# 2024年ktv节日活动策划方案(5篇)

来源：网络 作者：天地有情 更新时间：2024-06-14

*“方”即方子、方法。“方案”，即在案前得出的方法，将方法呈于案前，即为“方案”。方案能够帮助到我们很多，所以方案到底该怎么写才好呢？下面是小编帮大家整理的方案范文，仅供参考，大家一起来看看吧。ktv节日活动策划方案篇一这期间的一切活动要有个...*

“方”即方子、方法。“方案”，即在案前得出的方法，将方法呈于案前，即为“方案”。方案能够帮助到我们很多，所以方案到底该怎么写才好呢？下面是小编帮大家整理的方案范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

**ktv节日活动策划方案篇一**

这期间的一切活动要有个整体的策划安排，首先看各酒商给的赞助或专场费用情况，要计算节日期间的投入分配和回报计划，因费用问题，要注意小场玩特色、大场耍场面。诸多节日期间，各ktv门店都会有大大小小的投入，基本都会在暗中和同行的竞争对手拼装扮特色和活动推广，相互侦查对方的策划内容和相关营业价格。

环境布置

1.在门口以及大堂内布置相应节日主题风格的装饰;

2.服务员统一换成节日主题风格的服饰，尽可能加入场所特色;

3.给来店顾客发放小礼物或道具，例如万圣节时的各种鬼脸面 具，化妆颜料(自愿化妆);

4.在等候区，或者其他地方准备整人小道具，被整蛊的顾客成为幸运顾客，将有福利发送。

前期宣传

、dm宣传： 提前2周，利用店内的pop等宣传活动主题，做到让消费者都能初步了解活动。

2.微信营销：利用门店的微信公众平台释放活动讯息(提前1-2周，且讯息每2-3日一次)。例如：“万圣节大趴，够胆你就来!”、“某某ktv圣诞节大型party，让我们一起释放所有的压力，尽情狂欢吧!”、“狂欢迎新年，到店赢好礼”等主题活动。

活动内容设定

1.全场只要开房消费的客人，每间房赠小礼物一份(赠品种类可灵活派发及数量，也可消费达到一定限度赠送);

2.购买糖果，用包装盒装上，凡有儿童包房免费赠送。其余包厢只要消费达一定数额均赠送一盒;

3.购买一些具有节日特色的小道具或玩具，送给在超市消费的客人作为纪念;

4.可将部分节日玩具等物品，摆放在超市货架上售卖;

5.节日当天，只要开房消费的客人每间房可赠送相关代金券及赠券，为而后提升批次做铺垫。

ktv元旦活动策划书(五)[\_TAG\_h3]ktv节日活动策划方案篇二

当日在ktv超市消费满188元即可参加节日摸彩活动，每张彩券均有精美的礼品，摸到什么就送什么，即摸即送，惊喜由你选择，运气由你掌握!

2024年是猴年，ktv为了更好营造节日气氛，于元旦假期特别增加龙年吉祥公仔的销售：

ktv可在超市显眼位置设立一个区域，专门摆放各种公仔娃娃 。毛公仔大小数量根据摆放位置定制，建议数量在30-50左右。

公仔规格要求：大、中、小;数量比例：建议是1：3：2。

公仔造型要求：以动物为主，如顾客熟悉的造型，小龙人、米老鼠、斑点狗、哆啦a梦等。(建议由红酒厂商提供公仔，ktv支付成本费用。)

大、中、小公仔的售价分别为48元、28元、10元。

即时摸彩办法：

ktv制作彩票箱一只，彩票若干。

顾客可凭借电脑小票(限当日小票有效，金额不累计)，到摸彩处兑奖。

此活动仅限ktv元旦促销假期期间有效，过期不候。

每张电脑小票仅限摸奖一次，复印小票无效。

ktv元旦活动策划书(三)[\_TAG\_h3]ktv节日活动策划方案篇三

一、新年晚会活动方案设计

以空灵美妙的音乐、激情四溢的演出、醇香的美酒、优惠的价格,真诚的服务,独特的风格,制造多姿多彩,欢乐难忘的ktv浓情之夜……

1、新年化装舞会

新年晚会,化装舞会,个性装扮,另类造型,欢聚迎新之夜（)。

2、乐队表演

摇滚、英伦风格演奏,烘托舞会或激情热烈,或轻快欢乐的气氛。

3、欢乐演艺

邀请知名演艺者、新秀真情奉献,如果观众有某方面的才华,也可以展示给大家,将得到一份精美的新年礼物。

4、消费优惠

·买xx送xx;

·当晚前x名顾客获赠礼品或得到相应优惠

5、幸运抽奖

穿插在晚会节目当中,活跃、调节新年欢乐气氛。

6、现场评选

晚会观众评选,如穿着最淑女、最绅士评选,最具尖叫分贝的男士、女士评选,最受欢迎男士、女士评选,舞会皇后等。

7、新年倒计时狂欢

倒计时10秒,聆听新年钟声,祈祷许愿,合唱新年歌,全场热烈狂欢!!!

广告宣传计划——

摆脱单一的场内海报宣传、传单派送等成旧宣传方式 ,与网络等媒体配合。

1、网络广告 发布库铂ktv2015新年活动信息。

2、报刊媒体 市内主流报刊媒体(如南宁晚报)发布彩版平面广告,发行量大、读者群广泛、易于浏览、时效性强。

ktv元旦活动策划书(四)[\_TAG\_h3]ktv节日活动策划方案篇四

1、场地与物品准备：

晚会前一日所需舞台设备(灯光、扩音设备、话筒),所有节目所需道具全部到位.

灯光、音响等器械布置由专人负责(待定，熟悉灯光音响控制)，在活动开始前将器械布置并调试好，整个活动期间还负责灯光音响的调控以及保护，活动结束后负责将器械运回原位。

舞台设计与布置由专人负责(待定，有设计才能)，根据负责人的设计方案布置舞台，在活动进行期间还负责所需表演物品的保管(统一找一地点存放，如礼品包、各类道具等等，由两名同学看守)、搬运和布置。

2、定节目、主持人：

在全校区征集的节目中挑选出一组有特色有水平，能够充分展现大学生杰出才艺的节目作为演出内容，力求使晚会丰富多采而不失和谐融洽，大气热烈而不失明朗活泼。根据整个晚会的基调，节目内容等具体情况对主持人气质风格的需要，从主持候选人中定出2位(暂定)主持人( 1男 1女)作为晚会的主持人。

3、确定人员邀请名册：

确定晚会邀请嘉宾名单：领导，各学园代表，并于晚会

前五天发出请柬。

4、宣传硬件到位及前期宣传：

详见宣传方案。

5、所需物品到位：

晚会所需其他物品(庆祝品、纪念品等)，由专人负责准备，于晚会前一天到位。

ktv元旦活动策划书(六)[\_TAG\_h3]ktv节日活动策划方案篇五

2024年即将过去，2024年即将来临。元旦，也是阳历的“新年”，也是中国的一个消费娱乐节日。ktv酒吧等夜场都为了这一天展开了许多主题活动。目的一是招揽新客户，二是借故维护老客户。为了吸引更多的客户，为了让客人渡过一个愉快的元旦，ktv制服网为大家分享一个“元旦”期间特制的活动方案。

1、制定特定的元旦优惠套餐：

(1)啤酒套餐:

一次性点百威(或其它啤酒)半打送小果盘一个!一次性点百威一打送小吃两份儿和小果盘一个!

(2)洋酒套餐:

危险女人--百力甜一支+牛奶3杯+爆米花一份===218元

螺丝刀----皇冠伏特加一支+可乐3听+小吃两份==228元

特级拉跑--墨西哥烈酒一支+雪碧3听+爆米花====268元

芝华士人生--芝华士12年一支+红或绿茶或冰葡萄3支====388元

积丹尼佳宝--杰克丹尼一支+可乐3听+小果盘一个====388元

绅士之路---轩尼诗 vsop一支+脉动5支+小果盘一个====788元

2、折扣之后超过88元均赠送9折卡，超过138元均赠送贵宾卡8.5折，超过168元均赠送8折卡。打折卡常年有效，活动期内均有内部优惠。并根据季度年度消费累积，提供礼品赠送和常年合作套餐整体预算方案等更多实惠。

3、新年当天，ktv夜场的员工都穿上唐马服装专门订制的2024年ktv制服新款,为大家呈现大型交友联盟联谊，活动细则主要包括：当天来酒吧，将qq号码加入音乐爱好者俱乐部，电影发烧友俱乐部，单身潮人俱乐部，网络游友俱乐部，足球爱好者俱乐部，怀仁车友俱乐部的顾客，均免费赠送常年8折卡一张，绝对优惠!目的就是要将所有喜欢交朋友，有相同爱好，有群体娱乐精神，有团体合作意识的朋友汇集在一起，把ktv酒吧做为大家的一个休息，交流，谈心，组织群体活动的大型平台，场地全部免费提供，消费只计算成本，打造怀仁团体心高度!!!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找