# 2024年招商引资年度工作总结和工作计划模板

来源：网络 作者：烟雨迷离 更新时间：2024-08-26

*光阴的迅速，一眨眼就过去了，成绩已属于过去，新一轮的工作即将来临，写好计划才不会让我们努力的时候迷失方向哦。那么我们该如何写一篇较为完美的计划呢？下面是小编整理的个人今后的计划范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。2024年招商引资年度工...*

光阴的迅速，一眨眼就过去了，成绩已属于过去，新一轮的工作即将来临，写好计划才不会让我们努力的时候迷失方向哦。那么我们该如何写一篇较为完美的计划呢？下面是小编整理的个人今后的计划范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

**2024年招商引资年度工作总结和工作计划模板一**

??20xx年，在县招商局的业务指导和帮助下，XX镇招商小分队全体成员按照蒙发[20xx]6号文件精神要求，紧紧围绕镇党委政府经济发展思路，立足于“引项目、促发展”这一职责要求，牢记使命重托，坚持开拓进取，艰苦朴素，团结协调，结合本镇实际，通过走出去和请进来结合，创造性地开展工作，取得了本镇招商引资工作的新成绩，为推动全镇经济发展作出应有的贡献。现将XX镇招商小分队20xx年工作开展情况述职如下，请批评指正。

??20xx年，在全镇上下的共同努力之下，共完成招商引资任务XXX万元，其中，市外资金XXX万元，新引进项目6个。其中4个养殖业、1个工业、1个服务业。主要有：

??1、XXX项目，总投资12万元，总占地2亩，于20xx年4月份开始建设，目前完成投资近2万元，将建成一个集养殖、垂钓、餐饮于一体的农业生态项目。

??2、规模较大的XXX项目，该项目系浙江温州客商利用XX集镇区位优势，拟投资11万元兴建的一家集日用品、家电、服装、餐饮于一体的大型综合超市项目，项目于6月6日落地，目前已到位资金3万元。

??（一）明确工作重点，主攻一产项目的招引

??由于XX地处较偏，交通不便，为本镇招商引资工作的开展带来了一定的难度。结合这一实际，我们明确了“主攻一产打基础，推动三产上规模，鼓励创业促带动”的整体招商思路，充分发挥本镇丰富的农业资源优势，把大力发展种养业作为我们招商引资工作的重点，充分借助XX独特的区位优势，提升三产服务业的规模和水平，把鼓励全民创业作为二产发展的助推器，推动二产由小到大，由少向多的方向发展。

??（二）主动出击，充分调动各方积极性

??根据县文件精神要求，今年以来，我镇招商小分队坚持走出去和请进来相结合的办法，把小分队外出区域定在本地人务工较集中的江浙一带，先后外出招商6次，每次在外招商时间均在1天以上，每到一地，首先和本镇在当地创业人员取得联系，通过他们接触了一批外商，很好的宣传并推介了蒙城。同时，我镇在招商工作中，除发挥招商小分队人员的主体作用外，还通过宣传发动，积极调动全镇上下的招商积极性，使得更多的人都参与到了招商引资工作中来，努力形成全民招商的氛围。

??（三）加强服务，确保项目的顺利建设

??对于镇辖区的所有新建设投产项目，无论项目大小，我们都坚持服务为先，积极为他们解决生产、建设中的困难和问题，有力的推动项目的健康运行，同时，也为下一步招商引资工作的顺利开展打下了坚实基础。

??一是虽然在招商引资工作中，我们付出了一定的努力，但由于受到地理位置等条件的限制，相比周边乡镇，我们取得的效果不是很明显，引进的项目较少，特别是在工业的发展上，存在很大的差距。

??二是招商方式方法有待创新。全镇上下发展经济的氛围还不浓厚，在一定程度上制约了我镇招商引资工作的开展。

??下一步我们将充分发挥自身的优势，进一步加大工作力度，围绕镇经济发展思路，突出抓好优势资源项目的建设。目前，我们针对本镇丰富的秸秆资源，围绕秸秆资源的再利用，请专业单位为我们编制项目体，力争在此方面取得突破，推动我镇的招商引资工作再上新台阶。

**2024年招商引资年度工作总结和工作计划模板二**

??为进一步强化八步乡招商引资工作，加快产业经济发展，成了由乡长范雅忠牵头，副乡长万海博具体分管，相关站室负责人为成员的招商引资工作领导小组。

??1、及时印制八步乡基本情况简介，并通过电视媒体、报刊杂志广泛宣传全乡社会经济发展现状。

??2、进一步加强与区投资促进局协调沟通，及时提供企业所需信息。

??3、及时安排乡、村干部热情接待实地考察企业。全年共接待实地考察企业3家。

??4、认真研究，及时向区投资促进局回函，提出建议意见。

??5、加强招商引资项目储备，目前，我乡储备项目为农村再生资源市场建设项目，计划总投资1.3亿元。

??1、对于招商引资企业，乡党委、政府均严格按照政策规定为企业办理行政许可事项提供最好的服务，一次性告知需提供的全部资料。

??2、认真落实中央八项规定、“四风”整治工作，按程序办事，招商引资过程中无“吃、拿、卡、要”现象。

??3、对落地建设过程中的企业，乡党委、政府经常进行调研走访，努力帮助其解决困难问题。20xx年，共帮助企业解决征地、青苗补偿、施工用水用电等问题10余个，有力促进了工程的顺利开展。

??1、为促进农村再生资源市场建设项目的早日落地，乡党委、政府多次向区委、区政府汇报工作情况，力争得到上级党委、政府的大力支持。

??2、严格遵守相关法律政策规定，未违规向投资商透露政府谈判底线信息。

??1、20xx年，全乡重大项目包括轱辘新区基础设施、贫困村灾后重建、综合便民服务中心、村级综合公共服务设施等，涉及项目资金1900余万元，均能按期稳步推进。目前轱辘新区基础设施和村级活动室项目已完工交付，贫困村灾后重建和综合便民服务中心已进入扫尾阶段。

??2、XX市晨辉燃气有限公司液化石油气储备充装站技改搬迁工程建设项目在乡党委、政府的大力配合下顺利落地，现已完成选址、征地、厂房建设，预计明年初将投入生产。

**2024年招商引资年度工作总结和工作计划模板三**

??在县委县府的正确领导下，通过单位全体职工的共同努力，我单位顺利完成了20xx年度招商引资工作任务。现将情况总结如下：

??为了搞好招商引资工作，圆满完成县委县府下达的任务，我单位多次召开专门会议，讨论招商引资工作的各项事宜，提高全体职工对招商引资工作的认识。成立了以常务副校长为组长，中层干部为副组长，全体教师为组员的招商引资工作领导小组，负责单位招商引资工作。同时，还制定了切实可行的招商引资工作计划，并要求全体职工严格贯彻、落实该计划，积极进行招商引资工作。

??在全体职工的共同努力下，我单位除了按县委县府的要求，每月按时向县招商局报送了各种报表外，还采集、分析“银杏基地建设及相关产品开发”项目，积极联系了有意向到我县投资矿产建材项目的“福海建材公司”；在县招商引资网上发贴20多篇。积极参与招商引资网络平台建设。

??通过全体职工的共同努力，我单位基本达到了县委县府对非产业部门的考核目标，顺利完成了20xx年度招商引资工作任务。当然，在具体招商引资工作实际中，我们也还存在着一定的缺点和不足。在今后，我们一定戒骄戒躁，扬长避短，继续努力，争取在招商引资工作中做出更大的成绩。

**2024年招商引资年度工作总结和工作计划模板四**

??今年以来，我局认真贯彻开放型经济工作会议精神，促进XX市经济发展，加快实现全面建设小康社会步伐，认真落实市委、市政府的有关招商引资文件精神，切实把招商引资工作摆上全局工作的重要议事日程，并作为重中之重来抓，以大开放、大招商、促大发展为中心，进一步加大招商引资工作力度，积极组织人员外出考察招商，以确保我局20xx年度招商引资计划 任务如期完成，现就我局今年招商引资工作汇报如下：

??为扎实地开展招商引资工作，我局采取了走出去、请进来，上门服务、开门结交的招商、安商工作思路，由局一把手亲自抓，一名副局长具体负责的工作方法，进一步抓实、抓好我局的招商引资工作，形成了人人谋招商，个个思引资的浓烈氛围。我局认真分析形势，理清思路，确定了招商引资工作宣传发动的具体而翔实的发展目标，突出招商引资工作的中心地位，制定了针对性地工作措施、方法步骤，全局上下形成思经济、谋招商、议发展的良好氛围。

??今年4月17日、7月16日我局分别组织了二支招商小分队分别由副局长姜俊、开发科副科长夏红梅带队，奔赴XX、XX等地区进行招商考察。在各地招商考察期间与当地的大中型企业老总举行了招商座谈，积极宣传我市招商引资的优惠政策，优良创办企业的环境，使在场的各位企业老总纷纷表示届时将过来进行考察，考察后再确定意向。

??日常招商引资工作中，我局加强组织领导，建立健全工作措施，完善督导机制，做到局领导每月至少上门走访一次，深入引资企业进行调查研究，现场指导办公，为引资落户的企业排忧解难，确保招商引资工作真正落到实处，使被招落户企业，能安心我市创业。上半年，我局与温州客商招商引资“XX市曼迪咖啡厅”项目，现已正常运营了半年时间。

??通过全局上上下下的努力，我局招商引资工作取得了一些成绩，但与市委、市政府的要求和招商引资工作会议精神相比，还有差距。今后需要更加努力，招到更多、更好的高品质、高效率的企业入驻我市，来推动德兴经济的大发展。

??一要继续把招商引资工作摆上重中之重，做到局主要领导每月至少上门走访一次，帮助引资落户企业解决实际困难。

??二要继续扶持、做好安商工作，帮助引资落户企业谋划发展，献计献策。

??三要继续做好沟通联系，广泛开展洽谈渠道，推进拟洽谈引资项目的新进展。

**2024年招商引资年度工作总结和工作计划模板五**

??今年以来，XX区坚持以“工业项目、招大引强、税源经济、环境保护”为导向，强力推进“3111”行动计划，扎实开展“走进沿海”、“百日攻坚”等阶段性招商活动，不断深化与沿海发达地区的合作，全区招商引资呈现质量并举的良好态，今年1-10月份全区实现招商引资到位资金202亿元，完成全年目标任务240亿元的84.16%，同比增幅5.2%。上报市局招商引资项目190个，其中新开工项目70个，新投产项目54个，报送报省项目28个。

??重点新签约项目52个,总投资额195.85亿元，已开工建设项目23个，合同履约率为57.69%。主要有总投资28亿元的低热值发电项目、总投资15亿元的协鑫新能源控股有限公司140mw光伏电站项目、总投资12亿元的年产30万吨草本咖啡啤酒生产线项目、总投资10亿元的苏州中康电力夹沟七里100mw光伏电站项目、总投资6亿元的琪尔特儿童用品工业园建设项目项目、总投资1.3亿元的添盈工艺品制造项目、总投资1亿元的盛林混包食品包装袋生产项目、总投资1亿元的鹏涛服饰生产项目等。

??重点新开工项目70个，主要有总投资10亿元的符离梁套地面集中式光伏电站项目、总投资10亿元的宿州云阳埇桥解集地面分布式发电项目、总投资10亿元的夹沟中康光伏电站项目，总投资5亿元的纺织服装城标准化厂房建设项目、总投资3亿元的大店神州禾吉环保板材生产项目、总投资2亿元的七十二处机械产业园项目、总投资2亿元的东江新型蒸压砖生产项目、总投资1.1亿元的守信建材生产项目、总投资1亿元的实验室设备生产项目、总投资1亿元的雪鸽面粉生产项目；总投资1亿元的明坤电器生产项目等。

??重点竣工投产项目54个，主要有总投资2亿元的金坊建材生产项目、总投资2亿元的东大木业二期项目、总投资2亿元的瑞宇纺织项目、总投资1.6亿元的衣唯尔服饰生产项目、总投资1.2亿元的慧多利复混肥生产项目、总投资1.1亿元份的夹沟明兴金属制造项目、总投资1.2亿元的宏盛建材生产项目、总投资1亿元的嘉艺制辊项目、总投资1亿元的富民饲料生产项目、总投资1亿元的凯华检测线项目等。

??重点在谈的有总投资12亿元的凯达物流园项目、总投资3亿元的东勤水泵生产项目、总投资2.5亿元的东利油脂生产项目、四川华燃镇镇通燃气项目、顺河新型建材生产项目、海天集团管业、轴承生产项目、华盛纺织生产项目、圣诞礼物生产项目等。

??在发展平台上我区依托两个省级开发区、十个新型乡村工业园、百万平米的标准化厂房和远期200平方公里的主城区三类平台；在产业谋划上园区瞄准顶天立地大企业，乡村工业园和标准化厂房瞄准铺天盖地的中小企业，主城区瞄准高质量的商服企业；项目选择上以工业项目为主导，以招大引强为目标，以延伸产业链条为方向，以没有污染为底线，围绕招商打牢基础，筑巢引凤，围绕招商点燃激情，提高效能，围绕招商创新思路，狠抓实效。

??一是抓招商平台，提升项目承载能力。在加快园区基础设施建设的基础上，我区充分利用散布的存量建设用地资源，实施“2112”工程，在全区建设标准化厂房承载项目。目前，全区“2112”工程开工项目184个，开工面积137.11万平方米;竣工项目60个，竣工面积85万平方米;琪瑜服饰、佰尚制衣、天河樱姿服装等27家企业已建成投产。

??二是抓队伍建设，夯实招商引资基础。组织全区50名招商引资业务骨干赴绍兴学习项目谋划、招商引资、园区建设等知识；借鉴沿海发达地区以及周边县区经验，组织开展驻外招商办事处人员选聘工作，从全区行政、事业单位在编工作人员中选聘我区驻北京、徐州、苏州、厦门、温州、深圳办事处负责人和工作人员，市区联动，信息共享，有针对性开展招商推介活动，进一步提升全区招商引资专业化水平。

??三是抓全区联动，密集外出招商推介。四大班子领导高度重视招商引资工作，积极联系项目信息，主动带队赴外开展招商工作，先后赴北京、上海、温州、石狮等地举行了6次专题招商推介活动；各单位以全区客商回访活动为契机，积极与企业联系和沟通，回访企业247家，接待来访客商600余人次，积极宣传推介埇桥，主要负责人和分管负责人及时召开招商引资调度会，主动为企业解决项目推进遇到的困难和问题，促动了一大批项目的签约和开工；特别是乡镇招商热情高涨、成效显著，褚兰镇强军纺织项目、解集乡复合肥生产、蕲县镇实验室设备生产、西寺坡守信建材等一大批优质项目签约入驻。

??四是抓机制建设，加速项目推进。建立项目评审机制，组织发改、招商、住建、国土、环保等部门组成项目评审小组，对引进项目进行科学论证，严格制定准入标准；建立项目信息汇总机制，进一步搜集整理七大产业招商中心和各园区、乡镇的项目信息，建立并动态更新重大项目信息库，落实“双跟双促”对梳理的重点项目，明确专人对接，及时“走出去、请进来”，加强与企业的沟通联系，加速重大项目签约；建立重大项目推进机制，对已签约重大项目，明确一名区级领导全程包保帮扶，落实一套班子跟跑服务，积极推动项目进展。

??五是抓督查考核，强化责任落实。年初认真领会《XX市招商引资任务考核办法》精神，结合XX区实际，把任务层层分解，把压力层层传递，制定完善新的考核办法，把园区，乡镇、街道，产业招商中心，区直单位分成四类主体进行考核。特别是对五个园区实行动态比较管理，月考核、月排名、月通报、月调度。严格实行招商引资目标任务保证金制度，要求各招商引资单位主要负责人缴纳1万元招商引资任务保证金，对未能按时间节点完成招商引资任务的单位负责人按比例扣除保证金，同时实行招商引资工作任务“零进度”离岗招商制度和年终考核末尾淘汰制度，进一步倒逼全员招商引资压力，营造全员招商氛围。

??1、宏观经济下滑形势下，企业扩张、沿海地区产业转移放缓，企业投资信心不足。

??2、用地指标紧缺，XX区现有五大园区和多个各具特色的新型乡村工业园，发展平台遍布全区，但土地指标紧缺严重制约招商引资工作。特别是省、市强调项目入驻省级经济开发区对XX区影响较大。

??3、园区项目承载能力较弱。园区的基础设施建设滞后，水、电、路、通讯、标准化厂房等硬件设施还有一定差距。

??4、随着周边地市投资环境不断优化，基础设施不断完善，对我区的招商产生了巨大的竞争压力。

??1、围绕主导产业，突出首位度产业，研究出台技改、研发、基础设施建设、用工等产业扶持政策，加大对量大质优项目的扶持力度，抢抓机遇引进龙头企业和产业链关键配套企业。

??2、结合市局驻外分局资源信息，通过驻外专业招商，及时掌握沿海发达地区产业动态和重点企业外迁扩张信息，有针对性开展招商对接工作。

??3、充分挖掘我区存量荒坡、采煤塌陷区、城市建筑垃圾等资源，积极编制项目，针对梳理出来的国内54家重点企业进行推介招商，进一步做大做深我区新能源项目库。

??4、加强第四季度招商引资调度，严格执行10月份无招商实绩单位主要负责人离岗招商制度，同时要求各园区、产业招商中心加强项目谋划，积极外出召开专题招商推介，提高外出招商针对性和科学性。

【2024年招商引资年度工作总结和工作计划模板】相关推荐文章:

招商引资个人年度工作总结范文

招商引资年度工作总结3000字范文

2024年乡镇卫生院年度工作总结模板

2024年语文教师年度工作总结模板

2024年数学教学年度工作总结模板

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找