# 感悟寿险5大

来源：网络 作者：紫陌红颜 更新时间：2024-06-10

*第一篇：感悟寿险5大【保险视野】感悟人寿保险五大理念 2024-07-08 陈树富感悟人寿保险五大理念一.人寿保险只为 一 个目的: 救急防贫 一个人可能遇到的紧急情况有那些?1.自己或家人生病,尤其是大病?2.自己或家人遭遇以外事故而身...*

**第一篇：感悟寿险5大**

【保险视野】感悟人寿保险五大理念 2024-07-08 陈树富

感悟人寿保险五大理念

一.人寿保险只为 一 个目的: 救急防贫 一个人可能遇到的紧急情况有那些?

1.自己或家人生病,尤其是大病?

2.自己或家人遭遇以外事故而身体受伤:

3.自己或家人因疾病或以外事故而残废:

4自己或家人(家庭主要收入者)身故.任何人遇到以上任何一种情况,都必须支付大量的金钱,同时伴随着收入的减少.没有钱,钱不够,花光储存许久的备做它用的钱.........急而无奈,穷而无奈,是人人不愿遭遇的事情,人寿保险可以使您避免如此的窘迫,因为它可以用最快的速度制造大量的现金.二.人寿保险只卖 二 个商品: 时间.金钱

1.如果你没有时间,我们就付给你大量的金钱.2.如果您有足够的时间,我们就连本带利还您的钱.所谓的“没有时间”指的是: 一个人再也不能为他的家人赚取生活的费用,受教育的费用,医疗的费用,娱乐的费用.......: 那么人寿保险会向他的家人支付一大笔金钱,如同支付了他今后“工作若干年”的收入.所谓的“有足够的时间”指的是: 一个人在退休后将度过漫长的岁月,活到80岁,90岁乃至100岁: 这令人羡慕的长寿,需要大量的金钱支付生活所需..人寿保险会因为他在年青时曾日积月累的存储在保险公司的保险费而向他一次性(或逐年或逐月)支付养老金,使他能心情愉悦的颐养天年.三.人寿保险能够帮您承担起 三大家庭责任.为人一世,有三大家庭责任必须承担:

1.赡养父母------父母辛苦一生,理应当享受子女孝敬,快乐生活,颐养天年.2.恩爱夫妻------百年修得同船渡,千年修得共枕眠,夫妻理当共享生活,互敬互爱.3.抚育子女------抚养孩子成长,教育子女成材,既是家长得皆与天的责任,也是子女先天拥有的权利.三大责任既有浓浓的感情,也需要多多的金钱,人寿保险销售给您时间和金钱,帮您承担起这三大责任.四.人寿保险能够帮您分担 四 大压力.人生在世,生老病死 \_\_\_\_\_\_\_\_ 这是大自然的规律.生:生存需要物质,生活需要的品质,生命需要价值:万一没有了赚取金钱的能力与时间,这三方面又如何保证呢?

老:收入减少.支出见多.身体渐弱---结束几十年的工作后,您将怎么样快快乐乐的度过晚年的生活?您准备好了足够的养老金吗?

病:这是人生中唯一可以由自己改善的自身的不适状态:但是不论小病还是大病,您都必须支付医疗费用,您准备好足够的医疗费了吗?

死:人,终归有大限之时-----向前人看,您光宗耀祖了了吗? 向后人看,您留下的是债务还是财富?

生老病死的四大压力,人人必须面对,人人必须处理.人寿保险至少在财务方面帮您减轻了压力,使您的人生多些快乐,少些忧愁.五.人寿保险为您一生提供 五 大保障.1.收入的保障: 保证在事遇万一时,为您和您的家人提供相当于您今后若干年收入的现金.2.财产的保障:保证您的财产一定是您的.同时保证您的家庭财产用不缩水.3.家庭前途的保障:保证您实现子女享受高等教育的计划,实现家族用世鼎盛的梦想.4.家庭责任的保障:使您能够真正的做到 “孝敬父母” “抚养子女” “夫妻互敬互爱” 共同生活.5.生命价值的保障:不仅是几万或几百上千万的身价,更保证您在生病,伤残时有医疗费和生活费,保证您的家人不因债务而穷困潦倒,斯文扫地,保证您的晚年生活幸福美满,总之:人寿保险可以保证您的人格尊严。

最后说下.选择您自己需要的保障,是对您自己和家人的一份关爱和一个承诺。举报

**第二篇：寿险感悟**

这十句话一直激励着我勇往直前

2024-08-02 20:18:36

第一句：“人都是逼出来的”。每个人都是有潜能的，生于安乐，死于忧患，所以，当面对压力的时候，不要焦燥，也许这只是生活对你的一点小考验，相信自己，一切都能 处理好，逼急了好汉可以上梁山，时世造英雄，穷者思变，人只有压力才会有动力。

第二句：“如果你简单，这个世界就对你简单”。简单生活才能幸福生活，人要自足常乐，宽容大度，什么事情都不能想繁杂，心灵的负荷重了，就会怨天忧人。要定期的对记忆进行一次删除，把不愉快的人和事从记忆中摈弃，人生苦短，财富地位都是附加的，生不带来死不带去，简简单单的生活就是快快乐乐的生活。

第三句：“人生没有彩排，每一天都是现场直播”。偶尔会想，如果人生真如一场电子游戏，玩坏了可以选择重来，生活会变成什么样子？正因为时光流逝一去不复返，每一天都不可追回，所以更要珍惜每一寸光阴，孝敬父母、疼爱孩子、体贴爱人、善待朋友。

第四句：“怀才就象怀孕，时间久了会让人看出来”。人，切莫自以为是，地球离开 了谁都会转，古往今来，恃才放肆的人都没有好下场。所以，即便再能干，也一定要保持谦虚谨慎，做好自己的事情，是金子总会发光。

第五句：“过去酒逢知已千杯少，现在酒逢千杯知已少”。不甚酒力，体会不了酒的美味，但却能感受知已的妙处。没有朋友的人生是孤独的，不完整的，可是，因为生活的忙碌，渐渐少了联络，友谊就变的淡了，所以，抽点时间，联络朋友一起聊聊天，让情谊在笑声中升腾，当朋友遇到了难题的时候，一定要记得挺身而出，即便帮不了忙，安慰也是最大的支持。

第六句：“人生如果错了方向，停止就是进步”。人，总是很难改正自己的缺点，人，也总是很难发现自己的错误，有时，明知错了，却欲罢不能，一错再错，www.feisuxs）而听不进意见、遇到不同意见就怀恨在心甚至睚眦必报的人一定心胸狭隘、气量狭小，这等人不越来越穷才怪。

四、喜欢找借口

找借口是中国社会的通病，更是最典型的穷人思维，职场中几乎99%的人都会受此病传染。在企业中，唯一不找借口的可能只是老板。找借口也是一种最低级的逃避责任的手段。一个喜欢找借口的人，深圳发票除了用一大堆借口似的理由来证明自己的无能无品之外，还会失去大量的职业训练及成长机会，而抓不住成长机会的人，只会越来越贫穷。

五、喜欢讲感情

感情是穷人的专属，也是一个私有的东西，更是职场之大忌。当今社会，义气就如同匪气，感情最后大多是无情。再说，也只有穷得一无所有的人才有时间讲感情。而且，在一个没有安全感的社会里，绝大多数感情最终都会面临背叛和亵渎。

在工作中、生活中要是讲感情只会让老板对你警惕、让你丧失机会，除此无他。而感情这个东东偏偏却又经不得任何“面包”的考验和诱惑。而富人因为没时间联络感情，所以就喜欢讲规则，用规则来自我约束并约束他人，结果就越来越富。

六、不愿意投入

打工也需要投入。许多穷人常年被钉在土地上，许多职场人一辈子都在职场底层，他们常常有一个特点，发自内心地坚信一个歪理：只要勤奋地做，苦苦地攒，就会有光辉灿烂的明天。

所以，赚了一点钱就像苍蝇积血一样存放起来，然后建房子、生孩子，让自己的小孩继续自己的愚昧与贫穷。而绝不会在赚钱攒钱的同时，拿出一部分对自己进行投资，不断增加自己生命的含金量，让自己赚更多的钱。具有这种穷人思维的人也是多得数不胜数。

以上六种典型的“穷人式思维”只会让人越来越贫穷。而且，贫穷还是一种可以遗传的东西，职场人士要是想尽早摆脱贫穷，就千万不要招惹它。

教你喝水！转给家人、朋友！

第一杯水：6:30（排毒又养颜）。

第二杯水：8:30（体贴又健康）。

第三杯水：11:00（解乏又放松）。

第四杯水：12:50（减负又减肥）。

第五杯水：15:00（提神又醒脑）。

第六杯水：17:30（消化又吸收）。

第七杯水：22:00（解毒，排泄，消化增进血液循环）

一口一口喝，忌一饮而尽。

每天七到八杯水是健康的习惯！

“你会喝水吗？”

这件每天都在做的事情，你却未必做得正确。

你喝得水到底安不安全？

你的体质该喝什么水？

三杯“救命水”有没有被你忽略？

在北京保护健康协会健康饮用专业委员会主任赵飞虹看来，饮水习惯和方式不正确的“水盲”，在现代人中占据很大比例。

“别看喝水是件小事，喝不对也会带来大麻烦。” 这些忌讳你必须了解哦！

坏习惯一：饮水机从不洗。

桶装水和饮水机无论在家庭还是办公、公共场所都已非常普遍，你有没有想过，用的饮水机自从放在那儿就再也没“洗过澡”。

饮水机看似让人喝上好品质的水，实则“二次污染”很严重。每当打开饮水机龙头时，听到“咕噜”的声音，桶里翻出一串气泡，这就是有空气进入，灰尘及微生物就会被带入。

据国家环境卫生监测部门检测数据显示，桶装饮水机内的冷热水胆3个月不洗就会大量繁殖细菌，如大肠杆菌、葡萄球菌等。所以，最好一月清洁一次，夏天两周清洁一次。办公室的饮水机因为使用频繁，更得勤加清洗。

坏习惯二：自来水一烧开就喝。

国人喝白开水是种好习惯，但是你知道吗？水不能一烧开就喝。因为我们的自来水都经过氯化消毒，其中氯与水中残留的有机物结合，会产生卤代烃、氯仿等多种致癌化合物。

中国农业大学食品科学与营养工程学院教授姜微波建议，烧水时，不妨采取三步走： 首先将自来水接出来后先放置一会再烧； 水快开时把壶盖打开；

最后，水开后等3分钟再熄火，就能让水里的氯含量降至安全饮用标准，是真正的“开水”。

坏习惯三：爱喝瓶装水。

携带方便、开盖能喝，在中国，瓶装水消费正在以每年30%的速度递增。

国际食品包装协会常务副会长董金狮却指出，瓶装水所使用的聚酯瓶往往含有可能导致人体慢性中毒的物质，尤其是当瓶子在高温环境中，或开启后没及时喝掉，有害物质会渗入水中，危害健康。

因此，瓶装水一定不能受热或暴晒。

“很多人喜欢在车里放一箱水，这是不对的。尤其夏天，后备箱温度非常高，容易让有害物质进入水中。”

董金狮建议，最好的办法是买个质量好的水壶自己带好水，安全又环保。

坏习惯四：喝千滚水。

“现在用电热水壶的家庭越来越多，很多人烧的水一次喝不完，过一会儿又重复烧开。这种千滚水最好别喝。”

赵飞虹说，水烧开尽量当次喝完，别反复加热。很多人担忧饮水机中的水是不是千滚水，因材料限制，饮水机中水的最高温度一般为九十摄氏度左右，达不到沸腾的状态，不是千滚水。“但桶装水的最佳饮用时间是出厂后1—15天，一旦超过15天，水中的细菌过多，就不宜再饮用。”

坏习惯五：不渴不喝水。

国内一项调查数据显示，七成人都是发觉渴了才喝水。殊不知当你感到口渴的时候，你的身体至少已经流失了1%的水分。

喝水不是为了解渴，而是让其参与新陈代谢，被人体吸收，长时间缺水会增加血液的黏稠度，诱发心脑血管疾病。同时，越不注意喝水，喝水的欲望就会越低，人就会变得越来越“干旱”。

所以，不管渴不渴都要及时补水。外出时手里带上一瓶水，随时喝一口；办公室或家里多放上几个水杯，见缝插针，有机会就喝。

坏习惯六：每天喝不够6杯水。

上班一族常常会因工作关系疏忽了喝水，长此下去，膀胱和肾都会受损害。

《中国居民膳食指南》建议，在温和气候条件下生活的、轻体力活动的成年人，建议每天最少饮水1200毫升，大约6杯的量。如果活动量大，出汗多，则相应增加喝水量，及时补水。

有人会问，之前一直说每天喝水不少于2024毫升也就是8杯水，为什么现在只有1200毫升？其实，2024毫升是指人一天需要的水分总量，果蔬里含有大量水分，连主食、肉里都有，人体需要的水，很大一部分来自于食物中。6杯是最低限的量，有些人则需要喝得更多。比如烦躁的人多喝水能舒缓心情，肥胖的人多喝水能保持体重，运动后、洗澡后也都要及时补充水分。

坏习惯七：不按体质喝水、饮料代水。

“白开水没味，还是喝饮料吧。”很多孩子每天可乐、果味饮料不离手，用饮料代水，无异于花钱买身病。“不但起不到给身体补水的作用，还会降低食欲，影响消化和吸收。”赵飞虹说。

如果一定要喝有味儿的水，也要根据自身体质，适当改善。比如便秘的人可以喝点蜂蜜水或者果蔬汁，能够促进肠道蠕动；而胃寒的人要少喝性寒的绿茶、凉茶、果汁，多喝暖胃的红茶、姜糖水。

坏习惯八：晨起不喝水，到老都后悔。

早上起来的第一杯水是真正意义上的救命水，中老年人更应该注意。人体经过一夜代谢之后，身体的所有垃圾都需要洗刷一下。饮用一杯水可降低血液黏度，增加循环血容量。

早晨这杯水最好选以下三种：

第一种是清澈的水，白开水、矿泉水皆可，能够降低人体血液黏稠度； 第二种是柠檬水，柠檬酸能够提升早晨的食欲； 第三种是淡盐水，它对便秘的人非常有益。

坏习惯九：吃咸了马上补水。

吃太咸会导致高血压，也可导致唾液分泌减少、口腔黏膜水肿等。如果吃咸了，首先要做的就是多喝水，最好是纯水和柠檬水，尽量不要喝含糖饮料和酸奶，因为过量的糖分也会加重口渴的感觉。淡豆浆也是一种很好的选择，其中90%以上都是水分，而且还含有较多的钾，可以促进钠的排出，且口感比较清甜。

坏习惯十：睡前不喝水。

睡前不宜喝太多水，但可以稍微抿上两口，尤其是老人。当人熟睡时，由于体内水分丢失，造成血液中的水分减少，血液黏稠度会变高。临睡前适当喝点水，可以减少血液黏稠度，从而降低脑血栓风险。此外，在干燥的秋冬季节，水还可以滋润呼吸道，帮助人更好的入睡。

编后语：

人体每天都需要补充水分，可是你知道怎样喝水才健康，怎样喝水对身体有害吗？

今天告诉大家的十种喝水的坏习惯，你平时喝水时要排除这些不良习惯，喝水就能喝出健康。分享给大家一起喝出健康！有益收藏！

《谁偷走了你的健康》

我们的穿着越来越体面，脸色却越来越难看；收入越来越高，脸上的笑容却越来越少；吃的越来越好，身体却越来越糟；把所有的空闲时间用来休息，却总是感觉疲劳......医院的楼盖的一年比一年高了，可是病人却越来越住不下了；医院的设备一年比一年先进了，可是很多病却查不出来了，药品的种类一年比一年全了，可是吃了却不管用了…… 到底是什么在吞蚀着我们的健康？问题到底出在哪里？

现在中国有2.6亿的高血压患者，有超过1亿的肥胖人士，有9700万糖尿病患者，13个人就有一个乙肝携带者，我们经常可以看到谁谁得了癌症，谁谁中风了等等，为什么会出现这么多疾病患者呢？ 亚健康的人数占75%，病人占20%，健康的只有5%.第一：水污染

以前河水可以淘米，现在衣服也不敢洗，超 过1/4的人喝不上合格的饮用水。第二：空气污染

我们的空气污染远远超出我们所知道的，就不说臭氧层，就说PM2.5，很多的城市都不合格！世界上污染最严重的城市有一半以上在中国。每年中国患肺癌死亡的人数已经上升到所有癌症的首位，这和抽一手烟、二手烟、厨房油烟……等污染都有关系。第三：土地污染

我们的土地重金属污染极其严重！农药和化肥的使用，使土地的肥力下降，农药还严重威胁到我们的健康，首先遭殃的就是我们的肝脏，肝脏具备解毒功能，最先被危害！第四: 我们吃的东西出了很多的问题

①人体每天需要摄入5-13份的蔬菜和水果。目前蔬菜冷藏技术发展，让我们随时都可以吃到鲜菜，大棚蔬菜，反季节蔬菜等多不胜数，农药、化肥、除草剂、催熟剂、保鲜剂等等数不胜数。②激素滥用：以前猪是10个月出栏，现在5个月就可出栏了；鸡鸭家禽以前半年以上长成，现在通过激素和抗生素的喂养，只需40天就可长到5斤多重，激素催熟成了不辩的实事。③抗生素的滥用:也使我们的营养素流失严重！抗生素危害到我们的肝、肾，而维生素、蛋白质等可以修复和抵抗外来侵袭，所以为了不生病我们需要更多的维生素、矿物质……。老一辈的人说：以前什么营养补充食品都没吃，也能活70、80岁，可是要知道，改革开放30多年，以前都吃绿色食品，70、80岁的人，和我们吃毒素年龄差不多！所以现在网上经常报道有年轻人猝死。慢性病越来越年轻化，这已经说明了我们身体的健康正在受到环境变化的威胁！健康是最宝贵的财富，有健康才有将来！你的健康很重要，你重视了吗？？

一个人的缺点往往暗示着他的优点：1.当你讨厌一个人急性子，你为什么看不到他的行动力？2.当你讨厌一个人很强势，你为什么看不到他的决断力？3.当你讨厌一个人说话绕弯，你为什么看不到他的思维缜密？4.当你讨厌一个人行动缓慢，你为什么看不到他的包容和淡定！当你讨厌一个人啰嗦时，为什么看不到他的专著与在乎？当你讨厌一个人时，你可看到自己的狭隘与自私呢？？？

除了那些搭讪与大恶，凡事没有绝对的对与错，是与非。如果你心存大爱与包容，对别人所谓的缺点和不足换个角度去看看，你就会换种心情。

别人嫉妒你，说明你还做得不够优秀，还需要继续努力。呵呵，和别人的答案不一样吧？好像有点莫名其妙吧？当你看完下面这段话你就明白了。

当你领先一点，别人会嫉妒你；当你领先一截，别人会羡慕你；当你遥遥领先，别人会佩服你，以你为榜样。

现在你还处于别人嫉妒你的阶段，继续努力，要让自己更优秀、让别人来佩服你、以你为榜样！

天赋与努力，该更看重哪一个？

在普林斯顿大学的开放课程《领导能力简介》(profiles in leadership)中，亚马逊总裁Jeff Bezos说道：“如果时光倒流，我能为本科时期的我提个建议的话，我会说，„为你自己作出的决定和努力感到骄傲，而不要为自己的天赋骄傲。为你的天赋欢呼并享受它们带来的乐趣吧，但不要为它们骄傲。‟”(Take pride in your decision and hard work, but not in your gifts.Celebrate your gifts, enjoy them, but don‟t take pride in them.)

看着屏幕上那个和蔼的光头，我不禁有些困惑——在许多场合里，天赋是决定性因素，再多的努力也无法突破由天赋设定的上限，为什么不要为天赋而骄傲呢？退一步讲，至少天赋可以和努力平起平坐吧，凭什么要为努力而骄傲，就不能是天赋呢？难道仅仅为了让天赋异秉的人变得谦虚一点吗？ 有意思的是，过了不久，在哈佛大学开放课程《幸福课》(Positive Psychology)里，我找到了另一个理由——我猜它才是Bezos建议里的真正含义（以下四段引自《幸福课》）：

心理学家Carol Dweck进行了如下的心理学研究：她找到一些十岁的孩子，然后把他们随机分成两组。在第一部分研究中，两组孩子都做了同一道题。第一组孩子每个人都独立完成了，在完成后，她对每个孩子都说：“你真是聪明伶俐！”孩子们都感觉很不错。第二组孩子做完了也做得不错，她对这组孩子们说：“你真是努力，你很认真！”

随后她开始第二部分的研究。第二部分中，两组孩子都要从两道题中做出选择，他们被告知其中一道很简单，他们可以很好地完成，另外一道非常难，但是他们能从其中学到许多。在那组被称赞聪明伶俐的孩子里，有五成孩子选择了简单的题目，五成孩子选择了可以学到很多的难题，而在另一组被称赞努力认真的孩子里，有九成选择了他们能学到很多的难题。

最后是第三部分研究，她让两组孩子都做一道非常难的题，这道题基本上是无法解答的，她想看看两组孩子的反应。被告知他们很聪明伶俐的一组孩子，他们没有坚持多久，并且非常沮丧，很快就决定放弃了。与此相反，被告知努力认真的那一组孩子，更能坚持并且享受解题的过程。即使到最后，他们都没能解开这道题，但是他们享受过程，并且更加努力。

对于这个实验，Carol Dweck说“重视努力让孩子拥有一个他自己能掌控的变量，这能让他们认为自己能掌控自己的成功，而强调自然的天赋，让孩子们无法掌控成功，无法给孩子们提供面对失败的方法。”当一个人仅仅注重于天赋的时候，你就是在制造完美主义的心理模式（schema），而不是专注于过程中努力的模式。她还说：“如果你称赞孩子的智力，当他们失败时，他们会认为自己不再聪明，然后失去对眼前工作的兴趣。相反，那些被称赞努力的孩子，在困难面前不会气馁，甚至更有动力。”因此，重视聪明与重视努力，一个是“既定思维模式”，另一个则是可拓展的、时刻改变和发展的思维模式。

由是看来，不论是对自己的心理暗示，还是对他人的教育鼓励，如果想让人成为坚韧的实干者而不是脆弱的完美主义者，就应该更多地关注努力，让人为努力而骄傲自豪。而天赋呢？它是上天给你的礼物，但只有不过度地时时盯着它想着它，才是能让它尽情施展的最佳方式

**第三篇：感悟寿险**

致第一期觉醒突击班全体学员的一封信

————感悟寿险

亲爱的朋友们大家好：

通过将近四个月的寿险工作，特别是这次由王欣老师带领的三天封闭式觉醒突击训练，让我对寿险的认识与沉淀很多。让我深深的认识到：人寿保险业务的推出是人类解决人生问题最伟大的发明，其现实意义和深远的社会及家庭意义越来越为社会与公众所认同。

虽然人寿保险不能阻止悲剧的发生，但他无疑可以减轻和延缓悲剧的漫延和加剧，从而可以说拯救和防止多少家庭因此而无助和破损。由此可见作为保险从业人员，我们从事的工作既是自豪和骄傲的，又是伟大而神圣的，因为通过大家的努力工作就能够把爱心和责任及幸福和安康送进千家万户，它给参保家庭带来的不仅是温馨和宽心，更是一份安全和保障。除此以外，通过保险的普及与推广还可以营造宽松、祥和的社会环境，也是构建和谐社会的重要组成部份，为社会健康发展提供了安定团结的有利条件，创造了最佳的稳定的发展周期。同时，保险从业人员通过保险工作还可以提高和完善自我综合素质、修养，充分体现自身价值和推销自我、展现自我，还可以从中获得丰厚的收入，从而促使自己和家人的生活水准不断提高与改善，所以保险从业人员从事的是人类最伟大而神圣的工作。由此，不难看出保险是一项利国、利民、利已多赢的好事业，仅从这一点就足显人寿保险的功用。在此，我想和大家一起共同交流、探索两个话题；即人生五大问题和如何做一个合格的保险代理人。

第一：人生五大问题。

一个人从来到这个世界一生将遇到各种各样成功与失败、悲欢离合、喜怒哀乐的问题。正如西游记中，唐僧西天取经，就遇到九九八十一难才获真经。在人的一生中虽有各种各样的难题，但每个人都逃不过的就有五大问题，这些问题无论是穷人还是富人，是民还是官都会直面它，而回避不了，所以如何解决好人生五大问题就显得尤为重要。

A：养老问题。

每个人从生到老是自然规律是谁也逃不掉的客观现实，养老问题已成为社会热门话题，下面我从四个方面谈谈这个养老问题。

（1）、中国的养老现状。

随着社会的发展，中国人的平均寿命也在不断提高，中国在100年前人的平均寿命不到50岁，到上世纪末平均寿命已越过古来稀的70岁，到今年新生命表出台时中国人均寿命已超过73岁，达到73.4岁，其中上海、北京及大、中城市的人均寿命大于全国的平均数。所以今天又流传于社会的是：“人过70多来些，人过80还是小弟弟，人过90不足奇，人到100今不稀”，从流传于社会的这些顺口溜，老年化的现实和养老问题已摆在我们面前，其重要性已十分突出，由养老而引发的社会、家庭问题更是十分棘手，目前城市中已出现了“空穴家庭和单身老人、无保老人”，虽然有些空穴家庭的老人有退休金，但得不到子女关心和照顾，单身老人更是年迈孤独，至于无保障的老人，（如城市下岗、失业职工、农村丧失劳动力的老人）靠谁？靠国家？近年来所谓国企改制就是将工作了几十年的老职工改制回了家，到老反而没人养。靠子女？指望子女来瞻养，子女又逢到下岗，因此他们这些40、50岁下岗失业人员当中有相当部份连生计都无法维持，有的还要养老养小，哪里还有可能交得起社会统筹养老金。加之当今社会贫、富差距进一步拉大和不断恶化，物价指数年年上涨，这几千万人从国企改制下来的老职工的养老问题，必将已成为严重问题。即使在职职工现交的养老金部份也未必够以后的养老所需，农村养老更是难上加难，城市盲目无限扩大，挤占了城郊农民赖以生存的土地，虽然政府换回了高额的租金，但给农民几个小钱作为一次性补偿，致使这些祖祖辈辈以土地生存的人失去了经济来源，他们的子孙后代更是被迫离土进城伦为了打工者，这种现状如何有效解决？大家都说社会上有16万亿存款，有16万亿存款不错，但集中在谁手里？是工人吗？还是农民吗？还是普通军人吗？反正不是老百姓，贫富距离的进一步拉大，财富不合理的集聚，形成了国家与地方、政府与百姓分配不均，为了避免这些不公平现状构成潜在的危机国家和各级政府也出台了相应措施，树立百姓为主、自由均富、还利于民以确保社会的和谐。作为社会主导体的人民大众也已有了自保意识，有条件的选择一些保险产品作为补充以确保养老保障之所需。这就需要我们这些人去为之而奋斗！

（2）、中国的养老趋势。

a、中国老人占世界5/1。

据专家预测中国到2024年将出现人口老年化的第二个高峰期，界时社会老年化将进一步加剧，而养老必将秧及整个社会和众多家庭。

b、中国家庭人口结构趋势。

由于我国计划生育国策决定了90%的家庭是独生子女，而未来的独生子女承担赡养老人是不现实的，目前我们国家的家庭人口结构形势十分严峻，老小比例呈倒金字塔型。

○○○○○○○○双方祖父母

○○○○双方父母

○○父母

○子女

即1——2——4——8人口结构。

请问这样的家庭结构子女能负担的起吗？回答是不能，肯定不可能。况且，今天的社会官民一切向钱看，除了钱，其他仅留于空呼口号或形式上的条文，靠国家靠子女养老早已成为过去。c、现有养老金缺口巨大。

2024年我国城市退休人员养老金的缺口就达1万亿，预测到2024年时这个缺口将高达6万亿人民币，而我们的社会统筹保险又是保而不包，是广覆盖低保障，因此有业内人士预言，如果按现在的养老金交费的话，很有可能将来你都不能如期领回你所交的金额。加之目前我国物价膨胀率已达4.5%以上，为此，养老金涨价也是大势所趋。

（3）、如何解决养老问题。

养老保险对每个人都是需要而且十分重要的，特别是40、50岁人员以后养老问题已摆在我们面前，解决这个现实靠什么？靠国家，即便你生活无着落，也只能提供1、2百元的低保，低保几乎成了下岗失业或生活无来源人员的收容所，因些靠国家来养，靠子女、前面已说过，都是不可能的，况且子女负担过重也不现实，那么靠谁？只能靠自己，只有靠商业保险作为补充才是明智的选

择。

（4）、做五有老人，享天伦之乐。

要想做一个五有快乐老人享天伦之乐最起码就必须具备有“钱”这个基本条件，老有尊严，老有健康，老有保障，老有知友，当然还应有老有老伴，这样的老人才算是完美人生。但是“钱”从何而来——只有靠商业保险来做补充。

B：医疗问题。

谁能说吃了五谷不生灾，随着现代科技的飞速发展，伴随着各种各样的污染越来越严重，不少地方政府工矿企业以牺牲环境换效益的污染事件也十分突出，由此各种疾病也随之增加，而且发展趋势呈增长势头，且低龄化。现在一方面人的平均寿命在延长、但另一方面有些人未老先病、先衰、先残，疾病无情地夺取了他们年轻的生命，据有关部门统计分析仅十种疾病就占疾病死亡率70%。如癌症、心血管、高血压及400万白血病、艾滋病、及一个亿的肝类病人。现在百姓谈癌色变，因为一人患癌全家至贫，一人患白血病全家无望，一人中风全家拖跨，一人患乙肝终身服药，如一人患艾滋病更是全家遭殃。加之近年来工作节奏加快，很多人都处在亚健康状态，全民健康令人担忧。最致命的是我们的医改，改的是老百姓。目前，中国人平均住院一次医药费5千多元，而且以每年医药费19%的速度增长，每3.6年翻一倍，至于重大疾病费用更是在10万元以上，在我国有多少家庭因病致贫，还有多少人因承担不起高昂医药费只好在家等待“奇迹”。就是有工作有医保的人员也因这个药、那个水不可以报，一次限额的医疗规定，而影响患者的治疗效果从而导致生命的摧残，针对这些情况如果没有医疗保险将如何处之，所以说《保险让我们尊重生命》。

C、子女教育。

“再苦不能苦孩子，再穷不能穷教育”，每个家庭对子女教育的投入更是令众家庭吃惊，加之子女在成长过程中，大、中小学及幼儿园，各项名目繁多的收费已让多少家庭不堪重负，深受其害，至于各学期，学校各种乱收费、高收费更令家长无法接受但又无奈和无助。据中国权威部门推算，一个小孩从幼儿园到大学毕业所需要的费用目前已超过30万元，所以子女教育也已被列为社会热门话题。为子女提前储备教育金已成为所有家长的趋势。

D、意外伤害问题。

意外问题同样是社会热门话题，俗话说天有不测风云，人有旦夕祸福，意外伤害是不以本人意愿而转移的，它伴随着我们一生，及每时每刻，谁也难以说我就能幸免。据保守统计每年仅交通事故死亡的就达15万，伤者超过100万，平均7分钟一起交通事故，每3分钟死亡一人，交通意外死亡占意外死亡8.7%，加之其它意外例如矿难、空难、海难、自然灾害、城乡安全用电、农村安全用药及自杀，更是屡见不鲜，其总数达150万，平均每分钟就有2个人死于意外。

综上所述，养老、医疗、子女教育和意外伤害是家庭的重大问题，所以没有保险显然是不行的，我们说保险不是万能，但万万不能没有保险，因为《保险是我们家庭的防火墙》。保险代理人就是修建防火墙的工程队，我们这40各觉醒的突击队员就是工头。

E、家庭理财。

如果说有的人说，我是政府官员或是老板，我有的是钱，不存在养老、医疗和子女教育问题，但仍然少不了面对家庭理财这一现代管理“不要把鸡蛋放在一个筐内”的新理念，为此：

(1)有人说，有钱不知道投资就是最大的浪费，因为银行进入了负利息时代，储蓄意味着亏本。

(2)有钱只投资传统行业盈亏难料，所以现在生意难做，就是指传统生意，到处都开店，太多、太烂，传统生意竞争进入白日化，到了微利时代。

(3)有钱乱投资就是最大的盲目，炒股而使老百姓血本无归，苦不堪言，95%以上亏本就是今日股市的写照。

(4)有钱多方位分散投资才是明智的选择，故投资保险是不可获缺的。

所以我们要求客户根据自己的收入情况，拿出10%-20%作为保险投资。保险投资太少和不足都是没有用的，只等于冬天穿单衣短裤，所以在家庭理财过程中，应相对增加对保险的投资，因为保险是———投资最少的资金，投资理财不打折扣的资金，所有投资的一切保证。构成当今家庭三大件的除保险、汽车外当然还有房产，然而房改已压得老百姓喘不过气来，如三年来房价上涨二倍多。综上所述，不难看出每个人都将直面人生重大问题，为此，有人预言21世纪将跨入理财世纪，理财必将成为保险公司和我们保险从业人员重要课题，为此，我们要使自己成为解决人生五大问题的专家，成为客户理财的顾问，成为真正合格的一个保险代理人。成为真正意义上的“觉醒突击队”队员。

第二、那么从业人员如何才能成为合格的保险代理人呢？

A、首先要学会推销自己，展现自我，发挥自我。

人类从婴儿出身的第一声啼哭来到这个世界就是每个人在推销自己的开始，它向人们宣告自己的存在，它就是每一个人最纯真而又最完美的首次推销，推销自己贯穿着每个人成长的各个时期，有业内专业人士调查的数据表明，推销自己重要性占60%，而推销公司只占20%，推销产品也仅为20%，从上述百分比足见推销自己何等重要，我们通过推销自己让客户和组员了解你，认识你，进而认同你，并与其产生共鸣、共识和共荣。这里我送大家四句话：牺牲一些个人时间，换来同仁相聚，共商保险大计，留下永恒记忆。

B、其次超越自己，超越梦想，超凡脱俗。

作为人，我们每个人都有弱点和自私（自私是推动人类和社会发展的原动力），因为人生下来就有一个致命的弱点——关爱自己，所以能否超越自己超凡脱俗尤为重要，一般来说，战胜自己的是别人，往往打败你的却是你自己，所以我们每个人都要有充分的自信心。如果说：别人可以看不起你的话，你自己千万不可以看不起自己，只要我们每个人有足够的自信心，并不为一时得失而动摇，那么不超越自己也难，为此古人云：不以物喜，不以已悲。这一千古佳句就是范仲淹的名言，他告知我们，不要为自己取得的一点成绩而沾沾自喜，得意忘形，同时，也不要因自己暂时的挫折而伤心气馁和悲观，作为人首先要达观保持平和的心态，勇于直面社会、直面人生、直面困难。俗话说的好，困难终有千千万，相信办法会有万万千。毛主席早年在延安干部大会上就说过：共产党人不要怕困难，我们都来自五湖四海，为了一个共同目标走到一起来了，我们就是为了解决困难而工作而斗争„„作为保险从业人员的我们这40名突击队员，同样也是来自五湖四海和各行各业，更重要的是大家不同于那个年代知识匮乏，今天大家都受过不同程度文化教育，而且拥有不同的人生经历作为宝贵财富，加之经过公司专业知识培训和主管的耐心辅导，及自身的学习，大家能熟知保险工作各项流程和公司产品，同时提高服务质量，并做人真诚、热情，那么，困难在我们这些突击队员的面前必将迎刃而解。你知道吗？三流业务员只是卖产品，二流业务员是卖人情，只有一流业务员卖的才是保险理念，我们一定能成为一流的保险代理人！

C、富于想象、善于想象、敢于创新。

一个人能否跳出传统这一思维定式并结合现状，富于、善于想像，敢于创新尤为重要，因此敢于打开想象的空间，是事业有成的开始，富于创新的想象往往就是成功的先导，所以我们每个人都要有理想、甚至于梦想。有一首歌唱得好，超越梦想，我们一起飞，就是一个美好的愿望，因此，人生有梦才算美。作为平安保险公司即将上任的主管我们要倡导创新文化“鼓励创新，容忍失败”，制定配套政策并奖罚分明的优惠条件激励创新人员，充分调动他们的主动性和积极性，对创新人员在摸索过程中的失败同样也要有宽容的心态，不要动不动就是批评、指责，而更应该关心、安慰和支持帮助，可谓气可鼓而不可息。我总结几句话送给大家并与大家共勉。

思维决定模式，选择重于努力。

创新充满活力，宽容优于指责。

方法决定成败，措施确保效益。

合伙共建团队，团结注定成功。

当然除了上述做好保险工作的条件外，还有很多需要我们在日常工作过程中去总结、去掌握，如销售秘籍，开发目标市场，培养影响力中心人物，打造精英团队等等，但我相信只要我们大家有足够的自信心并坚韧不拨、坚持不懈、持之以恒，我们就一定会在保险行业越走越远，最后我希望我们大家都能我愧于我们第一期“突击队”队员的身份，并成为真正的“剩者”，即保险行业特有的述语“剩者为王”。赢在平安，行动！

此致

敬礼

“突击队”队员：刘建忠

2024年5月6日

**第四篇：【保险培训】寿险感悟**

寿险到底是什么：寿险到最终竟然不是一种消费，而居然是人生必不可少、无可选择的费用的一种支付方式而已。倘若没有寿险： 我们的生活水准将得不到保证，每个人成功的机会也必受限制，社会责任的概念低落，生活必会不安定，死亡率提高，说不定强权政治就会出现，而个人的自由也必受限制。这样，原来作为保障个人安定的寿险，其最大的贡献竟然是对于国家和社会的稳定。也许你不是慈善家 然而，你帮助人们处理财务问题，使他们不需要依赖救济！也许你不是教育家 然而，你可以让失学的儿童，享有平等的成长机会！也许你不是宗教家 然而，你所签订的保险契约，可使众多忧虑的心灵得到安祥！当你亲眼目睹人寿保险如何发挥功能的时候 你将会打心底里感激并高声大喊那张保单是我签的！保险 虽然没有宝石般的璀璨，但是，这种看不见的商品里，却注满了人类温热的血液，尽管钱不能用来衡量真情，然而若将钱用在所爱的人身上，这份关怀和这种爱 „„ 晶莹剔透，远胜过宝石的光辉。\* 寿 险 从寿险的功用谈起 ――刘建忠 保险是什么 保险的意义，只是今日作明日的准备，生时作死时的准备，父母作儿女的准备，儿女幼小时作儿女长大时的准备，如此而已 ―― 胡适 人生面临的 五大问题 子女教育 孩子是每一个父母的“心头肉 ” 每一个父母都希望孩子将来比自己强，比自己幸福。涨近10 年来，我国城镇

居民家庭的教育支出以平均每年 29.3 ％的速度增长，快于家庭收入的增长，也快于国内生产总值的增长。子女教育 子女教育 120000 元 6000 元/年 ×20 年 生活 通货膨胀 80000元 20000 元 ×4 年 大学 29，6000 万 合计 补习、资料等 24000元 8000 元 ×3 年 高中 补习、资料等 24000元 8000 元 ×3 年 初中 补习、资料等 36000元 6000 元 ×6 年 小学 12000元 4000元 ×3 年 幼儿园 备注 合计 费用/年 时期调研结果：养育一个孩子支付的直接成本达 30 万，超过养老、医疗居第一位。中国正迈入老龄化阶段，预计到 2024 年，我国老年人达到 2.48 亿，老龄化水平达到 17%，2024 年，我国将达到重度老龄化阶段，老年人达到 4.37 亿，占比 30%。养老问题已成为社会关注的焦点问题。从 60 岁到 80 岁，仅吃饭一项就要花 21.9 万，而这还没有考虑衣、住、行、医等其他基本消费。养老问题 朱总理图 中国是典型的“未富先老”国家，“ 银发危机”困扰中国!“社保是国家给人民的最为基本的养老保障，是非常好的福利，我们也办了社会养老保险，可是中国人太多，能领到的养老金是有限的。社保只能是低水平的保，而不是“包”，实际上，我们是包不起的！” 社保只是低水平的保 养老问题 60 岁退休，养老到 80 岁 吃饭：（早餐5元、午餐 10 元、晚餐 10 元）25 元/天 ×365 天 ×20 年 =182500 元 医疗保健： 100 元/月 ×12 月 ×20 年 =24000 元 日常开支：(服饰,水电,物业,人情,节日等等)5000 元/年 ×20 年 =100000 元 健康问题 国家卫生部统计数据显示，由于环境污染、精神压力增大，人一生患重大

疾病的概率已高达 72%，而且越来越呈现出年轻化趋势，重大疾病的发病时间提前了 10 年，集中在 35~50 岁人群。疾病问题 “活人送进火葬场 ”―― 尤国英的悲剧 疾病不等于死亡，但等价于金钱 10 ～ 20 万 暴发性肝炎 9 15 万元以上 严重烧伤 8 20 万元以上 重大器官移植手术 7 15 ～ 20 万元 瘫痪 6 合计约 20 ～ 25 万元 400 元/次，1～2次/每周 慢性肾衰竭（尿毒症）515 万元以上 脑中风 4 20~30 万元 癌症 3 10 万元 冠状动脉旁路手术(一条）2 10 ～ 20 万元 心脏病（心肌梗塞）1 预计费用 病症 序号 重大疾病医疗费用一览 有啥也别有病，没啥也别没钱 钱不是万能的 没有钱是万万不能的 有多少人时时刻刻在银行有 10 万的应急钱呢？5.12 汶川大地震 意外问题 水灾 火灾 车祸---意外只是一瞬间---风险无处不在 空难 你不理财 财不理你 全民理财时代 已经到来！理财问题 理财的渠道： 买房---买股票---买黄金---基金---期货---银行存款---3000 点 投资股市：风险莫测，解套无期 沪指从 2024 年 10 月 16 日创出最高 6124 点一路下跌，09 年底一直在 3000 点关口震荡，8成的投资者深度套牢，亏损在6成左右。来自中国证券结算中心数据显示，六成基民 4200 点才有望解套。存入银行：负利率导致大量财富损失 据国家统计局公布的数据显示，2024 年我国 CPI 全年平均上涨

4.8%。2024 年前9个月平均上涨 7%。而银行利率自 1999 年至今一直保持在 4% 以下。11 月 27 日央行大幅调息，一年期存款利率降至 2.52%。12 月 23 日再度降息 0.27%, 一年期存款利率

已降至 2.25%。年通货膨胀率 一年期 存款利率 实际年利率-6%-3.75% 2.25% 100000 元 20 年后 21450 元-8% 55370 元-3% 41550 元-5%无法避免的通货膨胀让银行存款成为收益最低的理财方式。保险 身价 安全 尊严 爱 心 责任合格的 保险代理人 推销自己 展现自我发挥自我 超越自己超越梦想 超凡脱俗 富于想象善于想象 敢于创新选对目标坚持、坚持 再坚持！也许你不是政治家然而，你提供给家庭的生活保障，是社会安定的基石！寿险事业工作的价值 也许你不是音乐家然而，你可以为千百对夫妻的晚年，谱出最美的交响曲！也许你不是小说家 然而，你可能让宿命的悲剧，不可思议地以喜剧收场！\* \* \*近日,杭州骇人听闻的富家子弟飙车撞死浙大毕业生事件，引起强烈反响。民众不仅悲伤于鲜活生命的逝去，更愤慨于“富家子弟”罔顾他人生命的行为、撞人之后的恶劣态度。“富二代”的教育缺失问题，引发公众热议。压力一：成都的教育费用 13 年翻了七倍。上海养一个孩子的成本高达 49 万、其中 80 ％是教育成本。再穷不能穷教育，再苦不能苦孩子 压力二：随着中国老龄化社会的形成，养老压力越来越凸现： 60 岁－ 80 岁，假定每天的吃饭的花费是 30 元，仅此一项费用就需要 21.9 万。◆引导：人吃五谷杂粮哪有不生病，生小病不可怕，可怕的是生大病。提问：在我们日常生活中有哪些病可以被称为大病？身边有朋友曾经患过大病么？ ◆ 照片：这几张面孔相信大家都非常熟悉，2024 年被病魔带离我们身边。文兴宇―《我爱

我家》中风趣幽默的老爷子，因肺癌过世，享年 66 岁侯耀文―著名相声表演艺术家，59 岁，心源性猝死陈晓旭―永远的林妹妹，留给世人的是永远的遗憾，因乳腺癌过世 ◆ 这些明星们的离去让我们扼腕叹息，但在明星身后还有无数的普通人也承受着疾病的折磨，以恶性肿瘤为例，预计到 2024 年，„„ 而对于我们每一个人，一生之中患大病的概率高达 72%每三天发动一场“淮海战役”，多少家庭受到重创，多少亲人妻离子散 农民人均纯收入已由１３４元提高到３５８７元 途径：科学理财是解决问题的有效途径。而科学理财必须做到四点：保值 增值 安全 灵活。

文档加载中...广告还剩秒

**第五篇：感悟寿险-个险营销两大体系**

感悟寿险－个险营销两大体系默认分类 2024-09-16 12:51:43 阅读150 评论0字号：大中小 订阅

感悟寿险－个险营销两大体系

在2024年10月份几个人一起跳槽到JH，开始筹建当地的中心支公司，到现在也即将满两年时间了，经历了许多的经历过的和未曾经历过的事情，也感悟到许多公司在经营中的一些问题。想到哪里就谈到哪里。

JH的分公司在个险营销上设立个人业务部和培训部，没有个人业务部经理，只有一名培训部经理，另有一个分管个险的副总，在实际运作中均以营销培训部的名义出现来指导全省的个险工作，员工有人管、培训讲师数名，因而实际来看，真正能指导全省的个险工作的也就是一名个险副总，培训经理和员工们都是在二线的一些事务性工作的操作者。培训讲师们都是寿险从业时间较短的新人，最长时间的大概是5年。两个部门的员工人数是7人，4人培训讲师，3人个人业务部。现在的培训讲师都起到多方面的作用，既有培训上的工作，又有全省的督导追踪工作，还可能有企划评估工作，因而对全省的个险督导上来看是比较的弱的。

从目前的个险营销上来看，督导追踪和培训训练两大体系的建立是公司能否成败的关键。

督导追踪涉及的是公司的战略战术执行、目标任务的达成、企划方案的落实、日常经营的到位、各类培训训练的开展、数据报表的追踪等等，是直接和营销的终极目标业绩数据有联系的。

培训训练涉及的是如何去执行好公司战略战术、如何达成目标、如何落实企划方案、如何做到位日常经营、如何对团队进行培训训练达到良好效果、如何利用数据报表进行追踪等等方面，是间接的营销到营销终极目标的。

督导追踪和培训训练的关系是鱼和水的关系，在个险大的方针的指导下，公司的策略推出之后，督导追踪重点关注的是机构是否在做、是否做到位；培训训练重点关注的是机构如何做、如何做得好。在督导追踪中发现问题就马上反馈到个险部，个险部结合培训部研讨解决方案再借助培训训练这个平台来实施解决方案，再通过督导追踪来检查执行培训训练结果并检验解决方案的效果如何。

督导追踪是对培训训练的落实。也就是说，通过培训训练后各级机构应该知道该如何去做以及如何做好，那具体是否在根据要求不折不扣的执行了，执行是否到位了，效果如何呢，就需要督导追踪来检验。

培训训练是对督导追踪的指导。督导追踪具体做些什么事情呢，该从什么角度来督导追踪，督导追踪什么内容，怎么才能体现督导追踪的价值和达到的目的呢，这就可以根据培训训练的内容来对各个机构乃至各个团队进行追踪督导了。

作为个险营销的这两大体系，必须在个险营销的指导方向下开展，每日每周每月每季每年，作为一家公司在营销上必定是有大的指导方向的，只有有了这个方向，才能开展好这两大体系。同时为了两大体系能够执行的到位，参与人员必须分工负责相互配合，有分管各自项目的人员同时又不能相互独立单干而不管其他项目，要有专一项目管理人员同时又要相互沟通合作了解其他项目进展情况。在执行过程中不仅仅需要到位的执行，更要及时反馈执行情况，发现问题所在以便能及时进行解决方案的研讨和调整。

比如九月份公司的目标任务已经确定，并且已经阶段性的出台了业务推动方案，主要有以下几个方面：

快乐家庭主顾开拓活动

国庆绝版金箔保单；

西湖论坛第三季体验军营拓展训练活动

TOP50主管养成培训活动

精英主管培训活动

精英俱乐部达标俱乐部

业绩保费量达成奖励购物卡活动

应该说方案众多，需要认真整理后进行细分。在方案出台后首先跟进的必定是培训训练方案，对于这么多的方案措施要分内勤外勤两条系列来开展培训，内勤重点关注的是如何将这些方案宣导到位、如何借助这些方案来做好业务推动工作激励团队、如何诠释好这些方案，如何在后期的早会上不断进行宣导训练相关的话术；外勤重点是如何利用工具进行销售、如何达成目标任务获得各类奖励。相应的培训方案制定后就看本月的执行跟进动作了，也就是要看督导追踪了，在整个督导追踪过程中来观察培训训练带来的效果。

前面提到要做到分工合作，那如何做到分工合作才能起到最佳效果呢？

营销的本质就是寻找客户，寻找合适的客户。所以在所有的方案中，“快乐家庭主顾开拓活动”是非常关键的活动，做好了这项活动，就为营销员积累了足够的客户，也就为后面的各项奖励的达到奠定了基础，那如何做好这项活动？

首先作为公司的决策层也就是个险总和培训经理在此次活动方案以及目标任务的前提下，结合全省各个机构的个险总的智慧，对九月的方案制作好全系列的培训训练内容，召开全省的启动大会，通过培训训练的方式初步解决前面提到的内外勤系列所可能会出现的问题；

第二召集全体部门人员进行分工，可以将每一项活动分配给每一个员工，根据每个人的特点和能力来分配活动，比如Z老师负责快乐家庭、L老师负责金箔保单、C老师负责西湖第三季、T老师负责主管养成培训和精英主管培训、A老师负责俱乐部活动、H老师负责购物卡活动，个险总和培训经理负责对所有老师的指导工作。

第三步由于培训经理已经初步对全体内勤人员进行了培训，那后期就是各个老师根据各自分配的各个内容进行督导追踪，同时由于各个机构在最初参加培训的时候对于方案和培训内容领悟的还不够，这时候就要求各个老师对于各个机构进行督促，主要是督促机构个险总和培训负责人甚至是各个机构的组训老师。这个环节是整个体系中非常重要的一点，前期培训训练的效果如何，各机构的执行情况如何，执行过程中发现了什么问题，如何来解决这些问题，如何进行再深入的培训训练，任务进展的情况如何，团队的反馈情况如何等等一系列的问题都需要在这个环节中发现和解决。作为督导老师，一定要掌握自己负责项目的督导追踪方式，追踪到谁，怎么追踪，如何发现问题，如何协助机构解决问题，各个老师之间的信息交流和沟通，及时反馈信息给培训经理或个险总等等。

比如说对于快乐家庭主顾开拓活动，Z老师就要追踪落实各个机构对于这项活动的开展情况，每日回收的数字是多少，客户的资料是否齐全，各个机构有没有做好话术的培训训练，有没有对客户的资料进行个别的分析，通过回收的资料进行业务拓展，根据回收的资料来要求开展产品说明会等等。Z老师通过这样的追踪和督导，迫使各个中支机构要关注这些问题，同样也就迫使各个营销员在这样开展工作，有了真正意义上的拜访，中支有抓手，营销员有工具，客户有回馈，公司就有业绩。

第四步个险总或培训经理定期召开部门会议，相互交流反馈信息，总结阶段成果，调整督导内容和方式方法。同时要及时与各个机构的个险总和培训负责人进行沟通交流并提出要求，以便能从上至下的将分公司的方案精神贯彻执行下去。

第五步当然就是在活动结束后进行及时的总结经验。

总之：培训训练体系是负责“如何做的”；督导追踪体系是负责“做的如何”

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找