# 最新银行竞聘报告表(3篇)

来源：网络 作者：浅语风铃 更新时间：2024-07-18

*在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。银行竞聘报告表篇一大家好！机遇和挑战并存，成功与努力同...*

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

**银行竞聘报告表篇一**

大家好！

机遇和挑战并存，成功与努力同在。感谢组织给我这次难得的培养机会，我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自我，接受评判。参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在参与竞争中完善自己。

我叫，1977年生，31岁，中共党员，大学本科。1998年参加工作，先后在工作。我的性格是：正直诚实、积极向上。我的人生格言是：在顺境面前不断求索，在逆境面前百折不回，在绝境面前勇往直前。

今天我所竞聘的的岗位是，理由有三个：

一是工作优势。古语说的好：流水不腐，户枢不蠹。1998年参加工作后，在工作；20xx年在工作；20xx年任主任，在此岗位工作期间，获得省级“青年岗位能手”称号；20xx年以来在工作。上班10年来，我经历了数次岗位轮换，每一次工作的变化对我都是难得的机遇和锻炼，让我全面了解了银行会计、信贷等基本业务。岗位的不断变化，不仅增长了我的人生阅历，更提高了我的工作能力。

二是年龄优势。岗位不仅需要较强的工作能力，还需要一定的精力和体力，而我正值而立之年，身体健康，精力充沛，能够全身心投入到自己所热爱的工作中去。我总是这样认为：年轻人就是要不断到新的环境中锻造锤炼，敢于去承担责任，这样就能增长新才干，开拓新视野，挖掘新潜力。

三是素质优势。在当今知识经济和信息高速发展的时代，我始终注重综合素质提高，努力做到与时俱进。在政治上，我政治坚定，不断用\*思想、\*理论以及“三个代表”重要思想武装头脑，学习xx大精神，落实科学发展观，保持着较高的政治责任感和敏锐性；在道德修养上，我坚持明明白白做事，实实在在做人，淡泊明志，宁静致远，不以物喜，不以己悲；在业务上，我勤练“内功”，深入学习好经济理论、财务会计及农发行相关信贷政策，使自己不断适应农发行发展的需要。为提高自身业务素质，我报考了社会上的各种资格考试。01年参加经济类专业技术资格考试，03年取得任职资格；02年报考西南财经大学本科，05年以优异成绩毕业。

如果我有幸竞聘成功，我将不负众望，不辱使命，认真贯彻落实党中央、国务院的政策法规以及上级行的规章制度，坚持为领导解忧、为各部室及下级行服务的指导思想。坚持“一个原则”，抓好“四项工作”，真正做到“以为竞位，以位促为”。

坚持“一个原则”，就是坚持“上为领导分忧，下为干部职工服务”的原则。业务副经理岗位的工作主要是为领导当好业务上的参谋、做好各部室业务上的配合、为下级行提供业务上的服务。把“参谋”、“配合”、“服务”的三大职能作为落脚点和出发点，统筹兼顾，合理安排，努力做到领导满意、职工满意、下级行满意。

抓好“四项工作”。一是抓好学习，进一步提高自身素质。“学不可以已”，竞聘成功并不代表自己就可以不再需要学习，相反需要自己更加努力去学习，不断提高自己的素质修养，以适应新的工作岗位，以确保工作的胜任。二是抓好工作思路与措施，扎实工作，锐意进取。我的工作思路与措施是：勤向领导请教汇报，及时弥补自己在工作中存在的欠缺和不足；常向干部职工征求意见，集思广益讨论工作的新思路、新举措；深入思考如何将科学管理的思想方法原理引入到实际工作中去。以“三个服从”要求自己，形成团队合力，配合领导将部室工作推向新的台阶。“三个服从”是个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不欠位，主动不越位，服从不偏位，融洽不空位。做到大事讲原则、小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真心和诚心去对待每一位同事，用我的真诚换取同事们的信任和尊重。三是抓好制度促管理。模范遵守各项制度，要求别人做到的，自己首先做到。进一步规范和落实各项制度，实现管理规范化、制度化和科学化。

如果这次不能竞聘成功，我决不会气馁，我会认真反省自己，找出自己的欠缺和不足，在今后的工作中加以克服和完善，通过不断学习来提高自身的素质修养，并在新的工作岗位上积极探索新的工作思路，更好地为农发行的发展作出贡献。

谢谢大家！

**银行竞聘报告表篇二**

尊敬的各位领导、同事：

您们好！首先我非常感谢行领导给我这个展示的机会。同时，也对各位领导和同事们对我一贯的关心、支持和帮助，表示最诚挚的谢意！我叫，现年xx岁，中共预备党员，经济管理专业，大专学历。我今天竞聘的岗位是分理处会计主管。

参加今天的公开竞聘，我认为，我具有以下优势：

一是具有较为扎实的专业知识。参加工作来，我一方面虚心向老同志请教会计基本知识和业务技能，一方面自学了银行业务书籍，逐步熟悉和掌握了农行会计基本知识、内部业务和内控管理要领，提高了自己的政治素质和业务水平，拥有了为客户提供优质高效快捷服务的本领和技能。

二是参加工作两年多来，通过工作实践，总结出相对的工作经验。在工作中我始终把保持原则，细心谨慎，不折不扣执行规章制度作为一项准则，认真处理每一笔业务。

三是我对我们银行这几年的发展方向、法规政策也有一定的了解和把握。我能做到坚持制度，廉洁奉公，明确责任，搞好团结。

四就是我还年轻，有健康的身体，青春的活力，容易接受新鲜事物，有开辟创新的潜能，有满腔的热情和朝气蓬勃的心态。

农行兴盛，我们有责。拿破仑曾经说过：“不想当将军的士兵不是好士兵。”农行给了我一个展示自我的舞台，那我就应该“舞”出一段精彩的旅程。所以我今天勇敢的站到了演讲台上，恳请领导和同事们给我投下信任的一票。给我一点阳光，我将折射更多光芒。如果我有幸被行领导和同事们认可而被聘任，我将做以下几点打算：

一是积极为农行的发展做贡献。踏踏实实做人，兢兢业业工作；努力学习各种新知识，适应形势发展的需要，全面提高自身素质，以优质高效的工作业绩来回报我行。

二是认真履行会计主管岗位职责。坚持检查与辅导相结合的原则，保证工作质量以及工作效率；

三是拓展服务理念，打造优质服务品牌。全面实施服务环境规范、服务形象规范、柜台服务规范、会计流程规范和检查督促规范，从客户的利益出发，永远把客户的利益和需求放在首位。

四是坚持内抓管理、外抓营销并重，促进内控和业务共同发展。

以上是我对主管会计工作的理解，由于我尚不是会计主管，也没有参加过这方面的专业培训，所述错误之处请各位领导给予指正。假如竞聘胜利，我将认真履行主办会计的职责，切实承担好自己所肩负的使命，不辜负领导的信任和期待。假如竞聘失败，我也决不气馁，我更要以严格的标准来要求自己，不断提高自己的业务技能和专业知识，努力为乐至支行更好的明天贡献自己的力量。

谢谢大家！

**银行竞聘报告表篇三**

尊敬的各位领导、各位评委：

首先感谢分行党委给我这次展示自我的机会，更感谢各位领导和同志们多年来对我的关心和帮助，使我再次鼓起勇气，走上今天的演讲台。

我竞聘的是支行副行长，现将我的基本情况和履职设想向各位汇报如下：

一、基本情况：

我现年xx岁，中共党员，本科学历，经济师职称，现任支行办公室主任。从x年x学校毕业分配到支行工作以来，先后在保卫、储蓄、信贷、办公室等岗位。工作中我勤奋好学，熟练地掌握了各种业务知识和操作技能，表现良好的业务素质和业务能力，不断加强学习，先后取得大专、本科学历，同时注重金融专业知识学习，经过全国金融专业职称考试，得助理经济师、经济师任职资格。曾荣获分行先进工作者和优秀\*员称号，我自认有能力有条件竞聘支行副行长一职。

二、竞聘目的

今天，我站在这竞聘的演讲台上，目的就是通过演讲推荐自己，进一步实现自己的人生追求和愿望，“不想当将军的士兵不是好士兵”，以实际行动来回报党组织和领导的培养，为行的发展作出应有的贡献。我的竞聘态度是：如果竞聘成功，我将主动完成上级行党委安排工作任务，协助行长抓好支行发展工作，认真做好分管工作。如果竞聘失利，我无怨无悔，因为我一直都在默默地为工行作贡献，甘愿在工行发展道路上当一块铺路石，我会通过这次竞聘重新审视自己，寻找自己的不足和差距，在今后的工作中更加努力学习，弥补自己的缺点和不足，并不断自我完善。

三、主要业绩

近三年来，我在工作中认真履行职责，紧紧围绕国家金融方针、信贷政策，本着“以客户为中心，以市场为导向，以效益为目标”的经营理念，依照“抓大不放小，关键在于优”的营销方针，积极做好各项业务的营销工作。

因工作需要x年x月支行聘我到办公室主任岗位，兼职信贷审查和票据交换。在新的工作岗位上，认真做好工作，取得较好效果，5月末解除支行；认真抓好基础管理和案件防范工作，并取得较好业绩，在x年度案防履职和基础管理工作考核中获分，比上年有较大进步；积极主动抓存款，在支行储蓄存款持续下滑时情况下，5月初揽储150万元，扭转储蓄存款负增长的局面，及时调整支行员工士气；全年营销银行卡50张、代理各类保险费4万元，为支行各项业务的发展而不懈努力。

四、履职设想

如果我竞聘成功，我的工作任务就是如何作为行长的助手，协助他把支行的各项工作做得更好，并承诺：对党忠诚、对事业忠诚、秉公办事、团结同志、求真务实，做好分管工作，坚持以发展为第一要务，全面完成分行下达各项经营目标，如未完成经营目标的，主动承担领导责任。

第一，坚决维护上级行，加强班子的团结，做好员工思想工作，进一步增强员工的凝聚力、战斗力。

第二，鉴于支行的客观实际，要始终抓住存款主线不放松，依靠存款增长，带来效益的增长，提升服务层次，扩大服务范围，依托优良客户，做好银行卡和结算工作，争取较大的中间业务收入。

第三，正确处理好政府、企业、银行三者的关系，树立服务地方经济发展的理念，加强与地方政府各部门的联系与沟通，特别是招商引资局，及时捕捉外来投资商信息，争取投资商到我行开户办理业务，促进我行的经营活力。

第四，完善考核措施，激励员工工作的主动性和积极性。彻底解决干好干坏一个样，干多与干少一个样的局面，拉开收入差距，使那些一心一意为工行工作的员工，得到实惠。

第五、认真分析x年工作情况基础上制定细化x年工作目标。

1、加强学习培训，不断提高全行管理者和员工的综合素质。

2、全力发展个人金融业务，做好“大个金”这篇文章。一是积极抓好储蓄存款，营销个人贷款，扩大优质客户市场占比。各项存款计划新增x万元，力争实现增加x万元，其中：储蓄存款增加x万元，对公存款增加x万元。各项贷款余额计划增加x万元，力争实现新增x万元，其中：个人消费贷款增加x万元，个人住房贷款增加x万元。在规避风险的前提下，加大拓展个人消贷款和住房信贷力度，重点做好教师、医院、保护处等几家职工建房贷款营销。

二是积极拓展电子银行产品、理财产品、代理保险和代理业务，增加中间业务收入。计划新增灵通卡（e通卡）张、牡丹信用卡张、个人网上银行100户、企业网上银行xx户。重点是抓好代收养路费、代理保险业务。中间业务计划收入x万元，力争实现x万元。

三是加大不良贷款清收力度，提高资产质量，增强盈利能力。支行目前的不良贷款xx万元，是支行发展的主要障碍，清收情况好坏直接影响员工工作情绪。

3、扎扎实实做好基础管理工作，加强内控制度建设，做好经常性制度检查工作，认真履行案件防责任制，根据公司治理要求，进一步加强道德建设、制度落实、监控检查三位一体的案件查防工作体系，确保实现全年安全案件零目标。

4、我将加强业务学习，使自己能够成为业务全面，能力强的领导的好助手。

我坚信，无论在什么工作岗位上，只要有足够的努力，那就一定会获得成功！今天我的竞聘结果不管情况如何，我都会坦然面对，借此机会，再次感谢各位领导对我的关爱和培养，感谢各位评委对我做出评判。

谢谢大家！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找