请跟我一起关注天气状况：今天……，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香……(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞……)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多!

2.维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。(给大家30秒钟时间调整手机)

3.接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训……

4.让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》……。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和-谐大家庭里展翅飞翔!(周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》……)

5.锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操，请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律!(等领操人员站定开始晨操)。

大家请坐。一曲欢乐的(激-情的、悠扬的、深情的、激昂的……)晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢!

(敬业时间，考勤报备)有请非常敬业x老师为我们做考勤

6.“风声雨声读书声声声入耳;家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人伙伴上场!(《嘉禾新闻网》主持人上场主持)。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢伙伴!

7.谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的经理给大家公布今天的业绩龙虎榜!(非常感谢经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名!)

8.每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——营业部优秀的伙伴——!让我们掌声有请他闪亮登场!(非常感谢伙伴精彩的分享，成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明。

**公司晨会主持词开头篇十八**

一、开场

l：尊敬的唐书记，各位辅导员

c：高级班的各位战友们，大家

合：早上好!

l：我是主持人刘洋

c：我是主持人迟千淳

l：迎着清晨的第一缕阳光，我们斗志昂扬

c：伴着鸟儿清脆的鸣响，我们扬帆远航

合：共同将绚烂的梦想播撒在这片沃土上

l：曙光 拼搏 腾飞 这里是第六届高级班首次激励晨会的现场

c：激励晨会作为高级班的优秀传统，目的让大家以一种饱满的热情，昂扬的斗志开始一周的工作学习

l：本次激励晨会由一组承办，下面进行晨会第一项：各小组进行小组展示,内容包括组名,组训,口号及组歌等

c：在小组展示中请大家赛出气势，赛出精神，赛出斗志，每组时间控制在3分钟以内，下面有请卓越一组!

二、串场

l：各小组都展示了各自的风采，大家不分伯仲，各有千秋

c：是的，最重要的是拿出我们的精气神，为一周的生活学习一个奠定一个良好的开端

l：我记得无论从小学到高中,每个周一的清晨要做的一件事就是升国旗,唱国歌 c：那么此时此刻,让我们在国旗下成长,让国旗在心中飘扬!

l：下面进行晨会第二项

合：全体肃立,升国旗,唱国歌!

三、升旗总结

l：眼望着五星红旗冉冉升起，多么灿烂辉煌

c：心怀着感激拼搏奋力歌唱，多么嘹亮激昂

l：我们在国旗下成长，我们在国旗下拼搏，我们在国旗下腾飞~ c：我们与国旗共生!

l：此时此刻，再多的溢美之词都不足以表达我的心情

c：此时此刻，我为我是一名高级班学员而感到无比骄傲

l：下面继续有请我们&&组进行小组展示

c：有请!

四、总结

l：我们的热情是那么高涨，我们的口号是那么嘹亮

c：我们的斗志是那么昂扬，我们的精神是那么刚强

合：让我们一如既往!

l：下面有请一组学员代表舒爽领读高级班宣言

c：有请!

唐书记总结

l：到这里我们的激励晨会就接近尾声了

c：下面让我们用最热烈的掌声有请唐书记为我们做总结发言!

五、收尾

l：宝剑锋从磨砺出

c：梅花香自苦寒来

l：让我们把握今日的曙光

c：拼搏未来的希望

合：腾飞儿时的梦想!

合：卓越一组全体成员感谢大家的支持与配合，此次晨会到此结束!

**公司晨会主持词开头篇十九**

7：59 亲爱的各位家人们，今天的早会将在一分钟后准时开始，请您找到合适的位置就坐，提前做好准备。谢谢!

8：00 今天的早会将在十秒钟正式开始，请各位家人跟我进入倒计时：10 9 8 7 6

5 4 3 2 1 掌声响起，有请主持人。(鼓掌上场)

一、掌声停、问好：亲爱的各位启航 家人们大家早上好!(启航 好，yes)为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自己。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫 来自\*\*部门 。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望主持可以给各位带去一天的快乐心情!(鞠躬表示感谢)

三、士气展示：状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示一定能看到大家最一流的状态。请各部门、中心家人整理着装，做好准备 。(行政办、客服中心、人力资源中心、营销事业部、营运中心、企划中心、内训事业部、财务中心)

四、互道问好：爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送 来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给 对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。互道问好!

五、热舞：舞者相聚，激情延续。请上台.让我们共同热舞一曲(结束后)请台上的舞林高手回坐,来!各位家人们,给自己优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

六、新闻播报：家事国事天下事，事事关心。接下来有请做今天的新闻播报。掌声感谢精彩的播报(结束时再次掌声感谢)

七、每日英语：想走出国门，就一定要有一口流利的英语。知识经济的到来提供了我们语言交流的保证。接下来又是每日英语的时间 让我们掌声有请 (结束时再次掌声感谢)

八、文件宣读：重要的事一定是在重要的场合来安排，接下来有请做今天的文件宣读。(结束时再次掌声感谢)

九、家长勉励：制热震撼，精彩不断，光芒四射，魅力无限。接下来请出的是一位重量级人物， 他就是 让我们用狂风暴雨般的掌声有请做今天的家长勉励 (结束时再次掌声感谢)

十、朗诵使命：最后请各位家人全体起立 共同朗诵出我们的使命是……. 十一、结束祝福：最后主持人代表\*\*部祝愿各位家人今天好事成双，工作顺意，时刻都有好心情!今天的早会就到这里 掌声结束 !

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找