# 2024年活动策划方案书模板汇总

来源：网络 作者：静默星光 更新时间：2024-08-19

*为了保障事情或工作顺利、圆满进行，就不得不需要事先制定方案，方案是在案前得出的方法计划。方案书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇方案呢？下面是小编为大家收集的方案策划书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。2024年活动策划方案书模板汇总一...*

为了保障事情或工作顺利、圆满进行，就不得不需要事先制定方案，方案是在案前得出的方法计划。方案书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇方案呢？下面是小编为大家收集的方案策划书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

**2024年活动策划方案书模板汇总一**

本活动方案致力于帮助xx市品学兼优的贫困学生完成大学学业，突出领地集团的社会责任感，扩大领地集团xx民间慈善界的荣誉，提示xx集团在xx市市民的口碑，让大众知晓xx集团与爱心联盟为资助贫困大学生做出的贡献，促进xx集团与爱心联盟的合作。

资金由xx市xx集团。

20xx年度资助贫困大学生为\*\*\*名，所有受资助的学生符合规定条件下将享受20xx元助学费用。

凡家庭经济困难，无力支付学费或无基本生活保障，在当年统一高考中，本科一批录取的大学生，均属于资助对象。对于符合下列情况之一、品学兼优的贫困生优先予以资助：

1、烈士子女、优抚家庭子女、残疾学生及少数民族学生。

2、单亲贫困家庭子女或孤儿。

3、经民政部门确认的农村低保或农村特困救助范围的家庭子女；享受城镇居民最低生活保障的家庭子女。

4、因受灾、疾病等原因导致家庭不能维持基本生活的家庭子女等。

1、生活自立自强、开朗乐观、坚韧不拔、有感人事迹。

2、积极投身于学校和社会公益活动、乐于助人、甘于奉献。

3、当年应届高中毕业生，家庭贫困，难以维持大学学业。

4、高中期间在校学习成绩名列前茅，品行良好，在当年统一高考中，本科一批录取的大学生。

本次活动的时间周期从20xx年7月9日至8月31日。

1、采集，由共青团xx市委负责采集，xx爱心志愿者联盟负责受助贫困大学生信息核实、确认工作。。

2、实施，由xx集团确定时间地点举行资助金交接仪式，团市委领导，xx集团领导，爱心联盟领导，出席仪式。（具体流程下一步做策划）

3，媒体支持，眉山电视台，眉山日报，爱心联盟网，东坡论坛，新浪网，四川新闻网等文章

开展小学生“阳光心理”系列活动，是深入贯彻党的十七大精神，在未成年人中进行心理健康教育的重要载体，是进一步加强和改进未成年人思想道德建设、深化教育改革、全面推进素质教育的重要举措，体现了教育以人为本的价值观念。通过德育载体的不断创新、发挥学校教育的引导性、同伴之间的互育性、学生的自我教育性，不断提升中小学心理健康教育水平，推动中小学生形成良好的心理素质，使小学生更加健康地成长。

组长：蔡振宇

成员：李仙花、叶连娣、白少军、张柳英、李海静、陈春玲。

第一阶段（9月份）：宣传发动阶段

制定活动具体方案并组织实施；为确保工作顺利实施，营造良好的工作氛围，要组织召开有关会议，发放宣传资料，开展有关心理健康工作宣传；填报XX市学校心理健康开展情况调查表，20xx年10月1日前由各教育学区汇总上报市教育局教科室。

围绕心理健康教育，学校从以下几个方面开展活动：

当代心理学的一项重大成果，就是揭示了人心理发展是连续性和阶段性的统一，每个心理发展阶段中的个体都面临着共同的或类似的心理发展任务。尤其是小学学生，他们将面临人格的完善，人生观、价值观的形成，学习过程的优化，职业意向的初步确立，人际间良好的沟通，社会环境的适应，心理压力的应付等心理任务。心理发展任务数量多，普遍化的特点决定了必须把心理健康教育纳入学校的课程体系，面向全体学生，分阶段、有层次地开展心理健康教育。为此，可以把心理健康教育纳入学校必选课程体系，分别开设以学习心理、自我意识、交往艺术、情绪调节、良好的性格培养、正确观念、心理压力的应付、青春期性心理、等为内容的选修课．保证每个学生都能充分及时地接受心理健康教育方面的训练。

学习活动是学生所有活动中的主导活动，也是学生心理健康问题的主要来源之一。成绩与期望值之间的差距引起的无能感，长期学业失败造成的自尊心低落，过分强调竞争的学习环境给学生造成的紧张与焦虑。事实证明，单靠心理健康教育课要从真正意义上提高学生的心理素质是远远不够的，没有解决学科教学这个环节，也就没有从根本上解除学生的心理困扰，更谈不上发展学生的心理潜能了。要使学生的身心得到健康和谐的发展，必须把心理健康教育与教师的教与学生的学结合，有机地渗透到学科教学中。

教师的心理健康状况，直接影响着学生的行为，影响到学生身心的发展与成长，最终影响到教育的成败。教师的一言一行，比父母对子女更有深刻的影响。如果教师的心理不健康，必然污染整个教育环境，对学生的心理健康造成严重损害。教师对学生的影响是建筑在教师的人格的基础上的，“只有人格才能够影响人格的发展和形成，只有性格才能形成性格”，教师的心理健康对于学生的影响，要比其他因素的影响都来得大。美国心理学家鲍德温研究了73位教师与1000位学生的相互关系后得出结论：一个情绪不稳定的教师很容易扰动其学生的情绪，而一个情绪稳定的教师，也会使其学生的情绪趋向于稳定。因此普及心理咨询知识，有利于教师正确认识自己，调控自身情绪，积极对待工作，最终有利于学生的心理健康。

其次，现代教育改革要求教师具有心理健康知识。现代教育的发展使心理学与教育的联系越来越紧密，教师只有掌握学生心理发展的规律，运用适用学生心理健康的教学方法，采取民主、平等的态度，调动学生学习的积极性，展示学生的个性，才能发挥学生的主动性、创造性。

再次，学校德育需要心理健康教育知识。心理健康教育体现的是一种新型的师生关系。我们通过对教师进行心理健康教育讲座，开展心理健康课题研究、撰写心理健康论文，介绍好的心理学方面的书刊杂志让教师阅读，让教师参与心理健康教育，从多渠道、多方面摄取心理健康教育方面的营养，使他们更好地教书育人，为人师表。

个别心理咨询是学校里辅导者运用心理学和理论和技术，借助语言、文字等媒介，与辅导对象一对一进行信息交流并建立某种人际关系，帮助辅导对象消除心理障碍，正确认识自我及社会，充分发挥潜能，有效适应环境的过程。

作好个别心理咨询工作主要从以下四个方面着手。

心理咨询室作为个别心理咨询的专门场所，它的建立和完善，直接关系到个别辅导的效果。好的心理咨询环境能使来访的学生降低焦虑，消除疑虑，愉悦情绪，达到更好地交流与沟通。心理咨询室建设应具备了以下条件：

1、 环境幽静，远离教学区的建筑物。在环境的布置和物体的摆放上尽量做到合谐、美观、大方，使来访者在这里可以达到心理放松，情绪趋向平静；

2、 建立心理资料库，购买了一定数量的心理学方面的书籍，建立了学生的心理档案。

3、 建立了心理健康email ，以最快的时间答复，以便那些不愿和辅导教师见面的学生可以通过悄悄话信箱、email寻求帮助。

学生在学习和生活中会遇到各种各样的情绪问题，这些情绪如果不能得到很好的调适，将会形成累加效应，最后导致心理崩溃。心理放松室就是学生宣泄不良情绪，降低焦虑，寻找心理平衡的场所。采用温馨的颜色、使人全身心处于放松状态。心理咨询教师可以在心理咨询室隐蔽处观察学生的情绪反应，让学生发泄不良情绪，找回平衡。

主要有学习辅导、情绪辅导、交往辅导和职业辅导等。正如一位心理咨询专家所说：“问题不是问题，如何处理问题才是问题”。 针对不同年级的学生，辅导的内容应不同。例如：处于青春期的学生，他们对自己青春期的个体发育、心理状态都发生了急剧变化，带来了心理上的迅速发展。

要真正做到让每个学生心理健康和谐发展，各种能力达到最佳状态，潜能得到充分发挥，个性得到张扬，就要求教师要充分了解学生的各项心理特征，只有了解学生的心理特征及其发展变化规律，心理健康教育才能做到有的放矢。心理问题具有很大的隐蔽性，许多学生有了心理问题，但由于有思想上的顾虑，不愿让别人知道，也有不少心理有问题的学生缺少对自己的了解，并不知自己有心理问题。怎样化被动为主动，使心理工作者不是去等问题，而是主动找问题？心理档案的建立还有助于教师、班主任、学校有的放矢地开展教育活动，有助于学生更科学、更全面地了解自己，有助于家长全面地了解孩子，更好地教育孩子。如条件允许可以每年对各年级学生进行依次心理测试，并将测试结果存入档案。

融洽的家庭氛围是学校心理健康教育工作顺利开展的有效保障。许多心理咨询老师在对学生进行心理咨询的过程中发现，不少学生的心理问题直接或间接地源于家庭。大多数家庭都是父——母——子（女）三人结构的核心家庭，孩子是父母眼中的明珠，“含在口里怕化了，托在掌上怕掉了”。对子女的不恰当的教育方式造成了独生子女的自我中心，任性、懒惰、依赖等心理和行为问题。不少家长缺乏心理学素养，关注子女的衣食住行及学习成绩大大超过关注子女的心理健康成长，或由于缺乏有效的沟通方式，造成了与子女的“代沟”。

心理学研究表明：父母的教育方式，父母的人格素养，父母的和睦与否是影响孩子心理健康的主要因素，心理教育要取得好的效果，没有家庭的积极配合是行不通的。学校心理健康教育要取得好的效果，就必须做好家庭的心理健康教育工作。通过家访宣传有关心理健康知识、亲子对话、积极家庭治疗等方式加深家长对心理健康的了解，使他们掌握青少年心理发展的规律，增进与子女的情感交流，促进家庭内部良好氛围的形成。

人的情绪极易被周围的环境所感染，学校心理健康教育若缺少良好的校园心理环境，就像一个人缺了一只胳膊，是不完整的。因此创设一种氛围，影响学生心理十分重要。第一、做好心理健康教育的宣传工作，加深学生对心理健康的了解。通过校广播、电视、书刊、网络等宣传媒介大力宣传心理健康知识，主要内容应包括心理学家和心理学、完善自我及调节情绪的方法、案例分析、热点追踪、心理故事、学生论坛、专家论坛、心理测试等。第二、通过教师健康向上的心理品质营造良好的群体氛围，形成良好的人际关系，使学生在和谐向上的校园文化中，耳濡目染，潜移默化中陶冶心理品质。

校园心理剧是把学生在生活、学习、交往中的冲突、烦恼与困惑等，以小品表演、分角色扮演、一幕幕的情景对话等方式编成“小剧本”进行表演。在剧中溶入了心理学的知识原理和技巧，让学生表演发生在他们身边熟悉的，甚至是亲身经历的事，从中体验心理的细微变化，领悟其中的道理。同时，使观看演出的老师学生在轻松愉快的气氛中，学到一些解决问题的方法，得到一些有益的启示，从而提高自身的心理素质。校园心理剧在创作和表演中，最大限度地调动了学生的参与性，使他们在参与的实践中得到教育和熏陶。学生通过观看和参与心理剧的演出，提高了对是非善恶的分辨能力，有利于行为规范的养成；通过角色互换，学生们对他人的感受更为敏感，有利于控制与他人发生冲突时的个人情绪。通过体验和感悟，学生学会了一些解决心理问题的好方法，有利于心理素质和思想道德素质的提高。学生通过自编自演心理剧，想象力、创作能力、表演能力、解决实际问题的能力都得到了一定程度的提高。校园心理剧把深藏在我们家庭以及校园里的一些案例情景具体形象地展现给学生，使学生在愉快的气氛中领悟道理，增长知识。

作好活动总结；参加优秀校园心理剧评比活动；参加心理健康教育先进学校的评比。

为增强学生的主人翁意识，增强班级凝聚力，提高学生自我管理能力，促进学生良好习惯的养成，本学期我校将开展“班班创特色，班班有特色”的创建特色班级的活动，希望在创建的过程中让师生的能力能够得到锻炼，更重要的是希望通过特色班级的创建，提升校园的文化品位。

通过积极引导，要求人人都参与，班班有特色。力求通过一学期的建设，较大程度地发掘学生各方面的潜能，促进他们综合素质的提高，从而提高我校的办学品位和管理水平。

沈建琴、德育处全体人员及各年级组长

每班可以从学生学习习惯、能力培养、才艺特长、观念意识、行为活动等方面确定创建目标和内容，形成创建主题，并给自己班级进行特色命名。例如：感恩特色班、诚信特色班、和谐特色班、绿色环保特色班、文明礼仪特色班、卫生免检特色班等等。也可另行确定特色班级名称。

活动包括申报、授牌、评估、监督四个阶段。

1、申报阶段：由各班班主任根据班级实际情况组织学生讨论申报项目，进行自主申报（附申报表）。写出申报特色名称、班级口号、班级建设目标、采取具体措施等，最后由班主任递交学校德育处备案。

2、授牌阶段：学校召开授牌大会，公布各班申报项目以及承诺内容，并做成喷绘在本班教室外墙悬挂。（特色牌设计：自选图案作底、xx特色班、班主任近照、班长近照、班级口号、班级建设目标、班主任寄语等）

3、评估阶段：（1）自评。各班对本班创建过程和目标实现进行自评，形成自评小结，力求突显班级特色。（要求上交书面小结，叙述创建过程，并附有关资料）

（2）校评。各班根据申报的内容开展相应的特色活动及展示，学校成立活动领导小组，对活动展示情况予以赋分，并结合本班学生在学习、纪律、卫生、礼仪等各项活动中的综合表现，评选出特色班级创建先进集体（活动中要有资料的积累：图片和文稿等，作为最后进行评估的凭证）。

4、监督阶段：设立举报箱（校门口），定期抽查。如发现与承诺内容不符，第一次口头警告，责其整改，第二次给予摘牌。

特色班级先进集体必须首先具备评选的基本条件。先进集体的评估分为两部分，班级特色活动展示赋分占50%，班级同学在学习、纪律、卫生、礼仪等各项活动中的综合表现赋分占50%。

被评为特色班级创建先进集体的班级在学期末班主任工作考核中予以加分，并作为评选优秀班主任的重要条件。

总之，各班特色班级名称的确定要以立足普及、鼓励参与，结合学校实际，注重实效为原则。希望各班充分发挥学生主观能动性，积极参与到这项活动中，早日形成本班特色。

切实组织活动，通过有效的少先队活动，从小培养学生爱学习，爱科学的良好品德，提高他们的动手能力，培养他们勤于实践的学习欲望和学习精神。

1、自主组队，发展兴趣

由兴趣相同的学生自由组队，制定计划，自主开展活动。

2、形式多样，开展活动

组织形式多样的实践活动，定期展示兴趣活动成果，激励学生不断进步。

3、通过活动，激发热情

组织学生开展、参加各种有意义的活动，激发学生勤动脑的欲望。

4、通过活动，增强信心

学生通过活动，总结经验教训，让学生明白只要勤于实践就能有所收获。

四、活动口号：我是智多星，体验乐无穷。

二月份：

通过学生的讨论，创建特色中队方案谈论会，明确活动内容和要求，按兴趣相同的学生自由组队，并每一小队命名。

三月份：

实践活动：《我也为家出份力》————巧手装扮我们的家

每个学生是教室的主人，让他们为设计布置教室出谋划策，给自己营造一个安静的学习小天地。培养学生的动手能力和保洁意识。培养学生的主人翁意识。

主题活动：《和你一起分享这个故事》————讲故事，说感想活动

课下收集曾让自己感动或能给自己启发的故事，也可以是学生之间的礼仪故事。

四月份：

实践活动：《我眼中的.世界是……》————创意画展示

让孩子们学会观察生活，学会发现生活中的美好、善良，用手中的笔来感受生活、感谢生活。

主题活动：《我体验，我精彩》————阅读朗诵比赛

让学生去读书，开动脑子识记自己喜欢的名段名篇，并将其与同学们分享。

五月份：

主题活动：《才艺大比拼》————能力展示、评比

学生以画画，书法、歌舞等形式向同学们展示自己的特长。并进行评比。

实践活动：《我的小巧手》————手工制作比赛

学生用手中各种材料，如笔、布料，橘皮，树叶等来画自己所感兴趣的东西，并给自己的作品加上一个题目。选出好的作品在班级中展览。

六月份：

主题活动：《知识大比拼》————历史、科学、地理等知识竞赛

多看书、多积累、开拓自己的眼界，也是我们中队的主旨，通过本次比赛活动，鼓励学生们养成多读书、读好书的好习惯，成为知识渊博的人。

**2024年活动策划方案书模板汇总二**

家的温暖·激情五月天 奥能凯水循环空气能

20xx年5月份（5·1小长假、5·20世界低碳日）

买送、折扣、捆绑、特价、礼品

易拉宝、单页、彩旗、吊旗、礼品

1、活动成立委员会，选举组长一名，负责活动的全局统筹。

2、组员为所有员工，需全部参与活动，负责接待与讲解产品的优点、特点、用户案例、带来利益，负责登记客户的具体信息、并定期电话回访跟进。

1、投入费用：场地费用、人员费用、交通费用、城管费用

2、物料预算：拱门、易拉宝、礼品、活动宣传单页

3、利润分析：折扣利润比、礼品价值、特价商品

1、进行店面的整理、商品的清洁、商品的陈列更新、礼品堆头的布置、相关特价产品区域和促销产品区域的规划。

2、人员培训：在经过协商分工明确之后，对相关人员进行产品知识和销售技巧培训。

3、礼品采购到位并且摆放在相应的位置上，给相应的捆绑销售和特价产品写爆炸牌价格。

4、店长推荐产品：以套餐形式销售（一站式解决方案），海报整齐张贴在店面的玻璃上，易拉宝摆在入口处里面显眼位置。

5、提前到小区、广场等人流量大的地方发宣传单页，广而告之。

6、针对的小区促销，以团购形式执行。需要提前在街道、路口等位置挂条幅或制作墙体喷绘广告进行宣传说明。

惊喜1、进店有礼：礼品可由印制有公司LOGO标识的环保袋、内装有商品单折页、挂历、磨砂杯、太阳伞等。

惊喜2、消费金额满7000，送精美厨房刀具一套。

惊喜3、交全款可享受9折折上折优惠（特价商品不参与、不享受其他活动内容）。

惊喜4、交订金低于20xx元人民币的送厨房照明灯具一套。

惊喜5、摇号抽奖活动：幸运家庭将获得《泰坦尼克号》3D版电影票4张或者获赠品牌亲子服饰4套。

活动6：老客户低碳日到店参与签名活动，即可获得精美礼品一份，公司将针对安装一年以上的用户进行免费清洗一次，并加入参与抽奖活动，奥能凯与老客户一起打造金牌服务进行行业口碑宣传，进而达到转介绍目的。

活动7：与卫浴、水暖等商家建立异业联盟体系。购买XX品牌卫浴，购买奥能凯水循环空气能享受8、8折优惠。

活动8：组织水电工进店参观，送礼品，制造人气火爆场景。给予提成鼓励兼职销售。

活动9：针对XX小区促销，制定团购价格体系。可不定期主持或赞助小区的运动类比赛，如羽毛球、篮球赛事等。可在售楼处摆设样机和宣传物料。

1、对顾客进行回访，认真听取客户的意见和建议。

2、对活动进行分析总结，每天的销售额、费用支出、利润对比等。

3、进行活动备案和明确下一次活动形式。

**2024年活动策划方案书模板汇总三**

自\*村打造民俗旅游文化村以来，逐渐恢复了一些中国民间民俗节日。XX年正月十五我们举办了高碑店村第一届正月十五元宵灯会，XX年成功举办了第二届灯会，为了把此节日传承下去，我们准备举办\*\*\*村20xx正月十五元宵灯会，具体活动方案如下：

时 间：\*\*\*晚7：00——晚9：00

地 点：\*\*\*村怡心园内

参加人员：本村全体村民及流动人口

活动内容：

一、开幕仪式

1、领导致辞

2、宣布高碑店村20xx正月十五元宵灯会开幕

二、自制灯笼评比

按自制灯笼质量、创意、外观评比，对评比出的优秀专业队进行奖励

三、组织村民们赏灯

四、组织村民们猜灯谜，对猜对的村民给与奖励（发纪念品）

五、组织村民们观看礼花，庆祝正月十五元宵佳节。

**2024年活动策划方案书模板汇总四**

一场场喧嚣的店庆活动终于落下大幕了，上周的平淡让大家略感不适应，这是11月的最后一周了，今天又是西方的感恩节，照例又是一个促销卖点，所以在12月的圣诞和年末大促到来之前，围绕着VIP客人进行感恩活动正是时候。

上周，各家商场的促销力度维持在满400元减280元，参加的品牌虽然不多，但谁也不愿意把力度再降下来了，否则失了市场份额可不妙。本周，促销力度肯定升级。昨夜，几家连夜赶做促销广告的商场负责人透露。

满就减+满就送已经成为一种既定模式，在新的促销方式产生前，不太可能被打破。解百分成满400元减300元和满400元减280元两档活动，凭VIP卡还可以多减10元，同时，实付金额满500元送120元礼券，满1200元送都市类报卡一份。百大上周的促销力度已经达到满400元减280元，昨天晚上还没确定感恩节的最后力度，但商场负责人说肯定比上周要大。银泰武林店的店庆活动将在本周结束，VIP回馈周从上周延续下来，促销力度不会有太大变化，为下个月的促销积蓄实力。

除了满就减之外，杭州大厦的名品折扣季从上周已经开场，Celine5-7折;Boss6-8.5折;MOSCHINO、Y-3、Polo Ralph Lauren8折;Juicy Couture、Valentino8.5折;Bally、Tods9折本周参与的大牌会更多，而且力度也会有所调整。商场工作人员说，上周大牌折扣季只是一个序幕，后面的促销力度会更诱人。

针对VIP的活动各家商场也自有办法，百大推出与VIP卡现积现兑的活动，感恩节促销期间，消费积分到500分就可以获得一定额度的赠券，另外还有丰富的抽奖活动，奖品包括松下液晶彩电、洗衣机、诺基亚手机、博朗剃须刀等，消费满1500元就可以参加抽奖，据工作人员透露，这次抽奖的中奖率很高，抽中液晶彩电的可能性很大。

商场也很懂得如何笼络小孩子为其造势，本周六周日两天，解百商场里摆出一个超大的泰迪阵，以经典泰迪熊上海世博游的方式展示，商场内有英国馆、法国馆、美国馆和中国馆等区域，当天，前100名消费满100元的消费者就可以和小熊拍照，这些家长带着孩子来拍照，我们会把照片制作成20xx年挂历回赠给他们。商场工作人员说。而利星的反斗城也从本周开始推出魔力玩具环节，工作人员推荐了10大热门玩具和1000款优惠潮流玩具，星卡会员消费300元就可以获得抽奖券，最高能抽到500元的玩具券。

【2024年活动策划方案书模板汇总】相关推荐文章:

万圣节活动策划方案模板 万圣节活动策划方案2024年

2024年万圣节活动策划方案模板

2024年最新活动策划方案模板

活动策划方案的模板2024年最新

2024年大学活动策划方案 大学活动策划方案模板五篇

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找