# 最新集团销售岗位竞聘演讲稿2分钟左右(4篇)

来源：网络 作者：心旷神怡 更新时间：2024-06-23

*演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下我给大家整...*

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

**集团销售岗位竞聘演讲稿2分钟左右篇一**

大家好!

感谢各位领导给我应聘机械主任工程师职位的机会。我先来做一下自我介绍，我叫，毕业于x学校，大专学历。来贵公司应聘前，本人积累了12年的矿山机械设备管理与维修的技术经验，因此，对机械主任工程师这一职位是有信心胜任的，如果有幸能通过本次应聘，我将做好以下工作：

一、搞好公司的机械设备安装、技术管理和维护等工作。

公司机械设备的安装，须根据上级领导部门指示，结合公司实际情况，综合考虑机械设备安装的具体情况。机械设备的安装要严格按口腔医生竞聘报告照生产厂家的技术要求与标准实行，具体的安装程序为：为机械设备提供合格的安装基础、将待安装设备就位、对设备的精度检测与调整、固定机械设备、设为设备加油与润滑、调整与试运转和安装工程验收。在安装过程中要结合实际作业环境能做出必要的改进与调整。

对于机械设备的技术管理，重要的是掌握机械自身的性能、结构、功用等特点。任何一种机械设备都有相应的使用技术要求，如果能严格地按规定合理使用机械设备，就能充分发挥使用效率，减少设备磨损，延长使用寿命，降低使用成本。因此，在安排施工生产任务时，要根据施工任务的环境与作业量的大小选择符合当前需要的设备，使工程项目与机械设备的使用规范相适应，切勿大机小用，防止“精机粗作”等不合理使用现象的发生。

机械设备的及时保养能确保设备在完好状态下安全运行，又可有效地控制设备的维护成本。在机械设备的实际使用中，要严格要求机械操作人员按标准做好每天开机前、作业中和停机后的“一日三查”工作，发现问题和隐患及时予以排除。操作人员与乡村医生竞聘演讲稿指挥人员一定要按照相关设备的安全操作规程正确使用该设备，要做到“管好、用好、养好、修好”。

二、做好公司机械备管理规章制度和设备操作专业技术、施工和管理等工作。

机械主任工程师的工作是一项系统作业，为了保证公司生产的顺利进行，需要制定一整套合乎本公司实际情况的规章制度，制度要遵循尊重科学、规范管理、安全第一和预防为主的原则。

严谨、科学的规章制度可以使机械设备合理运转、安全使用、高效服务于生产，为公司保证工程质量，加快施工进度，提高生产效益，为取得取良好的经济效益创造条件。

机械设备管的管理规章制度应该包括台帐档案、机械设备标识、机械设备的组织、机械设备租凭、机械设备的使用管理、施工设备的保养维修、设备的安装、拆卸、运输和机械设备停用管理、机械设备的报废批准等方面。由于时间关系，详细的制度规程不做详细说明。

三、组织解决施工及生产过程中的机械技术问题和开展机械技术攻关活动。

施工生产过程中的机械技术问题，实际上可以从平时的工作环节中做起。首先在合理使用机械的前提下，要注意日常检修工作，制定系统的检修制度，包括班检、周检、月检、小修及设备的大、中修;在大修的同时完成中修、小修、月检、周检等项目。当设备出现较为严重的情况时，应立即停止使用，采取有效措施防止损失过大，保护现场并立即上报。严格控制零配件质量，对不合格的配件，经设备处调查鉴定确实不合格，使用部门有权拒绝更换和使用。事故应做到“四不放过”，即事故原因医生竞聘演讲稿分析不清不放过、事故责任者与群众未受教育不放过、没有防范措施不放过和事故责任者没有受到严肃处理不放过。对隐瞒事故和弄虚作假的部门和个人要加重处罚。

四、协助领导做好机械设备及物资材料的计划、采购和验收工作。

根据上级领导部门的研究决定，在熟悉矿山的工艺流程与环境的前提下，做到更科学、更合理地选购机械设备。为保证公司的利益，设备的购置必须做到技术先进，经济合理和生产适用。对大型成套机械设备的购置应通过技术、经济论证和实地考察，并采用内部邀请招标的形式确定生产商。厂家确定以后，由设备部人员按照有关条款制定合同，并且设备的生产、运输、以及安装调试等按照合同严格实行。

设备的安全管理。

如果有幸成为贵公司的一员，我定将履行诺言，让公司领导放心，让职工满意。我真诚地接受各位领导的挑选，希望各位领导支持我，恳请给我为x公司效力的机会竞聘演讲稿范文。

**集团销售岗位竞聘演讲稿2分钟左右篇二**

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家下午好!

今天能站在这竞聘演讲台上，是各位领导对我的认同和关爱，同时也是各位同事对我的信任与支持，我将会好好把握和珍惜今天这次工程技术岗位竞聘演讲稿机会。

今天我竞聘的岗位是-----工程部经理。

首先，请允许我作一自我介绍，本人\*\*年经考试，被选入馆，之前在一所职业技校做教师。入馆以来，在宾馆历任领导的帮助和关爱下，由一名维修工成长为中层管理者。我先后在工程部做电工、领班、主管、歌舞厅音响师、工程部经理助理。\*\*年宾馆首次部门经理竞聘上岗，本人有幸竞聘到工程部经理岗位。

又因宾馆工作需要，本人先后担任过营销部经理医院竞聘演讲报告、保安部经理、项目部经理等职位。我是乡下走出来的泥娃子，是宾馆培养了我，是宾馆培养了一批又一批的精英，正在各行各业创造着令人惊叹与骄傲的成绩，\*\*人用自己的汗水与智慧正在倾力打造美若天庭的家园。

我----作为与馆同龄的\*\*人，对她有着非凡的特属情缘，就是我的根。每当我坐车路过时候，我都会不经意的深情凝望，看我的家是否安详。每当我在外奔波，疲惫不堪坐下休息时，总会浮现出那台发电机应急准备是否做好，灶台油烟机内油污是否定期清理……。一切的一切，我的脉搏已深深地融入了宾馆的心脏，我的呼吸早已汇入了博大的胸膛。特别是2年来宾馆在以黄总为首的班子领导下，承前启后，开拓进取，取得了举目的业绩，一个绿色生态酒店正以她崭新的姿态屹立在赣西大地。

所有这些，让我更加萌动了参加此次竞聘的决心和信心。做好工程部经理一职，我有如下方面的优势:

1、我有丰富的工程管理经验文章转载自:第一范文网竞聘演讲频道原文地址:竞聘工程部经理演讲稿

入馆以来，在工程部从维修电工做起，先后担任工程部经理达六年之久，有着来自一线实践经验和管理技能。带领同事先后对舞台自医生岗位竞聘书范文动控制系统改造;生活消防水系统变频的设计与试验，解决了宾馆消防给水一直不合要求的难题，得到了消防部门的肯定，也受到了宾馆的嘉奖。

制定过工程部设备运行方案，实施细则及考评制度，落实大中型设备维修保养日、周、月、季、年计划。实现设备责任挂牌及设施设备维修保养分片分区包干，曾带领工程部全体员工，共创集体荣誉，获得过先进部门殊荣。

建立设施设备档案，做到日常医生竞聘维护与定期计划维修并举，对设备设施实行科学管理。建立设施设备零备件档案，切实做好零配件备品数量计划。建立设备运行及配件网络，使设施设备始终运行在良好状态。

我作的论文获洒店管理专家高度称赞。

能耗是酒店利润的最大关键，实时更改设备运行方式及科学合理维护保养使节能降耗的重要环节。

2、我有好学上进及较扎实的工程专业基础

我高中毕业，好学是我的天性。经过不断的自学和函授使我掌握了电工学、无线电、流体力学等许多基础知识，也曾在职业学校主医生竞聘稿讲过物理及机电一体化等课程，也为宾馆员工培训及工程部上专业课多次。

我有着工程施工及设备选型经验，参与了听胡楼的全面建设，其中的强弱电系统均由我设计而成;也参与了会议中心建设工作，其中动力中心是我设计的，我凭着多年的工程管理经验，作了动力中心与会议中心的有效对接。也正是因此，会议中心隶属权没有被划走，归属我们宾馆管理，为家族增添了新的成员出了微薄之力，被市领导誉为“土专家”。

参与了天湖楼改造工程，新老楼对接确属工程建设中前所未有的难题。在工期紧，任务重，项目繁多的情况下，短短六个月完成任务，使之成功接待了省运会。这无不饱含着领导和同事的艰辛和智慧。

3、我有着坚毅的意志和不断创新的理念

我从小吃苦耐劳，深知痛苦与欢乐的道理医生竞聘书。能摆正位置，服从领导，以大局为重，干一行爱一行钻一行，少计较个人得失。不断努力学习，向组织靠拢，崇向集体主义，团队精神强烈。有勇挑重担、挑战新课题的精神和毅力。\*\*年4月为迎合宾馆改革，我离开娘家参与了社会创业，更使我原本不够成熟的心，得到了一次洗礼。

**集团销售岗位竞聘演讲稿2分钟左右篇三**

我是，首先我感谢领导能给予我挑战自我的机会，我竞聘的岗位是“区域经理”。我深知担任此岗位责任的重大，能力要求的更高。但是，我坚信自己的实力，挑战自我，战胜自我。

我竞聘这一岗位的优势有如下几点：

一.具有过硬的思想素质。7年的国企锤炼，培养了我吃苦耐劳、踏实苦干的好品质、好作风，从政治和思想上都得到了很好的锻炼和提高，能够从思想上和行动上与上级保持高度一致，具有较强的“服从意识”、“服务意识”和“大局意识”。工作中我爱岗敬业，遵纪守法、遵守公司的各项规章制度，严守职业道德，尊重领导，团结同事。工作态度积极，能主动放弃正常休假和节假日等休息时间，全身心地投入到工作中去，为了集体利益，牺牲个人利益。

二、具有较强业务能力。几年来，我十分注重业务能力的提高，从各方面加强业务知识的学习。利用业余时间有针对性的读书读报，同时，我还注重学习国家相关的法律法规，认真分析、努力学习和掌握与销售行业有关的国家政策，使自己在与客户交谈中占始终处于主导地位。同时，我还认真学习销售的基本知识和销售技巧，用专业理论来指导自己的工作，使自己具备较强的业务工作能力。

三、具有较强的销售技巧和创新意识。在近xx年的工作中，我通过向身边的领导和同事学习，通过自己不断的思考与摸索，不仅较为全面的掌握了一定的销售方法，而且还总结出一些与众不同的销售技巧，从而得到了领导的认可和同事们的赞许。在日常的销售过程中，我不断吸取同事们的工作经验，并在此基础上加以总结、提炼、完善，从而形成自己创新、独特的销售方法，不仅满足了客户的需求，而且也提高了销售量。

“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”。机遇永远属于那些有准备的人。

下面介绍一下我的工作方法:

一、完成上级下达的销售目标。

我采用以下方式，第一步，将销售目标数字化，并将其进行分解，制定销售任务分配方案，将全年任务额分成上半年，下半年，在细化，按人头、月份进行分配。第二步，将销售人员实行区域化分，每个销售人员都有自己所管辖的区域。每个销售人员将有自己的区域，及自己的任务额。

二、带领和督促下属建立和完善各自的区域，达到既定销售目标。

以区域采点的形式，扫除盲点区域，在一定时间内让各销售人员的进行区域排查，将排查工作以日报表的方式提交，时间到后，我将带领每个销售人员进行查核，每周末都将开会，了解项目的进展情况，并在每月初针对各个情况做好月项目计划表。

三、完善团队，使之成为完整的团体，活跃的组织，有战斗力的团队。

销售团队的激励措施：有效的销售=良好的沟通+有效的规划。营造文化氛围来提高员工的文化素养、创造团队的文化精神。实行早会制，让员工们多沟通思想、相互学习，提高谈话水平，谈话技巧;为大家提供学习的平台，购买书籍、碟，增强员工们的学习热情;推行培训计划，学习产品知识、销售技巧，使大家更加了解公司的理念，更有效的去推销自己;通过学习，员工们相互沟通销售经验、交流销售技巧，传递新信息、新方法。

我的梦想：我希望我们可以成为这样的团队。当每只雁展翅高飞时，也为后面的队伍提供了“向上之风”;“v”字型的队伍为雁群增加了队伍的飞行范围。告诉我们——在分享团队默契的人能互相帮助，更轻松的到达目的地。因为他的旅程建立在彼此的信任上!

当前导的雁疲倦时，它会退到队伍的后方，而第二只雁则飞到他的位置填补。告诉了我们——再艰难的任务需要轮流的付出，我们需要尊重，保护每个人的独特技术、才能天分及资源。

当某只雁偏离队伍的时候，它会立刻发现单独飞行的辛苦与阻力，就会立即飞回队伍中，启发我们——若我们遇到问题时，就应回到队伍中，跟随着领队者到达目的地;我们会乐意接受他人的协助并协助他人。

当某只雁生病时会有两只雁飞出队伍，跟在后面帮助并保护它;告诉我们——会在困境中彼此保护，在顺境中茁壮成长。

四、勇于探索和创新，向上级提供宝贵建议。

定期与各客户经理进行一次市场情况的分析报告，将市场情况及时归纳和总结，与上级沟通，解决问题，

五、自我学习自我完善的提高。

对我自己更要要求严谨，要不断去充实自我，学习公司的理念，学习专业知识，不做快乐的污染者，与自己的团队一起努力，一起奋斗，同甘共苦。

要从我做起，加强学习，努力营造一种浓厚的学习气氛，自觉从更高、更深的角度领悟行业特点，不断提高思想素养。通过对国家和公司下发的各项法令法规及政策文件的学习和对行业销售基础知识的学习，努力在“掌握必备知识，提高业务素质，增强专业技能”等方面下大功夫，从而提高服务水平和工作技能。

如果我能竞聘上这个岗位，这是大家的厚爱和鼓励，我一定以踏实的工作作风、求实的工作态度、进取的工作精神，履行职责，以实际行动证明自己。以百倍的努力感谢领导的信任与支持。把提高销售业绩作为我工作的重中之重和不懈的追求，最大限度的追求“高销量、高业绩、高利润”。为此，我要进一步端正工作态度，继续以踏实的工作作风，创新的销售措施，紧紧围绕“抓大不放小”的销售思路，努力开发大客户，重视小客户。工作中迎难而上，不断进取，竭诚尽智，用出色的业绩报答领导的关怀和同事们的帮助。如果我未能竞聘成功，我也会祝福其他同事，说明自己与领导的要求还有一定的差距，我将一如既往的干好本职工作，继续保持良好的工作状态和进取精神，找准工作中的不足，及时修正，提高自身的综合素质和工作技能，努力成为一名“让领导放心，让客户满意”的销售经理，为公司做出自己应有的贡献。、

**集团销售岗位竞聘演讲稿2分钟左右篇四**

尊敬的各级领导、同事们大家好!

今天我能站在这里做竞职演讲，首先要感谢矿领导给我们年轻人一个公开接受组织挑选、充分展示自我、参加公平竞争的机会。

通过这次竞聘也能使我对以前工作的不足之处有一个回顾，对以后工作有一个好的规划，真正将自己的技术应用到实际工作中，为我矿多做贡献。

因此我会非常珍惜这次机会。

我叫，x年毕业于机电工程系矿山机电专业。

毕业至今我一直在从事机电管理与维修工作，在此工作期间我认真好学，常跟老师傅深入现场，排查设备运转情况，排查设备安全隐患。

在工作中我及时将小隐患进行排除，保证各运转设备安全有效运转，若发现大隐患及时向主管领导反映，并参与处理。

在洗煤厂工作这几年使我的技术有了很大提高。

在工作这几年，我经常利用业余时间复习自己的专业知识，学习矿井供电知识，经常查看各种控制开关、煤矿用大型设备电气原理图、机械传动图以及使用说明书等，努力使自己多掌握机电方面知识，为以后从事机电技术工作奠定了基础。

今年x月份当得知我被调入机电工区担任技术员时，我非常兴奋，同时也突然有一种陌生感。

我能从事自己喜欢的专业，能将我这几年在学校学的理论知识和最近这几年在业余时间学到的矿山机电方面知识应用在机电工区，为机电工区解决技术难题，我将是多么荣幸，因此我是多么的兴奋，在机电工区我更能发挥我所学专业的优势。

也许这几年一直在工作的缘故，使我的接触面一直停留在一个位置，设备必竟和机电工区不一样，作业环境也不一样，因此我也有一种陌生感。

但是在这几个月的时间里很快就熟悉了机电工区的作业环境，适应了机电工区的工作和生活，现在也已经融入到机电工区，谦虚好学，不耻下问，为了能继续留在机电工区，当好技术员。

所以我今天来竞聘机电工区技术员。

只有在这个岗位上才能真正展现我的能力，使我的技术得到充分发挥。

第一、吃苦耐劳，乐于奉献。

自来到机电工区后，我严格遵守区各种规章制度，严格坚持矿井下井带班制度，严格律己，同广大职工同上同下井。

在井下认真学习施工工艺，遇到不懂的问题就虚心向工人师傅和分管领导进行请教，并主动参与到施工作业当中，经常和工人师傅讨论工作经验和心得体会，努力提高自己业务水平。

第二、对自己的工作严格要求。

我已具备了一名技术员所必须的专业技术知识和实际操作能力，自参加工作以来我主动参与到规程措施的编写当中，在编写规程措施过程中，我力求理论联系实际，用规程措施指导现场施工，严格做到了一工程一措施。

我不断查看专业技术书籍，培养严谨的工作作用，力求在文字当中不出现错别字，用专业述语说话。

我清楚的认识到，要成为一名合格机电技术员非一日之功，如果我有幸被聘为技术员，我会以更加饱满的热情投入到工作中，争做一名合格的技术员，并坚决做到以下几点：

第一、勤深入现场，排查隐患。

同职工同上同下井，一起劳作，监督职工按章按规作业情况，避免“三违”情况出现。

勤查机电设备运行情况，排查安全隐患，如设备存在安全隐患，及时处理并向主管领导汇报，解决将安全隐患消灭在萌芽当中，保证机电设备正常运转，保证机电职工有一个安全的作业环境。

第二、努力创新，做好小改小革，做好日常修旧利废工作，为我矿节约材料。

多接触现代化机电技术，掌握plc、变频技术等基础知识，能看懂plc程序图，会维护软件。

努力提高自己的技术水平和综合素质。

掌握先进的机电技术，增加阅历。

第三、放下思想包袱，勤与职工沟通，搞好职工团结协作。

空谈误事，实干兴邦。

我虽然没有什么豪言壮语，也没有什么博大精深的施政纲领。

但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有很多方面的不足。

但我相信有各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力干好机电技术员这一重要岗位，我也相信自己会成为一名合格的机电技术员，为我们x煤矿的安全生产贡献出自己的一份力量。

最后祝愿我们xx煤矿的明天会更加美好!谢谢大家!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找