# 最新保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词(二十一篇)

来源：网络 作者：海棠云影 更新时间：2024-08-02

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友...*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇一**

增员靠风气；环境靠人气；业绩靠士气；成功靠志气！下方就让我们用收展部特有的方式欢迎xx老师为我们做这天的业务推动！龙的呼唤！

让我们用疯狂的掌声感谢xx老师！寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，完美的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天中国人寿华彩四溢的太阳。期望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，！

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里？接下来，有请我们的领航人作政令宣达，掌声有请！

伙伴们，箭在弦上不得不发！让我们共同努力共同奋斗！最后共同见证胜利时刻的到来！

这天的一次晨会到此结束，请各组召开二次晨会！

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇二**

七月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎为大家爱做心得分享。

让我们再次把感谢的掌声送给伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请经理带出今天的专题。

让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇三**

所以大家必须要透过这则信息明白，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们必须要把保险当成自我的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下方就我们一同进入这天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！这天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下方接祝大家热情的掌声欢迎为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感谢的掌声送给伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下方就有请经理带出这天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一齐跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期盼，下方就借助大家热情的掌声，有请郭经理做这天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下方请全体起立欢呼这天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇四**

信念是一种无坚不催的力量，当你坚信自己能成功时，你必能成功。一天，我发现，一只黑蜘蛛在后院的两檐之间结了一张很大的网。难道蜘蛛会飞？要不，从这个檐头到那个檐头，中间有一丈余宽，第一根线是怎么拉过去的？

后来，我发现蜘蛛走了许多弯路–从一个檐头起，打结，顺墙而下，一步一步向前爬，小心翼翼，翘起尾部，不让丝沾到地面的沙石或别的物体上，走过空地，再爬上对面的檐头，高度差不多了，再把丝收紧，以后也是如此。

温馨提示：蜘蛛不会飞翔，但它能够把网凌结在半空中。它是勤奋、敏感、沉默而坚韧的昆虫，它的网制得精巧而规矩，八卦形地张开，仿佛得到神助。这样的成绩，使人不由想起那些沉默寡言的人和一些深藏不露的智者。于是，我记住了蜘蛛不会飞翔，但它照样把网结在空中。奇迹是执着者造成的。

轻松时刻（道具、音乐）：

现在又到了大家期待的时刻，每次伙伴上台时，总是带给我们喜悦与欢乐，现在，我们以热烈的掌声欢迎伙伴为我们带动轻松时刻。

谢谢经理的指示，现在晨会已进入尾声，让我们以充满信心的欢呼口号，结束今天的晨会，请全体起立（欢呼内容及动作提醒，或打投影片），开始。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇五**

笑一笑十年少，今天的开心一刻让我们都年轻了很多。

谁英雄谁好汉，业绩榜上比比看。经过大家一天的辛勤拜访，又有很多同仁成功开单，看一下我们的《业绩播报》。(公布业绩)

成功不是随随便便，背后都付出很多艰辛，让我们聆听成功者的经验，掌声有请为大家做《典范分享》。

每天学习一点点是进步的开始，每天进步一点点是成功的开始，每天成功一点点是卓越的开始，接下来友情优秀的给我们带来今天的精彩专题

掌声感谢

计划我们的工作，工作我们的计划，下面是我们的《财富时间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写。时刻把握公司步骤，了解公司信息，掌声有请尊敬的经理做《政令宣导》。

恭请大家全体起立，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，“敬畏梦想”或者是统一的激励口号!

礼毕，请坐，一次早会到此结束，请各部召开二次早会。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇六**

但是，时值年末，分红险整体收益水平却现隐忧。11月cpi同比上涨5、1％，再次刷新年内纪录。而根据保监会的相关规定，分红险的收益水平大致分为三档。4%为低档，5%为中档，6%为高档。去年保险公司分红险的收益率在3、5%至5%左右，今年基本维持这一水平，通胀背景下，分红险面临收益压力。

相比之下万能险结算利率，自20xx年达到6%的峰值后，一度连续下调。今年以来，保险公司万能险结算利率集体跌破4%。

但在xx月底，央行近3年以来首次加息后，11月，万能险结算利率也应声上涨，上调5至22个基点，有望回到“4”时代。其中以被视为市场风向标的平安人寿万能险产品为例，11月结算利率为3、875%，较xx月份上调0、125个百分点。

虽然，在分红险的光芒下，曾经风光一时的万能险难免有些“失色”，但是它仍将是保险产品市场重要品种之一，短期肯定不会退出市场，这也是市场普遍共识。而曾经也“独占鳌头”的投连险，在今年股市震荡为主的大环境下，收益率则出现严重分化。据相关统计，前三季度，收益水平的是太平人寿平衡稳定型账户，收益率5、31%，最差的中意人寿智尊积极进取型账户，收益率-15、22%。

三、政令宣导

四、结束早会今天的早会就此结束感谢大家的参与谢谢大家！！

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇七**

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休！

各位优秀的伙伴：大家早上好！

1、我们的联合大早会即将开始。请伙伴将手机关掉或调至震动档。请调整好你的座姿，以饱满的状态进入本次联合大早会。

2、掌声、问好声、敬业时光训练

这天，我们有个性嘉宾也来到我们联合大早会的职场。他们分别是人寿分公司王总，人寿分公司人力资源部的李腾美经理，还有刚走出校门，新加盟人寿的未来的八位栋梁之材。再次掌声响起，欢迎各位嘉宾的到来！联合大早会开始！

下方我宣布：联合大早会正式开始。首先，请全体起立，奏唱司歌。礼毕，各位领导请就坐，各位伙伴请就坐。

在人寿这个大家庭里，我们都有着共同的目标和理想。我们共有一个令我们值得骄傲自豪的团队，我们都是这个团队里的兄弟姐妹，平时我们相亲相爱、互帮互助。但比起士气来，却当仁不让。下方是敬业时光，来看看哪个团队的士气更高昂。请各团队做好准备。首先，请旭日部做好准备此刻请金鹰部做好准备最后请收展部做好准备，给正常出勤的自我一个热烈的掌声。

3、韵律晨操

人生也需要准备，准备种子，就收获果实；准备痛苦，就收获幸福；准备努力，就收获成功；准备这天，就收获明天；当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我明白那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种用心的对待人生的一种方式。互相携扶，共同追求财富，那里不仅仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

4、专题《春天花会开》

20xx年的第一季度已经结束了，我们带着胜利，带着喜悦，走进了四月，走进了春天。在这个春暖花开、万物复苏的日子里，我们就应怎样去进行我们的销售呢。下方就有请章丽丽老师给我们带来专题《春天花会开》，掌声有请！

感谢章老师。在这样完美的春天里，相信伙伴们的业绩也会如同春天的花朵一样，尽情绽放！也祝愿每一位伙伴都拥有花一般的容颜。在我们的寿险道路上，越走越年轻。

5、业务联系

第一季度的战斗已经结束，新的战役又即将开始。在第二季度，我们的领导又是如何按排的呢？接下来是业务联系时光，掌声有请赵经理！

感谢赵经理，胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉寿险公司早会煌。

桐城支公司20xx年“开门红”首战告捷，离不开分公司总经理室的正确领导和伙伴们的全力付出，接下来有请分公司王建桐副总经理作工作指示，掌声有请感谢王总，王总的讲话鼓舞人心，催人奋进，奋发的豪情已点燃我们心中的梦想，成功的光茫也照亮了我们前进的航向，我们桐城支公司的每一名将士也定会为明天的辉煌涂下最精彩的一笔。

首战告捷坚定了我们的信心，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，让我们行动起来，无视峥嵘、无视跌宕，让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，的舞台将因我们而精彩辉煌！

6、结束

这天的联合大早会到此结束，全体起立，恭送各位领导席。感谢各位伙伴的支持与配合。下方请各分部带开二次早会。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇八**

开场白：

在座的各位新人，亲爱的事业伙伴，大家早上好!

今天的晨会由我为大家主持。借此机会，欢迎在座的新伙伴加盟太保，成为太保温暖大家庭中的一员。我叫···，我愿意与您成为生活中的知心朋友和事业上最愉快的合作伙伴。提议大家用热烈的掌声再次欢迎我们的新人加入!

轻松晨操：

在寿险营销中，我们提倡快乐营销，精彩生活。那么今天的轻松快乐时刻就要来临，让我们尽情的体验一下最炫民族风带给我们的轻松与快乐。借助各位热烈的掌声有请伙伴前来带操!非常感谢前来带操的各位伙伴，谢谢你们!

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们之间友谊与快乐的传递。 业绩分享：

太保提供发展舞台，我来演绎人生精彩!下面我们一起来分享以下优秀的伙伴带来的业绩：

掌声有请伙伴，为我们分享他精彩背后的故事!

我发现以上伙伴都具有一个共同的优点，就是具有积极的心态。我们常说成功的人之所以成功，是因为他们具有积极的心态，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会才能成为真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢以上各位伙伴带来的业绩分享! 专题时间：

成功的圣经告诉我们：“凡成功的人，都善于做到将理论通过演练达到与实际的完美结合。”这说明演练有多么的重要，重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声有请我们的美女司令曹老师带来的专题尽享人生大演练!

曹老师为我们每个人走向职业成功描绘了最有效的途径。使我们在职业生涯这个无烟的战场又多了一件克敌法宝。让我们再次用热烈的掌声来感谢。

政令宣导：

太阳已高空悬挂，我们征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加响亮的掌声，有请我们气质非凡的美女司令曹科长做出征前的政令宣导。

纪律宣导：

掌声有请值班主任做纪律宣导!

结束：

跨别昨日迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的今天，让我们扬帆起锚，主宰自我，下面请大家共同做一个动作：拿出您的工作日志，写上今天要分享喜悦的人群。新人可以在上面写一下在新人班上的学习感悟，业务员写一下晨会结束踏出会场后您要拜访的客户。

今天的晨会到此结束，谢谢各位的配合!愿大家在展业收获多多!下面进行二次晨会。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇九**

一、暖场音乐(眉飞色舞)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好!我们的大晨会马上就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢各位的合作。

三、晨操

各位优秀的伙伴大家早上好!伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

四、敬业时间

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的敬业时间，请各分处清点人数，做好准备

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。(面试网)

六、感性时间

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事

七、信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

八、轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

九、专题论坛

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下面就是我们的专题论坛时间。

十、业务推动

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下面就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请。

十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下面掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

十二、群体激励

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇十**

尊敬的经理、××老师、天安优秀的伙伴(或天安的事业伙伴、天安的兄弟姐妹)：

大家早上好!(根据早会纪律可多问几声好)

伴随着新一轮太阳的升起(根据实际的天气情况而定)，我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时(或1个半小时)的时间。谢谢大家的配合(深鞠躬)。

俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项——《动感时刻》，《最炫民族风》(…..或其它)，掌声有请×位优秀的部经理(主管、或开单伙伴、或典范)带领大家做晨操，恭请大家全体起立。(结束后)，请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇十一**

一、会前提示

各位伙伴，早会即将开始，请大家调整坐姿、将手机置于震动档，清理桌面，谢谢各位的配合;

尊敬杨经理，各位亲爱的伙伴们，大家早上好!谢谢各位的热情回应!我是蒋琼玮，很荣幸今天的大早会由我来主持。

二、动感晨操

俗话说一天之计在于晨，生命在于运动，让我们以热烈的掌声欢迎张运兰组为我们带领晨操《皇后大道东》，请全体起立， 。。。。。，我们以热烈的掌声感谢张运兰组为我们带领晨操。

二、司歌司训：

请全体起立，让我们用饱满的激情同唱公司司歌《泰康永远》。

齐诵司训。

谢谢，请坐!

四、敬业时间

好的出勤会给我们带来好的心情，接下来是敬业时间，让我们掌声有请伙伴为我们带来今天的敬业时间。

掌声感谢伙伴。

五、喜讯报道

这两天真是喜讯连连，让我们来看一下，又有哪些伙伴给我们带来丰收的喜悦。这些伙伴是，，……让我们用热烈的掌声恭喜他们!伙伴们加油!

六、心得分享

每张单子的背后都有一个感人的故事，今天让我们来听听伙伴的分享，让我们共同来体会一下她的签单历程!掌声有请!感谢伙伴的精彩分享!相信很多伙伴在分享当中得到了很多启示!再次把掌声送给伙伴!

七、专题时间

这个月是我们新产品上市，今天经理将为我们带来这样一个专题《泰康吉祥产品学习》，接下来让我们用热烈的掌声有请经理为大家带来专题!

让我们再次用热烈的掌声感谢经理的精彩专题!

八、工作联系

接下来是工作联系时间，让我们以最最热烈的掌声有请尊敬的\*经理为我们作今天的工作联系，掌声有请!

非常感谢\*经理给我们带来这么多资讯!再次感谢!

九、欢呼结束

让我们用震天动地的声音喊出今天的欢呼口号! 振兴，人人有责!加油加油，ye!

今天早会到此结束，请各团队带开召开二次早会。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇十二**

人生也需要准备，准备种子，就收获果实；准备痛苦，就收获幸福；准备努力，就收获成功；准备这天，就收获明天；当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我明白那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种用心的对待人生的一种方式。互相携扶，共同追求财富，那里不仅仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

20xx年的第一季度已经结束了，我们带着胜利，带着喜悦，走进了四月，走进了春天。在这个春暖花开、万物复苏的日子里，我们就应怎样去进行我们的销售呢。下方就有请章丽丽老师给我们带来专题《春天花会开》，掌声有请！

感谢章老师。在这样完美的春天里，相信伙伴们的业绩也会如同春天的花朵一样，尽情绽放！也祝愿每一位伙伴都拥有花一般的容颜。在我们的寿险道路上，越走越年轻。

第一季度的战斗已经结束，新的战役又即将开始。在第二季度，我们的领导又是如何按排的呢？接下来是业务联系时光，掌声有请赵经理！

感谢赵经理，胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉寿险公司早会煌。

桐城支公司20xx年“开门红”首战告捷，离不开分公司总经理室的正确领导和伙伴们的全力付出，接下来有请分公司王建桐副总经理作工作指示，掌声有请感谢王总，王总的讲话鼓舞人心，催人奋进，奋发的豪情已点燃我们心中的梦想，成功的光茫也照亮了我们前进的航向，我们桐城支公司的每一名将士也定会为明天的辉煌涂下最精彩的一笔。

首战告捷坚定了我们的信心，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，让我们行动起来，无视峥嵘、无视跌宕，让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，的舞台将因我们而精彩辉煌！

这天的联合大早会到此结束，

全体起立，恭送各位领导席。感谢各位伙伴的支持与配合。下方请各分部带开二次早会。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇十三**

一、问好：

尊敬的经理，各位亲爱的伙伴，大家 早上好。

感谢各位热情的回馈。

二、共同约定：

早会开始之前，我们有一个共同的约定：请将您的手机调至震动、

静音或关闭状态，会议期间不接打电话、发信息;早会开始后不随意走动、进出会场;会议期间保持安静，我们有会后交流的时间;保持职场内卫生，不在职场吃早餐!违反公约乐捐2元。谢谢各位的配合

三、点名报备：

出勤是每一个员工基本的素养，良好的出勤是成功的一半，下面 是敬业时间，掌声有请 伙伴/老师 做点名报备。

掌声感谢!

四、早会流程介绍：

五、司歌司训：

每一天的这个时刻，全国有30万xx人会同唱一首歌《永 远》，下面请全体起立，椅子归位，让我们用最饱满的热情高唱 司歌，齐颂司训

六、动感晨操：

请伙伴们继续保持站立的姿势，身体是革命的本钱，生命在于运 动，下面是动感晨操环节;掌声有请伙伴上台领舞。

掌声感谢伙伴!

七、业绩播报：

每一天的辛勤付出都会有回报，每一份努力都会结出快乐的果 子，下面是业绩播报环节：

八、心得分享;

成功的人之所以成功是应为他有别人没有的方法和品质，下面借 助个人伙伴热情的掌声有请伙伴做心得分享，掌声有请。

九、开心一刻：

开心工作，快乐挣钱，下面是每天的开心一刻时间，今天给我们带来开心一刻的是伙伴，掌声有请今天的快乐大使

十、朝闻天下：

家事国事天下事事事关心，保险人要不断的收集新鲜资讯充实自己

下面是朝闻天下时间;

希望这些资讯对伙伴们的展业能有所帮助

十一、专题时间

每天多学习多思考，活到老学到老，今天给我们带来专题的是 经理/伙伴 ，借助各位的掌声有请经理/伙伴精彩讲课。 感谢经理/老师相信伙伴们一定有了很多的收获，再一次掌声 感谢经理/老师

十二、工作联系

火车跑的快全靠车头带，接下来是工作联系时间，掌声有请经理

掌声感谢经理的工作联系

十三、值日

职场是我家，卫生靠大家，今天值日轮到伙伴，明天是伙伴

十四、宣布结束

下面我宣布今天的大早会到此结束，各部门开二次早会，掌声结束今天的早会吗，谢谢

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇十四**

一、开场白

各位女士，各位先生，各位尊敬的来宾朋友们：

大家晚上好!

首先非常感谢各位来宾朋友们在百忙之中抽出宝贵的时间参加人寿分公司举办的“精英客户感恩年会”在我们的联谊会开始前请各位来宾朋友们配合一个动作(幻灯)

二、游戏《音乐之旅》

来宾朋友不知道你们对于那些一直被人们传唱老歌是否还有些怀念呢?小时候经常听到一些非常好听的经典老歌曲，像《甜蜜蜜》、《小城故事》等。那些歌旋律优美。接下来让我们一起进入《音乐之旅》共同体验那些老歌带来的回忆。

三、精英风彩

在一次次的业务竞赛中业务伙伴发扬勇往直前、顽强拼搏的精神，取得了骄人的成绩;用辛勤的汗水克服了一个又一个困难，创造了一个又一个的奇迹;此时此刻，我们有理由骄傲，有理由自豪，更有理由为自己的成功喝彩!接下来让我们一起来领略精英们的风采。(幻灯)

刚才我们共同领略了精英的风采他们个个都是光彩熠人，我们很清楚他们每一份收获的背后都孕育了一个个美丽的故事;每一次享受喜悦的同时都会对默默支持你们的客户报以由衷的感谢。在这里我代表所有的精英对你们说声谢谢了。

四、领导致辞

女士们，先生们，各位来宾朋友们，今晚，在这充满着喜庆的殿堂里，我们一起来分享累累的硕果;今晚，在这洋溢着欢乐的气氛中，我们共同来回味成功的喜悦。员工的成功是领导的欣慰，因此，我公司领导非常重视本次会议，在繁忙的工作中抽出时间亲临会议现场。出席今晚答谢会，接下来让我们用热烈的掌勺有请中国人寿保险股份有限公司公司的经理致欢迎词，掌声有请。

五、专题

通过x经理激情的讲演，相信在做的来宾对中国人寿一定多有了进有步的了解。中国人寿也将秉成：成己为人，成人达己“的企业文化为我们的客户提供更加优质的服务。接下来我将为大家结束一位讲师，他将给我们带来精彩的演讲。(讲师包装)

六、恳谈与交流

谢谢讲师的精彩讲演。通过蔡琴讲师的讲演相信在做的所有的来宾朋友对人寿也有了进一步的了解。接下来我们安排了交流与沟通的时间，有请各位精英。

七、精英感言：

来宾朋友们，我们的公司能有今天的辉煌要感谢业务精英昨天辛勤的付出，我们业务精英能相聚在此共同庆祝成功的喜悦要感谢所有支持和关爱他们的客户.相信此时此刻，我们的精英也一定有很多的话想和我们的客户朋友们。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇十五**

开场白

大家早上好,非常荣幸能给大家主持这个晨会

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的日志填写时间。让我们把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候保持安静

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。 喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：阳光部的优秀的主管海静。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇十六**

各位优秀的伙伴：大家早上好!纪律宣导

1、我们的联合大早会即将开始。请伙伴将手机关闭或调至震动档。请调整好你的座姿，以饱满的状态进入本次联合大早会。

2、掌声、问好声、敬业时间训练

今天，我们有特别嘉宾也来到我们联合大早会的职场。他们分别是人寿分公司王总，人寿分公司人力资源部的李腾美经理，还有刚走出校门，新加盟人寿的未来的八位栋梁之材。再次掌声响起，欢迎各位嘉宾的到来!联合大早会开始

下面我宣布：联合大早会正式开始。首先，请全体起立，奏唱司歌。礼毕，各位领导请就坐，各位伙伴请就坐。敬业时间

在人寿这个大家庭里，我们都有着共同的目标和理想。我们共有一个令我们值得骄傲自豪的团队，我们都是这个团队里的兄弟姐妹，平时我们相亲相爱、互帮互助。但比起士气来，却当仁不让。下面是敬业时间，来看看哪个团队的士气更高昂。请各团队做好准备。首先，请旭日部做好准备现在请金鹰部做好准备最后请收展部做好准备

给正常出勤的自己一个热烈的掌声。

3、韵律晨操

人生也需要准备，准备种子，就收获果实;准备痛苦，就收获幸福;准备努力，就收获成功;准备今天，就收获明天;当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我知道那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种积极的对待人生的一种方式。

互相携扶，共同追求财富，这里不仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

4、专题《春天花会开》

201\*年的第一季度已经结束了，我们带着胜利，带着喜悦，走进了四月，走进了春天。在这个春暖花开、万物复苏的日子里，我们应该怎样去进行我们的销售呢。下面就有请章丽丽老师给我们带来专题《春天花会开》，掌声有请!

感谢章老师。在这样美好的春天里，相信伙伴们的业绩也会如同春天的花朵一样，尽情绽放!也祝愿每一位伙伴都拥有花一般的容颜。在我们的寿险道路上，越走越年轻。

5、业务联系

第一季度的战斗已经结束，新的战役又即将开始。在第二季度，我们的领导又是如何按排的呢?接下来是业务联系时间，掌声有请赵经理!

感谢赵经理，胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉寿险公司早会煌。

桐城支公司201\*年“开门红”首战告捷，离不开分公司总经理室的正确领导和伙伴们的全力付出，接下来有请分公司王建桐副总经理作工作指示，掌声有请感谢王总，王总的讲话鼓舞人心，催人奋进，奋发的豪情已点燃我们心中的梦想，成功的光茫也照亮了我们前进的航向，我们桐城支公司的每一名将士也定会为明天的辉煌涂下最精彩的一笔。

首战告捷坚定了我们的信心，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，让我们行动起来，无视峥嵘、无视跌宕，让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，的舞台将因我们而精彩辉煌!

6、结束

今天的联合大早会到此结束，

全体起立,恭送各位领导席.感谢各位伙伴的支持与配合。下面请各分部带开二次早会。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇十七**

一、暖场音乐(也可以说是进场音乐)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到自己成功的位置，迅速坐好!我们的早会马上就要开始了，为保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢您的合作。

三、晨操(晨操之前一定要问好)

亲爱的伙伴们，大家早上好!感谢大家真诚的回应。艳阳高照天转暖，春回大地万物生，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样!”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己!

又是一个新的早晨，又是一天新的起步。伙伴们，请全体起立，让我们带着xx人特有的激情和风采跳起来。有请漂亮可爱的舞蹈皇后某某某上台带动。非常感谢，你们在舞台上充满了活力与自信，充满了迷人的风采，同时，也把这种快乐和自信传递给了我们每一个人。让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!

四、敬业时间(这个起考勤的作用)

天道酬勤，人勤地不懒，人勤春来早，人勤单儿好做，各位主管看看我们的属员今天都出勤了吗?请各主管清点人数，进入今天的敬业时间!

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，寿险之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇十八**

开场 各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此 ，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴! 首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操 每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操 《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息 我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯 我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前 ，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题 让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束 伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇十九**

各位优秀的伙伴：大家早上好!纪律宣导

1、我们的联合大早会即将开始。

伙伴将手机关掉或调至震动档。请调整好你的座姿，以饱满的状态进入本次联合大早会。

2、掌声、问好声、敬业时光训练

这天，我们有个性嘉宾也来到我们联合大早会的职场。他们分别是人寿分公司王总，人寿分公司人力资源部的李腾美经理，还有刚走出校门，新加盟人寿的未来的八位栋梁之材。再次掌声响起，欢迎各位嘉宾的到来!联合大早会开始

下方我宣布：联合大早会正式开始。首先，请全体起立，奏唱司歌。礼毕，各位领导请就坐，各位伙伴请就坐。敬业时光

在人寿这个大家庭里，我们都有着共同的目标和理想。我们共有一个令我们值得骄傲自豪的团队，我们都是这个团队里的兄弟姐妹，平时我们相亲相爱、互帮互助。但比起士气来，却当仁不让。下方是敬业时光，来看看哪个团队的士气更高昂。请各团队做好准备。首先，请旭日部做好准备此刻请金鹰部做好准备最后请收展部做好准备

给正常出勤的自我一个热烈的掌声。

3、韵律晨操

人生也需要准备，准备种子，就收获果实;准备痛苦，就收获幸福;准备努力，就收获成功;准备这天，就收获明天;当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我明白那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种用心的对待人生的一种方式。互相携扶，共同追求财富，那里不仅仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

4、专题《春天花会开》

20xx年的第一季度已经结束了，我们带着胜利，带着喜悦，走进了四月，走进了春天。在这个春暖花开、万物复苏的日子里，我们就应怎样去进行我们的销售呢。下方就有请章丽丽老师给我们带来专题《春天花会开》，掌声有请!

感谢章老师。在这样完美的春天里，相信伙伴们的业绩也会如同春天的花朵一样，尽情绽放!也祝愿每一位伙伴都拥有花一般的容颜。在我们的寿险道路上，越走越年轻。

5、业务联系

第一季度的战斗已经结束，新的战役又即将开始。在第二季度，我们的领导又是如何按排的呢?接下来是业务联系时光，掌声有请赵经理!

感谢赵经理，胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉寿险公司早会煌。

桐城支公司20xx年开门红首战告捷，离不开分公司总经理室的正确领导和伙伴们的全力付出，接下来有请分公司王建桐副总经理作工作指示，掌声有请感谢王总，王总的讲话鼓舞人心，催人奋进，奋发的豪情已点燃我们心中的梦想，成功的光茫也照亮了我们前进的航向，我们桐城支公司的每一名将士也定会为明天的辉煌涂下最精彩的一笔。

首战告捷坚定了我们的信心，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，让我们行动起来，无视峥嵘、无视跌宕，让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，的舞台将因我们而精彩辉煌!

6、结束

这天的联合大早会到此结束，

全体起立，恭送各位领导席。感谢各位伙伴的支持与配合。下方请各分部带开二次早会。

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇二十**

开场白

各位xx部优秀的职业经理人、优秀的业务伙伴们大家早上好!

良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫余骏，来自金蓝组。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望大家能够记住我，在记住我的同时我愿意与大家成为生活中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴。希望我的主持可以给各位带去一天的快乐心情。

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验---轻松节拍。

笑话

一天，老师走进课堂，学生们一齐起立喊：“老师早上好!”

老师愤愤地说：“只叫早上好?那我下午呢?难道就不好了吗?”

于是学生们又一齐喊：“老师下午好!”

老师又愤愤地说：“那我晚上呢?”

学生们又一齐喊：“老师晚上也好!”

老师点点头说道：“这样才行，现在重新喊一遍!”

学生们一齐喊：“老师早上好，下午好，晚上也好!”

老师说道：“坐下!今天我们要复习反义词，我们这样练习，我说一句，你们大声说出反义词。现在开始。”

老师：“今天天气很好。”

学生：“今天天气很坏。”

老师：“到处阳光明媚。”

学生：“到处阴云密布。”

老师：“马路上人山人海。”

学生：“马路上空无一人。”

老师：“年轻。”

学生：“年老。”

老师：“站立。”

学生：“躺倒。”

老师：“有个年轻人站立在路上。”

学生：“有个年老人躺倒在路上。”

老师：“我捡到一元钱。”

学生：“我丢了一元钱。”

老师：“我捡到一元钱，交给老师。”

学生：“我丢了一元钱，去偷老师。”

老师：“错误，不能这样说!”

学生：“正确，应该这样说!”

老师：“错误。”

学生：“正确。”

老师：“这不行，这是违法行为!”

学生：“这可以，这是合法行为!”

老师：“我说错误。”

学生：“我们说正确。”

老师：“听老师的，老师说的才是正确!”

学生：“听我们的，老师说的都是错误!”

老师：“你们愚蠢。”

学生：“我们聪明。”

老师：“停止!”

学生：“继续!”

老师：“你们现在停止!别说了!”

学生：“我们现在继续!还要说!”

老师：“你们这些蠢猪，我说停止!”

学生：“我们都是天才，我们说继续!”

老师：“你们听老师的!”

学生：“老师听我们的!”

老师：“学生都得听老师的!”

学生：“老师都得听学生的!”

老师：“现在你们停止练习!”

学生：“现在我们继续练习!”

老师：“你们没完没了了吗?”

学生：“我们有始有终的呀!”

老师：“那你们就停止!蠢猪!”

学生：“那我们该继续!天才!”

....之后老师怒气冲冲地抱着书本走出了教室。

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天的积累，俗话说：“一天之际在于晨”，但我们保险行业是“一天之际在于昨夜”!不知各位是否按照公司的要求，在昨夜做好了今天的日程安排呢?请举手!

让我们把把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。

七个习惯改变命运

习惯一：别指望谁能推着你走。

我们常说：“我不会，因为……”、“我迟到，因为……”、“我的计划没完成，因为……”我们总是在找借口或是抱怨，在不满中消耗自己的生命。

如果你不抬腿往阶梯上走，谁又会推你走呢?因此，积极主动的人生态度，是个人成功的原则。

习惯二：忠诚于自己的人生计划。

我们经常在人生的道路上迷失方向，因徘徊和迷途消耗了生命，关键是无目标。

这一生你要成为什么人?想做些什么?要拥有什么?什么是你生命中最重要的?只有确立了符合价值观的人生目标，才能凝聚起意志力，全力以赴且持之以恒地付诸行动去实现它。

请认真计划自己!请清晰明确地把计划写出来!

习惯三：选择不做什么更难。

每个人的时间都是有限的，所以要做重要的事，少做紧急的事。

消防队的贡献应是防火，而不只是忙于到处救火。因此，“要事第一”是人生自我管理的原则。

要想集中精力，必须强烈排除次要琐事的牵绊，要勇于说“不”。

习惯四：远离角斗场。

一般人遇事多用二分法：非强即弱，非胜即败。其实，世界给了每个人足够的立足空间，他人之得并非自己之失。因此，“双赢思维”是人际关系的原则。

我们从小就参与各种比赛、考试，培养了一种你赢我输、你死我活的竞争心态。试想一下，谁又甘心在竞赛中认输呢?树立双赢思维是非常重要的，懂得利人利己的人，把生活看作一个合作舞台，而不是角斗场。

习惯五：换位思考。

如果一位眼科医生为病人配眼镜，他先摘下自己的眼镜让病人试戴，其理由是：“我已经戴了10多年，效果很好，就给你吧，反正我家里还有一副。”那么，谁都知道这是行不通的。如果医生还说：“我戴得很好，你再试试，别心慌。”在病人看到的东西都扭曲了的同时，医生还反复说：“只要有信心，你一定能看得到。”那就真叫人哭笑不得了。

我们常说遇事要将心比心。因此，要培养设身处地的换位沟通习惯。当我们的修养到了能把握自己、能抵御外界、能博采众家之言时，我们的人际关系也就上了一个台阶。

习惯六：1+1可以大于2。

不同植物生长在一起，根部会相互缠绕，土质会因此改善，植物比单独生长更为茂盛;两块砖头所能承受的力量大于单独承受力的总和。

这些原理也同样适用于人，只有人人都敞开胸怀，以接纳的心态尊重差异时，才能众志成城。

习惯七：过身心平衡的生活。

拥有财富，并不代表有永远的经济保障，拥有综合能力才真正可靠。

人生最值得投资的就是自己的能力：生存的能力、生活的能力、学习的能力、创造的能力、适应的能力，这才是自己最值得珍爱的财富。

士气展示

寿险营销需要磅礴坦荡的气势，我们从事的是欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛。状态决定一切，成功者永远追求更好，在座的的各位都是追求卓越、渴望成功，我相信接下来的士气展示一定能够看到大家最一流的状态。让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神展现各团队的豪迈士气。

再次问候各位伙伴：早上好!

互道问好

爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。互道问好!

新闻播报

家事、国事、天下事，事事关心。我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和资讯是我们展业过程中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：英俊潇洒，风流倜傥的主管或经理。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，主管或经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次以热烈的掌声感谢主管、经理。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们的司令，气度非凡的总带来出征前的政令宣导。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休

最后，我代表xx部祝愿各位今天好事成双、工作顺意、时刻都有好心情。今天的早会就到这里，谢谢各位的配合与支持!

**保险公司的早会主持词 保险公司晨会结束语主持词篇二十一**

一、掌声停、问好：亲爱的各位聚成家人们大家早上好!(聚成好，yes)为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自己。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫来自部门。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望的主持可以给各位带去一天的快乐心情!(鞠躬表示感谢)

三、士气展示：状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示一定能看到大家最一流的状态。请各中心家人整理着装，做好准备。(在线中心、研发中心、董事总裁办、客服中心、人力资源中、国际事业部、营运中心、企划中心、学习卡事业部、内训事业部、财务中心)

四、互道问好：爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。

五、热舞：舞者相聚，激情延续。请上台.让我们共同热舞一曲(结束后)请台上的舞林高手回坐,来!各位家人们,给自己优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

六、新闻播报：家事国事天下事，事事关心。接下来有请做今天的新闻播报。掌声感谢精彩的播报(结束时再次掌声感谢)

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找