# 国际贸易佣金合同书(三篇)

来源：网络 作者：红叶飘零 更新时间：2024-08-22

*在生活中，越来越多人会去使用协议，签订签订协议是最有效的法律依据之一。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？下面我给大家整理了一些优秀的合同范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。国际贸易佣金合同书篇一电报挂号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_...*

在生活中，越来越多人会去使用协议，签订签订协议是最有效的法律依据之一。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？下面我给大家整理了一些优秀的合同范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**国际贸易佣金合同书篇一**

电报挂号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电报挂号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电传：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电传：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称买x)为一方，与\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称卖方)为另一方，根据下列条款买x同意购买，卖方同意出售下列货物，于\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日签订本合同如下：

1、货物名称及规格：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2、质量和数量的保证：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

卖方保证商品系全新的且符合合同规定的规格和质量的各项指标，质量保证有效期为货物到目的港后的12个月。

3、单位：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_数量：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4、生产国别和制造厂商：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

5、包装：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

6、单价：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_总值：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

7、付款条件：

(1)离岸价条款：

a、按合同规定卖方应在装运之前30天用电报/或函件通知买x合同号码、品名、数量、价值、箱号、毛重、尺寸及何时可在发运港口交货，以便买x订舱。

b、卖方对运货船抵达后由于未能按期将货物运交装运港口而造成的误船或滞留装运应承担责任。

c、在货物装运之前，卖方应承担货物的全部费用与风险，而在货物装运之后，货物的全部费用则由买x承担。

(2)到岸价条款(不包括保险)

a、卖方在装运时间内应将货物从装运港运至目的港，不得转运。合同货物不得交由悬挂买x不能接受的国旗之船舶运输。

b、若货物系由邮寄或空运，卖方应在发运前30天，按照第8条规定，用电报/或信件通知买x大约的发货期，合同号码、货物名称、价格等。卖方在发货后应立即用函电将合同号码、货物名称、价格及发货日期通知买x，以便于买x及时购买保险。

8、装运口岸：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

装运通知：

卖方在装货结束后应立即用函电将合同号码、货物名称、数量、发票价格、毛重、船名和船期通知买x。由于卖方未能及时通知造成买x不能及时买保险，则一切损失均由卖方负责。

9、装运文件：

(1)海运：

全套洁净已装船提单，作成空白抬头，由发货人空白背书注明“运费到付”/“运费付讫”并通知目的港的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

空运：提供一份空运单，注明“运费到付”/“运费已付”，交付买x。

航空邮包：寄一份航空邮包收据给买x。

(2)发票五份，注明合同号码和装运唛头(若超过一个装运唛头，发票应分开，细节应根据合同办理)

(3)由制造厂开出一式两份的装箱单。

(4)由制造厂开出的数量和质量证书一份。

(5)在装运之后，立即通过电报/或信件将有关装运之细节通知买x。此外，卖方在装船后的10天内，要用空邮另寄两份所有上述文件，一份直接寄给收货人，另一份直接寄给目的口岸\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

10、目的港及收货人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

11、装运期限：收到不可撤销信用证\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_天。

12、装运唛头：

卖方应在每个箱上清楚地刷上箱号、毛重、净重、体积及“防潮”“小心搬动”、“此边朝上”及装运唛头等字样。

13、保险：

装运后由买x自理。

由卖方投保\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

14、交货条件：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

15、索赔：

在货物到目的口岸之后的90天内，若发现商品的质量、规格或数量不符合合同之规定，则买x凭\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_检验局颁发的检验证书有权提出更换质量合格的新商品或要求赔偿，且所有的费用(如检验费、保险费、及装卸货费等)均由卖方负担，但所提的索赔属于保验公司或承运方的责任，则卖方不负任何责任。关于质量，卖方保证货到目的口岸之后的12个月内，在使用过程中若由于质劣而出现损坏，则买x应通过书面立即通知卖方并凭\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_检验局所颁发之检验证书为依据，提出索偿要求。根据买x的要求，卖方应负责立即排除缺陷，必要时，买x可自行排除缺陷，费用由卖方负责。若卖方收到上述要求之后1个月内未能答复买x，则便视为卖方已接受要求。

16、不可抗力：

本合同内所述的全部商品，在制造和装运过程中，如因人力不可抗拒的原因，拖延装运或无法交货，则卖方概不负责。卖方应将上述的事故立刻通知买x，且在其后的14天内卖方应用航空邮寄一份由政府颁发的事故证书给买x，说明出事地点，作为证据。然而，卖方仍应负责采取必要的措施加速交货。若事故持续超过10个星期，则买主有权取消合同。

17、延迟交货和罚款：

本合同内所述的全部或部分商品，若卖方不能按时交货或延迟交货，且卖方同意罚款，则买x应同意其延迟交货，但本合同第16条规定的由于人力不可抗拒的原因而造成延迟交货则不罚款。所罚的款项经协商可由付款银行从付款中扣除。然而，罚款不应超过延迟交货的货物总值之\_\_\_\_%、罚款率每7天为\_\_\_\_\_\_\_\_%，不足7天的天数应按7天算。若卖方在本合同规定的装运时间内迟10个星期仍然不能交货，则买x有权取消本合同，尽管合同已取消，卖方仍然应毫不延迟地支付上述罚款给买x。

18、仲裁：

凡因执行本协议或有关本协议所发生的一切争执，双方应以友好协商解决。如果协商不能获得解决，应提交\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会，根据该会的仲裁程序暂行规定进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方都有约束力，仲裁费用由败诉方负担。

本合同由双方签署，正本两份，每方各持一份为据，两份具有同等的效力。

19、备注：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经买x确认并同意签字：\_\_\_\_\_\_\_\_ 经卖方确认并同意签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**国际贸易佣金合同书篇二**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(身份证号：)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《中华人民共和国民法典》和有关法律法规的规定，乙方接受甲方的委托，为甲方产品寻找客户，双方经协商一致，签订本合同。

第一条：委托事项：甲方委托乙方寻找客户，本单客户是上海市金轩进出口实业公司。

第二条：委托事项的具体要求：(1)甲方应保证所生产产品的合法性及保证产品质量，若出现产品质量问题和其他不合法问题，后果均由甲方承担。

(2)客户交易的具体价格、交货方式、支付方式等由乙方与客户双方协商约定，但乙方需要和甲方沟通并争得其同意。

(3)甲方应严格按国家和国际的“fobc&f或cif条款”执行与客户所签定的合同。

(4)为方便乙方联系业务，甲方需要及时提供除乙方本职以外的所有便利，货款打到甲方账户后，甲方应及时通知乙方，以便乙方开展下一步工作。

(5)在整个过程中，乙方只承担自己联系客户的电话费，上网费，路费，饭费,招待费等。

其他一切费用都由甲方承担。

(6)乙方只负责联系客户，签定合同，监督生产。

其他所有工作都由甲方完成。

(7)在佣金合同期满之前，凡是乙方为甲方联系的客户，甲方不能不通过乙方而直接和乙方联系的客户签定合同，一旦乙方发现，甲方需支付该合同成交额的30%作为罚金支付给乙方。

?(8)若销售合同在佣金合同结束之前签定并收到客户定金，而生产或此销售合同的终止在佣金合同期满之后执行，则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付此销售合同中相应的佣金给乙方。

(9)在佣金合同期满之前，乙方在甲方履行该合同的情况下，不得随便将订单转移到别的工厂;在佣金合同期满之后，甲方如果想跟乙方所联系的客户直接联系业务，需征得乙方的同意，协商方可。

否则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付所发生业务金额相应的佣金给乙方。

第三条：佣金的计算、给付方式、给付时间：(1)本次合同工件总数为十万件报价为rmb60/件，乙方收取佣金为\_\_\_\_\_\_\_，共计\_\_\_\_\_\_\_万元。

(2)给付方式及时间：在甲方与乙方所介绍的客户签定合同并收到定金后，甲方应支付总佣金的30%给乙方，计\_\_\_\_\_\_\_万元。

剩余70%在甲方每月收到货款五天内通知乙方并将钱打入乙方账户，额度为总佣金的10%。

(若在收回余款时，由于银行费用或其他的一切原因而造成与实际应收货款相差，甲方不得因这个问题而拒绝支付或拖延支付乙方佣金)。

若为全额信用证，则在甲方收到货款后，5天内支付总佣金给乙方。

第四条：违约责任：(1)甲方若不按本合同第三条的(2)执行，逾期一天应支付乙方滞纳金，滞纳金系数为：总佣金的5%/天。

(2)甲方同意凡乙方所介绍的客户，其将来与甲方发生的每笔业务，甲方都将按本合同的第三条支付佣金给乙方，协商或或征得乙方同意除外。

否则，甲方愿接受合同成交额的30%罚款支付给乙方。

第五条：关于销售合同中止问题在乙方联系好业务甲方开始生产和采购后，若是由于甲方的原因中止了乙方与客户的销售合同，则甲方要承担客户的损失，并还要继续支付乙方该笔销售合同应得的佣金。

若是由于客户的原因造成合同的中止，则甲方不支付乙方的佣金!乙方不承担任何损失和后果!第六条：争议解决方式对违约行为若双方协商不成，可凭此合同向人民法院提出诉讼。

第七条：本合同未经对方同意不得涂改，涂改处视无效。

第八条：本合同一式贰份双方各执壹份自签定之日起生效，具有同等法律效用。

未尽事宜双方协商再续!

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

**国际贸易佣金合同书篇三**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(身份证号：)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《中华人民共和国民法典》和有关法律法规的规定，乙方接受甲方的委托，为甲方产品寻找客户，双方经协商一致，签订本合同。

第一条：委托事项：甲方委托乙方寻找客户，本单客户是上海市金轩进出口实业公司。

第二条：委托事项的具体要求：

1)甲方应保证所生产产品的合法性及保证产品质量，若出现产品质量问题和其他不合法问题，后果均由甲方承担。

(2)客户交易的具体价格、交货方式、支付方式等由乙方与客户双方协商约定，但乙方需要和甲方沟通并争得其同意。

(3)甲方应严格按国家和国际的“&或条款”执行与客户所签定的合同。

(4)为方便乙方联系业务，甲方需要及时提供除乙方本职以外的所有便利，货款打到甲方账户后，甲方应及时通知乙方，以便乙方开展下一步工作。

(5)在整个过程中，乙方只承担自己联系客户的电话费，上网费，路费，饭费,招待费等。

其他一切费用都由甲方承担。

(6)乙方只负责联系客户，签定合同，监督生产。

其他所有工作都由甲方完成。

(7)在佣金合同期满之前，凡是乙方为甲方联系的客户，甲方不能不通过乙方而直接和乙方联系的客户签定合同，一旦乙方发现，甲方需支付该合同成交额的30%作为罚金支付给乙方。

?(8)若销售合同在佣金合同结束之前签定并收到客户定金，而生产或此销售合同的终止在佣金合同期满之后执行，则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付此销售合同中相应的佣金给乙方。

(9)在佣金合同期满之前，乙方在甲方履行该合同的情况下，不得随便将订单转移到别的工厂;在佣金合同期满之后，甲方如果想跟乙方所联系的客户直接联系业务，需征得乙方的同意，协商方可。

否则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付所发生业务金额相应的佣金给乙方。

第三条：佣金的计算、给付方式、给付时间：(1)本次合同工件总数为十万件报价为60/件，乙方收取佣金为\_\_\_\_\_\_\_，共计\_\_\_\_\_\_\_万元。

(2)给付方式及时间：在甲方与乙方所介绍的客户签定合同并收到定金后，甲方应支付总佣金的30%给乙方，计

\_\_\_\_\_\_\_万元。

剩余70%在甲方每月收到货款五天内通知乙方并将钱打入乙方账户，额度为总佣金的10%。

(若在收回余款时，由于银行费用或其他的一切原因而造成与实际应收货款相差，甲方不得因这个问题而拒绝支付或拖延支付乙方佣金)。

若为全额信用证，则在甲方收到货款后，5天内支付总佣金给乙方。

第四条：违约责任：(1)甲方若不按本合同第三条的(2)执行，逾期一天应支付乙方滞纳金，滞纳金系数为：总佣金的5%/天。

(2)

甲方同意凡乙方所介绍的客户，其将来与甲方发生的每笔业务，甲方都将按本合同的第三条支付佣金给乙方，协商或或征得乙方同意除外。

否则，甲方愿接受合同成交额的30%罚款支付给乙方。

第五条：关于销售合同中止问题在乙方联系好业务甲方开始生产和采购后，若是由于甲方的原因中止了乙方与客户的销售合同，则甲方要承担客户的损失，并还要继续支付乙方该笔销售合同应得的佣金。

若是由于客户的原因造成合同的中止，则甲方不支付乙方的佣金!乙方不承担任何损失和后果!第六条：争议解决方式对违约行为若双方协商不成，可凭此合同向人民法院提出诉讼。

第七条：本合同未经对方同意不得涂改，涂改处视无效。

第八条：本合同一式贰份双方各执壹份自签定之日起生效，具有同等法律效用。

未尽事宜双方协商再续!

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找