# 最新聘书结婚(十五篇)

来源：网络 作者：浅唱梦痕 更新时间：2024-07-10

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。聘书结婚篇一xx大学特聘您作为 级法律硕士研究生的实习指导老师，指导学生参加有关的法律实践工...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

**聘书结婚篇一**

xx大学特聘您作为 级法律硕士研究生的实习指导老师，指导学生参加有关的法律实践工作，并在法律职业技能、职业道德和准则、职业发展等方面给予帮助和指导。

指导时间为三个月，从 年 月 日―― 年 月 日。

指导学生为：

对您的细心指导和帮助表示衷心的感谢。

xx大学

年 月 日

回 执

指导人姓名：

工作单位：

职务：

单位地址：

联系方式：

单位公章

**聘书结婚篇二**

企业名称\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_负责人聘任书

聘字第\_\_\_\_\_\_号\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

贵公司于\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日所发录用告诉已经收到。自己确定按贵公司所请求时间报以，保障如约到贵公司辞职，上述保证由本人支属供给担保。

姓名\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (签字或印鉴)现住址\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

亲属担保人 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(签字或印鉴)现住址\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

兹聘任\_\_\_\_\_\_\_\_\_先生(小姐)为本公司\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_部 职称\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

在聘期间

自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日起

至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止

此 聘

总经理\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日发

兹聘请\_\_\_\_\_\_\_\_\_先生(小姐)为本公司\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_部 职称\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

在聘期间

自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日起

至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止

此 聘

总经理\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日发

**聘书结婚篇三**

聘请书

为提高我院的科研水平，本院成立了科研项目评估委员会，特聘请×××教授为该委员会学 术顾问，指导我院的科研工作。

此致

敬礼!

××市社会科学院(盖章)

院长：×××(盖章)

×年×月×日

**聘书结婚篇四**

企业名称\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_联系人\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_年\_\_月\_\_日

报到时间\_\_\_年\_\_月\_\_日 上 下午\_\_时\_\_分

报到地\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

企业名称\_\_\_\_\_ 负责人\_\_\_\_

贵公司于\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日所发录用通知已经收到。本人肯定按贵公司所要求时间报以，保证如约到贵公司就职，上述保证由本人亲属提供担保。

姓名\_\_\_\_\_\_(签字或印鉴)现住址\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

亲属担保人\_\_\_\_\_\_(签字或印鉴)现住址\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

聘字第\_\_\_号

**聘书结婚篇五**

为提高我院的科研水平，本院成立了科研项目评估委员会，特聘请\*教授为该委员会学术顾问，指导我院的科研工作。

此致

敬礼!

\*科学院(盖章)

院长：(盖章)

\*年\*\*月\*\*日

**聘书结婚篇六**

聘请书

为了提高数学质量，本校总部成立了刊授教学研究会。特聘请刘×老师为指导教师，参加教 学研究，并关心、指导本校的教学工作。

此致

敬礼

刊授大学(盖章)

×年×月×日

**聘书结婚篇七**

聘请书

为了提高数学质量，本校总部成立了刊授教学研究会。特聘请刘×老师为指导教师，参加教 学研究，并关心、指导本校的教学工作。

此致

敬礼

刊授大学(盖章)

×年×月×日

**聘书结婚篇八**

大家好!

踏着春天的脚步，我们超市又迎来了充满希望的一年，作为超市xx店的老员工，我也一步一步地成长起来了。我叫，现年24岁，现在担任超市店收银员一职，我竟聘的职位是xx店营运兼后勤主管助理。

当我踌躇满志的走出学校大门，踏入社会参加工作的第一步就与超市xx店结下了不解之缘。20xx年的金秋十月、伴着商场的开张锣鼓和冲天的喜气，我穿上了超市的红背心，成为超市xx店的一名收银员，望着身上的红背心，我既兴奋有紧张，但更多的是自豪和骄傲，同时也深感自己肩上责任的重大，虽然我是一名普通的收银员，但我的一举一动、一言一行，哪怕是一个眼神，都赋予了新的内涵，它代表了企业的形象，是我们超市对外服务的窗口，当我走上收银台，便暗下决心：一定要努力工作，做一名合格的优秀的收银员，不辜负公司的培育和领导的信任，不后悔每一天!

在收银岗位上，我经手的现金何止千万，但没有错过一分钱;夜班要下班了，只要有一个顾客没有离店，我的收银机就不会关，上班早几分钟，下班迟几分钟，便让领导多放几分心，当收银员没有多久，我就被评为超市的“优秀员工”，从经理手上接过了烫金的“荣誉证书”，这充分证明了我工作的每一天，我不留遗憾，没有后悔。

我毕业于x学校经济信息管理专业，今年24岁，我和共成长，我自从20xx年10月28日进入商场超市部以来，通过在工作中不断的学习，使我对连锁经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

竞聘xx店营运兼后勤主管助理这个职位，我认为自己有以下几个方面的有利条件。

一是具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。始终做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

二是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养;做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

三是热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平，在超市收银台工作的五年时间里，能做到理论联系实际，熟悉了收银系统的操作和维护，了解了门店的工作流程及营运模式。在20xx年、20xx年被评为门店优秀员工，20xx年被评为商场

优秀岗位示范员。

四是有较强的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的企业管理工作。

三、对竞聘岗位的认识

作为营运兼后勤主管助理，必须熟悉门店的工作流程，协助主管开展营运日常工作。能够组织验收各类商品，把好商品入库质量关;能够根据信息系统操作规程、组织指导录入各类进货和退货单据，能够按照相关安全保卫制度，做好安全防范工作;组织相关赠品发放管理，处理好顾客投诉，完善售后服务;组织退货管理和发票管理;指导监督收银员严格按照相关制度流程开展工作;对收银员进行培训指导;负责收银台的日常维护，做好收银台的安全检查工作，杜绝安全隐患;完成领导交办的其他工作。文+章+超+市

四、竞聘成功后的工作设想

首先，作为主管助理，必须了解店长及主管的主要工作思路和目标，我理想概括为20个字，即“搞好服务、内强素质，外树形象，开拓发展，自强不息”。

一是认真贯彻执行商场的各项决定，加强学习，积极进取，求真务实，开拓创新，不断提高自己的综合素质、创新能力，用诚挚的感情团结全体同事，充分调动大家的工作积极性，同心同德，搞好各项工作

二是建立和规范一系列规章制度，岗位职责分工细化，自上而下，使工作事事有人管，件件能落实，做到规范有序，有章可循。

三是建立和完善竞争机制。尺有所长、寸有所短，充分发挥各人的特长，从而调动每个人的工作积极性。

四是摆正位置，做好配角、当好参谋。首先对门店里的全面工作要尽其所有，收集各种信息供主管参考，向主管提供各种建议和主张，帮助主管顺利作出决策;其次，要有统筹兼顾的思想，当好门店里的协调人，使做出的决策能符合大多数人的意愿。当主管参加外务活动时，自己要坚守内部事务，当主管转向内部事务时，自己则承担对处的交涉，弥补主管所不能的面面俱到，当主管因工作需要回避时，自己能够承担重担。

五是让每个员工树立依法经营、维护消费者合法利益的思想，同时，把服务仪表、服务态度、服务纪律、服务秩序等作为培训.的基本内容，让员工树立“顾客是上帝、员工代表企业”的思想。

六是加强对收银员的管理工作台和监督，组织商品进出库验收、录入的相关单据，确保门店商品进出的规范化、制度化管理。

七是做好员工的工作安排、指导和考核，切实执行公司每期dm及店内的各项促销活动，充分做好宣传及布置的工作;认真做好大宗、集团购买的接待工作，全面协调，让顾客感到方便、快捷的服务。

八是加强商品进、销、存的管理，掌握规律，提高商品库存周转率，不积压商品，不断货，负库存、零库存，零销售进行分析，并及时解决，使门店商品管理趋于科学化、合理化，尽可能降低成本，开源节流，以减少开支。

尊敬的公司领导，诚恳待人，为人正派是我为人态度!勤奋务实，开拓创新是我的工作态度!如果公司委以我营运兼后勤主管助理的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，协助主管使门店营运的日常工作在各方面都有新的起色，新的突破，上升到一个新的台阶。

**聘书结婚篇九**

尊敬的各位领导、各位评委：

你们好!

今天我非常荣幸地在这里参加公司营业厅营销主管的竞聘演讲，心情十分激动。首先感谢领导们过去对我的培养以及给我这次机会，站在这里进行竞聘演讲!同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹在工作中对我的关心和支持!我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我20xx年3月到公司参加工作，当营业员，主要搞营销工作。初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，感受到的是移动美好的未来，灿烂得前景。使我坚信：选择了移动就是选择了人生发展的机遇。自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责 ，我作为其中的一员就责无旁贷。为了把自己的工作做好，我虚心向老同志和身边的兄弟姐妹们学习，尽快熟悉业务，由于自己的工作是开卡，作为一名开卡员，就是公司经营发展的一员后勤兵，三年多来的实践工作使我养成了视移动公司为自己的家的工作作风，三年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。卡是公司竞争中的“子弹”，没有卡，便没有了竞争的武器，何从谈发展。而卡的及时开通和售后服务的处理，是赢得信誉的不可忽视的一个重要环节。我深深的知道自己的工作在某种程度上代表着公司的形象。因此，几年的工作中，客户选上的卡及时开通，对客户使用中要查询的个别问题，热情为他们服务，从来不搪塞推诿。并且，还在工作之余积极挖联通用户，发展新用户，利用亲朋好友同学等关系，向他们宣传移动，动员使用移动卡。总是默默地为公司的发展尽自己微薄的力。积沙成塔，集腋成裘。我相信自己和全体员工的点点滴滴的工作将会汇集为公司源源不断地滚滚财源!

在三年多的工作中，我也积累了不少的工作经验，在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘营业厅经理的岗位，我具备以下优势： 公文写作>第一、 我有一颗热爱公司、热爱本职工作的强烈的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

第二、 几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明：镇雄移动的员工是开拓进取的员工，是敢于发出挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者!既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。各位同事让我们用全部的真诚和智慧，去迎接改革路上方方面面的挑战，去迎接时代暴风骤雨的挑战，让我们镇雄移动在挑战中立于不败之地，去拥抱时代的辉煌!

第三、有几年的营销工作实践经验。熟悉移动工作，特别是营销方面的各项政策和规定，有一定的顾客人员网络，有一定的同事和谐相处的人际氛围，有一定的处理顾客投诉等的方法和经验。我除了干好自己工作的同时，在闲谈中常和有经验的同事一起探讨营销方面的业务，常在工作中向营销很有经验的同志学习，默默地把他们成功的经验记在心里。

第四、我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。我敢于创新、思想敏锐，善于接受新事物，并能根据实际情况，大胆设想管理方法。

第五、我对人热情，办事耐心。这一点，对一个营销主管来说是不容忽视的素养。营销本身就是服务。对自己身边的姐妹弟兄们我会对他们作认真细致的思想工作，我会关心他们的工作和生活。对自己的顾客我会用微笑向他们展示移动服务窗口的热情。耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决他们的投诉。

以上这些优势，恰恰是我竞聘的营销主管这个岗位人员应该具备的政治上、思想上、业务上、个性上、管理上的素质和要求。而这些我都基本具备了。

如果竞聘成功，在今后的工作中，我会更进一步加强自身业务学习，不断提高自身素质。我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应这个工作岗位的。我竞聘上这个岗位以后，我的工作宗旨是：“以人为本，注重效益，热情服务。”工作的质量上，我会做到准备到位，服务到位，巡查到位，处理到位的等“四个到位”。我会在公司的领导下，在店面经理的具体指导下，团结身边的兄弟姐妹们，共同做好以下工作：

第一、加强本厅的所有员工的思想政治工作，统一思想，统一认识，形成合力，展示活力。

第二、带领大家熟悉营销员职责和素质要求，规范行业形象，真正做到内强素质，外树形象。要求大家提高较强的业务能力，应变能力，增强服务意识和敬业意识。特别是在对待身边的员工要和蔼可亲，自己只是一个带班的班长，对他们绝对不官僚主义，要身先士卒，率先垂范，要求他们做到的自己就要做到。对待顾客一定要有耐心、有热心、有爱心，不管他谈到什么事情，都要善于倾听，耐心解释，心中时时想到“顾客的都是对的，都是我的错，我该为你服务，我尽量想法解决”这样一个理念。既不能哭丧着脸，更不能生硬的语言回击。要知道每一个客户都是我们的财主，都是我们的上帝。每次得罪了一个顾客，就会给我们带来一份怨恨，在长久的竞争中就会断绝一条条的财源。

第三、加强制度化建设和常规检查。对台席营销物品上岗前的检查制度化，这是工作前必备的准备。对员工的上班情况进行合理排班，严格考勤，对员工的请假和休息假日，做到工作与休息，工作与关心两个方面，本着工作第一的原则进行处理。建立员工交接班签字落实制度。上一个班在交班时，对各种工作情况，设备运行情况，群众投诉情况，认真里记录转交下一班，下一班接班时在交接班记录上核实签字交接。建立疑难投诉或者突发较棘手客户服务问题巡查和及时反馈制度。作为营销主管的我，要时时巡查，确保问题及时处理，确保咨询时时有人回答，有时候，员工正在忙其它业务，这时对咨询和一般的投诉就要主动上前予以解决和解答。抓好营业厅的各种资料的汇总，款的收集、保管及送缴。每天结束，巡视营业厅，检查设备运行情况及所有财产的情况，确保安全，才能离开。

尊敬的各位领导、各位评委!真的，请你们相信，我是完全可以胜任营销主管这个岗位的!

**聘书结婚篇十**

尊敬的公司领导、各位同事们：

大家好!首先，借此机会感谢公司给予这次锻炼的机会，感谢公司各位领导和办公室几位主任对我的培养，感谢各位同事在工作、生活中给予的关心和帮助。我十分珍惜这次竞聘机会，希望能通过竞聘锻炼自己，提高自己。无论结果如何，我认为能够参与竞聘的过程本身就意义重大。下面我就自己的基本情况、对岗位的认识及今后工作大概设想向大家作以汇报：

我今年===岁，200=年毕业于===学院，国际经贸专业，经济学学士学位。同年9月参加工作，先后在306讲解、市场策划、部门内勤、办公室秘书四个岗位工作过。今天我竞聘的岗位是市场部副经理。

市场部副经理岗位是一个专业性较强，极具挑战性和创新性的岗位，结合岗位特点，我认为我符合岗位要求。

1、具有一定的专业知识和工作热情。四年的专业知识学习，使我掌握了一定的营销知识并对营销工作产生了浓厚的兴趣。近两年的市场工作，又使我对所学知识进行了很好的实践。而且我平时注意对公司营销政策的学习，对公司营销方针和业务流程有一定的认识。加之，一年的文秘工作，使我具有了一定的文字功底，具备了较好的语言表达能力和分析问题、处理问题能力。不足的是，我尚年轻，没有足够的工作经验。但正是因为年轻，我喜爱有挑战性的工作，接受新事物较快，可塑性较强。

2、为人坦诚、心态平和，容易赢得客户的好感与信任。在办公室工作，每天要面对很多繁琐的事务性工作和枯燥的文字材料，使我逐渐克服了心浮气躁的缺点。同时在与各级领导、各部门及同事相处过程中，使我学会了诚恳待人、谦虚谨慎，因此我始终坚持团结不特立独行，尊重权威不妄自菲薄，遇事懂得及时与人沟通，具有较强的团队协作能力。

3、性格能动能静，动而不浮躁，静而不呆板。在306组和策划组的工作，我只有积极主动、敢于挑战、勤于思考、有足够的自信心才能做好工作，这样的岗位性质，培养了我较敏锐的洞察力和乐观、外向的性格。而内勤、文秘岗位，要求我必须甘于奉献、认真负责，能够吃苦耐劳，使我具有了较强的敬业精神和组织协调能力。工作岗位的巨大差异，极大地促进了我性格的形成，全面提升了我的综合素质。

当然，我也有很多缺点，例如工作有时情绪化、偶尔有惰性，粗心大意、处理事情有时候不够果断、存在依赖心理等，我会在日后工作中努力克服，争取个人素养整体提升。

如果这次竞聘成功，我将竭尽所能、虚心请教，积极协助部门经理做好各项工作，具体想法如下：

1、积极发挥参谋和助手作用。副经理职责主要是协助经理工作。我愿全力配合经理，工作到位不越位，努力尽责不争功，特别是在核心问题上，处处尊重，维护经理的领导地位。在工作中，无论分管哪方面，都身先士卒，尽心尽力认真做好工作。

2、尽快适应岗位转换。如果有幸进入市场部工作，我将尽快转换角色，适应工作岗位，适应市场变化，尽快熟悉业务知识，强化营销技能，通过加强自身业务学习，努力锻炼准确把握市场行情能力，为部门经理提供合理建议。

3、积极开展品牌营销工作。在公司总体营销政策的指引下，在分管领导和部门经理的带领下，一是继续发扬成绩，保持电视、报纸、户外等方面的营销优势。同时，积极提升主题活动策划、网络营销、节庆营销、政治营销、事件营销市场信息调研等工作。二是切实发挥部门职能，配合做好公司品牌形象、整体形象宣传，加强华清池市场美誉度建设;三是注重营销专业人才培养，协助经理把市场部建设成专业、团结、进取型营销团队。

今天，我是本着学习、锻炼、提高的目的来参加本次竞聘，如果组织选择了我，我会倾我所能，全力工作，不辜负公司厚望。如果不幸落聘，我也不会气馁，我将努力克服自身不足，继续为公司发展多做贡献。

最后，我要说的是：

青春因理想而激昂，人生因执着而铿锵。

谢谢大家。

**聘书结婚篇十一**

根据工作需要，现聘请 同志为李岭小学工作人员，主要负责 方面的工作。

甲方:聘任单位(盖章)

乙方:应聘人员(签字)

根据国务院《关于在事业单位聘用制工作领导小组的聘用制度意见的通知》和上级关于人员聘用制度实施意见的文件精神，以及《李岭小学关于人员聘用的实施意见》。经双方协商，特订立如下聘约:

一、甲方聘任乙方 职务，聘期从20xx年9月1日至20xx年8月31日。

二、任职期满前，甲方根据需要和乙方在任职期间的实绩，提出连聘和解聘的意见，并通知乙方。 三、乙方应履行的具体职责:

1、拥护中国中国共产党的领导，贯彻执行党的教育政策，实施素质教育，遵纪守法，热爱学生，教书育人，为人师表，做学生的表率。

2、自觉遵守《中华人民共和国教师法》《中小学教师职业道德规范》《中华人民共和国义务教育法》等法律法规，以及《李岭小学教师管理规定》，爱岗敬业，自觉执行学校的相关制度，积极参加学校开展的各项活动，完成学校分配的各项任务。

3、加强学习，不断提高自身的师德素养和业务水平，具有强烈的事业心和责任感，做一个让学校满意、社会各界尊重、家长满意、学生爱戴的人民教师。

四、甲方保证乙方在任职期间内，按照有关规定领取相应的工资和待遇。

五、甲方有聘任和解聘的权利，乙方有应聘和辞聘的权利。但双方都不随意终止聘约。如有特殊情况要提前解聘或辞聘，需双方协商同意后，报请中心校批准。

六、具有以下情况之一者，可以解除聘约。

1、在聘任期内违法合同的，连续旷工超过10个工作日或一年内累计旷工超过20个工作日的。

2、在试用期内被证明不符合本岗位要求又不同意单位调整工作的。

3、违反工作规定或操作规程，发生责任事故，或者失职、渎职、造成严重后果的。

4、未经单位同意在外兼职，严重影响本职工作，或严重损害本单位合法权利的。

xx镇李岭小学

20xx年x月x日

**聘书结婚篇十二**

各位领导、各位评委、各位同事：

大家好!

我叫，毕业于长沙理工大学会计学专业，大专文化程度，具有初级会计师专业技术资格。从20xx年7月分配到我中交四公局之后，已经有近五年财务会计工作经验，特别是20xx年进入二公司之后一直担任项目部财务主管岗位的工作。在这近五年的工作当中，我时时刻刻感受到了中交四公局特别是二公司这个大家庭的温暖。今天，我站在这个演讲台上来竞聘二公司财务部副经理这个职位，主要是希望通过自己的专业技能和平时积攒的管理知识，来为中交四公局二公司的振兴和发展贡献自己的一份力量。

我之所以竞聘财务部副经理这个职位，是基于对这个职位的了解和对自身认识的情况下作出的选择。我认为我有以下几个方面的优势：

第一有深厚的理论基础和丰富的实践经验。具有初级会计师职称和三年项目财务主管以上工作经验，符合会计法及公司规定的企业会计机构负责人所具备的条件。在近五年的工作当中，我几乎从事过所有会计岗位的工作，并能胜任每个会计岗位的工作，对每个岗位都有深入的了解和认识。

第二有丰富的项目工作经验。在20xx年至20xx年担任项目部财务主管期间经常和经营、物资、综合办公室进行项目的成本核算与管理，使我对项目部的经营管理工作有了深入的认识，并且积攒了丰富的管理经验，这将使我的财务核算与管理思路，更加贴近项目部的实际，更加符合项目部的经营管理工作需要，同时我对劳资、经营、材料等相关部门工作的更多更深入了解，使我熟悉了相关的工作流程和工作方法，为更好的完成部门之间的协调和配合提供了保证。

第三有吃苦耐劳的敬业精神。我是从农村走出来的，深深的体会和感受“一份耕耘一份收获”。在工作当中，我兢兢业业，不怕苦、不怕累，圆满的完成了领导交给的各项任务。

假如我有幸竞聘成功，我将不负众望，不辱使命，做到“以为争位，以位促为”。对于财务部下一步的工作我有如下几点想法：。

第一、下大力气提高项目部会计人员的业务素质和职业道德水平。特别注重新分配大学生的职业道德和职业技能培训，争取在一年的时间内把他们培养成为懂核算会管理的项目部会计主管，为我公司项目改革和市场扩张提供人员业务上和素质上的保证。为此，我将每月下一次工地对会计人员进行学习指导或培训，每年对全体会计人员进行一次考试考评，对他们会计基础工作、会计报表编制速度和质量、业务技能、财经政策和我公司各项规章制度执行情况、财务部各项指令和任务完成情况进行综合评价。对于成绩好的进行适当的奖励，成绩差的进行处罚，多次成绩靠后的进行末位淘汰，在全体会计人员之间形成一股学习之风，以此来促进我处会计核算水平的提高。

第二加强项目部的成本核算与管理和现金流量的管理。探索出一条适合我公司目前项目管理需要的成本核算方法，对项目部成本分析特别是间接费用开支进行指导和监督，对项目部每月的成本分析结果和效果进行总结，形成经验和教训，为领导决策提供可靠的信息。对项目部的现金流量进行总体控制，促使项目部在资金的使用上量入为出，开源节流，把资金的风险和压力向下分解到分包队伍和供应商的头上。

第三加强清欠工作。对项目部管理最主要的是完工项目的债权进行清理，落实好每一项债权，掌握每项债权的实际数额和合同付款条件，并把清欠具体工作任务落实到人。对在建工程工程款的回收进行监控，建立应收账款预警机制，当回收的工程款达不到工程进度核算金额时，及时向甲方发出催款公函，并及时向领导汇报，以便领导决策及时采取措施，防止工程完工后，丧失主动权。

第四对竣工项目各项财务资料进行归纳、整理、封存。把各项数据报给公司领导，让领导做到心中有数。并把账务已经处理完毕的帐套收归公司及时归档。

第五、钻研税务知识，做好税务筹划工作。对于现在各项目部出现的税务局征收资源税、企业所得税等问题，及时与当地税务部门及局财务机关沟通合理避税，防范税务风险。

第六、做好内外相关部门的沟通和协调工作。对外勤跑局、项目、税务，多和他们沟通，以求得他们的理解和支持。对内加强部门之间的横向联系沟通，相互支持相互理解、配合。

以上就是我的竞聘宣言，无论这次竞聘成功与否我都会在整个公司的战略布局中继续努力完善自我，在以后的工作中更加发挥自己的长处、弥补自己的差距，兢兢业业的工作为公司的发展做到全新全意，贡献自己的力量。

**聘书结婚篇十三**

尊敬的老师：

我是来自组织部的，我要竞选的职位是组织部部长。 加入协会已经一年了，当初加入协会完全是冲着读者这两个字，因为我是一个爱好看书的人，而加入协会可以借更多的书。但是，加入协会之后，我发现协会并不是简单的读书。而是围绕读书，并且让校园有读书氛围这一主题，开展活动。

加入协会这一年，我学到了很多东西，比如什么叫责任，什么叫团队合作。因此，我想留在协会，继续学习，继续进步。 在协会这一年，跟协会的成员也由当初的不大认识，到工作中变得彼此熟悉。我很享受和大家一起工作的乐趣，所以我想留下，继续和大家一起工作。 但是，我留下来并不是单纯要地从协会中索取。我也想为协会的发展献出我的一份力量。

如果我能留下来，我会尽我的能力与协会其他干部，将读者协会发展成为一个具有知名度、影响力的协会。 对此，我有以下几点看法：

一、虽然读者协会是一个院级的协会，但是举办的活动比较少，且活动宣传力度不够，导致学生只知道协会活动，不知道活动举办单位。因此，我提议，协会可以增加读者知识竞赛这个活动。在学院展开知识竞赛，不仅能增强学院的学习氛围。同时，也是一个宣传我们协会的机会。

二、活动开展前加强宣传力度。并不是简单的贴海报，派发宣传单。而是在早读时间上班级宣传，或是让班长协助宣传。必要时，如征文大赛等可摆摊宣传。

三、加强部门之间的合作与交流，而不是各个部门各自工作。加强部门之间的合作，不仅可以促进部门之间的感情与了解，也可以提高做事的效率和质量。

四、干部干事应该增强交流，干部不应该只是单纯的下达任务，干事也不应该只是单纯的执行任务。干部与干事增加交流，干部听取干事意见，这样才能提高干事的积极性。

五、周年庆典是我们协会一个比较重要的日子，但是庆祝周年庆的方式却十分单一。因此，我提议增加周年庆的方式，如集体旅游，可以去丹霞山或南岭森林公园等较近的地方进行一天或者两天的游玩。

六、读者协会是图书馆旗下的协会，但是，协会并没有与图书馆有多大的交流，也没有为图书馆做出多少服务。而图书馆书籍的排放并不是很合理，同一个作者的作品并没有都放在一起，导致读者在图书馆找书

比较困难。所以，我提议，组织协会成员定期去图书馆整理书籍。这样，不仅可以为图书馆服务，也可以为广大读者服务。

七、读书月的活动不应该挤在两个星期内，而是应该分散在一个月里。这样，活动便不会那么密集，协会成员也不会在一段时间内变得十分忙。

八、中秋游园活动是宣传我们协会的一个重要机会，也是有利于我们招新的一个活动。因此，我们应该加大游园活动的宣传力度，吸引更多的人参加我们协会的游园活动，从而增加竞选进我们协会的人，最终实现选出更多优秀人员的目的。

如果我当上组织部部长，我将履行作为一个部长的责任，不仅服务协会，而且让新一届的小干事得到它们想要的经验，培养好协会新一届的接班人。

最后，非常感谢老师在百忙之中查阅我的竞聘书，无论能否当选，我尽力了，我也成长了。谢谢老师。

**聘书结婚篇十四**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

其实在我参加竞聘前，经历了一番复杂的思想斗争。我问自己是否应该参加这次竞聘?有什么能力参加竞聘?是否有勇气面对失败成功?是否能经历住新的考验。反复思索，我最终决定参加这次竞聘，经过认真思索，我愿意把这次竞聘，当成争取多尽一份责任的机遇，当成展现自我的舞台，更愿意把这个竞聘，当成锻炼自己、提高素养的过程。

今天，我所竞聘的岗位是班主任，面对着这个充满挑战性的工作，我先谈一谈自己竞聘这个岗位具备的条件：

第一、我热爱教育事业，热爱班主任这个繁忙而又充实的工作，愿意把我充沛的精力和爱用在孩子身上。

第二、我在幼教岗位上已有5年的工作经历，期间我努力工作，积累了一些自己的教学经验与方法。正如哲人所说经验就是一笔财富，而我更愿意把自己的经历当成一种资源，一种可以在今后工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。我也曾经两次为请产假的老师代理了班主任工作，拼起来大概也有一年的时间。从中让我体会到了班主任工作的酸甜苦辣，也让我更有信心做好这项工作。

第三、我有不怕吃苦，尽职尽责的工作态度。

以上几点就是我这次参加竞聘的条件，我今天是带着勇气与希望而来的，我十分清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。如果领导、同事们信任我，愿意让我下学期当上幼儿园班主任，我会从以下几个方面来展开工作：

一、班主任也许是天底下最小的“主任”，但作为一个班级的组织者、领导者，首先班内三人要团结一直，正所谓团结就是力量，有了力量才能成为我们共同搞好班级工作的动力;其次，作为班主任除了做好自己的本职工作以外，还要与班级成员本着“我掉了你捡着，你错了我指出，相互配合，相互支持，共同进步”的原则。

二、我会围绕幼儿园工作计划，结合本班孩子实际情况，进行有计划、有目的的教育教学计划。按时完成周计划、备好课，并严格按照计划进行活动。另外，不断更新区域活动材料，室内环境布置根据主题及时进行更换，给孩子一个新的视觉刺激。在组织教学活动中，要学会创新，让孩子在每一个教学活动中都能得到收获，让每一位幼儿在各个方面都有明显的提高。

三、孩子的安全、健康，应是我们时刻关注的问题。每天都要电话询问未入园孩子的情况，或进行家访。在日常活动中，一如既往地关心每一位孩子生活中的点点滴滴，重视幼儿的安全防范和保护，及时发现各种安全隐患，能够随时体察每位幼儿身体健康状况、精神面貌、情绪变化，及时、恰当地给予照顾或引导，培养他们良好的行为习惯和独立生活的能力。与班上老师同心协力、提高质量，配合保健医生作好幼儿卫生保健和疾病防治工作，使幼儿健康快乐的成长。

四、保持经常与家长交流、沟通，做到我是“孩子们的老师，家长的朋友。”首先要认真准备每一次向家长展示的活动，获取家长对我们肯定与信任;其次我们还要积极向家长宣传育儿知识，利用多种途径与家长沟通，鼓励家长积极参与幼儿园和班级活动，充分利用家长资源等;另外，组织好家委会活动，让家园合作更加密切。

**聘书结婚篇十五**

各位领导、各位同事，大家晚上好!

我是风险管理部运营团队的业务主管付红芳，今天能够站在这个舞台上，首先要感谢各位行领导能够给我们这次竞聘的机会，让我们这些有梦想的年轻人有机会展示自己，追逐梦想。

今天，首先我要谈的是我对客户经理这个岗位的认识，自从我们银行转型以来，由于休产假我虽然并未全程参与其中，可我每天都在关注小伙伴们的动态，自转型开始，我们的每个小伙伴每天都在做客户联络，为客户建档，并不定期的进行外拓，广场、农贸市场、临街铺面都有着小伙伴们的身影，所有这些都在告诉我，我们的银行已经不在是传统意义上等客上门的银行了，在转型这个背景下，我们的普通员工况且如此，更何况客户经理更要主动出击，挖掘优质客户资源，了解客户需求，以客户为中心，充分结合我行产品，全方位为客户服务。而我们的行领导在全行范围内以竞聘的方式选聘公司客户经理足以体现对这一岗位的重视和寄予的无限厚望，所以就要求这一岗位的人员要具有吃苦耐劳的精神和敏锐的市场洞察力，捕捉市场，不负众望。

第二，我想谈的是我的竞聘优势

首先，我非常热爱银行工作，我们的行领导曾经说过转型就是转心，由此可见，态度决定一切，自从20xx年与富\*\*银行结缘以来，伴随着富\*\*银行分行这几年的发展，我一直本着认真负责，不抱怨，勇担当的态度对待工作，所以在工作过程中碰到问题时，我首先想到的是寻找解决问题的方法，而不是忙着划分这是谁的责任，正是本着这种态度在我临柜的一年多时间里从未出过业务差错，收获的是客户的表扬和信任，而在后来担任复核员、业务主管期间，由于连带责任的一些业务差错，我也勇于担当、不推诿、不抱怨，反而会去安慰出错的经办柜员，帮助他找到出错的原因，因为我知道带着负面情绪是绝对做不好工作的，我要的是快乐工作，快乐生活。

其次，我热爱学习。在进入富\*\*银行这几年，我一直在积极学习和钻研业务知识，同时也抽出时间，陆续通过了银行从业资格考试的公共基础、个人理财、个人贷款、公司贷款4个科目的考试，通过了证券从业资格考试，获得了初级经济师证书，接下来我还在为风险管理和中级经济师的考试做准备，虽然也许考试成绩并不代表什么，但我想说的是我一直在努力，为追逐梦想而努力。

最后，我具有扎实的业务基础知识，自进入富\*\*银行以来我一直从未离开过运营条线，在综合柜员岗、复核员岗、业务主管岗的摸爬滚打奠定了我扎实的业务基础。

如果有幸竞聘成功，我会做到以下几点：

第一，尽快适应岗位转换。首当其冲就是业务技能的熟练掌握。不能够熟悉业务知识，任何的服务和营销将无从谈起。更谈不上客户的开发。其次是营销的技能。在客户经理岗位上不单纯是优质的服务，更重要的是一种营销。我们每天都会面对许多形形色色的客户，要善于和他们进行广泛的沟通与交流，洞察客户的想法，走在客户的前面，为其提供满意的服务。

第二，积极主动营销客户，挖掘客户源。一是主动积极寻找信誉好，实力雄厚的公司作为合作伙伴，为其提供全方位的服务，不仅仅满足于公司的融资需求，甚至可以为公司制定投资理财计划等个性化服务;二是寻找一些优质的小微企业根据客户需求，制定不同的营销服务策略，在风险可控情况下进行专业性的服务。

第三，加强客户关系的维护。客户经理从事客户管理的主要内容是客户分类管理，对不同的客户实施不同的管理策略，有的放矢。通过不断加强与客户的联络，与客户之间建立深厚的感情，让客户对我们的服务口口相传，那便是对我们最大的营销。

最后，无论今天是否竞聘成功我都会一如既往的为富\*\*银行分行更加辉煌的明天奉献我自己的力量。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找