# 药代求职自荐信

来源：网络 作者：紫陌红尘 更新时间：2024-06-18

*第一篇：药代求职自荐信自荐信尊敬的合富医疗公司：欣闻贵公司招聘业务管理储备人才，在对贵公司文化、绩效、规模等多方了解后，特申请此职位，原因理由如下：1、具备强烈的成就动机，愿意为不断达成新目标而努力。在校期间曾做过多份兼职或实习工作，除了...*

**第一篇：药代求职自荐信**

自荐信

尊敬的合富医疗公司：

欣闻贵公司招聘业务管理储备人才，在对贵公司文化、绩效、规模等多方了解后，特申请此职位，原因理由如下：

1、具备强烈的成就动机，愿意为不断达成新目标而努力。

在校期间曾做过多份兼职或实习工作，除了金钱上的报酬外，更为重要的收获是证明了自身的能力。在做考研代理的一年时间内，我对所负责区域实现了市场占有率87.5%，基本实现垄断，并对今后市场发展做出正向的持续性影响。

在另一份税务师事务所的工作中，虽然所从事的行业与在校专业差距甚大，但我还是表现出了极强的学习能力，在一周之内熟悉了解了业务要领，独立开发了所辖区域20%的客户，并得到了公司的留职邀请。

2、具有丰富的学生干部经历，领导力优秀，更为优秀的是团队意识。从社团、学院、学校，几乎涉及了所有的学生组织，在相声协会期间，多次登台演出的经历锻炼了我的口才，同时为我之后的发展奠定了良好的人脉基础。

后以绝对优势竞选成为院学生会主席，带领团队摘得“先进学生会殊荣”，而此奖项此前三年无缘理工类院系。期间主动联系省卫生办，承办了当年的防艾宣传活动，该活动至今仍保有良好的影响力和口碑。

经过长期努力及良好的人脉与口碑，我最终问鼎校社联主席一职，并担任至今。

3、非常认同合富的人才培养理念和机制，愿意接受这种培训，并将之长期应用于对企业和自身发展有利的双赢事业中。

篇幅有限，恕不赘述。

此致

敬礼

顺颂商祺！

二〇一〇年十一月

**第二篇：药代应聘**

1.药代是什么，你如何理解

药代是将最新的药品信息传递给医生，同时负责收集药品使用后的效果或者不良反应等信息的重要桥梁。

2.你觉得作好一个药代需要具备哪些条件

一个好的药代首先需要勤奋，脚踏实地刻苦的去做事，同时学习接受能力要强，还有重要的一点，抗压能力强，能完成老板交代的每一件事情。所以自身的优点就是勤奋，好学，乐观开朗，脚踏实地。

3.作为一个新人，最大的缺点

我最大缺点就是太固执，自己认定的事不管结果怎样都会尽最大努力去做，有时侯弄的身心疲惫，不过不管结局如何我都会很高兴。还有就是作为一个新人，我缺乏工作经验。但是我吸收能力很强，能很快适应这份工作。、4.近期的目标和远期的计划

新人的话近期目标很好确定，就是脚踏实地的做好每一件事情，认真的对待自己的工作，累积自己的经验。希望能长久的在公司工作，通过自己的努力表现能完成指标。远期计划就是几年后能得到提升，更高的职位相对来说要求也更高，所以会努力提升自己各方面的能力 5.请你自我介绍一下你自己？

各位老师好，我叫林翠凤，是莆田学院药学专业应届毕业生。在大学三年学习中，我担任过班级组织委员，副班长，还被聘为莆田学院保健推拿协会会长，任职期间表现突出被评为优秀社团干部。此外我还多次参与课外兼职，当过服务员，家教，销售员等。我相信自己能够干好这分工作，希望老师们给我个机会，谢谢。6.觉得你个性上最大的优点是什么？

沉稳冷静、意志坚强、喜欢挑战、适应能力强和吃苦耐劳，有耐心。例如我做过服务员，他锻炼了我的吃苦耐劳，作过家教，担任过协会会长这些都是我与人沟通交流能力，组织能力，抗压能力得到很好的提高

7.你对加班的看法？

如果是工作需要我会义不容辞加班，全身心的投入工作。但同时，我也会提高工作效率，减少不必要的加班。

8.你对薪资的要求？

我注重的是找对工作机会，在乎未来发展，对工资没有硬性要求，只要条件公平，则不会计较太多。相信贵公司在处理这方面也会做出合理安排。9.在五年的时间内，你的职业规划？

我会从底层做起，扎实好自己各方面能力，希望自己能够被公司重用，得到提升，在五年后可以当任区域经理

10.你朋友对你的评价

真诚，讲义气，答应别人的事一定尽全力做到，否则就不会轻易答应对方

11、如果通过这次面试我们单位录用了你，但工作一段时间却发现你根本不适合这个职位，你怎么办？

一段时间发现工作不适合我，如果我确实很热爱这个职业，那我就要克服困难，不断学习，虚心向领导和同事学习业务知识和处事经验，了解这个职业的精神内涵和职业要求，力争减少差距；但如果我尽力了确实不适合这个职业那样我就会重新考虑我的发展前途，这样对单位和个人都有好处。

12、在完成某项工作时，你认为领导要求的方式不是最好的，自己还有更好的方法，你应该怎么做？

原则上我会尊重和服从领导的工作安排，同时私底下找机会以请教的口吻，婉转地表达自己的想法，看看领导是否能改变想法。如果领导没有采纳我的建议，我也同样会按领导的要求认真地去完成这项工作。

13.如果你的工作出现失误，给本公司造成经济损失，你认为该怎么办？

我本意是为公司努力工作，如果造成经济损失，我认为首要的问题是想方设法去弥补或挽回经济损失。如果我无能力负责，希望单位帮助解决。同时总结经验教训，一个人的一生不可能不犯错误，重要的是能从自己的或者是别人的错误中吸取经验教训，并在今后的工作中避免发生同类的错误。检讨自己的工作方法、分析问题的深度和力度是否不够，以致出现了本可以避免的错误。

14、如果你做的一项工作受到上级领导的表扬，但你主管领导却说是他做的，你该怎样？ 我首先不会找那位上级领导说明这件事，我会主动找我的主管领导来沟通，因为沟通是解决人际关系的最好办法，但结果会有两种：①我的主管领导认识到自己的错误，我想我会视具体情况决定是否原谅他。②他更加变本加厉的来威胁我，那我会毫不犹豫地找我的上级领导反映此事，因为他这样做会造成负面影响，对今后的工作不利。

15、谈谈你对跳槽的看法？

①正常的“跳槽”能促进人才合理流动，应该支持。②频繁的跳槽对单位和个人双方都不利，应该反对。如果一个人他确实觉得自己不适合现有工作，无法创造出效益，那他的跳巢对公司对个人都好

16、工作中你难以和同事、上司相处，你该怎么办？

我会从自身找原因，仔细分析是不是自己工作做得不好让领导不满意，同事看不惯。还要看看是不是为人处世方面做得不好，如果是这样的话我会努力改正。

17、假设你在某单位工作，成绩比较突出，得到领导的肯定。但同时你发现同事们越来越孤立你，你怎么看这个问题？你准备怎么办？

①成绩比较突出，得到领导的肯定是件好事情，以后更加努力。检讨一下自己是不是对工作的热心度超过同事间交往的热心了，加强同事间的交往及共同的兴趣爱好

18、你对于我们公司了解多少？

19、请说出你选择这份工作的动机？

药代是份挑战性极强，挺能锻炼人的工作，从中我可以学到很多。且我一直向往这份工作，大学三年我就开始兼职销售工作，有意加强自己着方面能力

20、你能为我们公司带来什么呢？

21.最能概括你自己的三个词是什么？

适应能力强，有责任心和做事有始终，在担任协会会长时我尽自己最大能力带好协会，发展协会，处理好众多陌生的同学，校友

22、说你的家庭？

我很爱我的家庭，我的家庭一向很和睦，虽然我的父亲和母亲都是普通人，但是父亲的行动无形中培养了我认真负责的态度和勤劳的精神。我母亲为人善良，对人热情，23、你和别人发生过争执吗？你是怎样解决的？

有过，以前住宿舍与因为充电器的问题我们争吵过，但是我觉得愤愤不平，最好考虑到自己是副班长，以大局为重，选择忍让。

24、如果我录用你，你将怎样开展工作？

“首先听取领导的指示和要求，然后就有关情况进行了解和熟悉，接下来制定一份近期的工作计划并报领导批准，最后根据计划开展工作。”。

25你希望与什么样的上级共事？

做为刚步入社会的新人，我应该多要求自己尽快熟悉环境、适应环境，而不应该对环境提出什么要求，只要能发挥我的专长，锻炼自己就可以了。

26、你工作经验欠缺，如何能胜任这项工作？

作为应届毕业生的确欠缺工作经验，但我在大学期间就有意识锻炼自己，而且我塌实好学，适应性强，相信自己通过不断的学习与弥补可以胜任这分工作

27、认为你在学校属于好学生吗？

“我认为是不是一个好学生的标准是多元化的，我的学习成绩还可以，在其他方面我的表现也很突出，比如我去很多地方实习过，我很喜欢在快节奏和压力下工作，我在学生会组织过 ××活动，锻炼了我的团队合作精神和组织能力。”

28.怎样看待学历和能力？

一个人工作能力的高低直接决定其职场命运，而学历的高低只是进入一个企业的敲门砖，如果贵公司把学历卡在博士上，我就无法进入贵公司，当然这不一定只是我个人的损失，如果一个专科生都能完成的工作，您又何必非要招聘一位博士生呢？

30、对这项工作，你有哪些可预见的困难？工作中出现一些困难是正常的，也是难免的，但是只要有坚忍不拔的毅力、良好的合作精神以及事前周密而充分的准备，任何困难都是可以克

12.你还有什么问题要问吗？

贵公司对新入公司的员工有没有什么培训项目，我如果进去了会有机会参加吗？从中我可以学到哪些，还有贵公司的晋升机制是什么样的？.

**第三篇：药代必做**

每日必做: 1.早上用十分钟鼓舞自己,增强自信.2.用十分钟做户外活动.3.细化一次当天的工作.4.参加一次鼓舞式的晨会.5.整理一次所需的资料.礼品等.6.确定一次拜访医生的路线.7.在医生上班时,以每位客户朋友礼仪性的问候一次.8.到护士站,查看一次住院病人的情况.9.同护士沟通交流了解一次用药的请况.10.查房后,与自己的目标医生沟通一次.11.给医生或护士帮一次忙.12.拜访一位目标医生看能否约好外出活动一次.13.中午给值班医生或护士买一份快餐或水果.14.请一个医生吃饭或喝茶聊天.15.了解一个医生的性格.爱好及家人情况.16.了解一个医生的社会关系.17.参加一次找差距式的业务沟通会.18.汇报一次工作.并提出需要解决的问题.19.夜访一次值班医生以增进感情.20.熟记一个医生或护士的名字.21.认真填写一次工作日志.22.计划一下明天的工作.23.给一个医生通一次电话或发条短信.24.看一份报纸或新闻杂志.25.给家人和朋友通一次电话.26.听一段音乐或唱首歌放松自己.27.睡前二十分钟,找出当天工作中的不足.每周必做：

1．参加一次科室学习推广会。2．做一次重点医生的家访。

3．请一个目标医生户外活动一次。4．交一个医生或护士做朋友。5．收集一次疗效显著的病例。

6．根据客户的爱好、学习一门知识。7．与一名优秀同事做一次请教沟通。8．与经理或主管谈心一次。9．与一名新同事沟通交流一次。

10．浏览一次公司的网页，了解公司的最新动态。11．总结一次本周工作中的不足。12．协助主管开一次科内会。13．参加一次找差距式的周例会。

14．查找一次本周不足，制定纠错措施。15．参加一次‘案例’轮讲轮训课。16．核销一次本周的费用。

17．认真制定下周工作计划及维护计划。

18．给医生或护士发一次祝福‘周末愉快’的短信。19．积极主动清理一次集体和个人卫生。每月必做：

1．统计一次当月的销量。

2．分析一次当月的病例找到机会和增长点。3．排一次当月医生的用量，并重点维护。4．把同类品种做一次比较，找出差距。5．系统分析一次客户资料及竟争对手。6．制定一次针对性对策。7．开发一位目标医生。8．交一位医生做朋友。

9．参加一次市场部每月例会。10．根据业务排名找一次不足。

11．请教一次排名上升业务员的工作经验。12．参加或讲一次业务培训课，并做好记录。13．申请一次下月的维护费。

14．细化一次经理下达考核目标任务。15．参加一次市场部娱乐活动，放松自己。16．交一位医药销售方面人士做朋友。17．认真做一次下月的工作计划。每季度必做：

1．总结一次本季度的工作，找出不足。2．汇总一次医院的季度销量。3．评述一次本季度中的每月销量。

4．收集一次专家的学术论文并上报公司。5．和主管、内勤分析研究一次业务工作计划。6．参加市场部全体员工聚餐联欢一次。

7．参加一次市场部季度工作计划，深入学习公司的企业文化。8．汇总一次客户档案，上报省区。9．认真做一次下季度工作计划。

10．细化一次下季度工作、销售目标。

11．确立一次目标医生的销售排行，并重点维护。12．调整心态，善用阳光思维，永不言败。每半年必做：

1．汇总一次半年销量与计划任务做比较。2．参加一次半年工作总结会。3．参加一次批评与自我批评活动。4．参加一次下级评价上级的活动。5．申请一次重点主任到公司参观旅游。6．参加一次业务技能比赛。7．参加一次半年工作考核。

8．修正一次客户档案及数据并上报。9．参加一次市场部集体旅游活动。

10．细化一次经理制定下半年工作计划。

11．对公司的制度、文化等提一次意见和建议。12．回家探亲一次。

13.工作汇报时，别忘记了感谢老板一次。每年必做：

1．做一次全年自我工作总结并上报。2．制定下一工作计划。

3．收集医生有价值的临床数据并上报。

4．请教其他市场部同事的工作经验，取长补短。5．找出自己工作中的不足，并加以改进。6．慰问一次VIP客户。7．参加一次业务培训。8．参加一次全国销售会议。9．参加一次年终总结会。

10．参加一次公司举行的文艺活动。11．参加一次内部的评比活动。

12．回家探亲，并给予亲朋好友新年的问候。

**第四篇：药学生自荐信**

尊敬的贵单位领导：

您好！感谢您在百忙之中能阅读我的自荐信。我是毕业于蚌埠医学院xx专业的xxx。通过三年的系统的理论学习和一年的实习期的学习，奠定了较为扎实的专业理论基础，培养起了较强的自学能力，优秀的团队精神和务实的工作作风。

三年的大学生活，使我在良好的学习氛围中，不断的汲取医学知识，积极参加社会实践，充实和完善自己，不仅具备了一名药学生必备的素质。在校期间荣获国家励志奖学金，并被评为优秀学生干部和社会实践先进个人称号。并作为一名学习委员在三年的工作和学习中，锻炼了自己的交流、学习和工作能力，能很好的的处理人际关系。在此基础上，我还注重综合的素质教育和对自身特长的培养。在课余时间努力学习计算机，并通过了国家计算机二级。同时我也意识到交流和沟通在以后的工作中是必不可少的，学好普通话是根本，所以努力学习并通过了安徽省普通话测试。我在——医院实习期间,跟随各个科室老师的带领,认真学习,将课本知识与理论实践相结合,现在我对中西药房、制剂室、药检室等科室的工作都有了一定经验,并从中学到了不少知识。知识在不断的更新，追求知识是我不变的人生信条。只有不断学习和实践才会进步。

在竞争日益激烈的今天，我坚信只有具有集体荣誉感、吃苦耐劳并熟练掌握专业知识的人才，才符合社会发展和用人单位的需要。利用假期，我丰富自己的阅历，曾担任超市电脑操作员、家教，从中培养自己的语言沟通能力和遇事应变能力及吃苦耐劳的精神，也为以后的工作奠定了一些工作经验。

现在，我即将毕业，面对新的人生选择和挑战，我充满信心。我要在新的起点,新的层次,以新的姿态,展现新的风貌,书写新的记录,创造新的成绩。

尽管在众多应聘者中,我不一定是最优秀的,但我拥有不懈奋斗的意念,愈战愈强的精神和踏实肯干的作风.如果把您信任和希望给我,让我施展潜能,我一定会尽心尽责,尽我所能,让贵单位满意!祝贵单位事业一帆风顺！

此致

敬礼！

自荐人：xxx20xx年x月x日

**第五篇：求职自荐信**

求职信

敬爱的领导：、您好！

非常感谢您在百忙之中抽出时间来审阅我的简历，我是来自昆明冶金学校的2024届应届毕业生。我所学的是文化市场经营与管理。我想谋求的职位是一名会计出纳员。

我虽然不是会计专业的学生，却也是经济类的学生，在学习我们专业的同时，我们又积极学习了会计学，系统地掌握了会计经济学的各种理论。并取得了会计从业资格证。

由于会计技术性很强，所以做为会计的一员，除了必须系统地掌握会计学，会计法律法规之外，我必须有实践与理论的学习的过程，所以在学校组织的会计实训中，我积极地认真地参与的实训，并得到老师的一致表扬。

我知道，做会计出纳员，除了熟练地掌握经济业务之外，还必须有认真负责、团结合作的态度与精神，我虽不才，但是这种态度和精神却是我一直擅长的。我在大学期间，担任班级学习委员，这在一定程度上培养了我对工作认真负责的态度，除此之外，我积极参加学院学习部、学院团委办公室，并和同学积极策划了许多活动，如商学院2024届迎新晚会，商学院知识竞赛活动，这在很大程度上培养我的团队协作精神。除上述之外，我还积极参加课外文体活动、各种社会实践活动和兼职工作等，以增加自己的阅历，提高自己的能力。在工作中锻炼了办事和锻炼人际交往的能力。曾连多次获得学院“暑期社会实践积极分子”，“学院优秀干部”等荣誉称号。

亲爱的领导，请给我一个机会，我一定能做好，让我成为您公司的一员，我在工作岗位上会更加积极地坚持我的精神，实现自己价值的最大化。同时，您公司会因为我的存在而更加发展。

祝：生意兴隆

自荐人：xxx

2024年4月30日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找