# 最新人性的弱点人性的优点读后感(5篇)

来源：网络 作者：悠然自得 更新时间：2024-06-06

*当看完一部影视作品后，相信大家的视野一定开拓了不少吧，是时候静下心来好好写写读后感了。读后感书写有哪些格式要求呢？怎样才能写一篇优秀的读后感呢？以下是小编为大家收集的读后感的范文，仅供参考，大家一起来看看吧。人性的弱点人性的优点读后感篇一在...*

当看完一部影视作品后，相信大家的视野一定开拓了不少吧，是时候静下心来好好写写读后感了。读后感书写有哪些格式要求呢？怎样才能写一篇优秀的读后感呢？以下是小编为大家收集的读后感的范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

**人性的弱点人性的优点读后感篇一**

在第一章中，我明白到，并不是所有的人都对你产生兴趣，都会关心你!如果我们只是想使人注意，使人对我们发生兴趣，我们、水远不会有很多真诚的朋友……朋友，真正的朋友，不是那样造成的。例如老总统罗斯福的仆人爱默士说了这样一个故事：有一次，我妻子问总统，美洲鹑鸟是什么样子?因为她从没有见过鹑鸟，而罗斯福总统不厌其详的告诉了她。过些时候，我家里的电话铃声响了一爱默士和他妻子，住在罗斯福总统牡蛎湾住宅内一所小房子里一，我妻子接了电话;原来是总统亲自打来的。罗斯福总统在电话里告诉她，现在窗外正有一只鹑鸟，如果她向窗外看去，就可以看到了。这样关心一桩小事情，正是罗斯福总统的特点之一。像这样一位主人，怎么不使佣人们喜爱?谁能不喜欢他呢?所以你要使别人喜欢你，必需遵守的第一条规则是：真诚的对别人发生兴趣。看到这里，我又想到，现在的人思想过于自私，总以自我为中心，个性太强了，导致有点脱群!人制关系需要整理!

在第二章，如何给人好印象。我看了“一比遗产的妇人”“司华伯”两个事例后，我懂得了微笑可以给人留下好印象!一个人的行动，比他所说的话，更有具体的表现，而人们脸上的微笑，就有这样的表示：“我喜欢你，你使我快乐，我非常高兴见到你，那么喜欢狗，相信也是同样的原因……你看牠们那么的喜欢跟我们接近，当牠们看到我们时，那股出于自然的高兴，所以人们也就喜欢了牠们。一个微笑虽然是小事，但坚持着并不容易。

在第三章中，你要避免发生麻烦，就请这样做!罗斯福总统知道一种最简单、最明显、而又是最重要的如何获得好感的方法，就是记住对方的姓名，使别人感到自己很重要……可是，在我们之间，又有多少人能这样做?当别人介绍一个陌生人跟我们认识，虽有几分钟的谈话，临走时已把对方的姓名忘得干干净净。我觉得能记住你所接触到的每一个人的名字，是一种基本的礼貌，也是一种对别人的尊重。

在第四章中，如何养成优美而得人好感的谈吐。只谈论自己的人，永远只为自己设想，而“只为自己设想的人”……哥伦比亚大学校长白德勒博士，他曾经这样说过：这种人是无药可救的，没有受过教育的!”白德勒博士又说：“无论他曾接受过什么样的教育，仍然跟没有受过教育一样。”需要记住：跟你说话的人，对他自己来讲，他的需要、他的问题，比你的问题要重要上百倍。他的牙痛，对他来讲，要比发生天灾死了数百万人还重要得多。他注意自己头上一个小疮愈，比注意发生一椿大地震还来得多。所以，你如果要别人喜欢你，第四项原则是：做一个善于静听的人，鼓励别人谈谈他们自己。

第五，六章是如何使人感到兴趣，如何使人很快的喜欢你。我认为要让别人很快的喜欢你，首先就要产生兴趣!兴趣都没有，又如何谈喜欢呢?所以在日常的交谈中一定要尊重别人的发言!若想别人对你感兴趣，首先你要关心别人，不要一意孤行，这样从感兴趣到喜欢就会得到很快的升级。

《人性的弱点》这本书可以当成是块镜子，你通过阅读它，就会发现你自身的弱点，它指出了你的在言行举止上的不雅之处!所以我阅读之后，使自己的不文明用语，不雅举止得到更正，也许有人认为这是微不足道的小节，可是正是这不可忽略的细节可以决定一切!正所谓细节可以决定成败!阅读了卡耐基这本书后，使我在思想上，精神上得到更新，有利于在社会上得到更好的发展!

**人性的弱点人性的优点读后感篇二**

我用了几天的时刻拜读了戴尔卡耐基先生的《人性的弱点》，让我受益匪浅。细细品读，像是在品尝一场美味的人生盛宴，自得其乐。虽然仅仅是匆忙一瞥，但依然被卡耐基先生的智慧所折服，似乎这已不仅仅仅是一本书，而是凝聚无数经验教训而成的处世哲学，处处散发着智慧的光芒。它就像一面镜子，让我自我认识，自我了解，从而自我完善，自我驾奴，使我能够更完美的经营自己的生活。

“真诚地欣赏与赞美他人”是我读完此书最深感触。这本书，读一遍，只能了解一下大概，务必多读几遍，用心去体会其含义，所谓“知己知彼，百战不殆”，战场上如此，生活中亦然。一个了解对方更了解自己的人才能够在生活中游刃有余，立于不败之地。

在书中，作者谈到了我们在生活、工作中要学会真诚的赞赏他人。卡耐基说：“天底下只有一种方法能够促使他人去做任何事情——给他想要的东西。”“在你每一天的生活之旅中，别忘了为人间留下一点赞美的温馨，这友谊小火花会燃烧友谊的火焰。”是啊！

卡耐基说：“人就是这样，做错事的时候只会怨天尤人，就是不去责怪自己。”也许这句话我们并不陌生，而且经常用到，只是我们将其作了少的改动而已，改动之后就变成了，“他就是这样，做错事的时候只会怨天尤人，就是不去责怪自己。”看似细微的差别，但是差之毫厘，谬以千里。当你用一个手指指着别人说这句话的时候，也许另外的手指正指着你自己！卡耐基一语道破人了这一劣根性。我们总是喜爱高高在上，谈论别人的是非对错，为什么就不能对照他们，审视一下自己呢？别人做的不好时，是否自己做的就完美无暇呢？当你认识到自己也会犯错误的时候，你又会上升到一个高度，总结出一个亘古不变真理：“人非圣贤，孰能无过？究竟病源是正因人们之间缺少明白和宽容。

卡耐基先生智慧无疑为我们打开了一扇认知的大门，这不仅仅仅是对生活哲理的阐述，更是对人性的细细剖析。认清人性的弱点，正视人性的弱点，我们才能更好的完善自己。或许古人所谓的：“知耻而后勇”，就是这一个道理吧。

**人性的弱点人性的优点读后感篇三**

我们常常羡慕口才极好的人，因为他们能够见人说人话，见鬼说鬼话，从而在生活中和职场上如鱼得水。这边不是说要一味地阿谀奉承，不分是非黑白，迎合别人，而是说要真诚地夸赞别人的优点。

夸赞别人，要夸到点儿上，可不敢硬生生地把缺点说成优点，变成了拍马屁。卡耐基实在是太会说话了，他稍稍几句就能够让人有如沐春风的感觉，真的是巧妙地抓住人的心理，实现了自己的战略目的。

我非常认同卡耐基的真诚地赞美和认可他人，摒弃虚伪的奉承这一观点。接下来我想要表达的是，所有的夸奖和赞扬都必须合情合理的，尊重而不是谄媚。任何的真诚都离不开良好的产品和服务，即使你很用心地夸赞你的客户，但是如果自己产品和服务不符合对方的需求，那么所有的夸奖都将是无用的。

针对客户的需求制定合适的产品和服务，我们将收获客户的信任，理解和支持。真正静下心来，考虑对方的需求，而不是根据自己的理解，将事情按照自己的想法进行。更多的时候，是需要反复衡量加以揣摩的。违心地曲意逢迎，委屈求全，看起来事情好像有些解决了，实际上隐患很大。过一段时间，问题显现出来的时候，我们就没办法补救了，有极大的可能会造成雪上加霜。

就像任何的谈判都不是一味地妥协和退让一样，我们对学生的学习要求也是如此。不能一味地容忍请假，各种理由不完成左右。该批评时还是要批评的。夸赞这一温和的方式处理问题，容易使人陷入到温室中不能自拔，进而丧失战斗力。有时候一盆冷水反倒是让人有了一丝丝清醒。

在教育上，每天都会遇到形形色色的孩子，每个孩子都有自己的个性和特征，不能以偏概全，也不能都是夸奖和赞美。有时候，需要让他们适当地了解自己的责任，按要求进行。赞美和指出问题两者相辅相成，两者并不相冲突，可以联合起来使用来共同呵护孩子们的成长。先是肯定对方的优点，再强调对方的不足，一步一步来，慢慢地让对方去接受，这样效果才会更好些。您说不是吗？

**人性的弱点人性的优点读后感篇四**

孔子曾曰：“君子爱财，取之有道。”读了《人性的弱点》这篇文章，我才真正地理解了这句话的意思。

《人性的弱点》主要讲的就是一位推销员到作者家中推销《人性的弱点》这本书，作者本来不想买，但是看到书里面有一张100元，就改了心思，将200元的书50元买了下来。这样做能白得一本书，还倒赚50元或花50元买一本这么厚的书，算下来都是很合算。但谁知，推销员又回来说书里有母亲寄给他的300元钱，还说他记得钞票的编号，作者自然是不肯给他，因为书里只有一张100元，推销员明显是来诈骗的。但是作者又不得不给他，事情闹大了影响也不好，只能“蚀财消灾”，到最后还是等于花了250元买这本书。

从这个故事中可以看出，人性的弱点——很大一部分都在于人们喜欢贪小便宜的心理上。在上海，就经常有这样的骗术，几个人围在一起，装作不小心的样子，将一条金项链丢在地上，等到有人捡起了金项链，就有另外一个人也跑过说是他先看见的。接着就有第三个人过来做评理人，先会装模作样地看一下，然后对第一个捡到的人说，老兄，你发财了，这条金项链最起码值一万呢！第二个人就说是他先看见的，评理人就会说，那这样，捡到的人分给看到的人一部分钱。接着捡到金项链的人就会给看到的人几千块，回到家里才发现金项链是假的，这时候后悔已经晚了。

君子爱财，取之有道，如果不是你的钱和你的东西，你就算得到了，心里也不会安宁，反之，如果你能勤勤恳恳地工作，赚来的钱也会用的很踏实。更何况，天上不会掉馅饼，看上去十分值钱的东西，说不定就是骗子设的陷阱，来引一些无知的人上当，真正的君子是连看都不会看一眼那些所谓的贵重的东西的。就像文章中的作者一样，推销员为财行骗，“我”为财心甘情愿地“受骗”，因为贪财图货，而摒弃道义，自甘堕落，人性的弱点正是由此而生。

的确，君子爱财，取之有道，只有踏踏实实的工作，才能收获宝贵的钱财！

**人性的弱点人性的优点读后感篇五**

《人性的弱点》戴尔·卡耐基的作品我一直都很喜欢，10年前拜读他的作品让我受益匪浅。他是美国现代成长教育之父，心理学和人际关系学家，被誉为20世纪最伟大的心灵导师，“除了自由女神，卡耐基就是美国的象征”（纽约时报）。他的作品是心理学书籍的经典之作，让我们了解自己的弱点的同时也知道如何去改变自己，最后在人际关系里赢得了友谊，同样会影响他人。

本书中包含：人际关系的3大技巧、受人欢迎的6种办法、获取赞同的12条法则、更好说服他人的9中诀窍、一封创造奇迹的信（这样情人帮忙，对方最不会抵触）、让你家庭幸福的7个法则、附录夫妻如何相处。作者讲述这些技巧、方法、诀窍、法则，通过真实的案例来讲述，最后总结经验。感觉是在听故事，没有那么枯燥。我很喜欢这样的方式，感觉特别真实。读懂别人的故事，更加容易接受里面蕴含的真理。这就是本书的魅力所在，感觉这书是百读不厌。

书中提到一篇美国名作《父亲的错误》，父亲对儿子生活中种种表现只有严厉的批评，没有鼓励。当儿子离开不久，报纸从我的手中滑落。一种难以言喻的、强烈的愧疚感涌上我的心头。我的那些恶习真可恨啊！无端挑剔、动不动就训人。无法想象我竟然把这些恶习用在你—一个小孩子的身上。这不是我爱你的表现。这是我错误地用我这个年龄的人的标准，要求你。这位父亲对自己的给孩子那些恶劣的批评责骂，感到无比的后悔。开始检讨，他发现自己做错了，儿子还是一个小孩子，根本不懂。从这个案例中，总结经验。不要指责别人，努力去想，为什么别人会那么做？那么做的意义是什么？理解比指责更有益，更有意义。理解会催生同情、宽容与善意。“宽容一切，就是理解一切。”正如约翰逊博士所说：“上帝，即使上帝，不到末日，也不会轻易评判世人。”我们为何做不到？所以请大家记住——避免批评，指责或抱怨。

我最喜欢书最后的部分，关于让你家庭幸福的7个法则。很多人都不懂如何去经营好自己的家庭，让爱人和自己幸福。喋喋不休就是在自掘婚姻的坟墓：林肯夫人、欧仁妮皇后、托尔斯泰夫人的喋喋不休最终给她们最珍视的婚姻带来了灾难。除此，还带来了什么？出了悲剧，还有什么？纽约市家庭关系法院的贝茜·汉博格有11年的从业经验，审理过成千桩家庭婚姻纠纷。她表示，女人无休止的唠叨，是导致男人离家出走的重要原因。诚如《波士顿邮报》所言：“许多妻子其实在慢慢成为婚姻的掘墓人。”所以，想要家庭幸福美满，就记住：绝不要唠叨！

书中还有很多内容，值得我们去学习探讨，当你明白这些简单的道理，相信你也可以过得很愉快，懂得做个快乐的人。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找