# 2024年自我鉴定表高中(12篇)

来源：网络 作者：雨雪飘飘 更新时间：2024-07-30

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。自我鉴定表高中篇一四年里我认识了很多良师，如我的班主任李老师，她在我刚进大学的日子里给...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**自我鉴定表高中篇一**

四年里我认识了很多良师，如我的班主任李老师，她在我刚进大学的日子里给了很多生活上的指导和帮助;我在《西南交大报》认识的老师们，他们不仅教我怎么采访，怎么与人沟通，怎么写新闻，他们还教我怎么做人;还有就是李军院长，在我保送的过程中，她给了我巨大的帮助，由于当时两个学校的时间冲突，我很可能失去保送的机会，在李院长的努力下，我得以保送成功，可以说她改变了我的命运。另外就是我的专业课老师，章雪岩老师、徐进老师、熊建根老师等等，他们无私的教会我很多专业知识，让我得学识有所长进……我很感激他们，将会一生铭记他们。

四年里我认识了很多益友，我首先想到的是刘师兄和梁师姐，遇到他们真的是我一生的幸运。大学四年，我在他们的关心和爱护下一路走来，他们总是适时指出我的缺点，及时肯定我的优点，让我成长成熟起来，他们对我而言亦师亦兄亦友，而且是一辈子的。尤其是在我保送的过程中，斌哥和慧姐都做出了很大的牺牲，他们对我的帮助，不是用感激可以表示的。上天真的很眷顾我，让我和他们成为好朋友，我希望我们永远相互关爱下去!我会学习他们的善良和热情，关心和帮助善良的人。另外就是校报的兄弟姐妹们，四年里我们共同学习，相互帮助，一起成长起来!你们的关心将永远温暖我，你们真诚的笑脸将成为我永恒的记忆。

四年里我还有了一群可爱的同学，虽然有一些到现在还是说话不多，但是相聚就是有缘!永远忘不了大一作自我介绍时大家傻傻的样子，转眼间大家都变的更成熟更有思想了，这就是成长吧!虽然逝去了一些年华，但是成长总要付出代价的，而且成长的过程有了相互的陪伴也是很美好的!

四年里我在懵懂中浪费了很多时间，在犹豫中失去很多好机会，在迷茫中做出一些错误的选择，但是在更多的时间里我感觉我是在成长在进步的，虽然我还是不优秀，但是我已经变好一些了，我会继续努力的。

感谢交大，感谢她教会我这么多专业知识，让我能做有用的人;感谢她让我有了那么好的朋友，让我的生活充满友谊和爱，让我更加珍惜生活;感谢她让我有了这么多可爱的同学，让我拥有那么多美丽的回忆!

**自我鉴定表高中篇二**

在这段试用期中有喜也有忧!喜的是和同事们工作相处得十分融洽，学到了很多在学校学不到的东西，自身实践经验、工作能力得到了提高;忧的是自己还有太多的知识需要学习，许多方面还有待于提高。

作为一名刚参加工作一年多的毕业生，初来公司，曾经很担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作;但是公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快完成了从普通职员向高效职员的转变。

在岗试用期间，我在开发业务部学习工作。这个部门的业务是我以前从未接触过的，和我的专业知识相差也较大;但是在各部门领导和同事的耐心指导下，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了公司的操作流程。 在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为公司做出更大的贡献。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。

三个月来，我深深体会到，工作时，用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要。体会到了公司从老总到同事踏实认真的工作态度，让我更加的警惕自己，把工作做好做细。每个公司的制度和规定在细节上虽稍有区别，但大体方向和宗旨却都相同。所以，很快我就适应了这里的工作流程，尽量配合大家的工作。很快的，我就融入了继善高科这个大家庭，并认真做好自己的本职工作。我喜欢这里，并且很愿意把这里当作锻炼自己的平台，和公司共同发展，做出自己最大的贡献。我所在的工程技术部是一个充满激情和挑战的部门，我要认真学习岗位职能，做好自己的本职工作，努力完成好各项工作任务。

要做好一份工作，我认为最重要的是要有责任心，有了一份责任在身上，就会努力去完成它，并完成好。团队精神是每个公司都倡导的美德。我认为，公司要发展，彼此的合作协调是很重要的。没有各个部门和各位同仁的相互配合，公司的工作进程要受到阻碍,工作效率会大打折扣，公司效益自然会受损，这样对公司和个人都无益处。

在以后的工作中要不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。最后，感谢领导给了我这次机会，在以后的工作中，我会努力工作，做好个人工作计划，争取将各项工作做得更好!

**自我鉴定表高中篇三**

有的销售很简单，但有的销售很难，在销售岗位工作时间长了也知道了销售更多的是建立起自己的品牌，让更多的人认识自己了解自己然后从中去发现和理解。找到客户的需求。

供销关系靠的不是一个人的决定而是需要我们做销售的人去主动去寻找，我们给客户提供销售产品的同时，就要做好更重安排，不但要有经验，要会交流，更要学会如何去改变去提升，不能光靠着一身勇气，更多的靠智慧。

工作需要智慧，卖产品只能够得到一次收益，而想要获得长久的利益就必须要经过漫长的时间积累，经过时间的去检验，用服务用质量拉动消费，对我们销售人员来说，最好的方法就是用更好更让然喜欢的服务去获得更多的客户。

每天游走在各个客户之间去与他们沟通去与他们聊天，在谈话中找到自己需要的客户，同时把我们公司的一些文化和产品都传递过去，就相当一次销售一次推广，让那个更多的人知道和了解。让客户在慢慢的工作中去了解我们主动的去询问和清楚其中的道理。

我能够销售客服的岗位中一直工作到现在，更多的是靠着自己的勇气，靠着自己的努力才获得的成绩，毕竟人不是一个全能的能够在一点点的提升中增加自己的分量就不错了，与我一同进入到公司的人后很多但是，能够做到与公司共同进退的人却很少至少没有多少个人能够做到这一点，而我却靠着自己的勇气和拼搏做到了，因为我清楚销售如果不豁出去努力的去做酒不会有机会主动飞到你的手中，之后成为你失望的大石。

我是个内向，不愿交流，喜欢安静，喜欢独处的人，但是当我进入到了销售岗位之后，我得到的是，我已经有了更大的改变有了更大的发展，我用自己的勇气打开了一条宽敞的道理一条直达天梯之路，勇敢的与客户交流，不管客户如何的只要做好自己就行，在我们做销售客服的过程中，接触了很多客户，有的素质好，容易沟通，也容易相处，而更多的是相处不了，不能够沟通的人，只知道用怀疑态度来审视你的人毕竟一个陌生的电话很多的客户都抱着不信任，我也清楚，所以我从不会简单的去尝试去与他们对骂，只要我传达了自己的意见就行。

我明白努力的人才能够走的更远，不努力一直在岗位上拿着自己的最低保底工资，着只会让我们失去了拼搏的勇气失去了更多的前进的力气，知乎在岗位上浪费时间生命，我不愿意所以做着自己的努力去改变自己未来希望还要靠着我的双手去创造和获得。

**自我鉴定表高中篇四**

四年的大学时光过的很快，随着这学期的最后一堂课程 考试的结束，我们的大学生活算是接近尾声了，因为在剩下的不多的时间里我们已经是半个踏入社会的求职者了。在求职的路上，我也时常感到很迷茫，虽然总是在不停的奔波于各大 招聘会之间，也参加了不少公司的 面试，但总觉得这不是“忙”而是“盲”。冷静的想下来，也许我该好好的给自己作个总结，及时给自己定位，迈好职业生涯中的第一步。

回顾已经过去的的三年多，在学校、老师和同学们的帮助下我觉得自己过得很快乐，也很充实。除了努力学习基础课程和掌握本专业的理论知识外，我还积极参加各种社会实践、文体活动，在这三年多里我明显感觉到自己在学习成绩、工作能力、思想觉悟等方面比起刚来大学的时候有了很大的提高。

在学习上，我一贯保持着高中时代的良好学习作风，并不断的改进自己的学习方法。虽然大学里的学习方式和高中完全不同，但通过我的坚持不懈的努力，在这三年中我每年都获得了学校的奖学金。在学习方面，除了认真学习理论知识外，我还很重视理论与实践的结合。从大二开始我就积极地参与各种社会实践，多次随老师、师兄、师姐到顺德乐从中学、英德金海湾、深圳园林科学研究所、肇庆鼎湖山等地作调查。大三参与科技创新项目调查，作为该项目的主持人，我积极地找老师和同学交流和沟通，改善研究方法、提高调查效率，最终提交了较高质量论文一篇，目前正在送审中;大三暑假随师兄到湛江参加全国森林资源清查工作。通过这些社会实践，我不但巩固了课堂上所学的专业知识，还提高了我的实际动手能。平时我还非常注重 英语能力的培养，涉猎了大量 英语方面的课外书，并通过了国家 英语六级 考试。同时我还利用课余时间自学了现代办公所需要的各种软件工具，以进一步完善与本专业相关的知识体系。

在工作方面，我积极参加各种社会实践，前三年先后在院学生会、生命缘志愿者协会、院青年志愿者服务队工作，赢得同事的好评。到大四的时候，我积极地搜集各种招聘信息，努力地为自己创造就业机会，并先后获得了在广州市西美化工有限公司和广东发展银行股份有限公司的实习机会，在实习期间我努力学习这些专业外的知识，弥补了专业上的不足，拓宽了我的就业范围。同时我还积极参加各种 面试以求取得更多的经验。

在生活方面，也许是受家人的影响，我向来崇尚质朴的生活,并养成良好的生活习惯和正派的作风。虽然家里经济条件很拮据，但是学校的补助和奖励以及老师的帮助和同学们的关心让我感受了学校这个大家庭的温暖，使得我并没有为生活上的问题而操太多的心思。同时我还积极参加学校、系和班级组织的各项体育活动，以提高自己的身体素质，并在每年的水运会中都获得奖项。

在思想品德上,本人有良好道德修养,并有坚定的政治立场。虽然在刚进入大学的时候我还是懵懵懂懂的，什么都不懂，而且不善言语，但那种农村学生特有的质朴、诚实气质，使我很快就和同学们建立了很融洽的关系。随着社会阅历的增加，我开始主动的和同学沟通，了解关心同学，尽自己的最大能力去帮助同学排忧解难。在空闲时间，我经常到图书馆借书、

查阅资料，通过几年的学习积累，我的思想渐渐成熟，考虑问题比以前要更加全面。同时我还很关心时事方面的知识，了解最新时事动态、关注专家的时事见解，这是我的思想觉悟也得到了很大的提高。大三曾被授予优秀团员称号，之后被批准加入中国共产党，成为预备党员。现已经参加了转正通表大会。虽然我现在已经加入了中国共产党，但是我清楚地认识到我离一名优秀的共产党员还有一定的距离，我不能放松对自己的要求，而是应该继续努力掌握各方面的知识信息，提高为人服务的本领，在服务人民的过程中，起到到头模范作用，提升自我修养，提高思想觉悟，向一名优秀的共产党员靠齐。

当然，我也有自己的不足之处，那就是做事有时候会优柔寡断，不能果断、大胆的放开手去做事。在今后的日子里，我会从自身找原因，改进缺点不足，继续努力，不断进取，以饱满的热情去迎接我人生的新旅程。

对于一名大四毕业生来说，离开校园踏入社会就是人生的一个新旅程，走好这段人生新旅程的第一步也非常重要。通过对这三年多的总结，我对自己有了一个更加系统地客观地认识，在以后的求职路上我会更加明确自己的职业目标，以全新的面貌面向社会、迎接未来，迈好人生新旅程的第一步。

**自我鉴定表高中篇五**

20xx年即将过去，算一算我来到九华实习也三个月了，俗话说：万事开头难。无论做什么工作，起初总是一个艰难、磨练、积累的过程在这三个月月的时间里也了解到了许多学校里学不到的知识，了解了旅行社导游工作与计调工作的具体程序。同时我也体会到导游和计调都是对知识积累、工作经验积累和应变能力要求很高的职业。因此平时要多注意知识的积累，多涉猎各方面的知识，拓宽视野，增加和客人交谈的话题和内容，提高自己的深度。并且还要细心，要事前预先了解可能出现的情况，提前做好准备工作，从而使自己在工作中掌握主动权。

下年度计划：

20xx年即将到来，新的一年，新的希望，新的计划。我市的旅行社业不断的发展我们对自己的发展也要有新的、明确的发展方向。据不完全统计，目前我市的旅行社有近26家，其中有康辉、中国国旅、春秋等比较成熟的大社，也有像我们九华、山水、凤凰等在本地发展起来的本土旅行社。那么作为我们九华旅行社这样一个土生土长的旅行社在这场激烈的竞争中应该如何应对呢?

一、目标市场定位

假设我们把目标客户群分为高、中、低三个客户群，高、中端的客户基本上会选择大的旅行社，尤其是高端的客户群。因此流到我们本土旅行社的客户基本上就是中低客户群。但这也只是一种趋势，不是一尘不变的，只是我们首要的目标客户群应该定位在中低端的客户群中，去开发和维持这些客户。

(一)其中最为关键的是如何稳住“摇摆”的中端客户群。目前我们旅行社之间的抢客现象也主要是集中在这一客户群上，而各家旅行社的竞争方法也主要是价格上的恶性竞争。那么我社在此竞争中要取胜，我们就应该有超出价格竞争之外的新的竞争思路。

1、以创新取胜，我们应该将接收的各地组团社的旅游行程计划笑话成为有我们自己个性特征、特色的线路安排。让我们的行程区别于、特色于其他的旅行社。

2、以优质取胜，我们在给客人推荐线路时，尽量具体情况具体分析，根据客人特质的不同，给予不同推荐，并与其他线路的不适之处进行对比，突出本线路的亮点，使得线路因适合而变得优质。

3、以价廉取胜，在保证行程质量和一定利润的基础上，以价廉取胜，俗话说：人多力量大。人多往往利润也会大的。

4、以宣传、促销取胜，这一策略是在所有的准备工作都具备之后的“东风”。可以是宣传单、网络、电访或是面访等。

5、以提供售后服务取胜，这一竞争手段，在我市现有的旅行社中实践的并不多，最主要的方式就是问候电话，亲切询问出游的感受及意见、建议等，并做好记录并改进。有客人的意见才能让我们有针对性的提高工作。

(二)另外，对于低端的客户群，主要集中在农村乡镇。随着经济的发展农民的经济收入和生活水平普遍提高，尤其是中老年人，儿女们成家立业，家庭宽裕，旅游的欲望日渐旺盛。因此这也是一个潜在的客户群。所以，只要我们能够在这些乡镇能有适当的宣传活动，我想能有很大的收获的，(如“北京双飞六日游”的行程在乡镇是绝对有吸引力和市场的)我们甚至可以通过一些关系在适当的位置设办事处。

二、计调

1、聘用专业人才，做好职务和工作的分工，并做好定期的培训工作。

2、计调分工要细致和明确，尽量做到每个人具体负责一个区域的线路，精细的吃透线路的细节，在顾客上门时我们能因人而异的为他们推荐和解说，应答如流。从而让我们显得更有专业素质，获得客人的信赖。

3、力争做一个客户便留住一个客户，建立完整的客户档案，尽量做到在旅程结束后进行回访，亲切询问旅程的感受、意见和建议，并改进。因为维系一个老客户比发展一个新的客户要容易和必要，更容易形成客户对品牌的忠诚。

4、注意保持同行间的友好关系，争取通过“第三者”了解到一些其他旅行社的近期相关动向。

5、本社内的同事间应经常进行小型的活动，促进同事间的工作心得交流和情感交流，增进公司的向心力。

三、建立健全公司的各项制度，包括日常的行为规范、考勤、作息制度、薪酬制度、奖惩制度等。使公司行程规范的运营模式。

**自我鉴定表高中篇六**

了解电视节目制作过程、电视台的结构及功能，理解新闻理念在实践中的应用，主要深入实践，了解记者这一个行业，记者需要着怎样的素质，怎样与被采访对象沟通，怎样让新闻真实的呈现给受众，怎样去做新闻。

我在实习期间是被分配到--电视台民生新闻这一块，即《--》这个栏目。首先来看一下--电视台是一个怎样的电视台。--是唐代伟大浪漫主义诗人李白的故里，是全国优秀旅游城市，全国卫生先进城市，--省首批对外开放城市，--省历史文化名城。交通便利，工业基础雄厚，旅游资源丰富，经济和社会发展态势良好。所以，这一切也为--传媒行业的发达奠定了基矗。--电视台是--市境内最权威的大众传媒，有线电视覆盖全市，受众突破--万，成为--市覆盖面最广、受众最多、影响力最大、最具价格优势的实力传媒。因此，也就导致了--电视台节目有着它自己的特色，也就是立足本地，小范围传播，逐渐扩大影响。在这样的情况下，民生新闻自然就成为了--电视台发展的重点。所以，《--》就在这样的形势下成了--电视台的王牌节目。栏目里主要还是记者居多，并且设置有一部热线电话，来接听群众电话，跟踪新闻线索，并且目前建立了一个广泛的记者网络，让记者深入整个--市的县乡，挖掘新闻。

一进这个栏目组，我首先学会的就是撰写适合《--》这个栏目的新闻稿，这个稿子它是由口导(主持人说的话，起到提起下文内容的作用，也是新闻事实的陈述，时间地点人物事件同样不可少，事实上体现的是“5w”模式)、正文(主持人或配音人员说的话，主要配合接下来画面中的同期声来设置的，也可以说是引出被采访者的话语)、同期声(被采访者回答的话语，声像同步)、编后语(主要是起承上启下的作用，对上面的事件进行总结和点评，再引出下一个话题)组成，与真正的新闻稿不同的是，它是把新闻融入到了节目语言中，但都还在新闻这个范畴。对于我这样一个初学者，当然先是看样本，一边看一边思考他为什么这样写，这么写到底有什么目的，从模仿开始，一步一步地跟进。有时候可能还会遇到点小麻烦，比如，因为这个稿子写法很灵活，所以在我还并不是很明白每个小段的作用时，就会感到疑惑，为什么两份稿子有这种差别呢。最后在请教老师后我明白了，其实这个变化是根据编者的想法走的，可以灵活多变，而不是硬走一条道路。

在了解了写法之后，就是实战阶段了。我的实战就是跟着栏目组里的记者们去跑新闻，我们到各个地方去采访。提着摄像机，拿着新闻用具，就直奔目的地，由于我还不会用摄像机，所以就只做一些记录，比如某某人的身份，事件的关键词，时间地点人物等，还有一些重要的数据，以便于后面在编辑的过程中间给编辑人员提供方便。我自己不仅仅要写一些东西，还要认真观察我的实习老师是怎样运用镜头来拍摄新闻的，比如为了体现新闻的真实感这个目的，在拍摄上就有很多讲究的地方，白平衡有没有调好，在不同的光线下调到什么程度最好。拍摄的时候“稳准平匀”的要领把握好。采访时焦距应该怎样，需不需要跟焦。镜头的前焦点与后焦点的距离的把握。采访时，切忌出现被采访者的半个部位，我采访时角度怎样才合适等等，都是要讲究和必须拿捏好的。这样你拍出来的新闻才真实，才可信。在采访中还有一个问题也是要注意的，就是采访者问的问题要精准，我需要被采访者回答什么，就用最明白的语言说明，不要提出的问题让被采访者理解有误差，切忌的是问题大而空，尽量小角度提问，被采访者回答起来也容易不易答偏，这需要采访者在提问技巧上下功夫。

采访完毕，接下来就是编稿的过程了。在编稿之前，必须把被采访者的话语全部记录下来，以便在播出时打上字幕和保持编稿的完整性，这是一个极其需要耐心的工作。编者根据自己的构思去选取采访内容，进行整个稿子的完成。要完成这样一份稿子其实并不容易，因为这需要编者很深的文字功底和新闻意识。

这几个程序一起做完，一篇完整的新闻稿才算完成，剩下的就是拿给编辑批改，主任审核，通过的话，就直接运用到节目里面。可以说一条这样的新闻的产生既容易又复杂，看似简单，里面却有着很多耐人琢磨的东西，新闻其实就在于细节，细节的完美，整个新闻才会有血有肉有灵魂。

在实习单位的这段时间，让我对自身的专业有了更深刻的认识。

第一， 新闻的真实性永远要贯彻始终

这一点在我写新闻的过程中老是把握不准，写出来的东西还是具有明显的主观性，一般新闻应该是客观的，不夹有任何个人主观色彩，该表明观点时大胆表露，但对于新闻事实，要客观公正报道。

第二， 搞新闻需要深厚的基矗

一个新闻事件它不可能一直单独存在，总有与它有关的东西，我们在做新闻时要横向和纵向进行思考和比较，所以这就需要我们有丰厚的知识积累做铺垫。

第三， 新闻需要不断创新

在电视台实习时，我发现以前有很多市民都不怎么喜欢看--电视台，他们觉得节目内容十分单一，基本上全都是时政方面的新闻，既老套，又古板，没有任何新意。但是自从20--年电视台改版后，将时政新闻与民生新闻分别开来，提出时政要走出新意，民生要跳出时政的口号，结果收视率明显提升。

第四， 要明白受众需要什么

这一点对于电视台很重要，它直接决定了受众的选择，现在的媒体越来越注重双向选择和互动了，但也不能一味迎合观众，要坚持健康积极向上的发展道路。比如，--电视台的《--》自从开播后，收视率极高，节目中的话题往往成为第二天老百姓的谈资。

一个传媒机构要发展，我觉得受众是关键，受众就是你的顾客，你必须尽一切可能去满足这位顾客的需要，受众就是你的衣食父母，有了受众，就有了更多广告客户，就有了经济效益，这是它的经济属性。但是你不能一味的去迎合，你还肩负着更重要的社会责任，传媒机构和传媒者是社会的导航者，是船头的瞭望者，把握前沿动态，扮演着指挥前进方向的角色，要倡导的高尚的美德，健康的思想和正确的道路，这就是它的社会属性。在市场经济时代，我们不能忽略媒体单位的经济属性，因为媒体单位要生存，但也不能为了经济效益而忽略社会属性，因为媒体单位还有它的责任，所以只有经济属性和社会属性统一协调发展，媒体才有更强大的生命力和影响力。对于传媒者来说，把握社会发展动态，弘扬社会主旋律，既有思想又有内涵，这样才能算是一个合格的传媒人。我觉得自己在这方面还做得不够，我还要不断地充实自己，不断地训练和体会，我相信随着时间的推移，我会成为一个合格的传媒工作者。

在实习的过程中，也让我更了解了我国的国情。

虽然中国现在经济飞速发展，人民生活水平有很大提高。还有就是传媒工作者水平参差不齐，虽然这个行业现在处于饱和状态，但是真正业务水平高的十分有限，多而不精，十分杂乱，需要统一规范。另外，干传媒工作极其需要团队合作精神，一个人的精力是有限的，再加之现在各行业分工越来越精细，一个人也无法完成所有任务，把采编播这每个环节做到最好，效率又高，质量也好。这就需要团队之间的配合，只有万众一心，节目才会越做越好，电视台才会越搞越红火。

今后我会选择广播电视新闻学这个专业，我要尽自己最大努力学好基础课，把基础打扎实，提高自己的新闻素质，专业做到精而思变，有自己的特色，做一个高级新闻工作者。

**自我鉴定表高中篇七**

20--年-月份我有幸成为公司的一员，主要是在财务部担任出纳工作，在财务部业务种类繁多的地方，我的职责是现金收支，现金日记账的登记和账务核对，手写支票，工资及奖金的核对和发放。回顾这几个月来的工作，我虚心学习新的专业知识，积极配合同事之间的工作，努力适应新的工作岗位，以最快的速度和的状态进入自己的工作状态，我的缺点也是不可掩饰的，我的工作总结请大家评议，欢迎大家提出宝贵意见。

首先，在领导的帮助下我了解了出纳岗位的各种制度及其日常的工作流程。在同事们的指导和帮助下使我学到了很多工作中的知识，使我最快的熟悉了这份新的工作。在工作岗位没有高低之分，一定要好好工作，来体现人生价值。同时为了提高工作效率，平时自学电脑知识和erp的出纳知识及操作，利用erp使工作更加准确和快速。

其次作为公司出纳，我在收付、反映、监督四个方面尽到了应尽的职责，过去的几个月里在不断改善工作方式方法的同时，顺利完成如下工作：

一、日常工作

1、严格执行现金管理和结算制度，定期向出纳核对现金与账目，发现金额不符，做到及时汇报，及时处理。

2、及时收回公司各项收入，开出收据，及时收回现金存入银行。

3、根据出纳提供的依据，与银行相关部门联系，井然有序地完成了职工工资和其它应发放的经费发放工作。

4、坚持财务手续，严格审核(凭证上必须有经手人及相关领导的签字才能给予支付)，对不符手续的凭证不付款。

二、其他工作

1、迎接公司上市财务审计，准备所需财务相关材料为迎接审计部门对我公司账务情况的检查工作，做好前期自查自纠工作，对检查中可能出现的问题做好统计，并提交领导审阅。在工作中，我忠于职守，尽力而为，领导和同事们也给了我很大的帮助和鼓励。

2、完成领导交付的其他工作。

三、回顾检查自身存在的问题

1、学习不够。当前，以信息技术为基础的出纳软件的应用及理论基础、专业知识、工作方法等不能完全适应新的工作。

2、对针对以上问题，今后的努力方向是：加强理论学习，进一步提高工作效率。对业务的熟悉，必须通过相关专业知识的学习，虚心请教领导和同事增强分析问题、解决问题的能力，努力学习，争取在明年取得出纳从业资格证书。

综上所述，在过去的一年中，付出过努力，也得到过回报。人到中年，用严肃认真的态度对待工作，在工作中一丝不苟的执行制度，是我们的优势。我坚持要求自己做到谨慎的对待工作，并在工作中掌握财务人员应该掌握的原则。

作为财务人员特别需要在制度和人情之间把握好分寸，既不能的触犯规章制度也不能不通世故人情。只有不断的提高业务水平才能使工作更顺利的进行。在即将到来的 一、实习概况

出纳工作。顾名思义，出即支出，纳即收入。出纳工作是管理货币资金、票据、有价证券进进出出的一项工作。具体地讲，出纳是按照有关规定和制度，办理本单位的现金收付、银行结算及有关账务，保管库存现金、有价证券、财务印章及有关票据等工作的总称。从广义上讲，只要是票据、货币资金和有价证券的收付、保管、核算，就都属于出纳工作。它既包括各单位会计部门专设出纳机构的各项票据、货币资金、有价证券收付业务处理，票据、货币资金、有价证券的整理和保管，货币资金和有价证券的核算等各项工作，也包括各单位业务部门的货币资金收付、保管等方面的工作。狭义的出纳工作则仅指各单位会计部门专设出纳岗位或人员的各项工作。

随着会计制度的日臻完善，社会对会计人员的高度重视和严格要求，我们作为未来社会的会计专业人员，为了顺应社会的要求，加强社会竞争力，也应该严于自身的素质，培养较强的会计工作的实际操作能力，在学校组织的实习，经过在模拟的华美股份有限公司的实习，我结合自己所学的知识对专业业务有了更深层次的认识，使自己更加充分地了解了理论与实际的关系。这次实习中我的职位是出纳，内容主要包括会计业务，从原始凭证到会计报表的流程，以及公司的资产运营等等。

二、实习过程

在公司的一个月，让我收获颇丰，也让我知道了会计这个是一个需要把理论和实际相结合的学科，而且我发现会计是一个需要与时俱进的学科。在从前的脑子里会计就是一个账房先生，学过会计发现电算化已经在行业普及，走进企业发现，很多的手续已经一键解决。一张传真，一份电子对账单就已经可以解决过去繁琐的手续，甚至是税务也可以在网上一键搞定。这些常识都是我以后宝贵的资源和财富。

由于公司的规模比较小，出纳的工作范围就比较宽泛，除了一般的出纳工作，还包括人事，保险，劳资，办公室等方面。因此我的工作也就分为这几个部分。其实我一开始的时候对会计有了很大的期望，总觉得自己能跟在学校学的一样，什么都看到。走到岗位才发现，事情不是我想象的那么简单。

会计是一个单位的核心，财务章，公章的使用都是需要备案的，甚至说一个章盖下去就是要承担责任的。所以，会计的账也是高度的保密。因此能在这个单位算票据的总和，能去银行取对账单已经很不错了。我也就理解了单位的做法。现在的对账单，跟在课本上学的已经大不一样了，很多手续都已经简化了。不需要再调账了，我们只需要核对就可以了。

分类黏贴票据应该说是这个是出纳的基本功了，因为这些原始凭证是登记记账凭证的基础，也是会计原始档案，是要留底封存的。因此就要求票据粘贴之后要平整便于保存，同时还要方便核算。一开始的时候我是算出纳整理好的凭证，通过实际的核算我发现，如果票据黏贴的不合理，挡住了金额就很难做到严谨正确的核算。

因此在我粘贴票据的时候，我特意按照类别分类，餐饮费，出租费，火车票，过路费等分门别类的粘贴，并且按照发生时间，金额排序，做到方便核算。在核算总数的时候，我总是会每个票据算两遍确保工作分文不差，给同事方便。刚开始核算总数的时候特紧张，总怕错。结果一个总数，我算了四遍出了三个数字，我急得一脑门的汗，后来自己发现出纳他们都是用电脑e-cel核算，方便快捷，而且准确率大大提高。我把同事的核算做了一个改进，分门别类之后，把相同金额的放在一起，按照\"数量-价=总和\"，最后总和求和的方法核算，就再没出过差错，甚至有的时候能找出出纳的错误，避免公司损失。

在这里面给我印象最深的是送合同，催款。催款的方式有催款函和现场找领导说明。这些事情其实不大好办，我一开始的时候也不是做的很好，但是慢慢的我就发现这个是在锻炼我和人打交道的本领。因为官职大的领导，好说话，可是由于事务繁忙无法记得那么清楚。官职小的职员态度不好，说话不算。所以我在面对不同的人的时候就要找一个平衡点：这个事情怎么可以达到的效果，既不给领导添麻烦，又可以完成自己的任务。

三、实习感悟

所以这个一个月可以说是人生最有收获的一个月，我第一次走上工作岗位，虽然是一个小小的实习生，但是学到了很多的东西。我非常珍惜这个机会，因为这次很多的事情是别人带着我做，看也是一种学习，以后走上工作岗位很少有这个机会。

这次实习，虽然时间很不是很长，可我学到的却是我所经历的三年大学生活中难以学习到的东西。比如如何与同事们相处，相信人际关系是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实习时我便多跟同学们打交道，而自己也尽量虚心向他们求教。要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的部门的同事相处好，那样工作起来的效率才会更高，步入社会了，良好的人际交往能力是必不可少的。

**自我鉴定表高中篇八**

大学的时光如此的短暂，就在眨眼间这四年的光阴便以快要结束，想想这四年的时光，点点滴滴都是自己心中最为温暖，最为幸福的模样。我非常地庆幸自己能够拥有这样的一段时光，更是让我的人生都变得越发的精彩万分。

思想上，从开学初期便是以最为真诚的态度上交了入党申请书，并且一直都是严格的而管理自己，以学校的各项制度来要求自己，虽然最终也没有获得入党的机会，但是我在这样的方式下让自己在思想上得到了提升。同时在大学中的各类思想政治课也是对我的思想方面有了更大的加强，也让我真正的感受到了政治课程的魅力。

学习上，不管是在面对哪样的课程我都是有摆正自己最为认真的态度在面对，在课上更是尽可能的做到认真听课，将老师讲授的重点知识都记录下来，以便于课后的复习。我如此的努力也是在期末考试中让我收获到了优异的成绩，也非常幸运地收获到了好几次的奖学金，更是让我在学习上有更多原因去努力的地方。平时的空暇时间，我也大多会选择在图书馆度过，更多地去阅读课外的书籍，争取可以弥补自身在知识方面的缺乏。

生活上，现在的我已经是完全能够自理，任何的事情都是可以打理完好，同时在宿舍生活中也是非常的温馨。室友们的相处也是非常的简单、和谐，同时也正是这样的方式让我的大学时光变得更加的美好。由于我性格的内向，所以更多的时间都是与室友或是班级的同学相处，也正是大家的开朗活泼，带动了性格的转变，虽还是没有足够的外向，但是也让我在各种活动中活跃了不少。我非常喜欢自己现在的改变。

我个人的缺点一方面是性格显得非常的内向，更是不善与人言谈，另一方面就是做事比较的慢，我觉得这样的两方面都对我以后的工作有太多的不好的地方，也更是需要我立即去改正的。在这样的情况之下我便是需要抓紧着工作之前的时光，让我得到改变，更是有一个学生到工作状态的转变，以如此的方式来让我更好的去寻找工作。

四年的时光给了非常大的改变，也让我的生活变得更加的幸福多彩，现在我每天的生活都有了新的模样，我也相信毕业之后我能够为自己创造更棒、更为美好的未来。我对未来的生活抱有更大的期待，也同样是相信自己能够找寻到自己想要的远方，并且坚定的向前。

**自我鉴定表高中篇九**

大四这学年的学习生活是我人生的一大转折点。不满足于现状的我在大一做出的辉煌成绩，而是在已打下的初步基础上不断的挑战自我、充实自己，为实现人生的价值打下更加坚实的基础而不懈努力。我个人认为我本人这学年的校园生活主要由二个主要部分组成：校园学习生涯和社会实践生活。

一直都认为人应该是活到老学到老的我对知识、对本专业一丝不苟，因而在成绩上一直都得到肯定，每学年都获得奖学金。在不满足于学好理论课的同时也结合我的专业性质注重于对各种应用软件和硬件的研究。因此课余的时候我就在外面做起了兼职，也经常就同学和朋友电脑硬件和软件的方面的问题给予以热情的帮助和解答。

有广泛爱好的我特别擅长于排版及网页设计和多媒体的制作，同时对企业的数据库原理和应用产生了浓厚的兴趣，并利用课余和假期时间自修完了这方面的相关课程。我在就任体育委员的同时也参加了校青年志愿者协会和计算机协会，并任活动部长和外联部长职。在日常活动中，我工作热情负责、任劳任怨，勇于开拓进取，和协会内成员团结一致。一年间我牵头组织了由校互联网协会和长江电脑公司合作专门针对在校学生的\"和装机零距离\"大型讲座活动。由校志愿者提供相关服务人员和活动场地，由恒锋电脑科技有限公司提供技术和设备，共同举办了\"个人电脑软硬故障免费维修\"和\"个人电脑系统维护和修复\"等现场咨询活动。从中不但服务了在校学生，提高和加深了他们对计算机的兴趣和了解，而且还为电脑公司赢得他们所期望的利润和效益，

学校的各种活动我都热情的参加，在20\_\_下半年至20\_\_上半年间参加学院组织的网面设计大赛，并获得不错的成绩，与同学合作做出属于我们班级的自己的主页。在本学年由我们学院组织的校篮球和排球的比赛中，我也以身作则，积极挑选队员备战。功夫不负有心人，我们终于改写我们班在大一的体育各项比赛中不景气的历史：虽然没有做到出类拔萃，但也有所突破。

为学生的我在修好学业的同时也注重于对社会的实践。本着学以致用，实践结合理论的思想，20\_\_年暑假我以熟练的计算机技术应聘入长江电脑公司技术部任兼职售后服务人员，并被聘为翔胜电脑公司在湖大的校园总代理。自身对这方面有坚实基础和浓厚兴趣的我在出的出色为公司客户服务的过程中，也大大提高了自己的实践能力。由于我的认真负责和做成绩而受到公司领导的一致好评。

本人具有热爱等祖国等的优良传统，积极向上的生活态度和广泛的兴趣爱好，对工作责任心强、勤恳踏实，有较强的组织、宣传能力，有一定的艺术细胞和创意，注重团队合作精神和集体观念。

**自我鉴定表高中篇十**

一、思想方面

通过大学四年系统全面地学习了马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想，学会用正确先进的理论武装自己的头脑，树立了正确的世界观、人生观、价值观。在日常的学习生活中，热爱祖国，遵纪守法，尊师敬长，团结同学；关注时政，通过了解和学习党的有关动态和精神，使自己在思想上和行动上与党中央保持一致，积极向党组织靠拢，经过在xx学院党校第xx期学习培训班的学习后，顺利通过党校考核，获得了党校结业证书。但是，由于种种客观条件的限制，我的思想理论学习和实践还相差得比较大，如何正确地运用马列主义的世界观和人生观去指导现实生活将是我将来努力的方向。

二、学习方面

我努力认真地学好每一门专业课，基本掌握了心理学方面的一些基础知识以及心理咨询方面的一些实用技巧与技术。在校期间，我非常注重英语和计算机方面能力的培养，通过了全国英语四级考试。同时，我还利用课余时间自学了现代办公所需要的各种软件工具，能够熟练运用office软件。四年的大学学习生活虽然即将结束，但并不意味着我的学习从此终止，在今后的工作中我将更加重视学习，将学习到的理论知识与实际工作相结合，从而达到学习与实践融为一体。

三、工作方面

我积极参加各种实践活动。大学四年中，我参加了不少的校内活动和社会实践活动。参加校内的活动可以认识更多的同学，增加了与其他同学交流和向其他同学学习的机会，锻炼了自己的交际能力。利用寒暑假和节假日，我参加了一些社会实践活动，做过志愿者、促销员、调查员等等。这些各式各样的社会实践活动锻炼了我的口才和交际能力，大大提高了我为人处世的能力和综合素质，为我今后的工作打下了坚实的基础。我会继续努力学习，不断充实自己，完善自我。

四、身体和心理方面

大学四年里，我积极参加学校、系和班级里组织的各项体育活动，身体健康，体育合格标准达标。在心理方面，我锻炼自己坚强的意志品质，塑造健康人格，克服心理障碍，以适应社会发展需要。日常生活方面，我能够与同学和睦相处，互相学习，共同进步。

对于一名大四毕业生来说，离开校园踏入社会就是人生的一个新旅程，走好这段人生新旅程的第一步也非常重要。通过对这大学四年学习生活的总结，我对自己有了一个更加系统地客观地认识，在以后的求职路上我会更加明确自己的职业目标，以全新的面貌面向社会、迎接未来，迈好人生新旅程的每一步。

**自我鉴定表高中篇十一**

实习是我们步入社会的桥梁，是一个能帮助我们完成校园人到社会人转变的过渡阶段。在杭州中萃近3个月的实习马上就要结束，有一点欣喜，欣喜自己得到了一次成长;有一丝留恋，留恋那帮帮助过我关心过我让我成长的同事们;有一些期盼，期盼通过这次实习经历让我在未来的学习工作中更成熟理性。因此，实习的总结也是很有必要的，回顾自己的得失，好给以后的路程中提供一些借鉴指明一些方向。

实习，有很多人经历着这样的尴尬：作为学生，总是觉得自己被忽视，实习期没有事情可做，白白浪费时间;作为企业，觉得实习生完全不懂公司工作流程，无法把重要事务交托给他们。因为一早就有心理准备，在dop部实习时，很快克服了这种尴尬，基于dop的工作一定的复杂性和专业性，我所做的都是一些简单而琐碎的工作，因此，不敢说自己的业务技能有多大的提高，但是我在这里耳濡目染，学到更多的也是更受用的，是对工作的一种态度，一份责任心，一种信念。

“预测准、计划优、成本低”是我们dop的部门使命，6、7、8月份，也是公司销量最大，部门担子最重的月份，为了完成我们的工作目标，同事们自觉加班成了最平常最普通不过的事情，遇见调休也会打电话回来再嘱咐一下工作，会争论，会烦躁，但都是为了一致的目标，秉着绝不拖让部门拖公司后腿，而要让部门在公司更有影响力的信心在拼命战斗。也许我无法担负这种核心的任务，但我也和同事们站在一起，做好我自己，希望也能出一份力，尽管微不足道，也是一股劲。

一、态度认真诚恳，从小事做起，不推脱，不找借口。我一没经验二没人脉，要获得公司的认可，除了认真、主动之外没有其他的方法。像复印、发传真、填写报销单、数据统计、账单核对等这些简单琐碎的小事我都一一认真对待，尽自己的努力尽快完成任务，绝不耽搁。做错了主动承担，努力补救，下次注意。一次去复印发票把一张发票居然落在复印机上了，幸好找回来了，认真的反省，吃一堑长一智，再也没有发生过这样粗心的事，再小的事也是该用心的，一屋不扫何以扫天下?

二、工作积极主动，有工作意识。明白自己是来工作来实践的，不是来混日子的。没有任务时，我会主动去问同事有没有什么我可以做的，空闲时去公司内部网看看公司的资料，通过这些资料熟悉公司的组织构架，各部门职责以及公司新闻等，也是一种更好了解公司的途径。因为同事们都很忙，我也不好意思在工作时打扰，所以都会在吃饭的空当问一些问题，或者在午休时让同事教一下如何做哪张报表，种种。也有不少收获。最后，感谢杭州中萃给我这次实习的机会，感谢dop的同事们在工作时给我的关心和帮助，让我在这里得到成长，收获颇丰。

1、关于实习生培训。实习生虽然不是公司正式员工，但是对实习生进行一些统一的培训应该说是必要的，因为，这不仅能够让实习生迅速快捷地熟悉公司情况以及工作内容快速进入工作状态，更能培养实习生对公司的忠诚感和归属感，这些实习生也许也是公司未来的潜在力量。在2-3个月的实习中，公司给实习生安排2-3天的集中培训可起到磨刀不误砍柴工的效果。第1天，公司组织文化培训。由人力部组织，让实习生了解公司的成长路程、精英人物、光辉事迹，都很具有激励作用，影像资料也可以让他们带回家自己学习琢磨，让实习生尽快融入公司的文化中。第2天，业务技能培训。由实习生所在部门组织，让实习生了解本部门在公司所处的角色、目标以及各功能组的详细工作，准备一些案例资料给他们学习以便心中有数，对具体技能要求可以安排实习生自主学习。推荐相应的课程、书籍来提高。我所在的dop部虽然有半天的培训计划，但是安排的比较仓促，我觉得各部门都应该有一个事先比较详细的培训计划，这样也方便往后的实习生培训，不需要耽误工作时间来制定培训内容了，而且效果应该会更好。

2、关于接受实习生的准备工作。除了培训计划之外，实习生到各部门前，应该准备好实习生参加工作时的工作设备，比如说电脑、邮箱、资源使用权限等。鉴于现在工作的网络化和信息化，没有这些基础的设施是无法开展工作的，这方面的耽误，也许会引起人力的浪费。所以人力部应向各部门传达到位，各部门积极配合。

3、关于实习生考核。或许实习生更多的是自我约束，在实习期靠一份责任感和热情对待工作，但，大棒+玉米的政策不仅仅只对正式员工起作用，对实习生的工作也能起监督和激励作用，大棒给人压力，玉米给人动力，工作也因此会更加出色。具体的考核条例和奖励措施尚待研究研究。我想公司凭借那么多年的人事经验，肯定能制定出有效力的政策。

**自我鉴定表高中篇十二**

尊敬的领导：

您们好!

我于\_\_\_\_年2月28日正式在\_\_x客服部工作，试用期三个月。

时光弹指一挥间毫无声息的流逝，转眼间试用期接近尾声。回首过去的三个月，内心不禁感慨万千……这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。虽然没有轰轰烈烈的战果，但也经历了一番不平凡的考验和磨砺。

在这段时间的工作学习中，对同方人环有了一个比较完整的认识;对于公司的发展历程和管理以及个人的岗位职责等都有了一个比较清晰的认识。在熟悉工作的过程中，我也慢慢领会了同方人环“承担、探索、超越”的精神，团结协作、开拓创新，为同方人环的稳步发展增添新的活力。在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作学习情况作如下汇报。

我的工作主要是行政管理、费用管理、物资管理及办公室内的一些日常工作。在工作中我努力做好本职工作，提高工作效率及工作质量。因无工作经验，期初的一段时间里常常出现问题，在此谢谢领导和同事们的热心帮助，让我及时发现工作中的不足，并且认真更正。工作中不断地总结经验教训，后来我也熟悉了每天的工作，及时提交各种报表，做到“主动”工作。经过4月中旬去北京的培训，我对本职工作有了一个更深刻的认识，特别是工作中的一些细节问题，还有领导和同事们提出讨论的问题，我也有了清楚的认识。工作中需要同事之间团结合作，这一点很重要，也是加入公司以来同事们给我最深的影响。

当然，我在工作中还在存在着缺点和做得不到位的地方，我会继续努力工作学习，今后一定尽力做到最好。工作中需要“超越”的精神，我相信经过努力，工作会越做越好。

在此，在对试用期的工作情况及心得体会做一汇报后，我想借此机会，正式向公司领导提出转正请求。希望公司领导能对我的工作态度、工作能力和表现，以正式员工的要求做一个全面考量。我愿为同方人环的蓬勃发展贡献我全部的力量。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找