# 激情创业,创先争优汇报

来源：网络 作者：星月相依 更新时间：2024-07-27

*第一篇：激情创业,创先争优汇报“激情创业 争先创优”活动近期工作总结二屯镇丰乐屯中心小学（2024年12月5日）按照德城区教育局《关于开展“激情创业，争先创优”活动的实施意见》和《关于开展“激情创业，争先创优”活动的安排》，我校精心组织，...*

**第一篇：激情创业,创先争优汇报**

“激情创业 争先创优”活动近期工作总结

二屯镇丰乐屯中心小学（2024年12月5日）

按照德城区教育局《关于开展“激情创业，争先创优”活动的实施意见》和《关于开展“激情创业，争先创优”活动的安排》，我校精心组织，坚持高起点谋划，高标准启动，高要求推进，高质量落实，截止目前各项活动呈现出措施实、载体新、氛围浓、进展好的特点。

一、高度重视，精心组织，强化活动效力

我们把“激情创业，创先争优”作为一项重大的政治任务和推动“办人民满意教育”难得的机遇，超前谋划研究，精心组织实施，夯实组织保障。一是有组织机构。成立由校长任组长的工作领导小组，各级部也成立了相应的领导机构，形成了一级抓一级，层层落实的工作格局。二是有活动抓手。举办了“激情创业，创先争优”演讲比赛，开展家长大走访活动，邀请人大代表、政协委员进学校参观指导、组织学生社会实践等活动。三是有舆论氛围，在校内宣传栏上开辟学校“激情创业、创先争优”专栏，利用电子屏宣传“激情创业，创先争优”标语，编发活动简报，营造了良好的活动氛围。

二、突出主题，把握主线，迸发争创活力。

我们坚持把“激情创业，创先争优”作为推动学校发展的催化剂，引导教师干事业、创先进、争优秀，在活动中出成果，见成效。

（一）在“激情创业，创先争优”中凝聚发展共识。按照区教育局决策部署，通过调查讨论，问计于民，集思广益，进一步清晰了了学校今后工作总的指导思想，即：把握一条主线（以让农村孩子享受城市化的优质教育为主线），围绕一个思路（质量立校、科研强校，特色兴校），实施一个战略（三年打基础，五年成农村示范，八年创特色品牌，十年与城市学校媲美），实现一个目标（环境优、师资强、质量高、特色浓）。

（二）以“义务教育均衡发展”验收为契机推动学校快速发展。学校先后补充音、体、美器材1000余件，价值10万余元，硬化操场3700平方米，投入资金8万余元，粉刷教学楼、绘制校园文墙、更新微机室电脑74台，新增多媒体15台套，建设标准化的实验室、心理咨询室两处，随着办学条件的不断改善、校园环境的崭新蜕变、学生真正享受到了从未有过的实惠。

（三）以高效课堂建设为抓手推进课改向纵深发展。高效课堂模式的建构是德城区教学改革的重要举措，有助于教师课堂水平的提升，有助于学生学习能力的提升。我校组织全员教师认真学习了区教研室颁布制订的“高效课堂解码”一书，每位教师撰写不少于8篇的学习心得，指定骨干教师上“试水课”，就课中所反映出的诸如教学环节的设置、阶段时间的掌控、小组合作中存在的问题等进行了深入地探讨，出台了《丰乐屯小学高效课堂六步教学法》即以“多元互动”为手段，以“小组合作”为形式，形成了：课前导入——出示目标——自主学习——合作探究——成果展示——检测评价的具体操作流程。同时出台了《小组合作的有效建议》等具体操作方案，然后全员通过集体备课、研讨课、汇报课、交流课、展示课等多种形式，推进高效课堂教学模式在我校落地开花。

三、公开承诺、岗位践诺，激发工作动力。

“激情创业，创先争优”的落脚点就是要回应群众期盼，服务学生，培养学生。我校结合工作实际，群众意愿，扎扎实实做好家长走访、邀请家长进校园，听取各界人士对教育的意见和建议等活动，努力以实际行动让教育得民心。

（一）加强家校联系。11月16日至23日，我校开展校长、教师联系家长走访入户活动，共走访家长96人，帮助家长解决孩子教育中的实际困难120余件，听取并记录家长意见和建议45条，邀请家长进校园、进课堂170人次。

（二）加强与人大代表、政协委员联系。12月3日，我校邀请区、镇人大代表、政协委员来我校参观指导，并就代表关心的问题给予详细解答，听取意见建议6条。

（三）加强教师队伍建设。通过每月举行“读书演讲汇报”，组织开展“激情创业，创先争优”演讲比赛，充分激发了教师干事创业的激情。

下一步，我校将按照区教育局《激情创业，创先争优活动安排》切实做到领导再加强，责任再落实，督导再强化，宣传再提高，把“激情创业，创先争优”活动引向深入。

**第二篇：激情创业演讲稿**

激情创业重实干 争先创优促发展

尊敬的各位领导、各位评委：

激情创业点燃人生梦想，争先创优谱就华彩乐章。我叫\*\*，来自\*\*\*的一名普通工作人员。今天我演讲的题目是《激情创业重实干 争先创优促发展》。

“实干兴邦，空谈误国”。没有实干，梦想就会成为泡影；没有激情，工作就会陷入平庸。激情是一种精神，争先是一种追求，有精神，有目标，我们的工作才会充满活力；有追求，有干劲，我们的事业才会蒸蒸日上。

\*\*是国计，也是民生。\*\*是今天，更是未来。\*\*兴则\*\*兴，\*\*强则\*\*强。\*\*\*历来就有尊师重教,好德崇文的优良传统,各级政府更是将\*\*作为最大的民生工程，高度关注，全力支持，厚爱有加。忘不了教师节市委\*\*\*书记的亲切看望；忘不了明诚建设工地上\*\*\*市长的叮咛嘱托；忘不了\*\*\*书记马不停蹄的深入调研；忘不了\*\*\*区长到学校现场办公。一句句话语，一项项要求，一条条措施，高屋建瓴，情深意长，催人奋进，给了\*\*\*\*人无穷的力量和信心。

作为一名机关工作人员，我见证了\*\*人只争朝夕、时不我待的精神和舍我其谁、奋勇当先的气概：

\*\*\*是区委、区政府为缓解城区东北部入学压力大而建的一所高标准学校。为了让周边居民尽早享受到优质\*\*资源，保证9月1日顺利开学，暑假以来，来自全区的\*\*名优秀干部教师舍小家顾大局，起早贪黑奋战一线。\*\*\*老师为了设计好学校的文化墙，白天晚上连轴转，多少次，她累倒在床上怎么也起不来，多少次，她挣扎着半夜起来做设计；\*\*\*老师父亲住进重症监护室，刚刚脱离危险，她没来得及和父亲说上几句话，还没有来及端上一杯水，便匆匆跑回学校继续忙碌。\*\*\*老师车祸住院，嘴角缝了五针，疼痛难忍，说话不清，但她每天打电话到学校，了解学生在校情况，牵挂着每一个孩子……在\*\*系统像这样的老师还有很多很多，正是大家这种苦干实干、无私奉献精神，让我区\*\*工作走在了全市前列，赢得了社会各界的广泛赞誉。

高位推进义务\*\*均衡发展是今年\*\*工作的重中之重，为了能顺利通过省级验收，\*\*\*本着“干事有激情，做事高标准，遇事敢负责”的工作态度，高目标引领，强措施推进，大力度落实，实行“2+3”工作法、党委成员包保学校制等一系列行之有效的措施。全体机关干部下沉到一线，办公在基层，对照标准，逐校摸底，查漏补缺，从物品清点到台帐建立，从仪器安装到测试验收，“白加黑”，“五加二”，大家劲往一块使，心往一处想，分工明确，密切配合，体现了“人人争先，人人争优”的精神风貌。在11月26日的验收反馈会上，省督导组专家对我们的工作给予了充分的肯定，初步通过省验收。

天下万事，结成于实。全体\*\*人将满怀激情，抢抓机遇，在真干、苦干、实干上下功夫，在重实际、办实事、求实效上见行动，乘势而上，再接再厉，确保率先通过“全国义务\*\*发展基本均衡区”验收。

创业，面对困难，要敢于挑战，面对差距，要敢于奋起；创优，面对机遇，要敢为人先，面对竞争，要敢于创新。激情创业是永不懈怠的精神,争先创优是敢创一流的勇气。让我们继续弘扬“亮剑”精神，面对新常态，抢抓新机遇，接受新挑战，工作再提质、再提标、再提速、再提效，全力以赴，勇往直前，为建设幸福\*\*贡献力量！

**第三篇：创业激情诗歌**

盛满一腔正能量的创业激情

盛满一腔正能量的创业激情

全面小康、富裕殷实、山清水秀的邢台一路在奔腾

学讲话、转作风、优环境、促发展大讨论活动

一石激起千层浪

万众一心拧成一股绳

奋发有为的东风鼓起了风帆

遍看邢襄大地鼓角在争鸣

振聋发聩

澎湃汹涌

这是新一届党委赋予时代骄子的伟业担当

更是万千公仆只争朝夕的光灿灿使命

干干净净的警钟响彻云霄

一道日月可鉴的座右铭

刻骨铭心

磊落光明

这是接受人民检验的试金石

但看广大干部抗击糖衣炮弹的铁骨铮铮

千军万马飙举电至

千行百业竞攀高峰

民营经济如椽大笔蘸墨泉城著华章

二次创业、大众创业、草根创业、全民创业起雄风

亲商、爱商、重商、安商商商有道

创业之盛如那火山岩浆喷发万丈煮豪情

市场活力滚滚起

举国上下数我邢台风流人物之光景

招商引资巨轮沧海横流写诗篇

立市立县大好项目要兴盛

新产业风光无限好

新技术高地风骚独领

新人才群英荟萃

节能降耗环保可持续和谐发展新战略面孔亮过北极星

全面深化改革制度又辟新天地

改革红利惠民生

简政放权激发了昂扬的斗志

精简审批事项一片点赞声

优化审批流程暖的老百姓一脸的春风

改革的红利为发展充足了新动能

项目建设宏图大展犹如一轮朝日东方红

有中生新、无中生有好思路

传统产业改造中再提升

战略新兴产业健步走

产业结构摇身一变快转型

抬望眼太行山脉全民舞巨龙

**第四篇：创业要激情**

创业要激情，成功讲方法

——农民创业之我见 岑巩县农业局

代国权

农业经济师

一、农民创业的发展历程

改革开放前，农村经济发展非常落后，农民生活非常贫困，靠这人均不足一亩的土地，根本无法解决温饱问题，在这种情况下，许多农民迫于生计，悄悄外出做手艺、做小生意谋生。有些人做苦力谋生；有些人挑着锅子，走街穿巷；有些人外出修鞋、理发、弹棉花、做木工活，布满了全国城乡的各个角落。这一时期，虽然在创业过程中并没有给他们带来多少经济利益，但在当时严峻的环境下，培养了他们坚韧和耐劳的品格，培养了他们百折不挠的精神和强烈的创业意识。

改革开放以后至80年代末，农村实行了家庭联产承包责任制，大多数农民解决了温饱问题，但家庭经济并不宽裕。农民创业出现两个方向，一个方向是改变农业产业结构，减少粮食作物的生产，增加种植经济作物，发展畜牧业和林业，在当时农业消费品非常紧缺的境况下，农业结构改革顺利进行，在农村出现了一批“万元户”。另一个方向是向非农产业方向发展，在走南闯北过程中一批开阔了视野和胆识的农民，他们从原有的传统技术开始，通过向亲戚朋友借钱，开始了创办企业的艰难之路。如一些缝纫师傅创办小型制衣厂，几个泥水工师傅联合承包小的建筑项目，如温州“钮扣大王”陈明南创业之初，曾经挑着钮扣，经温州、瑞安、平阳，一直挑到福建去卖；湖州织里“中国童装之都”的农民创业初，也曾经“一根扁担两个包”把自家缝纫机生产的绣花枕头销往全国各地。

年代开始，由于一批农民创业的成功，吸引了更多的农民加入到创业队伍中。90年代形成的各种企业，通过地缘和亲缘关系，不断繁殖，形成了现在具有竞争优势的“块状经济”。大量块状经济使一些省农村经济上了一个台阶。90年代中期，由于农民对农村地区各块状经济的产品技术、市场风险、供货和销售渠道有了非常清楚的了解，政府经济工作中心也转到政策引导和管理服务上，基于以上因素和条件，农民的创业风险已经降低到最低程度，农民可以根据自己的资金和技术实力参与到企业集群中的一个产业环节中，因此90年代中期以后，又有大量的农民加入到创业的队伍中。这一阶段中农民创业时进入都是投资少、技术含量较低的行业，因此质量普遍较差，再加上一些农民为了获取更多的利润，使用低质原料，造成生产的产品信誉面临着严峻的挑战。说浙江、湖南等省产出的产品是假冒伪劣产品多，就发生在这个时候。后来几年，这些民营个体企业推销自己的产品到处受阻。他们开始意识产品质量问题的严重性，于是大量已经较具经济实力的企业，开始增加投入进行技改，引进先进的生产设备，并努力培育自己的品牌产品。

这一阶段由于较发达地区大量的农民通过创业，发展了农村工业和第三产业。使农业规模经营成为可能。由于大量的资金返回到农业产业中来，广东、山东、浙江、安徽等省农村的农业产业开始向集约、高效、产业化、深加工方向发展，同时居住在农村的居民由于生活水平的提高，要求更高的生活环境，因此开始注重环境质量。

二、现状是什么

随着我国改革开放的不断深入，各种惠农政策的落实，市场经济得到了迅猛的发展，涌现出了一大批农民企业家，农村特色产业如雨后春笋般成长、发展，社会主义新农村建设在全国各地普通开花，农村面貌日新月异。

我县是一个以农业为主的县，农村工业与第三产业还严重滞后，未形成规模经济。农民占全县人口的大多数，农民人均纯收入在2500元左右，还达不到全省的平均水平。农村家庭经济收入所得以种养业为主，占家庭经济收入的60%以上，外出打工为辅，一个劳动力利用农闲时间外出打工收入也就一万元左右。广大农民年复一年大量的努力，并不能改变贫困的现状。

头顶一样的蓝天，脚踏同样的大地，享受一样的政策，为什么 有的人成为富豪，而有的人辛辛苦苦一辈子，还挣扎在温饱线上？？细细想下，贫穷和富有，其实只是一个观念的不同所产生的结果。

三、梦想与现实的矛盾

我们每一个人都有想过上好日子的愿望，这就是我们心中的梦想，梦想是人心中最深切的一种渴望。有梦想你才不断地追求进步！

我们现在的生活是一年、三年、五年前的决定导致的结果，因为不同的决定让你产生不同的思想和行为。现实生活中，我们打拚了好多年，都没能过上我们想要的生活。我们每天花了许多的时间在耕地上、家庭里，起早摸黑，风雨无阻，四季不停地辛勤劳作，我们在用生命的时间换取微薄的收入，过着清贫的生活。这并不是我们不努力，也不是不想成功，而是我们的选择没有选对行业，我们没有把握到时代的趋势，错过了很多让我们发展的机会，没能向着成功的目标走。因为我们选择的是比较效益较低的行业。一列开往错误方向的列车，即使如何迅速，又如何能到达目的地呢？这一切的一切，为的就是赚钱养家糊口，但是你的一生，将要一辈子这样度过吗？你的人生、你的目标、你的梦想，有没有试着好好的静下心来想想，究竟你要的是什么？

你对自己三、五年后的生活，对你的未来，又将做出怎么样的抉择呢？

因为贫穷，才要改变现状，因为贫穷，才要选择创业。给别人打工永远不能发家致富，自己创业才是最好的途径。改变的关键在于改变我们的想法。改变贫穷，首先要改变的是人们的大脑，人们的观念，改变你的思想就能改变你的世界，要致富就必须创业。要成功，就要有成功者的想法！

成功是由“为什么”、“如何”两大部分组成的，“如何”是达成目标的方法，而“为什么”是达成目标的动机。其中“为什么”则占组成部分的80%，“如何”占20%。

现在，你必须要做一件事，那就是下决心去做，只有你勇于迈出这一步，勇于去尝试创业，你才会成功，你才会把你的梦想变成现实。

四、不同观念的影响

30年前，安徽凤阳小岗村18个普通的村民率先签下“大包干”生死状，拉开中国改革开放波澜壮阔的大幕。30年后，和中国大多数农村一样，小岗村解决了温饱，却还不富裕。而距小岗村不远的江苏省江阴华西村，30年来“吃透党的政策，闷头发大财”。今天，华西村人过上了亿万农民梦寐以求的幸福生活：住欧式别墅，开高档车，把世界上的好景致搬到家门口。华西村人的精神风貌也发生了很大变化，待人稳重而和气。在华西村，你可以看到漫山遍野的油菜花和现代化的工厂流水线、乡土文化和现代文明和谐完美结合在一起，构成了社会主义新农村的美好图画。

纵观小岗村和华西村30年的发展，可以看出两种完全不同的发展模式。小岗村率先“包产到户”以及在全国推行的家庭联产承包责任制，将中国传统农业社会几千年来一家一户最娴熟、最低成本的耕作方式发挥到了极致。华西村却选择了另一种发展模式。小岗村搞“包产到户”时，华西村偷偷搞起了五金厂、塑料纺织厂；后来，小岗村办养猪场、建葡萄园、养花、种蘑菇时，华西村已经成为中国A股市场上唯一的“上市村庄”； 2024年，小岗村人均纯收入达到6000元，华西村的总资产超过160亿元；今年，小岗村合并了两个行政村，华西村则把周围20个村庄纳入自己版图；小岗村有人口4800人，土地近万亩；华西村有3万人口，30平方公里„有意思的是，小岗村当年“大包干”的18户功臣人家大都轮流当过村组干部，他们中有人陆续创办过不止一家企业。而华西村的村支书一直是吴仁宝。

据说吴仁宝只上过几天私塾，却能精准拿捏时代，屡屡先人一步。1992年，小平南巡讲话发布的第二天，吴仁宝敏锐觉察到全国将掀起经济建设的高潮，遂抢占先机，大获全胜，完成华西村的原始积累。吴仁宝30年红旗不倒，以一个睿智的农民政治家的智慧，将华西村 带到了今天独步天下的境界。耐人寻味的是，华西村与小岗村共同的体会是：解放思想，实事求是，制度创新。是的，没有解放思想，就不可能有当年小岗村“大包干”的伟大创举；没有解放思想，华西村也不可能在举国都搞“包产到户”时仍坚持搞集体“副业”、偷偷兴办工厂，为华西村打下发展的基础。同样是解放思想，小岗村将中国广大农村带入了欣欣向荣的农业复苏，借助传统农业文明一家一户的耕作方式将中华民族又庇佑了一程。同样是解放思想，华西村则超前地为中国农村插上了一块通往工业化、现代化的辉煌路标，将中国农村的美好梦想预演给我们。如果说小岗村创造的是中国改革的历史高度，那么华西村创造的则是中国农村的未来远景。小岗村是今天大多数农村的缩影，华西村则是中国亿万农民明天的梦想。

从这里我们看出：不同的观念，不同的行为，导致了不同的结果。历史就是一面镜子,但永远不会重演，我们可以总结过去，展望未来!从过去的成功轨迹可以看到社会发展蕴藏的商机!中国改革开放以来，开放了很多行业，每开放一个行业，就产生一个新的市场，就是一次机遇。我们看看80年的个体户，89年的原始股，92年的房地产，95年的保险业，21世纪初的互联网，那些勇于尝试，大胆行动进行创业的人都赚了。开始都只是一个现象,现在都已形成为行业。关键是在每一次商机中成为赢家都离不开早的观念，所谓超前一步，领先一路。“在趋势和潮流面前，谁先改变观念谁就把握先机；谁先帮别人改变观念，谁就拥有市场”。

今天，在这个商机无限的二十一世纪，你又将怎样去把握机会，怎样给自己创业一个定位呢？

五、做好定位发展，用积极的心态创业，创富需要强大的欲望力量

树立积极的创业思想是我们创业最重要的东西。当你有了这个积极思想，那怕你是在那里做什么，有没有顾客、有没有人支持，大气候、大环境怎么样，都不会影响到你。因为你大脑里的思想是最重要的。

要使创业成功，让家庭创富，就必须有强大的愿力。愿力就是指明确的志愿与无坚不摧的欲望所表达出来的力量。当你看到一个目标后，你会想尽办法达到它，很积极地去行动，在一定的时限去完成它。你的脑海里面、你的思想里面只有想法去成功，因为你的信心与积极行动，你得到的结果就只能是成功。

定位，就是明确你创业的清晰目标。目标是你梦想的具体体现。当你明白了想要什么的时候，你已经释放出了自己的激情，你会把任何事都变得有可能，会创造出奇迹。只有当你发自内心的需要时，你就有了真正的动力源泉。有了创业激情，才会处处留心去观察学习他人的工作方法，间接但又迅速地获取经验；有了创业激情，才能在工作中不断发现总结适合自己的工作方法，“在游泳中学会游泳”，从而形成自己的经验。

我们知道，一个池塘的大小，决定鱼群的存量多少，只有大的池塘里才会有大鱼。你的定位是什么，你的格局就有多大，也就是人们常说的，你的心有多大，你的舞台就有多大！

在创业中，“赚大钱还是赚小钱，取决于你的定位”。如果我们的定位是面向村寨、社区开一个杂货店，那么，我们就只能赚一个村寨、社区的钱；如果我们的定位是面向全乡或全县开一个零售店，那么，我们就可以赚一个乡或县的钱……以此类推，如果我们的定位是面向全世界的市场，那么，我们就可以赚全世界人的钱。

新时代是一个商机遍布的社会，就看你如何去把握。机会：你看不懂！他看不懂！智者看得懂！事业：你不做！他不做！勇者去做！如果你想成功：一定要关注更多的商业信息，很快地看懂商机，并马上采取行动，为事业拼搏！

有句话说:一句话、一件事可以改变人的一生，各位朋友，人类 需要梦想、生活需要信念、尝试需要勇气。今天的成功绝不取决于你的性别、年龄、学历、经验、社会背景，甚至于不取决于你今天的财富有多少。所以，今天的成功或是失败，往往取决于一个决定，一个你自己做出的决定。二十一世纪有三个明显的特征：速度、多变、危机，绝对是个速度制胜的世纪，如果你还保持一成不变，依赖于过去的想法，那将意味着被时代所无情地淘汰。当今时代，我们必须做出三个相应的对策：那就是学习、改变、创业。

在成功的创富道路上，是没有困难和不幸能够阻挡创富的脚步的。有了明确高远的目标，又有火热的、坚不可摧的欲望力量，必然产生坚定有力的行动，一个人只有不畏艰险、不轻言失败、信心百倍，朝着既定目标奋进，才会在有生之年成功地创造出财富。我真诚地希望在座的每一位，只要你有梦想，有目标，愿意学习，愿意接受改变，愿意采取大量地行动，你明天就一定会成功！

六、对创业环境进行评估分析，正确选择经营项目，开展农民创业的大环境：国家政策与社会经济环境，政策支持程度与经营活动

政策的落实程度（也就是政府的办事效率），创业氛围。

风险与机遇并存，创业之路漫漫，要善抓机遇巧避风险。作为创业者，要了解宏观方面的政策，特别是产业政策，要从国家的规划中看到新的商机。

农民创业的小环境：

1、农民创业的平台与基本条件：创业者获取新技术、新产品和经营信息的渠道、产品供销渠道、资金来源与补充流动资金的渠道。特别是融资难问题。农村劳动力特别是外出返乡农民回乡创业主要依靠自有资金，有限资金大多集中用于租地建厂和设备投资，开业后缺少流动资金的情况比较突出。近八成农村劳动力回乡创办的企业发展得不到金融机构的支持。

2、农民创业的自身因素：主要是劳动者自身素质、创业能力与项目选择问题。创业有风险，对创业者本身来说，必须具备一些基本的素质和能力，并不是所有的人都适合自主创业，创业也不能是一时冲动。而现实中，大量的农村劳动力对企业知识缺乏了解，企业管理能力较差，创业时盲目性大，结果是开得快关得快，损失惨重。同时，农村劳动力在选择创业项目时也存在着盲目性，没有考虑到立足本地实际、结合自身特点及拥有的专业技能与所能支配资源，选择的项目不适合自己，结果就可想而知了。

作为创业者，要根据自身实际情况列出创业的各项有利和不利条件。

我们处在偏远的山村，交通、信息、生产设施基础都相对较差，我们要创业，不能象在大城市一样去选择做一些工业方面的经营活动，我们要结合当地的资源优势与家庭条件，从“特、新、稀”方面进行家庭生产经营。由于每个家庭的劳动成员的素质状况不一样，所处的生产环境不一样，自身的资金规模不一样，选择做什么项目经营，将以自身的人员、资金、环境而定。进行经营有三种方式，一是独立经营，二是与他人合作，三是与大型知名企业合作。在进行农村家庭经营上，要实行多种经营，突出特色与主导产业。积极融入到农产品流通领域，抓住商机，只要有消费的经济活动，都有利润，都有财富，要懂得去经营。随着保健行业的兴起，人们的健康观念越来越强，保健食品、绿色食品已倍受消费者的喜爱。我们农村地处偏远，远离污染，生产的农产品绝大多数都是无公害产品，只是由于加工技术落后，多数产品都是以初级产品上市场，获得的收入非常低，农村加工业是目前农村中具有发展潜力的一个产业。

当我们正确的选择了生产经营项目，就要制订目标，为家庭经济增加收入，以主导产业作为重点，常规生产经营为辅，结合家庭的全年需求，所有活动都要围绕着目标而开展。我们要随时收集从事这一行业（产业）的国家政策和市场动态、消费者信息。联合本地的生产能手，共同开发特、新、稀产品，将我们本地的具有一定规模特色产品，进一步扩大规模，引进新的技术进行加工，实行产、加、销产业化经营，形成自己的品牌，学会开发市场和培育市场的方法，在实践中学经营管理，提高我们产品的市场竞争力，从而得到更大的收入。

在不具备规模生产的家庭中，为了增加收入，就要改变思维方式，利用家庭劳动成员的技能长处，进行多种经营，农业及产品加工、建筑、运输、商业、服务业，各尽其能，把时间安排好，分出季节时间段，灵活经营，达到目标。

获得经济收入的方式是多种多样的，只要大家用心去经营自己的事业，坚信自己的选择，方法总比困难多，一定能克服创业过程中的种种困难，向自己心中的目标迈进。

通过创业，我们不光只是收获金钱，还会收获到比金钱更宝贵的东西，我们将会搭建起自己展示才华的舞台、获得创业的方法，提高自己的素质，获得成功的快乐，用我们智慧的双手，开创出命运的新天地！

我祝大家创业成功！谢谢大家！

（注：此文为2024年7月初县新型农民培训讲稿）

2024年7月6日

**第五篇：创业需要激情**

创业需要激情

在当代社会，各行各业都充满竞争与压力，创业尤为困难，想要创业，需要的不仅是资金、人才、市场，更多的是激情。激情创业，就是有勇气创业，坚持自己的创业，维持自己的创业并使之不断发展创新。

创业是需要勇气的，而这份勇气来自于对创业的激情。当我们开始创业时，就意味着一切都要重新开始，这对于那些已经在事业上取得较大成就的人来说是很难办到的事情。因为抛弃自己在某些领域已经收获的而转向其他未知的行业是需要极大的勇气的。因为一旦放弃了自己现有的位置，那么就确定了他们不再回到这个位置上，而转向的创业新方向也不能确保就会取得成功。这时就会感受到来自多方面的压力，因此克服这些压力并且坚定自己的道路是需要勇气的，只有有激情的人，才会大胆的迈出这一步。他们会为自己的一个新点子走入一个新的领域，而并不仅仅满足于自己现在的生活。

同时，创业的未来是不可预测的，创业也会以失败告终。要想取得创业的成功，首先就要热衷于自己的创业项目，并鼓足勇气，坚持下去。

创业也需要持之以恒，因为一个新企业的诞生，不会是其创始人一时的热情，这样的企业是不可能屹立于充满竞争的市场的。只有充满激情的创业者，才会不断的完善与壮大。比如一号店的创始人于刚先生，他曾任戴尔公司副总裁，主管戴尔全球在亚太地区的一百八十多亿美元的采购和物流业务。不过当他有了创办“一号店”的想法之后，毅然辞退自己在戴尔的职务，放弃了已取得的优越生活条件并投身于创业中。当他成功创办“一号店”后，人们记住的更多是他的成功，但是我们不能忽略他成功的原因。他的成功，不仅是他有创业的经验，更重要的是来自于他创业的激情，他对与自己的创业项目充满信心，并且全身心的投入其中。当一号店取得成功之后，他还是积极投身于工作岗位，与其他公司合作，使得一号店不断成长与壮大。

从于刚先生创业中不难发现，创业的激情是很重要的。只有有了创业激情，才会有源源不断的动力保持诚信、吸引顾客、正确执行、不断创新。所以，激情是创业的动力，只有充满激情的创业者，才能保证创业取得真正的成功。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找