# 2024年竞聘主管岗位讲话稿(三篇)

来源：网络 作者：蓝色心情 更新时间：2024-07-17

*无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。竞聘主管岗位讲话稿篇一春天孕育希望。首先感谢组织给我提供了一次挑战...*

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**竞聘主管岗位讲话稿篇一**

春天孕育希望。首先感谢组织给我提供了一次挑战自我、播种希望的机会。我叫××，来自××县支行，今年32岁，大学学历，会计师职称，现从事 会计记账复核工作。1993年入行，十年来，我把自己的人生追求与企业的发展牢牢地结合在一起，在平凡的岗位上挥洒汗水奉献青春。先后在储蓄岗位上担任过记账员、出纳员和储蓄所所长。多次被评为支行先进个人、在多种竞赛中获得奖励。

我此次竞聘的岗位是××县支行会计主管一职。

古人有句话，叫做\"君子不患无位，患所以能\" 。用今天的话讲，就是说一个人不愁没有适合自己的岗位，愁的是缺乏胜任工作的能力。面对机遇我充满自信。竞聘新岗位，除了对建行的浓厚感情外，我认为自己具有三大优势：一我热爱这项工作。虽然这项工作繁杂，巨细无遗，默默无闻，甚至很辛苦，付出多却很难看出成效和成绩，但我有充分的思想准备，有投入这项工作的良好愿望和热情。二我有坚实的理论基础和丰富的工作经验。进行这十几年来，我一直在一线工作，无论从实际操作中，还是理论实践上，都能得心应手，对各项规章制度的理解和运用，能熟练掌握，并利用业余时间充实自己，于20xx年一次通过会计师资格考试，对我要竞聘的会计主管一职，打下了坚实的理论基矗三更主要的是有领导的关心、爱护和鼓励，有同事们的帮助、协作和支持，为我做好工作创造了有利条件，增强了勇气和信心。

假如组织和大家信任，能给我一个施展的平台，我有决心和信心担当此重任。并树立\"五种意识\"作为保证：一树立窗口服务意识，积极为客户提供优质服务，会计营业室是窗口单位，员工的一言一行，将会直接影响到建行的声誉。要心贴心的为客户服务，让客户真正认识建行，了解建行，并更加努力的支持我们的工作，要树立良好的社会形象，真正将服务转化为效益。二强化防范意识。从转变工作入手，将责任落实细化到人，杜绝责任空档，对易发案部位设置关键人，关键岗，提高员工的风险防范意识。从业务的第一步做起，针对检查出的问题，不光是一上报了事，更要分析问题存在的原因，提出整改意见，并督促落实到位。三树立学习意识。着力提高营业部人员的政治素质和业务素质。一方面要坚定信念，增强党性，解决办事\"靠得妆问题;另一方面要刻苦钻研，熟练业务，解决办事\"有本事\"的问题，成为本职工作的行家里手。四以效益为中心，树立市场意识。积极开拓在无限的竞争中抢占有限的市常进一步加强财务管理，资金管理，按时进行财务核算，及时分析上报，为领导决策提供有力依据，建立详细的资金台账，降低无效资金费用，提高经营效益。五树立奉献意识和团结意识。从小事做起，从自身做起，摆正位置，扮好角色，到位不越位，补台不拆台。讲团结，求人和，聚人心，集智慧，成合力，发挥整体作用，提高工作效率和为领导当好参谋助手

假如我竞争如愿，将不辜负组织、领导和大家对我的信任、期望，我将以此为新的起点，努力履行诺言，实现奋斗目标，积极为我行工作做出新的贡献!

假如我竞争落选，我也不会灰心气馁，因为能够勇于参与竞争，对我来说既是一次自我挑战和磨砺意志的考验，也是一次难得的学习和锻炼机会，更是一次重新认识自我和战胜自我的检验。今后要寻找差距，找准不足，努力将自己锻炼成为一名组织和领导信任，客户满意的金融工作者!

各位领导、各位评委，是骏马就要奋蹄于大道，我相信低头需要勇气，抬头需要实力，但我更相信只要认真踏实地走好每一步，我们的明天一定会更美好!

**竞聘主管岗位讲话稿篇二**

尊敬的各位领导，各位评委，同事们：

大家好!首先在这里我要感谢咱们先天下超市给我提供了这么一次挑战自我的机会!其次，我要感谢各位领导及同事为本次竞聘活动所付出的辛苦劳动，请允许我代表所有参加竞聘的选手说身声：辛苦了，谢谢你们!

今天天气有些冷，但我感觉很温暖----因为自我走上讲台的这一刻，我就真实地感觉到你们信任和关爱的目光，是----这种目光给了我温暖，勇气和力量!很长时间以来，我就是在这种目光下，逐步走向壮大和成熟，也是这种目光，支持和鼓励我-----今天，能够走上演讲台，竞聘\"客服部主管\"，我愿意接受超市领导最神圣的挑选。

记的：元代有个大学者叫许衡的，这个人特别有修养，有境界，讲原则。有一次，他外出办事口渴的很，正在寻找水源时，发现路边有棵大李树，树上结满了大李子。行人们如获至宝，一窝蜂冲上去抢-----只有许衡呆呆地站着，别人问他：\"你为什么不去摘李子解渴?\"许衡告诉那人：\"我不知道这是谁家的树，我找不到这些李子的主人，所以不能乱摘!\"别人笑着说：\"天下都这么乱，还管他是谁家的李子?\"许衡认真地告诉那人：\"李树是没有主，但我心有主啊。\"这个小故事给了我很多启发，所以我今天演讲的题目就是------《我心有主》!

各位领导!各位评委!从咱们先天下开业至今，有一年半的时间了，集团发展的是很快-----但路程是崎岖的，我仿佛看到了领导们企盼的目光，看到了员工们辛勤的汗水。从第一次开业，我就想一个愿望：就是用自己的所学，所知，所长为超市奉献点什么?如今，先天下更加兴旺了!发达了!而我也在超市温暖的怀抱中成长起来了----我熟悉这里的一个个货架，一排排商品，以及一个个细微的变化，也熟悉这里的人和事，和发展中的点点滴滴----所以我要用一颗《感恩的心》回报这里----我所深爱的超市!这种爱，始终都会成为一种鼓励我工作的动力!

我深爱我的组织和领导，就是这种爱---让我在20xx年度\"感恩的心\"征文活动中一气呵成《斯人以去，海棠依旧》一文，并荣获二等奖!我深爱我的工作，我深爱我的事业，一种岗位就是一种事业-----\"客服中心\"是一种特殊的岗位，是一个形象的窗口，更是联系左右，沟通上下，协调内外的桥梁和纽带，肩负着服务，综合协调的重任，\"客服主管\"--是组织意图的综合者，是组织行为的实施者，这个岗位的特殊性我会时刻牢记在心，在我心中!有这样一种责任----那就是把这份工作做为一种事业来做!而且要做好!

我知道，做一个合格的客服主管并不容易---他要有对领导说真话的勇气，和为顾客办实事的精神!要有敢于登高望远，善于协调服务，勤于督察落实，乐于无私奉献，贵于\"身先士卒\"的素质。更要有\"统筹兼顾，谋划全局，综合创新，当好大参谋，出好大主意，搞好大服务\"的能力。这个岗位----今天所以成为我的选择，不为别的，只为一种责任，一种人生价值。

我想：凡事只要你用心，用功，把工作做为一种事业来做，那么肯定能做好!另外我也完全相信：组织上会给我灯塔，领导们会给我航标，全体员工会给我中流击水的双桨!真是：到中流击水，浪遏飞舟。----数风流人物，还看今朝!

我也深爱我的同事和朋友，我始终记着这么一句格言：一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。我深深知道，自己走过的每一步，都是我的同事，领导和朋友为我提供了前行的拐杖，而将来!我的同事!我的朋友!全体超市员工们更永远都是我----最可依靠的力量与支撑。

\" 我心有主\"，\"主\"是什么?在我心中，\"主\"-----不是客服主管的头衔，光环，不是权力指手划脚的荣耀和快乐!而是一种良心，意识，责任与追求集于一体的人格，是超市品牌形象和全体员工的利益系于一身的使命!我心中的\"主\"就是---先天下超市，就是各为评委，就是全超市员工!

尽管，客服中心今后的工作更忙!更多!更苦!，更累---但我始终会信守这样的诺言\"：我思考!我进取!我奉献!我快乐!\"

最后我预祝先天下超市蒸蒸日上，全北国集团蒸蒸日上!

谢谢大家!完毕!

**竞聘主管岗位讲话稿篇三**

尊敬的各位领导、各位评委：

你们好!

首先应感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会!今天我非常荣幸地在这里参加公司两个项目的营销主管岗位的竞聘演讲，同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹在工作中对我的关心和支持!我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我xx年12月到公司参加工作，当置业顾问，主要在营销部工作。初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，感受到的是移动美好的未来，灿烂得前景。使我坚信：选择了移动就是选择了人生发展的机遇。自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责，我作为其中的一员就责无旁贷。为了把自己的工作做好，我虚心向老同志和身边的兄弟姐妹们学习，尽快熟悉业务，由于自己的工作是开卡，作为一名开卡员，就是公司经营发展的一员后勤兵，三年多来的实践工作使我养成了视移动公司为自己的家的工作作风，三年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。卡是公司竞争中的“子弹”，没有卡，便没有了竞争的武器，何从谈发展。而卡的及时开通和售后服务的处理，是赢得信誉的不可忽视的一个重要环节。我深深的知道自己的工作在某种程度上代表着公司的形象。因此，几年的工作中，客户选上的卡及时开通，对客户使用中要查询的个别问题，热情为他们服务，从来不搪塞推诿。并且，还在工作之余积极挖联通用户，发展新用户，利用亲朋好友同学等关系，向他们宣传移动，动员使用移动卡。总是默默地为公司的发展尽自己微薄的力。积沙成塔，集腋成裘。我相信自己和全体员工的点点滴滴的工作将会汇集为公司源源不断地滚滚财源!

在一年多的工作中，我也积累了不少的工作经验，在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘销售主管的岗位，我具备以下优势：

第一、我有一颗热爱公司、热爱本职工作的强烈的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。 第二、几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明：敢于发出挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者!既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。

第三、我对人热情，办事耐心。这一点，对一个营销主管来说是不容忽视的素养。营销本身就是服务。对自己身边的姐妹弟兄们我会对他们作认真细致的思想工作，我会关心他们的工作和生活。对自己的顾客我会用微笑向他们展示移动服务窗口的热情。耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决他们的投诉。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找