# 最新试用期写工作心得体会范文

来源：网络 作者：水墨画意 更新时间：2024-08-17

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。试...*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**试用期工作心得范文1**

三个月的试用期，学到了很多以前没有接处过的东西，经过努力，使自己有了一定的提高。对我来说，这三个月不仅仅是工作，也是对自己的一个考验、一个学习和锻炼的机会。从这段时间来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，到这个大溶炉里慢慢消化，这就是经验。在此十分感谢公司的领导和前辈们对我的关照。

我深刻地体会到了公司从老总到同事踏实认真的工作态度，让我更加的警惕自己，把工作做好做细、每个公司的制度和规定在细节上虽稍有区别，但大体方向和宗旨却都相同、所以，很快我就适应了这里的工作流程，尽量配合大家的工作、虽然也有一些不当之处，但是我都积极改正，避免再犯、所以，很快的，我就融入了沁园这个大家庭，并认真做好自己的本职工作、我喜欢这里，并且很愿意把这里当作锻炼自己的平台，和公司共同发展，做出自己最大的贡献、对我而言，不论在哪里，在哪个公司，只要我能有幸成为其中的一员，我都将以饱满的热情，认真的态度，诚恳的为人，积极的工作融入其中、这是作为一个员工基本的原则、团队精神是每个公司都倡导的美德、我认为，公司要发展，彼此的合作协调是很重要的、没有各个部门和各位同仁的相互配合，公司的工作进程要受到阻碍，工作效率会大打折扣，公司效益自然会受损、这样对公司和个人都无益处、

在沁园，我的主要职责是营销中心内勤，负责统计各区业务人员的工作汇报、每月费用报销的初步审核。同时，负责与各区经销商核对每月的帐务，资料和信息的传递。

三个月来，我更是体会到，工作时，用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要。就拿每月和经销商对帐来说吧，我要用心的做出近百家经销商的帐务，专心的做好每一家经销商的帐，细心的做好各经销商的每一笔帐，耐心的与各经销商对好每一项帐目。

在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性，一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛汲取各种“营养”;二是向周围的同事学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问题的方法;三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践中检验所学知识，查找不足，提高自己，防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

要做好一份工作，我认为最重要的是要有责任心，有了一份责任在身上，就会努力去完成它，并完成好，这样爱你的工作，你的工作就会喜欢你。公司常宣导大家都要做到：认真做好自已的本职工作。这就是一种无形的责任，鞭策着我，朝着这个方向努力，不断改进，不断提升。

**试用期工作心得范文2**

作为一名新员工，进苏宁第一天工作开始到现在，公司虽然有充裕时间来对我们进行上岗的系统培训，但是对于一个刚入司不久的新员工培训还只是停留在理论知识层面，并没有丰富的工作经验的我来说，一切工作都需要在实际摸索中前进。

刚上班那几天，我甚至不明确自身的工作定位。一直以为来苏宁的工作就是卖电器，并把自己当成导购员。可是进来了才发现，原来每个品牌都有它们厂家自己新员工工作总结的导购，而我却相当于一个闲人，整天在卖场无所事事。幸亏我的督导及时发现了我的问题并经常跟我谈心，随着对业务的不断熟练，在店长督导和各位同事的关心和帮助下我终于对自己的工作开始有了比较系统的全面的认识。

营业员不等同于促销员，促销员只是负责将自己品类的商品推荐给客户，他们代表的是厂家;而营业员在向顾客提供商品的同时更多的是要把企业的良好形象带给顾客，营业员主要代表的是商场。促销员的工资主要由厂家发放，他们的更多活动要向厂家汇报，而营业员是属于苏宁的员工，在维护卖场秩序的同时，我们更多的要做好促销员和商场高层领导之间的桥梁，及时发现工作中的问题并在领导的协助下想办法及时解决。促销员工作中更多关心的是自己卖了多少商品，能拿到多少提成;而营业员更多要关心的是顾客在商场的购物是否满意，打造并维护好苏宁这一品牌。

工作一个半个月后，我就很幸运地迎来了苏宁海尔专场特卖会。特卖之前店长多次强调，没有经过大忙就不算是苏宁人。而相对于对大忙的恐惧，更多的感觉是摩拳擦掌准备等待着对它的挑战。特卖会正式开始后，场面果然如预想中一样火爆。但是自身在工作中也暴露出了很多问题。

首先是对业务知识的不熟练，很多顾客在购物时提出的问题我都不给出及时且满意的回答，于是我只有向各位金牌促销们不断地提问，不管再怎么忙，他们都会给我耐心的回答;

其次是自已缺乏与顾客的沟通技巧，当看到比较刁钻的顾客，我就不由得开始心生厌恶，并忍不住会把这种情绪表现出来，这也曾经导致过客诉的产生并给部门带来了不可挽回的损失;

另外在销售中还出现的不少跑单的情况，客观上是公司确实存在缺货和价格控制比较死板等问题，但现在回头想想很多顾客其实是可以留下来的，只是我们没有和终端作好沟通并详细去分析顾客的需求才会把很多机会拱手让给了对手。

经过这些日子的实践我发现批评与自我批评自营员工工作中的首要任务其实不是销售，而是协助督导在自己的区域打造一个强大的团队。这样的团队应该是团结合作的团队，只有合作才能创造出1+1>2这样的奇迹;这样的团队也应该是遵纪守法的团队，没有规矩不成方圆，也许有些人会认为规矩是镣铐，带着镣铐的舞者不能秀出自己最美的姿态，但的团队工作并不是孤芳自赏的表演，没有镣铐就没有凝聚力;这样的团队更应该是包容的团队，对内不论工作能力大小、身家背景好坏，都能在团队中成长为最强的精英，对外不论顾客层次的高低，要求的难易，我们都应该要让他们得到最满意的服务。这是我今后努力的方向，也是我们要取得骄人战绩的不二条件。

每天穿梭在店面各个区域，各个区域的宣传栏拆了又换，换了又拆，可是苏宁的企业文化总是随处可见。人品优先，能力适度，敬业为本，团队第一;至真至诚，苏宁服务，服务个人简历背景图片是苏宁的唯一产品，顾客满意是苏宁的终极目标……本着共同的信念，我们每个人在这里茁壮成长着。感谢给我走进苏宁的机会;感谢督导和各位店长这些日子对我的开导，感谢各位可爱的同事们工作中对我的帮助。今后我会更加注重工作实效，严格要求自己，干好本职工作。

**试用期工作心得范文3**

将近一年的实习生活结束了。可以说，不管在理论还是在技能方面，都得到了提升。个人的专业思想也日趋成熟。于--年7月，来到fs是第二人民医院实习，是我最忙碌却又最充实的一年，是学习着并快乐着的一年，是收获的一年。

在这里，首先得感谢医院给我提供了这样好的实习环境和各种优越的实习条件，也感谢所有的带教老师对我的关心照顾和辛勤指导，让我能在踏上工作岗位之前拥有如此好的锻炼自己的机会，真的很谢谢你们，想对你们说，你们辛苦了。

我们学校学生只有三个同学一个组，轮转了九个科室。实习的科室都是医院精心安排的，教员带教有质量，每次当我们适应了这个科室的时候，在这个科的实习时间就过去了，不得不恋恋不舍的离开科室去下一个科室了。

我实习的第一站就是颅脑外科，在这里我们的实习时间有五周，但由于是我实习的第一个科室，对此充满了好奇与期待。我基本掌握了脑外科一些常见病的护理以及一些基本操作，是我从一个实习生逐步向护士过度，从而让我认识到临床工作的特殊性与必要性。以前在学校所学都是理论上的，现在接触临床才发现实际工作所见并非想象那么简单，并非如书上说写那么典型，好多时候都是要靠自己平时在工作中的经验积累，所以只有扎实投入实习，好好体会才能慢慢积累经验。

在骨科实习的一个月里，大大小小的手术经历了二十多个，值过三个夜班，一个周末白班。可以说，通过这些手术以及术后的处理，使我学到了很多。不仅有技术上的，还有人文关怀上的。在这短短的30天里，痛苦与快乐并存。

孩子们时那么的天真无邪啊，可惜很多都是白血病，我尽可能复习儿科书，在巡视病房的时候就给妈妈们解释疾病的有关知识，由此认识了不少的家长，也让众多小孩子们记住了有这样的一个好哥哥时刻关心着他们，出科的时候我还特意买给他们一些书籍，还有笔，除了科室还常常回来看他们，后来我是那么的喜欢小孩子，回想起来，是因为在儿科实习的缘故。在此，我开始熟悉病例和医嘱，开始认识儿科常用的\'消炎药和化疗药。儿科是我的开始，为我今后的实习也打下了基础。

接下来就是4个星期的手术室生活。第一次走进手术室的时候，脑子里是一片空白，一切看来都那么的新鲜。刚去的时候护士长给我们分别安排了带教老师，带教老师先带领我们熟悉了这里的环境，接着为我们讲解手术室的工作性质。刚开始的几天感觉仍是陌生和不解，因为是学生的身份，所以感觉就是站也不对，坐也不是。好在带教老师对我很好，什么事情都为我们讲解，有些事情也让我们去动手，慢慢的我们也熟悉了这里的程序。在这4周里，我很认真的学习关于手术室方面的知识，了解手术室的工作性质，熟悉每台手术所需要准备的物品以及特殊器械，掌握其基本的操作方法。只可惜我没有上过台，呵呵，没有关系，教员说了，在台下的都是老资格的教员。这里的开台啊，打包啊，做多了，印象最深的就是无菌技术了，如戴无菌手套，穿脱手术衣以及正确的洗手方法等，我都能够熟练准确的操作。但是由于我没有上台，对于有些手术器械的名称及用途仍不是很了解，真是有些遗憾。我打的第一针就是在手术室打的套管针。

短短的2周的心电图的实习，是我感觉最轻松的。如同遨游太空一般，豪爽啊。好景不长，将来要面对的就是紧张复杂和繁忙而漫长的病房的实习生活了。时间虽短，科室收获颇丰啊，以前上大学没有学好心电图，这次一起补上了。心电图的成功实习，还包括病人给与我的高度评价，虽然我没有奔波于病房之间，但我依旧辛勤付出，默默奉献。这里就是我实习生活的转折点，从此“为病人服务“就成为了我永恒的主题。

**试用期工作心得范文4**

在公司工作的这段时间以来，我一直都是勤勤恳恳的工作着，从来不会有一丝的懈怠，而今，我将我的心得体会写出来。

回首我这段时间的工作，有苦，有累，更多的是欢声笑语。这段时间，我过得非常快乐和满足。我们公司是我的理想型公司，早在我还在读大学的时候，我便想着进来工作了。还记得大学时光里，每天拼命地往图书馆里跑，一待就是很长一段时间，直到图书馆闭关时间到了，我才会离开。

我甚至因为自己的专业和我理想的工作没有丝毫想干，我知道在面试的时候，如果没有一点拿得出的看家本领，公司肯定会淘汰我。于是，我付出了比别人更多的精力和努力，即便周末的休息时间，我也安排了大部分时间用来学习。在修完双学位的同时，拿到了--证书，在那一刻，我的心情非常的喜悦。

在大学的假期里，我也没有放松过自己，兼职和--相关的工作，为以后我能应聘上公司做铺垫。在大学期间里，我时刻关注着--工作的应聘要求，有些条件不断改变着，但是唯一一条上面写着的优势是我所具备的，那便是我考来的--证书。

功夫不负有心人，在面试官看到我简历和证书的时候，都不禁吃了一惊，因为有兼职的经验，再加上--证书，让我如愿以偿的进入了这家公司。

很幸运的是，面试官就是我们公司的经理，同时也分管着我们这个部门，每当看到我的时候，总会夸上我两句。我感到很荣幸，同时也非常满足。

在公司试用期的这段时间里，我一直保持初心，努力工作，很多不懂得都会请教，期间我的同事和部长都不厌其烦的帮助着我，我是多么幸运能够在这家公司工作呀!公司的氛围真的太好了，很多时候心里的压力都能很多，因为同事们都非常热情，并且乐于助人。

正式因为，公司这么好，所以我才要更加努力，不让帮助过我的人失望，这段试用期间里，我学到了很多，工作虽然很辛苦，但是没有影响我对工作的热情，在我的工作能力上，我也得到了很大的提升，这和自己的努力是分不开来的。

很感谢公司的部长还有我的同事们，在下以极端的工作中，我会更加努力!让我们一起加油吧!

**试用期工作心得范文5**

在这一年里，从老师们身上，我看到了为人师表散发出的耀眼光芒，给了我实习生活带很多启发性的思维。

在校时总会以为当一位幼儿老师肯定很好玩，很轻松，但来到这里我改变了这个想法，每次上完一堂课我都有深的感触：想要当好一名好的幼师真的不是件容易的事!看着带课老师给孩子们上课，我认真的学习她的上课方式和管理课堂纪律的方法。即使这样，我还是遇到了很多在校期间没有学过的，毕竟试教和正式的时候的心态是不一样的。

听课了之后我开始讲课，孩子们还是如我想象中一样，乱成一团，根本不听我讲课，后来我用小组比赛来管他们的纪律，这样不但可以培养他们的团队精神。还可以为课堂带来一些活力。慢慢发现，孩子们开始接受我喜欢我，这是让我最高兴的一件事了。我才发现，原来对待孩子真的是要非常的用心，给他们多一点的关爱，他们自然就会喜欢你。虽然我在实习期间很忙碌，但感觉到很充实。同时也明白了一件事，要做个好老师除了要有丰富的专业知识以外，还必须要有其他课外知识，这样才可以让你的学生在和你闹在一起之外还能尊敬你。这个时候才知道，其实幼师还是很好当的，只要你用正心态去对待。就在这样忙碌的实习生活里，四个月也就这样过去了。这四个月经历的每一天，都已在我心中留下了永久的印记，因为这是见证我这样一个全新的成长。使我认识到正确的人生观，价值观。

时间就是这样无情，头也不回的流逝掉，是的，谁都不愿意被时间丢下。而我们也随着时间的流走一点一点的成长。而曾经的纯真也随着风雨的磨灭转变得成熟。也许这正是成长的代价。每经历过一次，收获就多一些，成长也就又迈进一步。

试用期工作心得

【最新试用期写工作心得体会范文】相关推荐文章:

试用期工作自我鉴定怎么写

试用期工作心得体会范文

试用期工作心得体会范文

试用期工作心得体会范文

试用期个人工作心得体会

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找