# 月末总结

来源：网络 作者：沉香触手 更新时间：2024-07-02

*第一篇：月末总结北汽银翔2024年7月23日至2024年8月23日一月总结从分配至焊接车间到现在已一月有余。作为一名刚从高校毕业出来的大学生，刚毕业就能进入银翔这样的企业感到庆幸。相比我的同学们，我在银翔享受到的待遇，是他们非常渴望能够得...*

**第一篇：月末总结**

北汽银翔2024年7月23日至2024年8月23日一月总结

从分配至焊接车间到现在已一月有余。作为一名刚从高校毕业出来的大学生，刚毕业就能进入银翔这样的企业感到庆幸。相比我的同学们，我在银翔享受到的待遇，是他们非常渴望能够得到的。公司给我们安排为期半年的培训，对我们以后的工作起着很大的作用。让我们为自己以后的道路有了明确的目标。

从抽到焊接车间的那一刻起，我就感到无比的欢喜，虽然对汽车行业不是很熟悉。但就我对汽车行业的认识以及从别人口中听来的消息，焊接车间可以说是整个生产环节中，相当重要的一环。为此我也做了充足的功课，去学习和焊接相关的知识。虽然对焊接知识有了一定的认识，可是当我进入焊接车间时，还是吃了一惊。焊接车间的火花四溅就像盛开的烟花，好像是在欢迎我们的到来。焊接车间有工人千余名，分白班和夜班，工人们都在辛勤的工作，我们的到来并没对他们的工作造成影响。

开始的几天，车间对我们进行了关于工艺，质量，安全以及管理的培训，更让我们意识到了焊接车间的重要性。由于工人粗心造成的事故的照片让我们印象深刻，血的教训历历在目！我们在培训的同时，也参与了车间的整理，整洁工作。在这个过程中，我发现了工人在工作过程中的很多安全隐患，并及时的提醒工人。对物品的摆放也是很重要的，摆放整齐才能看着舒服，自然心情也会跟着好起来，工作起来也就更有劲了。

经过几天的培训以后，我们又有机会体验一线工人的工作。跟着一些工友师傅，学着抱焊枪，只是一会儿时间，就感觉胳膊酸疼，更让我们体会到一线工人的辛劳。接下来给我们介绍工作台的一些操作方法和要注意的问题，及工作台平时的保养问题，师傅们讲的面面俱到，不得不心生羡慕之情。

接下来，在车间领导的安排下，我们被分配到焊接车间的工艺办公室。办公室的师傅们非常欢迎我们的到来，首先给我们讲了他们的工作，以及每天要处理的问题。然后带我们去车间巡视，给我们讲解工作的方法，解答我们提出的每一个问题，细心的为我们讲解工作台及夹具的作用。让我们受益匪浅。

**第二篇：月末总结最新**

当工作进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做工作总结。下面是小编给大家精心挑选的工作总结，希望能帮助到大家!

月末总结篇一

本月，大接访工作是第一阶段向第二阶段转段时期，根据公安部、部局和总队的统一要求和部署，我部门紧紧结合部队实际，多措并举，在信访工作中，坚持从源头抓起，以人为本，标本兼治，及时化解了一些信访问题，树立了良好的边防形象。七月份以来，共受理群众来信来访件起，办结起，现将工作情景汇报如下：

一、加强领导，保证信访网络正常运转。

信访工作是了解民意、反映民情、集中民智、凝聚民心的一项重要工作。为了把这项工作抓紧、抓好，抓出成效，七月份以来，支队党委多次专门召开会议，就如何强化，完善支队的信访工作进行深入仔细的讨论研究，同时进一步调整和健全领导机构，成立了专门的领导小组，具体负责处理群众来信来访工作。同时各大队、所站相应地调整、成立了信访调节小组，从组织上保证了信访工作的落实。为了进一步完善信访工作机制，切实加强信访工作，妥善处理人民群众在生产和生活中存在的矛盾和问题，保障公民的民主权利和合法权益，更好地维护社会、政治稳定，根据相关法律法规的规定，结合我支队实际，做好信访工作，目前我支队的信访组织网络健全，功能发挥正常，基本做到了群众来信来访件件有着落，事事有回音。

二、注重实效，努力提高处理信访工作的成功率。

(一)强化信访工作职责。支队信访工作领导小组坚持分级管理负责，归口办理和谁主管谁办理谁负责的原则，努力做到有访必接，有疑必释，有屈必解，有冤必伸，支队信访办公室人员始终以认真负责的态度对待来访群众，对群众反映的问题，做到三不：不打官腔，不绕弯子，不踢皮球，凡是反映的问题，都进行详实的登记，同时还注重对信访者作耐心细致的说服疏导等思想工作。能当面答复的问题，当面解决;比较较复杂的一时解决不了的问题，及时地向有关领导汇报，并提出解决问题的意见和提议，对重要的或需要做紧急处理的信访问题，随时报告主管领导，使反映的问题得到及时处理。例如：

(二)坚持领导信访接待制度。支队规定了领导接待制度(领导信访接待日、领导包案)领导信访接待日。支队虽然没有明确每个领导具体接待上访群众的时间，但如果有上访群众，根据群众反映的事情，由分管领导负责接待、督促、落实，直到处理完毕，并负责做好善后工作，不得重复上访。领导包案，对久拖不绝的老大难信访案件或因情景复杂，涉及面广、查处难度大的疑难案件，采取分管领导包案的办法，进行调查、处理，并做好群众的思想工作。

三、认真负责，稳妥处理职工群众来信来访。

群众来信，我们着重把好三个关：一是呈报阅批关。重要信件同时呈报领导阅批，尽快落实，异常是联名信，由支队领导直接包案。已办结。二是案件处结关。初信抓快办，做到一次性处结，避免重信和上访，七月份以来，群众来信都得到了较好的处理。重复信抓细办，找准症结，分理信访人员提出的要求是否有合理成分，做到有理有据，明确答复。三是答复口径关。有些来信反映的问题比较复杂敏感，我们在答复时注意把握分寸，前后连贯，口径统一，实行专人负责、专人专办、跟踪管理，一经构成明确意见，必须不折不扣贯彻落实。对群众来访，我们坚持做到三点：一是热心接待。对上访人员做到一把椅子让座、一杯清茶暖心、一腔热情接待，仔细听取其反映的问题，做好详细记录。二是耐心解答。对上访人员反映的问题和要求，接待人员耐心解答所提出的问题，区别不一样情景，有针对性地做说服教育工作，疏导上访人员心态。三是细心办理。对上访人员提出的问题，能办理的及时协调处理，一时不能办理的，做好宣传解释。

月末总结篇二

曾经在一本书上看到，老师分四种类型：智慧爱心型，爱心勤劳型，勤劳良心型，良心应付型。工作以来，我一直不断努力，积极思考如何做好幼儿教师工作，希望自己成为一名智慧爱心型的优秀幼儿教师，也一直朝着这个目标奋进。在本学期我的主要工作如下：

一、思想方面

能够积极参加园里组织的政治学习，认真记笔记，数量足，内容丰富。积极参加园里组织的各项活动。热爱集体、团结同事、尊重老教师、对待幼儿有爱心。严格遵守园里的各项规章制度，不迟到、早退。积极参与园内各项活动。

二、工作方面

在日常的工作中，我能认真的完成各项工作计划，记录，认真对待每天的活动，有准备的组织丰富有趣的教育活动。注意给胆小的、注意力易分散的孩子多一些鼓励;给体弱的孩子多一些照料;给能干的孩子多一些挑战。

上个学期，班内幼儿不举手，随便讲话的现象屡有发生。在本学期我们重点教育幼儿上课回答问题先举手，对有改进的幼儿给予及时的表扬。通过教育班内幼儿都能做到回答问题先举手，而且声音响亮。

通过一学期的教学活动，孩子们养成了良好的活动常规和与同伴分享、合作的习惯，动手能力、想象力、创造力也大大提高了。同时我还不断地学习理论知识;向同行学习;向教育对象学习，尽量以别人的长处来补自己的短处。为此，我通过各种途径及手段，自身素质得到了很大的提高，为自己从事的教育工作奠定了良好的基础。

三、家长工作方面

我深知，幼儿的进步离不开家长的支持。我们服务的对象是家长和孩子，要想教育好孩子，家长的作用是举足轻重的。所以，这就需要我们在教育好幼儿的同时，做好家长工作。我们班的家长大部分与我已经有了差不多一年的交往，我对每一位家长或多或少总是比较了解了，家长们对我的工作也比较支持。

我班的许多家长非常重视教育，也知道从何下手，来配合教师。为了让家长们全面、深刻地了解本学期幼儿园，班级、老师的工作目的及工作方法;也为了让家长更了解我们的工作，我们通过多种形式(家长园地、多利用早、晚接待与离园时与家长交谈、个别幼儿打电话等形式)向家长介绍幼儿在园的生活、学习情况，让家长更加放心地把他们的孩子放在我们幼儿园，我们班学习，生活。当然在我们的工作中还存在着不足，所以我想在以后的工作中我会不断实践和总结，争取将这份工作做得更好。

四、德育工作方面

很多人都说，你们好辛苦呀，必须要有耐心才可以，否则孩子们整天吵死了。其实做为一名幼儿教师光有耐心是不够的，我们还有细心，更重要的是要有一颗爱心，这颗爱心要平等的对待每一个孩子，这颗爱心撒向每一个角落的都是一样的爱，只有这样你不但能赢得孩子们的心，还可以赢得家长和朋友们的心。

爱孩子不是说在嘴上，而是要放在心里，爱孩子要了解孩子们的兴趣、爱好、家庭状况。于是我和家长成了朋友，利用早上接待和下午离园的时间和家长交谈，了解孩子们在家的表现，身体状况和当时的情绪，以便我更好的在一日生活中观察孩子，并有针对性的进行个别教育。

五、卫生保健方面

以培养幼儿各项生活习惯为重点，抓好幼儿在园生活习惯，照顾好幼儿的身体健康，我们的生活习惯培养包括了：培养饭前便后洗手，饭后擦嘴、等良好卫生习惯，督促幼儿多喝水，对大、小便需要帮助的幼儿给予照顾，对出汗过多的幼儿，及时更换衣服，以防感冒，对体弱多病的幼儿给予特别照顾。教师每天都能认真地做好消毒和打扫工作，加强幼儿的保健卫生，管理好午睡，做好预防幼儿常见疾病的工作，减少细菌滋生。

六、自身的进步

在大家的帮助和努力下，我们取得了一定的成绩，但前面的路还很长，因此，我们有必要在继续前进之前，来发现问题，找到更好的前进目标：

1、班级内的孩子不够大方，做事情没有胆识，在陌生人前比较拘谨，因此，在下学期，要让孩子们有更多表现的机会，并让家长密切配合，增强孩子们的自信心。

2、思维不开阔，导致孩子的想象力和创造力不能更好地发挥。

下学期，我们要在家长、幼儿园的共同配合下带孩子们多出去看看，多了解一下新鲜的事物，以此来增长幼儿的知识。

有了前行的目标，再加上大家的努力，在今后的工作中，我将以更大的热情来做好这个太阳底下最光辉的职业，为孩子创设一个更为舒适温馨的氛围，让每个孩子都能够健康快乐的成长!相信我们这些爱孩子的人能让他们更茁壮、更健康地成长，明天我们将创造更灿烂的阳光!

月末总结篇三

公元20\_年3月7日，在此阳春三月，桃杏争辉季节，我从天津出发，辗转北京，踏上了前往贵阳的火车。经过一天的颠簸，我于次日晚八点半到达贵阳，此时天空中正在飘着微雨，可以说，我是踏着薄暮，乘着微雨进入了贵州尧柏项目部。

到项目部的第二天，我见到了我的指导老师王凤锁先生，在与王老师的交谈中，我了解到尧柏项目正值钢结构安装高峰，公司安排我们结构设计人员驻场实习恰逢其会，对于我们了解钢结构的实际施工有很大帮助，在此基础上，可以提高我们结构设计工作理论联系实际的能力。

在此后的几天中，王老师给我安排了具体的实习工作。

首先，王老师从总图出发，为我讲解了现场的工艺流程，并在此基础上详细讲解了现场个子项中的钢结构部分的施工进度和施工难点，使我对现场钢结构施工有了整体的认识。此后，我用了一个星期的时间对现场各子项的施工图有了大致的了解，并通过多次的现场实际观察，对整个项目的工艺流程以及结构设计有了更加全面的认识，虽在各子项的设计细节上还存在一定不足，但也初步实现了认识水泥厂的目标。

其次，王老师给我安排了水泥粉磨、辅助原料堆棚、水泥散装及包装、斜拉链和原煤堆棚的c型钢放样与核对工作。在c型钢的具体放样工作中，通过观察各子项的图纸，发现了结构设计图纸的不足之处，使我明白理论设计与现场实际的区别，此部分工作对我以后的结构设计将大有裨益。

最后，王老师为我安排了钢结构工程量统计的部分工作，其中主要是水泥制成部分个子项中钢结构工程量统计。通过对其工程量的具体计算，发现实际工程用量与原有的计算结果存在较大偏差，通过对钢结构用量的核实，实际确定了现场水泥制成部分的部分钢结构用量，使得理论计算结果与现场实际用量相统一。

此外，在为期22天的实习工作中，通过多次到现场的实际观察，对钢结构设计中的连接有了更加深刻的认识，具体包括钢结构焊接和螺栓连接两部分。

总体而言，通过本月的现场实习，对水泥厂的工艺流程有了更加全面的认识，并对全厂的结构设计和施工有了整体了解，主要包括钢结构之间的连接和钢结构与混凝土结构之间的连接。其中，钢结构之间的连接除采用焊接连接、螺栓连接的方式外，部分节点采用了焊接连接和螺栓连接相结合的连接方式;而钢结构与混凝土之间的连接主要采用了锚栓连接(用于基础混凝土柱和上部钢结构柱之间)和预埋件连接(主要用于钢梯与混凝土墙之间的连接和上部钢结构与混凝土楼板的连接)，此外，还存在部分膨胀螺栓连接。在此基础上，通过对子项的具体结构放样，了解了结构设计中容易出现的问题，为在以后的结构设计中实现理论联系实际打下了坚实的基础。最后，在对现场实际钢结构用量的计算工作中，了解了现场钢结构用量的计算方法，和结构用量在实际施工中的指导意义。通过为期22天的实习工作，是我在结构设计和水泥工艺两部分的认识上有了较大的进步，希望在以后的更多工作中实现更大的进步。

月末总结篇四

\_\_\_\_年\_\_月以来，经历一个月现场实际工作。现从两方面进行总结，其一个人，其二公司。

对于个人主要工作如下：

第一：提高自身素质，履行自己的工作职责。

为了适应当前工作的需要，就应时刻把学习放在第一位，提高自身管理类专项素质，并逐步涉猎电玩方面的知识。能够快速融入公司团队，了解并提高新的业务素养;学习公司的规章制度，掌握宣威大众娱乐倾向的最新动态以及公司相关资料;用心参加公司召开的大小会议并主动激发员工的主观能动性。视员工为姐妹，关心她们日常生活中的问题，经常沟通交心，为她们营造一个舒适温馨的工作环境。再者，要提高她们的工作效率，首先要提高我自己的综合素质。

第二：坚决执行领导交办的任务

精益求精工作思路，按照领导的要求，合理分配员工工作日程。耐心客观地对员工实施引导监督作用。

第三：把管理落到实处。

及时处理员工与顾客之间的关系，维护好公司的忠诚顾客，及时解决危机顾客问题。关注员工心理动态，平时用心鼓励他们、信任她们、让她们放手去干，目的是发挥各职能部门的主观能动性，做到各司其责，处理问题的失误更少。而我，严格要求自己，做到以身作则，起到了良好的带头模范作用。

第四：工作中优点和不足之处。

在一个月的实际工作中，我能熟悉公司业务的基本流程和管理框架，对于明确的工作任务能够用心响应，高效率的完成。但也存在不足之处：做事主动性不够，因为在工作完成之余过于放松。另外，缺乏对管理类理论与业务知识的深入了解，在今后的工作中，我会更加用心努力提高自己，不断总结经验教训，在工作中如有不对的地方，还需领导批评指正。个性指出，此刻我们在做“美味大餐”和“捕鱼达人”两种机器的活动，每一天人流集中，在接下来的工作中，我会更加人性化安排她们的上班方式，有机协调，合理分配任务。

对于公司：

无极是一家领先同类电玩行业的系统化的公司。但公司要快速发展以致在行业中处于领先地位，还需要在很多方面需要完善。

第一：严格的制度化管理

一个公司如果没有一套严格的管理制度，整个公司就像一盘散沙，没有约束，没有凝聚力，何谈提高效益?制度好定执行难，公司每制定一项制度，先试行，一段时间后正式执行。执行管理制度的时候，无论是谁，制度面前人人平等。

第二：内部管理方面。

我们需要建立核心的企业文化，文化是价值的基础，有了共同的精神支柱，整个团队目标一致、步调一致，企业就具有了持续发展的动力。我推荐经常举办内部的小型培训班，努力提高员工的职业素养。

第三：在员工内部营造良性竞争的氛围

根据这几个月的经验来看，职责细化到个人，能避免偷懒懈怠现象的发生。公司经理营造良性竞争的另外一个关键是和员工之间建立信任、及时沟通的氛围，公司经理要有“员工、顾客无小事”，事事有人管，人人都管事，及时帮忙他们解决困难和问题。

综上所述，是我一月以来学习、工作得来的感悟和体会的总结，望各位领导批评指正，在今后的工作中挖掘更大的潜能，加快成才成型的步伐，为公司创造价值。

月末总结篇五

本月的工作即将结束，接下来是步入下一月新的工作当中，在来到天友工作期间，工作的同时也学到了很多，努力提高自我不足的地方，为公司做出更大的贡献而努力。此刻我将这一个月来的工作做个小小的总结，同时也说说自我的一些想法，还望领导赐教。

在天友公司，我们市场部及其他部门做的最多的还是在办公室浏览一些相关网页，在网上发布我们公司的项目，平时也和同事们一齐出去宣传发展业务，在这个过程中难免有做的不好的地方，所以期望以后领导及同事之间，多多交流，指出各自不足的地方，领导多多指引，互相学习。

此外，在我们公司里的同事们，有老员工，有新员工，有我们市场部、有行政部还有后勤部，不论哪一个部门也好，我看到的是大家相处的其乐融融，每个人的工作都很认真，这是一个公司最需要的团队精神，众人拾柴火焰高，“拾柴”是一个过程，把“火”烧起来并且烧旺盛又是一个过程。所以下头我想说说我的一些想法：

第一、我觉得这几次我们出去宣传工作不太梦想的原因是我们的工作没有准备充分，宣传工作要做好，除了有效的组织，前期的准备工作也很重要。我们就是在准备工作上做的不够及时，对我们的项目没有吃透，完全了解。所以我认为，首先我们自我就要对这些项目先深刻了解，才能更好的向客户去介绍，去推广。

第二、我们平时经过网络的方式去宣传，可能效果没有那么明显，因为此刻网络上很多人恶意做一些欺诈性的宣传，所以就导致了群众们对网络上虚拟的世界存在质疑，在这方面我们天友领导们做了自我的教育培训网站和财税信息中心，所以，在网络上或者群里我们和别人沟通时，也能够推广我们的网站，存在质疑就先了解了解我们的网站信息和有关我们公司的认证证书及师资力量等;

第三、在宣传这一方面，市场策略很重要，我们此刻并没有真正意义上了解这些项目，所以要不断培训巩固，然后理论与实践相结合，逐步的开拓市场，这样才能打出一个漂亮的“仗”。

第四、现市场部及其他部门开始慢慢的从身边的朋友入手，先让他们了解公司的项目然后推动宣传。相对来说，他们也是一头雾水，所以，如果是朋友在徐州本地的能够应对面的交流沟通一下，如果朋友是在外地的，能够经过发邮件的方式再加上平时聊天的方式介绍，这样能够让他们自我在认知的同时还能带动身边的其他朋友。

以上就是本月的工作总结，不论是我个人还是部门，在未来的工作里，我们市场部必须会再接再厉做好市场宣传推广工作，在工作中不断学习、发展，完成所定下的目标!

月末总结最新大全

**第三篇：月末总结集锦**

工作总结，以年终总结、半年总结和季度总结最为常见和多用。就其内容而言，工作总结就是把一个时间段的工作进行一次全面系统的总检查、总评价、总分析、总研究，并分析成绩的不足，从而得出引以为戒的经验。下面是小编给大家精心挑选的工作总结，希望能帮助到大家!

月末总结篇一

时间过得真快，转眼间月末又到了，回想这个月，真是酸甜苦辣应有尽有，真可谓是有滋又有味。我担任学校三(1)班的班主任，谁都明白班主任工作千丝万缕。

一、从自身做起，严格遵守学校的各项规章制度，不迟到，不早退，没有极特殊的状况不请假。用自我的实际行动做学生的表率。

二、思想工作是各项工作的根本。我做到及时了解班级状况和每位同学表现，注重说服教育，以理服人，让学生充分认识到教师的良苦用心，争取问题解决在萌芽状态，不能存在得过且过的心理，宁可自我辛苦点儿，也要处理好学生的思想波动，避免学生产生抵触情绪，影响学习。

三、认真落实学校各项活动，在活动中增进班级凝聚力。

四、认真组织教学，和任课教师及时沟通及时和科任教师沟通，激发学生的学习热情，反过来激发科任教师的教学动力。

五、规范管理，制度严明。深入学生的学习、生活和活动中及时了解、关心、教育并且督促其良好习惯的养成。

六、需要改善的地方：透过这次月考，我发现有的学生对两位数乘两位数列竖式计算中存在问题，我决定利用早自习和午休时间进行个别辅导。另外，我也会不断学习新课程理念，向优秀教师学习，利用进修学校为我们带给的网络平台不断提高自我的业务水平，增强业务潜力。

在下月的班主任工作中，我要更注重学生的思想动态，使班级更有凝聚力，把班级工作做得更上一层楼。

月末总结篇二

这一学期在紧张匆忙中结束了，为使今后的工作取得更大的进步，现对本学期教学工作总结如下：

一、思想品德方面：

我尽力做好我的工作，坚持参加每周的政治学习并写好心得笔记，努力做学生心目中满意的老师。

二、教学方面

(一)用全新的教育教学理念武装自己，积极投身到课堂教学改革。

暑假中，我们都参加了暑期培训，我感受颇深。要想教好学生，必须从自身的思想根源上去革新。我阅读了许多有关教学方面的书和杂志，认识到新课标要求我们要建立以自主、合作、探究为主的教学模式，激活学生好奇心，探究欲，培养学生主动思考、质疑、求索以及善于捕捉新信息的能力，并把这种能力的培养定为课堂教学的终极目的。本学期，主动要求学校让我校的语文老师走出学校，外出听课。特别是到二中，聆听支教老师马老师和知名老师的课以及到五中听全市优质课比赛，从中受益匪浅，感觉语文教学是一门综合性的舞台艺术。

(二)在教学中，我极力发挥自己的主观能动性参与到教学中来。

在教学工作中，我尽力做好备教改工作。备课，我不管如何忙，我一定确保备好课。读熟课文，在自己阅读中发现有哪些问题需要解决，如何帮助学生解决这些问题，是直接告诉学生答案，还是列举生活中的事例帮助他们理解解决等。然后看教参，与教参中方法对比，筛选出好的方法。有时还需要请教其他的语文老师帮助出点子。上课时，我一定会积极调动学生的积极主动性，参与到课堂中来。方法可以是举一反三或融会贯通，将课堂知识与生活联系。如“朱门”的理解，结合诗句“朱门酒肉臭，路有冻死骨”，结合电视中古代富贵人家的大门，从而让学生能够更直观的了解这个知识。

有时学生不积极参与到课堂中来，我假意用消极的方法对待他们，如讲试卷时，我就直接报答案，让他们自己感到乏味，然后我乘机教育他们：我老师的责任是发现你们的错，然后解释错的原因。还有你们积极听讲，会调动老师的激情和灵感，老师会传授更多的知识给你们。师生的情感与个性融在其中，现实的生活进入课堂，学生在互动中求知，在活动中探索，既轻松地掌握了知识，又潜移默化地培养了能力。学生的整体素质有了质的提高，语文课堂真正焕发出它应有的活力。改作业，是老师必须面对单调而烦琐的事。我在两个班中都选择部分学生的作业改，从中了解到学生的掌握情况。其余的小组长过关(小组长必须选择认真负责的)。对于默写的书面知识则完全交给基础较差的学生批改，然后我复查。这样帮助他们背诵，且能掌握字的正确的写法，还可以联络师生的感情，调动他们学习积极性。可谓一举多得。这方面我积极发挥了两个班的优势，还可以两个班交换改，让差的班级了解到另一个班的实力，增强两个班级间的竞争。

三、班主任工作方面

中学生由于正处于身心急剧发展的变化时期，一般还很不成熟，自我调控能力相对较弱，难免在各种活动中发生某些行为偏差，批评学生时一定要注意方式方法，以免引起学生的对立情绪。当学生犯错时，教师切不可因为在气头上，不分青红皂白冲动地说过头话，而对学生犯错的原因知之不全或知之不深，这样不仅不能给学生以正确的教育，效果也往往适得其反。此时，老师应冷静地了解实情，客观地分析学生为什么会出现这种情况?

是故意的还是无意的?是偶尔为之还是经常发生?然后再向学生指出差错的性质和造成的后果，并据此作出相应的处理决定，这样做能使受教育者心悦诚服，主动改进，同时，也能使其他学生得到相应的教育。要及时制定一些操作性较强的班规，并认真检查执行，及时反馈，做到言行一致，说话算数。公平公正对待每一个学生，区分对象采取不同的教育方法，用好批评这把双刃剑做为班主任对待学生，不能厚此薄彼，有错误不庇护，不夸大，尽量做到公平公正。尤其对好学生不能偏袒，对班干部更要严格要求。但同时要针对学生的个别差异，采用多种教育方式。

对于因粗心、贪玩等引起出错的同学，多是自我控制能力弱，是非分辨能力差，喜爱模仿，老师应注意帮助他们分析出错的原因，平时多给以善意的提醒。对于心理活动十分敏感的学生，要格外注意保护他们的自尊心，有时投以意味深长的责备眼光，比当众呵斥或者繁琐的训诫效果要好。培养学生的效率感，提高学习效率，努力提高学习成绩。总之，我用我的爱心和真诚感动学生，极力做好这项工作。

四、教研组工作方面：

集体备课求真务实。集体备课统一规划，以课堂教学常规教学研究为主，集中备课时统一教学要素，规范教学行为，重视重难点的突破，重视教法设计和学法指导。在此过程中，充分发挥集体备课的优势，老、中、青年教师畅所欲言，献计献策，大大减少了教师教学的盲目性和随意性，对“教学六认真”的贯彻和落实，指导性和实效性较强。组内学术气氛浓厚，一个团结和谐、求真务实的集体正在形成。在教学的过程中，重在研讨问题、指导示范。坚持写教学后记，注意教学的反馈和反思。老少搭配“结对子”，老教师的经验、技巧和青年教师的新观念、灵性相得益彰，从备课、课堂组织、试卷命题……相互学习，共同探讨，一齐进步。

通过营造和谐、、进取的氛围，通过全程的关注与指导，通过备课、听课、议课等形式，青年教师也虚心学习、潜心钻研、博采众长，本备课组的年轻人成熟很快，成绩斐然。

五、成绩方面：

我虽然没有取得辉煌的成绩，但我用我的心，我用我的爱，做我能做好的事，不让学生恨我，不留遗憾给我。由于一些客观的原因，导致我没有达到我想要的成绩。下学期，我会努力的!

月末总结篇三

本人自因为对读书的热爱而加入读者协会以来，在图书馆里组担任干事职务，主要负责协助图书馆老师整理书籍。在会长何部长的指导下和协助下，基本上按时完成了会长安排的任务。在这两个月里，我作为图书管理人员认证协助老师整理好了书籍，和会长交代下来的任务，还有积极参加了各种协会提议的讲座，如英语三四级知识讲座等。和我们协会自己举办的讲座，如茶艺讲座等。还有我们协会举办的新生杯辩论赛等。

在这两个月里我学习了很多我以前从来没想过和没接触过的东西，让我感到自己的知识和监事还是很匮乏，当让我也收获了很多比如现在写的工作总结等。当然我在这两个月里还犯了许许多多自己不应该犯却又犯了的错误，如迟到.缺勤等一系列问题。在工作中要总结教训，虽然被会长批评，我不认为这是一件不好的事情，因为这些批评有助于改掉我身上的一些坏毛病。在和大家工作的时间里，会长及其不长的工作做分给我留下了深刻的印象，我从你们身上学到了许多自己身上给本没有或者很缺乏的东西和精神。

我自身拥有很严重的懒散性格懒于动脑，懒于当一些干部，因为我知道当干部很累而我又很懒所以不当算啦。而且因为懒以至于我经常忘记例会。而且对协会本身也没有投入很多的精力和热情而且没有参加协会办的用来锻炼人的一些活动。我再次做深刻的检讨，我认为我以后因对协会投入更多的精力和热情，积极参

与协会的活动。

读者协会是一个拥有丰富资源的协会，而且从会长到部长的身

上我看到了一些我身上不具有的东西，你们把活动办得很好这是

我们这些新生做不到的，还有纪律性，这是我没有的。

读者协会是一群拥有着共同爱好得人一起组建起来的一个大家

庭，它拥有了十几年的历史，培育了很多优秀的大学生。

随着时间的流逝，转眼间我加入这大家庭已经两个多月啦。特

在此总结

月末总结篇四

时间过得真快，转眼间月末又到了，回想这个月，真是酸甜苦辣应有尽有，真可谓是有滋又有味。我担任校园三(1)班的班主任，谁都明白班主任工作千丝万缕。

一、从自身做起，严格遵守校园的各项规章制度，不迟到，不早退，没有极特殊的状况不请假。用自己的实际行动做学生的表率。

二、思想工作是各项工作的根本。我做到及时了解班级状况和每位同学表现，注重说服教育，以理服人，让学生充分认识到老师的良苦用心，争取问题解决在萌芽状态，不能存在得过且过的心理，宁可自己辛苦点儿，也要处理好学生的思想波动，避免学生产生抵触情绪，影响学习。

三、认真落实校园各项活动，在活动中增进班级凝聚力。

四、认真组织教学，和任课教师及时沟通及时和科任教师沟通，激发学生的学习热情，反过来激发科任教师的教学动力。

五、规范管理，制度严明。深入学生的学习、生活和活动中及时了解、关心、教育并且督促其良好习惯的养成。

六、需要改善的地方：通过这次月考，我发现有的学生对两位数乘两位数列竖式计算中存在问题，我决定利用早自习和午休时间进行个别辅导。另外，我也会不断学习新课程理念，向优秀教师学习，利用进修校园为我们带给的网络平台不断提高自己的业务水平，增强业务潜力。

在下月的班主任工作中，我要更注重学生的思想动态，使班级更有凝聚力，把班级工作做得更上一层楼。

月末总结篇五

一、经过5月份日常工作和学习积累使我对大发有了必须的认识。

在7月份\_\_高级人才交流会上认识了杜总，我拿到的第一份资料就是介绍新厂画册，当时只是觉得企业规模很大，和杜总交谈后，感觉老板很平易近人。对其它方面就不太明白了，异常是对化纤行业几乎一无所知。经过三个月的亲身体会，对化纤行业和公司有了必须了解。公司的理念被杜总通俗的解释为五个发，确实是很恰当，本人对这一理念十分认同。

公司发展不忘回报社会的壮举，令人敬佩。公司以人为本、尊重人才的思想在实际工作中贯彻，这是大发能发展壮大的重要原因。在十一年时间实现跨越发展的确很不容易，争做全球第一是大发的雄心壮志，也是凝聚人才的核心动力。此刻\_\_在涤纶短纤行业起到了举足轻重的地位，今后还将更加辉煌。

二、遵守各项规章制度，认真工作，使自我素养不断得到提高。

爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，我能遵守公司的各项规章制度，兢兢业业做好本职业工作，三个月从未迟到早退，用满腔热情进取、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，平时生活中团结同事、不断提升自我的团队合作精神。一本《细节决定成败》让我豪情万丈，一种进取豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自我的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自我，以便自我以后的人生道路越走越精彩。上半年工作总结

三、认真学习岗位职能，工作本事得到了必须的提高。

根据目前工作分工，我的主要工作任务是(1)负责公司培训工作;(2)负责工伤工作;(3)办公室部分写作和临时工作。经过完成上述工作，使我认识到一个称职的管理人员应当具有良好的语言表达本事、流畅的文字写作本事、较强的组织领导本事、灵活的处理问题本事、有效的对外联系本事、大型活动的策划及筹备本事。在原先的公司里，很多工作我只是管，大部分工作是手下人在做，此刻亲手做，发现很多看似简单的工作，其实里面还有很多技巧。个人工作总结

四、不足和需改善方面。

虽然到来了近三个月，对生产工艺还不太了解，到生产现场时间不多，人员熟悉程度也不够，对分工的工作还没有构成系统的计划和长远规划。随着对公司和工作的进一步熟悉，我也期望领导今后多分配一些工作，我觉得多做一些工作更能体现自我的人生价值。“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中我要不断学习业务知识，经过多看、多问、多学、多练来不断的提高自我的各项业务技能。学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种知识，并用于指导实践。在今后工作中，要努力当好领导的参谋助手，把自我的工作创造性做好做扎实，为的发展贡献自我的力量。

五、几点提议。

公司正处于企业转型期，是一个十分关键的时期，这一时期应当从管理上下工夫，企业管理的好坏，会决定企业转型的成败。

首先，要加强思想观念的转变，加大培训力度，异常是管理层要改变老观念，要从实干型向管理型转变。领导层定期学习和交流，这样能够开阔视野、学习管理理论。

其次，公司要健全管理制度、明确岗位职权、建立激励机制、完善考核方式。好的制度能够改变人的行为，好的制度能够激励员工，好的制度能够强化管理。

第三，要做好后继人才的培养工作。从此刻起，要做好老同志的传帮带工作，把他们的好做法传下来，永远留在。

第四，既要引进人才，还要用好人才，异常是要挖掘公司内部现有人才，最大限度发挥各类人才的作用。

月末总结精选集锦

**第四篇：月末总结**

月末总结

尊敬的人文系团总支学生会：

一个月的时光转瞬即逝，回顾这个月以来，我们大家相互协作顺利的完成了部门的各项工作任务，并且也顺利完成了部门招新工作。大家在这个月的工作中，不仅锻炼了自己的各项能力，还增强了团队协作能力。虽然大家在工作中有不足的地方，但都在工作中学到了许多，得到了成长，而且还有许多方面能够提高和逐步完善。本部门一个月以来的工作总结如下：

一、部门基本工作

1.制作工作简报

人文系各个部门将这月的活动以简报的形式在22号之前交到编辑部，学习部纪检部、组织、部的排名在23号之前交到编辑部，编辑部干事把简报进行修改整理并排版，最后打印成册。

2.宣传海报 人文系要开展活动的部门提前告知宣传部，由宣传部干事按要求内容画出海报，例如体育部的“运动会”，干事完成之后交由院宣传部盖章签字，然后将其展出。海报主题明确、一目了然，在各项活动中起了十分重要的作用。

3、照相采访

人文系不时召开会议，在这些会议中都有网络部干事到会场照相，照片会登在简报上，不仅让参会者学习到许多，同时也让更多的同学及时的了解到会议的同时学到不少东西。

二、部门活动

1、部门更名

人文系编辑宣传部因部门发展需要，经团委老师同意于十月初更名为国文通讯社，其下设有三个部门，分别为编辑部、宣传部以及网络部，主要负责我系的媒体及宣传工作。

2、部门招新

人文系系上组织招新活动，我部门组织大一新干事到各班进行招新活动，这次招新不仅收纳了更多的新成员，更加锻炼了大一新干事在某一些方面的能力，同时又让他们学习到了更多的东西。

三、部门例会

1、工作安排

涉及到怎样写工作简报，在其他部门简报的基础上改动，并画出其他部门要求的海报，新干事在以前干事的指导下画海报，提高海报的质量和创新。开会时要带工作证、笔、笔记本，并在开会中遵守纪律，严格要求自己。

2、开会目的与意义、作用

开会的目的是为了发现问题、分析问题、解决问题，一切都要为这个中心服务。且有利于加强部门干事之间的交流，让干事明白部门工作安排，认真做好自己的工作，开例会是每个部门所需的，有必要的话还可以去听取其他部门的例会，加强与其他部门的交流。

四、总结 回顾这一个月以来，我们在部门中学到了很多东西，也提高了自身的能力，顺利的完成了各项任务，增强了部门的凝聚力，在以后的工作中我部会保持原有好的作风，改进不足之处，让我部工作更加臻于完善，以取得更多的成绩。在下个月中，国文通讯社会继续发挥对外窗口作用，配合其他部门工作，及时准确的把部门要开展的活动及有价值的信息以板报、海报等新式进行宣传，同时其他部门也应该在一些方面支持我们的工作，我部将加强宣传力度，拓宽宣传方式，继续做好本系的工作，吸取一直以来工作中积累的精华，舍弃糟粕。相信在我部全体人员共同努力下，国文通讯社会越来越好。

国文通讯社

2024年10月25日

**第五篇：月末总结**

时间过得很快，转眼间我们来这家公司已经一个多月了。

一个月的实习我学到了不少的知识，不管是为人处事还是专业知识，都让我小有进步！在公司里大家相互讨论相互学习。

这一个月以来，从试炼到接受业务，我们没有太多的时间给我们练习，直接就接触了业务，对于实际工程的算量就不像在学校那样没有负担的学习，在这里我们更多地是责任，这或许就是作为一个工作者最起码的要求吧！

目前，我们手上有一个比较简单的算量，对于我们这些实习生师傅多少有些不放心，因为我们毕竟没有接触过社会，对于实际工程我们多少掌握的不会是很好。在这样一个月的时间里，我们学习到了很多东西。让我收获最多的是如何计算钢筋工程量。在工作中不断地遇到难题，然后就通过自己的查找资料和请教的方式不断的学习。在学习过程当中遇到很多问题在一直半解的情况下，遇到可很多笑话。所以，从今天开始，我要有打破砂锅问到底的精神仔细的学习知识，时刻提醒自己要戒骄戒躁，冷静的学习。

一个月以来，我不仅对工程造价进行了学习，我还对招投标工作进行了初步的学习，参加了由公司组织的招投标从业资格培训。在培训中队招投标工作的法律法规有了初步的了解。了解到招投标工作人员的责任与义务。

前段时间，我们算得是一个彭州的砖混结构民建图，我在算量的过程中遇到的最大的问题就是此工程是一个坡屋面，坡屋面要处理的问题就比平屋面的多，所以在计算的工程当中经常出错，在出错中增长知识。这个月的学习让我了解，坡屋面的处理要仔细，因为坡屋面的平面图有重叠，但是在广联达录入的时候又不能重叠，因此通过请教了解，我们可以通过分层的方式录入。坡屋面还有角筋，角筋在图上没有办法录入，只有通过单构件输入的方式进行录入。一个月下来，把一栋楼的钢筋工程量算完了。接下来算得是图形算量。接下来的时间也希望自己能够再接再厉。

在这个月里，和公司的一个师兄一起去了工地，黄总安排我们和严师傅一起到工地上去参观，与以往不同的是，这次的工地结构比较复杂，师傅带我们上工地带着图纸一一给我们介绍的。让我收获良多，对工程的结构也比以往清晰了许多。很高兴自己有这样的机会，相信以后这样的机会还很多。通过这次去工地让我明白，机会也不是等来的，也是要通过自己争取来的。

工程量的计算以及工地参观相结合，让我们学习起来更加清晰更加明白。

在工作中不断的改善自己，在工作中不断的学习，在工作中不断地增长知识。在工作中掌握更多为人处世的道理。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找