# 2024年战略合作相关意向书(20篇)

来源：网络 作者：九曲桥畔 更新时间：2024-08-25

*在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。战略合作相...*

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**战略合作相关意向书篇一**

乙方：山东一站泊车营运管理有限公司

山东一站泊车营运管理管理有限公司是专业投资建设立体停车库项目的公司，停车难已经成为当今社会的一大社会突出问题，受到省市区各级级政府的大力支持与关注，为加快停车场项目建设、招商、运营管理进程，经甲乙双方平等协商，达成如下战略合作协议：

第一条 甲、乙甲双方本着诚实信用、平等互利的原则，在符合国家有关方针、政策的前提下，甲方积极支持乙方的项目建设和运营。

第二条 为了解决乙方在项目建设及运营过程中遇到的实际问题，甲方愿在乙方项目建设期间，积极为乙方提供有效的金融服务。

第三条 乙方应完善项目建设的相关手续，并向甲方报送工程建设和招商进度等相关资料，甲方积极配合并协调相关贷款手续的完善与办理批准手续。

第四条 甲方向乙方承诺在符合国家金融政策的前提下，针对合作项目给乙方授信并提供不少于项目投资总额65%的信贷支持。

第五条乙方投资建设的立体车库在对外销售过程中，甲方可以给与购买车位的业主按揭贷款，有关手续和贷款年限及利息都给与优惠政策，并且为乙方做好服务及支持。

第六条 在符合国家相关金融法律、法规和有关贷款规章制度和操作规程前提下，甲方根据乙方项目建设形象进度需要所提报的资金需求量优先发放贷款。

第七条 甲方承诺在向乙方发放借款时，其贷款利率按照人民银行和本行的有关规定执行优惠利率。

第八条 在具体项目的建设期间，双方应当在信息共享的前提下，甲方对乙方的资金用途实行监督。

第九条乙方承诺在企业合作伙伴中广泛宣传甲方在存贷业务、中间业务及延伸工具等多项服务内容方面的优势，并积极推荐优质客户在甲方银行开设基本账户，协助甲方吸收更多存款。

第十条 本协议未尽事宜，可由双方签订补充协议，补充协议与本协议具同等效力。

第十一条 本协议自双方法定代表人(负责人)或其授权代理人签字并加盖公章之日起生效。

第十二条 本协议一式两份，甲、乙双方各执一份。

甲方(公章)：

法定代表人(负责人)或授权代理人(签字)

年 月 日 乙方(公章)：

法定代表人(负责人)或授权代理人(签字)： 年 月 日

**战略合作相关意向书篇二**

甲方[中国工商银行股份有限公司\_\_市分行(以下称湖北工行\_\_分行)]

负责人:[ ]

地址：[ ]

联系人：[ ]

电话：[ ]

传真：[ ]

乙方[中国移动通信集团湖北有限公司\_\_分公司(以下称\_\_移动)] 法定代表人：[ ]

地址：[ ]

联系人：[ ]

电话：[ ]

传真：[ ]

为充分发挥双方客户规模优势，实现资源互换，建立紧密型战略合作伙伴关系，促进双方的共同发展，提升双方在各自领域的核心竞争力，甲乙双方本着“合作共赢”的宗旨，经双方协商一致，达成如下协议：

一、 战略规划合作

1.1平等互利，实现双赢。甲乙双方互视为对方为重要战略合作伙伴，双方在多层面开展业务合作，在同等条件下，优先选择对方产品或服务，双方实现互惠共赢。

1.2甲乙双方本着相互尊重、互谅互让、友好协商的原则，共同有效推进本协议所达成的合作项目，共同处理合作进程中出现的各种问题。甲乙双方严格保守对方的商业秘密，未经双方一致同意，不得对外公布本协议内容，法律法规另有规定除外。

二、业务开发合作

2.1客户资源共享方案

2.1.1营销平台共享。甲方利用移动营销平台共同开展乙方客户促销活动，为乙方客户提供金融产品与服务。同时，乙方利用甲方营销平台开展甲方客户促销活动，为甲方客户提供通信产品服务。

2.1.2 vip服务项目共享。通过联名卡等方式，双方联合为vip客户提供专享服务项目，提升双方vip服务品质。

2.1.3联合开发高端个人客户专属产品。甲方设计个性化的高端客户专属个人金融产品，通过乙方平台开展联合促销;乙方也可向工行高端客户推出通过工行渠道进行的专属信息化产品和特别优惠服务。

2.1.4甲方配合乙方在 “td无线城市”平台上展示甲方的相关金融产品。

2.1.5 乙方授权甲方代理乙方业务，中国移动手机用户通过甲方银行划账方式转移支付通信使用费。

2.1.6 联合开发校园市场。甲乙双方利用各自的客户规模优势联合开发校园市场，乙方在校园推销“一卡-通”业务捆-绑甲方账户。

2.2 渠道资源共享。乙方将自办营业厅以优惠价格租赁给甲方，甲方将atm自动柜员机安装在乙方营业网点，乙方提供为甲方设备提供通信和电源服务。

2.3 ipv\_\_据专线和无线wlan业务。在乙方服务或产品的技术水平和安全性符合甲方管理要求情况下，甲方优先选择乙方作为首选通信运营商，在新增及其他运营商到期的专线业务优先选择乙方专线业务并确保份额在50%以上。甲方将x\_\_区主要营业网点引入乙方wlan无线覆盖业务，按照500元/月/2m给予优惠。

2.4甲方要求享受话费补贴的中高层管理人面优先使用移动手机业务，且使用移动手机比例不低于80%，;甲方为乙方提供移动通信业务促销渠道，鼓励甲方内部员工优先加入乙方通信专网;在银行业信息化方面(移动办公oa、客服短信、400电话、集团彩铃等)优先使用乙方产品。

甲方统一付费的中高层管理人员按年话费实行一次性支付，乙方给予八折优惠。

三、 技术支撑合作

以上具体业务合作中，乙方各分支机构开展对甲方使用部门及分支机构的技术支撑及沟通交流。

四、 人员培训合作

根据双方业务开展情况，加强双方人员的培训合作交流活动。

五、 合作保障机制

5.1甲方确定公司业务部为协调和联系的牵头部门，负责各业务部门及各分支机构的协调，确保以上合作内容的有效落实，以及与乙方的联络沟通。

5.2乙方确定集团客户部为协调和联系的牵头部门，负责所辖各分支机构的协调，确保以上合作内容的有效落实，负责业务和经营机构的协调以及与乙方的联络沟通，并指派武汉分公司专职客户经理负责协调沟通。

5.3双方牵头部门建立联席会议制度，每季度就双方开展合作事宜及本协议合作内容项目进行情况沟通，并用度时解决各项合项目落实事宜。

5.4 如上述5.1、5.2款确定的人员和机构发生变化，甲乙双方应及时书面告知对方，不得影响本协议的执行。

5.5甲乙双方建立多层次、全方位的信息沟通机制，定期就双方的业务合作进行研究，互通信息，协调解决合作中出现的问题，并利用双方资源进行广泛的业务、技术交流与培训。

5.6 在本协议的基础上，甲乙双方可根据业务发展需要，根据相关法律、法规及内部文件规定，签定具体的业务项目合作协议。

六、 协议期限

本协议自双方签字盖章之日起生效，有效期为生效之日起至[ ]年[ ]月[ ]日止。

七、保密

甲乙双方就本协议条款，所接收到对方所有文件、制度、政策、合同条款内容和了解到的对方保密信息，应承担保密义务，双方工作人员不得对任何第三方透露以上任何资料与信息，如发生违反此条规定的情形将追究对方的法律责任、要求，将作为本协议的组成部分。

八、具体项目

本协议有效期内，双方签订的合同、协议应与本协议原则、精神保持一致，如有冲突，双方根据实际情况并在本协议的原则指导下协商解决。

九、争议解决

双方的分歧通过友好协商的方式解决。

十、附则

本协议一式肆份，双方各持贰份，具有同等法律效力。

(下无正文)

签字页：

甲方：中国工商银行股份有限 乙方：中国移动通信公司

公司\_\_市分行(盖章) \_\_有限公司\_\_分公司(盖章)

负责人或授权代表(签字)： 法定代表人或授权代表(签字)：

二0一 一年

日 二0一 一年 月 日 月

**战略合作相关意向书篇三**

甲方：南京国豪装饰安装工程有限公司

乙方：南京柔然装饰材料有限公司

甲乙双方本着平等互利、优势互补的原则，就结成长期、全面的墙纸、软包、窗帘、壁画产品供应战略伙伴关系，实现资源共享、共同发展，并为以后在其他项目上的合作建立一个坚实的基础，经友好协商达成以下共识：

一、权利与义务

1.甲乙双方皆承认对方为自己的战略合作伙伴，并在彼此网站的显著位置标识合作方的徽标链接或文字链接。

2.甲乙双方授权合作方在其网站上转载对方网站上的相关信息，该信息将由双方协商同意后方可引用(具体合作项目另签协议)。

二、相互宣传

1.在甲乙双方都认可的适当时间内，双方在彼此项目上相约召开独立项目合作会议，协商解决项目遇到问题，尽快把项目质量、工期、进度等做到更夯实。

2.甲乙双方在有关装饰行业专题的研讨会等行业的各种展览会上，互相帮助、共同宣传，共同推进双方的品牌.

3.双方还可就其它深度合作方式进行进一步探讨

三、合作互利条件

1、乙方作为甲方的长期合作供应商，甲方在项目中优先选用乙方经营产品系列品牌。

2、乙方作为甲方的长期战略合作伙伴，在甲方使用乙方经营的产品中，乙方有义务在不高于市场报价的基础上给予甲方30%让利。作为战略合作的优惠条件，在结算时自行扣除。

3、甲方必须保证每一个项目中优先选择乙方产品作为长期供货商.

四、其他

1.甲乙双方的合作方式没有排他性，双方在合作的同时，都可以和其他相应的合作伙伴进行合作。

2.本协议自甲、乙双方签字盖章日起生效，本协议有效期一年。本协议到期后双方如无书面异议，协议自动延期一年。

4.甲乙任何一方如提前终止协议，需提前一个月通知另一方;如一方擅自终止协议，另一方将保留对违约方追究违约责任的权利。

5.本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。

6.本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

7.本协议期满时，双方应优先考虑与对方续约合作。

8.双方的合作关系是互利互惠的，所有内容与服务提供均为免费。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方签名(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方签名(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日 日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**战略合作相关意向书篇四**

甲方：

地址：

电话：

传真：

法定代表人：

乙方：昆明\_\_\_房地产经纪有限公司

地址：昆明市五华区\_\_\_\_

电话：0871-\_\_\_\_

传真：0871-\_\_\_\_

法定代表人：

甲乙双方根据中华人民共和国《合同法》及其他法律法规相关规定，在平等、互利、自愿的原则下，经友好协商，就甲方委托乙方为全程设计、策划、销售、招商运营、项目经营管理昆明市白塔路昆明市中医学院地块(以下简称该项目)事宜，达成本合同。

第一条招商及经营管理的项目及地址

甲方委托乙方商业策划、招商及商业运营管理的物业为：，地点位于：，项目总建筑面积为平方米。

第二条双方共识

(1)甲方委托乙方向土地使用权方\_\_\_\_提供该项目全套的竞标、设计方案。

(2)甲方与\_\_\_达成战略合作协议后向乙方一次性支付该项目前期策划款人民币50万元整。(人民幣伍拾萬元整)

(3)甲方与\_\_\_\_达成战略合作协议后，乙方即成为该项目唯一的代理机构，负责该项目的策划、设计、招标、销售代理、招商和商场管理，甲方不得以任何理由更换、撤销或中止乙方在该项目中的以上代理权。

(4)乙方对该项目的策划、设计、招标、销售代理、招商和商场管理有绝对的主体权

利。若项目开展过程中，甲方需要对委托的事项进行修改的，应与乙方协商并经乙方书面同意。

第三条甲乙双方义务与权利

3.1甲方权利：

(1)负责审核乙方提供的各相关方案，提出修改意见并和乙方进行磋商，确定其方案得到法定机关的批准后实施;

(2)拥有乙方与该项目有关的所有策略及商业行为的最终决策权;

(3)有权随时检查乙方的工作，对乙方每阶段的服务品质进行评估，及时向乙方提出改进意见;

(4)享有乙方开展该项目作业中所有资料的索取权利;

(5)在所有的招商代理、销售代理、商业运营确定后，所有客户缴纳的定金由甲方负责该项目点的财务主管收取并办理相关手续。

3.2甲方义务：

(1)甲方保证本项目经过有关部门验收合格，可以进行商业使用和其他的功能使用;甲方应提供有关资料协助乙方办理有关手续，向乙方提供该项目的相关合法文件证明;

(2)承担该项目各种广告宣传费用和乙方实施该项目的相应办公费用，并向乙方提供固定的办公场所和相应办公设备;

(3)甲方应书面授权指派专业人员作为联系人与乙方协调该项目工作。

(4)根据本合同约定，甲方按时支付乙方服务费用;

(5)承担乙方招商过程中相关公关、物料、宣传品及各类设计费用;

(6)不干涉乙方的日常业务及人事管理工作，只对乙方周期性的工作指标进行考评;

(7)负责该项目对外一切政府机关等手续的办理工作;

(8)有义务协调乙方与工作相关机构(如:广告公司、设计院、施工方等)的`工作。

3.3乙方权利

(1)按合同约定按时收取相关服务费用;

(2)乙方可以用书面、电子邮件、电话形式向甲方报告方案或提出相关建议，甲方应在24小时内给予回复，否则视为对该建议或报告的同意;

(3)乙方辅助开发商达成项目合作之后，乙方即成为唯一代理此项目的策划机构、设计机构、招商代理、销售代理、商业运营代理方;

(4)甲方承诺获取项目后不得以任何理由更换、撤销和中止乙方的策划机构、设计机构、招商代理、销售代理、商业运营代理的代理公司;

(5)乙方承诺，策划机构、设计机构、招商代理、销售代理、商业代理、策划费和设计费用低于同行业收费百分之十。

3.4乙方义务：

(1)按法规进行招商及商业顾问;

(2)根据相关资料、相关条件、相关情况提交该项目的相关方案供甲方审核，经甲方确认后予以实施;

(3)未经甲方书面承诺，对项目关系人和客户承诺的事项由乙方自行承担责任;

(4)对所涉及的甲方商业机密予以严格保密，未经甲方书面同意，乙方不得对外公布;不得向他人转让、泄露、扩散该项目的资料、图纸、文件及相关经济指标。

第四条服务费用和支付方式

4.1服务费用

(1)销售代理费用的收取标准;

销售代理费用为甲方客户签订的销售合同总额的%(百分之貳点伍)

(2)主力店招商代理费的收取标准;

主力店招商代理费按照人民币万——万/个收取。(人民幣元整每個)

(3)次主力店招商代理费的收取标准;

次主力店招商代理费按照三个月租金每个收取。

(4)规划设计费用的收取标准;

规划设计费按照政府批准的人民币收取。(人民幣元整每平方米)

(5)商场经营管理费用的收取标准。

商场经营管理费按照5元/㎡一个收取。(每平方米人民币五元每个)

4.2支付方式

(1)乙方与甲方签订此协议后，在3个工作日内，甲方支付乙方人民币50万元整(人民币元整)为前期费用;

(2)销售代理费和招商代理费的支付在每月10日前结算上一月度的款额。若甲方不能在规定日期内支付服务费，甲方需提前5天以书面形式与乙方达成共识;

(3)销售代理费的支付公式为：上一月度销售面积乘以百分之二点五为销售代理费;(上一月度销售面积×每平米售价×2.5%=销售代理费)

(4)招商代理费单价为主力店支付人民币100万每个，(人民币壹佰萬元整每个)在甲方与主力店商家签订协议后的三个工作日内甲方必须支付乙方主力店代理费用;

(5)普通商铺的支付公式为：招商面积×每月每平米租金×3个月=招商费用;

(6)商业运营费为甲方收到每个商户租金的15个工作日内必须支付乙方;

第五条违约责任

(1)除本合同约定的条款外，合同履行期间甲、乙双方均不得擅自单方解除合同。如在代理期间因甲方延误支付代理费用或因甲方责任施工延期形成甲方违约，以及乙方在代理期间未经甲方同意撤出代理工作导致合同终止，违约方必须支付守约方违约金。

(2)甲方违约赔付标准：如甲方违约，将赔付乙方全额代理费用。

(3)乙方违约赔付标准：如乙方违约，将退还甲方前期支付的所有费用。

(4)甲方应及时支付乙方代理费用，支付日期不得超过约定日期的5个工作日内，逾期则每日按应付款0.3%向乙方支付滞纳金。如甲方支付时间延期超过60天，则视为甲方根本违约，乙方有权提前解除合同，在乙方依法解除合同10日内，甲方应赔付代理费用，并向乙方承担其他违约赔偿责任。

(5)若甲方无故违反委托乙方独家代理的约定，在本合同期内委托任何第三家销售代理公司，甲方需支付乙方一切损失，作为违约赔偿金，乙方并有权提前解除本合同。

(6)乙方人员未通过书面同意或超越代理权限，对外所做的一切承诺或签认的法律文书，由乙方承担相应的法律责任，与甲方无关，如产生纠纷，乙方负责处理，并赔偿因此给甲方造成的实际损失，概由乙方负责处理及承担相应的经济责任。

第六条合同延续或终止

(1)合同期满或乙方提前完成本合同约定的销售指标，双方完全履行义务后，合同自动终止。

(2)如遇不可抗力而影响合同履行，双方均不承担违约责任，合同可由双方共同协商选择顺延或终止。

第七条双方已透彻了解上述条文。如有未尽事宜，双方达成一致意见后，可形成书面意见，作为本合同的附件。

第八条其它

1、本合同自双方签字盖章后生效。

2、本合同一式四份,甲乙双方各执两份。

甲方(盖章) 乙方(盖章)

代表人： 代表人：

签约日期： 签约日期：

签约地点： 签约地点：

**战略合作相关意向书篇五**

甲方：\_\_金融服务有限公司

法定代表人：

住所：

乙方：\_\_x市商业银行

法定代表人：

住所：

鉴 于：

甲方系\_\_x市从事金融信息服务的企业，接受金融机构的委托，从事金融业务流程外包、金融知识流程外包、金融信息技术外包、投资理财咨询服务、企业管理咨询服务等业务，有稳定的专业管理人才和管理团队。同时，拥有一批合作密切的优质企业客户资源,受企业委托专门从事企业与银行间的金融业务服务业务。

乙方系\_\_x市第一家具有独立法人资格的地方股份制商业银行，本着为中小企业提供优质、高效服务的目标，以专业化团队、专业化产品、专业化服务、专业化管理，在中小企业领域开展多项创新，成功打造中小企业金融品牌。经中国人民银行总行对其经营业绩、资产质量、内部管理等综合评审，被评为“一类银行”，是西南三省唯一一家获此殊荣的省市商业银行。

鉴于双方所处行业优势互补，合作前景广阔。在此基础上双方有

着良好的合作意愿和共同的发展利益，本着互惠互利、公平合理、诚实信用的原则，双方建立长期战略合作关系，特签订本协议。

一、合作原则

(一)遵守国家金融业相关法律、法规及政策;

(二)公平、公正、双赢;

(三)优势互补、互利互惠、全面协作。

二、合作内容

(一)银行卡及个人储蓄业务方面

甲方负责代乙方拓展银行卡业务， 主要针对相关企业的工资卡、缴费卡等领域。

1、甲方自身企业员工、法人股东单位员工以及与甲方开展业务合作的企业员工工资卡，由甲方负责统一协调，全部使用乙方的银行卡;

2、本市相关涉及有对众多经营户经营业务的企业，如经营农贸市场的企业、经营农产品批发市场的企业、经营商城的企业、物业管理公司、物流仓储企业等，由甲方负责与这些企业开展合作，逐步使用乙方的银行卡支付和收取相关的租金、物业管理费等，大幅度提升乙方银行卡业务。

(二)结算及企业储蓄业务方面

甲方承诺，充分发挥自身优势，加大与各类企业合作，并带动这些企业客户资源与乙方进行全面合作。

1、负责协调各企业尽可能在乙方开立结算账户，增加乙方企业储蓄存款额;乙方负责在各企业开立账户方面给予积极的配合和优先安排。

2、对于有统一收银的卖场类企业，甲方负责协调企业与乙方进行合作，机结算系统及银行账户开展结算业务，增加乙方储蓄存款;乙方负责维护、优化升级pos机结算系统，保证企业结算业务的时效性和安全性。

(三)承销业务方面

乙方面向社会公众发行的理财产品、承销的政府债券等产品，优先考虑由甲方负责代表乙方代理发售，并向甲方支付宣传推介和代理募集费用;甲方负责利用自身的客户资源，向乙方推荐有理财或多元化投资需求且资金充裕的企业参与乙方的理财产品募集活动，并在费用收取方面给予优惠。

乙方承销的企业短期融资券、中期票据等债务融资产品，委托甲方负责进行策划、宣传，并配合乙方在银行间债券市场进行销售;甲方承诺与乙方共享收益、共担风险。

(四)贷款业务方面

乙方的客户需要贷款(含到期还旧借新、新增贷款)时，由甲方负责代表客户与乙方对接、洽谈，代表客户与乙方办理相关贷款手续，并按乙方的业务管理需要在贷款过程中给予客户财力方面的支持，如提供过桥资金、信用保证等;乙方在对客户放贷时间、放贷程序上给予优先考虑和保证。

双方重点要加大乙方优质客户在贷款方面的合作，共同保证乙方优质客户队伍的稳定，降低乙方经营风险。

(五)担保方面

甲乙双方协商，根据乙方的业务需要，甲方为企业在乙方贷款、开立银行承兑汇票及保函等融资活动提供支持，如推荐有优质资产的企业作抵押担保、信用保证等，尤其是乙方的优质客户，甲方可优先提供担保方面的协调服务。同时，甲方承诺协调给予乙方优质客户费用优惠。

三、合作方式

甲乙双方一致同意，自本协议正式生效之日起，建立全方位、多层次的长期稳定的合作机制，成立合作组织机构，推进以上各项工作的开展;同时，双方管理层定期互访、共同走访企业，保证双方随时交流、交换相关信息数据，共同开拓市场、挖掘优质客户，确保双方战略合作长期、深入、有效开展，实现合作共赢。

四、保密条款

除法律、法规规定和双方另有约定外，本协议任何一方都应当保护并不得向外泄漏其根据本战略协议获悉的保密信息，任何一方违反本协议约定条款，致使另一方因此受到损害的，违约方应承担由此给另一方造成的全部损失。

五、其他条款

1.本协议是对双方开展全面战略合作的框架性条款的约定，对于特殊条款，将在具体项目的合同中进行特殊约定，同时也是本协议

的组成部分;

2.本协议一式贰份，双方各持一份。 3.本协议自双方签订之日生效。

\_\_金融服务有限公司 \_\_x市商业银行 (单位公章) (单位公章)

代表：

20\_\_年4月

签署地点：

代表： 20\_\_年4月 日 日

**战略合作相关意向书篇六**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等互利、优势互补的原则，就结成长期、全面的产品供求战略伙伴关系，实现资源共享、共同发展，并为以后在其他项目上的合作建立一个坚实的基础，经友好协商达成以下共识：

一、权利与义务

1、甲乙双方皆承认对方为自己的战略合作伙伴，并在彼此的网站的显著位置标识合作的徽标链接或文字链接。

2、甲乙双方授权合作方在其网站上转载对方网站上的相关信息，该信息将由双方协商同意后方可引用。

二、相互宣传

1、在甲乙双方都认可的适当时间内，双方在彼此项目上相约召开独立项目合作会议，协商解决项目遇到问题，尽快把项目质量、工期、进度等做到更夯实。

2、甲乙双方在有关装饰行业专题的研讨会等行业的各种展览会商，互相帮助、共同宣传，共同推进双方的品牌。

3、双方还可以就其他深度合作方式进行进一步的探讨。

三、合作互利条件

1、乙方作为甲方的.长期合作供应商，甲方在项目中优先选用乙方经营产品系列品牌。

2、乙方作为甲方的长期战略合作伙伴，在甲方使用乙方经营的产品中，乙方有义务在不高于市场报价的基础上给予甲方%的让利，作为战略合作的优惠条件，在结算时自行扣除。

3、乙方在项目信息提供要详细，适合协助甲方进行项目跟进。双方项目信息重复，以互相配合为目的达成共识。

4、甲方作为乙方的长期战略合作伙伴，在乙方为甲方提供项目信息中，甲方有义务在合理的利润基础上给予乙方2%的提成，作为战略合作的返利条件，在项目结算时给予支付。

5、乙方必须保证每一个项目中优先选择甲方作为长期合作商。

四、其他

1、甲乙双方的合作方式没有排他性，双方在合作的同时，都可以和其他相应的合作伙伴进行合作。

2、本协议自甲、乙双方签字盖章日起即生效，本协议有效期一年，本协议到期后双方如无书面异议，协议自动延期一年。

3、甲乙任何一方如提前终止协议，需提前一个月通知另一方;如一方擅自终止协议，另一方将保留对违约方追究违约责任的权利。

4、本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。

5、本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

6、本协议期满时，双方应优先考虑与对方续约合作。

7、双方的合作关系是互利互惠的，所有内容与服务提供均为免费。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方签名(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方签名(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 日期：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**战略合作相关意向书篇七**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

双方在平等自愿互利的基础上达成一致，就会员平台战略合作的具体事宜达成如下意向：

一、合作酒店位置：\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_区\_\_\_\_\_路(街)\_\_\_\_\_号。

二、项目总建筑面积：\_\_\_\_\_平方米，酒店客房自\_\_\_\_\_层到\_\_\_\_\_层，大堂面积：\_\_\_\_\_平方米，客房总数约\_\_\_\_\_间。

三、酒店类型： □ 主题式酒店 □ 精品商务酒店 □ 渡假型酒店

四、自签订本《战略合作意向书》后，甲方的责任如下：

1、甲方区域开发人员，按照甲方《合作酒店认证标准》对合作酒店进行认证审核;

2、甲方区域开发人员填写《酒店项目报告》，上交甲方开发部审核;

3、由甲方开发部审核项目是否立项，如未通过审核，由甲方区域开发人员通知乙方放弃合作;

4、如审核通过，开发部邮件通知区域开发人员跟进《战略合作协议》签订，并将签定好的合同寄到开发部\_\_\_\_\_处。开发部对合同审核备案，通知营运部接手项目运营工作。

五、自签订本《战略合作意向书》后，乙方的责任如下：

1、配合甲方区域开发人员，提供相关资料，做好《合作酒店认证标准》认证及《酒店项目报告》提交工作;

2、在合作酒店通过甲方开发部审核后，须在5天内与甲方区域开发人员签订《战略合作协议》;

3、按照甲方模版提供相关资料(分店信息，房型房价资料等)配合甲方运营部做好合作酒店上线筹备工作。

4、筹备完毕，乙方依据《分店上线评估表》对合作酒店进行上线评估自查，自查合格后通知甲方运营部评估;

5、如甲方运营部评估不通过，分店跟进不合格项的整改，整改合格后由运营部复查;

6、与甲方区域开发人员确定合作酒店上线日期，并由开发人员发出合作酒店上线通知。六、发生下列情形，本意向书终止履行：

1、乙方合作酒店未通过甲方《合作酒店认证标准》及甲方开发部审核的。

2、若本意向书终止的，乙方及旗下酒店须立即停止使用甲方的一切品牌、名称、广告标识、软件系统及宣传资料等。否则，乙方需支付甲方违约金人民币 万元。

七、其他

1、本意向书一式两份，乙方、甲方各执一份，具同等法律效力。

2、如本意向书不尽条款，最终以正式战略合作协议条款为准。

3、附件：签约时需提供签约人身份证、营业执照。

4、乙方与甲方因本意向书发生争议的，应友好协商，协商不成的，可以向本意向书签订地广州市海珠区有管

辖权的法院起诉。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签约代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

联系电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 联系电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 签约日期：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**战略合作相关意向书篇八**

根据互联网行业市场现状，20\_\_\_年又是一个互联网爆发发展的时代，随着pc端向移动互联端的迫近，在20\_\_\_年\_\_\_\_\_商圈网正式筹划运营，并且在20\_\_\_即将正式上线。\_\_\_\_\_商圈网在20\_\_\_年筹划过程中，根据市场调查意向表结合互联网行情，制定出一套严密的网站平台管理制度，力求打造一个干净的网上交流平台，一个企业家与企业家直接对话的平台，一个扩大关系网，人脉网的平台，一个线下活动的高端人群圈。经过前期的人脉积累我司已与\_\_\_\_\_部分行业牵头部门有所接洽，现与\_\_\_\_\_高尔夫俱乐部经过初步洽谈，将建立互利互惠的战略合作合作关系。目的是充分利用各自优势，提高效益，保持战略伙伴相互之间高度信任、产生更大的竞争优势，以实现公司的成本、管理、质量、用户满意度以及业绩的改善和提高。

一、合作方简介：

1、\_\_\_\_\_商圈网(简称甲方)

2、\_\_\_\_\_高尔夫俱乐部(简称乙方)

二、 协议内容：

1、今后甲乙双方实行资源共享互利互惠，彼此宣传，扩大市场竞争力和号召力。甲方人脉资源：交通、国土局、房管所、80后企业家俱乐部、电力系统、工商、税务、公安、招商局、高新技术开发局、环保局、工信局、镇书记、土地规划局、防疫站、阳光集团、康德集团以及近期刚取得联系的江泉投资集团、远邦集团、邦丰集团。乙方可提供互补资源。

2、甲方公司属互联网行业，业务范畴内(企业建站，网站推广，微信开发，oa系统，定制软件等)乙方所提供的资源成单，甲方可给予乙方一定比例的费用。而甲方所提供的资源成单，乙方亦可给予甲方一定比例的费用。(如何确认资源是否成单和费用比例，需详商。)

3、甲方为扩大影响及宣传乙方，会组织各种聚会活动，乙方需提供一月一次的免费高尔夫场地使用权。甲方可提供商圈网首页合作广告位予乙方，并授权乙方为商圈网永久会员。

4、甲方商圈网正式上线仪式和乙方高尔夫球场开业仪式需同时进行，达到共同造势效果。

5、甲乙双方各自制作的实体广告及宣传册、广告页都需标注战略合作伙伴。 6、甲方所 经营的实体项目可以最低成本优先进入乙方高尔夫球场，实现共赢。如：高端小食品及饮料。其他实体项目：电信版手机供应商，实体广告位，户外运动俱乐部。

7、未来发展项目及未来合作。甲方未来发展项目涉及两个制造业，两个互联网新技术。乙方则有高尔夫学校及形象代言人选美项目。如何合作需另商。

8、本合作意向书为双方进行长期战略合作的框架协议，在平等互利的基础上双方高层应进行更进一步广泛合作的商讨。根据协议，双方 可视市场及甲方开拓情况不断增加合作内容。并履行过程中各方另有特别约定的，按特别约定执行各项目，具体合作事宜应另行协商并签署具体的合同。

9、未尽事宜可再协商补充。

三、保密

双方应对该合作意向书所列及相关条件，技术交流及其他等所列条款给予保密，除非经另一方同意，不得擅自使其个人或代理或咨询机构使用该合作意向书。

四、 生效

该合作意向书自签订之日起一年内有效，一式两份，各执一份。有效期满，双

方应协商延长有效期。 双方应友好协商解决争议，避免合作意向书终止或失效。

甲方代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_商圈网 \_\_\_\_\_高尔夫俱乐部

日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日 日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**战略合作相关意向书篇九**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_网络科技有限公司

乙方： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方经友好磋商，就甲方(\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_弟剧组)发起的地面广告合作项目(以下或简称“项目”)达成以下战略合作意向：

一、合作模式

1、甲方带领大学生创业团队，组建(\_\_\_\_\_)剧组并在后续拍摄各类微电影、网络剧等节目，乙方同意并支持大学生创业，并在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_为甲方进行地面推广合作事宜达成长期战略合作伙伴。

2、乙方如需使用甲方剧组拍摄企业宣传视频等相关内容时，甲方应积极配合并为其制作。

3、双方所做一切宣传推广、内容建设必须遵守国家法律以及保障甲乙双方的正当权益。

二、合作期限

双方经协商就\_\_\_\_\_剧组影视项目的合作期限自签署本协议之日起一年内有效。

三、其他约定

1、甲方承诺本着诚实守信的原则，遵照相关法律法规规定管理并执行整个项目，并自愿承担因执行、管理项目过程中发生的一切相关后果。

2、双方的合作是平等自愿的，甲方仅以双方均认可的范围及方式体现乙方的战略合作伙伴关系。

3、任何一方不得以另一方组织或项目的名义从事违反国家法律法规、有损对方品牌或形象的活动，否则，另一方有权终止本合作协议。如因此产生经济损失、受损失一方有权要求造成损失的一方进行赔偿。

4、本战略性合作协议中双方的战略合作伙伴关系并不具有排他性，双方均有权与其他合作伙伴建立合作关系。

5、本战略合作协议自双方签署之日起生效，一式贰份，甲乙双方各执壹份，具有同等法律效力。本协议到期后自动失效。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_网络科技有限公司 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**战略合作相关意向书篇十**

甲 方：\_\_x

乙方：\_\_x

双方就 \_\_\_\_\_\_\_项目的合作事宜，经过初步协商，达成如下合作意向：

一、 同意就 \_\_\_\_\_\_\_项目开展合作研究开发。

该项目的基本情况是：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

二、 前期工作由甲乙双方各自负责。

甲方应做好以下工作：

1.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙 方应做好以下工作：

1.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

三、 在甲乙双方完成前期工作基础上，双方商定 \_\_\_\_ 年\_\_ 月\_\_ 日签订正式合同。

甲方： 乙方：

代表人： 代表人：

\_\_\_\_年\_\_ 月\_\_ 日

**战略合作相关意向书篇十一**

甲 方：

乙 方：

协议签署地：

甲方，法定地址位于阜阳市号;乙方，法定地址位于安徽省交汇处;双方现经友好磋商，就市辖区内预制装配式建筑工业化项目合作事宜，达成以下战略合作协议(甲方和乙方以下单独称为“一方”，合称为“双方”)：

一、合作宗旨

为进一步推动市建筑产业现代化的发展，甲乙双方本着优势互补、资源共享、合作共赢的宗旨，就市辖区内的预制装配式建筑工业化项目开展合作，为推动当地建筑产业化、现代化发展贡献力量。

二、合作模式

1、甲方作为乙方在市辖区内的战略合作伙伴，双方就相应的预制装配式建筑工业化项目开展合作，双方同意并授权彼此在项目宣传及执行过程中合法列明或对外公布双方系战略合作伙伴关系。

2、双方拟合作投资4.056亿元，在区投建年产40万m3pc预制构件智能生产线项目，共同打造乃至皖北地区建筑工业化部品生产基地。甲方提供土地、厂房、成品堆场、人力资源，乙方提供相应的技术支持、生产作业管理及品质保障检测服务，双方共同出资建设5条智能化pc预制构件生产线。项目分两期工程建设实施，其中一期工程建设地下综合管廊生产线、新农村绿色节能建筑生产线、商品房预制构件生产线各一条。二期工程根据一期运营情况及市场发展情况适时启动。

3、如pc预制构件项目合作顺利，双方拟再投资5.25亿元，依托甲方母公司机械强大的装备制造能力，以及乙方品牌在pc构件领域强大市场影响力，联合沈阳等pc行业龙头科研单位，合作建设年

产100套pc预制构件智能生产线项目，用一流的国产装备占领国际国内市场。

4、甲乙双方在具体合作项目中的资产投入、资产估值、资源配置、持股比例、利润分配等事宜，在该项目合作协议或公司章程中另行规定，不受本协议约束。

5、涉及到双方的专利技术保护事项，双方须事先取得双方的书面授权许可。

6、双方所做一切宣传推广必须遵守国家法律以及保障双方的正当权益。

三、本协议内容保密

除非按照法律规定有合理必要，未经另一方事先书面同意，任何一方不得就本协议发表任何公开声明或进行任何披露。

四、知识产权

双方确认一方并未因本协议从另一方获得该方任何知识产权(包括但不限于著作权、商标、商业秘密、专业技术等)或针对该知识产权的权利。

五、本协议的修改

对本协议进行修改，需双方共同书面同意方可进行。

六、本协议的转让

未经对方事先书面同意，任何一方不得转让本协议。

七、不承担间接损失

任何一方对与本协议有关的任何间接或附带损失或损害、商誉的损失或者损害或者收入或利润的损失不承担责任。

八、本协议的生效和终止

本协议经双方签字生效，至下列日期终止(以最早者为准)：

1、双方用项目合同或本协议标的事项的进一步的协议取代本协议;

2、任何一方无须提供任何理由，提前一个月书面通知另一方终止本协议;

3、本协议签署120天后。

九、适用法律和仲裁

本协议适用《中华人民共和国合同法》、《中华人民共和国反不正当竞争法》等相关法律。双方之间由于本协议产生的任何争议应在30日内通过友好协商解决;如果未能解决，任何一方可以将争议提交合同签署地仲裁委员会进行仲裁。

**战略合作相关意向书篇十二**

一、方案的总体简介：

与学校建立合作共建关系，贯彻落实国家中长期教育改革和发展规划纲要文件精神，有效搭建校企合作平台，推进工学有机结合，深入了解企业对院校教育教学和毕业生培养的要求，进一步拓宽毕业生就业渠道，提高毕业生就业层次和就业质量!提高企业员工的综合素质和专业水平。

二，校企合作目的：

建立校企间合作共建关系，一方面为企业的发展提供各类专业型人才，为企业能够更好地发展提供一种专业方面的支持。另一方面提高学生实践能力，提高学生的综合素质，通过专业知识的学习和专业技能的培训以及实际专业设备的操作来切实增强学生的实际工作能力和社会工作经验，培养适用于实际社会生产的专业型人才。

1， 一方面学校内部有很多资源，有很多优秀的学生，有很多有知 识有管理经验的教师作指导，也有很多专业方面的人才。

2， 另一方面，企业的发展离不开朝气蓬勃的年轻学生，需要有综合素质强，同时又具备专业的理论知识和实践经验的人才。有这样的新鲜血液的注入，才能带动企业的不断创新发展。

3， 调查发现，目前招聘会上普遍对职位有“工作经验”的要求;然而，在现今的教育体制下，学校的教育跟实践严重脱节，造成步入社会的学生普遍缺乏实践经验和工作经验，“工作经验”成了毕业生求职中的一个软肋!

为了弥补“工作经验”的不足，学生们纷纷利用课余时间去做兼职，去增加自己的实践经验，他们大部分都愿意在不断地与社会接触学习，提高自己的综合素质水平。

4， 社会上近年来，社会上普遍关注高校学生的就业创业问题。为他们提供实践机会和实践平台，使其能够更好地进行社会实践，更好地支持就业，更能为众多学生的发展创造条件，会提高社会的美誉度。可以提高公司的知名度。

三 合作收益分析

学生方面 ：

针对性学习电容式触摸屏的生产工艺流程、生产设备操作方式以及测试工艺，获得前沿技术的社会实际生产能力，为后续就业提供坚实的专业知识。

学校方面：

通过校企合作，使得学校完善面向于社会实际生产的教学课程，利用企业提供的专业技术资料和实际生产试验设备，提升学校的实践性教学能力。通过学生就业能力的提升，提高学校的美誉度。

企业方面：

可以为企业在发展过程中提供专业型、高素质员工，为企业的发展提供新鲜血液。

可以为学生提供实践机会，使学生能够更好地进行社会实践，更好地支持学生就业，更能为学生的发展创造条件，会提高企业社会的美誉度，增加企业的知名度。

四 校企合作组织形式及流程：

(一)，组织形式：

1，与高校间建立合作共建关系，直接与学校的就业指导中心联系或相关专职部门。与校方建立合作关系，以推动学生就业，在校园内部建立储备干部，提高学生实践能力。

2，在学校内建立基地，由校方根据企业的实际情况和专业方向，筛选符合条件的优秀学生。由学校根据企业专业要求，灵活合理地制定专业方向培训课程，更多的学习面向于实际应用的专业知识。

(二)，合作共建双方的权利和义务

企业提供下述资源为学校的专业教学提供硬件和软件支持：

a：各类电容式触摸屏产品，包括应用于各型手机、平板电脑以及各类娱乐系统触摸屏产品。

b：用于电容式触摸屏的演示套装，包括演示硬件和演示软件。用于电容式触摸屏的实现原理和触控功能演示。

c：提供电容式触摸屏生产的关键工艺配套设备，例如热压绑定设备、测试治具、贴合设备以及高性能激光裁切成型设备等。用于针对性的进行学生实践操作培训，提高实际动手能力。

d：公司定期派遣专业高级工程人员前往学校进行专业知识的讲解，并与学生进行互动式的教学，将用于实际社会生产的工程经验通过课堂传递给学生。使得学生逐步具备实际产品生产经验，这样踏入社会后将是带着实际的生产专业知识，并且具备专业操作能力。为打开广阔的就业前景。

e：企业定期接收学校委派的优秀对口学生来工厂进行实际生产环节培训学习。企业安排专业工程技术人员进行重点培训，并根据实际培训计划学习依次进行从设计开发到一线生产车间的相关岗位学习。使学生通过培训，对企业的实际运作流程、专业设备的操作、设计方式和理念有一个全面的认识。

校方：

a：校方筛选优秀学生组织专业对口班级，进行对口专业的教学和实践培训。

b：组建对口专业实践学习实验室，配套对口专业的教师，利用现有专业知识并利用企业提供的硬件设施对学生进行专业培训和实际动手能力的培训，并列入学生毕业考核内容，督促专业技能的学习。

c：为企业专业工程技术人员来学校讲课提供必要的课程时间安排。

d：定期选拔优秀对口专业的学生前往企业进行实际生产环节培训，并委派专职辅导员进行学生团队管理和学习监督以及考核。

五 合作投入预算

企业方面：

1、 合作的第一年，计划投入总额不少于10万元的硬件设施和软件程序，用于实际教学工作。包括各类专业生产设备、测试软件、各类实际应用产品组件以及前沿新产品教学资料等。

2、 合作的第二年开始，按照100元每人每月支付校方管理费，按照新进员工1到12个月支付，超过12个月停止支付。员工未做满12个月，则按照实际的工作月份支付管理费，未满一个月不进行支付。

3、 每年投入不少于15万元经费，用于学校委派实习优秀学生 的培训，并给与一定的工资和生活补贴并提供不低于企业正式 员工的食宿条件。

学校方面：

1、 建立对口专业培训班，配备专业教学力量进行对口专业课 程的教学。

2、 开辟对口专业实验室，安置企业提供的专业生产试验设备， 为学生提供实际动手的平台以及教学经费。

**战略合作相关意向书篇十三**

甲方：陕西光大农业科技发展有限公司 乙方：(合作方)

经初步洽谈，双方建立互惠互利的战略合作关系。目的是充分利用、发挥各自优势，产生更大的竞争优势，以实现产品生产的成本、管理、质量、销售、售后服务、用户满意度和业绩的改善和提高。

一、陕西光大农业科技发展有限公司和农资市场简介(甲方)

1.陕西光大农业科技发展有限公司简介

公司是一家致力于农资供需平台搭建、高新农业科技推广和现代化农业综合服务的大型管理开发机构。公司以服务三农，造福社会为己任，力争将“光大农资”打造成中国农资渠道领域第一品牌。法人代表杨瑞元，现为渭南市人大代表，中国国际商会渭南商会副会长。

2.农资批发市场简介

该项目占地约350亩，总建筑面积203370㎡。其中仓库及加工车间125000㎡，办公及服务楼6300㎡;农业科技大厦11700㎡;农资商品展示及业务洽谈楼55000㎡;控温库4500㎡;其他配套设施870㎡。项目总投资4亿元。该项目建设内容为五大功能区，分别为市场经营区、农资仓储区、物流配送区、综合服务区和农业科技推广中心。市场经营区主要经营种子、农药、化肥及涉农配套物资。

按照“一次规划，分布实施”的思路，项目分三期实施。其中一期用地100亩，投资1.2亿元;二期用地100亩，投资1.2亿元;三期用地150亩，投资1.6亿元。该项目建设工期为二年，预计20xx年建成运营。

该项目建成后，预计年交易额30亿元，实现利税9000万元，可提供就业岗位3000个。

二、合作方简介(乙方)

三、协议内容

1.在试营业期间，甲方向乙方无偿提供办公场地。

2.甲方向乙方优先、并以优惠价格提供仓储设施。

3.在同等条件下，甲方优先采购乙方货品。

4.乙方优先向甲方提供商品。

5.乙方向甲方提供的商品价格，低于供应当地的销售商的价格。

6.乙方协助甲方搞好售后服务。

7.本合作意向书为双方长期战略合作的框架协议，在平等互利的基础上双方高层应进行更进一步、广泛合作的商讨。根据协议，双方可视市场情况不断增加合作内容。在履行过程中各方另有特别约定的，按特别约定执行。具体合作事宜，另行协商并签署具体的合同。

8.未尽事宜可再协商补充。

四、保密

双方对合作意向书内容给予保密，除非经另一方同意，不得擅自指定他人代理或咨询机构使用该合作意向书。

五、生效

该合作意向书自签订之日起，二年内有效，一式四份，各执两份。有效期满，双方协商延长有效期。

双方应友好协商解决争议，避免合作意向书终止或失效。

甲方：陕西光大农业科技发展有限公司 甲方代表：(签字)

乙方： 乙方代表：(签字)

二oxx年 月 日

**战略合作相关意向书篇十四**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方就加工生产“\_\_\_\_\_\_\_\_\_”数码相框，达成以下战略合作意向：

一、甲、乙双方应信守商业秘密，不得把对方市场政策、客户资源、产品成本、产品外观、功能等信息向第三方泄漏。

二、甲、乙双方共同研究电子、数码产品市场发展趋势，并制定出长远发展战略。随着对市场的深入了解共同开发产品，开拓国内、外市场。

三、甲、乙双方本着互惠互利的原则，共享资源，以加强市场竞争力;双方应不断了解数码相框方案发展的流行趋势，随着方案的优化对产品进行优化。

四、质量保证：必须严格按照双方确认的工艺规范和原材料要求生产;任何的工艺更改，材料更换等必须以书面的形式进行沟通。在双方以书面形式确认后，方做相应调整。为保证产品质量，在生产中同一批次的产品必须使用同一批次物料。

五、价格：以每批订单双方确认价格为准。

六、交期：根据双方协商，数量1000台以下的订单保证7天交货。数量1000台以上的订单保证10天交货。若不能在指定时间完成，乙方要在接单时与甲方沟通并书面告之甲方。七、交货地点：甲方工厂。

八、售后服务：产品自出厂，非人为因素造成的质量问题，主机构件(屏、主板、主控、内存、喇叭)及辅料(电源、遥控器、线材)1年内包换(日期以主板易碎贴后推3个月为准);人为因素造成的质量问题，硬件部分收取成本费用，不收取维修费用;主机实行3年保修。

九、市场开发：甲、乙双方在开发市场中不得损害对方利益，不得侵占对方已有的客户资源。共同研究竞争对手市场，分析竞争对手市场策略，并作出有针对性的市场开发方案。

十、3c认证：在双方签订加工合同后，由甲方协助乙方开始负责实施3c认证，并于规定日期内完成(3c认证周期约45天左右)费用由双方各付一半，当甲方加工数量达到，乙方返回由甲方承担的部分。

十一、本协议一式两分，双方各执一份，自签字盖章后生效，如需终止合同，需提前30天通知对方。

十二、未尽事宜，双方友好协商解决，签订合同补充条款。

甲方盖章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方盖章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

委托代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 委托代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**战略合作相关意向书篇十五**

战略合作意向书no. hz-20xx-12

20xx 年 12月 3 日

在发展共赢平等互利的前提下，经过友好协商，中国\*有限公司与中国工程有限公司签订此战略合作意向书，目的是充分利用各自优势，增强信息共享水平、技术、产生规模效应改善相互之间的交流、保持战略伙伴相互之间高度信任、产生更大的竞争优势，以实现开发项目的成本、管理、质量、用户满意度以及业绩的改善和提高。 1， 合作方简介

合作方：中国\*有限公司(以下简称甲方)

中国\*有限公司于1992年由先生创办，现已发展成为一家立足辐射全国，以地产业、酒店业、教育业为龙头，涵盖商业投资、专业市场、家具、建筑、物业管理等多个行业的综合性、跨行业、跨地区的大型集团公司。

合作方：中国工程有限公司(以下简称乙方)

中国工程有限公司于1993年获得建设部颁发的《设施专项工程设计证书》(甲级)，20xx年6月首批获得建设部批准的《设施工程专业承包壹级》资质。公司资金雄厚，技术力量充足，施工工艺先进。 拥有一支由高级工程师、工程师、助工、技术员组成的专业技术团队，已形成设计施工安装维修一条龙的现代化管理格局。并通过iso9001：20xx质量管理体系认证。 2， 协议内容

2.1，工程审核及设计深化：

乙方利用其在行业良好的信誉、专业的技术服务、优质的质量管理体系，为甲方提供的服务包括但不限于：甲方开发的项目前期设计方案(有关\*部分)的工作协调和专业性深化设计，并及时将项目信息反馈给甲方，共享项目信息资源。对甲方提供的设计方案和设备品牌进行专业性审定，及时纠正设计方案的错误并提供正确合理的设计方案给甲方。同时根据甲方项目的重要性及甲方投资成本意向，给甲方提供(不限于)两套方案：并说明方案间的差别，给予合理建议，供甲方根据自身情况进行挑选。; 2.2，工程安装：

甲方开发的项目，乙方在价格条款，竣工期限以及售后服务技术上支持甲方。本着诚实、守信原则，承担安装甲方开发项目的工程，根据开发项目不同特点，做好工期控制，配合甲方要求，适时安排相应的人员进场安装施工。在项目的施工中，充分考虑安全性和经济性，保证不偷工减料，保证工程质量和产品质量。 2.3，工程验收及内部移交：

乙方利用其良好的社会资源，积极地在工程项目的验收工作上配合甲方，并及时

将配合协调之信息反馈给甲方，共享项目信息资源。工程经有关部门验收后,按工程承包合同约定办理工程实体的移交手续，甲方应在有关部门验收后一个月内组织移交和结算手续，以明确维护保管的责任。 2.4，造价让利：

在项目所在地的环境条件及与其他同行业公司相比条件相同的前提下，如果价格可行，乙方均有优先合作权。乙方报价应以以下价格原则为指导： ⅰ，同乙方提供给其他客户的价格; ⅱ，同项目的在地区其他相似设备的单价;

ⅲ，乙方的价格要在上所提及的价格基础之上再给予甲方 % 的优惠;

ⅳ，以上所指价格都为最新市场价格。合作意向书签订时，乙方提供最新的设备价格表作为合作意向书参考附件。

2.5，本合作意向书为双方进行长期战略合作的框架协议，在平等互利的基础上双方高层应进行更进一步广泛合作的商讨。根据协议，双方可视市场及甲方开拓情况不断增加合作内容。并履行过程中各方另有特别约定的，按特别约定执行各项目，具体合作事宜应另行协商并签署具体的项目安装合同。;

2.6，此合作意向书涵盖甲方工程公司，集团有限公司。 2.7，该合作意向书不免责。 3，保密

双方应对该合作意向书所列价格及相关条件，技术交流及其他等所列条款给予保密，除非经另一方同意，不得擅自使其个人或代理或咨询机构使用该合作意向书。 4， 生效

该合作意向书自签订之日起两年内有效,一式四份,各执两份。有效期满，双方应协商延长有效期。

双方应友好协商解决争议，避免合作意向书终止或失效。

甲方代表：中国\*有限公司

\*市路路段28号

乙方代表： 中国工程有限公司

\*市南城区路25号\*大厦1楼

**战略合作相关意向书篇十六**

甲方：(以下简称甲方)乙方：(以下简称乙方)甲乙双方经友好协商，于\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日就乙方在校学生至甲方实习达成并签署以下合作协议：

一、甲方权利、义务

1、根据国家的有关规定，积极与乙方开展校企合作，为乙方在校的学生提供一定数量的实习岗位。

2、为乙方来甲方实习的在校学生(以下简称\"实习学生\")提供各岗位培训和实习指导。

3、配合乙方对实习学生进行管理。

4、为实习学生提供符合国家、行业规定的安全工作场所。乙方应保证学生实习时间内的人身安全及相关权利。

5、对违反甲方规章制度的实习学生，甲方有权将其退回乙方。对实习学生在实习期间发生的各种纠纷、突发事件及其它安全事故，依据双方约定妥善处理。

6、实习结束后，由甲方指导人员根据实习学生在实习中的表现给出评价意见。7、根据企业发展需要和双向选择原则，择优录用乙方毕业生。

二、乙方权利、义务

1、负责按甲方的要求和条件，选拔合格实习学生，并保证实习时间。

2、根据专业教学计划制定实习方案，明确实习任务。做好实习学生的岗前培训工作，与实习学生签订实习协议，明确相关责任和义务。

3、负责向甲方提供实习学生的详细资料名册，内容包括：姓名/性别/出生年月/专业/身份证号码/家庭住址，并保证该等内容的真实性和完整性。

4、负责对实习学生的管理，并通过各种形式对实习学生进行上岗前安全教育，引导实习学生顺利完成实习任务的同时符合甲方安全生产要求。

5、协助、配合甲方处理实习学生在实习期间发生的违纪行为、纠纷或其他意外事件或事故。

6、维护甲方的品牌信誉和经济利益，保守从甲方获取的任何商业信息和商业秘密。

7、实习学生非工作时间的人身财产安全由乙方指派的管理老师统一管理，发生纠纷，由乙方承担全部赔偿责任。

三、其他

1、本合作协议期限为年，自\_\_年\_\_月\_\_日起至\_\_年\_\_月\_\_日止。

2、本合作协议各项条款，甲乙双方需共同信守。本协议未尽事宜，由甲乙双方共同协商解决。协商不成，责任由双方平均承担。若双方另行达成书面补充协议的，则补充协议与本协议具有同等约束力。

3、本协议自双方授权代表于首页载明的日期签署并生效。本协议壹式两份，双方各执壹份。

甲方(盖章)：乙方(盖章)：授权代表(签字)：授权代表(签字)：

**战略合作相关意向书篇十七**

甲方：\_\_\_\_\_装饰安装工程有限公司

乙方：\_\_\_\_\_装饰材料有限公司

甲乙双方本着平等互利、优势互补的原则，就结成长期、全面的墙纸、软包、窗帘、壁画产品供应战略伙伴关系，实现资源共享、共同发展，并为以后在其他项目上的合作建立一个坚实的基础，经友好协商达成以下共识：

一、权利与义务

1.甲乙双方皆承认对方为自己的战略合作伙伴，并在彼此网站的显著位置标识合作方的徽标链接或文字链接。

2.甲乙双方授权合作方在其网站上转载对方网站上的相关信息，该信息将由双方协商同意后方可引用(具体合作项目另签协议)。

二、相互宣传

1.在甲乙双方都认可的适当时间内，双方在彼此项目上相约召开独立项目合作会议，协商解决项目遇到问题，尽快把项目质量、工期、进度等做到更夯实。

2.甲乙双方在有关装饰行业专题的研讨会等行业的各种展览会上，互相帮助、共同宣传，共同推进双方的品牌。

3.双方还可就其它深度合作方式进行进一步探讨

三、合作互利条件

1、乙方作为甲方的长期合作供应商，甲方在项目中优先选用乙方经营产品系列品牌。

2、乙方作为甲方的长期战略合作伙伴，在甲方使用乙方经营的产品中，乙方有义务在不高于市场报价的基础上给予甲方30%让利。作为战略合作的优惠条件，在结算时自行扣除。

3、甲方必须保证每一个项目中优先选择乙方产品作为长期供货商。

四、其他

1.甲乙双方的合作方式没有排他性，双方在合作的同时，都可以和其他相应的合作伙伴进行合作。

2.本协议自甲、乙双方签字盖章日起生效，本协议有效期一年。本协议到期后双方如无书面异议，协议自动延期一年。

4.甲乙任何一方如提前终止协议，需提前一个月通知另一方;如一方擅自终止协议，另一方将保留对违约方追究违约责任的权利。

5.本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。 6.本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

7.本协议期满时，双方应优先考虑与对方续约合作。

8.双方的合作关系是互利互惠的，所有内容与服务提供均为免费。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方签名(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方签名(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日 日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**战略合作相关意向书篇十八**

战略合作意向书

根据玻璃行业市场现状，在20xx年武汉low-e玻璃的生产量达到200万平方米，并且在20xx年形势见好。武汉晶毅玻璃有限公司从20xx年开始low-e 玻璃的加工，在20xx年经营规划中计划年产量达到10万平方米左右。我司与台玻武汉工程玻璃有限公司已进行初步洽谈，将建立互利互惠的战略合作合作关系。目的是充分利用各自优势，增强生产水平、技术，保持战略伙伴相互之间高度信任、产生更大的竞争优势，以实现产品生产的成本、管理、质量、用户满意度以及业绩的改善和提高。

一、合作方简介：

1、武汉晶毅玻璃有限公司(简称甲方)

武汉晶毅玻璃有限公司是湖北弘毅建筑装饰产业集团下设的分公司，成立于20xx年，现拥有100余员工的工作团队，公司资金雄厚、技术力量充足、生产工艺先进。于20xx年通过中国国家强制性产品认证(ccc认证)、20xx年通过iso9001质量管理体系认证。

公司拥有多条先进的中空生产线和家教玻璃生产线，配备有大型的直线磨边机、双边磨边机、四边磨边机和清洗机、丁基胶涂布机、铝条折弯机、双组份打胶机等专业的处理、生产设备。

2、台玻武汉工程玻璃有限公司(简称乙方)

台玻集团于1964年创立，专业经营玻璃工业，46年来已发展成为世界第五大浮法玻璃公司、中国第一大综合玻璃公司、世界第二大

玻璃纤维布公司。

台玻20xx年台玻集团投资12，000万美元，在武汉东西湖台商密集投资区建立年产“年产400万㎡low-e中空节能玻璃生产线”，公司占地600余亩，计划第一期投资4,800万美元，第二期再投资9,000万美元，新厂建成后预计可年产1,000万吨高档的low镀膜玻璃(即节能玻璃)。 二、 协议内容：

1、今后甲方所需low-e基片将由乙方提供，所提供基片必须符合客户及甲方要求。

2、在项目所在地的环境条件及与其他同行业公司相比条件相同的前提下。乙方报价应以以下价格原则为指导： ⅰ.同乙方提供给其他客户的价格; ⅱ.同项目的在地区其他相似基片的单价;

ⅲ.以上所指价格都为最新市场价格。合作意向书签订时，乙方提供最新的基片价格表作为合作意向书参考附件。

3、甲方业务员若承签low-e 玻璃订单，将主推乙方low-e玻璃原片。

4、甲方享有在乙方租赁low-e 玻璃加工基地的优先权。 5、由乙方向甲方提供low-e玻璃加工和生产设备维护保养技术指导。

6、本合作意向书为双方进行长期战略合作的框架协议，在平等互利的基础上双方高层应进行更进一步广泛合作的商讨。根据协议，双方

可视市场及甲方开拓情况不断增加合作内容。并履行过程中各方另有特别约定的，按特别约定执行各项目，具体合作事宜应另行协商并签署具体的合同。

7、未尽事宜可再协商补充。 三、保密

双方应对该合作意向书所列价格及相关条件，技术交流及其他等所列条款给予保密，除非经另一方同意，不得擅自使其个人或代理或咨询机构使用该合作意向书。 四、 生效

该合作意向书自签订之日起一年内有效,一式四份,各执两份。有效期满，双方应协商延长有效期。

双方应友好协商解决争议，避免合作意向书终止或失效。

甲方代表：武汉晶毅玻璃有限公司

湖北省武汉市黄陂区武湖农场汉施公路39号

乙方代表： 台玻武汉工程玻璃有限公司 武汉市东西湖区台商密集投资区

**战略合作相关意向书篇十九**

甲方： 乙方：

甲、乙双方本着平等自愿、共同促进发展的原则，就\_\_\_事宜，经友好协商，达成如下协议：

一、甲方的权利义务

1、甲方牵头完成搭建平台的基本工作，完善规章制度的制定。

2、甲方帮助乙方争取配套服务境等支持，协助解决乙方在行业发展过程中的问题。

3、甲方支持乙方与可以展开多种形式的互动交流与合作。

二、乙方权利义务

1、乙方有权在国家法律法规及其他管理制度的构架下，参与事务，享有表决权和监督权。

2、乙方有义务执行双发所达成的决议，遵守章程;维护彼此的合法权益。

3、乙方应充分利用双方所搭建的平台，发挥自身优势，积极探索多种形式的合作。

三、其它

1、甲、乙双方中任何一方欲变更、解除本协议，必须采取书面形式，口头无效;解除协议需提前一个月向对方提出;

2. 甲、乙双方中任何一方未履行本协议条款，导致协议不能履行、不能完全履行，对方有权变更、解除协议，违约方要承担违约责任。

3、本合同未尽事宜，双方应本着互惠互利、友好协商的原则另行约定，并以备忘录或附件的形式体现;本协议的备忘录或者附件与本协议拥有同等的法律效力。

4、本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。

5、本协议自双方代表人签字认可之时起生效。

甲方代表： 签署时间：

乙方代表： 签署时间：

战略合作伙伴协议书范本

甲 方：地 址： 法定代表人： 电话：

乙 方： 地 址： 负责人：

鉴于甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。

第一条 双方基本情况

(一)甲方

致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。已成功与数十家活跃的商业银行、信托公司、证券公司和保险公司等金融机构建立了良好的合作关系并为数十亿受托资金，设计与提供有竞争力的金融产品,为数十家融资方设计并完成实施融资解决方案;为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务;帮助客户实现财富管理目标。

(二)乙方

面向整个金融市场筛选优质产品，进行严格的产品品质控管及金融供应商合作制度。作为中国精英人士的全套财富管理方案的提供者，为客户提供包括财务诊断、理财规划、产品分析、市场追踪、财商教育等在内的高端私人定制理财服务。第二条 合作原则

(一)平等原则。 双方在自愿、平等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

(二)长期、稳定合作原则。 双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

(三)共同发展原则。 本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作，互惠互利、共同发展。

(四)双方通过资源共享、优势互补与业务创新，共同为客户提供更优质、更全面的金融服务，推动双方业务实现跨越式发展

(五)诚实守信、市场化原则。 双方恪守本协议中所作之承诺，确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

第三条 合作内容、方式

(一) 产品设计

经甲乙双方协商同意，共同设计与开发金融产品。

(二)财务咨询服务

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销; 乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

(三) 其他业务合作

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、人才培训等各个方面加强合作与交流。

第四条 合作机制

(一)建立信息通报制度。一方及时向另一方提供产品设计、产品动态等方面的资料和信息。

(二)双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

第五条 附 则

(一)双方约定：本协议内容，以及在双方具体合作过程中可能相互需要提供专有的具有价值的保密信息，未取得提供方事先书面同意前提下，须各自遵守保密义务，不以任何理由或目的向第三方披露(各自的咨询顾问、代理人除外)。法律、法规另有规定除外

(二)本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

(三)本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。本协议正本一式肆份，双方各执贰份，法律效力均等。

(四)本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方：(盖章)

法定代表人或授权代表(签字)：

企业战略合作协议书范本

甲方： (以下简称甲方)

乙方： (以下简称乙方)

**战略合作相关意向书篇二十**

\_\_厂(甲方) \_\_\_\_公司(乙方)

双方于x年x月x日在x地，对建立合资企业事宜进行了初步协商，达成意向如下：

一、甲、乙两方愿以合资或合作的形式建立合资企业，暂定名为\_\_有限公司。建设期为x年，即从x年-x年全部建成。双方意向书签订后，即向各方有关上级申请批准，批准的时限为x个月，即x年x月x日-x年x月x日完成。然后由\_\_x厂办理合资企业开业申请。

二、总投资x万(人民币)，折x万(美元)。\_\_部分投资x万(折x万);\_\_部分投资x万(折x万)。

甲方投资x万(以工厂现有厂房、水电设施现有设备等折款投入);

乙方投资x万(以折美元投入，购买设备)。

三、利润分配：各方按投资比例或协商比例分配。

四、合资企业生产能力：……

五、合资企业自营出口或委托有关进出口公司代理出口，价格由合资企业定。\_\_年意向书范文

六、合资年限为x年，即x年x月-x年x月。

七、合资企业其他事宜按《中外合资法》有关规定执行。

八、双方将在各方上级批准后，再行具体协商有关合资事宜。

本意向书一式两份。作为备忘录，各执一份备查。

\_\_厂(甲方) \_\_\_\_公司(乙方)

代表： 代表：

x年x月x日

\_\_年

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找