# 2024年装饰公司的心得体会(三篇)

来源：网络 作者：雨后彩虹 更新时间：2024-06-22

*心中有不少心得体会时，不如来好好地做个总结，写一篇心得体会，如此可以一直更新迭代自己的想法。那么心得体会该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面小编给大家带来关于学习心得体会范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。装饰公司的心得体会篇一一、狮...*

心中有不少心得体会时，不如来好好地做个总结，写一篇心得体会，如此可以一直更新迭代自己的想法。那么心得体会该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面小编给大家带来关于学习心得体会范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

**装饰公司的心得体会篇一**

一、狮子大开口：这类商家是不怎么会做生意的，一看你年纪轻轻就使劲要钱，那谁也不是傻子，你要多少就给多少啊，遇见这样的人我都懒的和他们讨价还价，直接走人。

二、主动热情：这种类型的人，算是比较会做生意的了，服务热情周到，详细的给你介绍各种产品，当谈到价格的时候，假如她家的价格比别家稍高的话，那她会用以一个小时的时间来和你说说她家产品是正宗的，质量怎么有保证，别家的是假冒伪劣的等等，让你确信在她家买物有所值。

三、话不说全：这种就是典型的奸商了，和她谈价的时候那价格都是很理想的，基本是比较低的，并且都是包工包料的，产品质量也很好，等你交完定金之后，真正开始安装东西的时候，就比如一些边边角角的材料也是需要你买的，到时候这些你都得花钱自己去买，人家说这个不算料里面的，并且在安装的时候万一你家哪里不合适，直接装不了，需要改改的话，他们会提出让你加钱，比如我家的门，有一个需要垫块木头，上面需要用石膏板挡住，这个就多要了我250，一套门才500多啊，你说你因为这点事也不能不装门啊，能气死你。

四、明降暗升：这种商家真是高手了，比如你去一家卖瓷砖和水盆之类的东西，她会在大件上给你让出很多钱，但是小件是基本不让，你还会觉得大件都让了不差这点小钱了，其实不然啊，就是这些小东西才值钱呢，虽然单个不值钱，但是数量多啊，这样不知不觉中，你就又着道了。

五、偷工减料：这个是在买很多零碎的东西的时候长有的现象，东西太多，你还着急，没办法一一数清，商家必然会偷工减料的。

六：装修提成：现在你找的装修工人在给你装修之前都得下料单子，那都可劲下，都是多的，事后根本用不了，这些工人最后都有提成的，我那天去买一桶胶，要价10元，其中在胶中有2元是给木匠提成的，要不是我那天是自己单买咱根本就不知道这事。

下面说一说装修中注意的事项

一、干什么事情都事先要整体设计好，不要等工人进场了告诉你这不行那不行，你还得返工，我家拆墙的时候，踢脚线没拆，地板装不了，后来又返工重拆的，还有一快墙皮没铲到顶，上面没法粘砖，又返工的，贴砖的时候有块以为可以不贴，谁知安完橱柜之后太难看了，又得返工。

二、对那帮工人必须得软硬兼施，你对他们太客气，他们就以为你好欺负呢，干活不认真，还总说活不好干，等干完之后你发现哪里哪里都不好，那时候就晚了，所以对他们不用客气，先硬的，在软的，不行换人，反正钱在你手没给他们，这样他们给你老实的干，还不说废话。

三、真正找工人之前，先了解行情，不然那帮人使劲要，经过我这些天的摸索，不论什么工人，也不论什么活，你别管活好不好干，基本上一个人150到200左右，比如我家刮大白，那工人要800多，要的最少的500多!这活我估了一下，2人干的话，用不了一天，也就是说，一人给她150总共300就差不多了，这不最后300元成交了!其余的都是这个样子，别听那帮工人瞎忽悠，认准这个标准不带亏的!

**装饰公司的心得体会篇二**

“好不容易买了新房，但在装修上吃了大亏”这是我的一位亲戚对我讲的肺腑之言，原本想帮助她，可她偏认死理，认为找熟悉人好办事，所以在一个多月的时间了，让熟人整的哭笑不得。

熟人只是面孔上的熟悉，而真正实质上的问题作为外行人来说简直就是让人家宰你还认为是好朋友，所以装修不能找熟人，因为人家是要赚钱的，抓住了你的不好意思的心理。

装修前一定要了解装修市场，材料市场，从价格，品质和各种的材质上做功课，什么样的墙砖大概多少价钱都要了如指掌，不要怕麻烦，即便是大包给了装修公司，也会从价格和质量给与指导。

现如今商家都有自己的经营策略，门，门套，地板，橱柜，等都是商家提供安装，购买时一定问好了。

要充分认识买的墙砖是瓷砖还是陶砖，是理石还是石英石，合成石，家装的门是实木的还是细木工板的还是其他的带不带锁，地板带不带蜡价钱会不一样的。使用的年限也不一样。

墙面大白和乳胶漆的面积要算好了价钱也要谈好了。

装修有大包，集所有的一切都交给了装修公司，我们自己只是去选材料，和装修的风格，切记，让装修公司出价格报价单，借此可以讲价钱，找到价格重叠收费和多收费的项目。

装修还有半包，即我们自己去购买主材，这也是我们和装修公司协商而成的。

装修是件既麻烦又兴奋的事，同样会整的你精疲力竭身心疲惫，人家也就喜欢我们这样。

切记即使大包出去了还要自己去检查，因为很多地方都是良心工作，千万不要当甩手掌柜的。

**装饰公司的心得体会篇三**

朝思暮想的新房子的钥匙终于拿到手了，兴奋之余静下心来好好想想怎么装修新房。

买房子花了24万多，装修要什么标准啊?装好一点?不行!没有10万8万下不来啊!还是省着来吧，就控制在3万以内了。装好了还要换家具呢，家具也要好几万啊!这样算下来也要达到30万了。就这么定了。

利用工作之余和自己的工作便利，马不停蹄地找业内人士咨询，找装潢公司，跑材料，确定开工日期，总算如期地开工了。开工到完工历时近一个月，此间我饱偿了装修房子的辛苦，也积累了一些心得体会。下面就毫不保留地介绍给大家：

一、计划不如变化。想少花银子看来还不行呢，真正装起来你就要比较了，看到别人装得比自己的好，心里就不平衡了，心想，装一回也不容易啊，别人能装好些，凭什么自己就不能呢，在这种心态下就要调整计划了。

二、一分钱一分货。过去自己还真的没体会到这个道理的深刻，装修房子后才真正体会到了其中的真谛，现在的装簧材料公司都说自己的材料是环保的，是绿色的，但是材料里还有三六九等之分呢。好材料和差材料相比那就是好啊，就拿大芯板来说吧，好的一张要120多元，差的才60多，差了一倍的价钱。且不说板子的内质有很大的区别，最关键的是甲醛的含量如何。好的板材甲醛的含量很低，装修后的房子自然气味就没那么浓，对人体的危害小些。差的板材甲醛的含量高的惊人，装修后的房子很久都无法入住。无论是板材还是其它的材料都是一个道理，贵的自然有贵的道理，真是一分钱一分货啊!

三、自己要有主意。无论是买材料还是装潢方案，都要自己拿主意，不能总是听人家的，自己犹豫不决，反反复复。否则不但浪费了钱财还不如愿。当然，别人的好主意还是要适当采纳的了。

四、事先要定好价格。无论是买材料还是和装潢公司定方案、装修费，都必须定好价格，把所有的价格都定下来最好，事后再议价自己必然要吃亏。

五、丑话说在前头。到装潢材料公司购买材料要索取信用卡和发票，和装潢公司要签订质量保证合同，这两点很重要噢。

以上是偶的一点心得体会，当然这里面也免不了有自己吃一堑长一智的辛酸了。最后还要说，如果让我再装一次房子的话，那我就会装得更理想呢!然而，我再也不想受这份累了，还是不去操心的好啊!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找