# 客户5.8日市区主持词

来源：网络 作者：红叶飘零 更新时间：2024-08-04

*第一篇：客户5.8日市区主持词生命人寿十周年司庆暨母亲节客户答谢会一、会前提醒：幕后音尊敬的各位来宾，亲爱的各位朋友，大家上午好！欢迎您来参加生命人寿十周年庆典暨母亲节客户答谢会。为了使大家都有一个安静良好的与会环境，在会议开始前做以下温...*

**第一篇：客户5.8日市区主持词**

生命人寿十周年司庆暨母亲节客户答谢会

一、会前提醒：幕后音

尊敬的各位来宾，亲爱的各位朋友，大家上午好！欢迎您来参加生命人寿十周年庆典暨母亲节客户答谢会。为了使大家都有一个安静良好的与会环境，在会议开始前做以下温馨提醒：首先请您不要在会场抽烟，其次请提前关闭您的通讯工具，以免会议进行期间影响别人，最后提醒各位本次会议大约两个小时，请您提前做好会前准备，会议进行期间请不要随意走动。本次会议将在5分钟后正式开始，感谢您的配合！

二、开场白：上场音乐

尊敬的各位来宾，亲爱的各位朋友，大家下午好！（停顿）我是生命人寿的。非常荣幸由我来担任本次会议的主持。感谢各位嘉宾的光临，请允许我代表生命人寿的全体员工对各位嘉宾的到来表示最诚挚的问候和最热烈的欢迎！欢迎你们！

喜子燕翔黄道日，花红六绿美景时。在这春风荡漾、生机勃发的日子里，我们抖落了春天的繁忙，迎来了是激情的五月。阳光普照着五月，又是一年康乃馨盛开的季节，到处洋溢着母爱的幸福。又是一年母亲节，在这温馨而典雅的节日里，在这一个环境优美的会场中，非常荣幸由我们来为大家举办这样一个充满意义的盛会，今年也是我们公司十周年的司庆，在这里，我们怀着万分的感动，向各位的到来表示热烈的欢迎，欢迎大家！

三、晨操表演：感恩的心

世界上有一种爱，任你肆意的去索取，却从不需要报答，这种爱叫母爱，这个人叫母亲。母亲，是您在凝露之榕下对我微笑，任雨水打湿您的肩膀，是您在炎炎夏日中为我阻挡，任岁月刻染您的脸庞。是您在数九寒冬里呵护我成长，任冰霜给您留下冻疮，是您在茫茫人海中带我游走，任荆棘划破您的陈伤„„ 您的双手，带领着我成长，您关注的目光，使我变得坚强，感谢你们，让我们一步步走向人生的辉煌。值此母亲节来临之际，让儿女们把心底的颂歌献给您---亲爱的妈妈！请欣赏由我们生命员工为大家带来的晨操表演《感恩的心》。

（晨操表演）

常怀感恩之心，我们便会更加感激和怀想那些有恩于我们却不言回报的每一个人。活着一生、感恩一生；感谢亲朋，感谢同事，感谢一切一切的所有，让我们变得宽容；怀抱一颗感恩之心，去帮助那些帮助我们的和需要我们帮助的人。

四、领导致辞：上场音乐

送上一枝盛开的康乃馨，送上几句贴心的话语，定会使母亲脸上浮现出久违的笑容。我们可曾注意到母亲额角的缕缕白发，眼角眉梢的丝丝皱纹，又可曾真正理解母亲渐渐苍老的容颜，记载着我们走过的漫长而艰辛的岁月，我们的幸福是您给予的，我们的路是您呵护的。今天，我们公司的领导也带着深情厚意和满怀的祝福来到这里，接下来请大家用最热情的掌声有请生命人寿郑州本部总经理裴飞先生致欢迎辞，掌声有请！

谢谢裴总！不论我们现在多么幸福，都源于我们母亲的孕育！同样，不论我们在工作上有多少收获，都源于公司给我们提供的发展空间。建议大家再一次用热烈的掌声感谢裴总！请裴总留步 《母亲》

五、歌曲《母亲》

母亲，感谢您给我健康的体魄,更感谢你给我无私的关怀.，我明白,您不需要我能给你什么!您希望的是我能高兴的生活!在这个特别的日子里，我想对你说一句话：妈妈，我爱你！我希望我今天的祝福,来弥补我曾经对您的疏忽!祝天下所有的母亲身体健康，快乐幸福。

六、互动环节公司介绍 健康知多点，幸福每一天！

作为生命人寿的一员，客户就是我们的衣食父母，今天我们虔诚的将一份成绩单放在您面前，请大家共同走进生命辉煌历程，我们也为大家准备了几道简单的问答题，大家要听仔细了，可是有奖问答哦！上台来答题

第一道题目是：生命人寿的总精算师是谁？

第二道题目是：生命人寿的总部在哪里？

第三道题目是：生命人寿国内的主要股东有？

第四道题目是：生命人寿成立于哪一年？

第五道题目是：生命人寿目前热销的一款理财产品的名称？

七、门票抽奖

三等奖三名：便携式购物篮二等奖两名：富贵套碗

八、推出主讲人

随着社会的进步，时代的变迁，经济的富裕。理财的问题已经成为人们越来越关注的话题，越来越高的生活成本让我们不得不提前做好财务规划。到底应该如何理财，如何为未来的幸福生活理好财呢？面对目前五花八门的理财方式，您又将何去何从？

今天我们特意为在座的您准备了一场非常实用的理财讲座，为您特邀了一位专业的理财管理师、生命人寿河南分公司公司开封中支总经理韩富荣先生。我想此时此刻嘉宾朋友们一定对专家的讲解充满了期待，就用您热情的掌声欢迎韩富荣先生！掌声有请！

九、礼品包装

再次掌声感谢韩总，辛苦了。通过专家的讲解，相信各位嘉宾对家庭理财新观念，以及最佳的理财工具——“富贵花”产品已经有了一个全新的了解和认识。此款产品是一款保障理财二合一的新型健康理财新品。今天为了答谢各位朋友的支持，生命人寿真情献礼，为各位嘉宾准备了特殊的珍藏礼品。（音乐起、礼仪上）请看大屏幕。

十、歌曲卓玛

十二、门票抽奖：一等奖 金貔貅

十三、歌曲《为了谁》

十四、沟通时间 现场唱单

各位来宾，各位朋友，心动不如行动，时间稍纵即逝，请各位亲爱的来宾抓紧时间在报喜单上郑重签上您的名字，在理财顾问的帮助下尽早实现您

人生的理财规划！

适合各个年龄阶层及不同经济收入的家庭，帮您完成四重保障、三重保赚的新产品，具有健康、养老、理财、意外等多重功能。

保险不会让人一夜暴富，却能在时间的考验中越来越值钱。因为保险金的增长采取的是复利递增的方式

十五、结束语

生命人寿十周年司庆暨母亲节客户答谢会到此暂告一段落

在此，我代表生命公司的全体同仁祝在座的各位朋友身体健康，万事如意，事业蒸蒸日上，家庭幸福和美。

最后祝愿在座的各位用餐愉快！

**第二篇：客户答谢会主持词**

（场外音）

尊敬的各位来宾，大家上午好！欢迎光临太平洋寿险“感恩客户答谢会”，会议将在10分钟后准时开始。为了使您能享受到良好有序的会议氛围。特别在此做几点温馨提示：进入会场后，请您在礼仪人员的引导下就座。为了保证会场的空气环境，维护您和他人的身体健康，请勿在会场内吸烟。同时，请将您的手机调至震动或静音状态，以保持场内安静。感谢您的支持与配合。谢谢！

（间隔性重复）

为了保证会议能够顺利的进行，请我们所有的业务同仁将手机关闭，请各位尊贵的嘉宾，将手机调至振动档;同时，为了保证各位朋友在接下来的时间里能够安心、舒适的与我们共度欢乐时光，请嘉宾不要吸烟、随意走动或大声喧哗。如果您有任何的需要，请示意我们工作人员，他们将为您提供最专业的服务。谢谢您的配合！

二、开场

尊贵的各位来宾，女士们、先生们，大家上午好！我是本次活动主持人XXX，非常荣幸能有机会与各位嘉宾在此相识相聚。

金风送爽，丹桂飘香，时光的年轮碾过一道深深的痕迹，寒来暑往，春华秋实，今天我们迎来了金秋的收获。真诚的希望通过此次活动我们能够宾主同欢，共同度过一段美好而难忘的时光。下面请允许我宣布：中国太平洋人寿保险股份有限公司“百强精英客户体验活动”正式开始！

首先，请允许我为大家介绍下我们今天活动的地点---太平洋寿险全国首家“坐享服务”门店长春客户体验中心；

2024年7月5日，太平洋寿险全国首家“坐享服务”门店长春客户体验中心正式启用，这是一种“开放式的坐享服务”新模式和iPad平板电脑智能化移动终端的有机结合。体验中心在三个月运行过程中接待了来自省市政府、金融工委、保监局、保险行业协会各级领导的莅临指导和嘉奖。并号召全金融系统进行积极推广。以“客户感受良好”为服务准则是太平洋人的承诺，为了更好的推广太平洋先进的服务理念，提高公司品牌知名度，公司邀请长春各界高端人士进行现场体验，交流家庭投资理财话题，并给我们提出宝贵的建议。

今天在座的各位嘉宾，正是我们客户体验中心对外开放的首批客人，为了今天体验活动，公司在1200名营销精英中选拔出业务品质优秀，个人业绩前100名的“百强精英”，只有百强精英才拥有今天带领客户参加此次活动的资格，这也是公司对百强精英的嘉奖。让我们也认识一下今天到场的前25强。（念名单）。他们在为千家万户送去保障的同时，又在千余人中为您争取到了今天这样难得的一次机会，为此，我提议给我们前25强精英们一个热烈的掌声。

近年来，太平洋寿险以靓丽的身姿，矫健的步伐引起了世人的瞩目，在骄人业绩的背后，我们看到了中国太平洋寿险的优势和实力。更看到了广大客户朋友的信赖和支持。在稳健发展的21年中，太保公司已经稳居国内保险业前三甲，并取得了数不尽的荣誉：（荣誉讲解）

一握太保手，永远是朋友。今天我们百强精英邀请的都是他们最尊贵的新老客户。今天您来到我们的会场，幸福吉祥会在壬辰龙年接踵而来。接下来就是见证奇迹的时刻。我们现场将抽出三个奖项，分别是

三等奖3名，将获得龙年标志手电一个

二等奖2名，太保专属龙年纪念币

一等奖1名，盛世珍藏1角金砖一个

接下来有请我们的礼仪人员，将奖券注入奖池。

我们也请出第一位到达会场的嘉宾先生，女士为我们抽出2位三等奖，三等奖的幸运嘉宾已经产生，他们分别是，请以上各位嘉宾到台前领奖。请杨总颁奖（抽出二等奖2个，一等奖1个）

五、专家时间

通过刚才小小的互动，让我们明白一个道理，在座的各位一生中都会有好运，只是早来迟来的问题，因为好运也是有几率的，但我相信好运一定会降临到您的身上。此时我想起了鲁迅的一句话：一分为二看历史。事情都是有两面性的，好运的降临有几率，同样我们的健康、养老、理财也有一定的风险几率，这是我们必须要面对的问题，那么将这些风险来临时，我们怎样才能稳坐钓鱼台，处乱不惊呢？在进行客户体验的同时，我们今天借此机会给大家奉送一堂关于家庭投资理财的主题演讲。接下来就有请一位理财专家为我们分析一下，如何运用您现有的财富，做好健康、养老和理财的合理分配。下面请允许我隆重为您介绍今天的主讲嘉宾王岩老师（讲师介绍）。

六、奖品介绍

再次感谢\*\*老师的精彩讲授。

相信今天的讲座能让大家对于生命价值保障、家庭财务规划有了一些新的思路和感悟，生活中不缺少财富，而是缺乏发现财富的眼睛。只有让金钱“动”起来，才会增值。理财是人生的一场马拉松比赛，而不是百米冲刺。世界上没有财富的传奇，只有越早越好的理财智慧，以时间累积财富，以复利倍增金钱，人人都可以成为富翁。这款产品对于生意人，它是稳定的现金流，只赚不赔的金账户；对于工薪层，它是家庭理财保本增值的贤内助；对于中年人，它是还本无忧，资产传承的最佳选择；对于少儿，它是解决人生规划和解决两代人养老的亲情与关爱，可以为孩子创建一条与其生命等长的现金流！

今天我们邀请的都是太平洋寿险的新老客户，如果今天您在现场意向投资此险种，我们还为您准备了丰厚的奖品！

今天凡现场意向投资1万以上的客户，公司即为您赠送“财富世界”纪念币一套，本册收录了记载世界各国纸币、硬币、以及极具收藏的老票证，图文并茂的展现名人风采的同时忠实的记录了他们的人生经历，极具收藏价值及观赏价值！

今天凡现场意向投资2万元以上的客户，公司即为您赠送“十全十美”人民币珍藏册！（该珍藏册收藏了彩银箔片纪念张一枚、连号5角第五套人民币10枚，连号1角第五套人民币10枚，及各地粮票10

枚。物以稀为贵，其收藏价值自然不言而喻

凡现场意向投资3万元以上的客户，公司即为您赠送“财富珍钞”人民币珍藏册！（该珍藏册收藏了10张5元第五套人民币豹子号。全套十张豹子号实数罕见，是难得的收藏佳品；

凡现场意向投资5万元以上的客户，公司即为您赠送“财富至尊”纪念币珍藏册！（该珍藏册收藏了国际主要流通货币纸币18枚，各大洲硬币20枚，精美邮票20枚，配合精美绝伦的传真，使其极具欣赏性、知识性、收藏性和增殖性；

凡现场意向投资10万元以上的客户，公司即为您赠送锦绣中华第五套人民币豹子号珍藏册一套，其中人民币末3位完全相同，如666、888、999、作为正在流通流通的币种来讲，其见证了伟大祖国不断迈进的历史印迹，是不可多得的收藏品。

凡现场确认投资理财并且现场刷卡的嘉宾，除了获得以上奖品。您还将获得盛世珍藏1角金砖一个，心动不如行动！

由于我们的人民币纪念册非常昂贵，在您领取奖品时请缴纳诚意金。

七、财富之门

财富之门已向您敞开。针对您的理财规划和理财需求有任何疑问，太平洋寿险专业的理财规划师会为您做出专业的解答，助您理财成功。

八、报单

告诉大家一个好消息，今天我们“百强精英客户体验活动”的第一张保单已经出现，XX先生„女士‟非常认同专家的养老„投资理财‟规则，为他XX投保了一份保险，保费XX元，恭喜您和家人拥有了保障，看得出您是一个非常有责任心的男士„女士‟，XX保险将一如继往地为您提供优质的售后服务，让我们掌声祝贺。

喜讯传来，又有一位贵宾作出明智的选择，年交保费XX万元。向您表示祝贺

芝麻开门节节高，一个XX先生，选择年交保费XX万元，恭喜这位先生拥有了一份保障。向您表示祝贺。祝愿您身体健康、万事如意。。

各位来宾，我们现场签约还有5分钟时间，有投资合作意向的嘉宾请抓紧时间办理。

九、结束

各位来宾，今天，我们相聚在一起，是一种缘分，更是一种情谊，缘分和情谊紧紧地把我们连在了一起，随着时间的推移，我们的友谊将会更加深厚，更加牢固。

今天因您的到来而蓬荜生辉，因您的光临而星光灿烂。今天充满温馨，今晚充满真情，空气中也飘荡着所有良好的祝福。

真诚的祝愿大家未来的事业蓬勃发展，生活美满幸福。

祝各位工作顺利，家庭幸福，万事如意！

**第三篇：客户联谊会主持词**

万一网 中国最大的保险资料下载网

XX营业部庆生会主持稿

各位尊敬的来宾，各位亲爱的朋友：

（静场）大家上午好！欢迎您来参加由XX人寿保险公司举办的客户集体庆生联谊会，在会议开始之前请将您的手机调至静音状态或者关闭；为了您和他人的健康请勿在会场内吸烟；同时为了使会场内保持一个有序的氛围请不要在会场内随意走动，感谢各位的配合！各位尊敬的来宾，各位亲爱的朋友： 没考虑

（开场）大家上午好，很高兴今天能够邀约众位好朋友齐聚在大酒店，与在座的寿星朋友们一齐分享生日的喜悦。首先，我代表XX人寿保险公司向所有的寿星表示最真挚的祝福;祝您一年都如意，四季都平安，365天都快乐!愿您的生活每一天都充满了阳光、温暖和爱意！让喜悦和欢乐都包围着你。再次对各位朋友的到来表示热烈的欢迎。

（介绍流程）为了使本次庆典活动能在一个轻松有序的氛围中进行，我将此次庆祝活动的流程做一简单介绍

1、开场白

2、生日寄语

3、幸运寿星

4、生日祝福

5、《辉煌XX》

6、特别的爱给特别的你

7、现场交流

万一网 中国最大的保险资料下载网

8、赠送生日礼物

希望精心设计的生日庆典环节得到各位的喜欢，能够宾主同欢，共度一段美好时光。

（配乐诗朗诵）前世结缘，今生相伴，幸福携手，快乐永远！认识你真好！（此处根据各单位情况，灵活改动，也可以进行其他活动）

(朗诵结束)从此我们的生命里又多了一个特别的日子，因为今日因你而灿烂，祝福因你而圆满。愿您的生日充满无穷的快乐，愿您今天的回忆温馨浪漫，愿您今天的梦想甜蜜美满，愿您这一年称心如意！

（幸运客户抽奖）今天到会的88位客户都是我公司从业务系统中抽取出在三月份过生日的客户,可以说到场的都是三月份的有缘人，都是与XX人寿结缘的有缘人，摆在各位面前的是承载着XX人寿爱与祝福的生日皇冠，相信大家见过集体庆生的场面，但一定没有见过88人同戴生日皇冠的壮观场面，现在就让我们把这份爱与祝福的礼物收下，共同见证这难忘的时刻。（请礼仪人员配合）让我们共同珍惜这一份难得的缘分，珍惜相聚在一起的理解和眷恋，请接受XX人寿对您的爱与关怀。

（抽取幸运寿星）下面我们将在众人的注视中中，开启今天的5名幸运寿星代表。

（经理开奖）

（此处有切蛋糕、许愿、分发蛋糕、采访环节，自由发挥）

（专题）“六十而耳顺”人到六十，为人之修养才渐趋练达。目

前，“六十而耳顺”的XX人寿正致力于打造百年老店——国际金融顶级保险公司，愿更多的国人感受到保险的保障和关怀，愿XX人寿带来的这份浓浓情谊永远留在您的心底。现在将有请我公司优秀讲师为众位带来健康、美满、招财的神秘生日贺礼，有请讲师特别的爱送给今天特别的你。

（讲师结束总结包装，引出团体游戏，此处自由掌握）

英国前首相邱吉尔曾说，“如果我办得到，我一定把‘保险’这两个字写在家家户户的门上，以及每一位公务人员的手册上，因为我深信：通过保险，每一个家庭只要付出微不足道的代价，就可以免除遭受永劫不复的灾难。”

胡适则说，“保险的意义只是今日做明日的准备，生时做死时的准备，儿女小时做儿女长大时的准备。如此而已。今天预备明天，这是真稳健；生时预备死时，这是真旷达；父母预备儿女，这是真慈爱。能做到这三步的人，才能算做是现代人。”

保险在传递什么？现在我们已不难找到答案。也许我们可以说，保险在传递关爱。保险的最高宗旨，是通过社会互助之爱，把人类对于生命的敬畏和保障传递给每个人。在08年512地震中，XX人寿累计赔付达230万元，累计捐款6000万，并且扶助在地震中的所有孤儿每月支付生活费600元一直到18周岁，XX人寿的这一善举多次受到党中央、国务院的表彰，被民政部和中华慈善总会授予“中华慈善奖”。在08年XX人寿又推出“一份保单一份关爱”的活动，凡购买XX人寿保单的客户，公司都会以客户的名义为灾区捐出10元钱，我们也希望今天的寿星能够献出您爱心，留下最真挚的祝福，留下最珍贵的爱心。

当然对您的今日的爱心奉献，我们也同样会给予爱心回馈，凡现场签订意向保费元，赠送

（签单环节）

（签单快结束时赠送生日礼物）

天下无不散的宴席，离别是为了下一次的相聚，美好的时光在不知不觉中度过，我们的寿宴也即将拉下帷幕，让我们在祝福声中，向所有的好朋友道一声珍重。祝您永远健康、长寿、开心、快乐！！

**第四篇：客户答谢会主持词**

×××经理客户答谢会

主持词

一、会前宣导

各位嘉宾、各位朋友，大家晚上好！很高兴在这美好的日子里与大家欢聚一堂，参加×××经理寿险×周年客户答谢会，为了能够让本次活动圆满地进行，在会议即将开始之前和各位嘉宾沟通以下事项：

（一）将手机调至到可以帮您进行身体按摩的状态。朋友们肯定

很奇怪，什么新型手机能进行身体按摩？呵呵，手机调至震动状态就可以帮您按摩了。

（二）介绍会议议程

下面，让我们一起通过大屏幕来了解一下本次会议的议程。（略）今天的活动可谓丰富多彩，我们祝愿大家在此度过一个美好而又有难忘的时光。

二、开场白

各位嘉宾朋友，大家好！窗外寒意袭人，而此刻我们的心里却是暖意浓浓，在这个年末岁终的特别时刻，×××客户答谢会迎来了各位尊敬的嘉宾，真的是高朋满座，满堂生辉！很高兴在这美好的日子里与大家欢聚一堂，我是来自中国人寿安庆分公司的×××，也非常荣幸受×××经理的邀请由我来担任本次会议的主持。

相逢是缘，相识是份，在此，请允许我代表×××经理

1个人及中国人寿安庆分公司全体员工对诸位的光临表示热烈的欢迎！

×××经理是公司一名非常优秀的员工，自2024年加入中国人寿，寒来暑往、春华秋实，在充满着机遇与挑战的寿险道路上，除了自己要付出艰辛的努力，也需要家人及朋友们真诚的帮助，正拿×经理常说的话，是在座所有朋友的关心与支持让她获得了面对竞争的勇气，你们的理解和鼓励像一股清泉滋润着她的心田。“谁言寸草心，报得三春晖”，正因为如此，昝经理怀着一棵诚挚的心，在公司的协助下自费召开了这个盛会，答谢朋友们对她的支持和鼓励。

她衷心地希望通过这个盛会让大家更加了解他，也期待在今后的日子里大家一如既往支持她的工作。相信有您的相伴，×经理的明天一定会更加灿烂辉煌。

三、领导致欢迎辞

朋友们，人生每次的相逢都是一笔珍贵的财富。今天我们有缘相聚，是对×经理工作上的肯定和鼓励，也是对中国人寿的信任和支持。今天面对这样一位优秀的员工、以及这么多热情的客户，作为×××经理所在单位的领导也来到了现场。下面，借用朋友们热情的双手，掌声有请中国人寿保险股份有限公司安庆分公司×××经理致欢迎词。

总结：领导的肯定是对×××经理最大的鼓舞，领导期许也是她永久奋斗的动力。再次掌声感谢×经理。

四、介绍个人寿险历程

×××经理是在座各位嘉宾您非常熟悉的亲人、好朋友，但是在中国人寿她工作的怎么样，您一定不太了解，下面一起共同分享×××经理在寿险公司成长历程，让我们共同走进性格豪爽、热情大方，为人真诚的×××经理。

五、客户代表发言

今天有很多×××经理的朋友、客户来到会场。在领导的眼中，是优秀的员工，在女儿的眼中她是一位值得骄傲的母亲，在丈夫的眼中她是一位能干的妻子，在朋友的眼中、在客户心中又是怎样的印象呢？掌声有请客户代表×××上台发言。

谢谢！

六、精英致答谢辞

保险是一项播洒爱心的事业！此时此刻，×××经理怀着一颗感恩的心，感谢公司为她提供成长平台，更感谢在她的寿险之路上所有朋友的支持与鼓励，爱的路上感谢有您相伴，接下来让我们用热烈掌声有请×××经理致答谢辞。

谢谢×经理。我提议让我们伸出热情的双手用热烈的掌声祝福×××经理在寿险业不断发展（前程似锦）！

七、专题讲座

21世纪是投资理财的时代，人们最关注投资理财的问题。在今天这个特别的日子，我们邀请了一位优秀的讲师。

八、真情交流

感谢老师给我们带来投资理财新观念，家庭需要理财，理财需要规划，作为一名寿险从业人员，我们感谢客户的方式有两种：1.以优质服务回报客户；2.将公司最新最好的产品介绍给朋友，好东西要与好朋友共同分享！今天为了回馈嘉宾朋友对×××经理支持，在宾馆准备晚宴的这段时间，让我们来进行真情交流。各位嘉宾，过去因为您的信任和支持，×经理才有了今天的成绩，2024年即将到来，×××经理已为自己订下了2024年开门红的目标，此刻，她最需要的就是在座朋友们一如既往的信任和支持，所以今天您投资10万是对×××经理的支持，投资1万也是对×经理的支持，投资不在多少，关键是您的鼎立支持会增强×××经理挑战2024年的勇气和信心。

今天您既是支持了×××经理，又是投资了自己，他年当您坐拥成倍增长的财富时,一定会庆幸今日做出的明智选择!

九、快乐用餐

结束语：各位嘉宾、各位朋友，财富不是朋友，朋友才是您永恒的财富，今日有缘相聚,从此祝福永随,祝愿各位嘉宾鑫鑫向荣、尊享一生！接下来是用餐时间，在此，衷心的祝愿各位用餐愉快，谢谢大家！

**第五篇：客户答谢会主持词**

活动流程 会前提醒（准备播放《汾酒发展纪录片》）

（画外音）

各位嘉宾、各位朋友，大家下午好！欢迎您参加由山西杏花村汾酒股份有限公司和商洛市玖轩商贸有限公司举办的2024汾酒客户答谢会，本次客户答谢会预计将在10分钟后开始，在等待的时间里，让我们一同来观看由中央电视台与山西汾酒最新制作的大型宣传片《汾酒发展史》，我们对您准时光临表示由衷的感谢，谢谢！

尊敬的各位嘉宾朋友，2024汾酒客户答谢会即将开始，为了能使会议顺利进行，请嘉宾朋友不要在会场中吸烟，会议期间不要随意走动或讲话，本次答谢会设有专题时间，如果您的手机在会议期间突然响起，不仅会给别人带来尴尬，也有失您高贵的身份，感谢您的配合，谢谢。如果您有任何需求，请示意你们身边的礼仪服务人员，他们会为您提供最为优质和满意的服务。

各位尊敬的嘉宾，各位亲爱的朋友，2024汾酒客户答谢会现在开始，掌声有请玖轩商贸公司总经理李海军致欢迎词。

各位尊敬的来宾，亲爱的同仁们大家下午好，在此，我们谨代表商洛市玖轩商贸有限公司的全体同仁对各位嘉宾的光临表示最热烈的欢迎和诚挚的问候！

各位嘉宾，玖轩商贸公司在走过的风雨２年里，离不开在座各位的支持与厚爱，因为有您，玖轩商贸公司的发展可谓说如日中天，因为有您，玖轩商贸公司才会有如此辉煌的今天！

今天是个好日子，因为我们有这么多的朋友共同相聚在此。不由得我回想起玖轩商贸公司走过的艰辛历程，从201２年白酒行业受到国家政策的影响，白酒市场遭遇了的惨淡行情，进入了调整期，对行业的发展非常不利。在过去的一年来有你们每一位关心、你们每一位建的议，都让我们感动，促我们奋进。对您们的期望我们不敢有丝毫懈怠，我们一直都不遗余力的努力着，把握好调整期，稳扎稳打，营销文化，提高服务质量，提高商品品质。做到

本次客户答谢会，我们将以一颗感恩的心，回报社会，回报所有在座的新老客户。

同样，此次客户答谢会受到了陕西中烟集团支持，山西汾酒公司领导的高度重视，那么下面掌声有请山西汾酒陕西区域经理×××先生（女士），做领导致辞，掌声有请!

非常感谢×××经理的致辞，相信通过领导的讲述，让各位看到了山西汾酒回报的决心。掌声再一次响起感谢我们的×××经理。

说到回报，就不得不提出我们现场准备的一些礼品了，首先，进入今天的一重好礼相赠时间。

进入我们的有奖问答环节，接下来的一段时间内，我会和大家共同分享山西汾酒的发展历史和辉煌，在分享之后，我会提出一些很简单的关于汾酒的问题，如果您抢答成功，就可以获得我们的精美礼品一份。那么希望大家认真观看短片，准备回答问题。因为今天的礼品多多，奖励多多，答谢多多。

下面进入我们的抢答时间，如果您知道答案的话，请再我说完开始之后马上举手示意我，最快的那个获得答题机会，首先来看第一题。

１、２、３、４、各位嘉宾，感恩的心感恩有您，正因为有你们的支持和厚爱山西汾酒才有今天，所以，没有得到礼品的您也不要灰心，因为，接下来将进入我们今天最激动人心的时刻，现场购买赠大礼活动。（由主持人宣布切换幻灯片）

现场促销政策：

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找