# 最新保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻(十六篇)

来源：网络 作者：雪域冰心 更新时间：2024-06-26

*范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。保险公司晨会主持...*

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇一**

各位优秀的伙伴：大家早上好!纪律宣导

1、我们的联合大早会即将开始。请伙伴将手机关闭或调至震动档。请调整好你的座姿，以饱满的状态进入本次联合大早会。

2、掌声、问好声、敬业时间训练

今天，我们有特别嘉宾也来到我们联合大早会的职场 。他们分别是人寿分公司王总，人寿分公司人力资源部的李腾美经理，还有刚走出校门，新加盟人寿的未来的八位栋梁之材。再次掌声响起，欢迎各位嘉宾的到来! 联合大早会开始

下面我宣布：联合大早会正式开始。首先，请全体起立，奏唱司歌。礼毕，各位领导请就坐，各位伙伴请就坐。 敬业时间

在人寿这个大家庭里，我们都有着共同的目标和理想。我们共有一个令我们值得骄傲自豪的团队，我们都是这个团队里的兄弟姐妹，平时我们相亲相爱、互帮互助。但比起士气来，却当仁不让。 下面是敬业时间，来看看哪个团队的士气更高昂。请各团队做好准备。 首先，请旭日部做好准备 现在请金鹰部做好准备 最后请收展部做好准备

给正常出勤的自己一个热烈的掌声。

3、韵律晨操

人生也需要准备，准备种子，就收获果实;准备痛苦，就收获幸福;准备努力，就收获成功;准备今天，就收获明天;当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我知道那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种积极的对待人生的一种方式。互相携扶，共同追求财富，这里不仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

4、专题《春天花会开》

20xx年的第一季度已经结束了，我们带着胜利，带着喜悦，走进了四月，走进了春天。在这个春暖花开、万物复苏的日子里，我们应该怎样去进行我们的销售呢。下面就有请章丽丽老师给我们带来专题《春天花会开》，掌声有请!

感谢章老师。在这样美好的春天里，相信伙伴们的业绩也会如同春天的花朵一样，尽情绽放!也祝愿每一位伙伴都拥有花一般的容颜。在我们的寿险道路上，越走越年轻。

5、业务联系

第一季度的战斗已经结束，新的战役又即将开始。在第二季度，我们的领导又是如何按排的呢?接下来是业务联系时间，掌声有请赵经理!

感谢赵经理，胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉寿险公司早会煌。

桐城支公司20xx年“开门红”首战告捷，离不开分公司总经理室的正确领导和伙伴们的全力付出，接下来有请分公司王建桐副总经理作工作指示，掌声有请感谢王总，王总的讲话鼓舞人心，催人奋进，奋发的豪情已点燃我们心中的梦想，成功的光茫也照亮了我们前进的航向，我们桐城支公司的每一名将士也定会为明天的辉煌涂下最精彩的一笔。

首战告捷坚定了我们的信心，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，让我们行动起来，无视峥嵘、无视跌宕，让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，的舞台将因我们而精彩辉煌!

6、结束

今天的联合大早会到此结束，

全体起立,恭送各位领导席.感谢各位伙伴的支持与配合。下面请各分部带开二次早会。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇二**

各位亲爱的伙伴大家此刻好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，十分高兴在这天的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自我。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的情绪，也期望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下方就和大家一齐关注一下这天的信息。

所以大家必须要透过这则信息明白，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们必须要把保险当成自我的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激-情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下方就我们一同进入这天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!这天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下方接祝大家热情的掌声欢迎为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感谢的掌声送给伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下方就有请经理带出这天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一齐跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期盼，下方就借助大家热情的掌声，有请郭经理做这天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下方请全体起立欢呼这天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇三**

今日我很高兴为大家主持这个早会，首先问候大家一声早上好(声音要大)

一、诵读公司训导

二、专题

①寒潮蓝色预警：东北等地降温12～16℃

气象台12月21日18时发布寒潮蓝色预警：

预计，12月21日20时至23日20时，新疆北部、甘肃北部和东部、宁夏、陕西中北部、内蒙古、东北、华北、黄淮等地将出现6～\_\_℃降温，其中，内蒙古中部和东部偏南地区、华北北部、东北地区中南部等地的部分地区降温幅度可达12～16℃;上述大部地区有4～6级偏北风。

1、人员要注意添衣保暖;在生产上做好对大风降温天气的防御准备;

2、门窗、围板、棚架、临时搭建物等易被大风吹动的搭建物固紧，妥善安置易受大风影响的室外物品;

3、应到避风场所避风，通知户外作业人员注意安全;

4、留意有关媒体报道大风降温的最新信息，以便采取进一步措施。

②企业退休人员基本养老金明年平均上调\_\_%

党中央、国务院高度重视企业退休人员的生活保障，\_\_年以来国家连续六年提高基本养老金，企业退休人员的总体待遇水平翻了一番。会议决定，自\_\_年1月1日起，继续提高企业退休人员基本养老金水平，提高幅度按20\_\_年企业退休人员月人均基本养老金的\_\_%左右确定，全国月人均增加140元左右。对国家设立机关事业单位艰苦边远地区津贴的省份，适当提高企业退休人员调整水平。在普遍调整的基础上，对具有高级职称的企业退休科技人员和高龄人员等再适当提高调整水平，对基本养老金偏低的企业退休军转干部按有关规定予以倾斜。

会议指出，近些年来，我国企业职工基本养老保险制度不断完善，参保范围逐步扩大，待遇水平逐步提高，较好地保障了企业退休人员的基本生活。但由于历史原因部分生产经营困难的团体企业没有参保，其职工和退休人员未能纳入基本养老保险，缺乏基本养老保障。会议决定，按照权利与义务相对应、公平与效率相结合的原则，坚持社会统筹和个人账户相结合的制度。将未参保团体企业退休人员纳入基本养老保险。

③分红险热销背后现隐忧投连险收益率严重分化

20\_\_年，分红险“一股独大”，早已是不争的事实。据悉，当前分红险已经占据市场七成以上份额，在有的公司甚至已经超过90%。分红险热销，主要有以下两个方面原因：首先，在中国保监会大力倡导结构调整的主题下，兼职保障与理财功能的分红险必将大放异彩。早在20\_\_年，分红险在寿险保费中的占比已达65%。

其次，便是新会计准则实施的推动。新会计准则下，投连险和万能险的部分销售收入不能计入保险公司的保费收入，分红险则能够全部算入保费收入。

可是，时值年末，分红险整体收益水平却现隐忧。11月cpi同比上涨5、1%，再次刷新年内纪录。而根据保监会的相关规定，分红险的收益水平大致分为三档。4%为低档，5%为中档，6%为高档。去年保险公司分红险的收益率在3、5%至5%左右，今年基本维持这一水平，通胀背景下，分红险面临收益压力。相比之下万能险结算利率，自\_\_年到达6%的峰值后，一度连续下调。\_\_年以来，保险公司万能险结算利率团体跌破4%。

但在\_\_月底，央行近3年以来首次加息后，11月，万能险结算利率也应声上涨，上调5至22个基点，有望回到“4”时代。其中以被视为市场风向标的平安人寿万能险产品为例，11月结算利率为3、875%，较\_\_月份上调0、125个百分点。

虽然，在分红险的光芒下，以往风光一时的万能险难免有些“失色”，可是它仍将是保险产品市场重要品种之一，短期肯定不会退出市场，这也是市场普遍共识。而以往也“独占鳌头”的投连险，在\_\_年股市震荡为主的大环境下，收益率则出现严重分化。据相关统计，前三季度，收益水平最好的是太平人寿平衡稳定型账户，收益率5、31%，最差的中意人寿智尊进取进取型账户，收益率-15、22%。

三、政令宣导

四、结束早会今日的早会就此结束感激大家的参与多谢大家!!

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇四**

尊敬的经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)，室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自营业部的，我的增员人是非常优秀的经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1、下面请跟我一起关注天气状况：今天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多!

2、维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。(给大家30秒钟时间调整手机)

3、接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训

4、让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔!(周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》)

5、锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操，请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律!(等领操人员站定开始晨操)。

大家请坐。一曲欢乐的(激情的、悠扬的、深情的、激昂的)晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢!(敬业时间，考勤报备)有请非常敬业x老师为我们做考勤)

6、“风声雨声读书声声声入耳;家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们的《嘉禾新闻网》资深主持人伙伴上场!(《嘉禾新闻网》主持人上场主持)。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢伙伴!

7、谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的经理给大家公布今天的业绩龙虎榜!(非常感谢经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名!)

8、每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——营业部优秀的伙伴——!让我们掌声有请他闪亮登场!(非常感谢伙伴精彩的分享，

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。

成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星!)

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的带来今天的业务联系。

9、跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，

敬业时间各位优秀的主管，各位精英伙伴!大家早上好!寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用热烈的掌声欢迎经理为我们做今天的敬业时间!

四、业务推动

增员靠风气;环境靠人气;业绩靠士气;成功靠志气!下面就让我们用收展部特有的方式欢迎xx老师为我们做今天的业务推动!龙的呼唤!

让我们用疯狂的掌声感谢xx老师!寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，美好的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天民生人寿华彩四溢的太阳.希望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，!

五、政令宣达在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里?接下来，有请我们的领航人作政令宣达，掌声有请!伙伴们，箭在弦上不得不发!让我们共同努力共同奋斗!最后共同见证胜利时刻的到来!

六、结束今天的一次晨会到此结束。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇五**

8：34亲爱的各位家人们，今天的早会将在一分钟后准时开始，请您找到合适的位置就坐，提前做好准备。谢谢!

8：35今天的早会将在十秒钟正式开始，请各位家人跟我进入倒计时：掌声响起，有请主持人。(鼓掌上场)

一、掌声停、问好：亲爱的各位聚成家人们大家早上好!(聚成好，yes)为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自己。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫来自部门。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望的主持可以给各位带去一天的快乐心情!(鞠躬表示感谢)

三、士气展示：状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示一定能看到大家最一流的状态。请各中心家人整理着装，做好准备。(在线中心、研发中心、董事总裁办、客服中心、人力资源中、国际事业部、营运中心、企划中心、学习卡事业部、内训事业部、财务中心)

四、互道问好：爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。

五、热舞：舞者相聚，激情延续。请上台.让我们共同热舞一曲(结束后)请台上的舞林高手回坐,来!各位家人们,给自己优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

六、新闻播报：家事国事天下事，事事关心。接下来有请做今天的新闻播报。掌声感谢精彩的播报(结束时再次掌声感谢)

七、每日英语：想走出国门，就一定要有一口流利的英语。知识经济的到来提供了我们语言交流的保证。接下来又是每日英语的时间让我们掌声有请(结束时再次掌声感谢)

八、文件宣读：重要的事一定是在重要的场合来安排，接下来有请做今天的文件宣读。(结束时再次掌声感谢)

九、家长勉励：制热震撼，精彩不断，光芒四射，魅力无限。接下来请出的是一位重量级人物，他就是让我们用狂风暴雨般的掌声有请做今天的家长勉励(结束时再次掌声感谢)

十、朗诵使命：最后请各位家人全体起立共同朗诵出我们的使命是…….

十一、结束祝福：最后主持人代表部祝愿各位家人今天好事成双，工作顺意，时刻都有好心情!

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇六**

开场 各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此 ，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴! 首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操 每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操 《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息 我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯 我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前 ，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题 让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束 伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。 下面请全体起立欢呼今天的口号：“朝气之春，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇七**

开场 各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此 ，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴! 首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操 每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操 《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息 我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯 我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前 ，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题 让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束 伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇八**

一、问好：

尊敬的经理，各位亲爱的伙伴，大家早上好。

感谢各位热情的回馈。

二、共同约定：

早会开始之前，我们有一个共同的约定：请将您的手机调至震动、

静音或关闭状态，会议期间不接打电话、发信息;早会开始后不随意走动、进出会场;会议期间保持安静，我们有会后交流的时间;保持职场内卫生，不在职场吃早餐!违反公约乐捐2元。谢谢各位的配合

三、点名报备：

出勤是每一个员工基本的素养，良好的出勤是成功的一半，下面是敬业时间，掌声有请伙伴/老师做点名报备。

掌声感谢!

四、早会流程介绍：

五、司歌司训：

每一天的这个时刻，全国有30万xx人会同唱一首歌《永远》，下面请全体起立，椅子归位，让我们用最饱满的热情高唱司歌，齐颂司训

六、动感晨操：

请伙伴们继续保持站立的姿势，身体是革命的本钱，生命在于运动，下面是动感晨操环节;掌声有请伙伴上台领舞。

掌声感谢伙伴!

七、业绩播报：

每一天的辛勤付出都会有回报，每一份努力都会结出快乐的果子，下面是业绩播报环节：

八、心得分享;

成功的人之所以成功是应为他有别人没有的方法和品质，下面借助个人伙伴热情的掌声有请伙伴做心得分享，掌声有请。

九、开心一刻：

开心工作，快乐挣钱，下面是每天的开心一刻时间，今天给我们带来开心一刻的是伙伴，掌声有请今天的快乐大使

十、朝闻天下：

家事国事天下事事事关心，保险人要不断的收集新鲜资讯充实自己

下面是朝闻天下时间;

希望这些资讯对伙伴们的展业能有所帮助

十一、专题时间

每天多学习多思考，活到老学到老，今天给我们带来专题的是经理/伙伴，借助各位的掌声有请经理/伙伴精彩讲课。感谢经理/老师相信伙伴们一定有了很多的收获，再一次掌声感谢经理/老师

十二、工作联系

火车跑的快全靠车头带，接下来是工作联系时间，掌声有请经理

掌声感谢经理的工作联系

十三、值日

职场是我家，卫生靠大家，今天值日轮到伙伴，明天是伙伴

十四、宣布结束

下面我宣布今天的大早会到此结束，各部门开二次早会，掌声结束

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇九**

一、暖场音乐(眉飞色舞)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好!我们的大晨会马上就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢各位的合作。

三、晨操

各位优秀的伙伴大家早上好!伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

四、敬业时间

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的敬业时间，请各分处清点人数，做好准备

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、感性时间

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事

七、信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

八、轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

九、专题论坛

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下面就是我们的专题论坛时间。

十、业务推动

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下面就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请。

十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下面掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

十二、群体激励

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇十**

开场白：在这个欢乐的早晨，我们又欢聚一堂，开始我们成功的一天，在那里，一声诚挚送给大家，期望大家能给我一个响亮的回馈。各位优秀的事业伙伴们，大家早上好!十分感激大家的回馈。简便一刻：每一天大家来到那里，来参加晨会，其实我们最大的心愿就是期望大家能够开心和欢乐，今日的简便一刻我们一齐来猜谜，准备了五道题，期望伙伴们能开动脑筋，一齐参与，大家一齐来观看大屏幕。

1)说翻过一座山，来到一片草地，打一花名(没花—梅花)

2)再翻过一座山，又见到一片草地，打一花名(也没花—野梅花)

3)这时草地上走过来一只羊，打一水果名(草没—草莓)

4)这时跑来一只狼，打一水果名(羊没—杨梅)

5)又来了一群羊，打一果冻(喜之郎)

晨操舞动：生命在于运动，下头让我们一齐来伸展下筋骨，随着音符起舞，跟着节奏摇摆，跳起今日的晨操《第八套广播体操》，恭请大家全体起立。请坐，也期望大家身体棒棒，吃嘛嘛香。

业绩播报：在昨日，有一些伙伴经过自我的努力，成功举绩，下头，就让我们请出张占亚主任为我们进行业绩报道。感激张主任，相信身经百战的将士们，凭借多年积累的展业经验，再借助本次即将开展的开门红行动，必须能够突破自我，创造更好更高的业绩，取得最终的胜利，伙伴们，行动是成功的阶梯，行动越多，登得越高。

专题播报：接下来，就到了专题时间——名人成功之道。经理致辞：每次在我们出发奋斗的前夕，都需要领导的引路和激励，借助大家热烈的掌声有情\_\_\_\_为我们做领导致辞。

结束语：今日的生活是昨日的选择，明天的生活是今日的选择，只要把握今日，我们就拥有完美的明天。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇十一**

开场

各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此 ，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴! 首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操

每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操 《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我

信息

我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯

我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前 ，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题

让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束

伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇十二**

开场白

大家早上好，十分荣幸能给大家主持这个晨会

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自我带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今日的日志填写时间。让我们把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候坚持安静

简便节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡欢乐营销，精彩生活，那么今日的简便时刻就要来临，让我们用全身心的欢乐来体验-----简便节拍，今日的简便节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和欢乐的传递。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今日的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下头借助各位热情的掌声有请今日之星\_\_\_，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是进取的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，仅有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感激\_\_\_伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今日的专题教师：阳光部的优秀的主管海静。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感激的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的王经理带来今日的业务联系。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富活力的呐喊响彻晴天，下头，请全体起立，共同宣读今日的激励口号：永远雄起!

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇十三**

一、开场白

（女）尊敬的各位嘉宾

（男）亲爱的各界朋友，大家

（合）下午好！

（男）欢迎各位参加由中国人寿分公司营销部举办的《玫瑰之约》活动我是本次活动的主持人，我叫

（女）我叫。同时出席本次活动的还有来自各界的成功人士，及各位成功人士身后的的贤内助们。首先让我们来认识一下他们。一号桌的嘉宾朋友们，让我们挥手适意下，欢迎你们的到来

（男）接下来让我们认识下二号桌的朋友们

（女）三号桌（依次一人一个）九号桌的朋友们你们在哪里，欢迎您们的到来。接下来，让我们一同来关注一下今天的活动议程（幻灯）

（女）一、在活动开始之前，我们将为各位送上的是中国人寿为各位精心准备的情感文化餐

（男）二、在用餐的过程中我们将进行的是嘉宾的互动游戏，希望我们能共同度过这个美好而烂漫的情人节夜晚。

（女）三、接小来我们将一同欣赏由蔡明和郭达为我们带来的爱情小品《烂漫的事》

（男）中国人寿做为主办方诚挚欢迎您的到来，同时中国人寿的高层领导将为各位致欢迎词

（女）同时今天我们请到了两位特约嘉宾为各位来宾朋友带来我们共同关心的话题《爱的历程》和《爱与责任》

（男）最后我们做为主办方的中国人寿将为各位来宾朋友们送上一份情人节的礼物。

（女）本次的活动即将开始，为了使本次的会议能顺利的进行请各位来宾们将你们的手机关闭或是调到振动状态。（当然您可以让您的手机跳舞，也可以让您的手机睡觉，但不能让您的手机唱歌），同时为了保持会场的有序环境，请各位来宾不要在会场中随意走动。也请各位尊敬的来宾朋友不要在会场中吸烟，保持会场的空气清新。

（男）谢谢各位的配合。

二、情感文化餐、真情告白

（男）各位嘉宾朋友们一年来工作辛苦了，希望今天各位可以借助这难得机会好好放松一下与您的爱人共同渡过今天一这温馨浪漫的美好时刻

（女）来宾朋友们，今天是一个特别的日子——2月14日情人节，在这特别的地方，中国人寿特别为各位来宾朋友们精心定制了特别的情感文化餐。

（男）首先为各位来宾朋友们献上的是第一道晚宴《一日夫妻白日恩》介绍：

（男）首先让我们品尝一下白蚌（代表我们白头偕老）

（女）左边是你。右边是我，中间是我们可爱的小宝宝。老头子

（男）诶，（女）抄粉丝代表我们常常绵棉，老头子（男）诶，山西窝窝头代表我们朴石的生活我还要给你富贵的生活，请尝尝金丝吓秋。（女）牛字骨伴打不了我们夫妻的恩爱。请品尝文化餐系列一《一日夫妻白日恩》

游戏

（女）接下来为各位来宾朋友们准备的是第二道晚宴《平平淡淡才是真》介绍

这个世界有太多的诱惑，因此有太多的欲望。就个人感情而言，会发现平平淡淡才是真。我们真正需要的是一种平平淡淡的快乐生活，一份实实在在的成功。在这种这种成功中，只是一份平平淡淡的追求游戏。

（男）接下来为各位来宾朋友们献上的是第三道晚宴《将爱进行到底》介绍：

相传在很久很久以前有一队非常恩爱的小鹿，他们开开心心的在丛林中度过他们愉快的每一天，可是好竟不长，树林里的山妖非常妒忌他们，并且看上了美丽善良的小花鹿，硬是将小花鹿给路劫走了，小鹿伤心及了，一天一为老神仙告诉小鹿，要想救出小花露你只有去菜去西兰花你才能救您的小花鹿，可是，西兰花在很遥远的地方，途径许多的艰难险阻，您愿意吗？小鹿说我愿意。于是小露出发了开始寻找西兰的艰难路程。他穿过高山，穿过了峻岭，终于让小鹿找到了西兰花，并救出了小花路，从此他们又过上了幸福美满的生活。

（男）的确如此，你有情，我有意让我们将爱进行到底从此不再别离共振思念的气息。你有情，我有意让我们将爱进行到底从此不再焦急企盼等待的美丽不再四处奔波相约人生奇迹。你有情，我有意让我们将玫瑰之约进行到底。

爱情小品：〈浪漫的事〉

（男）我希望你放我在心上

（女）你说想送我个浪漫的梦想，就是和你一起慢慢变老。

（男）接下来让我们共同欣赏蔡明和郭达为我们带来的爱情小品〈烂漫的事〉

三、领导致辞

（女）在中国人寿57年的辉煌历史中，我们得到了社会各界人士的广泛支持和高度关注

（男）回报社会、传播爱心是我们的职责，答谢客户、提供资讯是我们本次盛会的目的

（女）我们今天的盛会受到中国人寿分公司高层领导的高度关注，今天国寿的付总经理先生也亲临盛会的现场

（男）让我们掌声有请邱总为本次“玫瑰之约”致辞，掌声有请

四、爱的历程

（女）谢谢总经理，在领导热情洋溢的讲话中我们可以感受到中国人寿多年来所秉承的“成人达已、成已为人”的企业文化，成为广大客户朋友们“相知多年值得托付”朋友。

（男）再次掌声响起感谢邱总。

（女）20xx年中国人寿股改上市，开启了国寿经营的新局面，走出国门、走向世界，中国人寿市场竞争力空前提高。

（女）接下来让我们一同走进中国人寿辉煌的历程（结束国寿实力）中国人寿所取得的辉煌成绩到底能为我们带来什么样的利益，让我们一起来欣赏央视为我们做的相关报道。

（男）看完了上市报道后，相信各位来宾对于中国人寿一定都有些了解。说起人寿保险源远流长，早在五百多年前人类就已诞生了人寿保险

（女）人寿保险的诞生与人类的“爱与责任”是紧密相连的

（男）所以说保险在爱中诞生、在爱中发展、在爱中延续，人寿保险工作者是一名“爱的传播者”

（女）接下来我们将请上一位福建国寿讲师与我们共同走过一段“爱的历程”，

（男）给各们带来“爱的历程”的这位讲师就是（讲师简介）

（女）掌声有请讲师

五、爱与责任

（女）谢谢讲师为我们带来的“爱的历程”

（男）在讲师的介绍中我们了解到人寿保险是“爱与责任”的体现，是亲情、爱情的延续。

（女）把责任看座山，就能挡住我们最后的防线，在多变的气候中，固守着我们充满爱的温馨家圆，

（男）责任是真爱行动的路标，它指引我们不被迷失方向。

（女）接下来，我为大家介绍这样一个人，他将带领我们一同进入爱与责任的领域（介绍）

六、沟通时间：

（女）谢谢讲师，各位尊敬的来宾朋友们，通过刚才讲师的精彩分析让我们深入的了解了家庭理财的重要性，并且初步了解了“金鑫”这款新概念保险产品。

（男）其实人寿保险是一份造福社会、造福大众的一项功利，为了突显保险本质，在今天我们还安排了一个及有意义的活动凡是在今天同意专家的意见，作出理财规划的嘉宾朋友们，中国人寿分公司将会以您的名言捐献给希望工程

（女）希望工程是中国青少年发展基金会组织实施的一项为青少年发展服务的社会公益事业。它的宗旨是贯彻政府关于多渠道筹集教育经费的方针，动员海内外民间的财力资源建立基金，资助我国贫困地区的失学儿童继续学业，保障适龄儿童接受义务教育的权利，改善贫困地区的办学条件，促进贫困地区基础教育事业的发展。

（男）20xx年的秋天，有关部门对我国孤儿整体生存情况进行了一个调查，结果表明，在我国18岁以下，父母双亡和事实上无人供养的孤儿一共有57万多人，其中有1/3没有得到有效的救助。他们的生活概况、学习状况让人担忧。

（女）今天我们特别请来了希望工程的领导来来见证这一特殊时刻您的此次善举将会成就更多的失学儿童，让我们共同来为希望工程献上一份爱心

（男）今天坐在您身边的都是来自寿险销售队伍中秀、最专业的寿险业务顾问，现在他们将用三十分钟的时间为您进一步介绍家庭理财计划和金鑫两全保险。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇十四**

一、暖场音乐(也可以说是进场音乐)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到自己成功的位置，迅速坐好!我们的早会马上就要开始了，为保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢您的合作。

三、晨操(晨操之前一定要问好)

亲爱的伙伴们，大家早上好!感谢大家真诚的回应。艳阳高照天转暖，春回大地万物生，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样!”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己!

又是一个新的早晨，又是一天新的起步。伙伴们，请全体起立，让我们带着xx人特有的激情和风采跳起来。有请漂亮可爱的舞蹈皇后某某某上台带动。非常感谢，你们在舞台上充满了活力与自信，充满了迷人的风采，同时，也把这种快乐和自信传递给了我们每一个人。让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!

四、敬业时间(这个起考勤的作用)

天道酬勤，人勤地不懒，人勤春来早，人勤单儿好做，各位主管看看我们的属员今天都出勤了吗?请各主管清点人数，进入今天的敬业时间!

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，寿险之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

七、专题时间

伙伴们，不知道你们有没有这样的感受，我们走的路并不比别人短，我们说的话并不比别人少，可是，为什么人家能签单我们要遭遇拒绝，为什么人家挣大钱我们却为考核发愁，大单高手是神吗?寿险精英有三头六臂吗?拨开在英雄身上的光环，让我们走近英雄，一起聆听英雄幕后的故事，有请......

听君一席话，胜读十年书，跟着明星走一程，咱也试试大步流星!感谢.......

八、政令宣达

风啸大漠败者臣，大浪淘沙勇者胜，一切行动听指挥，公司的指引才是我们不竭的动力。下面掌声有请某经理为我们带出政令宣达。

九、群体激励

新的一天，新的征程，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休。20xx保险公司早会主持词及串词（范文二）

开场白：

在这个快乐的早晨，我们又欢聚一堂，开始我们成功的一天，在这里，一声诚挚送给大家，希望大家能给我一个响亮的回馈。各位优秀的事业伙伴们，大家早上好！非常感谢大家的回馈。

轻松一刻：

每天大家来到这里，来参加晨会，其实我们的心愿就是希望大家可以开心和快乐，今天的轻松一刻我们一起来猜谜，准备了五道题，希望伙伴们能开动脑筋，一起参与，大家一起来观看大屏幕。

1）说翻过一座山，来到一片草地，打一花名（没花—梅花）

2）再翻过一座山，又见到一片草地，打一花名（也没花—野梅花）

3）这时草地上走过来一只羊，打一水果名（草没—草莓）

4）这时跑来一只狼，打一水果名（羊没—杨梅）

5）又来了一群羊，打一果冻（喜之郎）

晨操舞动：

生命在于运动，下面让我们一起来伸展下筋骨，随着音符起舞，跟着节奏摇摆，跳起今天的晨操《第八套广播体操》，恭请大家全体起立。

请坐，也希望大家身体棒棒，吃嘛嘛香。

业绩播报：

在昨天，有一些伙伴通过自己的努力，成功举绩，下面，就让我们请出主任为我们进行业绩报道。

感谢张主任，相信身经百战的将士们，凭借多年积累的展业经验，再借助本次即将开展的开门红行动，一定能够突破自己，创造更好更高的业绩，取得最后的胜利，伙伴们，行动是成功的阶梯，行动越多，登得越高。

专题播报：

接下来，就到了专题时间——名人成功之道。

经理致辞：

每次在我们出发奋斗的前夕，都需要领导的引路和激励，借助大家热烈的掌声有情为我们做领导致辞。

结束语：

今天的生活是昨天的选择，明天的生活是今天的选择，只要把握今天，我们就拥有美好的明天。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇十五**

开场

各位亲爱的伙伴大家此刻好，感激大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此，十分高兴在今日的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感激，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自我。

晨操

每个胜利都是团队精神的写照，每一点提高都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感激刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感激!那么同时相信一首欢乐的晨操过后呢能激发我们欢乐的心境，也期望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息

我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下头就和大家一齐关注一下今日的信息。

所以大家必须要经过这则信息明白，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们必须要把保险当成自我的爱心事业去做。

喜讯

我们携手并肩、我们活力飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下头就我们一同进入今日的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今日我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下头接祝大家热情的掌声欢迎\_\_\_为大家爱做心得分享。

专题

让我们再次把感激的掌声送给\_\_\_伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，仅有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下头就有请\_\_\_经理带出今日的专题。

业务

让我们再次把感激的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一齐跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下头就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今日的业务联系。

结束

伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下头请全体起立欢呼今日的口号：“朝气之春，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

**保险公司晨会主持词 保险公司晨会主持词开心一刻篇十六**

开场白

大家早上好,非常荣幸能给大家主持这个晨会,首先做一下自我介绍,我叫夏明芬,希望大家能够记住我,在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴!

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的日志填写时间。让我们把把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候保持安静

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的付婷婷伙伴带出，借助各位热情的掌声有请付婷婷伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

士气展示

再次问候各位伙伴：早上好!寿险营销需要磅礴坦荡的气势，我们从事的是欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛。让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神展现各团队的豪迈士气。

信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时间由我们优秀的伙伴带来，借助各位热情的掌声有请。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：英俊潇洒，风流倜傥的梅涛经理。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们的司令，气度非凡的姚总带来出征前的政令宣导。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标 誓不罢休!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找