# 和煦阳光又一年

来源：网络 作者：梦醉花间 更新时间：2024-08-05

*第一篇：和煦阳光又一年和煦阳光又一年----2024和煦工作述职要过年了，我们每年都会站在“年”的门槛上，思绪万千，感慨万端。一是回首，检点一下一年来走过的路；二是展望，希望来年的路走得稳，走得顺，走得惬意，走得繁花似锦。2024，对我而...*

**第一篇：和煦阳光又一年**

和煦阳光又一年

----2024和煦工作述职

要过年了，我们每年都会站在“年”的门槛上，思绪万千，感慨万端。一是回首，检点一下一年来走过的路；二是展望，希望来年的路走得稳，走得顺，走得惬意，走得繁花似锦。2024，对我而言，是闲适与挑战各一半。7月31日，太平洋西岸，山东日照，碧海蓝天金沙滩，赤足嬉浪小神仙。吹海风，踏海浪，吃海鲜„„我玩得正嗨，了了数语，一线纤纤，迫使我中断度假，日夜兼程往回赶，8月5日正式履新和煦小学，屈指算来至今已5月有余。检索五个月来的工作，主要有以下几个方面：

一、摸清家底，规划实施。

1、硬件方面：和煦小学创建于2024年，系全日制公立完全小学。学校位于美丽的龙子湖畔、曹山脚下，占地面积13000㎡左右，建筑面积7200㎡；学校当时（截止2024年8月）有7个教学班，学生162人，还剩教师12人，七个班的教学设备设施齐全，各功能教室齐全，但设备不到位。学校整体布局合理，教学区、办公区、生活区、运动区分明，校园环境优雅，是学生求学成才的好场所。学生食堂还未建起来。

2、软件方面：因上半年教育教学管理工作沿袭凤二小的管理模式和种种缘由，所以和煦没有根据新办校特点和情况量身制定符合校情的人事管理制度。当然凤二小一些好的做法已在和煦得到很好地复制应用。但是毋庸置疑的是，和煦还没有形成自己的管理制度，更没有凸显特点。管理团队方面，大多是初步走上中层的新人，且还配备不齐整，到目前仍缺业务副校长，大队辅导员等。校园特色文化建设；课堂教学改革；教师专业成长培训；多元校本课程建设等等方面尚还没有来及起步。

饶是如此，还是要感谢我的前任——孙光辉校长和霍晓磊校长，是他们一年的开拓努力，奠定了和煦良好的发展基础，将学校的大体骨架和环境初步搭了起来，超额完成了他们一年的预定任务。人生是场接力赛，一任有一任的历史任务，现在组织上安排我接下了关键的这一棒，我没有理由不殚精竭虑，鞠躬尽瘁将和煦的未来设计好，并按照科学规划一步步建设好。不能辜负组织上的信任，更不能辜负和煦的所有教师和所有家长！没有大的意外，我将在和煦工作至退休。如果60岁退休，我的最美好的年华中将有17年献给教研室10年献给和煦。

3、初步规划，科学定位，大胆突破。发展的大幕将启。2024，和煦发展的大幕将徐徐展开。过去一年以来，在各级教育主管部门的指导、家长的支持和全校师生的共同努力下，学校发展迅速，不断壮大，2024年成功申请“国家级足球特色学校”，并成为蚌埠市首届小学生足球联赛主赛场。2024年9月，学校在校人数由第一年的162人锐增至367人，教师人数30人，（学历合格率100%，其中本科毕业 18人，专科学历10人，中专学历2人。有高级教师1人，一级教师7人。未定级教师22人，其中校聘教师8人。市级教坛新星2名，市级学科带头人1名。）先后组队参加区韵律操比赛、蚌埠市第二届小学生足球联赛、经典诵读比赛、心理剧比赛、龙子湖区教工健身操比赛，均有不俗的表现。在积极参与各级各类各项比赛的活动的过程中，我们积累了经验，历练了人员，凝聚了思想，明确了目标，蓄积了力量。这一切弥足珍贵。学校秉承 “沐浴阳光教育，奠基美丽人生”的办学理念，努力实践“阳光教育”，与时俱进，开拓创新，全面实施素质教育。确立了“沐浴阳光教育，塑造阳光教师，培育阳光少年”的办学目标，谨遵“格学至雅尚美，励志健体求真”的校训，弘扬“朴实扎实，灵动生动”的教风，着力培养“乐学善学”的优良学风，倾心铸就和煦小学“温暖如煦，和美如家”的校风。2024年9月，学校创建之初，全体师生就集思广益，全面诠释了“和煦”二字的内涵，高度凝练成两句话：和•天地至美的境界 煦•育养万物的温暖。为学校未来发展和办学追求奠定了哲学基础。2024十月，设计了体现“阳光教育”的“和煦阳光温暖万物”的校徽，在全校倡导“阳光文化”，全面实施素质教育，全面推进“新优质学校”创建。2024，学校将坚持“质量立校、科研兴校、特色强校”的内涵发展之路，以德育为先导,以教学为中心,以争创一流名校为目标，全面提升学校整体实力，以全面推进“新优质学校”实验建设为重点，扎实实施阳光教育，强化内部管理，规范办学行为，塑造优秀教师队伍，构建和美校园文化，开拓优质校本课程，创造灵美课堂模式，和煦将向着一流大校名校迈进！

二、爱岗敬业 团结协作

人们常说：一个好校长就是一所好学校。作为学校一把手，我时刻严格要求自我。实实在在的做事，堂堂正正的做人，以自我坦诚的待人态度，踏实的工作作风，为教师做表率。坚持理论学习，了解教育发展信息，用先进的教育理论指导工作、管理教学。在思想上，不断加强自我的政治修养，不断提高思想觉悟，增强党性观念，坚持原则，顾全大局，与上级持续一致;在业务上，自觉和党和国家的方针、政策保持一致，经常阅读教育教学方面的专著、杂志，不断提高自身的理论水平和工作潜质；在工作作风方面，任人唯贤，平等待人，与人为善，集思广益；在学校管理上，有事业心和职责感，有比较清晰的工作思路，有开拓创新的意识和勇于克服困难的决心；在工作态度方面，能够恪尽职守，勤恳敬业，与教师同甘共苦，共同进步;在工作业绩方面，能够较好的完成上级各项任务，学校各项工作取得一定的成绩，并逐步构成了学校自身特色；在统班子带队伍方面，努力充分调动每个领导的积极性，提出“讲政治、懂业务、会管理、敢负责”的工作要求，做到各司其职，各尽其责，同时倡导分工不分家，团结协作，民主管理，增强了班子凝聚力。因而使班子工作从不相互推诿，遇到问题总是群策群力。在领导的带动下，教师之间互帮互学，友善相处，构成和美的校园氛围。

三、以人为本 科学管理

1、建立健全规章制度，以制度约束人。根据上级文件和局党委要求，结合学校实际，相继出台了各项管理制度，包括部门职责、教学管理、班级管理、学生管理、后勤管理、安全管理等，进一步完善了《教学常规管理规定》，制定了《和煦小学绩效考核方案》。透过制度的落实，保证各项工作的顺利开展。

2、将管理职责具体化、明确化。一把手负全责，主管领导具体管，包组领导、教研组长到教师层层落实职责，做到人人都管理，处处有管理，事事见管理。

3、强化后勤管理。在财务管理方面，学校建立健全了财务管理规章制度，成立了财务管理小组，凡大额支出，务必先研究，后列支，及时公开，增加财务工作的透明度。在设施设备管理上，咱们采取了“分工合作、细致到位、集中保养”等管理措施，一年来，设施完好无缺。在教学设备管理方面，为了设备的损耗、维修降到最低限度，除了规范管理外，学校后勤的年轻老师孙猛和朱闯将老师还自我动手买线安装设备，为学校节约了资金。

4、抓好安全管理。在安全管理上，校长负总责，主管领导具体抓，专人管，还配备了安保科，制定各种应急预案，全校配置灭火器和防火工具，各重点部位落实了安全职责人，签订安全职责书，实行安全职责追究。此外经常开展安全教育，进行安全检查、演练，确保学校、教师、学生的人身安全，一年来学校没有发生一起安全职责事故。

四、教研塑师 质量立校

学校的生命是质量，立校根本也是质量。我们把提高教师专业化水平作为提高质量的突破口，今年十月以来在全校开展了“校园精品课”教研活动。老师们从精心备课开始，到小组教研试课，再到全校公开展示，最后跨学科评课。老师们本着科学教研的精神，知无不言，言无不尽，不客气，讲真话，既突出优点，更阐明不足。一轮活动下来，我觉得大家收获很多。

一学期以来，在“创城”任务和“两学”任务非常紧的情况下，我几乎把所有教师的课我都听了一遍。虽然年轻老师们的课堂教学还显稚嫩，但他们课充满灵气，我相信他们只要坚持这种“扎实朴实、灵动生动”的教学追求，他们一定能形成自己独特的教学风格，为和煦未来的科学发展提供不竭动力。在全面铺开的基础上，我们也注意拔尖提优。陈媛老师的识字课《我是什么》，就代表我区远赴江苏淮安进行教学交流，受到当地老师和教研员的大力赞扬。在安徽省的一师一优课评比中，我校李华平老师的课获省一等奖。2024年12月，我校有8节课入选市级“一师一优课”。

2024年12月蚌埠市教育科研课题申报开始。我本人牵头申报了《城乡结合部区域新优质学校的实验与研究》课题。

教师是学校发展的基础。一个学校教师的发展水平往往代表一个学校的发展水平。因此，善待教师将是我治校的一个基本准则。善待是赏识，赏识你的工作态度，赏识你的教学才华；善待是人文对待，平等相处；善待也是高标准严要求的苛求；善待更是给他们公平和正义。我觉得，一个公平和正义的工作环境，是他们对一个单位产生信心和美感的基础，也是一个人有尊严的活着，依恋一个单位的基础。温总理曾说过一句富有哲理的话：公平正义比阳光更灿烂。我希望这句话将成为我们和煦阳光教育治校的一句座右铭！

五、建设和美校园，弘扬特色文化

为提高学生的文化体育艺术修养，促使学生全面素质的提高，一年来，学校政教处在陈媛主任的带领下，设计了一月一主题活动，科技节后体育节，踏青节后悦读节，一节接一节，连绵不绝。先后举办了手工制作作品展、手抄报展、红歌赛、足球操比赛、体育趣味比赛，校园饺子节等各种丰富多彩的活动。充分展示和煦师生的素质与才能，使大家在同乐中感受到校园里浓浓的艺术体育氛围，营造了良好的育人环境。值得一提的是我校阳光体育大课间活动，每逢活动时刻，整个校园内激情涌动、神彩飞扬!建设生态儒雅的环境文化，也将是我们不懈地追求。坚持把校园环境与学校文化紧密结合，大力实施“生态校园”、“书香校园”行动，着力打造“童真童趣、雅致诗意”的环境文化，科学、合理地规划校园环境，注重环境建设的内涵，力求校园环境优雅、有品味，并将对校园主体建筑及分步建成的特色园林景点进行命名，以彰显文化内蕴：格学楼、至雅楼、尚美楼、和园、煦园„„同时充分发挥各功能室、校园主题橱窗的育人功能，让师生在感受美、欣赏美中获得启迪，激扬生命。“诵读经典名篇”、“环境与人文”“体育文化与健康成长”将作为校园文化的三大设计主题，着力建设校园廊道文化，园林文化，读书文化，运动文化四大板块。我们力争用五年的时间，使校园真正成为师生“智慧的学园、精神的家园、生命的乐园”。

2024-01-16

**第二篇：阳光和煦伴我成长征文**

阳光在生活中总是伴随着我们，当我们遇到连绵阴雨之日时，阳光总是能适时地推开厚厚的云层，送走连绵的阴雨。

每个人都会遇到困难、挫折，当别人遇到困难时，我总喜欢去帮助别人，赠人玫瑰，手有余香，帮助别人我也会快乐。在学校中，我与同学想得都很融洽，不会因为一点小事而去责怪同学，所以同学也能以大度的心态对我。那是一个阳光明媚的一天，这一天我和几个同学办黑板报，我刚把那一段话写完，一个同学就不注意把擦了，后我自己又把补了上去，有谁不会有点小差错呢，不一会儿黑板报被我们办好了。窗外和煦的阳光静静地洒在这黑板上，洒在教室里，温暖详和，美妙安宁。

在上学的日子里，教室里也都充满了和煦的阳光，无论是什么天气，这种阳光都会在教室中，不会因为外面的天气而改变。下休息时，有同学问我问题时，我总会耐心地为他（她）解答，直到他（她）懂了为止，当同学忘了带或丢了东西的时候，我也会豪不吝啬地把这些物品借给他用。我在下午到校前时间，还经常与同学讨论一些难题，或是在我们小组的小组活动日时开展一些有趣的小组活动，在这些时刻，即使外面是“千树万树梨花开”的严冬，教室里也满是和煦的阳光，柔和美丽，婉转宁静。

还记得有一次一个同学在周四生病，这天大雨倾盆，窗户上的水痕不断变幻，水池上的水雾阵阵扬起，屋檐上的瀑布总不歇息。第三天周六早晨，得知他病好的消息，便和一位同学一起带上昨天作业本，自己的笔记本，去为他补。在风雨中撑伞去为他补，教他不会的作业，当我们还沉浸在学习的乐趣中，外面已经没有雨声了，阳光悄然而至，冲破云层，穿过窗户，照进了他的家中，温暖和煦，楚楚动人。

我也喜爱读书，浏览杂志，在阳光明媚的午后，端一把小椅，坐在阳台上，与美丽的紫罗兰，碧绿的绿萝一起，在这个午后，感受阅读之美好，与书中人物交谈。在书中发现一个个美景，游遍世界各地；在书中感受丰收的喜悦，节日里各处人们的欢喜。我从《假如给我三天光明》中感受到坚强与睿智，从《诗经》中感到古典学之美丽。花美、书香、叶绿，和煦的阳光伴着它们，欣欣向荣、勃勃生机。

在无论多么阴沉的日子里，阳光好似又无处可觅，但只有我们能乐观向上，自信诚实，乐于助人……阳光便会穿透云层，向我们而。和煦的阳光伴随着我们，阳光普照，熠熠生辉。

**第三篇：又一年过去了**

2024年采购部工作总结

又一年过去了，时间总是在悄无声息中流逝。真的很感谢公司给我提供了一个磨练自己的机会，更感谢公司长久以来对我的信任和栽培!转眼即将告别2024年，回顾过去的一年工作，内心不禁感慨万千，虽然工作忙忙碌碌，但忙碌的很有意义，同时也学到很多的东西，在业务能力上也有了一定的提高与进步。现将主要情况总结如下：

一：采购工作情况

众所周知采购部是公司业务的龙头老大，是关系到公司整个销售利益的最重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我调到如此重要的岗位上，给我一个学习的机会，让我从原来对采购的一无所知到认识了更多的人和事，接触了更多新鲜的事物，学到一些新的知识，增长了更多见识！在周董事长的直接关注和公司各位领 导的关心支持下，通过半年多的采购工作，使我懂得了许多道理，也积累了一些过去从来没有的经验，同时也明白了采购和优秀采购之间的分别和差距。了解到一个采购所具备的最基本素质就是要在具备良好的职业道德基础上，要保持对企业的忠诚；不带个人偏见，在考虑全部因素的基础上，从提供最佳价值的供应商处采购； 坚持以诚信作为工作和行为的基础；规避一切可能危害商业交易的供应商，以及其他与自己有生意来往的对象；不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识;在交易中采用和坚持良好的商业准则等,相信这些我都已经做到了。

在这里我想说作为一个采购，并不像常规所想的那样仅仅是打个电话，签个合同，发个货那样简单，这只是其中之一，也是最基本的。在采购过程中我不仅要考虑到价格因素，更要最大限度的节约成本，做到货比三家；还要了解供应链各个环节的操作，明确采购在各个环节中的不同特点、作用及意 义。只要能降低成本，不管是哪个环节，我们都会认真研究，商讨办法。真得很感谢董事长，在采购方法方面为我出谋划策。是他的严格要求，让我们不得不千方百 计去降低成本，也是在她的英明领导下，我发货时遵循少量多次的原则,当然还要在不影响销售的前提 下，尽可能充分利用供应商的信贷期，保证公司资金周转。在发货方式上面，尽量以送货上门的方式从而降低公司的额外提货费用。在这里我还要对公司的相关业务人员说声：“谢谢“！感谢他们及时将市场价格信息传递给我，让我与供应商谈判时做到了心中有数，从而成功降低了库存成本。别外，每月月底，因为销项税远远大于进项税，为了降低公司不必要的税收，我都积极主动向客户催要增值税票，包括所有通过银行托收的客户，经过协商，对方也将抵扣联寄予我公司，及时供财务认证!从而每月都能减免一些不必要的税收。

关于退换货方面，积极主动与供方沟通，跟踪，以最快的速度及时调换。我们的原则是不管是国产、进口或合资产品，尽量协商后让厂方调换。所以2024年总的来说公司报损的品种并不多，大部分都是厂家调换。

二：工作经验和体会

我做采购半年多来，我更加明白了总成本优先原则，和灵活运用各种采购技巧的重要性。对与价格影响因素要有敏锐的感觉，并且能够及时的做好预警及防范措施，切忌“从一而终”。一个优秀的采购比须拥有较强的沟通协调能力和采购经验，我知道自己距离一个优秀的采购还有很远的差距，因为采购经验是靠长期不断积累经验和自我启发，达到 熟练程度后才能掌握的一种技术，要做到这一点是非常困难的，不过，我会更加努力的学习，不断地积累丰富采购经验，跟上公司的发展的脚步！三：存在的问题及教训

1：对采购业务、流程、学习了解深入不够，给自己工作上造成了直接或间接的麻烦。

2：在工作中只顾自己的感受，没有及时的给员工做好思想工作。给员工在工作中造成了思想积极性下降。

3对上级、下级承上启作用发挥不是很好，主要是自己专业能力水平较低，很多工作面造成了被动。

4：对客户的探访、服务不够细致，间接的造成了采购工作的一些负面影响。

四：今后的打算和努力的方向

在以后的工作中加自我强学习，继续发扬好的工作作风，改正不足。同时加强向相关业务人员及身边的领导、同事学习，不断提高自身的业务能力、提高工作效率。确保生产。

最后，感谢公司所有领导和同事，我有今天的进步离不开大家的帮助和支持，是他们的协同和支持使我成功。总之，2024年我会以一颗真诚的心，不断学习，努力工作。我要用全部的激情和智慧创造差异，让事业充满生机和活力！我保证以发自内心的真诚和体察入微服务对待客户，追求完美，创造卓越！和大家一起齐心协力，从新的起点开始，迈向成功！

怒江宏盛锦盟硅业有限公司采购部

周竹庭 2024/1/3

**第四篇：一年又一年**

一年又一年

时间过得真快呀，转眼间一年就要过去了！小的时候总是盼着过年，因为可以穿上新衣服，可以去好多亲戚家里串门，还有好多的好吃的。忘不了儿时那一串晶莹剔透的冰糖胡芦，那一串放了好久也不舍得放的鞭炮，还有那满天绚丽的烟火......小的时候，总是盼望着长大；长大之后，又盼望着自己不要变老。可是，又有谁可以逃过岁月的风刀，不知不觉间那些被风吹过得脸，已经变得布满沧桑。总是感觉自己不老，穿着少年的衣服来装嫩。很多人说我还没有长大，心理年龄也就几岁。我也承认，但是我知道根本就没有这么夸张！我知道，时间老人在一点点地把我的青春带走，但是那只是我表面上的，而我的心仍然保持着那一份纯真！我不想就此老去，我只想快乐的生活。

有的时候，总想长大，但是又想保留在儿时的状态。因此，我的脑海中总是反复出现着矛盾！我知道，人迟早要走向社会。有的时候我对自己说：快长大吧！不然你会被这个社会所淘汰的！但是，我不想就此带着面具做人，我只想做自己，一个真实的自己。往往我的处事原则也就是变得很简单，只要是不好的就是坏的。哥哥对我说：什么是好，什么是坏，根本就没有绝对的界限。不要这么片面！可是每一次和他聊天的时候，我都会情不自禁的说出谁好啦，谁坏了！他就骂我不记事......我知道一个人的性格是不会轻易改变的，包括我自己——也不会就此改变！

现在想想，我都是一个25岁的大男人了，面对家庭，面对社会，应该肩负着重大的责任才对！然而自己总是长不大，总是逃避着这些责任！有的时候我会情不自禁的恨自己，恨自己的不思进取，恨自己的日渐消沉......我以前不是这样的，可是我已经变成这样了！我知道，一些亲人和朋友的死去是给了我一定的影响，但是我不能把责任推给别人。有的时候，事情还是要自己解决才对！一年又一年，我们都在长大！一年又一年，我们都在老去！一年又一年，我们都在成熟！........................一年又一年，我们都会死去！

不管将来会怎样，对于现在，我要好好把握，珍惜眼前所有的一切！

加油！虽然没有人对我说！加油！我对自己这么说！

**第五篇：春暖花开又一年**

春暖花开又一年

——万达公馆 三月开年暖场活动

策

划 书

山西瑞亚文化传媒有限公司

目录

一、活动目标 活动目的 活动的受众人群 活动的阶段策略

二、活动分析 活动概述 活动亮点

三、活动细则

四、视觉效果

平面效果

现场效果

室内效果

室外效果

五、媒体计划 宣传方式 宣传注意事项

六、费用预算

活动目标

活动背景

根据万达公馆项目计划，在2024年3月春节过后举办一系列暖场活动，并顺势对新一年的楼盘营销做推广和宣传。一是对老客户和业主的答谢，二是对于潜在高端客户群的拓展。为新一年的销售及营销带来积极作用。活动目的

通过此次活动，在年初房产市场销售开篇之时，使万达公馆高品味、高服务、高质量的发展理念深入广大群众，借助高层次人群的集聚，树立自己的品牌形象，提高品牌知名度从而获得更多优秀客户青睐，不仅有机会再度扩大今年万达的房产销售额，也会对新年的房产销售开个好头。活动受众人群

新老业主、高端客户、意向客户以及其他潜在人群。活动主题 春暖花开又一年

活动的阶段策略

心灵 知性的奢华 别开生“面”

XX大师 带您体验健康睡眠 春“城”无处不飞“花”

活动分析

活动概述：

开发商举行各种活动是否成功的一点是活动是否有“人气”，特别是在新年的开始，直接影响到楼盘的销售推广，要比以往的暖场活动更有新意和特点，抓住潜在客户的心理，并激起人们的购房欲望，提高万达公馆在太原的品牌影响力，打造太原最耀眼的明星楼盘。

活动细则

2024年03月08日

心灵 知性的奢华 2024年03月17日

别开生“面”

2024年03月23日

XX大师 带您体验健康睡眠 2024年03月30日

春“城”无处不飞“花

NO.1 心灵 知性的奢华

活动地点：万达售楼部样板间

活动时间：2024年03月08日

宣传时间：2024年03月04日——2024年03月07日

媒体计划：

售楼部喷绘布广告 SPA会所自行宣传

活动亮点：SPA会所现场入会

免费客户体验券

试用装免费发放

男士品茶休闲区

活动概要： 有补充能源的“身心美容充电站”美称的SPA活动，可以美化容颜、健美体形、修心养生，是现代都市人回归自然、消除身心疲惫，集休闲、美容、解压于一体的时尚健康概念。给人一种超脱、融入自然的创意享受，使其身、心、灵达到纯净完美的和谐，体验真实完美的创意生活。

活动流程：

14:40——15:00 签到入场，领取客户体验券 15:00——15:15 主持人开场 15:15——15:30 万达公馆宋经理讲话

15:30——15:40 讲师为客户讲解巴厘岛美背舒活疗法 15:40——16:00 花茶排毒

16:00——16:20 可溶果粒背部去角质 16:20——16:40 背部减压按摩 16:40——17:00 花茶排毒

17:00——17:20 填写入会申请表，现场入会 17:20——17:30 领取试用装，活动结束

视觉效果

室外广告 签名墙 引导牌 背景板 体验券

NO.2 别开生“面”

活动地点：万达售楼部

活动时间：2024年03月17日

宣传时间：2024年03月09日——2024年03月16日

媒体计划：

售楼部喷绘广告 酒店宣传 短信投放

万达小区内海报张贴

活动亮点：面点大师现场面食SHOW

向学名师现场学厨艺

品尝面食饕餮盛宴

活动概要：二月二在饮食上是有一定的讲究的，这一天的饮食多以龙为名。吃春饼名曰“吃龙鳞”，吃面条则是“扶龙须”，吃馄饨名曰“吃龙眼”，而吃饺子名曰“吃龙耳”。这一切都是为了唤醒龙王，祈求龙王保佑一年风调雨顺，获得好收成。请XX酒店著名面点师现场进行面食SHOW，在品尝美食的同时欣赏精彩的演出，同时对山西的面食文化进行更加深入的了解。

活动流程：

14:40——15:00 签到入场，领取抽奖券 15:00——15:15 主持人开场 15:15——15:30 万达公馆宋经理讲话 15:30——16:00 面点大师现场表演和教学 16:00——16:30 品尝美味面食 16:30——17:00 现场拉面大比拼

17:00——17:10 面点大师进行点评，决出一、二、三等奖

17:10——17:30 由万达宋经理颁发奖品

视觉效果

室外广告 签名墙 引导牌 背景板

NO.3 XX大师 带您体验健康睡眠

活动地点：万达售楼部

活动时间：2024年03月16日

宣传时间：2024年03月10日——2024年03月15日

媒体计划：

售楼部喷绘广告 短信投放

万达小区内海报张贴

活动亮点：睡眠大师现场释义睡眠质量的重要

与睡眠大师互动，解决睡眠问题

免费客户体验券

活动概要：

人的一生大约有1/3的时间是在睡眠中度过的。当人们处于睡眠状态中时，可以使人们的大脑和身体得到休息、休整和恢复。有助于人们日常的工作和学习。科学提高睡眠质量，是人们正常工作学习生活的保障。

睡眠的确切定义，随着时代的变迁而有着不同的内涵。睡眠好比健康银行，可以常存取，却不能透支。人们的平均入睡时间相比30年前，已经延后了1小时左右。世界卫生组织调查显示，全球约有29%的人存在各种睡眠问题。

失眠症根据失眠发生的时间先后，可区分3种失眠症。①发生在睡眠初期，表现为很难入睡，也是最常见的失眠症。②表现为全夜时醒时睡。③发生在睡眠终期，患者过早苏醒，不能再入睡。这些患者的异相睡眠都少，并易诱发脑电的唤醒反应。

中国居民睡眠障碍的患病率高达42.7%。好睡眠俨然成为现代都市生活的“奢侈品”。那么如何提高睡眠质量呢？睡眠大师现场为您讲解如何面对睡眠质量不足的问题。

活动流程：

14:40——15:00 签到入场，领取客户体验券 15:00——15:15 主持人开场 15:15——15:30 万达公馆宋经理讲话

15:30——15:50 讲师为客户讲解睡眠质量对于身体的重要性 15:50——16:10 客户现场体验

16:10——16:25 客户与睡眠大师互动，提问解答客户问题 16:25——16:30

16:40——17:00

视觉效果

室外广告 签名墙 引导牌 背景板 体验券

NO.4 春“城”无处不飞“花

活动地点：万达售楼部

活动时间：2024年03月23日

宣传时间：2024年03月25日——2024年03月22日

媒体计划：

售楼部喷绘广告 花店自行宣传 短信投放

万达小区内海报张贴

活动亮点：奇异花卉亮相

为客户讲解居家工作的鲜花礼仪与常识

花艺师现场表演并现场馈赠

客户与花艺师互动并学习花艺技巧

活动概要： “俏也不争春，只把春来报”，如果大家想探个早春，不妨到万安公馆售楼处品味一下独特的“花朝节”，感受春“城”无处不飞“花的美妙意境。梅花是正月的花神，春季从梅花盛放开始；花朝节，也因探梅节拉开序幕。就让万达公馆梅花把我们逐步带入姹紫嫣红的撩人春色之中吧！

活动流程：

14:40——15:00 签到入场，领取抽奖券 15:00——15:10 主持人开场 15:10——15:20 万达公馆宋经理讲话

15:20——15:30 花艺师为客户讲解居家工作的鲜花礼仪与常识

15:30——15:45 花艺师现场表演

16:45——17:00 客户与花艺师互动并学习花艺技巧 17:00——17:15 花艺师评比最好的DIY客户

宋经理馈赠花卉

视觉效果

室外广告 签名墙 引导牌 背景板

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找