# 梁凯恩励志语录[合集]

来源：网络 作者：星月相依 更新时间：2024-08-21

*第一篇：梁凯恩励志语录梁凯恩，现任超越极限集团董事局主席，中国企业家集团董事长，拥有14张国际讲师授证，是亚洲超级演说家、国际行销大师。下面是小编给大家整理的梁凯恩励志语录，供大家参阅!梁凯恩励志语录精选1.任何的改变，都来自于四个字：我...*

**第一篇：梁凯恩励志语录**

梁凯恩，现任超越极限集团董事局主席，中国企业家集团董事长，拥有14张国际讲师授证，是亚洲超级演说家、国际行销大师。下面是小编给大家整理的梁凯恩励志语录，供大家参阅!

梁凯恩励志语录精选

1.任何的改变，都来自于四个字：我受够了。

2.就算你没有办法像姚明那么会打篮球，像张学友那么会唱歌，像刘谦那么会变魔术，像周润发那么会演戏，没有关系，因为上天不会创造垃圾，每个人都有属于自己的天才。

3.其实你对自己说的话，就是对宇宙下订单，宇宙就好像是一个工厂，接收到你的订单后，就会制造出你要的东西给你。

4.任何的改变，都来自于四个字：我受够了。你渴望的程度，是你能力唯一真正的限制。

5.凯恩，你感恩，你当年竟然设立了上海万人演讲的目标，为此，才有今天的超越极限公司。

6.只要持续学习成长，每个人都能在特定的领域，年成专家，年成权威，年成世界顶尖!

7.你不是正在计划成功，就是正在计划失败。如果没有一个快乐的计划，那么痛苦便为乘虚而入。

8.别说不可能，只要从此刻下定决心，那么，下个奇迹就是你，就是你，就是你，就是你，就是你。

9.我是谁?我是一个目标教练!如果没有一个快乐的计划，那么痛苦便将趁虚而入!因此在健康、财务、家庭、成就、贡献、旅游、人脉、学习上都必须设定明确的目标!因为明确就是力量!每天一早，我会复习人生最重要的目标，并且在脑中看到画面，也在演讲中分享过去所达成的目标，以及接下来即将达成的目标。

10.听了上述成功人士的格言，我们知道有一件事实在太重要了，那就是：放大你的格局。格局放得越大，你的人生就越不可思议。

11.当你在追求梦想的过程当中，会有许许多多的好朋友来找你，他们的名字叫困难挫折迷茫痛苦低潮恐惧，你一定要学会跟它们相处，并且还要不断继续前进!

12.受够了，所以改变了;改变了，所以成功了!“穷则变，变则通，通则久。”这句话出自《易经》。这里的“穷”，不是现代意义的“贫穷”，而是指“极点，尽头”的意思。这句话是说，事情到了尽头或发展到极点的时候就要发生变化，变化才能畅通，畅通才能持久。同样，人在穷困艰难的时候，就要想办法改变现状，改变了才能走出困境，才能发展。

13.每天早上醒来的时候，你都面临着两个选择，你可以选择平凡地度过今天，也可以选择让今天成为你生命中的奇迹。

14.没有不合理的目标，只有不合理的期限!不要高估自己一年能做到的，但千万不要低估自己十年所能完成的!

15.当你在追求梦想的过程当中，会有许许多多你的好朋友来找你，这些你的好朋友，他们的名字叫困难，挫折，迷茫，痛苦，低潮，恐惧，你一定要学会跟它们相处，并且还要不断继续前进。

梁凯恩励志语录经典

1.我们不是世界上最成功的人，但我们一定要成为世界上最会鼓励自己的人，因为如果你有梦想，而不鼓励自己的话，那么就不会有其他人来鼓励你。

2.我们不是世界上最成功的人，但我们一定要成为世界上最会鼓励自己的人，因为如果你有梦想，而不鼓励自己的话，那么就不会有其他人来鼓励你。?唯有不可思议的目标，才能造就不可思议的结果。

3.你渴望的程度，是你能力唯一真正的限制!我们的大脑只能装一件事，你不是充满渴望，就是正在充满恐惧!你要想尽一切办法让你的渴望大于你的恐惧!这样无论你遇到仼何挑战，当别人不看好你的时候，你仍然可以看好自己!

4.答案就在问题里，你问自己什么问题就会有什么样的答案。问好的问题会有好的答案，问烂的问题就会有烂的答案，问无懈可击的问题就会有无懈可击的答案，就这么简单。

5.你渴望的程度，是你能力唯一真正的限制。

6.宇宙的“秘密”告诉我们：我们的大脑是一部超级计算机，需要好的指令，好的程序，好的软体，才能发挥它最大的功效。因此，梁凯恩决定给自己的大脑装上世界最顶尖的软体。他持续地向世界第一名学习。

7.如果你比现在更大胆倍，如果你知道未来年你都不会失败，那你会为你的人生定下什么样的目标?小目标没有使血液沸腾的力量!唯有不可思议的目标，才能创造不可思议的结果!

8.如果你比现在更大胆倍，如果你知道未来年你都不会失败，那你会为你的人生定下什么样的目标?小目标没有使血液沸腾的力量!唯有不可思议的目标，才能创造不可思议的结果!

9.为什么负面来得快正面来得慢?因为你对负面深信不疑，对正面却将信将疑。大部分人对即将发生的坏事非常相信，对即将发生的好事却表示怀疑，所以坏事来得快好事来得慢。

10.大多数人不敢设定太大的目标，因为害怕目标没有达成时自己会非常失望，因为害怕失望所以不敢冒险追求梦想!你把弓箭对准太阳，也许你射不到太阳，但你可以射到天上飞的老鹰;若你把弓箭对准老鹰，也许你只能射到麻雀;若你对准麻雀，那你可能射到自己的脚!

11.知足常乐是建立在知的基础上，你首先知道世界上有种种的东西，有各种人生境界，你是在“知”的基础上然后懂得“取舍”，才“常乐”的。如果你在“全然无知”的情况下“常乐”，因为不知道而不去渴望，不去奢望，不去追求，那就是愚昧的“井底之蛙”。因此，所有的一切都来自于“你知道”，拓宽“知”的领域是成功的第一步!

12.PK才能决定谁成为冠军!什么样的格局，决定什么样的努力!你选择成为什么样的人，就会做出什么样的成绩!歌手，站在卫视的舞台，有最好的灯光，音响和乐队及全国的粉丝听他们唱歌，感动其中。我们要创造最大的舞台，培养下一代，透过演说，出书，音乐，网络和卫视，让人们决定像魔术般改变一生!。

13.为雅安祈福我们尽最大的努力。生者安康，逝者安息。感恩所有贡献及付出的人，感恩自己所拥有的一切!

14.每天早上起床，你都有两个选择，不是选择平凡地度过今天，就是选择在今天创造属于你生命中的奇迹!

梁凯恩励志语录推荐

1.成功有四“到”：第一个是知道;第二个是悟到;第三个是做到;第四个是得到。“知道、悟到、做到、得到”哪个最重要?有人认为“得到”最重要。因为缤纷过程比不上实际的结果，如果没有很好的结果，一切都是无用功。但是，我们再想想，做到跟得到哪个比较有用?

2.我是谁?我是一个目标教练!如果没有一个快乐的计划，那么痛苦便将趁虚而入!因此在健康财务家庭成就贡献旅游人脉学习上都必须设定明确的目标!因为明确就是力量!每天一早，我会复习人生最重要的目标，并且在脑中看到画面，也在演讲中分享过去所达成的目标，以及接下来即将达成的目标。

3.任何梦想，都需要脚踏实地的去实现。当我们认识到自己的梦想无法实现时，不如转身选择更切合实际的目标。人生，需要脚踏实地，不需要空洞的虚无缥缈的所谓梦想。找到适合自己的道路，未必不是一种快乐。我们追求任何梦想，最终不过是追求幸福，不要因为那些虚无的梦想，丢弃了真实的幸福。

4.感恩：是一切问题的解答!感恩能让你身体每个部位都变得更健康!感恩能让你心情愉快!感恩另一伴能够让你变得无比幸福!感恩所有的小事，就能够吸引更多的贵人来帮助你!感恩能让你充满热情与能量!感恩能让团队更有凝聚力同时也会变得更富有!能做到感恩，就能做到宽恕!能做到宽恕，就能长命百岁!

5.上天给每个人来到世上都有仼务，也给每个人不同的天分，有人有文字，唱歌，演说，摄影，舞蹈，分析，音乐，亲和力，投资，领导，设计，整合?。若你能将上天给予的天分，投入个小时去学习，练习，你就能将天分发挥到极致。而很多人因为自信不足，没有长远的目标，一生都不确定自己的天分是什么?

6.如果没有一个快乐的计划，那么痛苦就会乘虚而入!

7.上天给每个人来到世上都有仼务，也给每个人不同的天分，有人有文字，唱歌，演说，摄影，舞蹈，分析，音乐，亲和力，投资，领导，设计，整合?若你能将上天给予的天分，投入个小时去学习，练习，你就能将天分发挥到极致。而很多人因为自信不足，没有长远的目标，一生都不确定自己的天分是什么?

8.价值观定终生，我全新价值观?健康&能量：是一切成就，财富的基础?贡献：人生以服务为目的?感恩：是快乐和幸福的根源?专注：这是创造奇迹的关键?创新：是领导者和追随者最大差别?投资：学会让钱替你工作?快乐：最成功的人生莫过于此?成长：进步是永远快乐的秘诀?改变：创造全新的人生故事!

9.你快乐吗?当你不快乐时，是因为你忘记所有让你快乐的事!同样，当你快乐时，你也忘记所有让你不快乐的事!大脑只能装一件事，正在感恩或正在抱怨!感恩你现在所拥有的一切，你将得到更多更好的!尤其是感恩上天所赋予你的天赋，将它彻底的发挥出来，为其他人做贡献!每天都要有新的感恩。

10.上天在人生的每一个阶段给予不同的礼物!有人成功的很快，有人成功的很慢!有人在很年轻的时候就获得成功，有人持续努力直到人生的中晚年才成功!有人在成功后摔下去，并且再也爬不起来!有人持续的成功不坠!有人的成功像烟火一样瞬间璀璨无比?有人的成功却在宇宙间留下足迹!你渴望的成功是哪一种?

11.每当你受到任何挑战，或是双眼目睹有人放弃和放松的时候，你应该更专注在月入百万这个目标上面。

12.请问一下成功和背景有什么关系?没有关系。没有人管你从哪里来，但是你必须知道你要去哪里。许多现在成功的富豪，可能以前家里都很穷。他也没有背景呀，他为什么会成功，因为他有要求，他有感恩嘛!

13.唯有不可思议的目标，才能造就不可思议的结果。

14.无论别人帮你多小的忙，哪怕只是倒一杯小，你都满心欢喜的说声：真是感谢你!你会惊觉的发现，一天之中有那么多的人一直在为你付出?。为什么你有工作可以做?为什么有人付你钱?为什么你拥有特殊的才华?当你想吃美食，想听一首感人的音乐时，为什么可以有那么多选择?为什么那么幸运能活在太平盛世?

15.创业之前要把未来年会变成什么样先规划好。若你能有就算赚不到一毛钱，你也想把它做到全世界最好，持续不断地专注研究同一个领域，不断拜访请教行业中前十名的成功关键，每天早晨起床都能为完成这个梦充满兴奋无比的热情!最后失败还能从零开始，从头再来的气魄?不然还是听从乔布斯的建议比较好!

16.生命中最悲惨的是?活在责怪中!生命中最幸福的是?活在感恩中!感恩过去所有发生的挑战!感恩自己能到上海追梦!感恩身体健康!感恩拥有那么好的团队!感恩那么多企业家支持!感恩生命中遇到的每位老师!感恩爸爸和所有朋友的祝福!岁许愿：成为最懂得报恩的人!培养千位目标教练，改变世界!

17.每天你都拥有『选择杈』：也许我们无法选择出生的背景，但现在一切皆可选择!大脑是充满渴望or恐惧?是决定创造生命中的奇迹or选择平凡?遇到挑战?你认为这是上天给的礼物or惩罚?此刻你选择内心充满感恩or抱怨?今天不是开始学习就是选择退步?追求梦想是要单打独斗or提高领导力，建立卓越的团队?

**第二篇：梁凯恩励志演讲**

梁凯恩励志演讲

背景：（梁凯恩先生现任台湾超越极限公司总经理，拥有14张国际讲师授证，是亚洲超级演说家、行销大师。他曾经患过严重的忧郁症；高中读了九年仍未毕业；两度企图轻生未果；在路边当小摊贩一夜被警察追赶七次；彷徨无望，不知道生下来要做什么，但他终于走出了困境，像魔术般改变了自己的人生）

第一个问题 很认真的 问你的心里 你想创造奇迹吗 问你的心里 你想创造奇迹吗 想的举手给我看一下 确说

第二个问题 你相信听一场演讲 你的生命会像魔术般的改变吗 你相信吗 相信的举手给我看一下 确说

呆会我这段十六七分钟的演讲有可能会彻底的改变你的一生

原本我以为我只能够从事服务业 因为我没有学历 我只能做麦当劳 我只能够骑摩托车送货 我没有高学历 谁会雇用我呢 原本我以为 我二十岁就该当爸爸了 然后我下半辈子我要花三十年努力工作 买一间小房子 然后把我的小孩子养大 让他们结婚成家看他们生孩子 然后完成我传宗接代的任务 我以为我的人生就是这样了

原来我以为我做买当劳骑摩托车送货摆路边摊 一个月能够存两千五百块人民币就不错了 一年可以存三万 十年我可以存三十万 一百年我可以存三百万 如果我能活三百年 那我就可以存九百万 然后再买一间江边向的房子

原本我以为在台北能够开一个小小的偏公司 每一班三十个人 这样即能够混一口饭吃又能帮助人 我完全不敢想象有一天我能到上海来发展 因为我没有大陆的经验跟人脉呀

原本我以为我写的歌只能够弹给我妹妹听 因为她是我的妹妹呀 她不会说不好听 我只能够弹给我女朋友听 因为我想根本就不会有唱片公司愿意替我发行专辑呀

原本我也以为我出书大概最多只能印两千本 印三千本 因为出版社的社长告诉我 他说梁凯恩你的书根本就买不出去 你必须租一个大大的仓库来摆你的书 如果你连仓库的租金你都付不出来 最后你的书就只能买给那些收废纸的 收那些旧报纸的

原本我以为如果我能够花八十万拍一部数字电影 那我就可以在课堂上面放给学员看 我怎么可能找到好的导演 找到有名的演员来演我的故事呢 这个根本就是痴心妄想 根本不会有人相信的事

原本我以为

如果有人愿意替我出火车票

愿意帮我订一间莫泰168 帮我订一间如家酒店 我就做着火车 我可以到北京 到广州 到长沙 到成都去演讲 怎么会有人愿意付我头等舱的机票 请我到美国哈佛大学去演讲 付我头等舱的机票 请我去日本东京演讲 去澳洲 新加坡演讲

我想到这些 原本的我都觉得实在太好笑了

原本我以为 以我这种没有学历 没有太多文化背景的人 我可以跟别人分享怎么乐观活着就不错了 我怎么可能去帮助什么企业打造上市计划 帮助企业打造国际知名的品牌 你们觉得可能吗

你觉得可能吗 我觉得以上这些想法真的都好夸张 好难以相信 你们的人生当中 你的梦想夸张吗 问你心灵的深处 觉得自己梦想夸张的请举手 确说

有一天我突然听到一句话 他说这个世界上 一定有那些长的比你丑 学历比你低 比你苯 比你矮 各种条件状况都比你糟比你差的人 但是这个人却能够去完成你心里面那个最遥不可及的梦想啊

这个世界上有太多太多的奇迹了 我们知道 聋子贝多芬可以写出交响乐 有双眼失明的人 却可以在奥运上面成为跳高冠军 天呐 他连栏杆在哪里都不知道 他竟然能够像鸟一样的飞起来 我们知道黑人能够当美国总统 弱智的人可以当指挥家 没有手的人可以用脚弹钢琴 没有手没有脚的人 像力克一样 竟然可以成为超级演说家

这个世界上真的有太多奇迹了 为什么呢 因为三个重点 一 因为他们极度的渴望 二 因为他们不找任何的借口 三 因为他们拿掉大脑上思想的限制 我问我自己 我一定要拿掉我所有大脑中的限制 如果这些限制限制了我 那我这一辈子都不可能完成梦想了 我没有学历 我没有人脉 我没有钱 我没有一技之长 我没有信心 那又怎么样呢 那又算得了什么呢 如果让这些限制继续限制我的话 难道我要这样过一辈子吗 你们要让你们的限制限制你们的大脑 限制你这辈子不能追究梦想 不能创造奇迹吗 你们要吗 不要的请举手 确说

接下来我要跟大家分享的重点 如果你觉得我今天所做的事情 你今天听到的每一首歌 听到的每一段演讲触动了你 接下来我分享 这个非常的关键 有六个字 六个字阻碍我们创造奇迹 有六个字阻碍我们追求梦想 一 不相信 二 不知道 详细请咨询

QQ：929451366 发展迅速

从22岁开始大量向世界第一名学习、至止前为止投资学习超过120万人民币，在台湾地区举办Lifeis good（生命无限美好）超级研讨会，演讲超过1200场以上。帮助飞翼企业吸引最顶尖的人才。

成为知名人士

他目前拥有14张的国际讲师授证，包括：全球最畅销书《富爸爸穷爸爸》作者罗勃特·清崎投资理财国际认证；史上最伟大的催眠师—马修史维催眠式销售国际授证及台湾总代理；

得到名人认证

金氏世界推销（汽车）纪录保持人—乔·吉拉德的销售国际认证；世界房地产销售纪录保持人—汤姆霍普金斯的销售国际授证；世界顶尖行销大师—J·亚布罕行销国际认证；

得到世界大师认证

世界知名行销大师—赖兹和杰克的行销国际认证；世界第一企业管理大师—博恩崔西的企业管理国际认证；还包括：世界第一潜能大师—安东尼罗宾、美国知名企业大师—派翠西亚、世界人际关系权威—哈维麦凯……等等。

主要作品

《总裁必上的七堂课》

《总裁必上的七堂课》培训光盘介

43家上市公司总裁，全球亿万畅销书作者马克•汉森，美国白宫谈判顾问罗杰•道森强力推荐

本套课程由八张DVD光盘组成，其中一张为课程推广盘，七张为课程光盘。分别由五位具有丰富实战经验的企业家主讲，浓缩了40位世界大师的智慧。

《总裁必上的七堂课》课程简介

第一堂课：《总裁的目标设定》

总裁必须有长远明确的目标！

请问总裁：在2024年时你公司会达到什么规模？

第二堂课：《如何成交顶尖人才》

总裁最需要吸引顶尖人才！

当别人问比尔•盖茨为什么能连续13年成为世界首富？他答：因为我总是找比我聪明的人来替我工作！

请问总裁：你有属于你的张良、韩信、萧何吗？

第三堂课：《如何培养总裁的领导力》

身先足以率人、律己足以服人、倾财足以聚人、量宽足以得人。

请问总裁：当你责怪属下的同时，你总是身先士卒吗？

第四堂课：《如何公众演说》

孙中山通过公众演说推翻满清政府；毛主席通过公众演说建立新中国。

请问总裁：你知道如何通过演说来激发士气，凝聚团队向心力吗？

第五堂课：《总裁行销课》

总裁必须行销企业品牌！

过去15年企业除了销售、销售、销售之外你还能做什么呢？现在是除了建立品牌、品牌、品牌之外你还能做什么呢？

请问总裁：如果别人都不知道你，别人都不认识你，那他们怎么来购买你的产品呢？你每天是否有投入80%以上的时间在大量宣传你的品牌吗？

第六堂课：《总裁的优势谈判》

总裁每天都在谈判！

谈判是赚钱速度最快的方法！谈判是沟通最高的境界！

请问总裁：你知道如何通过谈判来吸引人才与成交大客户吗？

第七堂课：《总裁投资课》

赚钱有两种：用人去赚钱，用钱去赚钱。股神巴菲特能让1元变成25000元……

请问总裁：你渴望将您的每1元都变成25000元吗？

讲师介绍

亚洲超级演说家 梁凯恩

亚洲超级演说家，听过其演讲的人数超过50万人。两年内和10位世界大师同台演说，影响超过40个国家。其畅销书《别说不可能》在一年内销量突破100万册。梁凯恩老师不仅是一位超级演说家，更是一位身先足以率人的企业家，目前在台北、新加坡、香港、上海创立7家公司。他带领的亚洲超越极限集团，平均每年打破2项业界纪录。他即将在2024年举办破世界纪录的上海五万人演讲会。

在本套课程中主讲课程：《总裁的目标设定》、《如何成交顶尖人才》、《如何培养总裁的领导力》

中国第一名潜能 激发大师 许伯恺

现任超越极限执行长，著有畅销书《引爆生命力》。目前在中国大陆演讲的场次超过1800场，演说人数超过18万人。2024年9月在中国台北举办了破世界纪录的、连续40个小时签2684本《引爆生命力》的签书会。他曾潜力研究英、美、日等多国世界大师潜能激发训练的精华，并融合众多顶尖企业的管理、服务和行动力，将所学的整合成一套非常有效的训练系统以帮助人们彻底激发自己的潜能、扭转自己的命运。

在本套课程中主讲课程：《总裁如何公众演说》

亚洲行销之神 陈霆远

现任超越极限营销策略长，被喻为行销之神。课程学员多数为企业老板、专业经理人、业务团队领导人、营销领袖等。在上完课后有90％的人业绩成长至少1倍以上，有40％的人甚至成长3～5倍。在他的辅导下，既有传统企业成功转型为跨国连锁加盟机构；也有原本经营不善即将面临倒闭的公司成功地转亏为盈；更有超过100家以上的企业业绩倍增5～10倍！

在本套课程中主讲课程：《总裁行销课》

CEO制造机 洪豪泽

他23岁时带领400名业务员，单月收入突破100万，并保持月入百万的成绩。30岁时单月营业额突破8千万并成功开设17家分公司遍及中国台湾及大陆地区。他领导力天赋异禀，人称“CEO制造机”，擅长迅速解决团队遇到的挑战；在最短的时间发现企业及业务团队的状况，并能精准的对症下药。洪老师最不可思议的能力就是能从无到有、从一变多，将达成目标的方法系统化，有效复制人才。

在本套课程中主讲课程：《总裁的优势谈判》

投 资 家 周皇仁

台湾华波超巴投资公司董事长，上海同亿富利投资管理公司执行合伙人兼基金经理人，巴菲特投资研究团队执行合伙人，畅销书《超越巴菲特》作者，《投资才是硬道理》主讲嘉宾。15年证券市场经验，近7年复利投资报酬率17.4％，近3年复利投资报酬率35.5％。研究沃伦‧巴菲特价值投资法至今13年，超过60000小时。

在本套课程中主讲课程：《总裁投资课》

《总裁如何公众演说》内容简介

【一】激励员工篇

你渴望拥有超强的团队向心力吗？

你希望你的员工能够增加五倍以上的战斗力和产值吗？ 你期待他们每次听你讲话时，都能兴奋无比吗？

用演说传达理解、描述愿景并身先士卒以率人是最有效的激励方法。

【二】吸引人才篇

你渴望有更多与你志同道合的伙伴加入你的企业吗？ 如果你这个行业的人才都跑到竞争对手那里该怎么办？ 用演说塑造无懈可击的总裁形象和品牌形象，使公司最伟大的使命感与愿景深入人心，让人才确信你能提供给他最完美的舞台。【三】受邀演说篇

你渴望替你的企业增加一百倍的知名度和影响力吗？ 你想拥有如马云、牛根生一样的公众演说力吗？

只要了解受众需求，设定预期的效果，并坚定信念，用演说内容的大格局决定大布局是完成一场完美演说的必备条件。【四】舞台魅力篇 你知道如何增加十倍的舞台魅力吗？ 你知道群众最爱听你分享什么内容吗？ 互动分享、塑造共鸣是魅力演说的关键； 演讲内容：抑扬顿挫：肢体动作=7：38：55。【五】运用秘密篇

想知道全球最顶尖的总裁都用什么方法快速达成目标吗？ 想学会能增加你一百倍的能量和自信的方法吗？

用演说征服自己；写下生命中的感恩清单；向宇宙发出要求，相信已经拥有，满心欢喜地接受；写下未来目标；用已确定的方式表达。

亚洲超越极限培训机构 华人首席讲师 梁凯恩同名顶级域名 整套低价转让了

六、知识改变命运

**第三篇：梁凯恩励志演讲稿**

梁凯恩励志演讲

背景：（梁凯恩先生现任台湾超越极限公司总经理，拥有14张国际讲师授证，是亚洲超级演说家、行销大师。他曾经患过严重的忧郁症；高中读了九年仍未毕业；两度企图轻生未果；在路边当小摊贩一夜被警察追赶七次；彷徨无望，不知道生下来要做什么，但他终于走出了困境，像魔术般改变了自己的人生）

第一个问题 很认真的 问你的心里 你想创造奇迹吗 问你的心里 你想创造奇迹吗 想的举手给我看一下 确说

第二个问题 你相信听一场演讲 你的生命会像魔术般的改变吗 你相信吗 相信的举手给我看一下 确说

呆会我这段十六七分钟的演讲有可能会彻底的改变你的一生 原本我以为我只能够从事服务业 因为我没有学历 我只能做麦当劳 我只能够骑摩托车送货 我没有高学历 谁会雇用我呢 原本我以为 我二十岁就该当爸爸了 然后我下半辈子我要花三十年努力工作 买一间小房子 然后把我的小孩子养大 让他们结婚成家看他们生孩子 然后完成我传宗接代的任务

我以为我的人生就是这样了

原来我以为我做买当劳骑摩托车送货摆路边摊 一个月能够存两千五百块人民币就不错了 一年可以存三万 十年我可以存三十万 一百年我可以存三百万 如果我能活三百年 那我就可以存九百万 然后再买一间江边向的房子

原本我以为在台北能够开一个小小的偏公司 每一班三十个人

这样即能够混一口饭吃又能帮助人 我完全不敢想象有一天我能到上海来发展 因为我没有大陆的经验跟人脉呀 原本我以为我写的歌只能够弹给我妹妹听 因为她是我的妹妹呀 她不会说不好听 我只能够弹给我女朋友听 因为我想根本就不会有唱片公司愿意替我发行专辑呀

原本我也以为我出书大概最多只能印两千本 印三千本 因为出版社的社长告诉我 他说梁凯恩你的书根本就买不出去 你必须租一个大大的仓库来摆你的书 如果你连仓库的租金你都付不出来 最后你的书就只能买给那些收废纸的 收那些旧报纸的原本我以为如果我能够花八十万拍一部数字电影 那我就可以在课堂上面放给学员看 我怎么可能找到好的导演 找到有名的演员来演我的故事呢 这个根本就是痴心妄想 根本不会有人相信的事

原本我以为 如果有人愿意替我出火车票 愿意帮我订一间莫泰168 帮我订一间如家酒店 我就做着火车 我可以到北京 到广州 到长沙 到成都去演讲 怎么会有人愿意付我头等舱的机票 请我到美国哈佛大学去演讲 付我头等舱的机票 请我去日本东京演讲 去澳洲 新加坡演讲

我想到这些 原本的我都觉得实在太好笑了

原本我以为 以我这种没有学历 没有太多文化背景的人 我可以跟别人分享怎么乐观活着就不错了 我怎么可能去帮助什么企业打造上市计划 帮助企业打造国际知名的品牌 你们觉得可能吗 你觉得可能吗

我觉得以上这些想法真的都好夸张 好难以相信 你们的人生当中 你的梦想夸张吗 问你心灵的深处 觉得自己梦想夸张的请举手 确说

有一天我突然听到一句话 他说这个世界上 一定有那些长的比你丑 学历比你低 比你苯 比你矮 各种条件状况都比你糟比你差的人 但是这个人却能够去完成你心里面那个最遥不可及的梦想啊

这个世界上有太多太多的奇迹了 我们知道 聋子贝多芬可以写出交响乐 有双眼失明的人 却可以在奥运上面成为跳高冠军 天呐 他连栏杆在哪里都不知道 他竟然能够像鸟一样的飞起来 我们知道黑人能够当美国总统 弱智的人可以当指挥家 没有手的人可以用脚弹钢琴 没有手没有脚的人 像力克一样 竟然可以成为超级演说家

这个世界上真的有太多奇迹了 为什么呢 因为三个重点 一 因为他们极度的渴望 二 因为他们不找任何的借口 三 因为他们拿掉大脑上思想的限制 我问我自己 我一定要拿掉我所有大脑中的限制 如果这些限制限制了我 那我这一辈子都不可能完成梦想了 我没有学历 我没有人脉 我没有钱 我没有一技之长 我没有信心 那又怎么样呢 那又算得了什么呢 如果让这些限制继续限制我的话 难道我要这样过一辈子吗 你们要让你们的限制限制你们的大脑

限制你这辈子不能追究梦想 不能创造奇迹吗 你们要吗 不要的请举手 确说

接下来我要跟大家分享的重点 如果你觉得我今天所做的事情

你今天听到的每一首歌 听到的每一段演讲触动了你 接下来我分享 这个非常的关键 有六个字 六个字阻碍我们创造奇迹 有六个字阻碍我们追求梦想 一 不相信 二 不知道 从22岁开始大量向世界第一名学习、至止前为止投资学习超过120万人民币，在台湾地区举办lifeis good（生命无限美好）超级研讨会，演讲超过1200场以上。帮助飞翼企业吸引最顶尖的人才。

成为知名人士

他目前拥有14张的国际讲师授证，包括：全球最畅销书《富爸爸穷爸爸》作者罗勃特·清崎投资理财国际认证；史上最伟大的催眠师—马修史维催眠式销售国际授证及台湾总代理； 得到名人认证

金氏世界推销（汽车）纪录保持人—乔·吉拉德的销售国际认证；世界房地产销售纪录保持人—汤姆霍普金斯的销售国际授证；世界顶尖行销大师—j·亚布罕行销国际认证；

得到世界大师认证

关系权威—哈维麦凯„„等等。

主要作品 《总裁必上的七堂课》

《总裁必上的七堂课》培训光盘介 43家上市公司总裁，全球亿万畅销书作者马克?汉森，美国白宫谈判顾问罗杰?道森强力推荐

本套课程由八张dvd光盘组成，其中一张为课程推广盘，七张为课程光盘。分别由五位具有丰富实战经验的企业家主讲，浓缩了40位世界大师的智慧。

《总裁必上的七堂课》课程简介

第一堂课：《总裁的目标设定》

总裁必须有长远明确的目标！

请问总裁：在2024年时你公司会达到什么规模？ 第二堂课：《如何成交顶尖人才》

总裁最需要吸引顶尖人才！

当别人问比尔?盖茨为什么能连续13年成为世界首富？他答：因为我总是找比我聪明的人来替我工作！

请问总裁：你有属于你的张良、韩信、萧何吗？ 第三堂课：《如何培养总裁的领导力》

身先足以率人、律己足以服人、倾财足以聚人、量宽足以得篇二：梁凯恩上海5万人演讲稿

创造奇迹的八大关键

第一个问题：很认真的 问你的心里 你想创造奇迹吗？ 问你的心里 你想创造奇迹吗？

想的请举手看一下 确认说 yes 第二个问题： 你相信听一场演讲 你的生命会像魔术般的改变吗 你相信吗 相信的举手看一下 确认说yes 待会我这段十六七分钟的演讲 有可能彻底的改变你的一生 原本我以为我只能从事服务业 因为我没有学历 只能做麦当劳 我只能骑摩托车送货 我没有高学历 谁会雇用我呢 原本我以为 我二十岁就该当爸爸了 然后下半辈子 我要花三十年努力工作 买一间小房子 然后把我的小孩子养大 让他们结婚 成家 看他们生孩子 然后完成我传宗接代的任务 我以为我的人生就是这样 原本我以为 我做麦当劳 骑摩托车送货 摆路边摊 一个月能存2500块人民币 就不错了 一年可以存三万 十年我可以存30万 100年我可以存300万 如果我能活300年 那我就可以存900万 然后再买一间江边上的小房子 原本我以为 在台北能够开一间小小的培训公司 每一班三十个人 这样既能够混口饭吃 又能帮助人 我完全不敢想象 有一天我能到来上海发展 因为我根本没有大陆的经验跟人脉 原本我以为 我写的歌只能够弹给我的妹妹听 因为她是我的妹妹 她不会说不好听 我只能够弹给我的女朋友听

因为我想 根本不会有唱片公司 愿意替我 发行专辑啊 原本我也以为 我出书大概最多只能印2024本 3000本 因为出版社的社长告诉我 他说 梁凯恩 你的书根本就卖不出去 你必须租一个大大的仓库来摆你的书 如果你连仓库的租金你都付不出来 最后你的书不只能能卖给那些 书废纸的 收旧报纸的 原本我以为 我能够花80万拍一部数字电影 那我就可以在课堂上面放给我的学员看 我怎么能够可以找到好的导演 找到有名的演员来演我的故事呢 这个就是痴心妄想 根本不会有人相信的事 原本我以为 如果有人愿意帮我出一张火车票 愿意帮我订一间莫泰168 帮我订一间如家酒店 我就坐着火车 我可以到北京 到广州 到长沙 到成都去演讲 怎么会有人付我头等舱的机票 请我到美国哈佛大学去演讲 付我头等舱的机票 请我到日本东京去演讲 去澳洲 新加坡演讲 我想到这些 原本的我都觉得实在太好笑了 原本我以为 以我这种没有学历 没有太多文化背景的人 我可以跟别人分享 怎么乐观活着就不错了 我怎么可能帮助什么企业 打造上市计划 帮助企业 打造国际知名的品牌 你们觉得可能吗 你觉得可能吗 我觉得以上这些想法 真的都好夸张 真的好难以相信 你的人生当中 你的梦想夸张吗 问你心灵的深处 觉得自己梦想夸张的请举手 确认说yes 有一天我突然听到一句话 他说这个世界上 一定有那些长的比你丑 学历比你低 比你笨 比你矮 各种条件状况都比你糟比你差的人 但是这个人 却能够去完 成 你心里面那最遥不可及的梦想啊 这个世界上有太多太多的奇迹了 我么么知道 聋子贝多芬 可以写出交响乐 有双眼失明的人 却可以在奥运上面 成为跳高冠军 天啊 他连栏杆在哪里都不知道 他竟然能像鸟一样的飞起来 我们知道黑人能够当美国总统 弱智的人可以当指挥家 没有手的人可以用脚弹钢琴 没有手没有脚的人 像力克一样 竟然可以成为超级演说家 这个世界上真的有太多奇迹了 为什么呢 因为三个重点 一 因为他们极度的渴望 二 因为他们不找任何的借口 三 因为他们拿掉大脑上思想的限制 我问我自己 我一定要拿掉我所有大脑中的限制 如果这些限制限制了我 那我这一辈子都不可能完成梦想了 我没有学历 我没有人脉 我没有钱 我没有一技之长 我没有信心 那又怎么样呢 那又算得了什么呢 如果让这些限制继续限制我的话 难道我要这样过一辈子吗 你们要让你们的限制限制你的大脑 限制你这辈子不能追求梦想 不能创造奇迹吗 你们要吗 不要的请举手 确认说yes 接下来我要跟大家分享的重点 如果你觉得我今天所做的事情 你今天所听到的每一首歌 听到的每一段演讲触动了你 接下来我分享的这个非常的关键 有六个字 六个字阻碍我们创造奇迹 有六个字阻碍我们 追求梦想 前面三个字叫 不知道 后面三个字叫 不相信 一个是有救的 一个是没救的 如果你告诉自己 我渴望得到美好的一切 但是我不知道该怎么做 或者是你告 诉自己 我渴望得到美好的一切 但是我打从心底 我不相信这件事会发生在我生命中 如果你是不知道 那你有救了 因为你只要愿意透过学习的话 你所有不知道的事情 你都能学的会 你能学会演说 学会英文发文 学会电脑 学会领导力 学会谈判 学会销售 学会任何你想学到的东西 但是如果你是不相信 我可以告诉你 这一辈子基本上你已经结束了 你该拖去埋了 所以这六个字 不知道跟不相信 你选哪一个 这边我要跟大家分享八个创造奇迹的关键 想知道的请举手 确认说yes 如果你现运用我跟你分享的这八个关键 然后从现在开始 你活到85 然后你创造了一连串的奇迹 我希望你们可以记得今天 我告诉你们这些八个关键 还有这场演讲 好不好 好的请举手 确认说yes 第一句话 人类因梦想而伟大 你必须要让自己拥有做梦的能力 我想成为超级业务员 我想成为我行业中的冠军 超级巨星 我想成为亿万富翁 我想成为畅销书作者 我想环游世界 我想拥有上市公司 我想要六块腹肌 我想要帮助一亿个人生命亮起来 我想要全世界 都能够知道我们公司的名字 你们的梦想是什么呢 你知道自己的梦想吗 要成为亿万富翁的请举手 确认说yes 要成为畅销书作者的请举手 确认说yes 要成为演说家的请举手 确认说yes 要环游世界的请举手 确认说yes 这是第一个 你必须要拥有什么

第二个关键 让自己成为能够完成梦想的这个人 在这边

我要送大家八个字 这八个字太重要了 请大家大声跟我一起念一遍好吗 脱胎换骨 改头换面 就是这八个字 我本来是个忧郁症患者 我本来是个高中读九年 换了五间学校都没有办法毕业的人 我本来是一个已经要放弃自己生命 两次尝试自杀的人 但是八个字救了我 再说一次 脱胎换骨 改头换面 我问我自己要成为梦想 我必须要成为什么样的人呢 我必须要成为一个不找借口的人 我必须要成为一个行动力像法拉利的人 我必须要成为一个 为了梦想持续不断地学习持续不断改变自己的人 我必须成为一个诚实面对自己的人 我必须成为一个能够超越自己极限的人 我必须成为一个懂得报恩跟感恩的人 现在请问一下你自己 跟着我一起问好不好 要完成梦想 创造奇迹 我要成为什么样的人呢 同意要完成梦想 脱胎换骨的请举手 大声确认说yes 第三个关键 绝对不要别人偷走你的梦想 十几年前我养成了一个习惯 我习惯每天早上起床的时候 就开始听我的潜意识cd 我把我未来十年二十年的梦想 我都把他录下来 每天早上起床的时候 我就放给自己听 唯有不可思议的目标 才能创造不可思议的结果 一开始我定了一个目标 我要在上海办五万人的演讲 我在定这个目标的时候 上海我根本没有来过 我在定这个目标的时候 听我演讲的人根本不到50个 但我定了这个目标 我把他录起来 不断地播给自己篇三：梁凯恩励志演讲《下一个奇迹》

梁凯恩励志演讲

第一个问题 很认真的 问你的心里 你想创造奇迹吗 问你的心里 你想创造奇迹吗 想的举手给我看一下 确说

第二个问题 你相信听一场演讲 你的生命会像魔术般的改变吗 你相信吗 相信的举手给我看一下 确说 呆会我这段十六七分钟的演讲有可能会彻底的改变你的一生 原本我以为我只能够从事服务业 因为我没有学历 我只能做麦当劳 我只能够骑摩托车送货 我没有高学历 谁会雇用我呢 原本我以为 我二十岁就该当爸爸了 然后我下半辈子我要花三十年努力工作 买一间小房子 然后把我的小孩子养大 让他们结婚成家看他们生孩子 然后完成我传宗接代的任务

我以为我的人生就是这样了

原来我以为我做买当劳骑摩托车送货摆路边摊 一个月能够存两千五百块人民币就不错了 一年可以存三万 十年我可以存三十万 一百年我可以存三百万 如果我能活三百年 那我就可以存九百万 然后再买一间江边向的房子

原本我以为在台北能够开一个小小的偏公司 每一班三十个人 这样即能够混一口饭吃又能帮助人 我完全不敢想象有一天我能到上海来发展 因为我没有大陆的经验跟人脉呀 原本我以为我写的歌只能够弹给我妹妹听 因为她是我的妹妹呀 她不会说不好听 我只能够弹给我女朋友听 因为我想根本就不会有唱片公司愿意替我发行专辑呀 原本我也以为我出书大概最多只能印两千本 印三千本 因为出

版社的社长告诉我 他说梁凯恩你的书根本就买不出去 你必须租一个大大的仓库来摆你的书 如果你连仓库的租金你都付不出来 最后你的书就只能买给那些收废纸的 收那些旧报纸的 原本我以为如果我能够花八十万拍一部数字电影 那我就可以在课堂上面放给学员看 我怎么可能找到好的导演 找到有名的演员来演我的故事呢 这个根本就是痴心妄想 根本不会有人相信的事

原本我以为 如果有人愿意替我出火车票 愿意帮我订一间莫泰168 帮我订一间如家酒店 我就做着火车 我可以到北京 到广州 到长沙 到成都去演讲 怎么会有人愿意付我头等舱的机票 请我到美国哈佛大学去演讲 付我头等舱的机票 请我去日本东京演讲 去澳洲 新加坡演讲

我想到这些 原本的我都觉得实在太好笑了

原本我以为 以我这种没有学历 没有太多文化背景的人 我可以跟别人分享怎么乐观活着就不错了 我怎么可能去帮助什么企业打造上市计划 帮助企业打造国际知名的品牌 你们觉得可能吗 你觉得可能吗

我觉得以上这些想法真的都好夸张 好难以相信 你们的人生当中 你的梦想夸张吗 问你心灵的深处 觉得自己梦想夸张的请举手 确说

有一天我突然听到一句话 他说这个世界上 一定有那些长的比

你丑 学历比你低 比你苯 比你矮 各种条件状况都比你糟比你差的人 但是这个人却能够去完成你心里面那个最遥不可及的梦想啊

这个世界上有太多太多的奇迹了 我们知道 聋子贝多芬可以写出交响乐 有双眼失明的人 却可以在奥运上面成为跳高冠军 天呐 他连栏杆在哪里都不知道 他竟然能够像鸟一样的飞起来 我们知道黑人能够当美国总统 弱智的人可以当指挥家 没有手的人可以用脚弹钢琴

没有手没有脚的人 像力克一样 竟然可以成为超级演说家

这个世界上真的有太多奇迹了 为什么呢 因为三个重点 一 因为他们极度的渴望 二 因为他们不找任何的借口 三 因为他们拿掉大脑上思想的限制 我问我自己 我一定要拿掉我所有大脑中的限制 如果这些限制限制了我 那我这一辈子都不可能完成梦想了 我没有学历 我没有人脉 我没有钱 我没有一技之长 我没有信心 那又怎么样呢 那又算得了什么呢 如果让这些限制继续限制我的话 难道我要这样过一辈子吗 你们要让你们的限制限制你们的大脑

限制你这辈子不能追究梦想 不能创造奇迹吗 你们要吗 不要的请举手 确说

接下来我要跟大家分享的重点 如果你觉得我今天所做的事情 你今天听到的每一首歌 听到的每一段演讲触动了你 接下来我分享 这个非常的关键 有六个字 六个字阻碍我们创造奇迹 有六个字阻碍我们追求梦想 一 不相信 二 不知道篇四：梁凯恩老师励志演讲

梁凯恩老师励志演讲

第一个问题，很认真的，问你的心里“你想创造奇迹吗？”（想??），问你的心里：“你想创造奇迹吗”（想??），想的举手我看下，确认说（yes）。第二个问题:你相信这一场演讲，你的生命会像魔术般的改变吗？你详细吗？相信的举手看一下，确认说（yes）。待会 我这段十六七分钟的演讲有可能会彻底的改变你的一生。

原本我以为我只能从事服务业，因为我没有学历，我只能做麦当劳，我只能够骑摩托车送货，我没有高学历谁会雇用我呢，原本我以为，我二十岁就应该当爸爸，然后我下半辈子，我要花三十年努力工作买一间小房子然后把我的小孩子养大，让他们结婚成家，看他们生孩子，然后完成我传宗接代的任务，我以为我的人生就是这样了。原本我以为我做麦当劳，骑摩托车送货，摆路边摊，一个月能存两千五百块人民币就不错了，一年可以存三万，十年我可以存三十万，一百年我可以存三百万，如果我能活三百年那我就可以存九百万，那我再买一间江边巷的房子。

原本我以为在台北能够开一个小小的培训公司，每一班三十个人，这样既能够混一口饭吃又能够帮助人，我完全不敢想象，有一天我能够到上海来发展，因为我根本没有大陆的经验跟人脉。原本我以为我写的歌只能够弹给我妹妹听，因为他是我的妹妹，他不会说不好听，我只能够弹给我女朋友听，因为我想根本就不会有唱片公司愿意替我发行专辑啊。原本我也以为我出书大概最多只能印两千本，印三千本，因为出版社的社长告诉我，他说梁凯恩，你的书根本就卖不出去，你必须租一个大大的仓库来摆你的书，如果你连仓库的租金你都付不出来，最后你的书就只能卖给那些收废纸的，收那些旧报纸的。原本我以为如果能够花80万拍一部数字电影，那我就可以在课堂上面放给学员看，我怎么可能找到好的导演，找到有名的演员来演我的故事呢，这个根本就是痴心妄想。根本不会有人相信的事。

原本我以为如果有人愿意替我出火车票，愿意帮我订一间莫泰168，帮我订一间如家酒店，我就可以到北京 到广州 到长沙 到成都去演讲，怎么会有人愿意付我头等舱的机票，请我到美国哈佛大学去演讲，付我头等舱机票，请我去日本东京演讲，去澳洲新加坡演讲。我想到这些，原本的我都觉得实在好笑了，原本我以为以我这种没有学历没有太多文化背景的人，我可以和别人分享怎么乐观活着就不错了，我怎么可能去帮助什么企业打造上市计划。

帮助企业打造国际知名的品牌，你们觉得可能吗？你觉得可能吗？我觉得以上这些想法真的都好夸张好难以相信哦，你们的人生当中你的梦想夸张吗？问你的心里深处，觉得自己梦想夸张的请举手，确认说（yes）

有一天我突然听到一句话：他说这个世界上一定有那些长得比你丑，学历比你低，比你笨，比你矮各种条件状况都比你糟糕比你差的人，但是这个人却能够完成你心里面那个最遥不可及的梦想啊。

这个世界上有太多太多的奇迹了，我们知道，聋子贝多芬可以写出交响乐，有双眼失明的人却可以在奥运上面成为跳高冠军，天啊，他连栏杆在那里都不知道，他竟然能够像鸟一样的飞起来。

我们知道黑人能够当美国总统，弱智的人可以当指挥家，没有手的人，可以用脚弹钢琴，没有手没有脚的人，像力克一样竟然可以成为超级演说家，这个世界上真的有太多奇迹了，为什么呢？因为三个重点：

一、因为他们极度的渴望。

二、因为他们不找任何借口。

三、因为他们拿掉大脑上思想的限制。我问我自己啊，我一定要拿掉我所有大脑中的限制，如果这些限制限制了我，那我这辈子都不可能完成梦想了，我没有学历，我没有人脉，我没有钱，我没有一技之长，我没有信心，那又怎么样呢？那又算得了什么呢？如果我让这些限制继续限制我的话，难道我要这样过一辈子吗？你们要让你们的限制，限制你们的大脑，限制你这辈子，不能追求梦想，不能创造奇迹吗？你们要吗？（不要）不要的请举手，确认说（yes）

接下来我要跟大家分享的重点：如果你觉得我今天所做的事情，你今天听到的每一首歌，听到的每一段演讲触动了你，接下来我分享的这个非常的关键，有六个字，六个字阻碍我们创造奇迹，有六个字阻碍我们追求梦想，前面三个字叫“不知道”，后面三个字叫“不相信”。一种是有救的，一种是没有救的。如果你告诉自己，我渴望得到美好的一切但是我不知道该怎么做，或者是你告诉自己，我渴望得到美好的一切，但是我打从心底，我不相信这些事会发生在我生命中，如果你是不知道，那你就有救了，因为你只要愿意通过学习的话，你所有不知道的事情你都能学得会，你能学会演说，学会英文法文，学会电脑，学会领导力，学会谈判，学会销售，学会任何你想学到的东西。但是如果你是不相信，那我告诉你，这辈子基本上你已经结束了，你可以拖去埋了，所以这六个字，不知道跟不相信，你选哪一个？（不知道）

这边我要跟大家分享八个创造奇迹的关键，想知道的请举手，确认说（yes），如果你现在利用我跟你分享的这八个关键然后从现在开始，你活到85岁，然后你创造了一连串的奇迹。我希望你们可以记得今天我告诉你们这八个关键，还有这次演讲，好不好，好的请举手。确认说（yes）。第一句话，人类因梦想而伟大。你必须让自己拥有做梦的能力，我想成为超级业务员，我想成为我行业中的冠军，超级巨星，我想成为亿万富翁，我想成为畅销书作者，我想环游世界，我想拥有上市公司，我想要六块腹肌，我想要帮助一亿个人的生命亮起来，我想要全世界都能知道我们公司的名字，你的梦想是什么呢？你知道自己的梦想吗？要成为亿万富翁的举手，确认说（yes），要想成为畅销书作者的请举手，确认说（yes），要成为演说家的请举手，确认说（yes），要环游世界的请举手，确认说（yes），这是第一个你必须要用有什么——————梦想。第二个关键：让自己成为能够完成梦想的这个人，在这边我要送大家八个字，这八个字太重要了，请大家大声的跟我一起念一遍好吗？脱胎换骨，改头换面。就是这八个字，我本来是个忧郁症患者，我本来是个高中读了九年，换了五间学校都没有办法毕业的人，我本来是一个已经要放弃自己生命两次尝试自杀的人，但这八个字救了我。再说一次，脱胎换骨，改头换面，我问我自己要成为梦想，我必须要成为什么样的人呢，我必须要成为一个不找借口的人，我必须要成为一个行动力像法拉利的人，我必须要成为一个为了梦想持续不断的学习，持续不断改变自己的人，我必须成为一个诚实面对自己的人，我必须成为一个能够超越自己极限的人，我必须要成为一个懂得报恩跟感恩的人，现在请你问一下自己，跟着我一起问好不好？要完成梦想，创造奇迹，我要成为什么样的人呢？同意要完成梦想脱胎换骨的请举手，大声确认说（yes）。第三大关键，绝对不要让别人偷走你的梦想，十几年前，我习惯每天早上起床的时候就开始听我的潜意识cd，我把我未来十年、二十年的梦想，我都把它录下来，每天早上起床的时候我就放给自己听，唯有不可思议的目标，才能穿创造不可思议的结果，一开始我订了一个目标，我要在上海办五万人的演讲，上海我就根本就没有来过，我再顶这个目标的时候，听我演讲的人根本不到五十个，但我定了这个目标，我把它录下来，我不断的给自己听，过去这十四年我每一年都录一个全新不同的版本，十四年我不断的听着我的梦想，如果你向我一向把梦想录起来，那么没有人可以偷走你的梦想，也没有人泼冷水，你只要天天的听你的梦想，根本没有任何事情可以让你放弃，你想成为这样的人吗？想的请举手，确认说（yes）。我五天前在日本东京，我跟所有东京的企业家分享我的目标，我最短期的目标，就是要让我们这部电影《下一个中国》在中国，票房破两亿，我中期的目标就是要在五年内帮助一亿个人写下101个目标，让他们生命亮起来，我长期目标就是要在我八十岁的时候，我要拍101部励志电影，我要通过电影传播思想，影响后代后代再后代，影响两百五十亿人。我会把这些梦想录起来，每天放给我自己听。第四大关键就是要彻底的发挥你的天才，老虎伍兹会打高尔夫；巴菲特会投资股票；谢霆锋会演戏；周杰伦跟王翔恩会写歌；韩寒郭敬明会写作；李连杰成龙以及甄子丹他们会武术。你一定要了解你的天才是什么，许老师会演讲我告诉我自己我的天才就是会创造奇迹，你也可以选择。每一个人都有属于自己的天才，如果你的爸爸妈妈没有告诉你，拜托你要把它找出来好不好？如果你要创造奇迹，你一定要用你最擅长的事情去完成你的人生梦想，好吗？好的，请举手确认说：yes。在这里，我要跟大家分享一个我的天才跟我的梦想，20 14 年 5月份，我要让一部电影上映，这部电影我准备邀请木村拓哉，我准备邀请金城武，我准备再次邀请谢霆锋来演，这部电影叫做《超级演说家》我要在 20 14 年 5 月上映，为什么要拍这部电影，最重要的是通过这部电影要打开中华民族演说的热情，打开中华民族演说的开关，我要帮助更多的中国人站在世界舞台正中央，帮助中国用最短的时间回到世界第一强国的位置。第五个关键，如果你要创造奇迹完成梦想，你不能只是积极，你要学会运用你的潜能。你听过别人告诉你吗，人的一生发挥潜能不到百分之二，如果你不运用潜能你就像在骑脚踏车一样，如果你懂得学会利用你的潜能，你就像喷射机一样。请问一下，你是想骑 脚踏车还是开喷射机，想开喷射机的请举手确认说：yes。如果你懂得运用你的潜能，那些看似遥不可及的目标都会实现，你不仅要用你的潜能想要创造奇迹，你还必须要跟能够创造奇迹的人在一起。同意的请举手确认说：yes。因为那些创造奇迹的人，就像霆锋他的影片告诉我们的，他们都是在大量的运用潜能来完成目标的人啊。

第六关健，你觉得今天晚上的活动成功吗？觉得成功的举手看一下，确认说： yes。今晚的活动不是我一个人能力量完成的，今天晚上是有我们超越极限的团队，几百个业务团队是由我全国各地有很多的合作伙伴，是有很多很多的人，有许多老师有整个核心圈，有好多的天王来助阵，才能完成还有我们电影的。男主角秦昊，女主角莫小棋以及唐振刚是很多的人来完成。今天晚上的活动同意吗？所以要完成梦想要创造奇迹，你要建立梦幻团队，跟我讲一遍：“建立梦幻团队”再一次建立梦幻团队，因为很多人他们觉得要完成目标要靠很多的人，要靠自己的力量，我现在告诉大家，如果一个人要赚一千万的确非常难，但是一千个人一起赚一千万或是一个亿或是十个亿就会变的非常简单了。如果你的梦想够大，你要找到最好的人，所以一定要提高领导力好不好，好的请举手确认说： yes。第七个关键，这是我最近学到最深刻的一件事，我觉得呢，要学会如何表达感激你刚刚听到了秦昊的分享，听到了谢霆锋的分享，他们都说什么最重要，是不是感恩最重要。对因为你要成功，你要很多的人来帮助你啊！过去也许你不懂得如何表达感激，因为如果你不懂的表达感恩，别人就会帮你一点点。我告诉大家如果你要创造奇迹，你不只是要别人来帮助你，如果你要创造奇迹，你一定要让别人用命用尽他的一切来帮你，你就能创造奇迹啊！重点是，要怎么让别人用尽一切来帮你呢？你要怎么让别人用命来帮你呢，你必须要学会如何表达感恩，如果你现在学会如何表达感恩的话，那我相信你的生命会变得不可思议。我在这边我特别特别的感谢在去年帮助我在上海完成 5 万人演讲的所有爱心大使，我特别特别感谢我这部电影所有的股东，这部电视剧所有的股东。我在心里面每天告诉自己一百次以上我梁凯恩，要用我未来 10 年的生命好好的报答你们，谢谢你们了。这是第 7 点学会如何表达感恩。

最后一个关键，你比你所想象的更伟大。请大家跟我一起说一遍好不好？跟我说： “活着就是为了改变世界。”这事乔布斯先生的名言，我想要跟大家分享。一个人的力量有多大，毛主席通过一个人的力量，他建立了新中国；成吉思汗通过一个人的力量，他征服了欧亚非三洲。800 年后的今天，还有这么多的人在拍他的故事；孔子通过一个人的力量，他把他的思想传达了两千年之久；乔布斯通过一个人的力量，他颠覆了 8 个产业，颠覆了手机的产业，颠覆了电脑的产业，颠覆了音乐的产业，颠覆了电动产业，颠覆了书店，颠覆了软体。但是乔布斯已经离开我们了，你知道我在新的潜意识 cd 里面，我要跟自己说什么吗？我要跟自己说：凯恩，乔布斯走了，但是你还活着啊，不管过去有多少历史的伟人跟名人，他们都已经离开这个星球了，真正能够创造奇迹的人就是现在活着的我们。同意的请举手确认说： yes。这部电影拍完的时候，我看电影别人问我什么感觉，我把十七岁的到我 37 岁的故事拍成了电影，真的我的感觉，就好像这辈子过完了一样，好像那是我上辈子的事，我看完电影，我告诉我自己上一 辈子已经结

束了，这一辈子是全新的开始。所以我告诉我自己，我要把我 38 岁到 50 岁未来 12 年的事，我要把它排成下一部电影，我要拍未来这十二年我所遇到的挫折，面对的挑战跟克服的恐惧，我想要问，大家如果你未来十年能够创造一个最大的奇迹，是什么呢？如果你像我一样，把自己的故事排成了电影，就为了能够激励激发更多的人，那你告诉我剧情是什么呢？是喜剧，还是悲剧？是恐怖片，还是励志篇？是喜剧的励志篇的，请举手确认说： yes。最后，我要告诉大家，你可以选择改变自己的命运，你可以选择改变你家族的命运，你可以选择改变你公司的命运，你也可以选择改变你行业的命运。如果你把我刚才的八点都记住的话，每天早上起床，你有两个选择：你不是平凡的度过一天，就是在今天创造属于你生命的奇迹。如果你彻底的去集中思考，执行我跟你分享的八个关键，那么下一个奇迹就是你，就是你，就是你。

**第四篇：梁凯恩潜意识**

梁凯恩“秘密”武装大脑

当梁凯恩学到了这个世界上最伟大的“秘密”后，他兴奋不已。

他发誓在接下来的人生里，一定要持之以恒彻底地运用“秘密”，让“秘密”带给自己一个不可思议的人生。

看看他都做了些什么？

1.运用音乐的力量

如果让情绪保持在巅峰状态，有一件事情非常重要，就是要持续对自己下催眠的指令。

我们的大脑在8岁以前是完全敞开吸收的，你给他什么他就会执行什么东西。

可是8岁之后我们大脑中的左右脑之间就开始关闭起来。

在关闭之后我们的大脑对许多东西不再是全盘吸引，而是带着批判阻碍性的。但它还会对一些东西很敏感，比如音乐，比如自己的声音。当你听到你自己喜欢的音乐或听自己的声音的时候是完全接受的，完全没有办法批判阻碍的。

这是为什么呢？

因为我们的大脑分为左脑和右脑。

左脑是负责什么的？批判、逻辑、数学、理性分析等；右脑是负责什么的？执行、形象记忆、情感、音乐、图像等。

左脑主宰着表意识，是储存出生后学习到的理性知识，称为“现代脑”。右脑主宰着潜意识，储存从古至今人类进化过程中的遗传因子的全部信息。

根据最新的研究结果发现，脑中所储存的信息量绝大部分是存在右脑中，并在右脑中正确地加以记忆。右脑的潜力比左脑要大数百万倍！

既然右脑的力量比左脑的力量大这么多，而音乐是由右脑还是左脑接收？右脑。所以，听正面积极的音乐尤为重要。听音乐不用通过左脑的批判整理而直接进入右脑，进入潜意识。因此，它对我们的影响力极大。

假如你听的音乐，大部分是那种失恋分手的流行歌曲，然后越唱心越痛，越心痛越消极。

我们经常看到一群人在一个房间里面拿着麦克风唱得很痛苦的样子，他们觉得这叫解脱，结果怎么样？一直被甩。

当你唱失恋的歌时，按照吸引力原则，会吸引幸福还是吸引失恋？失恋。

“你不了解我”，“你不爱我”，“你爱别人”，“我的命运真是坎坷”……结果，你的命运不是坎坷，而是会持续不断的坎坷。

为什么？因为你一直吸引坎坷。因为你总是对宇宙说“给我坎坷”，宇宙就会给你很多坎坷。而且宇宙不分大小，他会给你“小坎坷”、“大坎坷”，连续不断的“坎坷”。

因此，当梁凯恩知道潜意识的力量之后，他只听积极正面的音乐，这是他运用“秘密”的第一个最重要的事情。

2.为自己录一盘潜意识CD

很多学员在第一次听梁凯恩的潜意识CD时，都会有一种感觉：太夸张了！怎么会有人对自己讲这种话？！

每当听到这种评价的时候，梁凯恩总是这样回答：“之所以会出现这种结果，只有两个原因，要么就是我疯了，要么就是我太专注太认真，把„秘密‟学得太彻底了！”

他疯了吗？当然没有。他持续完成了这么多事情代表并没有疯。那就是他学得太彻底了！当初他也是听别的老师告诉他要这样子做，然后他就坚信一个原则：要相信不要怀疑，要渴望不要恐惧，要感恩不要抱怨，要接受不要抗拒。因为这是一切能量的关键。

因此，他彻底地运用他所学的，连续12年，每年录一盘潜意识CD，每天早晚各听一遍！他这样做的结果就是：他的人生像魔术般改变了！

为什么潜意识CD能让他的人生得到改变？因为，直接由右脑接收进入潜意识的，除了音乐，还有一种声音，那就是自己的声音。

梁凯恩的潜意识CD是用自己的声音配上合适的音乐，对自己说话。说的什么话呢？都是从前在父母、朋友那里听不到的激动人心的话语。

想想从前，你在你的环境里，听到的都是些什么呢？他们是这样告诉你：“你不能做这个，你不能做那个。”

比如说梁凯恩说“我要拍连续剧，我要演男主角”，人家说“不能演，你没有知名度，这个片子卖不出去”。每个人都这么告诉他，“别做梦了，你做不到的。”

“你开这个培训赚不到钱，高中没有毕业，怎么会有人花几万块上你的课？” “你做不到，你英文不好怎么办好世界大师的课？”

同样，每当你要做一个决定时，你身边的人总会对你说“不可能！你做不到！”

在一般人的眼里，你是这样做不到那样做不到，因为他们是普通人，所以认为你也是普通人，普通人怎么能做不普通的事呢？

所以，他们总是给你泼冷水，他们会劝你“开一间小店或者找一份工作安安稳稳上班就好了，不要有不切实际的目标。不要一步登天，不要好高骛远了”，所以你被限制了。你被铁链一圈一圈地捆绑着，这也不能做，那也不能做，所以你变得什么也不能做。

如果，不从这个铁链中挣脱出来，你最终也就只能做一个和你身边那些人一样的普通人！潜意识CD，就是帮助你从那层层负面的铁链中挣脱出来的灵丹妙药。

“因为没有人告诉我能做到，所以我要成为一个告诉自己能做到的人。因为我要向宇宙下好的订单。”梁凯恩说。

“我为什么要录CD？我跟你一样，我当初设定目标时也有可能不相信，我也有这样的挑战，我要克服它，所以我录潜意识CD。

我要用我自己的声音，配上非常棒的音乐。每当我听潜意识CD时，我就像是听到一位精灵在空中跟我说话一样，这个精灵对我说：你是造物主的奇迹，你是宇宙完美的化身，你是成吉思汗、亚历山大的化身！

天啊，你怎么这么会演讲？你太会演讲了。天哪，你怎么这么会开公司？你开的公司竟然比全世界的肯德基、麦当劳、星巴克加起来还要多3倍，你真的太会开公司了！……”

这些话乍听起来确实很夸张，如果有人对你讲一遍你可能浑身发麻，但如果你听一千遍呢？有一千个人对你说呢？如果你听一万遍呢？如果你听十万遍呢？

慢慢地，它会进入你的潜意识，它会变成你的思想，而你的思想会产生磁场，向宇宙发射，宇宙会说：“你的愿望，就是我的指令。”

于是，人生改变了。

3.持续12年写101个目标

为什么要写101个目标，本书在前面已经讲过。它涉及健康、财务、家庭、旅游、顶尖人脉、学习、伙伴、社会贡献等8个方面，而每个方面又有长、中、短期目标，因此，要认真对自己负责地写出101个目标并去执行它们，不是一件容易的事情。

而梁凯恩却坚持了12年！在过去10年里，至少有20个人问过梁凯恩一个同样的问题：“你的人生，除了目标，还有什么？”

他回答说：“除了目标，还是目标。因为每件事情都可以定目标。每件事情因为定了目标而有了生命力。当一个个目标达成了的时候，我感觉太棒了！

目标让我在短暂的人生中可以完成那么多的事，让我帮助了这么多人，甚至能为祖国为人类作出贡献。有目标真是太棒了。目标让我的人生超越了一个又一个的台阶！”

4.让自己在梦想中无处遁形

学了成功学的人，一般都知道有一条通向成功的捷径，那就是贴梦想板。前面讲过的两个贴梦想板成功的案例。一个是《心灵鸡汤》作者贴10万美金稿费的故事，另一个是一位美国的大师因为贴梦想板而无意间买了梦想板中房子的故事。

一般学完梦想板的秘诀之后会有两种情况：一种是以怀疑的态度，听了后一笑而过；另一种人会抱着试试看的态度，回去做一张梦想板贴在墙上。

当然也会认认真真地观想一段时间，如果在他的耐心范围内没有什么效果，那基本上会放弃。甚至有的人会为自己曾经做的“傻事”而羞愧。

而梁凯恩是第三种：完全地、彻底地、发挥性地运用。

他不仅把自己家里和办公室的墙上贴满了梦想中的图片，变成了能量墙，就连浴室里也贴了许多成功者的照片以激励自己。

不仅如此，为了让他的梦想随处可见，他把目标输入手机待机屏幕、计算机桌面；缝在T恤、西装内袋上；印在名片上；贴在天花板、书桌、衣橱、浴室镜子、笔记本、皮夹、电视机、还有车上；总之，他是尽一切所能让他的目标无处不在。

“我要让我的生活中到处都看得到我的梦想和目标，要让自己在梦想和目标中无处遁形！” 梁凯恩这样做，使得他每时每刻都充满着能量。每天都能带着豪情万丈的情绪迎接新的一天。

5.结交顶尖的人脉

梁凯恩说，一个人的命运有时掌握在朋友的手中。

2024年，梁凯恩到新加坡参加“富爸爸投资商学院”的课程，当时罗伯特·清崎要学员写下10个和自己最亲近的朋友的名字，及这10个朋友的财务状况。

结果很令人惊讶，正如罗伯特·清崎所言：“你和你最好的朋友，财务状况是差不多的。”负债100万的人，朋友也是负债累累；而身价上亿的富翁，他的朋友也是亿万身家。

“物以类聚，人以群分”其实也有心理暗示的成分在。当你身边的朋友都是成功者时，你每天看到的、听到的都是成功的信息，学到的都是成功的方法，得到的自然也都是成功的机会。反之，当你身边的朋友都是失败者，自然你眼见耳闻的都是消极失败的信息，思维方式也是失败者的思维方式。那么，这些消极的信息反射到宇宙，最终得到的也只能是失败。

因此罗伯特建议：“你想要创造多少财富，就要接近拥有那些财富的人。”

我们的一生要花多少时间和什么人相处，是我们可以自行决定的。想想看，若你身边的10位朋友，都是亿万富翁，那么5年之后，你的身价是多少？

吉尼斯世界销售纪录保持人乔·吉拉德说：“每个人都有250位朋友，他们分别出现在两种场合，一个是你的婚礼，一个是你的丧礼上。这250位朋友中，有80%是对你毫无帮助的。”为什么呢？

因为当你有一个可贵的目标或梦想时，你绝大多数的朋友不但不会支持你，反而会给你泼冷水；当你真正发生财务危机时，你绝大多数的朋友，不但不会主动借钱给你，甚至还会不接电话，避而不见。

而剩下的20%的朋友，他们是积极的，能给你正面的影响。但真正能改变你一生的朋友只有5%。

所以，罗伯特又说：“你不该对朋友们一视同仁，你应该花80%的时间和那5%对你的人生有重大影响和帮助的朋友们在一起。”

全美人际关系权威哈维·麦凯曾说：“如果凌晨两点，你急需70万元新台币，你有多少个朋友会不问理由，二话不说，迅速到银行汇钱给你？而我有480多个这样的朋友！”

其实人生中的挑战不只是借钱，也有一些突发状况，你会需要顶尖的医生、顶尖的律师、顶尖的会计师来帮助你，如果你平常没有建立这些人脉关系，在困难时，谁会伸出援手呢？所以，人脉不只是钱脉，有时候，还是“命脉”！

那么，如何认识这些顶尖人物呢？梁凯恩在上美国人际关系权威哈维·麦凯的课程时，听了一句话让他对此充满了信心。这句话是：“在这个地球上，人与人之间的关系，不会超过6个人之间的相互关系。” 也就是说，透过你的朋友的朋友的朋友的朋友的朋友的朋友，你就能认识任何你想认识的人，比如张艺谋、成龙、克林顿、周星驰……

你可以坐飞机头等舱，因为一般重要的人物都坐在那儿；你也可以参加顶尖的教育训练。因为顶尖的人物都会不断地学习，他们不会因为几万元的学费而错过一个可以在最短时间内结识最多世界各地顶尖人脉的平台。

而且，往往顶尖的老师，本身就有一个顶尖的人脉圈，你成为他的朋友，就等于也进入他的人脉圈。这是一举两得的事。

在梁凯恩以前患忧郁症的时候，他身边的朋友都是消极负面的。他们在一起怨天尤人，一起听无病呻吟的歌，一起喝酒抽烟，一起愤世嫉俗，批评这个，批评那个，当然，也就一起穷一起失败。

而当他懂得顶尖人脉的重要性后，尤其当他知道宇宙的“秘密”之后，他开始建立顶尖的人脉关系，而他的人生自然而然地就进入了另一番无限风光的天地。他的目标就是建立至少2024个顶尖的人脉。

6.持续向世界第一名学习

宇宙的“秘密”告诉我们：我们的大脑是一部超级计算机，需要好的指令，好的程序，好的软体，才能发挥它最大的功效。

因此，梁凯恩决定给自己的大脑装上世界最顶尖的软体。他持续地向世界第一名学习。

他向安东尼·罗宾学习“如何随时随地、每分每秒都保持巅峰状态”，因为“如果人们每天的能量不流失，可以做出更多伟大的事；但大部分的人都把能量浪费在忧虑、烦恼、焦虑上，重要的事反而无法完成”；

他向人际关系学家哈维·麦凯学习“我跟任何人的距离，都只有6个电话的距离”； 他向世界行销之神杰·亚伯拉罕学习“不花一毛钱，也可以成为亿富翁的秘诀”，“最简单的策略，最不可思议的收益”；

他向汤姆·霍普金斯学习“可以在任何地方，销售任何产品给任何人”；

他向罗伯特·T·清崎学习“你要创造一个系统替你赚钱”；

他向乔吉·拉德学习“成交一切都是为了爱”；

他向全世界大卖1亿本《心灵鸡汤》的作者马克·汉森学习“设立不可思议的目标，才能创作不可思议的结果”；

他向《EQ》作者丹尼尔·高曼学习“顶尖的高手在决胜负时，比的不是技巧，而是情绪管理”；

他向世界谈判大师罗杰·道森学习“全世界最快的赚钱速度就是谈判”。……

梁凯恩说：“我知道在大脑中要最好的软体，谁才是最好的软体呢？那些世界第一名的人，一定是因为有最好的软体所以才变成世界第一名的。我要直接拷贝他们的软体，把他们的软体变成我的软体。”

7.构想十年后“十全十美的一天”

多年前梁凯恩的老师马修·史维告诉了他，为什么要写十全十美的一天。

梁凯恩的老师马修·史维曾经是一个贫穷的加油站工人。有一天，他很饿，想买一块面包，可是却身无分文了。他在他的每一件衣服口袋里找，希望找出一个零钱，然后又拿扫把把床下扫了又扫，看看有没有零钱。

谁能想到讲台上那个风度翩翩备受尊敬的老师，当年竟然穷到这种地步呢？真的很不可思议。结果他找得满头大汗还找不到足够的零钱买面包，他非常生气非常愤怒，他大声地说出“我受够了！”，然后写下了8年后他梦想中十全十美的一天的情景。他这样写道：

8年后的那一天，我5点钟起床，换上运动服到我家花园里慢跑，跑了5圈是5英里。跑完之后回到我的城堡，去浴室冲洗每一个细胞，感觉神清气爽。

接下来半小时，阅读最新的资讯和杂志。7点，下楼到餐厅。水果、牛奶、三明治、鸡蛋，丰富的早餐已摆在了餐桌上。

吃完早餐，穿上镶有钻石袖口的衬衫，准备乘坐自己的黑色劳斯莱斯汽车。私人司机为我把车门打开，载着我往公司的方向行驶。一路上风景优美，当我看见一栋名为“史维”的大楼时，我下了车。那是我自己的大楼，里面有我自己的企业。

我走进大楼，所有的人见到我这位企业的总裁都露出了感恩的笑容，那种笑容仿佛在说：“总裁，非常感谢你开这个公司，让我们快乐地在这里工作。”

接下来乘电梯到顶层70楼，整层都是我的办公室。四周墙头上有壁式鱼缸，里面有各式各样的鱼在欢快地游动，因为我是双鱼座，所以，我喜欢养鱼。

我那高挑性感的秘书过来告诉我，美国国防部的人在会议室里等着与我谈话。我回答说我平常都是等他们，现在让他们等我一下吧。

于是，我先站在那里跟我的鱼儿们“交流”了一会儿，然后才推开会议室的门，国防部的人见到我，都站起来热情地与我握手。我与他们谈了一种最新高科技的设备，一个小时后，便与他们签了一份5亿美元的合约。

会议结束我回到办公室，我看到办公桌上有一张卡片，打开卡片上面写着“我在屋顶等着你共进午餐”。当我来到屋顶时，一架直升机已经准备好了，我的司机和我的女朋友在直升机旁等着我。

我上了直升机之后，直升机起飞，带着我们来到了一个非常优雅清静，小桥流水，像世外桃源一样的地方，然后拿出丰盛的午餐，有香槟、火腿、鱼子酱等等，我们度过了一个十分浪漫的中午。然后乘直升机回到办公室。躺在价值10万美金的按摩床上休息了半小时后，又开始了下午精彩的活动。

首先，我要到全世界第一名的软件公司演讲，台下坐着1500个全美国最优秀的高级主管，我演讲的主题是“如何学会催眠式销售”。当我讲完之后大家全部疯狂鼓掌，并且把我的DVD、书籍全部购完。

接着我到全世界最大的电脑公司IBM公司演讲，主题是“如何运用催眠提升员工的信心以及克服恐惧”。演讲完以后IBM的主管也很疯狂把我的产品买光。

然后，我又乘坐劳斯莱斯回到我的城堡。在城堡中的运动室我做30分钟的运动，然后进了浴室里面，躺在浴缸里泡了半个小时，让身上每一个细胞都得到了放松。

太阳落下的时候，我坐在宽大的阳台上，喝着英国下午茶。喝完茶，我走到我那宽大的更衣间前，里面有各式各样的皮衣。我选了一套皮衣皮裤，把所有的头发往后，然后下楼走到车库，车库感应器感觉到主人来了，出库门伸起，我便走进去，开着我的红色法拉利出门。

我要去的是美国最大的赌场，那里今晚有马修·史卫（就是我）的催眠秀，来自全世界各地大概1200个观众在那里等着观看我的表演。听说在一个月前票就已经卖光了。

我的观众里有的听得懂英文，有的听不懂英文，但是没有关系，我同样可以催眠不懂英文的人，只要模仿他的脸部肌肉表情，然后就能让他们睡。

当我走下台之后，鲜花、掌声和摄像机包围了我。还有许多记者堵在我的休息室门口，挤得门都没有办法打开。

美国的时代杂志专访我，英国的电视台也要专访我，美国的电视台也跟我约专访的时间……后来那个赌场的老板说：“这个太精彩了，我们付你的钱太少了，立即给你增加三倍！”

看见大家兴致这么高，我又表演了一场，让大家度过了一个精彩难忘的晚上，让大家感受到催眠的力量可以让自己无所不能。当我开着红色法拉利回到家的时候，我看到一个美女倚在门口等我，那是我的女朋友。她挽着我进了卧室，我感受他飘逸的头发，迷人的香气。

当我们躺下，女朋友枕在我手臂上的时候，我拿着床头的遥控器轻轻一按，卧室的屋顶缓缓地打开了，呈现在头顶的是一片灿烂的星空。

我望着天上的星星，轻轻地说：“8年前，那个在床下找零钱的人到哪里去了？是什么，让他的人生有了如此大的改变呢？！”

世界第一名的催眠大师马修·史维老师的这个精彩故事，让梁凯恩十分感动。它为凯恩插上了一对敢于梦想的翅膀。于是，他也写下了自己十全十美的一天。

当时，他写的是“坐着跑车、直升机面对一万人演讲”的场面。而这个精彩的一幕他已两年前在台湾将之变为了现实。

他每年都会重新构想一次“十年后十全十美的一天”，因为每过一年，经过一年的成长，他都会实现了一些曾经以为是不可思议的梦想，又酝酿了一些新的不可思议的梦想。

正是这样一些梦想，让梁凯恩不断飞跃，走出了了辉煌的人生之路。

向宇宙发出你的要求

**第五篇：梁凯恩经典语录**

梁凯恩，台湾超级极限公司总经理，曾获得国际潜能激发大师马修·史维的最高荣誉证书、国际顶尖谈判大师罗杰·道森的谈判证书、国际潜能激发大师安东尼·罗宾的授证讲师资格证书等14张国际证书。巡回大陆各地演讲，演讲次数超过2024场次，魔术般地改变了很多人。

梁凯恩的经典语录：

1、大部分人终其一生，一辈子就要去问的问题是：“我是谁？”你不知道你是谁，你就不知道你该去哪里；你不知道你该去哪里，你就不知道你该做什么；你不知道你该做什么，你就不可能会快乐；你不可能快乐，你就不会有足够的自信与勇气去开发你与生俱来的才华。

2、沟通就是自己成功的基石，是通往致富之路的车轮。改变环境努力结交一些热情高涨的、成功的朋友，并向他们学习。

3、改变自我对话的方式，改变面部表情，改变眼神，改变笑容，改变肢体动作，改变说话内容，只谈与成功有关的人和事。

4、受够了，所以改变了；改变了，所以成功了！“穷则变，变则通，通则久。”这句话出自《易经》。这里的“穷”，不是现代意义的“贫穷”，而是指“极点，尽头”的意思。这句话是说，事情到了尽头或发展到极点的时候就要发生变化，变化才能畅通，畅通才能持久。同样，人在穷困艰难的时候，就要想办法改变现状，改变了才能走出困境，才能发展。

5、成功有四“到”：第一个是知道；第二个是悟到；第三个是做到；第四个是得到。“知道、悟到、做到、得到”哪个最重要？有人认为“得到”最重要。因为缤纷过程比不上实际的结果，如果没有很好的结果，一切都是无用功。但是，我们再想想，做到跟得到哪个比较有用？

6、知足常乐是建立在知的基础上，你首先知道世界上有种种的东西，有各种人生境界，你是在“知”的基础上然后懂得“取舍”，才“常乐”的。如果你在“全然无知”的情况下“常乐”，因为不知道而不去渴望，不去奢望，不去追求，那就是愚昧的“井底之蛙”。因此，所有的一切都来自于“你知道”，拓宽“知”的领域是成功的第一步！

插曲：梁凯恩“受够了”的清单（梁凯恩老师的生活经历）我受够了我的贫穷，一个月连4万台币都赚不到； 我受够了我没有学历，连一份像样的工作都找不到；

我受够了只能骑摩托车送货、天天冒着生命的危险，下雨天全身上下都是泥沙； 我受够了蹲在路边摆地摊，有时整晚连一条领带也卖不出去，还要天天被警察追的日子； 我受够了跟一群不想赚钱，不想改变未来的人一起工作； 我受够了高中读了那么久都毕不了业； 我受够了我的平凡、平庸，一点都不精彩；

我受够了只为赚一点点钱而去做那么“伟大”的工作：不是冒着生命危险去送货，就是每天给警察追，不然就是天天洗厕所、倒垃圾；

我受够了因为我不会赚钱，而让最爱的人离开了我，而我根本无法留下她，我受够了心碎、心痛、整日流泪的生活； 我受够了当一个没有用的人的感觉；

我受够了搞不清自己到底为什么而活的麻木困惑；

我受够了一次又一次地被人拒绝，被人嘲笑和看不起；我痛恨被人拒绝，更痛恨被别人嘲笑；

我受够了别人说我一事无成，整天只会幻想和做白日梦；

我受够了持续不断的负债，信用卡债好像永远也还不完；我受够了没有足够的钱投资，好像永远是钱的奴隶；

我受够了不负责任的老板，我那么全心全意地为老板卖命，可他却不好好经营，把我6年所花的心血一夜之间全部化为灰烬；

我受够了别人说从事教育训练行业根本就赚不到钱，不但不报名课程，还叫我当他的下属；

我受够了到书店看到那么多人成功，翻开商业杂志看到有那么多人白手起家成功致富，而我却一事无成！

我受够了May的那句话——“10年后，你一无所有”！不！我受够了！我要改变！

这份“受够了”的清单，给了梁凯恩很强烈的成功动机，所以他的人生改变了！为什么大部分的人长期没什么改变，停滞不前？因为他们还没有“受够”。所以，要想成功，先列一份“受够了”的清单，然后你的人生才有可能像魔术般改变！亚洲超级演说家梁凯恩的语录，看完了很受感动，也很励志，喜欢的朋友认真读一下，很有帮助！

凯恩语录：

安东尼?罗宾曾经说过：“任何一个人的改变，都是来自于4个字：我受够了。”我的改变也正是如此：我受够了！所以我改变了！

穷则思变，是中国20世纪后半叶以来最鼓舞人心、最激励斗志的一句口号；而安东尼?罗宾的这句更为通俗易懂的“一切的改变来自„受够了‟”，则成为全世界有志之士的成功箴言。

“不！10年后，我不能一无所有！我受够了！May，我一定要证明给你看！10年后，我要让你无论是打开电视、收听广播、翻开报纸、阅读杂志、逛书店……都要看到我的名字——梁凯恩。我10年后一定要有自己的大楼，写成梁凯恩大楼，我不能一无所有，我不能一无所有！不能！”

我这辈子已经买到我最想要的房子，开到我最想开的车，我去了三十几个国家，已经跟6位世界第一名同台演讲过，主持过电视节目，我是畅销书作者，我在网络上演讲，我在3G手机上演讲，我做了很多的事情。但我目前有一个最大最大的遗憾，你知道是什么吗？就是在我跟她睡一张单人床的那11个晚上，我什么都没有做！

你知道我人生是怎么改变的吗？就是我每一年都写101个目标而彻底改变的。这是一件非常神奇而伟大的事情。目标，可以扭转人一生的命运。

真的有一部电影影响了我的一生！那部电影叫《闻香识女人》！

听了上述成功人士的格言，我们知道有一件事实在太重要了，那就是：放大你的格局。格局放得越大，你的人生就越不可思议。

你不是正在计划成功，就是正在计划失败。如果没有一个快乐的计划，那么痛苦便为乘虚而入。

其实你对自己说的话，就是对宇宙下订单，宇宙就好像是一个工厂，接收到你的订单后，就会制造出你要的东西给你。

凯恩，你感恩，你当年竟然设立了上海5万人演讲的目标，为此，才有今天的超越极限公司。

“因为没有人告诉我能做到，所以我要成为一个告诉自己能做到的人。因为我要向宇宙下好的订单。”梁凯恩说。

宇宙的“秘密”告诉我们：我们的大脑是一部超级计算机，需要好的指令，好的程序，好的软体，才能发挥它最大的功效。因此，梁凯恩决定给自己的大脑装上世界最顶尖的软体。他持续地向世界第一名学习。

请问一下成功和背景有什么关系？没有关系。没有人管你从哪里来，但是你必须知道你要去哪里。许多现在成功的富豪，可能以前家里都很穷。他也没有背景呀，他为什么会成功，因为他有要求，他有感恩嘛！

为什么负面来得快正面来得慢？因为你对负面深信不疑，对正面却将信将疑。大部分人对即将发生的坏事非常相信，对即将发生的好事却表示怀疑，所以坏事来得快好事来得慢。

答案就在问题里，你问自己什么问题就会有什么样的答案。问好的问题会有好的答案，问烂的问题就会有烂的答案，问无懈可击的问题就会有无懈可击的答案，就这么简单。

没有人是全能的，成功者只是比一般人更懂得加强自己的优点，并且管理自己的缺点。

在人生的坐标系里，一个人如果站错了位置——用他的短处而不是长处来谋生的话，那将是非常艰难甚至可怕的。人的一生是个寻找的过程，寻找自己的真正价值所在，也就是真正属于你的天才领域。

凯恩本人则在从13000英尺往下坠落穿过云层的那一刻，对自己说：只要还能活着，就一定要完成5万人演讲的目标，要挑战经营企业的最高极限，进入“福布斯”排行榜！

梁凯恩也如此告诉我们：成功没有捷径，就像爬楼梯，必须要一级一级地爬。假如说，成功只有一部电梯的话，那这部电梯就是：与人合作。

这个世界上最不缺的就是钱，关键看你有没有足够大的吸引钱的能力！如果你有足够的吸引力，钱就会魔术般地从别人的口袋里飞到你的口袋里！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找