# 产品推荐会主持词

来源：网络 作者：紫陌红尘 更新时间：2024-09-05

*第一篇：产品推荐会主持词产品推荐会主持词敬的各位来宾、朋友们：中午好!欢迎各位的到来，我是这次活动的主持人。为了保证此次的产品推介会的顺利进行，请各位将您的通讯工具调制到震动状态或关机，并且呢，大会中请各位不要随意的走动，谢谢各位的支持!...*

**第一篇：产品推荐会主持词**

产品推荐会主持词

敬的各位来宾、朋友们：

中午好!

欢迎各位的到来，我是这次活动的主持人。

为了保证此次的产品推介会的顺利进行，请各位将您的通讯工具调制到震动状态或关机，并且呢，大会中请各位不要随意的走动，谢谢各位的支持!

今天我们在这里将共同见证××产品在××上市，一起分享××产品所带来的成功与喜悦。首先，我为大家介绍莅临活动现场的嘉宾，今天到场的领导和嘉宾有

××有限公司总经理×××先生

××有限公司副总经理×××先生

××公司经理××先生

××公司经理××先生

××区域经理×××先生

请大家以热烈的掌声对各位嘉宾的到来表示欢迎!

光临现场嘉宾的还有××区域的新、老客户朋友们，欢迎你们!

下面我们的活动正式开始!

1、主持人：有请××有限公司总经理××先生致辞!

2、主持人：谢谢×总的致辞!让大家对××有限公司的发展里程和市场定位有了一个基本的了解。众所周知，××公司从××起家，发展到今天，所取得的成就是非常突出的。那么×年来，×总为什么会对××产品情有独钟、充满信心呢?或许您经常看到××产品的广告，或许您已经使用过××产品，那么××公司到底是怎样的一家企业呢?下面我们有请××公司×经理给我们讲解答案，有请×经理。

3、主持人：通过×经理的介绍，我们知道，××产品不愧是国际品牌，从进入中国市场，到企业产品定位，一直到今天的挑战×××，充分说明××产品的品质，那么，在性价比上××产品到底有哪些优势呢?让我们有请××公司客户服务部经理×先生作产品介绍，让我们来近距离解读××的产品特性。有请×经理。

4、主持人：谢谢您的精彩讲解!××产品拥有着高科技的令人信服的内在品质。可以看出，××产品不仅在研发上瞄准了现代化××要求“××××”的市场需求，同时在产品功能上提供了最强有力的支撑。我们有理由相信，××产品在的市场中主流产品地位不是浪得虚名。“技术创造价值，质量赢得市潮，始终以市场为主导的产品理念，不仅创造了××产品的市场辉煌，市场占有率及销售量节节攀升，同时也赢得了用户的支持与信赖。有人会说：你王婆卖瓜，自卖自夸。到底现实使用情况怎么样呢?很高兴，我们今天也有部分××产品的老客户光临现场，让我们听听他们对××产品的评价和使用体会。下面有请客户代表×先生!山东济南癫痫病医院|山西癫痫病专科医院|黑龙江癫痫病专科医院|辽宁癫痫病医院|吉林癫痫病重点专科医院

5、主持人：没有词藻华丽语言，真挚感人的肺腑之言，谢谢客户代表的发言!消费者的信任是对××有限公司最大的鼓励和支持!谢谢你们!从客户的评价，我们也看到了××有限公司对于××产品市场的信心和美好前景。听了专家的介绍，听了老客户的发言，各位嘉宾对××的选用肯定有了自己新的感受，接下来我们安排了20分钟的开放式时间，为各位来宾朋友提供专业的咨询及服务，如果有关于××产品的各方面疑问，可现场向您身边的业务代表或专家提出咨询。如果您在这20分钟的时间里作出投资决定，我们将按照今天的市场促销优惠活动价格执行(×××××××，)，同时将现场送您精美礼品一份。路遥知马力，日久见人心。××有限公司着眼于：朋友恒久远。开放时间之后，××有限公司为各位嘉宾准备了答谢宴会。敬请参加。好，现在进入开放时间，今天的主要活动到此结束，谢谢大家!

**第二篇：产品推荐会主持词**

敬的各位来宾、朋友们：

中午好!

欢迎各位的到来，我是这次活动的主持人。

为了保证此次的产品推介会的顺利进行，请各位将您的通讯工具调制到震动状态或关机，并且呢，大会中请各位不要随意的走动，谢谢各位的支持!

今天我们在这里将共同见证××产品在××上市，一起分享××产品所带来的成功与喜悦。

首先，我为大家介绍莅临活动现场的嘉宾，今天到场的领导和嘉宾有

××有限公司总经理×××先生

××有限公司副总经理×××先生

××公司经理××先生

××公司经理××先生

××区域经理×××先生

请大家以热烈的掌声对各位嘉宾的到来表示欢迎!

光临现场嘉宾的还有××区域的新、老客户朋友们，欢迎你们!

下面我们的活动正式开始!

1、主持人：有请××有限公司总经理××先生致辞!

2、主持人：谢谢×总的致辞!让大家对××有限公司的发展里程和市场定位有了一个基本的了解。众所周知，××公司从××起家，发展到今天，所取得的成就是非常突出的。那么×年来，×总为什么会对××产品情有独钟、充满信心呢?或许您经常看到××产品的广告，或许您已经使用过××产品，那么××公司到底是怎样的一家企业呢?下面我们有请××公司×经理给我们讲解答案，有请×经理。

3、主持人：通过×经理的介绍，我们知道，××产品不愧是国际品牌，从进入中国市场，到企业产品定位，一直到今天的挑战×××，充分说明××产品的品质，那么，在性价比上××产品到底有哪些优势呢?让我们有请××公司客户服务部经理×先生作产品介绍，让我们来近距离解读××的产品特性。有请×经理。

4、主持人：谢谢您的精彩讲解!××产品拥有着高科技的令人信服的内在品质。可以看出，××产品不仅在研发上瞄准了现代化××要求“××××”的市场需求，同时在产品功能上提供了最强有力的支撑。我们有理由相信，××产品在的市场中主流产品地位不是浪得虚名。“技术创造价值，质量赢得市潮，始终以市场为主导的产品理念，不仅创造了××产品的市场辉煌，市场占有率及销售量节节攀升，同时也赢得了用户的支持与信赖。有人会说：你王婆卖瓜，自卖自夸。到底现实使用情况怎么样呢?很高兴，我们今天也有部分××产品的老客户光临现场，让我们听听他们对××产品的评价和使用体会。下面有请客户代表×先生!

5、主持人：没有词藻华丽语言，真挚感人的肺腑之言，谢谢客户代表的发言!消费者的信任是对××有限公司最大的鼓励和支持!谢谢你们!从客户的评价，我们也看到了××有限公司对于××产品市场的信心和美好前景。听了专家的介绍，听了老客户的发言，各位嘉宾对××的选用肯定有了自己新的感受，接下来我们安排了20分钟的开放式时间，为各位来宾朋友提供专业的咨询及服务，如果有关于××产品的各方面疑问，可现场向您身边的业务代表或专家提出咨询。如果您在这20分钟的时间里作出投资决定，我们将按照今天的市场促销优惠活动价格执行(×××××××)，同时将现场送您精美礼品一份。路遥知马力，日久见人心。××有限公司着眼于：朋友恒久远。开放时间之后，××有限公司为各位嘉宾准备了答谢宴会。敬请参加。好，现在进入开放时间，今天的主要活动到此结束，谢谢大家!

**第三篇：产品上市会主持词（推荐）**

产品上市会主持词

尊敬的各位嘉宾，各位朋友，大家上午好!夏日的骄阳送来火热的季节，在这生机勃勃，热情洋溢的季节里，我们有幸请到了您——太平洋寿险最尊贵的客人，在此，请允许我代表中国太平洋寿险唐山中心支公司迁西营销服务部的全体员工向各位嘉宾的到来表示热烈的欢迎以及诚挚的问候。欢迎你们。

亲爱的嘉宾朋友，17年的岁月，我们历经风雨，不断超越，从一个稚嫩的婴孩成长为今天的金融巨子，太平洋寿险承载着建立中国完善的金融保险体系的使命而诞生，十七年来，立足于客户的最根本利益，倡导和发扬“诚信天下，稳健一生，追求卓越”的企业核心价值观，通过持续的产品创新和服务创新，为广大人民群众提供良好的保险服务，成为国内最优秀的、国际一流的、具备国际竞争力的专业寿险公司。

“如风凭借力,送我上青云”,今天是缘份，更是爱心，让我们有了这样相聚的时刻，太平洋寿险一直以来都秉承了“客户至上”的原则，所以我们一直都受到了社会各界朋友包括在场嘉宾朋友们对我们的支持与信赖，在公司新产品“金泰人生”问世之际，我们特举办了本次新产品发布会〃，希望能与您共度一个愉快而又让您有所收获的上午。

现在我宣布：“拥有金泰人生，享受幸福一生，新产品发布会”现在开始!

四、公司经理致欢迎词

首先有请中国太平洋寿险迁西营销服务部经理xx-x先生为大会致词。

五、公司简介

让我们再次用热烈的掌声感谢xx-x经理热情洋溢的讲话。太平洋是世界第一大洋，他以辽阔的海域、博大的胸怀孕育着生命的力量!作为中国寿险市场的佼佼者，太平洋寿险可以说是家喻互晓，像“太平洋保险保太平”“平时注入一滴水，难时拥有太平洋”这两句广告词很多人都已经朗朗上口，可是，说太平洋很渊远，它究竟有多少年的历史，说太平洋很博大，它究竟蕴涵着多大脑襟，说太平洋很辉煌，它究竟有多少成就，说太平洋是中国最有实力的保险公司，它的资金运作又是怎么样，相信您也希望能对太平洋寿险有更多地了解和认识，下面请大家跟我一起走进浩瀚的太平洋

六、幸运抽奖

通过刚才的影片，相信大家对太平洋寿险有了更深刻地了解和认识，您也一定感受到太平洋寿险是一家拥有强大的经济实力、雄厚的偿付能力、卓越的投资效益和优秀的服务质量的公司，投入太平洋将会是您最佳的选择!今天到会的都是一直以来关心、关怀、关注太平洋寿险事业发展的新老朋友，我们也希望通过这个机会增进彼此的了解，更希望能够通过今天的活动把幸运带给更多的人。接下来我们将进行一个幸运抽奖活动，被抽到的幸运嘉宾只要回答出我提出的问题，就可以获得公司赠送的一份精美的礼品(无限惊喜等你来拿)。接下来就让我们掌声请出今天的东道主——阎志刚先生为我们第一位幸运嘉宾,请拿出您手中的入场券做好准备，让我们共同期待谁是今天最幸运的人。。

(发糖)恭喜发财

接下来就请我们的幸运嘉宾用自己的幸运之手，把象征着幸福、甜蜜的糖果抛撒给今天到会的嘉宾朋友们，让我们大家一起享受甜蜜、享受幸福、享受幸运!《恭喜发财》

让我们再次掌声恭喜他们，也祝愿他们好运XX，一路发发发。

七 专家时间

各位嘉宾朋友，21世纪是一个不断飞速发展的世纪，目前中国经济面临着国际国内的诸多挑战，去年股市、楼市、基金投资的现实，让人们明白，普通百姓面对的是一个难以把握的投资市场，“计划没有变化快”，我们深知只有把握了今天才能驾驭未来，要从容把握理财的“潮起潮落”，就需要人们学会在分享经济成果的同时，提高防范和规避风险的能力。今天我们特意邀请到一位投资理财的专家，同时他也是我们中国太平洋寿险唐山中心支公司个险部经理，让我们一起来认识一下他。

八 合作恳谈

让我们再次用掌声感谢xx-x经理的精彩讲座!透过王经理的讲述, 相信已引发了大家的思考，并且已经在心中做出了明智的选择!如何以最经济的投入为人生架起一片晴空呢?面对不可知的未来，我们理性的选择只能是及早规划，用最好的方式，给自己和家人一个幸福的未来。

各位嘉宾，各位朋友，成功与您相随，荣耀与您同在。今天的发布会也是我们公司一次特别的客户服务活动，让您有这样一个绝佳的机会，在现场为自己和家人做一个优质的财务规划!同时为表达我们的真情厚意，还特别为现场签约的您准备了厚礼。请看大屏幕。

九 现场签约：

各位来宾，心动不如行动，机会稍纵即逝，我们相信睿智的您今天一定会做出一个明智的选择。为了方便您在最短的时间内在太平洋开设专属于您的平安、健康、理财账户，今天我们为您开通了20分钟的绿色通道时间，我们的业务人员、财务人员将为您提供最便捷的现场服务，坐在你身旁的都是非常专业的寿险营销顾问，你可以向他们进行咨询和办理。如果您已经想好了为谁投保，投资数额，那么您只需要在手中的投保单上签上您的名字和投资金额，到前台的财务处登记并开据收据，即可拿收据到我们的领奖处领取相应的奖品。

好了，接下来就是自由交流时间，希望嘉宾朋友们把握先机，领取属于您的那份礼品和惊喜!

作为爱的关怀，太平洋寿险提供了多种保险保障，所有在场的嘉宾，您可以根据自己和家人的需要进行选择，为您和您的家人在太平洋保险公司开设一个平安、健康、理财账户。

在场的嘉宾朋友们，如果您是在平时投资保险产品，我们公司没有其它的礼品可以馈赠，而今天我们特别召开新品发布会，因此我们将会把这些礼品作为一份心意进行传递，以感谢各位嘉宾一直以来的支持与厚爱。

您无论缴费多少，都是您一份爱心和责任的象征，您都将会把太平洋寿险最真挚的祝福带给您家人至爱，愿您的生活因为有我们的相伴更增添一份精彩。

今天的这一形式非常有利大家的交流与沟通，也正是借助了这一形式，让我们彼此之间才能更进一步地敞开心扉，吐露心声!希望您抓住本次新品发布会的契机，获得太平洋给您的这份独特的关爱。

报单(告诉大家一个好消息，我们第一位单签单嘉宾已经产生，他是xxx，在这里祝愿xxx先生身体健康，万事如意)。。

今天不管您得到的是什么样的奖品，最重要的是您建立了自己的保险账户，获得了一份贴心的保障。

嘉宾非常认同我们的投资理财观点，已现场开设了个人帐户，注入金额\*\*\*\*元，获得保障 万元，将获得我们赠送的礼品\*\*\*\*\*恭喜您，恭喜，恭喜!祝您身体安康，万事如意，财源滚滚!

十、结束语

今天的相会让我们增加了彼此的了解和信任，更为我们搭建了友谊的桥梁，感谢您对太平洋寿险的信任和支持，我们将继续为广大客户提供良好的服务，愿您的生活因为有我同行而更加幸福美好!最后衷心祝愿所有的嘉宾

**第四篇：产品说明会主持词（定稿）**

、开场白：

：尊敬的各位嘉宾()：亲爱的各界朋友，大家 下午好！(春风送暖，阳光明媚)在这充满温馨，充满感激的日子里；

我们有幸请到了您——太平人寿最尊贵的客人；

首先请允许我代表太平人寿保险股份有限公司沈丘营销部的全体员工，对您的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

同时，我们更感谢您多年来对太平人寿的支持与厚爱，为了答谢您这份不变的依赖，为了能让您生活过得更加幸福安康，今天我们特意精心准备了一场＜家庭理财产品说明会＞，希望能为您的家庭理财提供一些咨讯与帮助。

《各位朋友，我们生活在一个追梦的时代。我们在为改善生活质量，营造舒适的每一天而打拼。但面对现实生活，我们如何让自己和家人过得更加从容，更加幸福，如何保住已有的物质积累，并求得可观增值，这已成为困扰每个家庭的主要问题。

(男)我想这就是我们今天要谈的家庭理财的问题。因为理财专家说得好：“会存钱不一定会赚钱，会赚钱不一定会理财，会理财才会发大财”。我们如何来面对市场上各种各样的投资渠道，为自已和家庭做个很好的财务规划呢？》

(女)：今天我们请来一位资深的理财专家，我想她会给您提供一些建议。(来自)为您和您的家庭理财进行良好的规划，讲师介绍)她就是太平人寿保险公司沈丘营销部的优秀讲师-----。(男)掌声有请。

二、开放时间：

高老师的课真是深入浅出、丝丝入扣，再一次感谢高老师的精彩讲解。

做好明天的规划，让理财成为今天的习惯，通过理财专家生动、生活化的讲解，相信您对家庭理财有了全新的认识与感受，接下来我们特意为各位安排了30分钟的开放式服务时间。对于理财您还有哪些疑问，在这段时间里您可以向您身边我们公司最优秀的理财顾问进行咨询，他们会站在最专业的角度，给您最完善的解答。

三、结束语：

欢乐的时光总是短暂，期待的日子却总是漫长；

但结束只是新的开始，相识只是起点。)无论您是否选择了我们的产品，都希望今天的说明会可以对您的家庭理财有所帮助。

再一次感谢各位嘉宾的光临，真诚的祝福各位生活幸福。

太平人寿保险沈丘营销部 家庭投资理财产品 说明 会到此结束！恭送各位，再见！

**第五篇：产品说明会主持词**

《与财富握手》产品说明会

产品说明会主持词

尊敬的各位领导、客户嘉宾，亲爱的营销伙伴们：

大家下午好！

春回大地，春风送暖，春意盎然，春满人间

春天我们播下希望的种子，秋天我们将收获金色的梦想。今天，我们在这里欢聚一堂，召开产品说明会，对大家在百忙之中亲临我们需求分析会的现场表示忠心的感谢，以及最热烈的欢迎！

在过去的一年，中国人寿再创辉煌佳绩，再次挤身世界500强，多次在国内外获得各种荣誉。成功进行股份制改革一年以来，保费再创历史新高，市场份额居高不下，在世界的舞台上，与国际知名的金融企业进行合作与竞争，真正发展成为中国寿险业的航空母舰。

今天我们非常有幸的请来了中国人寿大连分公司的总经理，带来了对大家的问候，掌声有请

感谢\*\*经理的介绍，相信通过\*\*经理的介绍，各位嘉宾对

中国人寿的实力与发展空间都有了进一步的了解，也帮助大家提供了更多的选择。

做为一名客户，也做为一名现代人，我想大家都一定非常

关心投资理财方面的一些知识与技巧，想学习一些国内外先进的《与财富握手》产品说明会

理财的经验与理念。下面就请出本次说明会的主讲讲师为我们做具体的介绍和说明。

感谢老师为我们做的精彩的讲解和说明，各位亲爱的客户，今天来到我们会议现场的都一定是在投资理财方面有着独到见解的有识之士，大家今天的到来应该说是非常的幸运，因为今天的需求分析会会为了感谢广大客户多年来的支持与厚爱物准备了异外的惊喜。（主持人做奖品的宣导）

为了使在座的每位嘉宾与我们的业务代表有一个交流的过程，下面进入答疑开放时间。在座您身边的业务代表，都是本公司的一流业务销售精英，相信他们一定会给您提供最专业的指导和服务，在我们的会场全面还安排专家席，有我公司投资理财方面的顾问和专家，您可以就一些不明白的问题与他们进行交流。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找