# 02设立小额贷款公司的可行性研究报告

来源：网络 作者：红叶飘零 更新时间：2024-07-16

*第一篇：02设立小额贷款公司的可行性研究报告陕西誉华铁路投资有限公司文件誉华发„2024‟14号关于小额贷款公司的可行性报告渭城区人民政府：中国银监会和中国人民银行《关于小额贷款公司试点的指导意见》和陕西省小额贷款公司试点政策陆续出台后，...*

**第一篇：02设立小额贷款公司的可行性研究报告**

陕西誉华铁路投资有限公司文件

誉华发„2024‟14号

关于小额贷款公司的可行性报告

渭城区人民政府：

中国银监会和中国人民银行《关于小额贷款公司试点的指导意见》和陕西省小额贷款公司试点政策陆续出台后，我公司高度重视并积极响应政府号召，在对小额贷款公司可行性研究与论证的基础上，拟作为主出资人发起成立一家小额贷款公司。

一、小额贷款公司基本情况

（一）公司名称

暂定为“咸阳渭城区誉华小额贷款有限公司”。拟注册资本捌仟万元人民币，经营小额贷款以及经省金融办批准的其他业务。营业场所初选在渭城区人民东路中国银行二楼。

（二）主出资人

主出资人陕西誉华铁路有限公司，下设三个公司，一个合作煤矿：

1、咸阳誉华路桥工程有限公司，成立于1999年12月。

2、福升太阳能光电有限公司。

3、咸阳瀛海太阳能热利用工程有限公司，青海格尔木煤矿。主要经营铁路物流，太阳能工程，原煤、煤产品的销售，道路、桥梁、土石等工程以及绿化和热力管网的建设。公司现有员工145人，专业技术人员42人。公司管理规范，信用良好，实力雄厚，无不良资产。截止2024年末，公司净资产4269万，资产负债率14%，净利润1966万元。2024年末，公司净资产6120万，资产负债率21%，净利润总额达到1844万元。

依法办理了工商注册登记手续，法人代表刘瑜具有企业法定代表人资格，个人无任何犯罪记录，企业亦无任何的不良记录，财务状况良好，资金实力较强，市场前景乐观，投资愿望强烈。

（三）股权结构

按照陕西省小额贷款公司政策的有关规定，拟成立的小额贷款公司的股权结构中，发起人咸阳市刘瑜约占出资比例的33%。股东包括袁宝泉、刘小平、刘少天、刘少南、刘宁、刘宏杰、王惠菊、郑和平等8个自然人，约占出资比例的67%。

二、组建小额贷款公司的可行性分析

（一）政策与经济金融背景分析

改革开放以来，渭城区围绕优势资源的开发转化，大力调整经济结构，县域经济实现了跨越发展，基础设施日臻完善，能源

经济形成规模，城乡统筹协调发展，民营经济发展壮大，社会事业和谐进步。2024年，全区生产总值完成195亿元，较上年净增45亿元，增长14.3%；规模工业总产值完成325亿元，净增76亿元，增长32.4%；固定资产投资完成223.6亿元，净增44.6亿元，增长30%；财政总收入完成58亿元，净增19.1亿元，同比增长41%；地方财政收入完成3.2亿元，净增8600万元，增长37%；城镇居民人均可支配收入达到20608元，净增3120元，增长18%；农民人均纯收入达到6153元，净增1625元，增长20%。

与此同时，渭城区的金融业也有了进一步的发展，金融机构存款保持稳定增长，2024年全县金融机构各项存款余额达xxx亿元，同比增长xxx，城乡储蓄余额达xxx亿元，同比增加xxx,各项贷款余额xxx亿元，同比增加xxx，其中农业小额贷款按22亿分派只占其全部贷款的xxx。

（二）设立的必要性

2024年，是“十二五”规划开局之年，是泾渭新区建设换档提速的一年，也是渭城区各项事业迈上新台阶的一年。渭城区正处在工业化、产业化加快推进的关键时期，企业贷款需求将继续保持在相对旺盛的状况，预测渭城区小额贷款公司前景可观，未来三年资产利润率年均达到11%以上。在严密的内部控制和风险管理条件下，风险资产拨备覆盖率达到100%，不良贷款率严格控制在5%以内，实现持续、稳健经营。对小额贷款公司可能

面临的客户违约或资信下降，带来的资产质量恶化的风险，可通过不断完善风险管理体制和内控机制来保障资产质量，实行风险的可控与风险的最小化。对可能面临的竞争风险，将充分利用本土市场资源优势，对潜在客户进行细分，为优质客户提供个性化的服务，形成稳定的客户群。同时，不断完善用人机制和薪酬制度，吸引优秀人才，加大对员工的培训力度，为公司将来的发展建立人力资源储备，迎接信贷市场竞争不断加剧的挑战，争取创立一个高效、诚信的小额贷款公司，为渭城区的经济建设做贡献。

预计，随着民营小企业的加速发展，以及农村城镇化后居民财产性收益愿望的上升，贷款的需求将保持相对旺盛的状况。小额贷款公司介于正规金融与民间借贷之间，是正规金融必要的补充，可以起到拾遗补缺的作用；同时，还可以起到引导民间借贷的积极作用。通过设立小额贷款公司，可以将沉淀在民间的富裕资金通过合法的途径或渠道直接转化为信贷资金，缓解了民间资金充裕而小企业尤其是微小企业贷款难、个体投资创业筹集资金难、农民贷款难的矛盾，使小额贷款公司的政策效应得以真正发挥，促进区域经济发展，增加就业渠道，为社会创造财富。

（三）可行性

据发起人市场调查并参考地方经济宏观管理部门的调查成果，受小企业及微型企业管理不规范、农户难以提供有效抵押物等诸多因素的影响，其贷款需求满足率比较低。据保守估计，仅渭城区民间融资的规模至少在19亿元以上，主要通过投资者以

个人名义筹资、企业与个人之间借贷、其他民间高利贷等形式解决。受融资政策的限制，上述融资方式存在较大的风险，由此导致的借贷纠纷不断，间接影响了投资者的积极性和中小企业的良性发展。

根据渭城区经济社会发展规划，预期2024年全区生产总值完成215亿元，增长14%；规模工业总产值完成360亿元，增长13%；固定资产投资完成283亿元，增长21%；地方财政收入完成3.8亿元，增长20%；社会消费品零售总额完成60亿元，增长18%；城镇居民人均可支配收入达到23699元，增长15%；农民人均纯收入达到7259元，增长18%。

小额贷款公司作为民间资金转化为信贷资金的合法渠道，通过“小额、分散”贷款方式，面向农户和微型企业提供信贷服务，贷款利率远低于民间借贷，一定程度上减轻了农户和微型企业的融资成本，间接增加了农户和微型企业的收入，具有广阔的市场前景与丰富的客户资源。

预测小额贷款公司开业后的未来三年资产利润率年均达到10%以上，略高于社会平均利润率。在严密的内部控制和风险管理条件下，不良贷款率严格控制在5%以内，风险资产拨备覆盖率保持在100%以上，能够实现持续、稳健经营。

（四）风险防范与处置

小额贷款公司可能面临客户违约或资信下降，带来资产质量恶化的风险，可通过不断完善风险管理体制和内控机制来保障资

产质量，实行风险的可控与风险的最小化。对可能面临的竞争风险，将充分利用本土市场与“草根金融”的客户资源优势，对潜在客户进行细分，为优质客户提供个性化的服务，形成稳定的客户群。同时，不断完善用人机制和薪酬制度，吸引优秀人才，加大对员工的培训力度，为公司将来的发展建立人力资源储备，迎接信贷市场竞争不断加剧的挑战。

按照有关规定，建立审慎规范的资产分类制度和拨备制度，准确进行资产分类，充分计提呆账准备金，确保资产损失准备充足率始终保持在100%以上，全面覆盖风险。制定具体的风险控制办法，依法合规经营，面向农户和微型企业提供“小额、分散”的信贷服务，着力扩大客户数量和服务覆盖面，同时，主动接受主管部门的监督管理和社会监督。

三、实施条件

（一）我公司已草拟了符合规定的章程，拟定了有关的内控制度，明确了议事规则、决策程序和内审制度，建立了基本的组织结构和治理结构。

（二）选定了营业场所，选聘了具有金融专业知识和从业经验的工作人员，并进行了资格审查。

（三）公司名称预先核准与验资工作正在进行中。

目前，其他各项准备工作正有序进行。

四、结论

（一）设立小额贷款公司疏通了融资渠道，适应了县域经济

大发展和农民致富奔小康的经济社会发展潮流，符合国家政策导向，能够发挥积极的政策效应和社会效应。

（二）小额贷款公司面向农户、面向个体经营户、面向微型企业提供信贷服务，一定程度上降低了融资成本，间接增加了农户、个体经营户和微型企业的收入，具有广阔的市场前景与丰富的客户资源。

（三）风险可控，可以保持一定的盈利水平和适度的股东投资回报率，可实行持续、稳健的经营。

（四）各项前期准备工作基本就绪，具备了开业前的基本条件。

抄送：

内部发送：各股东，办公室，存档。

联系人：刘瑜 联系电话： 33277779（共印5份）

2024年3月6日印发 二Ｏ一一年三月六日 主题词：小额贷款公司设立申请 陕西誉华铁路投资有限公司办公室

**第二篇：关于设立小额贷款公司的可行性研究报告**

咸阳市XX实业有限责任公司文件

XX发〔2024〕14号

关于小额贷款公司的可行性报告

秦都区人民政府：

中国银监会和中国人民银行《关于小额贷款公司试点的指导意见》和陕西省小额贷款公司试点政策陆续出台后，我公司高度重视并积极响应政府号召，在对小额贷款公司可行性研究与论证的基础上，拟作为主出资人发起成立一家小额贷款公司。

一、小额贷款公司基本情况

（一）公司名称

暂定为“咸阳市秦都区XX小额贷款责任有限公司”。拟注册资本伍仟万元人民币，经营小额贷款以及经省金融办批准的其他业务。营业场所初选在秦都区渭阳路中段。

（二）主出资人 主出资人咸阳市XX实业有限责任公司，成立于1996年，主要经营原煤、煤产品的销售。公司成立以来适逢煤炭市场回暖，公司进入高速发展阶段，公司现在员工100余人，有专业技术管理人员20余人。公司管理规范、信用良好、实力雄厚，截止2024年末，公司净资产3693万元，资产负债率17%，净利润额1093万元。2024年9月末，公司净资产4420万元，资产负债率24%，净利润总额达到1019万元。

依法办理了工商注册登记手续，法人代表XXX具有企业法定代表人资格，个人无任何犯罪记录，企业亦无任何的不良记录，财务状况良好，资金实力较强，市场前景乐观，投资愿望强烈。

（三）股权结构

按照陕西省小额贷款公司政策的有关规定，拟成立的小额贷款公司的股权结构中，发起人XXX县XXX占出资比例的20%。股东包括XXX，XXX、XXX、XXX、XXX等5个自然人，占出资比例的80%。

二、组建小额贷款公司的可行性分析

（一）政策与经济金融背景分析

改革开放以来，秦都区围绕优势资源的开发转化，大力调整经济结构，县域经济实现了跨越发展，基础设施日臻完善，能源经济形成规模，城乡统筹协调发展，民营经济发展壮大，社会事业和谐进步。2024年，全区生产总值完成172.34亿元，较上年净增22.3亿元，增长15.6%；规模工业总产值完成248.65亿元，净增57亿元，增长29.7%；固定资产投资完成207.05亿元，净增53.3亿元，增长35.5%；财政总收入完成21亿元，净增5.8亿元，同比增长38%；地方财政收入完成3.16亿元，净增7300万元，增长30.1%；城镇居民人均可支配收入达到17492元，净增3356元，增长23.7%；农民人均纯收入达到5195元，净增880元，增长20.4%。

与此同时，秦都区的金融业也有了进一步的发展，金融机构存款保持稳定增长，2024年全县金融机构各项存款余额达xxx亿元，同比增长xxx，城乡储蓄余额达xxx亿元，同比增加xxx,各项贷款余额xxx亿元，同比增加xxx，其中农业小额贷款只占其全部贷款的xxx。

（二）设立的必要性

2024年，是秦都区争创全省五强区的大跨越之年，也是建设西安（咸阳）国际化大都市起步之年。秦都区正处在工业化、产业化加快推进的关键时期，企业贷款需求将继续保持在相对旺盛的状况，预测秦都区小额贷款公司前景可观，未来三年资产利润率年均达到11%以上。在严密的内部控制和风险管理条件下，风险资产拨备覆盖率达到100%，不良贷款率严格控制在5%以内，实现持续、稳健经营。对小额贷款公司可能面临的客户违约或资信下降，带来的资产质量恶化的风险，可通过不断完善风险管理体制和内控机制来保障资产质量，实行风险的可控与风险的最小化。对可能面临的竞争风险，将充分利用本土市场资源优势，对潜在客户进行细分，为优质客户提供个性化的服务，形成稳定的客户群。同时，不断完善用人机制和薪酬制度，吸引优秀人才，加大对员工的培训力度，为公司将来的发展建立人力资源储备，迎接信贷市场竞争不断加剧的挑战，争取创立一个高效、诚信的小额贷款公司，为秦都区的经济建设做贡献。

预计，随着民营小企业的加速发展，以及农村城镇化后居民财产性收益愿望的上升，贷款的需求将保持相对旺盛的状况。小额贷款公司介于正规金融与民间借贷之间，是正规金融必要的补充，可以起到拾遗补缺的作用；同时，还可以起到引导民间借贷的积极作用。通过设立小额贷款公司，可以将沉淀在民间的富裕资金通过合法的途径或渠道直接转化为信贷资金，缓解了民间资金充裕而小企业尤其是微小企业贷款难、个体投资创业筹集资金难、农民贷款难的矛盾，使小额贷款公司的政策效应得以真正发挥，促进区域经济发展，增加就业渠道，为社会创造财富。

（三）可行性

据发起人市场调查并参考地方经济宏观管理部门的调查成果，受小企业及微型企业管理不规范、农户难以提供有效抵押物等诸多因素的影响，其贷款需求满足率比较低。据保守估计，仅秦都区民间融资的规模至少在20亿元以上，主要通过投资者以个人名义筹资、企业与个人之间借贷、其他民间高利贷等形式解决。受融资政策的限制，上述融资方式存在较大的风险，由此导致的借贷纠纷不断，间接影响了投资者的积极性和中小企业的良性发展。

根据秦都区经济社会发展规划，预期2024年全区生产总值突破200亿元，增长16%；规模工业总产值突破300亿元，增长20.6%；固定资产投资突破300亿元，增长45%；地方财政收入完成3.85亿元，增长22%；社会消费品零售总额完成63.7亿元，增长22%；城镇居民人均可支配收入达到20990元，增长20%；农民人均纯收入达到6338元，增长22%。

小额贷款公司作为民间资金转化为信贷资金的合法渠道，通过“小额、分散”贷款方式，面向农户和微型企业提供信贷服务，贷款利率远低于民间借贷，一定程度上减轻了农户和微型企业的融资成本，间接增加了农户和微型企业的收入，具有广阔的市场前景与丰富的客户资源。

预测小额贷款公司开业后的未来三年资产利润率年均达到10%以上，略高于社会平均利润率。在严密的内部控制和风险管理条件下，不良贷款率严格控制在5%以内，风险资产拨备覆盖率保持在100%以上，能够实现持续、稳健经营。

（四）风险防范与处置

小额贷款公司可能面临客户违约或资信下降，带来资产质量恶化的风险，可通过不断完善风险管理体制和内控机制来保障资产质量，实行风险的可控与风险的最小化。对可能面临的竞争风险，将充分利用本土市场与“草根金融”的客户资源优势，对潜在客户进行细分，为优质客户提供个性化的服务，形成稳定的客户群。同时，不断完善用人机制和薪酬制度，吸引优秀人才，加大对员工的培训力度，为公司将来的发展建立人力资源储备，迎接信贷市场竞争不断加剧的挑战。

按照有关规定，建立审慎规范的资产分类制度和拨备制度，准确进行资产分类，充分计提呆账准备金，确保资产损失准备充足率始终保持在100%以上，全面覆盖风险。制定具体的风险控制办法，依法合规经营，面向农户和微型企业提供“小额、分散”的信贷服务，着力扩大客户数量和服务覆盖面，同时，主动接受主管部门的监督管理和社会监督。

三、实施条件

（一）我公司已草拟了符合规定的章程，拟定了有关的内控制度，明确了议事规则、决策程序和内审制度，建立了基本的组织结构和治理结构。

（二）选定了营业场所，选聘了具有金融专业知识和从业经验的工作人员，并进行了资格审查。

（三）公司名称预先核准与验资工作正在进行中。目前，其他各项准备工作正有序进行。

四、结论

（一）设立小额贷款公司疏通了融资渠道，适应了县域经济大发展和农民致富奔小康的经济社会发展潮流，符合国家政策导向，能够发挥积极的政策效应和社会效应。

（二）小额贷款公司面向农户、面向个体经营户、面向微型企业提供信贷服务，一定程度上降低了融资成本，间接增加了农户、个体经营户和微型企业的收入，具有广阔的市场前景与丰富的客户资源。

（三）风险可控，可以保持一定的盈利水平和适度的股东投资回报率，可实行持续、稳健的经营。

（四）各项前期准备工作基本就绪，具备了开业前的基本条件。

主题词：小额贷款公司

设立

申请

抄

送：

内部发送：各股东，办公室，存档。联系人：XXX XXX县XX公司办公室

二Ｏ一Ｏ年六月

日

联系电话： XXX（共印5份）2024年3月6日印发

**第三篇：01设立小额贷款公司的可行性研究报告**

陕西誉华铁路投资有限公司文件

誉华发„2024‟14号

关于小额贷款公司的可行性报告

渭城区人民政府：

中国银监会和中国人民银行《关于小额贷款公司试点的指导意见》和陕西省小额贷款公司试点政策陆续出台后，我公司高度重视并积极响应政府号召，在对小额贷款公司可行性研究与论证的基础上，拟作为主出资人发起成立一家小额贷款公司。

一、小额贷款公司基本情况

（一）公司名称

暂定为“咸阳渭城区誉华小额贷款有限公司”。拟注册资本捌仟万元人民币，经营小额贷款以及经省金融办批准的其他业务。营业场所初选在渭城区人民东路中国银行二楼。

（二）主出资人 主出资人陕西誉华铁路有限公司，下设三个公司，一个合作煤矿：

1、咸阳誉华路桥工程有限公司，成立于1999年12月。

2、福升太阳能光电有限公司。

3、咸阳瀛海太阳能热利用工程有限公司，青海格尔木煤矿。主要经营铁路物流，太阳能工程，原煤、煤产品的销售，道路、桥梁、土石等工程以及绿化和热力管网的建设。公司现有员工145人，专业技术人员42人。公司管理规范，信用良好，实力雄厚，无不良资产。截止2024年末，公司净资产4269万，资产负债率14%，净利润1966万元。2024年末，公司净资产6120万，资产负债率21%，净利润总额达到1844万元。

依法办理了工商注册登记手续，法人代表XXX具有企业法定代表人资格，个人无任何犯罪记录，企业亦无任何的不良记录，财务状况良好，资金实力较强，市场前景乐观，投资愿望强烈。

（三）股权结构

按照陕西省小额贷款公司政策的有关规定，拟成立的小额贷款公司的股权结构中，发起人咸阳市刘瑜占出资比例的35%。股东包括袁宝泉、刘小平、刘少天、刘少南、刘宏杰、王惠菊、郑和平等7个自然人，占出资比例的65%。

二、组建小额贷款公司的可行性分析

（一）政策与经济金融背景分析

改革开放以来，渭城区围绕优势资源的开发转化，大力调整经济结构，县域经济实现了跨越发展，基础设施日臻完善，能源经济形成规模，城乡统筹协调发展，民营经济发展壮大，社会事业和谐进步。2024年，全区生产总值完成195亿元，较上年净增45亿元，增长14.3%；规模工业总产值完成325亿元，净增76亿元，增长32.4%；固定资产投资完成223.6亿元，净增44.6亿元，增长30%；财政总收入完成58亿元，净增19.1亿元，同比增长41%；地方财政收入完成3.2亿元，净增8600万元，增长37%；城镇居民人均可支配收入达到20608元，净增3120元，增长18%；农民人均纯收入达到6153元，净增1625元，增长20%。

与此同时，渭城区的金融业也有了进一步的发展，金融机构存款保持稳定增长，2024年全县金融机构各项存款余额达xxx亿元，同比增长xxx，城乡储蓄余额达xxx亿元，同比增加xxx,各项贷款余额xxx亿元，同比增加xxx，其中农业小额贷款按22亿分派只占其全部贷款的xxx。

（二）设立的必要性

2024年，是“十二五”规划开局之年，是泾渭新区建设换档提速的一年，也是渭城区各项事业迈上新台阶的一年。渭城区正处在工业化、产业化加快推进的关键时期，企业贷款需求将继续保持在相对旺盛的状况，预测渭城区小额贷款公司前景可观，未来三年资产利润率年均达到11%以上。在严密的内部控制和风险管理条件下，风险资产拨备覆盖率达到100%，不良贷款率严格控制在5%以内，实现持续、稳健经营。对小额贷款公司可能面临的客户违约或资信下降，带来的资产质量恶化的风险，可通过不断完善风险管理体制和内控机制来保障资产质量，实行风险的可控与风险的最小化。对可能面临的竞争风险，将充分利用本土市场资源优势，对潜在客户进行细分，为优质客户提供个性化的服务，形成稳定的客户群。同时，不断完善用人机制和薪酬制度，吸引优秀人才，加大对员工的培训力度，为公司将来的发展建立人力资源储备，迎接信贷市场竞争不断加剧的挑战，争取创立一个高效、诚信的小额贷款公司，为渭城区的经济建设做贡献。

预计，随着民营小企业的加速发展，以及农村城镇化后居民财产性收益愿望的上升，贷款的需求将保持相对旺盛的状况。小额贷款公司介于正规金融与民间借贷之间，是正规金融必要的补充，可以起到拾遗补缺的作用；同时，还可以起到引导民间借贷的积极作用。通过设立小额贷款公司，可以将沉淀在民间的富裕资金通过合法的途径或渠道直接转化为信贷资金，缓解了民间资金充裕而小企业尤其是微小企业贷款难、个体投资创业筹集资金难、农民贷款难的矛盾，使小额贷款公司的政策效应得以真正发挥，促进区域经济发展，增加就业渠道，为社会创造财富。

（三）可行性

据发起人市场调查并参考地方经济宏观管理部门的调查成果，受小企业及微型企业管理不规范、农户难以提供有效抵押物等诸多因素的影响，其贷款需求满足率比较低。据保守估计，仅渭城区民间融资的规模至少在19亿元以上，主要通过投资者以个人名义筹资、企业与个人之间借贷、其他民间高利贷等形式解决。受融资政策的限制，上述融资方式存在较大的风险，由此导致的借贷纠纷不断，间接影响了投资者的积极性和中小企业的良性发展。

根据渭城区经济社会发展规划，预期2024年全区生产总值完成215亿元，增长14%；规模工业总产值完成360亿元，增长13%；固定资产投资完成283亿元，增长21%；地方财政收入完成3.8亿元，增长20%；社会消费品零售总额完成60亿元，增长18%；城镇居民人均可支配收入达到23699元，增长15%；农民人均纯收入达到7259元，增长18%。

小额贷款公司作为民间资金转化为信贷资金的合法渠道，通过“小额、分散”贷款方式，面向农户和微型企业提供信贷服务，贷款利率远低于民间借贷，一定程度上减轻了农户和微型企业的融资成本，间接增加了农户和微型企业的收入，具有广阔的市场前景与丰富的客户资源。

预测小额贷款公司开业后的未来三年资产利润率年均达到10%以上，略高于社会平均利润率。在严密的内部控制和风险管理条件下，不良贷款率严格控制在5%以内，风险资产拨备覆盖率保持在100%以上，能够实现持续、稳健经营。

（四）风险防范与处置

小额贷款公司可能面临客户违约或资信下降，带来资产质量恶化的风险，可通过不断完善风险管理体制和内控机制来保障资产质量，实行风险的可控与风险的最小化。对可能面临的竞争风险，将充分利用本土市场与“草根金融”的客户资源优势，对潜在客户进行细分，为优质客户提供个性化的服务，形成稳定的客户群。同时，不断完善用人机制和薪酬制度，吸引优秀人才，加大对员工的培训力度，为公司将来的发展建立人力资源储备，迎接信贷市场竞争不断加剧的挑战。

按照有关规定，建立审慎规范的资产分类制度和拨备制度，准确进行资产分类，充分计提呆账准备金，确保资产损失准备充足率始终保持在100%以上，全面覆盖风险。制定具体的风险控制办法，依法合规经营，面向农户和微型企业提供“小额、分散”的信贷服务，着力扩大客户数量和服务覆盖面，同时，主动接受主管部门的监督管理和社会监督。

三、实施条件

（一）我公司已草拟了符合规定的章程，拟定了有关的内控制度，明确了议事规则、决策程序和内审制度，建立了基本的组织结构和治理结构。

（二）选定了营业场所，选聘了具有金融专业知识和从业经验的工作人员，并进行了资格审查。

（三）公司名称预先核准与验资工作正在进行中。目前，其他各项准备工作正有序进行。

四、结论

（一）设立小额贷款公司疏通了融资渠道，适应了县域经济大发展和农民致富奔小康的经济社会发展潮流，符合国家政策导向，能够发挥积极的政策效应和社会效应。

（二）小额贷款公司面向农户、面向个体经营户、面向微型企业提供信贷服务，一定程度上降低了融资成本，间接增加了农户、个体经营户和微型企业的收入，具有广阔的市场前景与丰富的客户资源。

（三）风险可控，可以保持一定的盈利水平和适度的股东投资回报率，可实行持续、稳健的经营。

（四）各项前期准备工作基本就绪，具备了开业前的基本条件。

主题词：小额贷款公司

设立

申请

抄

送：

内部发送：各股东，办公室，存档。联系人：XXX XXX县XX公司办公室

二Ｏ一一年三月一日

联系电话： XXX（共印5份）2024年3月6日印发

**第四篇：01设立小额贷款公司的可行性研究报告**

陕西誉华铁路投资有限公司文件

誉华发„2024‟14号

关于小额贷款公司的可行性报告

渭城区人民政府：

中国银监会和中国人民银行《关于小额贷款公司试点的指导意见》和陕西省小额贷款公司试点政策陆续出台后，我公司高度重视并积极响应政府号召，在对小额贷款公司可行性研究与论证的基础上，拟作为主出资人发起成立一家小额贷款公司。

一、小额贷款公司基本情况

（一）公司名称

暂定为“咸阳渭城区誉华小额贷款有限公司”。拟注册资本捌仟万元人民币，经营小额贷款以及经省金融办批准的其他业务。营业场所初选在渭城区人民东路中国银行二楼。

（二）主出资人

主出资人陕西誉华铁路有限公司，下设三个公司，一个合作煤矿：

1、咸阳誉华路桥工程有限公司，成立于1999年12月。

2、福升太阳能光电有限公司。

3、咸阳瀛海太阳能热利用工程有限公司，青海格尔木煤矿。主要经营铁路物流，太阳能工程，原煤、煤产品的销售，道路、桥梁、土石等工程以及绿化和热力管网的建设。公司现有员工145人，专业技术人员42人。公司管理规范，信用良好，实力雄厚，无不良资产。截止2024年末，公司净资产4269万，资产负债率14%，净利润1966万元。2024年末，公司净资产6120万，资产负债率21%，净利润总额达到1844万元。

依法办理了工商注册登记手续，法人代表XXX具有企业法定代表人资格，个人无任何犯罪记录，企业亦无任何的不良记录，财务状况良好，资金实力较强，市场前景乐观，投资愿望强烈。

（三）股权结构

按照陕西省小额贷款公司政策的有关规定，拟成立的小额贷款公司的股权结构中，发起人咸阳市刘瑜占出资比例的35%。股东包括袁宝泉、刘小平、刘少天、刘少南、刘宏杰、王惠菊、郑和平等7个自然人，占出资比例的65%。

二、组建小额贷款公司的可行性分析

（一）政策与经济金融背景分析

改革开放以来，渭城区围绕优势资源的开发转化，大力调整经济结构，县域经济实现了跨越发展，基础设施日臻完善，能源

经济形成规模，城乡统筹协调发展，民营经济发展壮大，社会事业和谐进步。2024年，全区生产总值完成195亿元，较上年净增45亿元，增长14.3%；规模工业总产值完成325亿元，净增76亿元，增长32.4%；固定资产投资完成223.6亿元，净增44.6亿元，增长30%；财政总收入完成58亿元，净增19.1亿元，同比增长41%；地方财政收入完成3.2亿元，净增8600万元，增长37%；城镇居民人均可支配收入达到20608元，净增3120元，增长18%；农民人均纯收入达到6153元，净增1625元，增长20%。

与此同时，渭城区的金融业也有了进一步的发展，金融机构存款保持稳定增长，2024年全县金融机构各项存款余额达xxx亿元，同比增长xxx，城乡储蓄余额达xxx亿元，同比增加xxx,各项贷款余额xxx亿元，同比增加xxx，其中农业小额贷款按22亿分派只占其全部贷款的xxx。

（二）设立的必要性

2024年，是“十二五”规划开局之年，是泾渭新区建设换档提速的一年，也是渭城区各项事业迈上新台阶的一年。渭城区正处在工业化、产业化加快推进的关键时期，企业贷款需求将继续保持在相对旺盛的状况，预测渭城区小额贷款公司前景可观，未来三年资产利润率年均达到11%以上。在严密的内部控制和风险管理条件下，风险资产拨备覆盖率达到100%，不良贷款率严格控制在5%以内，实现持续、稳健经营。对小额贷款公司可能

面临的客户违约或资信下降，带来的资产质量恶化的风险，可通过不断完善风险管理体制和内控机制来保障资产质量，实行风险的可控与风险的最小化。对可能面临的竞争风险，将充分利用本土市场资源优势，对潜在客户进行细分，为优质客户提供个性化的服务，形成稳定的客户群。同时，不断完善用人机制和薪酬制度，吸引优秀人才，加大对员工的培训力度，为公司将来的发展建立人力资源储备，迎接信贷市场竞争不断加剧的挑战，争取创立一个高效、诚信的小额贷款公司，为渭城区的经济建设做贡献。

预计，随着民营小企业的加速发展，以及农村城镇化后居民财产性收益愿望的上升，贷款的需求将保持相对旺盛的状况。小额贷款公司介于正规金融与民间借贷之间，是正规金融必要的补充，可以起到拾遗补缺的作用；同时，还可以起到引导民间借贷的积极作用。通过设立小额贷款公司，可以将沉淀在民间的富裕资金通过合法的途径或渠道直接转化为信贷资金，缓解了民间资金充裕而小企业尤其是微小企业贷款难、个体投资创业筹集资金难、农民贷款难的矛盾，使小额贷款公司的政策效应得以真正发挥，促进区域经济发展，增加就业渠道，为社会创造财富。

（三）可行性

据发起人市场调查并参考地方经济宏观管理部门的调查成果，受小企业及微型企业管理不规范、农户难以提供有效抵押物等诸多因素的影响，其贷款需求满足率比较低。据保守估计，仅渭城区民间融资的规模至少在19亿元以上，主要通过投资者以

个人名义筹资、企业与个人之间借贷、其他民间高利贷等形式解决。受融资政策的限制，上述融资方式存在较大的风险，由此导致的借贷纠纷不断，间接影响了投资者的积极性和中小企业的良性发展。

根据渭城区经济社会发展规划，预期2024年全区生产总值完成215亿元，增长14%；规模工业总产值完成360亿元，增长13%；固定资产投资完成283亿元，增长21%；地方财政收入完成3.8亿元，增长20%；社会消费品零售总额完成60亿元，增长18%；城镇居民人均可支配收入达到23699元，增长15%；农民人均纯收入达到7259元，增长18%。

小额贷款公司作为民间资金转化为信贷资金的合法渠道，通过“小额、分散”贷款方式，面向农户和微型企业提供信贷服务，贷款利率远低于民间借贷，一定程度上减轻了农户和微型企业的融资成本，间接增加了农户和微型企业的收入，具有广阔的市场前景与丰富的客户资源。

预测小额贷款公司开业后的未来三年资产利润率年均达到10%以上，略高于社会平均利润率。在严密的内部控制和风险管理条件下，不良贷款率严格控制在5%以内，风险资产拨备覆盖率保持在100%以上，能够实现持续、稳健经营。

（四）风险防范与处置

小额贷款公司可能面临客户违约或资信下降，带来资产质量恶化的风险，可通过不断完善风险管理体制和内控机制来保障资

产质量，实行风险的可控与风险的最小化。对可能面临的竞争风险，将充分利用本土市场与“草根金融”的客户资源优势，对潜在客户进行细分，为优质客户提供个性化的服务，形成稳定的客户群。同时，不断完善用人机制和薪酬制度，吸引优秀人才，加大对员工的培训力度，为公司将来的发展建立人力资源储备，迎接信贷市场竞争不断加剧的挑战。

按照有关规定，建立审慎规范的资产分类制度和拨备制度，准确进行资产分类，充分计提呆账准备金，确保资产损失准备充足率始终保持在100%以上，全面覆盖风险。制定具体的风险控制办法，依法合规经营，面向农户和微型企业提供“小额、分散”的信贷服务，着力扩大客户数量和服务覆盖面，同时，主动接受主管部门的监督管理和社会监督。

三、实施条件

（一）我公司已草拟了符合规定的章程，拟定了有关的内控制度，明确了议事规则、决策程序和内审制度，建立了基本的组织结构和治理结构。

（二）选定了营业场所，选聘了具有金融专业知识和从业经验的工作人员，并进行了资格审查。

（三）公司名称预先核准与验资工作正在进行中。

目前，其他各项准备工作正有序进行。

四、结论

（一）设立小额贷款公司疏通了融资渠道，适应了县域经济

大发展和农民致富奔小康的经济社会发展潮流，符合国家政策导向，能够发挥积极的政策效应和社会效应。

（二）小额贷款公司面向农户、面向个体经营户、面向微型企业提供信贷服务，一定程度上降低了融资成本，间接增加了农户、个体经营户和微型企业的收入，具有广阔的市场前景与丰富的客户资源。

（三）风险可控，可以保持一定的盈利水平和适度的股东投资回报率，可实行持续、稳健的经营。

（四）各项前期准备工作基本就绪，具备了开业前的基本条件。

主题词：小额贷款公司设立申请

抄送：

内部发送：各股东，办公室，存档。

联系人：XXX

XXX县XX公司办公室

二Ｏ一一年三月一日 联系电话： XXX（共印5份）2024年3月6日印发

**第五篇：小额贷款公司可行性研究报告**

组建湖北卓越小额贷款有限公司

可行性研究报告

为支持浠水县经济建设，推动县域经济发展，解决中小企业及个体工商户融资困难的问题，贯彻落实省政府关于金融体制改革的检测部署，有效配臵建立完善农村金融服务体系，增强金融服务功能，支持企业和县域经济发展。根据中国银行业监督管理委员会、中国人民银行《关于小额贷款公司试点的指导意见》（银监发„2024‟23号）、《中国人民银行、中国银行业监督管理委员会关于村镇银行、贷款公司、农村资金互助社、小额贷款公司有关政策的通知》（银发„2024‟137号）、《湖北省小额贷款公司试点暂行管理办法》鄂金办发[2024]18号等文件精神，结合浠水县实际情况，由湖北卓越融资担保有限公司作为发起人，拟筹备成立湖北卓越小额贷款有限公司。

一、出资人

湖北卓越融资担保有限公司及自然人12位。

二、注册资金

公司注册资金（人民币）：一亿元。

湖北卓越融资担保有限公司投资额1000（万元）投资比例10%投资额1000（万元）投资比例10%

投资额1000（万元）投资比例10%

投资额1000（万元）投资比例10%投资额1000（万元）投资比例10%

投资额1000（万元）投资比例10%

投资额1000（万元）投资比例10%

投资额1000（万元）投资比例10%

×××投资额500（万元）投资比例5%

×××投资额500（万元）投资比例5%

×××投资额500（万元）投资比例5%

×××投资额500（万元）投资比例5%

按照湖北省关于小额贷款公司的有关规定，公司资本金来源均为公司股东的实际货币投入。

三、发展情况、需求情况、竞争情况。

1、浠水县经济社会发展情况：

1.1 浠水县因纵贯境内的浠水河而得名。浠水地处鄂东腹地，南临长江，北依大别山，属大别山革命老区的重要组成部分。全县版图面积1949平方公里，辖13个乡镇、2个国营场、1个省级经济开发区，649个村，20万农户，103万人。浠水区位优越，自古便有“水陆要冲，鄂东门户”之称。境内1条铁路、4条高速纵横交错，3处深水码头通江达海。浠水资源丰富，是湖北省闻名的水利资源大县、非金属矿产资源大县、农副产品资源大县，是全省乃至全国闻名的粮油和畜牧水产生产大县。2024年，全县国内生产总值达到78.06亿元;工农业总产值93.5亿元；财政收入4.93亿元；农民人平纯收入4083元;城镇居民人均可支配收入9738元。

1.2 浠水县共设银行业机构网点62个。全县2024年各金融机构总存款余额为946325万元。企业存款余额为107861万元；机关团体存款46092万元；居民储蓄存款为719211万元。各金融机构总贷款余额为280360万元。短期贷款余额为174521万元，农业贷款56056万元；私营企业及个体贷款5576万元。由于国有金融机构从农村地区退出力度加大及资金上存、邮政储蓄分流、农村信用社资金运用“非农化”及四大国有商业银行客户定位于大中型企业，而面向小型私营企业、个人工商户、农户的小额信贷在中国仍然处于尝试阶段等原因，浠水县农村资金严重外流、小企业和“三农”经济融资难问题突出。

2、小额贷款公司需求情况：

湖北卓越小额贷款公司的需求，主要在于农民、民营、私营经济快速发展与发展资金短缺的现状所决定。浠水对小额贷款公司需要是迫在眉睫了。

2.1 2024年，浠水县工业企业总数为19570 个，总资产105.6亿元，从业人员184260人,总产值2367133万元,营业收入2198356万元,税金50400万元。其中规模以上工业企业168家，固定资产27.9亿元，从业人员17730人,总产值636045万元,销售收入545110万元,税金14949万元。

2.22009年，浠水县农林牧渔业总产值52.2亿元，其中种植业产值20.47亿元，占39.2%；林业产值1.14亿元，占2.2%；牧业产值19.4亿元，占37.2%；渔业产值10.57亿元，占20.2%，农林牧渔服务业产值0.62亿元，占1.2%。

2.3浠水县私营经济呈现专业化、集约化、新型化特色。现代物流业异常活跃，建成了以“一大商业步行街、一大批发市场、两大购物广场、六大连锁超市、八大特色经济街”为主体的现代物流网，形成了上联大中城市批发市场、下联乡镇专业市场和村连锁店的购售网络体系，浠水步行街、城北大市场、中百仓储浠水购物广场和浠水洪都广场、车站路五金建材、十月路水果批发、学堂路服装、双桥路饮食等8条专业街特色鲜明、异常火爆。

3、小额贷款服务与竞争情况：

3.1浠水县目前经济社会的高速发展，特别是对农业、第三产业的高速发展势头而言，光靠银行资金供给远远不能满足日益强劲的发展需求。浠水县目前在小额贷款服务方面还未实现零的突破。如此下去，必将阻碍浠水县当地经济社会全面、协调、快速地向前发展。

3.2小额贷款公司由于自身经营范围、资金来源限制，只有选定差异化的市场竞争策略才能在当地信贷市场取得成功。中小企业贷款和农村地区的金融服务机构虽有商业银行及农村信用合作联社，但小额贷款公司仍有广阔的生存空间。公司应避免与银行的正面交锋，从自身熟悉当地市场情况出发，选择适合自身风险偏好的客户，发挥自身“船小好掉头”的优势，缩短信贷调查、审查、审批流程，提高信贷审批效率，创新信贷产品，与银行展开差异化的市场竞争，促进自身发展。

四、组建的必要性与可行性

1、组建小额贷款公司的必要性：

小额贷款是国际公认的帮助贫困人口脱贫最行之有效的一种方式。中国的小额贷款始于20世纪90年代中期。由于缺乏人力资源、资金及知识等，小额信贷在我国发展一直比较缓慢。从企业小额贷款的整体实施情况看，由于一些地方政府和银行、金融机构间责任界定不清晰，银行出于成本加大而收益不大的现实考虑，导致国家虽己多次出台相关政策措施，但收效甚微，小额贷款在多数地方仍遭遇尴尬局面，申请者的需求和实际发放数额的矛盾落差很大，尤其是大额资金很难回流企业。

1.1中小企业和个体工商户对于小额信贷的需求

为快速提升县域经济影响力，客观上要求注重中小民营企业和个体工商户的发展。因为，以民营企业和个体工商户为主体的中小企业，是建立和完善社会主义市场经济体制的经济基础。中小民营企业和个体工商户的发展有利于造就一支庞大的企业家队伍，也有利于推动城市化的进程和“三农”问题的解决。中小企业和个体工商户融资难，限制了中小企业和个体工商户在社会经济生活中积极作用的发挥，也凸显了地区金融业的结构性缺陷，即建立在现存金融工具结构、金融组织机构、金融市场结构基础上的金融制度安排，无法顺利地满足中小企业和个体工商户的融资需求。商业银行为降低“道德风险”，必须加大审查监督的力度，对于贷款数目要求大、审查时间长、贷款发放率低，而中小企业和个体工商户贷款“小、急、频”的特点使商业银行的审查监督成本和潜在收益不对称，降低了他们在中小企业和个体工商户贷款方面的积极性。

因此，我们应该从推进改革与发展的战略高度，从优化金融结构、推动金融创新的战略高度，强化对中小民营企业和个体工商户的金融支持，拓宽中小民营企业和个体工商户的融资渠道，改善中小企业和个体工商户发展的金融环境。

1.2浠水县金融市场严峻存在着几个突出问题：

国有商业银行受到国家宏观政策调控，导致一些地方小型企业，与国家大的宏观政 策不对路，但经济效益好、对地方贡献大，却难以贷款；

受信贷规模控制，信贷规模实行按年、按季、按月监控，时常出现贷款审批后，无信贷规模而导致贷款发 放滞后；

县级银行的信贷经营权上收，基层行只能是营销、推荐客户，对客户定位难以决策，对业务操作流程限制太多，操作繁杂；

商业银行对企业发放的流动资金贷款大多控制在一年以内。贷款到期后，不准展期，必须按时偿还，还后可以再贷。流动资金贷款的性质，决定了企业贷款到期一次性偿还是很困难的，给企业带来了极大的不便。

整个商业银行几乎没有信用贷款，严重影响着社会信用的良性发展。

1.3面临的机遇和挑战

(1)县域经济的快速发展，使贷款公司业务面临良好的发展机遇。大力推进城乡统筹综合配套改革,加快全县经济发展。必将对小额贷款公司带来广阔的业务发展机遇。

(2)中小企业旺盛的资金需求为小额贷款公司的加快发展带来了契机。随着浠水县域经济发展的深入，农村产业结构必将出现新的变化，农村产业化和新型工业化升级，民营和中小企业经济日趋活跃,公民创业意识日益增强，对贷款资金需求旺盛，且呈现多样化、个性化、综合化的特点，要求金融机构创新适应其

发展的业务品种和服务方式。这就为小额贷款公司的加快发展带来了契机。

(3)银行体制改革和金融服务的改善也使小额贷款公司的发展面临严峻的挑战。农村信用合作社组建为农村商业银行、外资银行纷纷发起组建村镇银行,使农村金融体系得到有效整合。随着国家和地方对解决中小企业融资难问题的重视和一系列相关措施的出台,中小企业资金需要可能在一定 程度上有所缓解。这无疑会给公司的市场竞争力和风险控制带来一定的冲击。给我们公司的市场竞争力和风险控制能力提出了严竣的挑战。

2、组建小额贷款公司的可行性：

设立小额贷款公司旨在适应地区金融市场需求，服务“三农”，为中小企业、农户、个体工商户提供灵活、快捷、便利的小额贷款等金融服务，构建“社区金融便利站”式的现代信贷零售业务，促进地区金融业繁荣与发展，作为商业银行存在不足的必要补充，市场前景十分宽广。

设立湖北卓越小额贷款有限公司可以对浠水县社会经济拾遗补缺，缓解或解决一部分资金短缺的农民、农业、农村经济和中小企业、个体经营业方或工薪阶层对临时资金的需求，对浠水县经济发展起到积极推动作用。因此，在浠水县设立小额贷款公司，既是当地经济发展的客观需求，也是促进当地经济发展的有效手段。

五、市场服务定位、经营方向

组建小额贷款公司的市场服务定位主要是服务于农民、农村和农业，服务于中小民营企业、个体工商户。经营方向主要为以上客户发放小额贷款。

六、未来业务发展计划

1.小额贷款发展现状及发展前景方向：

国际上小额信贷是以反贫困为宗旨的一种信贷模式，世界范围内的小额信贷至今为止己经有30多年的历史，特别经过最近10年的发展，小额信贷已经从世界部分区域扩展到几乎履盖整个发展中国家和部分发达国家，成为一种全球性的向中级阶层和中小企业职工扩展的小额度信贷。

浠水县是农业大县，农村经济的快速发展和结构调整步伐的加快，农户、种养大户和农村企业对金融的需求不断增强，金融机构提供的金融服务与农民对金融的需求还存在很大差距，主要表现在以下几个方面：

（1）是农村信贷资金投入不足，供需矛盾突出。近年来，商业银行市场化改革步伐加大，“利润最大”和“风险最小”的经营取向，导致了农村银行信贷资金非农化，进一步激化了农村信贷资金供需矛盾。

（2）是农村金融资源外流严重，资金回流农村渠道不畅。农村资金外流的主要渠道有：一是邮政储蓄资金净流出。因其“只存不贷”，造成农村资金大量外流。二是农村商业银行资金运用存在“非农化”的趋向,缩减了农村信贷市场的资金规模，造成三农信贷资金紧张。

（3）是农业贷款额度小，产业化发展融资困难。金融部门在向商业化转轨的进程中，普遍存在贷款权限上收,实行全国或全市统一的贷款标准等，集约化程度不断提高。影响金融对农业产业的信贷投入。

（4）是农村金融机构缺位，服务体系不健全。农 业贷款担保机构难找。从目

前金融机构对贷款对象的要求来看，农民依靠自身基本无法向金融机构提供有效担保，但农村金融中介服务机构较少，功能单一，还没有专门为农户和农村中小企业提供担保的机构。尤其是对农户和农村企业而言，在目前信用评价体系和担保体系不健全而自身抵押不足的情况下，难以得到金融 机构的信贷支持。

成立小额贷款公司要结合浠水县实际情况，帮助城镇及周边地区实现致富，改善生活，促进社会和谐与发展。小额贷款公司作为新生事物，在我国金融市场的深度和广度日益提高和企业金融需求日益个性化的今天，必将拥有一个光明的前景。通过开办小额贷款公司，能在一定程度上为中小企业和“三农”经济发展提供急需的信贷支持。卓越小额贷款公司,按照1亿的注册资本，加上向银行借贷注册资金的50%,初步估算最多能为中小企业输血1.5亿元。经过几年的发展必将成为县域经济金融服务的重要力量，对改善我市金融资源的有效配臵发挥重要作用。

2、未来业务发展计划：

A、开业后3年的业务发展目标：

拟组建的小额贷款公司成立后的第一年，公司拟向中小民营企业、个体工商户、“三农”发放贷款不低于1亿人民币；第二年发放贷款额达到2亿人民币；第三年拟发放的贷款额达到4亿元。卓越小额贷款公司是为中小企业和农村地区融资开启新的渠道，在经营策略的把握上，公司将目标客户群体定位为小企业和农村地区市场上。在具体客户的选择上，结合当地经济发展的实际情况，选择自身熟悉的行业和客户，逐步发展业务。在经营绩效目标上，避免片面追求收益率和贷款规模的现象，根据自身经营能力和风险控制能力，稳健开展业务，避免经营上短期行为。

B、财务发展目标：

合理安排公司资本结构，以优化资本结构为目标选择客户，为三农、个体工商户和中小企业提供小额、分散的贷款服务；以和风险相均衡的方式筹集公司生存、发展所需资金，有效使用资金，科学进行贷款决策，做到不断优化贷款利率结构，缓解贷款客户融资困局；恰当的进行股利分配，处理好利益相关者的财务关系。

七、实施措施

1、公司实施进程

（1）我公司已经草拟了符合规定的章程，拟定了有关的内控制度，明确了议事规则、决策程序和内审制度，建立了基本的组织结构和治理结构。

（2）选定了浠水县农行8楼作为营业场所，聘请了具有金融从业经历和小额贷款从业经历的专业管理人员。

（3）公司的名称预核准与验资工作正在进行中。

2、风险管理

风险管理是小额贷款公司生存的根基。小额贷款公司不能吸收公众存款，贷款资金来源主要为公司净资产及股东投入，贷款总体规模相对较小。在相对小的贷款规模下，只有良好的风险控制体系才能保证小额贷款公司现金流健康，才能保证公司的可持续发展。小额贷款公司还应在营销部门和风险控制部门建立防火墙制度，加强贷款管理工作，加强贷款风险监测，对贷款质量劣变及时

反馈，对贷款呆账足值计提风险拨备，稳健经营。对已发生的贷款风险，应根据风险的种类、特征，运用行政、经济、法律等手段，采取抵（质）押物变现补偿、以资抵债、保险理赔、依法诉讼、呆账核销等措施，避免或减少贷款损失。

八、综合结论

1、设立浠水卓越小额贷款公司疏通了融资渠道，适应了县域经济大发展和农民致富奔小康的经济社会发展潮流，符合国家政策导向，能够发挥积极的政策效应和社会效应。

2、小额贷款公司面向农户、面向人体经营户、面向小企业提供信贷服务，一定程度上降低了融资成本，增加了农户、个体经营户和小企业的收入，具有广阔的市场前景与丰富的客户资源，3、风险可控，可以保持一定的盈利视频和适度的股东投资回报，可实行持续、稳健的经营。

4、成立的浠水县卓越小额贷款公司的股东在长期的合作中建立了良好的协作信任关系，对从事小额贷款经营与管理已达成共识。公司管理层拥有长期从事经济管理、金融管理、贷款运作的经验，为以后的业务发展与管理奠定了良好的基础，将通过卓越小额贷款公司这一平台，为浠水县经济发展作出更大贡献。

湖北卓越小额贷款有限公司

年月日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找