# 最新化工校内实训报告总结(3篇)

来源：网络 作者：梦中情人 更新时间：2024-08-16

*报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。化工校内实训报告总结篇一实习单位：北京金一文化发展...*

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**化工校内实训报告总结篇一**

实习单位：北京金一文化发展股份有限公司 零售事业部

实习地点：江阴市 北京市

实习目的：将所学的专业知识灵活地运用于实践中，并学习新的知识与技巧，磨炼吃苦耐劳、迎难而上精神，打造团队合作精神，为以后的工作打好基础。

实习人员：王若\_ (长春大学管理学院 工商管理系08405班 17号)

总结报告：

时间过得很快，短暂的的实习期已经结束。在此期间，我学到了很多在课本上学不到的实践知识，同时也将在学校学到的知识得以运用到实际工作中，丰富了自己的知识面，同时也在团体生活中体会到了团队的力量，懂得了合作在工作中的重要性，与此同时，我也交到了很多朋友，打开了我的交际面，现在明白了朋友就是一笔宝贵的财富，此次经历对于我个人来说是一段宝贵的回忆，让我受益匪浅。很难说，我能做出怎样的成绩。不过，我收获很多，这对于我的学习和将来的工作来说是如此的重要。

下面介绍一下此次实习的内容及个人收获与体会。

一、企业概况

(一)公司简介

北京金一文化发展股份有限公司成立于20\_\_年11月26日，注册资本1.42亿元，拥有江苏金一、广州金一、深圳金一、河北商道商贸、成都金一五家全资子公司。

公司主营业务为贵金属工艺品的研发设计、外包生产和销售。公司为国家文化部授予的“国家文化产业示范基地”单位。

公司以金、银等贵金属为载体，立足于中华五千年璀璨传统文化，秉承“让黄金讲述文化，让文化诠释黄金”的产品研发理念，围绕“创意见真金”的品牌定位，以“金一”品牌，不断开发出创意独特、品质卓越的贵金属工艺品，逐渐开拓了中国贵金属工艺品行业的新领域。公司为北京20\_\_年奥运会贵金属产品特许分销商，中国20\_\_年上海世博会贵金属特许产品经营企业，广州20\_\_年亚运会贵金属类特许生产商，20\_\_年西安世界园艺博览会特许产品供应商，深圳第26届世界大学生夏季运动会特许商品生产商，海阳20\_\_年亚洲沙滩运动会特许经营商。公司全资子公司江苏金一为上海黄金交易所(综合类)会员。

(二)公司文化

1、核心价值观 伟大是干出来的。五干精神：实干、敢干、肯干、巧干、苦干。

2、金一精神

爱祖国、爱人民、爱事业和爱生活，责任意识、创新精神、敬业精神、与团结合作精神。

3、社会责任

金一以传播文化和藏金于民为己任，以公司的发展为社会作出贡献。为伟大祖国的繁荣昌盛，为中华民族的振兴，为自己和家人的幸福而不懈努力。

4、金一愿景

成为受人尊敬的世界级文化创意企业。

5、金一使命

人类文化和财富的传承和发现者。

二、公司各项管理情况

(一)设计研发实力

金一的创意研发团队是一支强大的设计队伍，由曾经在众多领域取得过突出业绩的多名资深策划人员、设计人员组成，在产品主题、内涵、外观、包装等各个方面力求艺术价值、文化价值和收藏价值的契合和展现。

在20\_\_第四届中国文化创意产业年度峰会上，金一的“世博金钥匙”荣获国家级大奖—09年最佳创意产品奖。

(二)生产实力

金一整合众多掌握国际领先贵金属加工技术的制作企业资源，与上海造币厂、沈阳造币厂、深圳国宝造币有限公司、南京造币厂、长城精炼厂等建立了长期战略合作关系，产品运用一流的贵金属造币工艺、首饰顶尖制造工艺，确保每件产品的精良品质。

(三) 营销实力

金一已经逐渐建立起覆盖全国100余个城市的营销网络，包括银行系统、邮政系统、70余家金一黄金专卖店、涵盖各大珠宝零售企业店面、大型百货商场以及网络销售、电视销售等渠道。

(四)特许经营经验

金一曾作为北京奥运会贵金属特许分销商，扬奥运精神为主导，针对研发了一批极具收藏和艺术价值的奥运贵金属产品。20\_\_年8月，金一与广州亚组委签约，正式成为第16届亚运会贵金属类供应商和特许生产商。

20\_\_年4月，中国20\_\_年上海世博局正式公布北京金一文化发展有限公司为上海世博会特许经营企业。

(五)信息管理系统

金一启用国际一流erp供应商sap的信息系统，针对渠道、专卖店、个性化定制等不同的销售模式，定制了规范的erp操作流程，同时系统运行已集成化，软件的运作跨越多个部门，达到了时时反应项目进度、质量状况、销售数据、库存数据、货物运转状态、结算凭据等信息，为决策提供了依据。通过erp，各级业务部门优化了对接流程，降低了沟通成本，提高了工作效率。

(六)物流配送系统

金一拥有两层3000平米的仓储空间，运用先进仓储物流管理系统，实现了条码批次、唯一化管理、智能货位管理、虚拟货位管理等，应对的实时和灵活，降低了管理成本。

三、收获与体会

大学期间，我经常课余时间到校外做一些兼职，一方面可以增长一些社会经验，懂得一些工作技巧，另一方面也可以增加经济收入，为家里减轻负担，那些日子轻松愉快的，同学经常说我比较有闯劲儿，我也是沾沾自喜，觉得以后步入社会了会更容易一些，可如今真正实习了，才深深地体会到它并不是想象中那么简单，真正的工作要比兼职复杂的多，那是两个不能相提并论的领域，也因此，才使我感觉到原来大学生活是那么的美好，那么的令人回味，然而一种紧迫感也随之而来。

20\_\_年11月29日，我开始了毕业实习。期间，我不但学会了许多书本没有的专业知识，还从中体检到人生的苦与乐。通过实际操作，一方面检验了课堂理论教学中基本知识掌握的程度;另一方面扩大了知识面;再者是锻炼和增强了实际动手和独立工作的能力，培养了良好的工作作风和严谨求实的科学态度。

我们的实习分为三个阶段，分别为：军训、授课、实际操作。下面一一介绍：

(一) 军训

高中、大学的时候都参加了军训，当时都觉得辛苦异常，可每每想起都会觉得军训的日子是那么的值得人留恋，现在再一次感受军训仍然是说不出的激动与感慨。

军训培养了我的纪律观念和团队观念。还教会我做一个严于律己的人。由零零散散到整齐化一，这正是每一个成员的严于律己、相互配合的结果，纪律中有你，纪律中有我，纪律中有无穷的战斗力。而无论是生活、学习，还是工作中，我们都离不开集体，有了集体当然就要有纪律。只有严于律己才能出色地完成自己的任务，只有人人都做到严于律己，才能有一个出色的团队。

一个人如果没有团队精神将难成大事，一个企业如果没有团队精神将成为一盘散沙、无所作为，只有发扬团队精神，才能创造辉煌。海尔集团神奇般的崛起和茁壮成长、韩国三星集团、我国蒙牛集团等著名企业快速发展的事例，无一不是依靠团队精神、依靠企业凝聚力发展起来的。众人拾柴火焰高，人心齐，泰山移!

军训不仅仅是对我们的身体的考验，更多的是对我们的意志的磨练，它时刻

提醒了我要敢于战胜自我面对人生，“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”人是在不断的磨练中长大的，就像一棵小树一样经历风雨后才能变成参天大树，军人的气质和钢铁般的意志给我很深刻的印象，正如一首军歌歌词描写的一样：“还硬比钢还强”。

(二) 授课

在这一阶段，公司请来了各级领导对我们进行不同方面的知识培训。其中包括企业文化、产品知识、商务礼仪、职业操守、物品安全、销售技巧、团队意识、团队合作、行业需求等多方面的教导。我对于销售技巧方面极其感兴趣，比如说：冷读术，如何根据一个人的外贸特征判断一个人的性格特点，进而进行有目的的销售。再比如营销工具fabe模式：利益推销法。f—产品特性，a—产品作用，b—产品好处，e—举例证明。这是营销人员最普遍用的手法，也是最有效的手段。再说这顾客服务起步曲：1、公关—站姿;2、打招呼—永远用微笑面对顾客;3、了解需求;4、介绍产品;5、成交;6、续销;7、说再见。虽然在接待顾客时不必要按部就班，但是这七步曲是在顾客服务中最基本的工作，而工作中最重要的就是细节，每一个细节多会带来一想不到的效果。诸如此类的培训让我受益良多，有些东西完全是以前没有接触到的，还有很多是以前课本上学过的现在有重新学一遍，在以后的实际应用中打下了良好的基础。

而在接受这些知识的同时，我也深深感受到，作为一个销售人员，他的知识面一定要广，不能只局限一个领域，要对各行各业都要有所了解，你可以不必精通，但是一定要知道，当顾客谈及时你能够与之进行畅通无阻的交流，而不是一问三不知，这样你永远也不能成为一个优秀的营销人员。

(三)实战

接下来是到店面里正式接触业务。把理论上学到的知识应用到实际中，这对于我们刚刚毕业的学上来说是一个巨大的挑战。往往有些东西明明就在嘴边上，可就是说不出来，也有的时候根本忘记了应该说的应该要做的，等事情过去了才想起来，我当时忘记了，现在想起来觉得当时还真挺窘迫的，然而经过这么长时间的实战经历，我也逐渐适应了这样的生活，并对我所经历的销售工作有了进一步的认识，做起来已经得心应手。对于实战中我也有了一定的销售心得：

首先，店面装潢是给顾客的第一印象。顾客在“搜索”自己需求的商品中，最先感受到的是这个店的形象而非对产品的认识，顾客愿不愿意走入店面消费才是销售的第一步。最重要的是给顾客一种“我能在这里找到我想要的”的感受。

**化工校内实训报告总结篇二**

在实习之前既紧张也害怕，因为教师是一个光荣的职业，古语讲“师者，所以传道受业解惑也”，一言一行都会影响到学生，不仅在学习还是做人上都是学生的榜样，所以感觉到责任重大。自己也是从这个阶段过来的有切身体会，这段时间竭尽所能完成一个老师的职责。

来到实习学校\_\_最大的收获得是角色的转换，以前自己是学生，现在转变成老师，也更是思想上的变化，从学到教的转换。不仅要教好也要学习前辈的经验。

与学校的实习指导老师交流之后，我主动要求先备几天课与老师学习几天自己再上课，只有好好准备课程和学习指导老师的经验之后才能把课上好。

一、备课

实习指导老师让我上的第一节课是设计生活标志。

第一我意识到教小学生标志设计不能像真正的商业标志设计一样，那些标志设计规则这里会变的乏味，只有充分调动学生的兴趣，让课程变的有乐趣学生才能发挥它们的主观积极性。

以前从来没备过课，刚开始在备课簿上列举的却是标志的设计规则，颜色的搭配，图形的变化，整体与局部的关系，标志是醒目的提示。指导老师看到后说这些不能算是备课的全部，她说备课是把自己在课堂上要讲的话和内容还有与学生互动的，不仅要把该教学框架写好，还要把课堂怎么活跃气氛写清楚，只有写好这些上课时才会有条不紊，不至于乱了阵脚，再就是才能调动学生的主观能动性。

指导老师说了这些话让我体会到了作为一个老师多么不容易，做好一个老师更是难。让我产生了巨大的压力，同时也有动力，把学生教好了也会有一种自豪感。

第一天的备课自己总是不能满意，备课簿上写了\_\_页纸，手和胳膊非常酸痛，在与学生互动的环节，不能找到合适的方法，绞尽脑汁没有想出好的办法。晚上回家想起了以前老师晚上回家都要备课，所以我想也不能闲着，上网查资料和向其他老师寻求经验，最后确定了自己的方案，给学生放一段视频和讲个故事来活跃课堂气氛，调动兴趣。第二天让指导老师看了一下老师说挺好，心里很高兴有一种成就感。

二、教学体会

1.上课实践

第一堂课没有紧张，却有一种好奇感。就按照自己备课内容一步步去进行，按照我以前做学生的经验，学生会对新老师产生一种距离感，所以只有打破这种局面让课堂活跃起来才不会造成尴尬的境地。

带着这些问题走到备课上，寻求解决方法。之后的课堂上有了一些游刃有余，而且要有课堂的临时应变能力不能死板按照备课的小细节。在看到学生设计的生活标志时感到欣喜和激动，当然也会有失望，大多学生是很认真的，肯定有应付作业的。

2.作品评析

小学生的生活设计作品不能用专业的标志设计理论去评析，这个课我觉的比刚开始上课还难，因为不好去确定作品的好坏，小学生的美术我认为就是让它们感受美，发散它们的思维，让它们的单纯与感性心灵健康成长，不至于被应试教育的双手抹杀它们的天性。

在备课阶段我就想好以鼓励与表扬为主，用委婉地话语点一下在色彩和态度上的缺点，小朋友要在鼓励中长大，才会有信心，对它们的成长更有利，中国的青少年与国外的相比缺的就是自信。

在课堂上需要用婉转的语言来表达自己的想法既不伤积极性，还要表达自己的见解，两者很难达到一个平衡点。

对教学的越深入，思考与体会就越深：

a.要想学生真正走到教学内容，老师必须用心在讲课，而不是外在的语言。

b.把握住课堂的主旋律，与学生切实互动，教与学才会切实结合。

c.教好美术需要丰富的情感，用心表达真善美。

d.把爱融入到课堂。

3.欣赏评述课

这节课我选的是我喜欢的大师中的梵高，我所传达的不是对梵高我的感受。而是让它们体会梵高带给它们的真善美，发表自己的感受。尤其是小学生老师不要把自己感受带到他们生活，先要他们自己去领悟，老师只是一个引导作用的人。不要把太专业的东西放在它们的世界，好处是有，但会抹杀它们的天性。

梵高的故事很多讲故事与欣赏名作相结合，学生的兴趣会更浓烈。但要传授什么是真正的艺术，只有用心来表达真善美的作品就是艺术，揭露伪艺术。这就是引导的作用。

艺术是一种语言，艺术探索是人类情感的奥秘。在美术教育中我深深体会到：必须注重与学生心与心的交流，尽全力、用爱心唤醒和鼓舞学生对生活的感受，讲方法、抓契机引导他们用美术语言去表现内心的情感，丰富生活、陶冶情操，促进审美能力的提高，能够身心和谐地健康成长。

三、工作关系体会

我参加了几次学校美术组老师集体备课的会议，让我对整个美术组的运行有了大体了解，切实感受到了集体协调性的作用，同事之间关系重要性。自己在大学里和进入社会是完全不同的，老师说过进入社会要学会圆滑，我还觉的这也太世故了，现在有了切实感受。在社会里利益之争很大的问题，真就是生存法则。但在实习期间还是很愉快的。

人与人之间交往也是一种艺术，学校里的不谙世事，学生气的脾气都让成熟人感到烦感，即将进入社会，就要融入社会，很多问题是很现实的。面对现实勇于挑战自己。

四、实习感悟

实习在快乐与紧张中快速度过，对这实习将会是在即将蹋上工作岗位的我的一笔巨大财富，对我进入社会有深刻的启迪。

虽然实习期不是很长，但我学到了很多东西，要不断研究学生心理，只有了解学生在想什么，才会融入到它们当中去。才能其实达到教学的真正目。这次切实体会到了做好一位人民教师是多么不容易啊!都觉的教师这个职业外表光鲜亮丽，好像很轻松，其实不然，老师在课后要付出很大心血去研究学生学习氛围，课堂内容等等。真的是台上一分钟台下十年功。

跟着实习指导老师学到了很多东西，在教学上踏踏实实努力学习专业知识不断充实自己，课堂上用心去上课，把爱带到课堂，让学习变的更快乐。生活上也要关爱学生，时刻关心学生心理变化。老师不仅是在授道更是育人，道德比知识更重要。

实习也让我感受到了父母的不容易，父母辛辛苦苦养育我们是多么辛苦，我们不断在向父母索取，我们要学会感恩。这正是我从学生那边学到的，我教它们时间并不长但我要走的时候，学生却对我依依不舍，让我很感动。所以只要付出，总会有回报。

作为一个老师我觉的说话是很重要的，有可能直白的话会伤到学生的心，有人说说话是一门艺术，深刻意识到它的重要性，老师不是普通话说的标准就行了。处理人际关系中说话也很重要。

实习中还有个很大的收获就是对教育心理学的深刻理解，但还有些东西使我去深入研究的，怎样通过学生的举止判断它们心理变化。只有了解它们才能使课堂气氛活跃起来，让课堂一个高潮接一个高潮，而不是从高潮到低谷。自己所学的教育心理学还不够，回到学校继续深入学习为自己成为一个合格的人民教师做好准备。

**化工校内实训报告总结篇三**

这次能有机会去工厂实习，我感到十分荣幸。虽然只有一个礼拜的时光，但是在这段时光里，在老师和工人师傅的帮忙和指导下，对于一些平常理论的东西，有了感性的认识，感觉受益匪浅。这对我们以后的学习和工作有很大的帮忙，我在此感谢学院的领导和老师能给我们这样一次学习的机会，也感谢老师和各位工人师傅的的悉心指导。

一、见习目的

将所学的理论知识与实践结合起来，培养勇于探索的创新精神、提高动手潜力，加强社会活动潜力，与严肃认真的学习态度，为以后专业见习和走上工作岗位打下坚实的基础。透过两个星期的工厂见习使我们对常见的pvc，pe等材料以及pvc的流水生长线有必须的感性和理性认识，打好日后学习高分子材料专业课的入门基础。同时见习使我们获得了对橡胶，塑料材料的实际生产知识的认识和技能的提升。培养了我们理论联系实际的潜力，提高分析问题和解决问题的潜力，增强独立工作的潜力。化工见习报告。最主要的是培养了我们与其他同学的团队合作、共同探讨、共同前进的精神。具体如下：

1、熟悉各种高分子材料的生产流程、工艺设计、加工设备、加工方法以等，了解橡胶，塑料在生活中的应用，用途等。

2、了解有pvc，pe，橡胶等高分子材料的加工工艺流程，以及加工的基本设备。

3、熟悉各种见习工厂的坏境，从而对工厂有一个更高的认识。

二、见习要求

1、听从老师和企业工作人员的安排指导，有秩序，有礼貌，遵守工厂的相关规定。

2、认真听取工作人员的讲解介绍，有问题及时虚心提问，有意见推荐要有礼貌地提出并做好相应的笔记。

3、认真学习橡胶，塑料，以及电缆厂的相关知识，包括橡胶，塑料生产流程，销售过程，企业的管理工作等，总结出自我的收获和心得体会等，写一篇见习报告。化工见习报告。

三、见习时光

20\_\_----20\_\_--

四、见习单位

这次见习的公司主要有：湖南飞博塑胶有限公司、中盐湖南株洲化工集团有限公司、湖南金德管业集团、湖南振云塑胶有限公司、华菱电缆有限公司、湘潭冠华环保制品厂等等。

五、见习资料

(一)年11月10，老师已经给我们预定好车子八点准时出发，这是我们的第一次外出见习，虽然天气很冷，我们都很兴奋，人数一到齐，我们就向湖南飞博塑胶有限公司前进。在车上，老师首先给我们讲了安全第一，然后在学习的时候要做好笔记，同学们在车上有说有笑，一会儿就到了第一个厂里—湖南飞博塑胶有限公司。

一下车我们见到是各种塑料管道整整齐齐的摆在我们面前，主要有两种：pvc与pe管道。见我们来了，老总立刻笑呵呵的走出来迎接我们。首先给我介绍了他们公司的状况：中港合资湖南飞博塑胶有限公司，是专业生产塑料管道厂家，是中国塑料加工工业协会塑料管道专业委员会会员单位。公司引进意大利关键设备及工艺研究开发了hdpe多孔通信管，cfrp碳素螺纹管，填补了湖南省空白。公司占地面积六万平方米，拥有10000平方米标准厂房。公司共有十六条先进生产线，年产量1万吨。现为中国最大hdpe多孔通信管生产企业之一。公司主要产品为建筑给排水用upvc管材、管件，upvc阻燃电工套管，地下通信管道用upvc、hdpe多孔管、双壁波纹管，hdp硅芯管，hdpe子管、燃气用埋地式聚乙烯管材、管件，埋地式高压电力电缆用cpvc护套管，cfrp碳素螺纹管。公司从国内外引进的生产设备，具有国际九十年代先进技术水平。公司拥有一批各类专业技术人员，中级职称以上技术人员和大中专毕业生员工占公司总职工的25%和36%。

然后再师傅们的带领下，我们进入了工厂。里面的工人正在工作，对于我们，每件事，每个东西都很新鲜，很好奇。之后给我们讲解各种管道的材料，其中聚乙烯是最常见的。聚乙烯简称pe，是乙烯经聚合制得的一种热塑性树脂。在工业上，也包括乙烯与少量α-烯烃的共聚物。聚乙烯无臭，无毒，手感似蜡，具有优良的耐低温性能(最低使用温度可达-70--100℃)，化学稳定性好，能耐大多数酸碱的侵蚀(不耐具有氧化性质的酸)，常温下不溶于一般溶剂，吸水性小，电绝缘性能优良;但聚乙烯对于环境应力(化学与机械作用)是很敏感的，耐热老化性差。聚乙烯的性质因品种而异，主要取决于分子结构和密度。采用不一样的生产方法可得不一样密度(0、91-0、96g/cm3)的产物。聚乙烯可用一般热塑性塑料的成型方法(见塑料加工)加工。用途十分广泛，主要用来制造薄膜、容器、管道、单丝、电线电缆、日用品等。还有它的应用，生产流水线，已经在我们生活中的用途。

该公司生产的pe导管主要是用来装电缆，有天蓝和暗绿两种颜色，分别用来装零线和火线。其生产的cpvc电力管主要适用于做套管，埋于地下，耐高温高压。主要生产流程为：原料——成型——冷却——自动切割

经过他们的介绍，我了解到原先他们工厂的管道主要出售给联通，移动公司用做保护各种电缆，电线保护膜。紧之后老总带我们去他们的生产流水线去了，一边走，老师和老总也一边给我们讲解，在学习的同时，除了自我学习理论知识外，我们也经常请教他们车间的老师傅给我们讲解，如何学习，在学习的同时还教我们基本的操作以及注意的问题!在现场跟着师傅去设备上观察怎样制做管道在平时，我们自我也在仔细的观察装置的流程，认识此装置上的每一个设备，以及那些橡胶，塑料等。刚开始学时感到很不可思议，但是在老师的讲解下，又豁然开朗!透过师傅们和老师傅们给我的细心教导，我对管道此刻有一个新的认识，不仅仅自我有所收获，而且自我也会普通的操作了，在操作过程中，联系到的操作方面很多，要从多个方面加以思考，才能到达操作的最佳效果!

(二)我想给我印象最深的就应是湖南株盐化工有限公司：株洲化工集团始建于1956年，座落在中国工业重镇—株洲市。1997年从原株洲化工厂改制成为此刻的湖南株洲化工集团有限职责公司。20\_\_年组建了多元主体株洲化工集团诚信有限公司，20\_\_年，又建了湖南永利化工股分有限公司。株化集团是中国湖南省最大的化工企业，经过50年多年的发展，株化集团已发展成为以生产和经营基本化工原料、化肥、农药及化学材料为主的国家大型企业。株倾集团拥有自营进出口权，湖南省政府授予土地经营权的土地达230余万平方米，企业总资产为18、79亿元(人民币，下同)，净资产为4、7亿元，年销售收入在10亿元以上，年利税亦有8700万元。目前株化集团有员工7300余人，工程技术和管理人员近20\_\_人。

我们被编为两个组，我们被带到聚氯乙烯的生产地。师傅一边走，一边给我们介绍聚氯乙烯：全名为polyvinylchlorid，主要成份为聚氯乙烯，它是当今世界上深受喜爱、颇为流行并且也被广泛应用的一种合成材料，它的全球使用量在各种合成材料中高居第二。并可作为电视、雷达等的高频绝缘材料。随着石油化工的发展，聚乙烯生产得到迅速发展，产量约占塑料总产量的1/4、1983年世界聚乙烯总生产潜力为24、65mt，在建装置潜力为3、16mt。近年来在核物理，天体物理，反应堆运行中运用聚乙烯作为漫化剂来测量中子。对核物理的研究做出了自我的贡献。

然后给我们介绍了聚氯乙烯的工艺流程：叙述：来自乙炔工段的乙炔气经乙炔砂封与来自绿化氢工段的氯化氢气体以1：1、05~1、1配比进入混合器，混合后的气体经两组石墨冷却器冷却后进入除雾器进一步脱水，脱水后的混合气进入预热器，开温后的混合气体进入装有绿化汞触媒的一组转化器进行第一次转化，经过初步转化的混合气体再进入二组转化器，反应后的粗氯乙烯进入脱汞罐脱汞后进入除沫冷却器降温，降温后进入制酸塔，回收气体中的氯化氢进入水洗塔，然后进入碱洗塔，然后经除沫器，一部分进入气柜一部分进入压缩机，压缩后的气体进入全凝器，没有冷却的气体进入尾气回收系统达标后排放。全凝器和尾气冷凝器冷凝下来的氯乙烯液体进入粗单体贮槽，除水后氯乙烯液体进入低沸塔，塔釜再沸器用热水加热塔顶，用0度水降温冷却除去低沸物的粗氯乙烯液体进入高沸塔，塔釜再沸器用热水加热塔顶，用0度水冷却气态氯乙烯进入成品冷凝器，用0度水冷凝成液体氯乙烯，成品氯乙烯进入单体贮槽贮存再送聚合工段。方框图：hcl—→hcl缓冲罐—→hcl预冷器+乙炔沙封—→混合器—→石墨冷却器—→多孔过滤器—→预热器—→转化器→除汞器—→冷却器—→水洗组合塔—→碱洗塔—→汽水分离器—→机前冷却器—→单压机—→机后冷却器

—→全凝器——→水分离器—→低塔加料槽—→低沸塔—→高沸塔—→成品冷却器—→单体贮槽

然后，配料用的水由纯水车间送来加入高纯水贮槽，由高纯水泵送到单体计量槽，准确计量氯乙烯单体，由氯乙烯工段送到单体计量槽，称量好的各种助剂加入釜中进行一段时光冷搅，结束后启动热水泵，把热水送入釜夹套和内冷管中，当釜温升到反应温度停热水泵，用循环水将反应热移出，聚合反应持续进行，当反应压力下降0、1-0、15mpa即可。

虽然顶着寒冷，但我们还是听到有劲。株化很大，也很有实力，但我觉得不好的一面。首先感到的是坏境的不适应但株化的环境很差，空气质量极其恶劣，对周边环境伤害也很大。或许是建立很久，工厂设备比较陈旧，这不重要，但里面的气味真是难闻，而且还有产品外泄导致有些地方一面白色。还有水管的排泄没处理好。其次是设备、厂房更新问题。株化的很多设备是株化刚建厂时建造的，真的很不雅观。

(三)接下来的几天，我们又参观了集团，给我整体的感觉是管理严格，规模宏大，各种管道多种多样。业集团是一家经国家工商行政管理总局批准注册的大型企业集团，组建于1999年。在先进的理念引导下，金德管业集团飞速发展，在业内树立了良好的声誉。近300家销售分公司，500多个办事处，销售机构遍布全国。产品已成功地打开了国际市场，远销欧洲、中东、非洲、拉美等地。集团不断拓展发展领域，拥有包括中超球队——长沙金德足球俱乐部、酒店等多项产业。

接下来的几天里，我们有参观了塑胶有限公司和电缆有限公司。我坚信透过这一段时光的见习，从中获得的实践经验使我终身受益，并会在我毕业后的实际工作中不断地得到印证，我会持续地理解和体会见习中所学到的知识，期望在未来的工作中把学到的理论知识和实践经验不断的应用到实际工作中来，充分展示我的个人价值和人生价值，为实现自我的理想和光明的前程而努力。

六、感想与体会

将近两周的见习，真正到达高分子材料生产的前线，让我学到很多。了解了我国目前橡胶，塑料制造业的发展状况。也粗步了解了这些高分子材料制造的发展趋势。在新的世纪里，科学技术必将以更快的速度发展，更快更紧密得融合到各个领域中，而这一切都将大大拓宽材料制造业的发展方向在见习过程中，我初步了解的几种材料的工艺流程、设计步骤和方法。可对其中的许多细节问题还十分陌生，这不能不说是一种遗憾。这个见习迫使我相信自我的知识尚不健全。

1、前景广阔：将来高分子材料的工艺装备与工艺路线能适用于生产各种产品的需要，能适用于迅速更换工艺、更换产品的需要，使其与环境协调的柔性，使生产推向市场的时光最短且使得企业生产制造灵活多变的灵捷化，还有使制造过程物耗，人耗大大降低，高自动化生产，追求人的智能于机器只能高度结合的智能化以及主要使信息借助于物质和能量的力量生产出价值的信息化，智能化促进柔性化，它使生产系统具有更完善。

2、亲身体验的乐趣：在见习中，我们不再像以前那样只是稳稳地坐在教室里面，看着老师的比划和描绘。此刻可就大不一样了，当那些课本上的图像和老师课上描绘的机器真正摆在我们面前的时候，我们是异常地兴奋，看到这些以前在头脑中苦苦思索可就是看不清其真是面目的家伙，我们是万分欢喜，再想到我们不仅仅能够看的到它们，摸的着它们，而且我们还会学习如何去我们心中的喜悦更是难以言表。

3、学会定位思考：自我的未来职业取向思考。思路决定出路，定位决定地位。此次认识见习，涉及橡胶，塑料的生产。污水处理和环境监测等则是涉及环境保护、化学分析手段范畴的领域。

4、培养创新的精神：正如金德，就是从一做起，“千里之行，始于足下”敢于创新，才有这天的成就!对于创新来说，方法就是新的世界，最重要的不是知识，而是思路。在金德管业集团的师傅给我们上课的时候，重点说到企业创新对于企业发展的重要性，同样对于学生来说，创新思维必不可少，因为世界总是在变化之中，所以务必时刻有应变局势的思维。

5、保护环境：生命与绿色拥抱，人类与生态共存。工厂见习中，有污水处理、环境监测等两个关系环境科学方面的见习课题，当今世界，环境问题是阻碍经济发展的一个重要的因素。特备是作为化工厂污水处理要特备注意。所以企业在发展自身的同时，务必关注环境保护，关注社会职责。对于个人的大学生，则要从自我做起，从小事做起，做有利于环境友好的事情。

总之，透过这两周的见习使我我明白，要多听、多看、多思考、多学习!只有采用理论和实践的办学模式，做到课堂教育与社会实践的关系。“千里之行，始于足下”，这两周短暂而又充实的实践，我认为对我走向社会起到了一个十分重要作用，对将来走上工作岗位也有着很大帮忙。更重要的是要向他人虚心求教，好的习惯和他们的知识也会是我们人生中的一大宝贵的财富。但是动手的地方太少，期望下次见习能让我们有更多动手动脑的地方!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找