# 最新贸易经理岗位职责描述 贸易经理岗位要求(九篇)

来源：网络 作者：雾凇晨曦 更新时间：2024-08-13

*在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧贸易经理岗位职责描述 贸易经理...*

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

**贸易经理岗位职责描述 贸易经理岗位要求篇一**

1性别:不限

2年龄:25-45周岁

3学历:大专及以上学历

4专业:市场营销、国际贸易、化学化工、食品等相关专业

5工作经历:有从事本行业销售工作2年或其他行业销售工作3年(含)以上经验,在日化香料/食品香料/化学化工等相关行业从事过销售的优先;

6能力:具有较强的沟通协调能力、公关能力、分析判断能力、执行能力、外贸高级销售经理须具有较强的英语沟通能力,内贸高级销售经理需具有初级的英语沟通能力

1负责部门年度计划的执行;

2负责参与事业部相关流程建设、流程创新、流程完善和流程执行;

3负责新客户开发及分管区域重点客户的关系维护;

4负责市场竞争信息及产业信息的\'收集,分析及反馈;

5负责参与事业部滚动销售计划的编制,确保分管区域年度计划按月完成;

6负责报价单、合同、合同变更的编制及评审,并在评审通过后及时转交定单部;负责分管区域合同的顺利执行及合同异常分析;

7负责分管区域的应收款及呆坏帐催讨;

8负责参与分管区域客户档案的建立,维护与更新;负责新客户信息录入;

9负责分管区域客户分类、客户信用额度的调整和报批;

10负责分管区域客户投诉的接收、审批、内部传递与外部处理;

11负责分管区域顾客满意度调查和客户需求的收集、分析、传递及实施改善等事宜;

12负责合同执行完毕后佣金支付的申请及办理;

13负责参展并编制参展总结及参展计划;

14负责以满足内外部客户需求为核心标准,参与事业部各项工作的开展;

15负责督导分管区域的销售经理/销售员的各项工作及计划的执行情况;

16负责完成上级交待的其它工作。

**贸易经理岗位职责描述 贸易经理岗位要求篇二**

1、协助总经理做好公司部门团队建设与人才培养工作,打造良好的部门文化;

2、协助总经理处理好上海总部与海外分公司的\'对接和管理工作;

3、熟悉和掌握公司情况并及时向总经理反映,提出建议或意见,当好总经理的参谋和助手;

4、对海外分公司的整体销售业绩负责;

1、丰富的国际贸易经验(5年以上),熟悉国际贸易全产业链相关业务;

2、5年以上管理经验,具备跨文化胜任力;

2、优秀的沟通能力和抗压能力,英文优秀且能适应不同国家的生活和工作节奏;

3、具有领导气质及感召力,洞察力和沟通能力佳;

4、具备钢材行业背景经验。

**贸易经理岗位职责描述 贸易经理岗位要求篇三**

1、全面负责中巴农资(农药、化肥等相关产品)贸易板块,实现农资贸易额不低于十亿美元的经营目标;

2、制定经营发展战略,负责巴西区域竞争对手研究、客户需求调查与适销产品选择;

3、引进各业务条线的优秀管理人员,保证各项业务的健康迅速发展;

4、带领团队积极开拓市场,进行业务开发与客户关系维护;

5、与相关公司建立战略合作关系,及时获取国际、国内贸易、贸易金融业务合作机会;

6、确保贸易各项业务的`内部合规性(如:风险管理政策、业务政策等)与外部合规性(如:国家法律、政府规定、制度与政策等);

7、完善管理体系,创新管理模式,负责团队管理和团队建设。

1、必备条件:十年以上农资国际贸易工作经验,熟悉中巴农药贸易、化肥贸易市场,曾操作中巴农资贸易年销售额超过五亿美元;

2、36—45岁,经济管理、金融等相关专业全日制本科及以上学历,英语熟练;

3、思维敏捷,具有较强学习能力、组织协调沟通能力及分析、解决问题的能力;

4、具有较强的职业敏感度,较好的行业发展分析及商务谈判能力和风险控制能力;

5、责任心强,独立工作能力强,抗压能力强,有良好的团队管理能力以及开拓创新精神。

**贸易经理岗位职责描述 贸易经理岗位要求篇四**

1、建立和维护财务核算体系

2、制定和完善企业税务风险管理制度、税务手册和其他规章制度

3、负责保理业务版块的财务核算业务指导工作

4、制定整体对外报告及报表体系,配合公司内、外部审计,做好公司信息披露工作

5、负责现金报销及付款审核等行政核算工作

6、参与企业战略规划和重大经营决策的税务影响分析、识别、评估

7、负责财务团队管理,参与重大业务项目讨论

8、完成其他工作安排

1、本科及以上学历,财务等相关专业

2、 3年及以上金融机构或含金融业务的`财务经理岗位经验

3、工作严谨,责任心强,具有保理、融租、基金、信托、资管等行业背景

4、较强的组织协调能力人际关系处理能力

**贸易经理岗位职责描述 贸易经理岗位要求篇五**

1.负责公司对外各种联络接洽工作;

2.负责对内资料的`收集整理,文档写作;

3.领导交代的其他任务。

1.助理工作经验1年以上,有跨境贸易相关经验优先;

2.较强的沟通协调能力和自主工作能力;

3.基本的公文写作能力,熟练使用办公软件;

4.英语4级以上,工商管理、物流管理相关工作经验优先考虑。

**贸易经理岗位职责描述 贸易经理岗位要求篇六**

1、协助上级制定年度规划,分解,落实贸易规模和利润的目标任务;

2、独立开展有色金属及矿产品的.现货国内外贸易业务;

3、维护,拓展上下游客户资源,挖掘市场机会;

4、与公司内部相关职能部门有效沟通,协助上级开展团队建设;

5、完成上级交办的其他事项。

1、本科及以上学历,具有三年及以上独立开展有色金属及其矿产品贸易经验;

2、具有期现结合操作经验,熟悉上期所等交易所交易,交割规则,具有一定的境内外套保,套利能力;

3、具有一定的上下游资源,特别是海外矿产品资源者优先;

4、吃苦耐劳,务实进取,抗压能力强,具有较强沟通协调能力优先

**贸易经理岗位职责描述 贸易经理岗位要求篇七**

1、根据市场战略,负责与合作伙伴的关系建立、巩固与维系,以及客户间的.长期战略合作计划;

2、负责客户联系信息的记录,把握客户需求,全面分析全球市场需求,具有一定英语、韩语或日语的沟通能力;

3、建立、优化公司贸易业务的操作流程及管理制度,负责日常管理工作及下属员工的管理、指导、培训及评估;

4、收集相关市场发展信息,建立、补充、发展、培养贸易队伍,挖掘、跟踪意向客户,具备市场开拓能力;

5、具有科技农业、食品、海鲜产品业务实操经验者优先。

1、营销、国际贸易或相关专业本科及以上;

2、熟悉贸易工作的各项流程及相关法律法规,熟知贸易用语、物流、报关及税务知识;

3、熟悉北美、欧洲农业、大宗商品市场;

4、具备组建团队的能力;

5、中英文双语流利。

**贸易经理岗位职责描述 贸易经理岗位要求篇八**

1.协调贸易合同及代理协议的签订,跟踪合同付款

2.落实船期跟踪、货物报关报检工作

3.定期报送贸易进口数据及付款情况

4.日常贸易信息的跟踪、协调,突发事件的.法律咨询、处理

5.配合法务部对日常合同中的风险防控工作

1.本科以上学历,国际贸易、石油、化工或工程类相关专业

2.至少2年以上国际贸易、石化工程、设备进出口相关工作经验

3.英语六级以上,具有英语沟通能力,掌握波斯语或阿拉伯语优先

4.了解国家贸易相关法律法规,具有贸易合同、外贸业务的操作经验

5.熟悉石油、石化产品物流及仓储的专业知识,有实操经验者优先

6.具备较强的沟通能力、协调能力、执行力、团队合作、细致耐心和责任心

**贸易经理岗位职责描述 贸易经理岗位要求篇九**

1、根据公司年度经营计划及要求,组织编制本部门工作计划和预算,经审批后组织实施。

2、负责原料药销售、针片剂外销相关的各项管理制度和方法的完善,并监督执行情况

3、组织收集有关国内外市场信息,并进行汇总分析;制订并不断调整销售运营策略,采用多种手段开拓市场。

4、开展新客户的开发,指导分析客户信息;落实客户审计的安排,维护与重要客户间的良好合作关系。、

5、负责部门内部人员的工作指导、业务知识培训、绩效考核等日常行政事务管理。

1、国际贸易、制药类相关专业,大学本科(211院校)及以上学历;

2、5年以上医药中间体国际贸易经验,2年以上的国贸经理管理经验;

3、具有较强的管理能力和学习能力;具备优秀的分析、判断、应变、协调和沟通能力;能熟练使用基本的\'计算机软件工具;熟练的英语口语表达沟通能力;

4、具备良好的综合素质,严格自律,有较强的工作责任心和事业心。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找