# 交通银行南阳分行简介

来源：网络 作者：静默星光 更新时间：2024-07-17

*第一篇：交通银行南阳分行简介交通银行南阳分行简介交通银行南阳分行成立于2024年12月，性质股份有限公司，位于南阳市中州路25号，胡晓冰为南阳分行党委书记、行长，现有正式员工为86人，主要经营存贷款结算及金融许可证核定范围业务。分行成立以...*

**第一篇：交通银行南阳分行简介**

交通银行南阳分行简介

交通银行南阳分行成立于2024年12月，性质股份有限公司，位于南阳市中州路25号，胡晓冰为南阳分行党委书记、行长，现有正式员工为86人，主要经营存贷款结算及金融许可证核定范围业务。分行成立以来始终秉持“与客户共发展，与地方共繁荣，与社会共进步”的价值理念，以服务地方经济为己任，靠产品创造市场、靠机制提高效率、靠服务赢得客户、靠实力反哺南阳。2024年10月，我行在全市新引进的股份制银行中率先设立分支机构（卧龙路支行）。截至10月底，交通银行南阳分行各项人民币存款余额36.6亿元，较年初新增12.3亿元；其中储蓄存款新增2.17亿元，对公存款新增10.13亿元。各项贷款余额38.66亿元，较年初新增10.9亿元，新增量在当地同业中排名第一。

**第二篇：交通银行苏州分行科技金融部简介**

交通银行科技金融部简介

科技金融部服务对象为苏州全市范围内有良好发展前景的科技型中小企业，重点支持已经认定的高新技术企业、技术先进型服务企业、创新型企业和高层次人才（包括国家、省、市、区各级人才）创办的科技型企业。科技金融部针对科技型企业轻资产、高技术、高成长性的特点，创新设计出“创业一站通”、“展业一站通”和“卓业一站通”三大系列涵盖了“科贷通”、“税融通”、“信用履约保证保险贷款”、“投贷通”、“股权质押贷款” 等主打产品在内的一系列金融创新产品。

科技金融部对于初创期的科技企业，除了给予信贷支持，还积极利用自身资本信息中介的平台，为企业寻找合适的财务投资者或战略投资者；对于即将上市的企业，积极介绍券商、会计师事务所和律师事务所；对成熟企业提供公司理财服务、战略并购财务建议等。此外，对企业主和公司员工，他们还提供包括代发工资、信用卡、个人网银、理财顾问等在内的一系列服务。

科技金融部在延续科技支行用创投的眼光，积极但不激进，通过“团队、产品、市场、现金流”四要素法评判科技企业，专业、专注地服务中小科技企业的同时还加强了交行科技金融品牌在各区县的延伸。

依托交通银行首家、苏州地区首家科技支行，创新推出了“银行+政府+担保+保险+创投”的科技金融“苏州模式”，整合资源为科技型企业提供更加贴心、全面的金融服务。实现了银行从“单一债权供给者”向综合化

“金融集成商”的转变。

截至2024年4月末，苏州分行科技金融部依托创新平台，对接大市范围内的科技型企业466家；与362家科技创新型企业建立了授信业务关系，贷款余额74.05亿元；其中给予258家科技型小微企业授信额度39.08亿元，贷款余额13,86亿元，户均729.47万元。

**第三篇：交通银行简介**

交通银行简介

交通银行始建于1908年，是中国历史最悠久的现代商业银行。1987年，交通银行重新组建，成为新中国第一家全国性股份制商业银行。2024年起，交通银行先后完成了“财务重组——引进外资——公开上市”改革三部曲，于2024年6月在香港联交所成功挂牌上市，成为第一家完成财务重组的国有控股银行、第一家引进国际战略投资者的大型商业银行和第一家在境外公开上市的内地商业银行。2024年，交通银行成为“中国2024年上海世博会”唯一商业银行全球合作伙伴。2024年5月，交通银行成功回归A股市场。2024年，交行连续3年跻身《财富》杂志世界500强榜单，排名第397位，较上年提升43位；在《银行家》杂志全球1000家银行一级资本排名中位列第35位，较上年提升14位，2024年税前利润排名全球银行第24位；在《福布斯》杂志全球企业2024强排行榜上位列第96位。截至2024年6月30日，交通银行资产总额已达人民币 4.3万亿元，2024年上半年实现净利润人民币263.96亿元。

交通银行是唯一一家总部设在上海的国有大型商业银行。目前，交行境内外员工约9万人，在境内设有140多家分行、2600多家网点；在境外设有12家分支机构，分布于纽约、东京、香港、新加坡、首尔、澳门、法兰克福、胡志明、旧金山、伦敦、悉尼、台北。交通银行业务范围现已涵盖银行、基金、保险、证券、租赁、信托等多个领域，旗下拥有交银保险、交银国际、交银金融租赁3家全资子公司，控股交银施罗德基金、交银国际信托、交银康联保险、大邑交银兴民村镇银行、浙江安吉交银村镇银行和新疆石河子村镇银行，并作为第一大股东参股江苏常熟农商行。

交通银行凭借一流的经营管理水平荣获国内外多项荣誉和奖项：《银行家》2024年“最佳财富管理银行”和“最具研究能力银行”，《欧洲货币》“2024年最佳现金管理银行”；《亚洲银行家》“2024银行及企业现金服务成就奖”，《财资》“2024年中国最具成长性现金管理银行”，《欧洲货币》2024 “中国最佳私人财富管理银行”，世界品牌实验室2024中国三大银行类品牌等。

交通银行现已成为一家具有百年历史、现代体制、成长性好、全球展业、综合经营的大银行，一家在市场上具有领先优势和重要影响的金融机构。作为中国最具竞争力的大型银行之一，交通银行正向着“走国际化、综合化道路，建设以财富管理为特色的一流公众持股银行集 团”的战略目标阔步迈进。

**第四篇：交通银行湖州分行**

交通银行湖州分行“八一”前夕开展拥军慰问活动

在“八一”节来临之际，交通银行湖州分行行领导分别带队走访慰问了第一集团军部、吴兴区消防大队，看望慰问高温下仍奋战在一线的解放军、武警消防官兵，向他们致以节日的问候，并转达了全行干部员工对他们保卫一方安宁的感激之情。

交通银行湖州分行

**第五篇：交通银行分行实习报告（精选）**

交通银行分行实习报告范文

寒假期间，我向交通银行太原分行投递了简历，我于XX年2月9日接到交行的面试通知，当时我在河北老家，通知我10号就要赶到交行参加面试，接到通知后我收拾了下，站了一夜的火车赶到了交通银行太原分行，通过了初试，紧接着参加了第二天的笔试，成绩可能年后才能知道。XX年2月27再次接到通知，28号参加第二次面试，同样是站了一夜的火车，因为这两次都赶上了春运的高峰期，同样很幸运的通过了面试，从一开始200多人，最后行长只留下了5个人，让我更为庆幸的是5个人当中，我是唯一一个本科生，另外四个女的都是研究生。我终于有幸可以进入交通银行太原分行实习了，虽然到现在实习的时间不长，我却在这宝贵的时间里学到了好多东西，丰富并实践了大学的理论知识，同时也深感自己知识面的匮乏，鉴定了我积极学习的信念。在工作中，工作态度的转变是我学到的重要的一笔人生财富。“技术水平只能让你达到一定的层次，而为人出事的态度及对工作认真负责的态度才是提升你的真正法宝。”处长的一席话给我上了实习的第一课。在实习期间，我虚心学习，认真工作，认真完成工作任务，并与同事建立了良好的关系，得到了行里员工的一致认可。

一、经营管理现状

(一)总体情况

交通银行(bank of communications)始建于1912年(光绪三十四年)，是中国早期四大银行之一，也是中国早期的发钞行之一。1958年，除香港分行仍继续营业外，交通银行国内业务分别并入当地中国人民银行和在交通银行基础上组建起来的中国人民建设银行。1986年7月24日，作为金融改革的试点，国务院批准重新组建交通银行。1987年4月1日，重新组建后的交通银行正式对外营业，成为中国第一家全国性的国有股份制商业银行，总行设在上海。

XX年6月，国务院批准了交通银行深化股份制改革的整体方案。在改革中，交通银行完成了财务重组，成功引进了汇丰银行、社保基金、中央汇金公司等境内外战略投资者。XX年6月23日，交通银行在香港成功上市，成为首家在境外上市的内地商业银行。

交通银行拥有辐射全国、面向海外的机构体系和业务网络。在境内有27家省分行、7家直属分行、58家省辖分(支)行，在137个城市设立了分支行(除上述92家分支行外还有45家非单独核算的县级城市支行)，营业机构近2600个。在纽约、东京、香港、新加坡、汉城设有分行，在伦敦、法兰克福设有代表处。与全球107个国家和地区的819家银行的1751家总分支机构建立了代理行关系。全行员工万人。

交通银行拥有以“外汇宝”、“太平洋卡”、“基金超市”为代表的一批品牌产品。XX年，作为银行设立基金公司的三家试点行之一，交行发起设立了交银施罗德基金管理公司;推出了带有战略合作伙伴汇丰银行标识的“中国人的环球卡”――太平洋双币信用卡，这标志着交通银行将为海内外客户开展服务。

XX年，资产和存款总额双双突破1万亿元，不良资产比下降到了3%以内。截至XX年6月末，交通银行资本充足率达%，其中核心资本充足率达%;资产规模达到12,925亿元，较重新组建初期的201亿元增长63倍;各项存款余额达到11,475 亿元;XX年上半年，交通银行实现税后利润亿元。交行已经成为国内仅次于四大国有银行的第五大商业银行;按总资产排名，位列世界1000家大银行的89位。

(二)实习所在分行情况

交通银行太原分行，位于太原市太原市南城区解放路111号，太原分行坚持锐意改革，开拓进取，始终以提高经营效益为中心，以建设现代化、规范化的商业银行为目标，不断进行业务手段和经营方式的创新，加强各项制度建设深化内部管理体制改革，初步建成自主经营、自负盈亏、自担风险、自求平衡、自我约束、自我发展的经营机制。太原分行连续三年被太原市委、市政府评为“先进企业”或“模范企业”，连续两年被评为“文明单位”，被省政府授予“敢为三晋先”的光荣称号。

二、具体实习工作

(一)atm机的选址

XX年3月7日我正式到交通银行太原分行报道，开始实习，我被分到了电子银行部实习，报道第一天主要和电子银行部的各位同事相互认识了一下，和处长聊了一会，在聊的过程中才知道这位郭处长竟然和我是校友，他也是中北毕业的，可他那时不叫中北大学，叫太原机械学院。郭处长根据我的实际情况给我安排了工作，那就是自动柜员机的选址，在我之前还有一位中北大学的学生在这实习，由于业绩出色被调到了个金部信用卡营销队了。郭处长和我说了一下选址的重点主要在：大的商场，超市(美特好，山姆士)，医院，学校……

俗话说，万事开头难!第一天工作根本就摸不到头脑，无从下手。第一天工作，我把目标定位在柳巷的个大商场，首先来到了联洋百货里面，在商场里转了好长的时间，就是不敢张口，当然最后还是鼓足了勇气，找到了它办公的地方，直接找它的财务经理，因为是第一次，在加上自己是一个还没有毕业的实习生，和经理交谈的过程中难免有些紧张，最后那位经理说现在商场内没有地方，叫我留了一个联系方式，如果以后需要的话，会联系我!从那出来后我心里很复杂，在街上转了好几圈，调整了一下，最后去了贵都、铜锣湾时尚馆，铜锣湾国际，总算工夫不负有心人，到铜锣湾国际找到财务总兼郑素梅，和她谈过之后，允许交行在那放，但是要放到她商场后门，因为在她的正门已经放了两家其它银行的了，回去和处长商量后，处长认为那的客流量不是很好，最终没有放。

迈出了第一步，有了一个好的开端，我慢慢的进入了状态，在这段实习期内，先后联系了御花园时代广场、华宇国际精品、山西女子医院，人人和连锁超市，东方家园装饰材料超市，青龙电脑城、赛格数码广场、山西国体……去过重机、太钢、高新开发区……在这段时间里，不能说我走遍了太原的每个角落，但我可以说，太原的主要街道我差不多都走过。这个工作很辛苦，下公交车后，我一走就把一条街走完，每天晚上回到宿舍后，用纸一擦鼻子都是黑的……

(二)太平洋借记卡和双币卡的销售

期间进行了几次相关业务的培训，正是这些知识的培训,使我逐渐了解了金融，了解了银行，更是了解了交行。通过学习交行，使我越来越深刻地了解了交行相对于其他银行的不同之处，了解了交行为客户着想的各种业务，我想这正是可以使交行在银行业间不断壮大不断深入人心的关键所在。交行的细腻，周到，以及独到的业务，不仅使客户选择了的交行，同时也使我们十分自豪可以在这样一个蓬勃向上有活力的银行实习。有了这些对交行的了解，我们便可以代表交行去做销售工作。123

面试通过后，我们每个实习生都有的任务，那就是销售出去50张借记卡(普通太平洋卡)和50张贷记卡(太平洋双币卡)，并拉来一定的存款(没有上限)，在外面选址的过程中，我把交行介绍给大家，使尽量多的人可以享受的交行优质的服务，同时也拓展客户群，为交行创收。在实习期内，我共销售出11张太平洋双币卡，和15张借记卡，这对我一个外地学生来说，确实有一定的难度，但我一直坚持着!

三、实习感受

关于实习后的感受，总的来说让我认识到经过大学四年的学习，无论专业对口与否，实习这一过程绝对是不可或缺的。进一步说，具体的工作经验对一个人的成长很重要。实际工作与在校的学习有着巨大的不同，实习可以让人深深体会到长辈们所说的从工作中再拾起书本的困难性。每天早晨大早就要出门赶车，傍晚回学校后深感疲惫，难有精力能再静下心来读书治学。这样想来，那些能够一边工作一边学习考学的人想必有十分过人的决心和毅力。这样让我更加珍惜在学校的时光，好在我也并未虚度四年的光阴。

在实际工作中，比起在校园里更能学到如何与人相处有效沟通的正确方法和技巧。这里所说的方法和技巧并非溜须拍马、阿谀奉承的害人之道。而是作为一个刚踏入社会的人，如何在复杂的社会人际关系中处理现实和原则关系的问题。在实习工作了一段时间后，门口的保安门卫仍然没有能认出我，每次总要拦住我询问情况。遇到这样的情况该如何应对，是对他人抱怨还是耐心解释?如何与同一办公室里的男女同事相处，并听取他们的心声和工作体会?如何与部门领导顺利交谈和沟通处事?这都是可以在实际工作中学习的经验之道。(1)(2)(3)

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找