# 保险个人简历（共5篇）

来源：网络 作者：星海浩瀚 更新时间：2024-08-07

*第一篇：保险个人简历简历撰写是保险求职者必须掌握的技能之一。今天小文档下载网小编就与大家分享保险个人简历范文，仅供大家参考!保险个人简历范文(一)基本信息姓 名： xuexila性 别： 男年 龄： 26岁婚姻状况： 未婚最高学历： 本科...*

**第一篇：保险个人简历**

简历撰写是保险求职者必须掌握的技能之一。今天小文档下载网小编就与大家分享保险个人简历范文，仅供大家参考!

保险个人简历范文(一)

基本信息

姓 名： xuexila

性 别： 男

年 龄： 26岁

婚姻状况： 未婚

最高学历： 本科

工作年限： 3年

政治面貌： 共青团员

现居城市： 南昌

籍 贯： 江西

联系电话：

电子邮箱： jianli.yjbys.com

求职意向

工作类型： 全职

期望薪资： 2024-3000元

工作地点： 东湖区

求职行业： 金融保险、证券、期货 人力资源服务、人力资源开发

求职职位： 保险内勤 保险代理人/经纪人 理财顾问/财务规划师 客户经理 银行柜员/会计

工作经历

2024-05-2024-12 中国光大银行南昌分行 现金柜员

工作描述： 主要是从事各类现金业务的复核、零钞清点、大额现金清点等工作

2024-07-2024-05 上海××××人才服务有限公司南昌分公司 招聘专员

工作描述： 负责公司的基层人员的招聘、工资发放，缴纳社保等一序列的劳务派遣工作。

2024-12-2024-01 新华保险公司江西分公司 综合柜员

工作描述： 1、保全业务的受理和权限内处理 2、理赔立案和结案处理 3、受理和处理简易案件 4、接受业务员、客户关于保全业务方面的咨询，对客户的投诉进行劝说和解释 5、保全归档文件管理及移交、扫描、打印、通知、发放、回收、整理、保管和移交等，确保保全档案管理规范完整 6、宣导和培训内勤及业务员保全业务规则 7、报送及跟踪保全问题件及签报 8、根据单证管理规定，对各种有价单证进行登记、管理、保证单证使用的安全性。

教育经历

2024-09-2024-07 江西农业大学 市场营销 本科

专业描述： 主要学习市场营销及工商管理方面的基本理论和基本知识，接受市场营销方法与技巧方面的基本训练，具有分析和解决实际营销问题的基本能力。

自我评价

性格热情开朗，待人友好，为人诚实谦虚。工作勤奋，认真负责，能吃苦耐劳，尽职尽责，有耐心。具有亲和力，平易近人，善于与人沟通。责任心强，有独立工作能力强，吃苦耐劳，有团队精神,具有良好的策划、组织、协调、管理能力,做事细心和有条理,善于独立思考、逻辑能力较强.保险个人简历范文(二)

国籍： 中国

目前所在地： 广州 民族： 汉族

户口所在地： 珠海 身材： 170 cm　55 kg

婚姻状况： 未婚 年龄： 23 岁

培训认证： 诚信徽章：

求职意向及工作经历

人才类型： 普通求职

应聘职位： 总裁助理/总经理助理：总裁助理/总经理助理、保险核保专员：销售助理、其它类：行政助理

工作年限： 2 职称： 中级

求职类型： 全职 可到职-随时

月薪要求： 2024--3500 希望工作地区： 广州

个人工作经历：

公司名称： 中国人寿保险股份有限公司珠海分公司起止年月：2024-07 ～ 2024-03

公司性质： 国有企业所属行业：金融，保险

担任职务： 核保员(办公室内勤岗)

工作描述： 1、分析保险标的风险，进行承保质量的风险管控，并在权限范围内做出承保结论;

2、参与高保额投保案件的承保过程，与高保额陌生客户(高层管理级以上)进行面对面的沟通与交流,搜集与承保风险相关的信息并形成书面文件上报上级领导，协助做出承保结论;

3、制定培训方案，定期到销售职场进行核保知识培训，为业务员创造良好的销售环境;

4、独立处理日常的业务信息并形成书面文件，定期向上级汇报。

离职原因： 个人原因

公司名称： 中国人寿保险股份有限公司珠海分公司起止年月：2024-01 ～ 2024-06

公司性质： 国有企业所属行业：金融，保险

担任职务： 经理助理

工作描述： 1、协助经理处理一般日常事务，沟通与协调，上传下达，在经理和员工之间起到桥梁作用;

2、人力资源管理;

3、根据公司销售任务制定销售方案，对业务员进行针对性培训，进行业务推动;

4、参与策划、组织“产品说明会”。

离职原因： 实习期满

公司名称： 北京匹克凯冠商贸有限责任公司起止年月：2024-07 ～ 2024-12

公司性质： 民营企业所属行业：日用生活服务

担任职务： 总经理助理

工作描述： 1、协助总经理处理一般的日常工作、会议安排、办公设备的管理与维护、公司网页维护;

2、协助总经理进行公司员工的招聘工作;

3、检查督导各项规章制度的执行情况，发现问题并采取必要的措施;

4、根据公司的市场政策，参与计划促销方案，督促市场各阶段促销方案的落实;

5、每月对各个销售部的销量和营销工作进行总结和评估，形成书面报告呈送总经理。

离职原因： 个人原因

教育背景 个人简历网

毕业院校： 中央财经大学

最高学历： 本科获得学位: 经济学 毕业-2024-06-30

所学专业一： 金融保险学 所学专业二： 工商管理

受教育培训经历：

起始年月 终止年月 学校(机构)专　业 获得证书 证书编号

2024-09 2024-06 中央财经大学 保险学 学士

2024-07 2024-08 中国人寿保险股份有限公司珠海分公司 礼仪、销售、管理等入职培训 结业证书

语言能力

外语： 英语　优秀

国语水平： 优秀 粤语水平： 优秀

工作能力及其他专长

1、具有丰富的管理、行政内勤工作经验，熟悉办公管理行政后勤;

2、通过2年的管理工作，形成了较强的组织能力、沟通和协调能力、活动策划能力以及管理风险的能力。

3、熟悉电脑操作及维护，熟悉Office办公软件，有很强的文字处理能力;

4、通过英语四级考试，口语流利，能熟练地应用英语进行交流与写作;

5、喜欢阅读：了解全球经济、金融动向，在国内政策、法规对经济发展的影响方面有一定的研究;

6、具备较强的执行力及统筹策划能力。

详细个人自传

我最大的特点就是勤于学习和善于沟通。学习可以给我带来丰富的知识和信息，加速我的成长;有效的沟通则让我时刻保持工作的热情，增强执行力，提高办事效率。

兴趣爱好：看书、足球、排球、户外旅行

保险个人简历范文(三)

国籍： 中国

目前所在地： 广州 民族： 汉族

户口所在地： 湛江 身材： 160 cm　50 kg

婚姻状况： 未婚 年龄： 26 岁

培训认证： 诚信徽章：

求职意向及工作经历

人才类型： 普通求职

应聘职位： 文教法律类：教育咨询师、市场销售/营销类：销售代表、行政/人事类：行政人员

工作年限： 5 职称： 中级

求职类型： 全职 可到职-随时

月薪要求： 3500--5000 希望工作地区： 广州

个人工作经历：

公司名称： 信诚人寿保险有限公司起止年月：2024-01 ～ 2024-06

公司性质： 所属行业：

担任职务： 保险营销员

工作描述：

离职原因：

公司名称： 徐闻第一中学起止年月：2024-09 ～ 2024-07

公司性质： 所属行业：

担任职务： 高一物理老师兼班主任

工作描述：

离职原因：

公司名称： 广州技特贸易有限公司起止年月：2024-01 ～ 2024-01

公司性质： 所属行业：

担任职务： 翻译文员一个月的实习

工作描述： 不仅学会如何跟客户电话联系，邮件联系;在校期间在湛江信和超市当销售员。

离职原因：

教育背景 个人简历网

毕业院校： 湛江师范大学

最高学历： 本科 毕业-2024-07-01

所学专业一： 物理学 所学专业二：

受教育培训经历：

起始年月 终止年月 学校(机构)专　业 获得证书 证书编号

2024-09 2024-07 湛江师范大学 英语，物理学 英语CET6，CET4

语言能力

外语： 英语　优秀

国语水平： 优秀 粤语水平： 精通

工作能力及其他专长

工作能力：熟悉Windows，Excel等系统操作，熟悉Office办公软件操作，会英语交流。

熟悉的领域：物理教育，外贸业务流程，保险销售。

其它：踏实热情，积极开朗，为人乐观，真诚谦和;乐于接受新事物，接受能力强并具有吃苦精神;具有良好的团队合作精神及创新精神。

详细个人自传

获奖情况：

2024-2024年：学院第二届田径运动会100米跨栏第二名、400米跑第四名;学院第二届双语文娱演出英语话剧一等奖。

2024-2024年：获三等奖学金。

2024-2024年：获二等奖学金。

月薪要求：2500-6000元/月

**第二篇：保险业务员个人简历**

保险业务员个人简历模板

姓名 ： xxx 性别 ： 女

出生年月： 1983年x月x日

学校 ：

专业 ：

移动电话： xxxxxx

教育背景：

工作年限：1~2年

学历：大专

期望工作地区：上海-浦东

求职意向

期望从事职业： 客服(客户关系管理)、业务助理

期望月薪：2500元-3000元

日语水平： 口语熟练

英语水平： 熟练的听，说，读，写。通过英语专业8级 考试

计算机水平： 熟练操作windows98/2024/xp，懂得计算机软件硬件的基本维护知识，能够解决常见的系统故障，了解c，java等语言，具备一定的编程能力，掌握计算机网络的基本知识，熟悉tcp/ip等网络相关协议及各种宽带网络接入方式，熟练掌握microsoft office等应用软件及其他系统软件的使用。熟悉网络和电子商务，能独立操作并能及时高效的完成日常办公文档的编辑工作.工作经历 ：

工作时间:2024年1月 至今

公司名称:中国平安

职位名称:业务助理

工作内容:

1、负责公司销售合同等文件资料的管理、归类、整理、建档和保管;

2、负责收集、整理、归纳市场行情;

3、协助销售经理做好电话来访工作，在销售人员缺席时及时转告客户信息，妥善处理;

4、协助销售经理做好部门内务、各种内部会议的记录等工作。

工作经历

工作时间:2024年1月 至 2024年12月

公司名称:申通快递

职位名称:文员客服

自我评价

本人性格外向活泼，有一定的工作经验，曾经从事过保险公司业务助理二年多，工作勤奋认真，希望能找到一个属于自己的,适合自己的。本人做事认真仔细，兢兢业业，有责任感，有团队合作精神，与人和睦相处，善于学习，追求进步

以上这篇是保险业务员个人简历模板。就为您介绍到这里，希望它对您有帮助。如果您喜欢这篇文章，请分享给您的好友。更 多简历尽在：个人简历望大家多支持本网站，谢谢。

**第三篇：保险个人简历**

保险个人简历

时光在流逝，从不停歇，没想到也到了自己找工作的时间，让我们一起来学习写简历吧。千万不能认为简历随便应付就可以喔，以下是小编精心整理的保险个人简历，仅供参考，大家一起来看看吧。

保险个人简历1

姓 名:

年 龄:33

性 别:男

民 族:汉

籍 贯:浙江-台州-台州市

求职状态:目前正在找工作

求职意向

要求月薪:面议 工

作性质:全职

拟定职业:市场/营销类-销售/市场总监

求职意向:保险支公司负责人，服务区负责人，市场部负责人

所学专业:工商管理

学 历:本科

工作经验:五年-十年

到岗时间:1周以内

工作地区:整个台州

教育背景 1.河北工商学院(1997年9月--20xx年6月)

专业类别:工商管理学历：

本科 描述:

工作经验 1.某某公司(20xx年8月--至今)

公司性质:国有企业

公司规模：500-1000人

职位名称：个险督导

工作地点：台州开发区

工作业绩: 某人寿台州中心支公司，个险督导，并成功筹建路桥营销服务部，负责路桥日常工作。因中心支公司业务部(椒江)外勤团队人力的问题而合并 2.某某公司(20xx年6月--20xx年7月)公司性质:国有企业公司规模：500-1000人职位名称：服务部经理工作地点：路桥 工作业绩: 阳光人寿台州中心支公司，负责筹建台州本级(外勤)营销部，并4 个月时间筹建成功。台州本级业绩一直排在阳光人寿全国前三。自我评价6年的保险营销经验，2年的保险公司筹建经验，让我懂得作为保险公司团队负责人，亲和人、协调能力、抗压能力及做好人心工程的重要性，拥有一颗感恩的心将是开启成功的钥匙，人心工程是营销团队发展壮大的基础工程。

保险个人简历2

姓名xxxxx(男,23岁)

求 职 位：保险电话销售 期望薪资：面议

目前职位：电话销售 学 历：本科

工作经验：1-3年 现居住地：武汉洪山区陈家湾

联系电话： 电子邮箱：

自我评价

大学期间主修英语专业，已通过大学英语六级，具有良好的英语听说读写能力。另选修法语。有过几个月的保险行业电话销售的经验。为人做事积极认真负责。

工作经验

北京动人广告有限公司武汉公司

20xx-12 至 20xx-2任职促销/导购员薪资1000-20xx元/月

工作职责：该公司招聘兼职在武汉各大卖场做促销活动，实施监督实时反馈。

美华餐饮有限公司

20xx-9 至 20xx-6任职其他职位薪资保密

工作职责：

太平洋保险公司

20xx-5 至 20xx-7任职电话销售薪资1000-20xx元/月

工作职责：从事电话行销专员，经过严格的培训，试呼半个月

泰康人寿武汉支持中心

20xx-8 至 20xx-3任职电话销售薪资20xx-3000元/月

工作职责：拨打自建项目，从新客户开始跟踪服务销售保险。

教育经历

20xx-9 至 20xx-6武汉科技大学城市学院英语专业

语言能力

英语：精通 法语：一般

专业证书

大学英语六级 20xx年2月由国家教育部颁发

优秀员工 20xx年3月由美华餐饮有限公司颁发

保险个人简历3

姓名：

性别：女

出生年份：1991

QQ：

求职意向

意向职位：保险客户服务

期望薪资：面议

工作地点：吉安语言能力

英语

读写：★★★★★(精通)

听说：★★★★★(精通)

兴趣爱好

爱好文艺，并积极参与文艺活动

教育经历

20xx.09 — 20xx.07江西农业大学所学专业：工商管理

获得学历：本科

20xx.09 — 20xx.07江西生物科技学院所学专业：经济管理

获得学历：大专

工作/实习经历

20xx.06 — 20xx.08公司名称已屏蔽金融保险员工作内容：

1，介绍公司信贷产品，按照信贷流程给贷款客户收集资料，上传资料，签订合同。2，编制贷款与保险报表，录入客户信息系统。

20xx.06 — 20xx.09艾格菲国际南昌百世腾牧业有限公司行政人事部实习生

工作内容：

处理日常行政、人事事务

相关技能

办公软件★★★★★(精通)

自我评价

本人诚实守信,活泼开朗。遇事不惊，善于冷静思考及分析问题。不怕吃苦,工作认真，喜欢探索，具有一定的团队协作与组织能力。

保险个人简历4

姓名：xxx

性别：xxx

出生年月：xxx

户籍：xxx省xx市

工作经验：X年

手机：135xxxxx

邮箱：xxxx

目前年薪：xxxxxxx

教育背景：

20xx年9月-20xx年6月浙大学人力资源本科(在职进修)

20xx年9月-20xx年6月浙江xxx学院信息管理与信息系统专科

工作经历：

20xx年8月—至今xxx保险公司保险销售经理

工作描述：

1.通过主动拜访、电话、缘故、孤儿单等途径，积累客户信息，挖掘意向客户，进一步达成签单;

2.为老客户做售后服务、保单检视，维护客户管理，促进二次订单机会;

3.组建6个人的销售团队，从招募人才开始，全面负责团队的建设和管理，其中2名员工为公司的明星销售成员;

4.培训团队成员，制作培训课件，并针对本团队的成员背景不同展开培训(如三讲、主顾开拓、保单验视、促成、异议处理等);

5.对团队成员进行绩效辅导和评估，从出勤率、业绩分析、绩效改进等多维度，督促团队成员的绩效提升，确保团队目标的达成;

20xx年2月-20xx年8月xxx企业管理有限公司客户服务经理

工作描述：

1.负责重要客户的开发和洽谈，并负责与银联的数据对接;

2.负责新签POS机客户活动方案的构思和组织;

3.带领8个人的团队，对所负责客户的POS机器进行售后服务，包括：安装、培训、对账等，团队高峰时期提供1500台POS机器的服务，工作量及服务质量均超过公司平均水平;

4.定期进行员工培训，尤其对新员工进行持续辅导和跟进，确保团队每位成员达到绩效要求;

5.对组员进行绩效考核，通过对客户的寻访获得员工在客户服务方面的绩效反馈;

6.与人力资源部门一起，对组员进行薪资、绩效、培训、发展等方面的全方位管理;不断提升团队的凝聚力和员工的满意度;

20xx年12月-20xx年12月杭州xxxxxxx有限公司客户服务专员

工作描述：

1.负责市民卡消费支付功能的市场开发和维护;

2.对已签约商户进行市民卡POS机器的安装和服务;

3.定期汇总商户信息，了解商户需求，解决技术问题;

4.处理商户对市民卡和POS机器的投诉，与后台同事对接，解决技术问题，工作期间投诉率为公司最低水平(5%)

资格证书：

20xx年12月助理人力资源师

20xx年3月助理营销管理师

工作技能：

1.9年的支付行业及保险行业工作经验，对相关市场有深度了解，在客户开拓、维护方面有优秀的业绩;

2.6年的团队建设和管理经验，有成熟的团队领导技能，尤其擅长团队绩效管理;

3.目标明确，善于制定计划并循序渐进实施;

4.系统的信息管理和人力资源管理两个专业的教育经历，同时具备充足的理论和实践经验;

5.性格沉稳，坚持原则，有较强的沟通能力和团队协作能力;

自我评价：

1.工作严谨认真，对细节较为关注，具有强烈的责任心和事业心;

2.思维缜密，逻辑性强，具有较强的市场统计能力和分析能力;

3.性格开朗自信，亲和力强，具有较好的人际沟通能力和协调能力;

4.学习力强，善于总结，适应任何复杂环境，综合素质高。

保险个人简历5

基本信息

姓名：

刘先生

性别：

男

民族：

汉族

出生年月：

1987年9月

身高：

173cm

婚姻状况：

未婚

毕业学校：

某某职业技术学院

学历：

专科

专业名称：

金融保险

毕业年份：

20xx年

工作经验：

一年

最高职称：

初级职称

求职意向

职位性质：

全职

职位名称：

销售人员

工作地区：

不限

待遇要求：

面议；不需要提供住房

到职时间：

可随时到岗

技能专长

语言能力：

英语B级；普通话标准

电脑水平：

计算机等级考试一级，熟悉网络和电子商务。精通办公自动化，熟练操作办公系统。能独立操作并及时高效的\'完成日常办公文档的编辑工作。

教育培训

教育背景：

时间

所在学校

学历

20xx年9月-20xx年6月

某某职业技术学院

专科

培训经历：

时间

培训机构

培训主题

20xx年9月-20xx年1月

某某人寿保险股份有限公司

学习与实践相结合工作经历

所在公司：

某某人寿保险股份有限公司

时间范围：

20xx年7月-20xx年6月

公司性质：

国有企业

所属行业：

金融业（投资、保险、证券、银行、基金）

担任职位：

销售代表

工作描述：

主要是指对客户的二次开发、自主营销；同时对满期客户服务、红利单递送、理财规划设计、保单持续等服务。

其他信息

自我评价：

我具有一年的保险销售经验，能够吃苦耐劳，工作积极主动，能够独立工作、独立思考，勤奋诚实，具备团队协作精神，身体健康、精力充沛，可适应高强度工作。

联系方式

手机号码：\*\*\*

电子邮箱：www.feisuxs

求职意向

产品研发

刻育经历

20xx年09月– 20xx年06月

筐融学

XX大学(本科)

专业排名前20%

实习经历

20xx年07月– 20xx年08月

产品研发部实习生

汇丰银行(中国)有限公司苏黎世保险(香港)

依据最新保险统计数据，整理各国家、地区保费收入、保险密度、保险深度等统计数据，关注每季度保险公司产品数据并制成统计图表

参与新产品开发项目，负责相关产品的精算报告资料准备，核对产品开发模型的结果，参与新产品的报备工作

依据拟定的产品基本形态，测算费率及相关指标，协调并跟进相关部门及模块就产品形态达成一致

20xx年03月–至今

销售部网络编辑

武汉锐腾汽车服务贸易有限公司

负责公司在各大汽车网站后台管理，价格的更新、汽车软文的推送等等

使用微博、微信对公司正面宣传以及活动宣传，将来电量、咨询量转换成成交量

20xx年07月– 20xx年08月

Java实习生

数字英才网

为公司运营提供技术支持

维护、升级公司外网及内部系统，讨论和编写新模块新功能

负责编写公司的基于java的web项目的前后台的代码，维护日常的网站

炯能证书

酒算机技能

Java认证考试

初级程序员

全国计算机软件技术资格与水平考试

助理工程师

Oracle、SQL Server、MySQL熟练

英语技能

大学英语六级(CET-6)通过

兴趣爱好

乐于与人打交道，交友圈甚广

保险个人简历11

姓名：xxx

目前所在： 黄埔区

年 龄： 25

户口所在： 黄埔区

国 籍： 中国

婚姻状况： 未婚

民 族： 汉族

培训认证： 未参加

身 高： 170 cm

诚信徽章： 未申请

体 重： 65 kg

求职意向

人才类型： 普通求职

应聘职位： 市场/营销：，招商/招租：，销售人员：

工作年限： 4

职 称： 无职称

求职类型： 全职

可到职日期： 一个星期

月薪要求： 20xx--3500

希望工作地区： 广州，工作经历

中国人寿

起止年月：20xx-06 ～ 至今

公司性质： 国有企业

所属行业：保险

担任职位： 银行保险理财经理

工作描述： 和银行合作在银行渠道销售保险公司的理财产品，维护银行关系。

离职原因：

广东太平人寿

起止年月：20xx-05 ～ 20xx-01

公司性质： 国有企业

所属行业：会计/金融/银行/保险

担任职位： 人寿保险代理人

工作描述： 人寿保险营销，客户维护与服务咨询，寿险理赔，协助团队建设与管理。

离职原因： 团队解散

龙粤通讯有限公司

起止年月：20xx-05 ～ 20xx-04

公司性质： 私营企业

所属行业：通信/电信/网络设备

担任职位： 手机维修工程师

工作描述： 手机通讯产品的售后，客服，后勤，手机维修。

离职原因： 读书

教育背景

毕业院校： 广东技术师范学院

最高学历： 大专

获得学位:

毕业日期： 20xx-01

专 业 一： 国际经济与贸易

专 业 二：

起始年月 终止年月 学校(机构)所学专业 获得证书 证书编号

20xx-04 20xx-01 广东技术师范学院 国际经济与贸易 毕业证 \*\*\*363

语言能力

外语： 英语 一般

粤语水平： 精通

其它外语能力：

国语水平： 精通

工作能力及其他专长

我的优势：理念+包容+沟通+战略+伯乐 理念：理念就是概念对大部分事件的最合理的解释。我能透过复杂的表层，发现一个精 彩而简明的概念，继而解释事物的本质。包容：我是一个来者不拒的人，无论什么种族、性别、国籍、性格，还是信仰，只要彼 此尊重都能成为朋友。沟通：我是一个善于与人沟通的人，只要别人不太过拒人于千里之外，我就能和他沟 通。战略：战略主题使我能够透过日常琐碎，寻找前进的捷径。这不是一种技能，而是一种 与众不同的思维方式。伯乐：我能发现别人的潜能，从而帮助别人更好的发挥自己的长处。

详细个人自传

保险个人简历12

个人信息

目前所在地：广州民族：汉族

户口所在地：湛江身材：162 cm 50 kg

婚姻状况：未婚年龄：24 岁

培训认证： 诚信徽章：

求职意向及工作经历

人才类型：普通求职

应聘职位：金融/证券/保险类：金融、保险顾问、证券类、律师助理：与法律有关的职位、文教法律类：教师

工作年限：1职称：无职称

求职类型：全职可到职-一个星期

月薪要求：XX--3500希望工作地区：广州

个人工作经历：公司名称：中国平安人寿保险股份有限公司起止年月：XX-03 ～ XX-07

公司性质：民营企业所属行业：金融，保险

担任职务：营销管理部--人员管理岗

工作描述：1、负责编写岗位工作职责、岗位工作流程

2、负责监督并管理各营业区人员管理岗工作人员做好本职工作

3、负责检查各营业区人员管理岗工作，编写检查报告以及对所发现的不符合操作流程的事项向领导汇报并监督其整改

4、负责对保险代理人员入司以及业绩情况进行追踪

5、负责配合集团以及总公司营销部进行常规的稽核、检查

6、负责办理保险代理人员入职以及离职

7、负责对保险代理人员的档案进行整理、归档

8、负责对离职保险代理人员所缴纳保证金进行管理

9、完成临时性工作以及领导分配的工作

离职原因：因家人在广州

公司名称：广州黄埔军校起止年月：XX-07 ～ XX-08

公司性质：其它所属行业：教育事业

担任职务：生活老师

工作描述：1、主要负责校内学生生活上的纪录管理

2、负责学生训练时候的安全

3、带队出游

离职原因：只是做暑假工作

教育背景

毕业院校：广东金融学院

最高学历：大专毕业-XX-06-01

所学专业一：法律事务--经济法方向所学专业二：

受教育培训经历：起始年月终止年月学校(机构)专 业获得证书证书编号

XX-09XX-06广东金融学院法律事务--经济法方向英语四级

XX-03XX-06中国平安人寿保险股份有限公司公司各岗位的培训/

语言能力

外语：英语 一般

国语水平：优秀粤语水平：优秀工作能力及其他专长

1、工作已有一年，平安公司对我的评价主要是“工作努力、刻苦”

2、工作期间除做好本职工作，学习本职工作技能，还不断提升自己的电脑操作技术，对办公软件操作较熟悉

3、工作责任心较强，比较上进

详细个人自传

1、在学校主要学的是法律事务以及经济事务，在了解法制的同时了解经法发展的动态。熟悉法律的相关知悉，曾学习过宪法、民法、刑法、行政法、保险法、银行法、房地产法、证券投资法则、国际经济法等;经济类方面也曾学习过金融学、会计学、证券投资学、国际经济学、保险原理等。

2、在学校学习期间，我认真学习，除了上课时间，其余大部分的时间都是在自修室学习，在班里面起到模范作用。

保险个人简历13

姓名：雷先生

年龄：26岁

国籍：中国

民族：畲族

目前所在地：广州

户口所在地：韶关

身材：165cm60kg

婚姻状况：未婚

求职意向

人才类型：普通求职

应聘职位：销售总监：销售经理、销售经理/主管：面谈、工作年限：4职称：中级

求职类型：全职

可到职日期：两个星期

月薪要求：5000--8000

希望工作地区：广州

工作经历

公司名称：365放心碗(中国)连锁加盟机构(餐具消毒设备与加盟)起止年月：20xx-05～20xx-06

公司性质：民营企业

所属行业：机械制造与设备

担任职务：销售总监

工作职责：

●市场策划、撰写市场方案、团队建设(销售团队7人，后勤团队9人)

●团队管理与培训、文案与招商会议推广、商务接待与谈判

●品牌vi与市场运作策划、项目运营成本控制

工作绩效：

入职第三个月销售业绩公司第一，被评为优秀员工

入职三月升任区域经理，20xx年2月份另任职运营总监

全程负责策划加盟网站：准备文案、筹备资源、评估审核;

打造广华钢化玻璃杯品牌，带小团队在第三个月做到月销售额60万;

职业经理经验：

带领团队，熟悉“生产管理、运营规划、新项目业务开发与运营”

离职原因：行业萎缩，企业转型;个人另寻发展

公司名称：广州佳禾科技有限公司(it高增值分销商)起止年月：20xx-05～20xx-05

公司性质：民营企业

所属行业：计算机业

担任职务：区域经理

工作职责：

●政府企业、医疗行业的客情建立、需求了解、项目收集

●渠道巩固、产品培训、招标合作、商务公关、货款回收

工作绩效：

半年内共收集近百个项目信息

中标佛山市第一医院与珠海市人民医院两个大项目

公司名称：广州扬风电器工业公司起止年月：20xx-02～20xx-05

公司性质：私营企业

所属行业：电器，电子，通信设备

担任职务：销售经理

工作描述：自我创业，开始做通信项目、后开网吧;再合伙创办广东扬风电器工业有限公司，公司主要从事显示器的生产与销售;本人负责市场策划、销售团队带领和培训。

教育背景

毕业院校：广东技术师范学院

最高学历：大专

毕业日期：20xx-07-01

所学专业一：机械设计与制造

所学专业二：市场营销

教育培训经历

起始年月终止年月学校(机构)专业

20xx-0620xx-07陈安之培训机构成功学

20xx-0520xx-05实践家电话营销培训电话营销

语言能力

外语：英语良好

国语水平：一般粤语水平：一般

工作能力

1、基本能力：

熟练办公室软件、熟悉网络推广、熟悉各类文案件的攒写

可领导团队并做培训、熟悉市场策划

2、个人素质：

快速适应市场能力、主动发现与快速解决问题能力

达成目标信心与能力、创新和资源整合能力

3、个人优势：

良好心态——愿从低做起，主动分担分内外事物，比如：搞卫生

良好素质——具“崇尚职业道德、开源思想、自主学习、分享成长”的良好素质

发展潜质——具“培训讲师、演讲口才、点子创新、资源整合”的发展潜质

志愿者精神——广州青年志愿者协会“发展学院”担任培训老师，带班班长，地贫组义工

4、突出能力：创新与资源整合、点子策划。

5、创业者素质：

曾经的创业，以及多年来的销售和管理历练，让我在管理思想、工作心态、做事主动性、职业综合素质、岗位竞争力和学习力等方面具备良好优势。

有着创业者的素质与打工者的心态;有着事业的梦想与坚毅的执行力。

个人自传

在这个人才辈出的社会，很容易招聘到一个人，但却很难找到一个合适用人单位的人才，优秀的人才更加是不可多得!在招聘这场博弈中，需要智者眼光!

找工作就像谈恋爱一样，不求最好，但求合适!

今千里马相伯乐，缘者先相约！

联系方式

通讯地址：

联系电话：

电子邮件：

个人主页：

保险个人简历14

基本信息：

姓名：xxxxx

性别：xxxxx

出生年月：xxxxx

户籍：xxxxx省xx市

工作经验：x年

手机：xxxxxxx

邮箱：xxxxxx

目前年薪：xxxxxxxxx

教育背景：

20xx年9月-20xx年6月浙xxx大学人力资源本科(在职进修)

20xx年9月-20xx年6月浙xxx学院信息管理与信息系统专科

工作经历：

20xx年8月—至今xxxxxxxxx保险公司保险销售经理

工作描述：

1.通过主动拜访、电话、缘故、孤儿单等途径，积累客户信息，挖掘意向客户，进一步达成签单;

2.为老客户做售后服务、保单检视，维护客户管理，促进二次订单机会;

3.组建6个人的销售团队，从招募人才开始，全面负责团队的建设和管理，其中2名员工为公司的明星销售成员;

4.培训团队成员，制作培训课件，并针对本团队的成员背景不同展开培训(如三讲、主顾开拓、保单验视、促成、异议处理等);

5.对团队成员进行绩效辅导和评估，从出勤率、业绩分析、绩效改进等多维度，督促团队成员的绩效提升，确保团队目标的达成;

20xx年2月-20xx年8月xxx企业管理有限公司客户服务经理

工作描述：

1.负责重要客户的开发和洽谈，并负责与银联的数据对接;

2.负责新签POS机客户活动方案的构思和组织;

3.带领8个人的团队，对所负责客户的POS机器进行售后服务，包括：安装、培训、对账等，团队高峰时期提供1500台POS机器的服务，工作量及服务质量均超过公司平均水平;

4.定期进行员工培训，尤其对新员工进行持续辅导和跟进，确保团队每位成员达到绩效要求;

5.对组员进行绩效考核，通过对客户的寻访获得员工在客户服务方面的绩效反馈;

6.与人力资源部门一起，对组员进行薪资、绩效、培训、发展等方面的全方位管理;不断提升团队的凝聚力和员工的满意度;

20xx年12月-20xx年12月杭州xxxxxxxxx有限公司客户服务专员

工作描述：

1.负责市民卡消费支付功能的市场开发和维护;

2.对已签约商户进行市民卡POS机器的安装和服务;

3.定期汇总商户信息，了解商户需求，解决技术问题;

4.处理商户对市民卡和POS机器的投诉，与后台同事对接，解决技术问题，工作期间投诉率为公司最低水平(5%)

资格证书：

20xx年12月助理人力资源师

20xx年3月助理营销管理师

工作技能：

1.9年的支付行业及保险行业工作经验，对相关市场有深度了解，在客户开拓、维护方面有优秀的业绩;

2.6年的团队建设和管理经验，有成熟的团队领导技能，尤其擅长团队绩效管理;

3.目标明确，善于制定计划并循序渐进实施;

4.系统的信息管理和人力资源管理两个专业的教育经历，同时具备充足的理论和实践经验;

5.性格沉稳，坚持原则，有较强的沟通能力和团队协作能力;

自我评价：

1、工作严谨认真，对细节较为关注，具有强烈的责任心和事业心;

2、思维缜密，逻辑性强，具有较强的市场统计能力和分析能力;

3、性格开朗自信，亲和力强，具有较好的人际沟通能力和协调能力;

4、学习力强，善于总结，适应任何复杂环境，综合素质高。

保险个人简历15

姓名： 性别：

目前所在： 白云区 年 龄： 21

户口所在： 肇庆 国 籍： 中国

婚姻状况： 未婚 民 族： 汉族

诚信徽章： 未申请 身 高： 175 cm

人才测评： 未测评 体 重： 61 kg

人才类型： 应届毕业生

应聘职位： 汽车售后服务，保险核保/理赔

工作年限： 5 职 称： 无职称

求职类型： 实习可到职日期： 随时

月薪要求： 面议 希望工作地区： 白云区,越秀区,天河区

工作经历

至高有限公司 起止年月：XX-01 ～ XX-02

公司性质： 所属行业：

毕业院校： 广东机电职业技术学院

最高学历： 大专 获得学位: 毕业日期： XX-06

专 业 一： 汽车服务技术与营销 专 业 二：

起始年月 终止年月 学校（机构）所学专业 获得证书 证书编号

语言能力：

外语： 英语 一般 粤语水平： 精通

其它外语能力：

国语水平： 优秀

工作能力及其他专长

XX年06月 到肇庆市端州区广百商场实习：主要是销售诺亚舟点读机，学习机等，并得到好评；

XX年01月 在实验室拆装发动机和分析汽车结构各系统：对发动机进行解体、组装，对

汽车传动系、行驶系、转向系、制动系、电控系统进行分析；

XX年07月 到佛山高明区飞创维修厂实习：主要跟师傅从事汽车电路相关的维修、加装汽车空调、轿车、货车的保养及机械维修；

XX年03月 在学校的实训车间：进行汽车的涂装工程的操作

XX年 在中国人民财产保险股份限公司 定损岗位 实习

真诚，务实，进取，团结。能吃苦耐劳,综合素质较好，具备良好的敬业精神及工作作风，尊重领导，团结同事，团队合作意识强，勇于面对挫折及工作中的压力，能适应不同的工作环境！

**第四篇：保险专业个人简历**

保险专业个人简历范文

姓 名:

年 龄:33

性 别:男

民 族:汉

籍 贯:浙江-台州-台州市

求职状态:目前正在找工作

求职意向

要求月薪:面议 工

作性质:全职

拟定职业:市场/营销类-销售/市场总监

求职意向:保险支公司负责人，服务区负责人，市场部负责人

所学专业:工商管理

学 历:本科

工作经验:五年-十年

到岗时间:1周以内

工作地区:整个台州

教育背景 1.河北工商学院(1997年9月--2024年6月)

专业类别:工商管理学历：

本科 描述:

工作经验 1.某某公司(2024年8月--至今)

公司性质:国有企业

公司规模：500-1000人

职位名称：个险督导

工作地点：台州开发区

工作业绩: 某人寿台州中心支公司，个险督导，并成功筹建路桥营销服务部，负责路桥日常工作。因中心支公司业务部（椒江）外勤团队人力的问题而合并 2.某某公司(2024年6月--2024年7月)公司性质:国有企业公司规模：500-1000人职位名称：服务部经理工作地点：路桥 工作业绩: 阳光人寿台州中心支公司，负责筹建台州本级（外勤）营销部，并4 个月时间筹建成功。台州本级业绩一直排在阳光人寿全国前三。自我评价 6年的保险营销经验，2年的保险公司筹建经验，让我懂得作为保险公司团队负责人，亲和人、协调能力、抗压能力及做好人心工程的重要性，拥有一颗感恩的心将是开启成功的钥匙，人心工程是营销团队发展壮大的基础工程。

**第五篇：保险类个人简历**

保险类个人简历范文

姓

名:wps.cn 年

龄:33 性

别:男 民

族:汉

籍

贯:浙江-台州-台州市 求职状态:目前正在找工作 求职意向 要求月薪:面议 工作性质:全职

拟定职业:市场/营销类-销售/市场总监

求职意向:保险支公司负责人，服务区负责人，市场部负责人 所学专业:工商管理 学

历:本科 工作经验:五年-十年 到岗时间:1周以内 工作地区:整个台州

教育背景

1.河北工商学院(1997年9月--2024年6月)专业类别:工商管理学历：本科 描述:

工作经验

1.某某公司(2024年8月--至今)

公司性质:国有企业公司规模：500-1000人职位名称：个险督导工作地点：台州开发区 工作业绩: 某人寿台州中心支公司，个险督导，并成功筹建路桥营销服务部，负责路桥日常工作。因中心支公司业务部（椒江）外勤团队人力的问题而合并

2.某某公司(2024年6月--2024年7月)

公司性质:国有企业公司规模：500-1000人职位名称：服务部经理工作地点：路桥 工作业绩: 阳光人寿台州中心支公司，负责筹建台州本级（外勤）营销部，并4个月时间筹建成功。台州本级业绩一直排在阳光人寿全国前三。

自我评价

6年的保险营销经验，2年的保险公司筹建经验，让我懂得作为保险公司团队负责人，亲和人、协调能力、抗压能力及做好人心工程的重要性，拥有一颗感恩的心将是开启成功的钥匙，人心工程是营销团队发展壮大的基础工程。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找