# 2024年一岗双责述职报告(3篇)

来源：网络 作者：夜色温柔 更新时间：2024-07-25

*随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。一岗双责述职报告篇一一、认真落实一岗双责责...*

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

**一岗双责述职报告篇一**

一、认真落实一岗双责责任制，切实明确党风廉政建设工作职责。

落实好一岗双责责任制就政府办公室而言，主要是落实好四种责任。一是党组书记的第一责任。党组书记要定期召开全体会议和党组专题会议，研究解决党风廉政建设的重大问题，并对发现的违纪违法苗头性、倾向性问题和工作中存在的不足及干部群众反映的突出问题，及时进行廉政谈话，督促其纠正。二是班子分管领导的直接领导责任。分管领导要定期听取所分管科室、部门党风廉政建设和反腐败工作情况汇报，主动了解掌握干部职工苗头性倾向性问题，加强教育引导，督促其遵守廉洁自律各项规定。三是纪检监察室的工作监督责任。纪检监察室要在党组和分管领导的领导下积极主动开展工作，抓好任务落实。四是落实各部门(科室)负责人的监督责任。各科室负责人要加强对本部门、科室干部职工的日常监管，及早防范，确保监督到位，督促其廉洁从政。

二、着力抓好四项重点工作，切实筑牢拒腐防变各条防线。

一是抓好廉政教育，筑牢思想防线。要坚持经常性地开展正反典型教育，全面推进廉政文化建设，不断增强干部职工廉洁从政的自觉性和拒腐防变的坚定性，真正筑牢起不想腐、不愿腐的思想防线。二是抓好制度执行，规范工作行为。人事教育部门要组织好制度的学习，让制度规定深入人心;班子成员要和各科室负责同志率先垂范，带头遵守制度，坚决防止逾规问题发生;党组书记要坚决支持纪检监察部门正常履职，坚决维护制度的性和严肃性，筑牢不易腐的拒腐防变有效屏障。三是抓好行政效能，提高工作效率。要严格效能考核，以硬性规定督促干部职工自觉改进工作作风，规范工作行为，提升工作效能。四是抓好监督惩治，维护纪律。要按照分级负责、上管一级的原则，坚定不移地支持纪检监察部门的工作，严肃查处发生在机关内部和干部职工中的贪污受贿、腐化堕落、失职渎职等案件，构建起干部职工不敢腐的反腐败屏障。

三、健全完善五项机制，确保反腐倡廉工作发挥长效作用。

一是健全完善规范可控的权力运行机制。要科学合理配置内设机构权力和职能，形成决策权、执行权、监督权既相互制约又相互协调的权利结构和运行机制。二是健全完善渠道畅通的信息反馈机制。要进一步坚持和完善密切联系群众的制度，班子成员要定期深入基层，主动听取群众意见、建议，及时掌握第一手资料和线索，坚决查处损害群众和企业利益的行为。三是健全完善行业特色明显的腐败预防机制。要针对各个部门的行业特点，有针对性地重点防范打领导旗号插手、干预项目建设、工程招投标和在办公用品采购、基建、车辆管理、政务督查等工作过程中以权谋私、中饱私囊、违规收受他人礼品、礼金和吃、拿、卡、要等问题。四是健全完善科学公正的干部选用机制。要严格执行《党政领导干部选拔任用工作条例》各项规定，坚决杜绝任人唯亲、跑官要官等不正之风。五是建立健全反应灵敏的自我纠错机制。党组书记要带头执行，按规定开好班子民主生活会。同时，班子成员还要切实加强对基层党支部组织生活会的具体指导，并向群众述职述廉，耐心倾听群众意见，并做出整改承诺、积极整改。

**一岗双责述职报告篇二**

通过认真聆听了市行党委组织学习的《准则》、《条例》、《xx届五中全会公告》、《市分行党风廉政建设党委主体责任实施细则》、《市分行党风廉政建设纪委监督责任实施细则》等，收获颇多，现借此机会，就基层行长如何履行好一岗双责，带好队伍，谈谈自己的想法。

一、充分认识一岗双责的重要性

一岗双责就是一个岗位、两种责任。对于我们基层行长来说，就是既要承担具体的业务发展工作、确保各项目标任务的完成，又要承担基层的党风廉政建设和反腐败工作，确保队伍廉洁高效，实现业务工作和党风廉政建设的同步发展。落实一岗双责是我们的政治责任，不重视反腐倡廉建设，不履行党风廉政建设责任，就是政治上的失职，业务发展再突出，也是不称职的处长。

二、加强学习，提高一岗双责的履职能力

一方面自身要加强政治理论学习，不断提高自身政治理论素养和党性修养，提高敏锐的政治洞察力、鉴别力以及在各种诱惑和风险的免疫力、抵抗力，为一岗双责的贯彻执行提供强大的思想基础。另一方面要定期组织全行员工认真学习廉政建设、合规文化、内控制度等相关文件和规定，让全行员工在思想上筑好防腐第一道防线，端正自己的职业道德思想，增强道德观念，严守职业道德底线。

三、以身作则，发挥带头作用

要自律，作为一名四级财务处长，能干到该岗位来之不易，要好好珍惜，不要把该岗位当作捞钱的本钱，为一时的贪欲而毁了自己，要把支行的每一笔费用用在业务发展上，不能当做个人的小金库。在工作上要向上对得起领导向下对得起员工，尽心尽力为支行的发展干好本职工作。

要知足，作为一名四级财务处长，个人的收入在全行属于中等以上的，比上不足比下有余，知足者为乐，不要一味去攀比虚荣、奢华，欲望是没有止境的。不要老把报酬看得很重，人活着不能一直欲望金钱、一味追求虚荣和奢华，这样会为了一时贪欲而断送前程，连累家庭、老婆、孩子。时刻牢记权利和责任是孪生兄弟，有权必有责。

要民主，作为名财务处长，你不是家长，要主动听取班子其他成员的意见建议，建立每周一会的的沟通交流机制，做到处理问题相互协商，重大问题集体研究决定，这样既促进了班子的团结，又加强相互监督，财务要公开、透明，定期向全行通报费用开支情况，让员工放心。

四、严格执行各项规章制度，加强警示教育

一是要从思想深处树立规章制度的性，严格落实规章制度，确保制度落实到位。二是要按照党风廉政建设责任制的要求，落实好本人的责任，带头维护纪律的严肃性和性。三是要组织全行员工反复学习一些违法违纪案例，了解到发生严重违纪违法问题给单位、个人造成的巨大损失，以此警示自己和全行员工，要时刻算好家庭账、经济账、政治账。在全行形成尊崇制度、遵守制度、捍卫制度的良好风尚。

五、扎实抓好业务发展，关爱员工

履行好一岗双责最终目的是打造成一支思想过硬、作风优良、团结和谐的队伍，保证全行业务健康、持续发展。业务发展是支行的第一要务，业务发展了，职工收入才能得到保证，队伍才会稳定，通过案例的学习，我们知道以学习名义组织职工外出旅游、通过非人力费用解决职工过节福利的行为已经严重违规，作为一行之长，只有全心全意带领员工扎实开展业务，让员工多拿绩效，这才是正道。同时，要关爱员工，经常与员工谈心，了解员工的思想动态和八小时外的生活轨迹，员工家里有困难要及时帮助，员工思想出现不好的苗头要及时制止。支行业务发展了、员工思想稳定了，一岗双责工作才能落到实处。

在其位，谋其事，尽其责，廉其政，我将不辱使命，切实履行好一岗双责，带好支行这支队伍。

述职人：

20xx年xx月xx日

**一岗双责述职报告篇三**

由于金融改革深化、利差收窄、不良反弹，中国银行业面临的经营压力持续加大。在银行业人士看来，20xx年“仍将是困难的一年”。而作为行业的领头羊，如何站稳脚根并带领金融行业蓬勃发展，第一季度至关重要。我行在总行党委、纪委的正确领导下，深入贯彻落实党的xx届五中全会和省、市行工作会议精神，总结20xx年工作，分析当前经济金融形势，部署20xx年工作。坚持以科学发展观为指导，制定正确合理的工作目标，建立健全长效的考核机制，并将推进惩防体系建设和落实党风廉政建设责任制工作作为我行建设的基础工程和系统工程来抓，着力在完善机制、强化措施、落实责任上下功夫，深入开展反腐倡廉建设，全面推进惩防体系建设，较好地实现了推进惩防体系建设、落实党风廉政建设责任制工作与我行各项业务工作互促共进。现将第一季度有关情况汇报如下：

一、当季的业务工作落实情况

截止三月末存款余额为17993万元，比年初上升638万元，完成总行下达3500万元任务的18.23%。各项贷款余额2266万元，比年初上升-5万元，完成总行下达2500万元任务的-0.2%。当年实现利息收入48.1万元，完成总行年初下达300万元总任务的16%。

本季根据上级“春雷行动”活动方案，我行组织全体员工进行学习领会文件精神，全面部署春天行动工作。与员工签订各项工作任务承诺，利用晨会督促员工一天一汇报工作进度。在春节期间通过各种

渠道的宣传，大力组织人员对外出务工返乡人员进行对接，办理各项金融业务产品，同时利用业余休息时间督促员工大力组织个人揽储。在深耕四区工作中重点以进园入企宣传、深入建档营销，通过精心谋划、周密安排、迅速部署、扎实推进，使我行取得了一定的成绩。

二、落实党风廉政建设责任制情况

(一)高度重视，强化责任。对党风廉政建设责任制的贯彻落实，把它当作每天的“必修课”，摆上了每天的日程安排，坚持在支行每季度组织员工开展一次党风廉政建设专题工作会议，对落实党风廉政建设责任制进行专题部署。根据岗位分工，对我本人职责范围内的党风廉政建设负有直接领导责任，坚持把党风廉政建设责任制与工作实绩考核有机结合。及时组织员工签订《党风廉政建设责任书》，进一步明确了党风廉政建设的工作目标、责任要求，形成了统一领导、达成共识、相互监督、各负其责，依靠客户的支持和参与的领导体制和工作机制。

(二)以防为主，重在落实。积极组织员工进行多媒体教育，收看反腐倡廉警示教育片;召开廉政工作例会，开展自评、互评，进一步落实党风廉政工作。

(三)防微杜渐，执政为民。作为一名领导干部，正确对待和行使手中的权利，淡化“官念”和权欲，用平常心看待官位，用责任心看待和运用权力，做到立党为公、执政为民。工作期间我从未谋取规定以外的非法利益，不贪钱财、不贪享乐、不贪图名利地位，俭以养德，

保持良好的品行和高尚的情操。时时刻刻从大处着眼，小处着手，见微知著，防微杜渐，力争做到大事不糊涂、小事不马虎，不越雷池一步。同时，在廉洁自律上做到了表里如一，任何时候、任何情况下，都自觉以党性原则和道德规范衡量、约束自己，没有人前一套、人后一套，严格进行自我监督。

三、后期工作安排

(一)廉洁从政，忠于职守，改正缺点，弥补不足。一是深入学习贯彻省市、总行会议精神，切实抓好领导干部作风建设，为全面贯彻落实科学发展观，构建社会主义和谐社会，实现经济社会又好又快发展提供坚强有力的政治保证。二是坚持不懈地加强领导干部廉洁自律工作，增强带头严格执行党纪法规和各项制度的自觉性。三是严格执行廉洁自律规定，自觉抵制各种腐朽思想的侵蚀。坚持学习，通过加强理论学习，夯实自身的思想政治基础，筑牢反腐拒变防线，不断提高自身素质。工作中少琢磨单位上给了我什么，时刻想着我为单位和员工、客户做了什么。正确看待自己的不足，真正做到清清白白做官、老老实实做人、踏踏实实做事。四是坚持廉洁从政，自觉接受员工和客户监督。更加坚定地与各种腐败现象作坚决斗争，虚心听取党员干部、员工和客户的批评意见，自觉接受监督，始终保持共产党人的蓬勃朝气、昂扬锐气和浩然正气，为发展贡献自己的力量。

(二)“三提高，两做好”加强稳存增存工作。一是加强高端客户维护，提高优质客户忠诚度。加强优质客户维护管理，细化目标客户

到各个员工。仔细研究优质客户特点、资金运作，找准切入点，上门主动拜访。并根据客户投资需求，将我行的银行卡、个人信贷、电子产品组合捆绑，为客户量身定制金融套餐，一对一全程跟进服务，满足优质客户多元化需求，形成一条源源不断的资金链，提高我行优质客户依赖度和忠诚度。

二是充分利用多种信息系统，提高抓存工作效率。高效发挥我行信息系统同业优势，多渠道采集储蓄存款数据，及时掌握存款大额资金异动，仔细分析研究，有的放矢调整工作策略，制定差异化抓存措施。做到工作拓展有策略，存款异动心中清，客户维护有方法，确保我行储蓄存款稳步快速增长。

三是密切关注同业动态，提高存款增量占比。面对激烈的同业竞争，我行一方面做好自身业务的拓展;另一方面积极应对他行的挑战，多层面了解同业动态、业务拓展策略、客户挖转态势，盯紧同业。并结合我行业务发展，对症下药，以我行雄厚的实力，丰富的资源，先进的网络，优质的品牌，迎接挑战，占领同业市场制高点，巩固扩大我行市场份额，保持同业第一位置的优势。

四是落实存款工作目标，做好二季度稳存增存工作。加大稳存增存工作力度，防止前松后紧，工作力不强。按季分解下达储蓄存款指标，逐层分解任务，提前落实二季度任务指标，细化时间进度表，做到目标明确，思路清晰，稳步扎实推进，打好稳存增存阶段性战役，快速、有序拓展储蓄存款业务。

五是强化存款异动监测，做好分析统计汇报工作。进一步强化大额存款异动监测管理工作，将此项工作纳入履职绩效考核。根据重点客户存款异动原因分析透彻情况、应对措施得力情况、制度执行情况，给予加减分值。全行上下互动，齐心协力打好存款争夺战，确保全年储蓄存款工作上一个新台阶

(三)增加贷款发放、加强贷款清收。一是为促进辖内农业增效、农民增收和农村经济的持续发展，充分发挥支持“三农”的农村金融主力军作用，结合我行实际情况，确保风险可控的前提下，增加贷款发放额度。

二是在思想上提高认识，加强风险意识。清收要实实在在，问题要及早暴露，任何拖延和掩盖只会使问题更加严重，甚至积重难返。

三是要完善激励约束机制，充分调动员工的积极性，限度地利用现行的各种处置方法，用足用好各项政策，把不良贷款降到最低水平。

四是要求党员干部充分发挥先锋模范带头作用，引导员工，带领员工充分发挥“行前山万水，说千言万语，想千方百计，吃千辛万苦，走千家万户”的钉子精神，寻找突破口，加大对不良贷款的清收工作。

五是加大考核，激励清收。为充分调动信贷员的清收积极性，制定内部清收考核办法，对清收较好的员工在季度劳动竞赛考核奖金中给予重奖，形成利益积极机制，对欠任务的给予不同层次的处理意见。

六是有的放矢，依法清收。为加大对恶意逃债和赖账户的清收，该行积极加强与公安、司法机关联系沟通，实行依法清收。

最后,一户一策，区别清收。针对不能一次性偿还全部不良贷款的贷款户，与其签订分期还款协议，对恶意逃债户，采取登报的方法，进行媒体曝光，或者采取张榜的方式进行公布，以增加舆论的影响力，达到清收的目的。

(四)积极营销电子产品。

一是人员合理有效的调动，网点上下齐力配合，打造大堂引导识别→柜面激活办理→大堂负责人登陆下载的良性互动营销模式。

二是充分利用智能手机爆发式发展这一有利时机，利用网上银行、u盾、手机银行、商务手机银行等先进载体，大力发展手机银行业务。三是围绕企业客户、存款大客户，增强其对电子银行金融产品的依存度，提升客户渗透。四是培养客户使用习惯，促使客户离柜办理业务，持续推进柜面业务分流。五是抓营销电子银行产品计价，落实奖励机制。六是细化售后，用心服务客户。七是结合电子银行产品特点，有的放矢开拓新市场、新客户。八是网上银行业务的广泛应用，助推中间业务发展的链接效应。

述职人：

20xx年xx月xx日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找