# 安防行业市场调查

来源：网络 作者：水墨画意 更新时间：2024-06-10

*第一篇：安防行业市场调查从68元每股的发行价，到今年5月170元的高股价（复权后），A股上市公司海康威视用了三年时间。2024年海康威视注册成立，注册资本500万。今年，其市值达800多亿，增长1.7万倍。这大概是近年来A股市场上的一大传...*

**第一篇：安防行业市场调查**

从68元每股的发行价，到今年5月170元的高股价（复权后），A股上市公司海康威视用了三年时间。2024年海康威视注册成立，注册资本500万。今年，其市值达800多亿，增长1.7万倍。

这大概是近年来A股市场上的一大传奇。但传奇还不止于此。

另一家公司大华股份，2024年上市，发行价24元，今年5月21日复权价高达704元，足足涨了近30倍。

在长期低迷的A股市场，这是传奇中的传奇。除了成长迅速以外，这两家公司还有什么共同特征？

答案是同属安防行业，并分属行业老大和老二。它们的主营业务均为视频监控产品研发、生产及销售。

这些公司的迅猛生长，都与过去十年政府主导的“平安城市”建设密切相关。

“平安城市建设中政府投了不少钱，拉动了整个行业的增长。”广东省安防协会专家邱亮南告诉《中国周刊》记者，“这个行业总量大，发展快，目前来看仍然在成长当中。” 十年奔跑

销售规模长年占据国内行业第一的海康威视，是安防界的老大哥。2024年，其营业收入达到72亿元，比上年增长近四成。

它的高成长离不了公安部门推行的“平安城市”工程。

2024年6月，公安部、科技部在北京、上海等21个城市启动了第一批科技强警示范城市工作。视频监控设备的大规模建设，在这一项目中开始起步。

不久，国务院要求各地推进“平安社区”、“平安校园”、“平安医院”等活动，平安城市的概念逐步普及。

2024年8月，公安部进一步提出了建设“3111试点工程”，即在省、市、县三级开展报警与监控系统建设试点工程。这也成为了“平安城市”建设的重点。

从平安城市启动开始，海康威视便是紧密合作者。

海康威视的大股东和实际控制人是央企中国电子科技集团公司。在平安城市项目中，时常可见中电集团的身影。与北京、重庆等城市的合作中，通常都由中电集团与当地市政府、公安局等签署合作协议，再由海康威视负责实施。

十年来，海康威视共为北京、上海等500多个城市的“平安城市”工程提供了视频监控产品及服务。

此外，在北京奥运、上海世博、深圳大运会等重大活动中，海康威视均是安防设备供应商。尽管海康威视依托大股东在全国攻城掠地，但这一行业的巨大市场需求，也为诸多规模稍小的企业留下了生存空间。

行业老二大华股份自不用说，2024其营业收入为35个亿，同比增长六成。

另一家规模稍小的上市公司高新兴，2024年营收3亿。当海康威视和大华股份在一二线大城市拿项目时，高新兴则伴随着“平安城市”、“天网工程”在县一级的落地实施而受益。过去一年，高新兴拿下了“平安揭阳”、贵州镇远、锦屏、望谟等市县的天网工程项目。

这些项目的资金动辄上亿。比如高新兴与中国电信合作的“平安揭阳”项目，其合同总金额近3.9亿，而资金来源则是揭阳市财政支出预算。高新兴要为揭阳新建高清视频监控点3000个，改造高清视频监控点779个；新建高清治安卡口100个，改造高清治安卡口7个，以及机房、应用管理平台建设。

政策红利仍将延续

过去十年，整个行业的产值也在不断刷新纪录。

根据新华信发布的《安防视频监控现状及趋势》，2024年中国安防产值250亿元，经过“十五”期间快速发展，2024年产值超过900亿元。

2024年，科技强警、平安城市等项目进一步刺激了行业产值，整个安防产业同比增长30%，全年产值达到1200亿元。

到了2024年，安防行业总产值达到2300多亿元，比2024年增长1.8倍。

如今，这一行业仍在看涨。一位不愿意透露姓名的券商分析师告诉《中国周刊》记者，来自政府的需求仍是这一行业的重要成长动力。

在广东省安防协会专家丘海明看来，各地的突发事件证明稳定压倒一切，因此安防投资高景气可持续，而国际经验也显示安防投入与GDP相关度高，但中国投入比重更大。而从行业的内生需求来说，根本驱动因素在于城镇化和矛盾多发，对安防行业的需求增大。

现实中，各地政府也仍在继续扩张视频监控范围。去年，不少省市都发布了所在地区的视频监控规划。

广东省计划三年内新增96万个一、二类社会治安视频图像采集点，同时还要新建2750个高清治安卡口。

天津市公安局也表示要在全市街头路面规划建设10.5万个高清视频监控点位、900处高清电子卡口。

上海市教委也要求上海高校校园监控系统全面高清化，并列出了时间进度表：至2024年末，全市所有高校全部实现高清摄像机视频监控。

总投资额超过10亿元的贵州省六盘水市“天网”工程项目去年启动，该项目也属于基于高清网络视频监控的平安城市建设工程。

在《安防行业十二五发展规划》中，这一产业到2024年的总产值将达到5000亿元，其中视频监控系统产值为1100亿元。

风险犹存

当整个行业都在政策红利之下狂飙猛进之时，风险也并非不存在。

海康威视在重庆的遭遇，便是安防行业风险的极端案例。

2024年11月，海康威视大股东中电集团与重庆市政府签署协议，成为重庆社会公共视频信息管理系统建设项目的总承包商，具体实施则由海康威视负责。

这个庞大的项目覆盖了重庆市公安局、42个区县公安机关、804个派出所。承接项目之初，海康威视测算将新建各类镜头8万个，改造镜头数为1.5万个，系统整合接入能力则按不低于50万个视频监控点建设。整个项目资金预计在50亿元。

合作中，双方采取了这一行业常用的BT模式，也即先由项目公司垫资，结束后再由业主出钱回购。

为此，海康威视先期募集了17.5亿元，其中2亿元在重庆设立子公司，15.5亿元用于项目建设，不足资金则通过银行贷款补充。

随着项目的推进，所需资金额也在上升。2024年10月，海康威视与42个区县分局签署建设合同，合同总金额为77亿元。

然而，合同签署没多久，重庆公安系统便发生了人事震动，也让这一项目建设处于停滞状态。

此后，重庆政府对这一项目进行了调整。有媒体报道称，2024年5月后，海康威视与重庆市政府初步达成新的协议：将合同从原来的42个调整为11个，只包括主城区，总价款从77亿元减少为34.5亿元。随后，重庆海康裁员三成。

在重庆事件发生之后，海康威视便不断遭遇减持。第二大股东、副董事长龚虹嘉，机构股东、第三大股东新疆威讯投资管理有限合伙企业都曾多次大规模减持。

最近一次大规模减持来自新疆威讯。据海康威视2024年7月5日公告，新疆威讯近期减持1770万股。推算后，套现总额约6.4亿。

重庆事件虽是极端个案，但却也凸显了这一行业对政府的依赖。政策红利能够持续多久，成为悬于这些公司的头顶之剑。

**第二篇：安防行业概况**

一．安防（安全防范）的概念

所谓安防：根据现在汉语词典的解释，所谓安全，就是没有危险、不受侵害、不出事故；所谓防范，就是防备、戒备，而防备是指作好准备以应付攻击或避免受害，戒备是指防备和保护。综合上述解释，是否可以给安全防范下如下定义：做好准备和保护，以应付攻击或者避免受害，从而使被保护对象处于没有危险、不受侵害、不出现事故的安全状态。显而易见，安全是目的，防范是手段，通过防范的手段达到或实现安全的目的，就是安全防范的基本内涵。

安全防范系统(SPS)security & protection system 以维护社会公共安全为目的，运用安全防范产品和其它相关产品所构成的入侵报警系统、视频安防监控系统、出入口控制系统、防爆安全检查系统等；或由这些系统为子系统组合或集成的电子系统或网络。

安全防范系统在国内标准中定义为security & protection system(SPS)，而国外则更多称其为损失预防与犯罪预防（Loss prevention & Crime prevention）。损失预防是安防产业的任务，犯罪预防是警察执法部门的职责。

二．安防行业概况

中国的安防产业是从20世纪80年代开始起步的，比西方经济发达国家大约晚20年。改革开放以前，由于受经济发展的限制，中国的安防主要以人防为主，安全技术防范还只是一个概念，技术防范产品几乎还是空白。20世纪80年代初，安防作为一个行业在上海、北京、广州等经济发达城市和地区悄然兴起，尤其是处在改革开放前沿的深圳，依托本地先进的电子科技优势和得天独厚的地理位置，逐渐发展成为全国安防产业的重要基地。

中国安防产业的发展已基本成型，且颇具规模。进入21世纪，安全技术防范产品行业又有了进一步的发展，智能建筑、智能小区建设异军突起，以及高科技电子产品、全数字网络产品的大量涌现，都极大促进了技防产品市场蓬勃发展。中国正在发展成为世界上最庞大的安全防范产品市场已是不争的事实，“世界工厂”的逐步形成使中国安防行业成为国民经济新的增长点和新兴的朝阳产业。安防产业日渐成为中国经济建设领域里一支十分重要的生力军。

随着国民经济的发展和经济全球化进程的加快，中国安防产业迅速发展；随着科技不断进步，安防行业领域不断扩大。报警运营、中介、资讯等专业化服务开始起步；产品种类不断丰富，发展到了视频监控、出入口控制、入侵报警、防爆安检等十几个大类，数千个品种；闭路监控发展迅猛，年增长率达到30%左右；沿海地区发展较快，形成了以珠江三角洲、长江三角洲、京津地区为中心的三大安防产业集群。

虽然中国安防行业发展迅速，但依然存在产业结构不够合理，层次水平较低；企业规模偏小，经营管理方式较为落后；科技自主创新能力弱，不少关键技术产品依赖进口；行业管理较为薄弱，市场秩序不够规范等问题。所以中国安防行业必须健全和完善安防法规、行业规章，提高行业的法制化水平，增强行业自治自律管理能力；加快安防行业信用体系建设，督导企业信用经营，营造有序发展的市场环境；加快安防系统评估体系建设，准确客观评价安防系统，带动安防产业链质量水平全面提高；加快安防职业培训和技能鉴定体系建设，提升从业人员专业化水平，增强行业整体竞争能力。

三．安防行业前景分析：

我国的安全防范行业是以现代科学技术为基础的多学科、多技术相互交叉的应用，并具有安全防范典型技术特征的新兴行业。经过二十多年的发展，行业产业规模快速提升。为规范管理并促进行业的发展，公安部门相继建立了专门的管理部门和标准、检测、产品认证等机构;并相继颁布实施了近100多个法规和标准，形成了完整的行业管理体系和标准体系，成为社会安全领域的重要组成部分。

安防行业近年来一直以15%左右的年增长率快速发展，仅2024年行业总产值已经超过500亿，每年新建和改建各类风险等级的安防系统超过20万个。已建有100多万个各类风险等级的安防系统，仅金融营业场所就有5万多个，住宅小区有1万多个，全国有2千多家报警运营服务企业，入网总用户已达1百多万户。安防系统建设已由国家初期的要害部门扩展到了当今的公共场所、大型建筑、金融、交通、社区等各个领域。已建各类风险等级的安防系统，每年预防和破获各类案件1万多起，挽回直接经济损失4亿多元，在保障社会公共安全和人民生命财产安全方面发挥了巨大的作用。

目前我国安防行业企业有1万多家，从业总数超过100多万人，安防行业作为高科技应用行业，在从业人员结构中，专业技术人员所占比例约为60%，其中具备从事安防设计评估工作的专业技术人员超过20多万人。其人才主要集中分布在北京、上海、广东、福建、浙江、江苏等经济发达地区。

由于整个行业的迅速发展，专业人才无论从数量上还是从质量上都远远不能满足社会安全防范建设发展的需要，大批通信、信息、生物识别、智能建筑等相关学科的专业人员加入到本行业。70%以上安防企业规模较小，无能力对其系统地进行安防专业培训，大部分人员单凭自己自学和经验的积累，缺乏社会安全管理和专业技术的规范化、系统化职业培训，而又从事着高风险的安防系统设计评估工作，面对国家主管部门日趋严格的监管和专业技术发展，他们的知识和技能水平并不能满足市场需要。

安全防范产业在发达国家，如美、日、韩、德、英、澳等都发展很快，他们在国家主管部门和相关组织机构的支持下，从培训体系、课程设置、职业标准、考核认证等方面建立了一套较为完整的、系统的运行机制，在对从业人员的管理上均已实行了严格的职业资格认证制度。在美国仅安全防范培训机构(ASIS)一家就培训和认证了3万多职业人员，有效地提升全行业的生产力;英国、法国、日本、韩国等国家也采用了类似管理模式。安全防范行业是我国的朝阳行业，随着社会经济的发展，人们更加关注生存环境的安全。根据我国当前在安全建设投入费用看，仅占GDP0.7%，而发达国家占GDP3%以上。我国GDP人均刚刚达到1000美元，距发达国家GDP人均4000美元也有相当差距。我国未来的安全防范行业市场发展空间会非常大，预计到2024年全行业总产值将从现在的500亿发展到3000亿以上。社会经济建设与发展对社会安全防范建设提出了非常大的需求，根据公安部、建设部、电子信息产业部的要求：各种小区、大厦、大楼、公司、道路、车站、码头、银行、超市、广场、工厂、医院、学校、宾馆甚至家庭等都需安装安防监控系统。根据公安部在全国范围内倡导的平安城市要求，需要将全市视频监控系统联网；甚至我国经济发达省份浙江省根据省公安厅要求各村出入口必须安装视频监控系统，并与公安视频监控系统联网。安防监控应用已经由城市化建设逐渐向农村普及，因此安防监控系统应用是目前社会生活中的热点应用，可以说安防监控无处不在，安防监控工程建设处于社会爆发期。

四，2024安防行业发展四大趋势

近年来，随着全球反恐和国内构建和谐社会的需求的提出，安防作为朝阳行业逐步映入人们的眼帘，摄像头、电子眼、门禁、楼宇对讲、报警器等安防产品都与我们的生活息息相关。2024年安防行业的四大发展趋势

首先，安防行业继续保持高速增长。近年来，安防行业一直处于高速发展之中，相关数据显示，从2024年的1450亿到2024年的2270亿，安防产值每年在以两位数的速度增长。以2024年安防市场数据为例，安防设备在2024年的产值大概是961亿，安防工程1190亿，安防服务是119亿。其中，视频监控是目前安防设备里面最大的产品线，其总产值大概为360亿，占市场产品的比重是37%;门禁对讲84亿，占据9%;防盗报警114亿，占据12%;社区安防62亿占6%;安防软件13亿占1%;防爆安检38亿占4%;此外实体与人体安防产值为290亿，占据总量的30%。

第二，行业洗牌加速。安防技术是一个综合性的技术，安防行业涉及到的技术种类非常多，包括物理、电子、光学、机电一体化、通讯、网络、生物等等，所以，安防技术是一个综合性非常高的奇葩，它吸引着众多行业参与到安防行业里来。

随着安防数字化、网络化、智能化、高清化的发展，目前国内企业进入安防的门槛也在逐步提高，两三人、三五人小作坊式的生产模式已经不再适合市场的发展规律，规模和技术实力雄厚的大型企业竞争力凸显，小型企业生存空间缩小，面临洗牌危机。电信、IT、生物识别等行业大佬纷纷涉足安防领域，以期分得安防这块市场蛋糕。未来几年，随着高清化和智能化趋势的愈发明显，安防企业必将面临更激烈的竞争。第三，行业细分趋势明显。随着平安城市，平安校园、平安农村建设的推进，交通、金融、教育、文博、能源等行业对安全的需求在不断加大，各行各业安防系统建设也开始加速!

然而，安防行业是一个特殊的行业，每个行业的客户群、应用场合、组织结构、业务流程等都不尽相同，各行各业对安防的要求不尽相同，比如公安行业有可视指挥、案件管理、警情分析、警务督察、审讯等需求;电力行业有环境量检测、门禁控制、电闸检测等需求;公交有车辆调度、移动视频传输等需求;高速公路有车辆异常行为检测等需求„„

面对众多的行业需求，可以说，用一套解决方案推之四海而皆准的可能性几乎为零。简单的安防系统联网只是满足了行业客户最基本的要求，只能看到图像，如何将视频与行业业务整合并没有得到有效体现。

安防发展至今，从最初的事后取证到事前预警再到协助管理，应该说行业细分起到了相当重要的作用。以客户为中心，提供满足行业个性化需求的解决方案，成为安防发展的趋势之一。

第四，物联网建设促安防行业发展。从物联网的含义来看，它是指把所有的物品通过射频识别(RFID)、红外感应器、全球定位系统等信息传感设备与互联网连接起来，实现智能化识别和可管理的网络。物联网包括三个层次：感知、物联和数据应用。而安防包含了视频监控、防盗报警、门禁管理、消防预警和安保服务及指挥控制等几个大类，从这些子系统的特征来看，都符合物联网的特征，因此安防本身就是物联网的典型应用，属于物联网的一部分。

在安防产业得到初步应用的技术，包括视频、智能、GPS、传感等，都是物联网产业的核心技术。由此可见，安防本身就可以纳入物联网范畴，是物联网的一个典型应用。物联网并不是一个新生的技术或网络，安防本身所有的子系统都算是物联网的一部分。物联网在安防行业目前要解决的，是把所有这些子系统联系起来，包括把不同地区的安防系统联系整合起来，把安防与其他系统建立关联，这是在物联网的概念和发展的大背景下安防发展的主要方向。

国内移动互联网咨询机构艾媒咨询日前发布的中国物联网行业应用情况报告显示，2024年国内物联网主要行业应用中，安防(安全防护、防入侵、智能家居)、电力、交通三大行业位居前列。其中，物联网在安防行业的市场份额为43%，市场规模近900亿元。

五．办理安防工程企业资质的条件

中国安全防范产品行业协会，根据协会制定的相关标准，在国内从事安全技术防范工程设计、施工企业的资质分为三个级别：一级、二级、三级。三级为最低级别。企业资质评定执行逐级晋升原则。一级资质企业应当具备下列条件：

(一)具有独立法人资格，在中国工商行政管理部门登记注册，注册资金500万元以上;

(二)获二级资质证书满两年，近一年内承担过5项以上经检测、验收或评估合格的一级安全防范工程设计施工项目，且近两年竣工安防工程合同总额在1600万元以上，其中至少有一项不少于300万元的工程项目;

(三)专业技术人员不少于20名，且通过中安协组织的统一考试，成绩合格。同时，工程造价人员不少于2名，须经过国家造价员专业培训并取得相应资格证书。法定代表人和专业技术人员均无犯罪记录。企业员工能严守工程相关秘密;

(四)企业承诺履行并签署《安防企业诚信公约》;

(五)有固定的工作场所，能满足企业机构设置及其业务需要，工作面积不少于300平方米;

(六)建立保持适合安防工程特点的质量管理体系，并通过 GB/T 19001质量管理体系认证;

(七)近二年承建的工程无重大质量责任事故，具有完善的售后服务保障措施;

(八)企业按国家规定为员工办理社会保险;

(九)建立并保持安全生产管理制度。

二级资质企业应具备下列条件：

(一)具有独立法人资格，在中国工商行政管理部门登记注册，注册资金 200万元以上;

(二)获三级资质证书满两年，近一年内承担过 5项以上经检测、验收或评估合格的一、二级安全防范工程设计施工项目，且近两年竣工安防工程合同总额在1000万元以上，其中至少有一项不少于200万元的工程项目;

(三)专业技术人员不少于 10名，且通过中安协组织的统一考试，成绩合格;工程造价人员不少于2名，须经过国家造价员专业培训并取得相应资格证书。法定代表人和专业技术人员均无犯罪记录。企业员工能严守工程相关秘密;

(四)企业承诺履行并签署《安防企业诚信公约》;

(五)有固定的工作场地，能满足企业机构设置及其业务需要，工作面积不少于 200平方米;

(六)建立保持适合安防工程特点的质量管理体系;

(七)近二年承建的工程无重大质量责任事故，具有完善的售后服务保障措施;

(八)企业按国家规定为员工办理社会保险;

(九)建立并保持安全生产管理制度。三级资质企业应当具备下列条件：

(一)具有独立法人资格，在中国工商行政管理部门登记注册，注册资金 50万元以上;

(二)近两年至少承担过 1项合同额50万元以上或至少4项30万元以上的项目，工程按合同要求通过验收;

(三)专业技术人员不少于 5名，且通过中安协组织的统一考试，成绩合格;工程造价人员不少于1名，须经过国家造价员专业培训并取得相应资格证书。法定代表人和专业技术人员均无犯罪记录。企业员工能严守工程相关秘密;

(四)企业承诺履行并签署《安防企业诚信公约》;

(五)有固定的工作场地，能满足企业机构设置及其业务需要，工作面积不少于 100平方米;

(六)建立保持适合安防工程特点的质量管理体系;

(七)近二年承建的工程无重大质量责任事故，具有完善的售后服务保障措施;

(八)企业按国家规定为员工办理社会保险;

(九)建立并保持安全生产管理制度。

六．安防相关技术问题

监控摄像机镜头选择

在电视监控系统中如何根据现场被监视环境，正确选用摄像机镜头是非常重要的，因为它直接影响到系统组成后在系统末端监视器上所看到的被监视面画的效果能否满足系统的设计要求，所以正确的选用摄像机镜头可以使系统得到最优化设计并可获得良好的监视效果。

摄像机镜头就光圈而言可分为手动光圈镜头及自动光圈镜头两种，就焦距而言又可分为定焦镜头及变焦镜头两种。

下面就以使用环境的不同谈如何正确选用摄像机镜头。、手动、自动光圈镜头的选用

手动、自动光圈镜头的选用取决于使用环境的照度是否恒定。

对于在环境照度恒定的情况下，如电梯轿箱内、封闭走廊里、无阳光直射的房间内，均可选用手动光圈镜头，这样可在系统初装调试中根据环境的实际照度，一次性整定镜头光圈大小，获得满意亮度画面即可。

对于环境照度处于经常变化的情况，如随日照时间而照度变化较大的门厅、窗口及大堂内等，均需选用自动光圈镜头(必须配以带有自动光圈镜头插座的摄像机)，这样便可以实现画面亮度的自动调节，获得良好的较为恒定亮度的监视画面。

对于自动光圈镜头的控制信号又可分为 dc 及 video 控制两种，即直流电压控制及视频信号控制。这在自动光圈镜头的类型选用上，摄像机自动光圈镜头插座的连接方式上，以及选择自动光圈镜头的驱动方式开关上，三者注意协调配合好即可。、定焦、变焦镜头的选用

定焦、变焦镜头的选用取决于被监视场景范围的大小，以及所要求被监视场景画面的清晰程度。

镜头规格(镜头规格一般分为 1/3″、1/2″ 和 2/3″ 等)一定的情况下，镜头焦距与镜头视场角的关系为：镜头焦距越长，其镜头的视场角就越小(见图 1 所示)；在镜头焦距一定的情况下，镜头规格与镜头视场角的关系为：镜头规格越大，其镜头的视场角也越大。所以由以上关系可知：在镜头物距一定的情况下，随着镜头焦距的变大，在系统末端监视器上所看到的被监视场景的画面范围就越小，但画面细节越来越清晰；而随着镜头规格的增大，在系统末端监视器上所看到的被监视场景的画面范围就增大，但其画面细节越来越模糊。在镜头规格及镜头焦距一定的前提下，cs 型接口镜头的视场角将大于 c 型接口镜头的视场角。

镜头视场角可分为图像水平视场角以及图像垂直视场角，且图像水平视场角大于图像垂直视场角，通常我们所讲的视场角一般是指镜头的图像水平视场角。

在狭小的被监视环境中如电梯轿箱内，狭小房间均应采用短焦距广角或超广角定焦镜头，如选用镜头规格为 1/2″，cs 型接口，镜头焦距为 3.6mm 或 2.6mm 镜头，这些镜头视场角均不小于 99° 或 127°，这对于摄像机在狭小空间里一般标高为 2.5m 左右时，其镜头的视场角范围足以覆盖整个近距离狭小被监视空间。也可根据现场实际情况选用手动变焦镜头如日产 computar t2z2814cs － 2 镜头，这种镜头为 1/3″cs 型接口手动光圈镜头，其焦距 2 倍可调(手动调焦)。调焦范围为 2.8 ～ 6.0mm，视场角变化范围为 96° ～ 47.2°，这种镜头非常适合在狭小的被监视环境中使用，在使用时可方便地根据实际需要，灵活实现对被监视场景的 “ 点 ” 或 “ 面 ” 的监视效果。

对于一般变焦(倍)镜头而言，由于其最小焦距通常为 6.0mm 左右，故其变焦(倍)镜头的最大视场角为 45° 左右，如将此种镜头用于这种狭小的被监视环境中，其监视死角必然增大，虽然可通过对前端云台进行操作控制，以减少这种监视死角，但这样必将会增加系统的工程造价(系统需增加前端解码器、云台、防护罩等)，以及系统操控的复杂性，所以在这种环境中，不宜采用变焦(倍)镜头。

在开阔的被监视环境中，首先应根据被监视环境的开阔程度，用户要求在系统末端监视器上所看到的被监视场景画面的清晰程度，以及被监视场景的中心点到摄像机镜头之间的直线距离为参考依据，在直线距离一定且满足覆盖整个被监视场景画面的前提下，应尽量考虑选用长焦距镜头，这样可以在系统末端监视器上获得一幅具有较清晰细节的被监视场景画面。在这种环境中也可考虑选用变焦(倍)镜头(电动三可变镜头)，这可根据系统的设计要求以及系统的性能价格比决定，在选用时也应考虑两点：(1)在调节至最短焦距时(看全景)应能满足覆盖主要被监视场景画面的要求；(2)在调节至最长焦距时(看细节)应能满足观察被监视场景画面细节的要求。通常情况下，在室内的仓库、车间、厂房等环境中一般选用 6 倍或者 10 倍镜头即可满足要求，而在室外的库区、码头、广场、车站等环境中，可根据实际要求选用 10 倍、16 倍或 20 倍镜头即可(一般情况下，镜头倍数越大，价格越高，可在综合考虑系统造价允许的前提下，适当选用高倍数变焦镜头)。安防摄像机

摄像机是安防工程中的核心设备，如何选择合适的摄像机是直接关系到安防工程质量的关键，这个问题看起来简单，实质是检验一个安防设计人员和施工技术人员专业水平的要素。

摄像机的各项技术指标很多，功能特点五花八门，外形、品种千差万别，价格也从几百元——几千元不等。俗话说一分钱一分货。为什么同样的彩色摄像机，价格会相差如此之多？难道仅仅是品牌机之差吗？非也，质量之差，功能之差，综合性能之差是主要因素。本文从以下几个方面作一阐述。

1、图像清晰度。是个综合性指标的反映，首先由CCD的水平分辨率决定。虽然不同厂商生产的CCD有质量差异。同种品牌的CCD也有等级差别，但其实CCD就只有两种等级：中解的330线左右；高解480线左右。并没有国内普遍采用的420线之说。由于垂直分辨率是个固定值(PAL制式扫描625线，减去每帧40线消隐时间，实际上585TVL)，由电视制式决定的。而唯一表示摄像机性能的只能是水平分辨率，水平分辨率又由CCD的固有象素和后端处理时钟频率和采样频率决定。由于实际高效带滤波器决定了图像信号频率为6Mhz左右。因此水平分辨率最高只能达到480TVL。随着生产技术的不断提高，最近国外厂商DSP处理能达到7MH的高通滤波器，使水平分辨达到520线左右。对于采光元件CCD来说，国际上并没有大的技术突破。图像是否清晰除了摄像机本身CCD的指标外，后端信号处理如：勾边电路、对比度、彩色还原性、信噪比、甚至工程安装时镜头调焦是否准确等等。影响视觉清晰度因素很多。除银行柜员制监控需要近距离摄实物，分辨细节要用高线摄像机外，一般的安防监控其实对CCD的分辨率要求并不高。一款各项指标都较好的摄像机光用肉眼是很难分辨520线、480线和330线的区别。除非用专业检测设备或将图像放大处理后来区分。（这里所讲意思并非指分辨率不重要，主要指视觉清晰度是多重因素影响结果）

2、被摄物体最低照度LUX。是摄像机的另一个重要技术指标。随着安防项目运用场合的扩展，越来越多的工程项目要求晚上也能看清图像，于是便应运而生出日夜两用摄像机。请工程商注意，最低被摄物体照度（灵敏度）既与CCD本身的灵敏度有关，又与被测条件有关，不能单纯看LUX数值而要看测定条件。如：光源色温，最大增益，选用镜头等条件下所?y定照度才有可比性。一般标准测定条件光源色温应为3100K+-100K；最大增益（AGC）20db-26db，黑白图像可适当增大到32 db，否则图像噪点增加，将影响清晰度，信噪比差；选用镜头时被测物体测定值上应标明镜头亮度值（F1.2 透光率），选用镜头数字越小照度LUX会显得越低。由于用户不可能选用F0.9或F0.75的镜头（价值很高）。所以我们鉴别摄像机的照度必须注意选用相同镜头条件下的照度值（如F1.2~F1.4），才有可比性。

说到照度就牵涉到彩色转黑白、感红外、滤光片切换、双CCD等等都是为满足低照度要求派生出来的摄像机功能。

彩色转黑白摄像机：是彩色摄像机白天照度充足情况下输出彩色图像，晚上光线变暗时关闭彩色成份变为黑白图像，并同时提高AGC增加增益，能相对提高图像亮度的技术手段，增加成本不高，效果也不明显。

感红外摄像机，感红外又分为两种。低档次的是不去除CCD前面的滤光器（IRCUT），而是适当改变滤光器的光通波长，使部分红外波长光进入CCD感应。这种摄像机会牺牲彩色还原性而造成偏色，为弥补这点不足，一般厂商会故意降低彩色浓度，使彩色画面显得较淡，发白，降低人眼对彩色偏色的感觉。另一种为高档次的日夜两用摄像机，除采用高灵敏度CCD外，技术上采用自动反馈原理，当光线较暗时，电信号减弱，起动小型机械装置，使滤光器不再庶挡CCD，使CCD感应全光谱，同时关闭彩色成份，使画面成黑白图像，使之成为完全的黑白摄像机，这样既提高了CCD的灵敏度，又能感应红外光。白天当照度达到 6=10LUX左右，反馈电机再次起动，滤光器再次庶挡CCD，目的使白天不感红外，不影响彩色的还原性，这种摄像机才是目前真正的日夜两用摄像机。有一点必须澄清所谓日夜两用摄像机并不是晚上不借助灯光就能看清物体，无非是感光灵敏度高一些，但再好的日夜两用摄像机也只能达到黑白摄像机的效果。

带红外灯一体化摄像机，这种摄像机是目前国内市场最流行模式，它是为了适应国内市场日夜两用、低成本的需求而设计的。由于红外发光管LED质量的提高和价格低廉，生产商把红外灯和简易型摄像机组合起来，适应用户需求。由于采用的前面所述不去除滤光片的感红外的方法，此种摄像机只能做成低分辨率、彩色略有偏色的低档次摄像机，不适合正规安防工程使用，此种机器有一个致命弱点，即可靠性较差。由于红外灯是发热元件，摄像机又是发热元件（国内普遍采用单片机），两热碰在一起，如果处理不好，故障率会大大增加。但一般要求不高的场合使用，还是有一定的价格优势。

其他还有采用场累积方式提高晚上被摄物体照度摄像机，即降低电子快门速度来提高CCD的感光度，但噪点成分会增加，移动的物体会出现拖尾，图像模糊现象，没有太大的实际意义，不建议采用。

双CCD摄像机，则采用两块彩色，黑白不同CCD单片摄像机，利用光敏切换输出电路，这种摄像机一般都带红外灯。

3、超宽动态、强光抑制、强光反转

这些功能并非是摄像基本指标，而是摄像机生产厂商为满足客户特殊需要而增加的功能。

超宽动态：其实是背光补偿（BLC）的一种增强型，在信号处理上采用多点采集光电信号，进行计算选择一个平均暴光量，控制电子快门速度，使两者都能看清图像 物体。这种摄像机一般价格会较高，只适合某些银行临街的营业柜台和明暗反差很大的场所。

强光抑制、强光反转：只专为道路监控开发的摄像机，由于道路监控在晚上不但要求照度低，而且因车灯，路灯的强光产生的光晕使得被摄周围物体分辨不清，有的还要看清车牌。为此采用1/2寸CCD，提高了CCD的灵敏度增大感光量，达到低照度，为抑制光晕采用超宽动态也不行，收光电路要使晚上强灯光尽量使之不扩散，不影响周围亮度，使灯光的高亮度仅仅局限于本身圆形灯范围，这种技术的难度是很大的，一般摄像机厂商是很难做到理想的效果，目前应该是摄像机处理电路的最高技术。因此，摄像机价都很高。

4、摄像机的其他技术指标及其发展方向

摄像机除了前三方面功能指标外，尚有一些不为人注意的指标也很重要。

1、信噪比，鉴别摄像机画面是否干净的重要指标，一般（AGC OFF）情况应控制在48~52db之间，小于48db图像噪点增多，一般低档摄像机这个指标基本达不到。

2、咖玛系数是对比度指数，一般摄像机只有0.45一种档次，高档摄像机有0.8~1可调，用于被摄物体在画面景色平淡的情况下，用于提高图像的层次感，大大提高视觉上的清晰度。

3、自动白平衡：自动调节各环境光源情况下，保持彩色还原性，不偏色，是摄像机档次高低的极其重要的评价标准。

4、摄像机输入电压：从原理上讲彩色摄像机必须采用交流输入电源，AC220V或AC24V，而不能用直流电源，因为彩色信号的稳定要靠交流同步信号较正，否则容易引起色漂。目前，国内采用直流输入，一般都是采取降低彩色浓度使色漂不明显的方法，这按照国际标准是不允许的，采用自动光圈镜头是弥补色漂问题的办法。

5、摄像机今后发展的趋势，摄像机随着运用场合的越来越广，对摄像机的智能化提出了新的要求，如影像稳定系统；图像的自动生物识别系统；自动记数；自动报警系统等功能，由于DSP集成化程度越来越高，摄像机的电路越来越简单，为智能化的软件开发留下了足够的空间，今后的摄像机将集多项自动功能和图像压缩、存储，传输为一体的智能化前端设备。

综上所述，安防工程中如何正确选择合适的摄像机，首要条件是充分了解摄像机的各项性能指标的作用，再根据该项目的具体情况如：自然环境条件，（主要指光照条件，是否有逆光，是否有强光，是否晚上使用），辅助光源照度如何？被摄物体范围大小？（一般被摄物体范围小反而分辨率要求高），用户的经济承受能力等等。才能针对客户要求做出比较正确的选择，设计出既经济又合理的安防工程方案来。如何选择安防监视器

选购安防液晶监视器，首先我们需要根据实际情况选择适合的尺寸，再来对比各款液晶的技术指标及功能，主要性能指标包括：（分辨率、对比度、亮度、点距、响应时间、可视角度，可视尺寸、整机功耗等等）

可视面积：这是一个常被人们忽略的问题，又称为实际显示尺寸，在液晶监视器的尺寸方面是这样计算的，如21寸液晶监视器，21寸指的是产品外壳对角的尺寸为21英寸，而实际的显示尺寸我们需要去除边框来计算，也就是测量边框内侧对角的长度，一般的情况下外边尺寸所有的厂家都可以完全保证或是超出。但实际显示尺寸才是这台监视器为客户服务的部份。虎将公司的21寸LED液晶监视器的实际显示尺寸可达到20.89英寸，与普通22寸的可视尺寸相近。属同类型产品中最大的。

分辨率：看一台监视器的效果首先考虑到的就是分辨率，分辨率越高，那就代表输出的信号就更加细腻。目前行业当中很多前端的产品都支持D1.H.264.720P.1080I.1080P等格式的视频信号，作为后端信号输出产品就对各种分辨率要求很严格，市面上的不是所有监视器都能支持以上几种格式的视频信号，虎将产品经过长达3年的时间客户研发，能够同时兼容各种视频信号格式的输出。

对比度：对比度越高，图像层次感就越强，市面上的液晶监视器一般对比度都能达到500:1以上，虎将液晶监视器独家采用H3D技术，提高产品动态对比度，使得产品图像层次感很强。

可视角度:可视角度做为安防行业监视器不可忽视的一部分，可视角度会影响到图像观看效果，甚至会产生视觉观看的盲区。市场上有很多监视器采用的是普通民用液晶显示屏来充当安防用液晶监视器，可视角度极差。虎将液晶监视器采用的都是工业级液晶面板，可视角度达到178度，无论站在任何角度图像清晰可见。

色彩还原：目前有的监视器在色彩还原方面做的很不到位，首先它们采用的视频驱动方案有限，使得从前端摄像机过来的信号到监视器上颜色相差甚远，完全不符合行业规范。虎将监视器采用自主研发的高清视频驱动方案，3D数码梳状滤波器，3D数码降噪，10-bit液晶面板驱动，使得画面品质以及色彩还原方面在行业中首屈一指，经得起对比PK。

功耗：液晶监视器做为新一代节能环保产品，随着CRT监视器的淘汰，液晶技术不断提高，使得液晶监视器在未来的项目当中得到普及，其低功耗性能符合国家节能环保标准，倡导低碳经济。

稳定性：养兵千日用兵一时，监视器是整个监控系统的眼睛，关键时候一定要稳定运转。安防监视器需要24小时不间断工作，虎将监视器的在满足24小时监控需求外，各项指标能悉数达到，能在多种复杂的安防监控工程环境中稳定运转。七．安防系统发展趋势

在技术与产品上目前已经形成四代：模拟——数字——网络——智能化网络视频监控综合业务平台。但在平安城市、3111工程与数字化城管等建设中，仍然是以模拟或者模数混合为主，建设未能够跟上技术与时代的发展。在现阶段，综合业务平台是以视频监控为主的平台，通过110、119、120等之间的整合，实现报警联动、警力调度。从发展的角度看，综合业务平台可以以视频监控为核心，开放接口，整合公安相关业务系统，加强智能分析功能的发挥，形成智能化网络视频监控综合业务平台。

目前试点系统建设大部分都已经完成，但业务应用上存在较多不足。综合业务平台的功能一方面随着公安应用而逐渐成熟，但另外一方面也会逐渐暴露出其中的缺陷。此外，公安业务运行中的维护、管理使用等问题也值得关注，系统建设的主要目标是应用好，如何帮助公安相关部门人员尽快掌握系统的使用，充分发挥系统的功能，也是要考虑的问题之一。

因此，在设计建设方案时，如何从整体性进行考虑，应该引起建设方的关注。在设备类型多、网络规模大、系统容量升级到数十万监控设备等条件下，系统建设需要具备前瞻性，从城市整体建设与未来技术发展、公安需求发展综合进行评估，系统必须考虑可持续发展的问题。

此外，虽然板卡可以解决接口的问题，但标准的不统一仍然是阻碍城市监控报警系统发展的最大原因之一，因此推进行业标准化的工作将越来越重要。总体上来说，报警监控管理系统是综合业务管理平台的核心子系统，其作用主要是对设备、业务信息、业务流程等进行管理，尤其在跨域建设的分布式系统中，平台架构决定了监控报警系统的整体结构。目前的发展趋势以视频监控系统为基础，整合、打通行业应用的相关信息化系统的接口通道；在统一的业务流程引擎下为视频使用部门/单位提供更丰富有效的业务应用。

近年来中国的安防市场上出现了一种新的市场：网上市场。这个就是电子商务在传统行业中起到重大作用的一种表现方式，作为全球首个综合行业商业信息集合平台，汇聚各行各业的代销产品展销信息、代理项目招商信息、直销产品供应信息等。具有能同时服务于经销商、代理商、采购商的特点。生意家是经销商、代理商资源最多的网站。其中：展吧更适合代销产品展销，招商更适合代理项目招商，供应更适合产品批零直销具有广告传播功能，比阿里巴巴等b2b，具有更多的经销商、代理商，较百度等搜索引擎，则是分类信息丰富、销售和招商功能强，经销商、采购商多； 八．安防监控十大品牌

2024年中国安防最具影响力十大品牌 霍尼韦尔Honeywell(创立于1885年美国,是世界500强企业)2 博世Bosch(1886年德国)3 松下Panasonic(1918年日本)4 GE Security-通用电气(开始于1878年爱迪生,美国)5 Tyco-泰科安防(安保元件等多业务知名全球公司,美国)6 Phicom-飞力士(韩国品牌-2024年纳入赛兹旗下)7 Sony索尼(开始于1946年日本)8 Pelco-派尔高(美国,现属于1836年的施耐德电气)9 Shidean Legrand-视得安(中国名牌,深圳视得安-法国罗格朗合资)10 海康威视(中国安防第一民族企业)知名安防公司列表

1、监视器类

TCL新技术（惠州）有限公司

深圳市创维群欣安防科技有限公司 四川东虹安防科技有限公司

深圳市博康多媒体显示技术有限公司 HIZOR科技（深圳）有限公司 深圳市英特安防实业有限公司 深圳市中电视讯有限公司

北京市京超伟业科技有限公司

2、高速球类

广州市伟科技电子有限公司 天津市安科技电子有限公司 深圳市艾立克电子有限公司 常州明景电子有限公司 天津市嘉杰电子有限公司

深圳市缔佳视频实业有限公司 北京市京超伟业科技有限公司

3、红外摄像机类

深圳安防集团股份有限公司 深圳市翔飞科技有限公司 深圳市佳信捷电子有限公司 深圳市通宝莱科技有限公司 深圳市中联盾实业有限公司 长春市佶达智能工程有限公司 深圳市安格视科技有限公司 深圳紫光积阳科技有限公司 深圳市迪杰特电子有限公司 北京市京超伟业科技有限公司

4、智能楼宇和可视对讲类 深圳安防集团股份有限公司

厦门市振安全技术发展有限公司 厦门立林科技有限公司

广东安宝数码科技股份有限公司

深圳市视得安罗格朗电子股份有限公司 深圳市慧锐通电器制造有限公司 珠海市太川电子企业有限公司 珠海市竞争电子科技有限公司 广东柔乐电器有限公司

珠海安普电子科技有限公司 广东先导视讯科技有限公司 深圳市智安达电子有限公司 佛山星光楼宇设备有限公司

5、功能摄像机类

杭州海康威视数字技术股份有限公司 深圳安防集团股份有限公司 深圳市景阳科技股份有限公司 深圳市万佳安实业有限公司

深圳市昱鑫共创科技发展有限公司 广州美电贝尔电业科技有限公司 恒业国际控股集团有限公司 北京市京超伟业科技有限公司 远业电子（上海）有限公司

6、防盗报警类

泉州华通电子科技开发有限公司 深圳安防集团股份有限公司 深圳市豪恩安全科技有限公司 深圳市美安科技有限公司 深圳市丛文科技有限公司

泉州市科立信安防电子有限公司 深圳市精华隆安防设备有限公司 浙江红苹果电子有限公司 深圳市智敏科技有限公司

7、光端机类

天津天地伟业数码科技有限公司 深圳英飞拓科技股份有限公司 武汉微创光电股份有限公司

北京蛙视通信技术有限责任公司 深圳市英特安防实业有限公司 杭州中威电子技术有限公司 深圳市安迅达程科技有限公司

8、门禁及停车场类 翔光工业股份有限公司

清华同方股份有限公司

深圳达实智能股份有限公司 北京市门吉利磁电工程研究所 七友科技（深圳）有限公司 深圳市金凯科技有限公司 佛山市力士达电锁厂

深圳市捷顺科技实业股份有限公司

9、硬盘录像机和视频服务器类

杭州海康威视数字技术股份有限公司 浙江大华技术股份有限公司

天津天地伟业数码科技有限公司 深圳安防集团股份有限公司

金三立视频科技（深圳）有限公司 武汉恒亿电子科技有限公司

北京汉邦高科数字技术有限公司

德加拉（成都）数码科技发展有限公司 深圳中兴力维技术有限公司 中山利堡科技有限公司

深圳市深视音电子技术有限公司

10、周边设备类

深圳市联嘉祥科技股份公司

上海爱谱华顿电子工业有限公司 深圳市秋叶原实业有限公司

广州市宇洪电线电缆实业有限公司 扬州联通线缆电器有限公司 东莞市高强信实业有限公司

九．安防行业标准

安防现行的国家标准有：

GB 20815-2024 视频安防监控数字录像设备--规定了视频安全防范监控系统中数字录像设备的通用技术要求、试验方法、检验规则、对文件要求及标志、包装、运输和存储，适用于以安全防范监控为目的的视（音）频数字录像设备的生产和检验。

GB 50395-2024 视频安防监控系统工程设计规范--适用于以安全防范为目的的新建、改建、扩建的各类建筑物（构筑 物）及其群体的视频安防监控系统工程的设计.GB/T 16571-1996 文物系统博物馆 安全防范工程设计规范

GB/T 16676-1996 银行营业场所安全防范工程设计规范

GB 16796-1997 安全防范报警设备安全要求和试验方法

GB 16796-2024 安全防范报警设备 安全要求和试验方法

GB/T 21741-2024 住宅小区安全防范系统通用技术要求

GB 50348-2024 安全防范工程技术规范

相关现行行业标准：

GA/T 367-2024 视频安防监控系统技术要求

GA/T 645-2024 视频安防监控系统 变速球型摄像机

GA/T 646-2024 视频安防监控系统 矩阵切换设备通用技术要求

GA/T 647-2024 视频安防监控系统 前端设备控制协议V1.0

DB12/ 289-2024 地铁安全防范系统技术规范

GA/T 70-2024 安全防范工程费用预算编制办法

GA 308-2024 安全防范系统验收规则

GA/T 556.10-2024 金融治安保卫管理信息代码 第10部分：安全防范设施合格证编码规则

GA/T 670-2024 安全防范系统雷电浪涌防护技术要求

GA/T 74-2024 安全防范系统通用图形符号

GA 745-2024 银行自助设备 自助银行安全防范的规定

GA/T 75-1994 安全防范工程程序与要求

MH 7008-2024 民用航空运输机场安全防范监控系统技术规范 十．五大安防市场

深圳——中国安防重要基地

深圳，是中国安防最为重要的基地，也是全球安防最重要的生产基地。正因为如此，许多安防媒体也在深圳扎了根，安防&自动化、中国公安安全、安防市场报等业内较大的媒体都把目光投向了安防最为重要的领域。北京——政府采购基地

也许你走过中关村时都会注意到一些卖电子商品的大厦，比如海龙大厦，鼎好电子大厦，太平洋电子大厦，这些电子商品大厦都是在百姓们心中如雷灌耳的知名地方。可您再往南走往往会看到三栋您非常耳熟但从未进去过的电子大厦，这里就是这些亿万富翁们的聚集地，北京中发电子大厦，北京新中发新市场，和北京知春电子城。有人问为什么这些人可以每年赚到这么多钱？我们从未进到这三个市场买过任何东西，甚至我连这三栋楼里卖什么的都不知道。其实北京中发集团里的商户最大的收入是来自于政府和集团采购，他们这三栋楼都有着不同的经营范围，北京中发电子市场主要销售的是电子元器件产品比如IC芯片，电容电阻线路板等，新市场则主要经营安防产品，而知春电子城则是以测量仪器仪表为主，这三大行业现在都被中发集团所垄断。我打个比方说IC芯片的经营范围非常广有民用的IC芯片也就是说我们现在电脑上用的CPU，也有军事上用的芯片，比如航天飞机，导弹一系列的军事产品都需要元器件来组装，所以光光每年政府在中发集团商户手中采购的就有数百亿的清单。集团采购比如戴尔，联想这些品牌公司也会有上百亿的清单，安防我就更不用说了您的超速摄像头，您小区物业用的监控设备基本全是中发集团商家来供应的。佛山——楼宇对讲兵家重地

说到楼宇对讲市场，业内人士一定不陌生它的起家，上世纪90年代初期，国内楼宇对讲行业处于萌芽阶段，珠三角地区的视得安、安居宝等智能化企业发现楼宇对讲市场中蕴含的潜在商机，开始推出简单的黑白对讲产品。

随后，楼宇对讲开始在深圳、福建等地发展壮大，据统计，目前国内楼宇对讲厂商主要集中在深圳、珠三角、福建等几个地区，深圳约占35%的份额，珠三角其他地区约占25%，福建约占20%，上海约占5%，浙江占5%，其他地区约占10%。

尽管佛山楼宇对讲在国内起步较早，至今已有二十几年的历史，但是早期的繁荣并没有缔结今日的一枝独秀。如今的佛山虽然有40多家专门从事楼宇对讲产品的生产、销售的企业，不少企业的经营时间超过5年，但是其效益并不理想。

“现在佛山的楼宇对讲比不上福建，福建已经基本形成完整的产业链生产模式，从元器件的进货到生产再到出货已经形成较为完整的一条龙服务，而佛山的楼宇对讲厂家多为小作坊，各自为政，规模参差不齐。”珠三角专门从事楼宇对讲行业的李先生如是说。

确实，到佛山走走，与当地楼宇对讲厂家的人员聊聊，你就会发现许多问题：

1.规模小，力量分散，各自为政。目前佛山专门从事楼宇对讲的厂商有40多家，其中不乏成立时间超过六、七年的厂商，然而，厂商总体规模小，且内部结构不完善，人员组成简单化。与福建从事楼宇行业的厂家局面相悖，这里的厂商过于看重竞争的敌对关系，相互攻击，缺少沟通合作，技术交流。实力稍大的企业依靠品牌优势置身事外，实力弱小的企业则为订单相互厮杀。

2、缺乏核心竞争力，跟风模仿严重。其实，说到缺乏核心竞争力，这并非是佛山独有的现象，安防行业的山寨现象已经赶上了手机的“山寨潮”，——缺乏自主研发能力，游离于产品个性化的表层，不重视新产品的开发，相互之间的抄袭风气严重——当这样的风气弥漫于佛山时，可想而知，佛山的楼宇对讲厂家们将面临怎样一个尴尬局面。

3只看价钱，不看质量。众多厂商之间缺乏合理的竞争秩序，大部分沉陷在价格的泥淖中，对讲机器价格甚至低至几元、十几元一台。许多厂商通过模仿市场上受欢迎的产品，以低廉的价格获得消费者的青睐，如此风气，导致整个楼宇对讲行业处于低水平的竞争阶段，要求发展，又谈何容易。

我最近认识了一位佛山的朋友，短短一个月时间，他换了三份工作，分别是在佛山三家楼宇厂家从事销售，面对此事，我不知道是该说他运气好能力强还是楼宇厂家确实太多了，夸张一点说，五滴雨点落下来，总能砸到一个楼宇人。

当然，佛山也有值得骄傲的品牌，比如星光楼宇，依靠品牌优势，其在国内的市场也越做越大。可是更多的厂家，只是几个人、十几个人的小作坊，“鸟枪换炮”，牌子也不断更换，“这样的公司更像贸易公司，他们通过网上发布信息来寻找买家，然后发货之后再更换一个牌子”，李先生说，在佛山，价钱比质量更重要，许多买家也是冲价钱而来的。

利润比质量更重要，商人的本性在这里得到了充分的诠释——这是我对佛山最大的感受，当然，我无意指责什么，“逐利是商人的本性”，哪儿都是一样，不过，为何福建的楼宇对讲能够后来居上，佛山为何会从当初的一枝独秀到现在的落后于人，佛山人，是不是该静下心来想想了? 泉州——报警器之乡

说到泉州，说到报警器，相信安防的各位看官一定对泉州时刻不陌生，这个有着“报警器之乡”美誉的地方造就了一批知名的报警产品生产企业，如天马、时刻、宏泰、隆泰、安达、科立信等。在上世纪90年代中后期，泉州的安防报警产品一度占据国内60%的市场份额，而随着国外各大报警产品品牌相继进入中国市场，其他城市的生产厂家不断涌现，泉州报警产品目前仍然占据国内同类产品30%的市场份额。

相对于国内其他城市，泉州的安防报警产业较早。一方面，市场对报警器产品的需求促进了

泉州报警业的发展，如银行、博物馆等重点单位有防盗报警要求;另一方面，国外报警产品虽然进入中国市场，但价格昂贵，泉州的部分企业便看准了报警产品的良好发展前景，大胆地进入这一行业，逐步抢占了报警器产业的市场先机。

泉州安防报警企业生产的报警器在技术上与进口产品不相上下，价格上又有明显优势，其报警产品很快被市场接受，打破了进口产品垄断我国的报警器市场的局面。

与佛山楼宇对讲厂商的竞争局面不同，这里的厂商并不是小群体的价格互殴，相反，他们更注重于技术的研发以及产品的创新。

在泉州时刻防盗电子有限责任公司总经理王天生看来，现在越来越多的报警器生产厂商更加注重技术研发的投入，引进高层次的科技型人才，还有新产品及外观设计的专利申请，逐步从跟风式、仿制式、被动式创新向提升自主创新能力的主动式创新转变。

泉州安防企业自主开发了智能红外报警监控产品，能自动识别人体红外信号或是宠物红外信号，以此决定是否应发送报警信号，还能自动辨别红外信号是从屋内往屋外，还是从屋外往屋内推定是主人外出或是盗贼入侵，这种探测器无论从理论上，或是在实际应用中误报率已接近了零。即使是普通的红外探测器，由于采用大规模的专用集成电路和成熟的SMT工艺误报率也非常的低。

目前泉州市报警器产品质量能基本满足国内市场的一般要求和国际市场的中低端产品的需求。一些生产厂商越来越注重自身产品质量的提高，无论是产品功能还是外观设计都越来越接近于国外产品，甚至在某些功能上已超过国外产品。

相比于监控行业，防盗报警市场需求量要小很多，而且内销市场普遍走低价政策，利润非常低;外销市场上，诸如欧美大的市场基本上由ADT、西科姆这种大公司把持，国内厂家只能去切一些小市场，客户的订单难以爆发性增长，如何才能占据更大的市场呢?与其在自己的一亩三分地上争个你死我活，还不如互相合作，拧成一股绳开拓疆土——抱着这样的想法，泉州的防盗报警企业非常注意信息共享，企业之间会不定期的开展交流活动，形成了既竞争又合作的关系。

“抱团取暖合力打造泉州安防品牌”是泉州安防企业的共同目标，我们看到泉州有不少业内知名品牌，比如环宇通、宏泰、隆泰、安达等。

2024年，泉州市安防行业协会提出将泉州安防商圈打造成为全国重要的安防产品生产基地，这一目标能否实现，我们期待泉州企业给出精彩的答案。

浙江——安防界的黑马

在安防有这么一句话，全国的监控看浙江，浙江的监控看杭州，杭州已经成为中国安防产品生产和制造的重要基地之一。其中以DVR为代表的厂商如海康威视、浙江大华、大立三家公司，就坐拥中国DVR市场前三甲，并担当数字监控领域之要角;且前两者都是年销售额过5亿元的“大户”，占据中国大部分DVR、视频服务器等的市场份额。其次，红苹果、AB等厂商也是中国矩阵市场的翘楚，而生物识别厂商中正、光传输厂商中威、一卡通厂商立方等，在技术掌握度和市场影响力上，均是相关行业的代表性厂商„„

应该说，浙江是安防行业的一匹黑马，几年前，浙江还不为人所注目，2024年之前，浙江安防的主要优势是在矩阵、球机等领域，此外还有实体防护产品如防盗门、保险箱(柜)、锁具等，但在其它领域，就没有明显的优势。2024年之后，浙江安防开始驶入快车道，而这一切的出现，恐怕都与DVR脱离不了关系。

2024年，中国市场上开始出现一种新的视频监控存储设备——DVR。DVR经过短期概念炒作，于2024年正式在中国市场上出现，中国的DVR精英们，在视频压缩标准的基础上，开发出自己的压缩算法。到2024年，仅短短两三年的时间，DVR就红透了半边天，并且在世界DVR市场上赢得了自己的一席之地。在视频监控录像系统由模拟向数字化进军的过程中，浙江安防企业扮演了重要角色。也正是由于DVR的出现，在一定程度上促使浙江安防“大提速”，并在短短几年时间内，使浙江安防业后来居上，成为中国安防业杀出的一匹“黑马”。

可以说，浙江的DVR掀开了中国DVR行业发展的新篇章，也让世界DVR行业开始对中国DVR刮目相看。目前在全球DVR市场上，主要以中国大陆、韩国和台湾产品为主。

DVR的崛起，带动了浙江整个安防产业的发展，为浙江安防全面“提速”。DVR使浙江安防企业成为全国安防行业关注的“明星”，从而产生了良好的“俱荣”效应。以矩阵行业为例，DVR的问世可以说对矩阵尤其是小型矩阵是一个较大的冲击，然而近年，在国内许多矩阵企业出现困惑和低迷的情况下，浙江的矩阵企业却逆风飞扬，一方面通过技术攻关，推出DVR在功能上无法匹敌的多视频输出的大中型矩阵，一边加快模拟矩阵向数字化矩阵的进程，走出了一条扬长避短的融合和特色发展之路。目前浙江省年销售额超过1亿元的企业就有近十家。依靠技术与产品优势后来居上的浙江安防市场不同于深圳这个安防的大本营，其更看重品牌与品质。而这或许更浙商的“精神”策略有关，注重产品研发，力求创新，与业界知名厂家合作，合力做大安防市场“蛋糕

十一．赣州现有几家经营好较的安防公司。.赣州市博大科技发展有限公司

”。赣州市博大科技发展有限公司（GANZHOU BODA Technology Development Co.,Ltd.）成立于2024年，注册资金60万元。它是一家以软、硬件产品的开发、集成、销售和服务为核心的高新技术企业。公司致力于为政府、企事业单位实现数字化、智能化、网络化系统平台，提供全面、成熟、易用的解决方案和应用服务。

技术队伍实力化——

公司凭借人脉网络优势，与沿海地区的各类高级工程师、程序员联手，组成强大的技术队伍。公司员工都具有大专以上学历，他们具有高水平的应用系统开发和编程能力；具有计算机网络设计和实施能力；具有有线通讯和无线通讯系统综合布线能力，智能工程系统施工维护；具有优秀的市场开拓人员和项目销售能力；专业的施工的能力。另外，公司聘请了多名专家、教授等担任公司的技术、经营和管理顾问，使公司具有强劲的实力。业务经营多样化—— 公司主要经营业务有：计算机信息系统集成，计算机网络集成，智能化建筑集成，综合布线工程，国际互联网络及增值服务，网络化应用软件开发，程控交换系统，公共广播系统，数字监控系统等多元化业务。也竭诚为为企事业单位的各种计算机及相关应用系统工程提供设计、安装和系统集成等多种服务。产品营销齐全化——

公司致力于销售具有知名品牌的计算机产品和智能工程设备；凭借强大的产品渠道网络，已与国内外各知名品牌厂商建立了良好的合作关系，推出HP、IBM、SUN、Langchao、DELL、SAMSUNG、ONY、NEC、DLINK、Cisco、LEVOVO、AEBELL 等产品；还具有综合布线系统能力，如：AMP、GCI、Panduit、IBDN、TCL、POTEVIO等厂商均建立良好的业务合作关系；同时兼营上百种智能设备及周边产品。诚恳服务最优化——

公司秉承“专注所以专业”之理念,通过严格的管理，不断的学习和总结，充分提高企业自身核心竞争能力，以专业的经营方式、良好的信誉、优良的产品、高水平的技术力量及诚恳的服务态度最大化的满足用户需求，我们为客户提供先进、完善、经济的信息系统解决方案，为成为智能建筑工程承包和系统集成领域中的名牌企业而奋斗。在这一过程中，企业将坚持“规范管理，信誉至上”的原则，发扬“追求卓越、共创未来”的企业精神，将“BD”打造成最具发展前景的IT企业。

公司电话：8138499 8127499 服务热线：8127499 传真：8138499 公司地址：赣州市红旗大道40 邮编：3410000

**第三篇：2024安防行业年终工作总结**

工作总结

光阴如梭，一年的工作转瞬又将成为历史，2024年即将过去，2024年即将来临。新的一年意味着新的起点新的机遇新的挑战、“决心再接再厉，更上一层楼”，一定努力打开一个工作新局面。在2024年，更好地完成工作，扬长避短，现总结如下：

一、主要工作

2024年主要完成了如意庭院B区的监控系统、门禁系统、停车场系统、楼宇对讲系统及周界防范系统的安装与调试，以及安嘉超市监控系统和广播系统的安装与调试。

二、主要经验和收获

在从事安防工作的这一年里，参与并完成了一些工作，也获得了一点小成绩，总结起来有一下几点经验与收获:(一)只有摆正自己的位置，下功夫去熟悉所做的事情，才能更好的适应工作岗位。

(二)只有融入集体，处理好各方面的工作关系，才能在新的工作环境中保持好的工作状态。

(三)要加强与同事的交流，有问题及时沟通，才能在出现问题的时候更好的解决。

总结下来：在这一年的工作中接触到了许多新鲜事物、产生了许多新问题，在解决的过程中也学到了许多新知识，新经验，使自己在思想认识和工作能力上有了新的提高和进一步的完善。

三、工作中存在的问题

（一）工具与材料缺乏管理

工程中使用的工具种类比较繁杂，材料设备也比较多，在施工过程中没有完善的管理制度比较容易丢失与损坏。

（二）施工程序

一个工程的施工程序相对而言是比较重要的，一环错误或延误就会导致以后的工期延长，对于楼宇对讲而言，在前期的线路敷设时，可以对每一住户家里的线路进行标记，对以后的设备安装可以节省一半的时间。

（三）管道敷设

在今年如意庭院B区的施工过程中，由于规划失误导致盲目的敷设管道，致使好多敷设的管道废弃，也造成了很大损失。

（四）前期准备不足

材料设备到场不够及时,在开工前应对材料设备及工具做一个系统的规划，对缺失的工具及材料及时补齐，这样在工作中可以节省很多时间。(四)室外穿线

室外线裸露的线一定要进行套管，套管接头部分一定做好防水处理，室外尽量留整线不要接头，接头处理不好会导致短路造成设备损失等等一系列的故障，接头仅仅用胶带包好是不行的，再好的胶带也会有老化的一天，万一进水造成的损失是不可估量的。

（五）安全措施

在施工过程中有很多的安全隐患，尤其是正在施工的工地，要格外的小心高处的坠落物、裸露的电线等，这些都是非常危险的，在工作中一定要多注意周围的情况，确保自身安全的情况下做好工作。在我们的施工过程中也有很多要注意的地方，用电一点要先断电在接线，设备的安装与调试也要注意断电，否则会造成设备损坏，以及自身伤害。

四、下一步的打算

针对2024年工作中存在的不足，为了做好新一年的工作，突出做好以下几点：

（一）积极搞好同事之间的关系，使团队的能力发挥到最好；

（二）加强系统知识的学习提高，创新工作方法，提高工作效率；

（三）加强检查，经常总结，遇到问题及时整改，在工作中正式认识自己；

（四）责任到人，对自己所负责的任务严格执行。

经过这样紧张有序的一年，我感觉自己的工作水平有了很大的提升，做每一项工作都有明确的计划和步骤，行动有了方向，工作有了目标，从刚开始的盲目养成了做事先计划，然后总结经验的习惯。在工作的同时，我还明白了为人处世的道理，也明白了一个良好的心态、一份对工作的热情是如何的重要。

在今后的工作中不断创新，及时与同事进行沟通，同时在工作中严格要求自己，为同事做好带头作用。在明年的工作中，我会继续努力，及时发现问题、处理问题，在工作中不断成长。我们的工作要团结才有力量，要合作才能成功，才会把我们的工作向前推进！我相信：在上级的正确领导下，智威科技的明天更美好！

**第四篇：安防行业前景**

安防行业前景

总结2024年我国安防行业现状

[来源] [作者]本站编辑[发表时间] 2024-12-28 15:45:4

52007年是我国安防行业飞速发展的一年，预计年增长率可高达20%以上，除了市场需求的增加外，政府的大力推动，特别是城市报警与监控系统（“3111”工程）建设的全面开展是安防行业高速发展的主要动力之一。在这个动力的驱动下行业发生了显著变化，高端产品形成一批知名品牌，逐步实现替代进口产品；产业集中度较大幅度提高，形成了一些“龙头”企业；企业科技投入加大，自主开发和创新的技术、产品不断涌现。安防行业的高速发展还吸引了许多IT、电信、家电业巨头纷纷涉足其中。

一、2024年行业发展概况

（一）安防立法情况

《安全技术防范服务条例》的立法工作取得突破，公安部科技局、法制局正根据国务院法制办的意见，进一步开展调研活动，对法规的相关条文及内容进行修改与完善并将上报国务院。湖北、天津等省市地方法规的立法工作也在进行中。为了规范城市公共安全图像信息系统的建设和管理，提高预防和处置突发公共事件的能力，保障公共安全，保护公民的合法权益，北京、重庆两市分别出台了《公共安全图像信息系统管理办法》及《社会公共安全视频图像信息系统管理办法》。这些新出台的地方法规、管理办法和正在制定的国家法规将对安防行业的发展起到极大的推动作用。

另外2024年8月30日通过的《中华人民共和国就业促进法》第五十一条规定：“国家对从事涉及公共安全、人身健康、生命财产安全等特殊工种的劳动者，实行职业证书制度”，这部国家法规为施行安防行业从业人员的准入制度提供了法律依据，从而保证了安防行业的健康发展。

（二）安防“十一五”科技支撑项目进展情况

安防“十一五” 科技支撑项目的立项与实施是我国安防行业的一件大事。该项目的研

究内容涉及我国社会治安动态防范体系建设的基础理论、技术标准、系统架构、关键应用技术与产品等多个层面。2024年5月，公安部组织专家对修订的课题任务书进行了评审，对各课题提出了评审意见。在公安部科技局的统一组织领导下，课题承担单位对课题任务书再次进行了细化、充实，并上报到国家科技部。2024年8月，课题任务书正式下达并签订合同。在公安部科技局的统一领导下，课题承担单位及参加单位配合密切、行动迅速，按照项目计划进度安排积极推进各项工作，迄今为止各子课题的研发工作进展顺利。

安防“十一五”科技支撑项目是一个综合性应用科技项目，单靠一个单位是难以完成的。由政府出资组织推动，行业协调、协助组织大兵团作战，这在我国安防发展史上还是第一次。我们相信，这一课题的顺利完成对提高我国安防行业的技术创新能力及国际竞争力将具有巨大的现实意义和深远的历史意义。

（三）“3111”工程综述

2024年是城市报警监控系统（“3111”工程）建设的关键年，试点工作进入收尾阶段，公安部科技局从四个方面加强了管理工作。首先，加强了督导检查。第二，加强了调查研究。第三，加强了技术指导。第四，加强了经验总结。根据公安部的统一部署，22个试点城市的公安机关在各级党委、政府及有关部门的重视支持下，城市报警与监控系统试点建设初具规模，取得了显著成效,截至2024年8月，22个部级试点城市建设社会面监控点1.1万余处，联网报警点1万多个，在公安实战中发挥了重要作用。“3111”工程涉及面广，覆盖全国各省市自治区。除22个报警监控系统建设试点单位（部级试点）外，全国各省、市、自治区还确定将470多个县、市、街区作为试点，据不完全统计总投入将达到100亿元。

为了配合各地公安机关更好地开展工作，中国安全防范产品行业协会组织全国安防企业进行了为“3111工程”推荐优秀工程企业的评比活动，全国安全防范报警系统标准化技术委员会加紧城市报警与监控系统建设系列标准的制订工作，预计到2024年底，可完成12项配套标准的制定任务，为“3111”工程建设提供了有力的技术支撑。“3111”工程商机巨大，不但吸引着安防企业的目光，也引起IT业、电信业巨头的关注，华为、中兴、阿尔卡特、中国电信、中国网通等纷纷以不同的方式进入安防市场，大大加快了安防数字化、网络化、智能化的进程。“3111”工程在全国范围内的开展不但为安防企业提供了巨大的商机，同时也大大促进了安防行业的整体技术水平。

（四）名牌战略

在中国安全防范产品行业协会的精心组织下，经过协会和广大安防企业共同努力，2024年将楼宇对讲（可视）系统产品列入中国名牌产品评价目录，最终有深圳市视得安罗

格朗电子股份有限公司、海湾安全技术有限公司、厦门立林科技有限公司、深圳市慧锐通电器制造有限公司、深圳市金积嘉电子工业有限公司五家企业的产品荣获中国名牌产品称号。“楼宇对讲（可视）系统产品”作为电子科技产品首次进入中国名牌产品行列，实现了中国安防名牌产品已从实体防护产品（机电类）走向电子信息产品的重要跨越。这次入选中国名牌的楼宇对讲（可视）系统产品的企业年销售额均达数亿元。可以说，推动安防电子产品进入中国名牌行列，有利于促进产业结构调整，推动行业水平的提升。

另外，经中国名牌战略推进委员会复评，保险柜（箱）产品生产企业：哈尔滨飞云实业有限公司、上海杰宝大王企业发展有限公司、宁波永发集团有限公司、江西金虎保险设备集团有限公司、河北虎牌集团柜业有限公司、宁波艾谱实业有限公司、洛阳花都金柜集团有限公司七家企业的产品荣获中国名牌称号。至此，中国安防行业已获得了17个中国名牌产品称号。

（五）职业培训和技能鉴定体系

建立一套完整的安全防范行业职业培训和技能鉴定体系，可以大幅提高从业人员的安全防范基本理论和工作技能；实行安全防范行业的职业资格制度，稳定安全防范行业的职业队伍，直接关系到安全防范行业在我国经济建设中有效地发挥其安全保障作用，也直接关系到我国的社会公共安全。2024年安防行业职业培训和技能鉴定工作在06取得历史性突破后又有了新的发展。首先，在中国安全防范产品行业协会的精心组织下经过一年多艰苦努力2024年4月25日在劳动部召开的新闻发布会上正式发布，安全防范系统安装维护员正式列入国家职业大典。这意味着安防行业相关人员已正式纳入安全防范行业职业培训和技能鉴定体系，这对规范安防行业从业人员管理，提高安防行业队伍的业务素质，保证安全防范系统建设和运行质量，满足社会与人们安全需求有着深远的意义。其次，完成了安全防范设计评估师、安全防范系统安装维护员的职业标准和教学大纲的组织编写工作，还组织编写了安全防范设计评估师职业培训教程。第三，中国安全防范产品行业协会还将积极与各地有条件的省市安防协会或现有的培训机构合作，开展了安全防范设计评估师的职业培训工作。这些工作的开展为下一步在行业内全面开展职业培训和技能鉴定工作铺平了道路。

（六）安防工程企业资质评定试点工作取得显著成效

在公安部科技局以及北京、天津、湖北技防主管部门的统一领导之下，中国安全防范产品行业协会及北京、天津、湖北安防协会认真组织、努力工作、协调配合，试点工作取得了显著成绩。截止到2024年9月27日，三个试点地区共有412家企业获得资质证书。

总体而言，这次资质评定试点工作实现了预期目标，取得了丰硕成果，表明资质评价体

系市场化运作模式符合公安部关于安防行业管理改革的总体要求和行业发展的实际情况，具有较强的可操作性，为在全国推广这一科学、合理、适用的安防工程企业资质评价体系准备了条件，打下了坚实基础，试点工作取得了显著成效。经公安部科技局同意，中国安全防范产品行业协会将在福建省、海南省、贵州省和广西壮族自治区开展安防工程企业资质评定式点扩大工作。由于《行政许可法》颁布以后，全国除少数地方外，大部分地区的公安技防部门都已终止了工程企业的资质评定工作，中国安全防范产品行业协会工程企业资质评定工作委员会推出的资质评定工作为部分需要安防工程资质的工程商的投标工作提供了方便。

（七）标准化工作

安防行业的快速发展,新技术、新产品的不断的涌现，特别是3111”试点工程的建设，对行业标准化工作提出了严竣的挑战。在试点工程的建设中，涉及到视频信息的采集、传输、交换、控制、显示、记录、存储、播放等软硬件技术和产品，系统网络结构复杂，技术要求高，如果没有统一的标准，各系统之间很难互联互通，这样不仅会造成大量的资源浪费，还会使系统今后的运行和升级留有隐患。为此，全国安全防范报警系统标准化技术委员在全面完成国家标准委和公安部下达的标准制修订任务的同时，将“城市监控报警联网系统系列标准”的制定工作作为TC100工作的重中之重，精心组织，周密部署，先后完成了“城市监控报警联网系统建设标准体系”的制定和《城市监控报警联网系统通用技术要求》的制定（已批准发布），并将“体系表”中确定的18项标准的编制工作划分为12个工作组，各工作组相继落实了每个标准的起草单位和工作进度。到2024年底，将完成了18项标准中12项标准的送审稿。这些工作的开展，为“3111”工程建设提供了有力的技术支撑。为提高企业和用户的标准化意识和标准化素质，TC100秘书处成立了“企业咨询服务部”，利用TC100网站、媒体和各种会议，向企业和用户乃至社会各界大力宣传标准化基础知识，指导、帮助企业制定企业标准，倡导、帮助企业实施标准化战略。2024年9月11日-12日，全国安全防范报警系统标准化技术委员会人体生物特征识别应用分技术委员会（SAC/TC100/SC2）在京成立。SAC/TC100/SC2的成立，是我国安全防范行业的一件大事，是公安标准化、安防标准化事业发展史上的一个具有里程碑意义的重要事件。它将对我国安防技术迅速跟进国际先进水平、对我国人体生物特征识别产业的发展起到积极的推动作用。

（八）安防产品的检测与认证

中国安全技术防范认证中心在2024年从1月到9月17日共受理147家安防和道路交通安全产品企业的3C认证申请，颁发3C证书243张。为提高认证工作有效性，加强安防产品质量管理，认证中心大力协助各地行政部门加大执法检查力度，出具协查函40封，受理多起申投诉和举报。对列入3C认证目录经查未进行认证的产品或假冒产品，不仅要求限期从工程中拆除、及时申请认证，而且依法进行了处罚。

公安部安全与警用电子产品质量检测中心,和公安部安全防范报警系统产品质量监督检验测试中心2024年 1月 至9月，共为825家企业的1503种产品进行了检测并出具了检测报告。安防行业检测认证机构的辛勤工作对于提高技防产品质量，抑制劣质产品进入安防市场起到了积极的作用，同时也为安防市场监督管理措施的完善积累了经验。

二、中国安防市场发展分析

据初步统计2024年中国安防市场总产值已达600亿人民币，较2024年的500亿增涨20%。全国约有1万五千多家安防企业，其中产品生产企业约1700多家。从安防市场的“商业角度”看，约50%的产值来自工程市场，只有45%来自设备制造市场，约270亿元人民币。见图1-

1图 1-1

设备制造市场中，实体防护产品占35%，产值约94亿人民币，电子安防产品产值占65%，约176亿。见 图1-

2图 1-2

在电子安防产品的产值中，视频监控产品占56%、社区防范产品占14%、出入口控制产品占13%、入侵报警产品占11%、车辆防盗产品占2%、防爆安检产品占2%。见 图1-3

图 1-

32006年安防设备制造业市场中增长最快的是视频监控类产品，产值达98亿，较2024年的67亿增长45%，它的高速发展得益于政府“3111”工程在全国范围内广泛开展的推动。“3111”工程的建设为摄像机、DVR、报警系统、视频矩阵、视频服务器、监视器、GPS、信息存储等设备的生产企业提供了巨大的商机。目前国内主要的视频监控产品生产企业有北京国通创安、天津亚安、天地伟业、深圳洪迪、艾立克、创维、infinova、美电贝尔、珠海石头电子、常州明景、浙江大华、海康威视、景阳、敏通、CSST、TCL、H3C等300余家，占国内市场的80%。主要的国外品牌有松下、泰科、三星、LG、博世、霍尼韦尔等。国内视频监控产品正在向数字化、网络化、智能化大步前进。

政府推动的“3111”工程的全面开展及即将举办的2024年奥运会是推动今年中国安防市场高速发展的两个主要动力。据预测“3111”工程将在全国1000多个城市全面开展，这

不仅为安防企业带来了巨大商机，同时也为安防行业的技术进步起到极大的促进作用。“3111”工程的建设涉及到视音频信息的采集、传输、交换、控制、显示、记录、存储、播放等软硬件技术和产品，系统网络结构复杂，技术要求高。“3111”工程的全面实施将彻底改变了我国视频监控系统规模小，不能互联互通的现状，为安防视频监控与IT技术、电信技术的有机溶合创造了良机。

中国经济的持续高速发展特别是房地产业的发展为社区安防产品提供了大量的市场。2024年社区民用安防产品的产值达25亿人民币，较2024年的20亿元增长25%。其中以楼宇对讲系统产品为龙头，主要生产企业有厦门立林、深圳慧锐通、视得安、广州安居宝、厦门振威、海湾科技、松本等100多家企业，约占国内市场的90%，国外的品牌主要是有西班牙的弗曼克斯。楼宇对讲系统产品从质量到技术含量都有长足的进步，已从过去的独立型向联网型转换，并开发了集门禁、报警、家电控制为一体的智能家居型安防系统。我国安防业内为数不多的有独立自产知识产权的这类产品，有很强的国际竞争力。

随着2024年北京夏季奥运会的临近，许多场馆的安保系统已陆续开始装备，加上国内许多重要机构的保安要求的提高，使得出入口控制系统产品市场有了很大的增长，2024年达23亿人民币，较2024年的18亿增长22%，其中以门禁系列产品最为突出。市场需求主要集中在城市建设、道路交通、旅游景点、各类场馆等。从地域分布来看，分布很不平衡，主要集中在北京、深圳、广州、上海、杭州、南京、天津等市。全国大约有200多家生产、经销企业，大部分集中在北京、广东、上海，其中市场知名度及占有率较高的企业有深圳捷顺、富士智能、车安、科松、华铭、红门、北京埃克赛斯等。深圳捷顺产品系列全，应用范围广；深圳富士智能、科松在门禁及小区一卡通领域有优势；北京埃克赛斯系统管理软件的开发有优势。国外企业有德国的卡博，速宾和美国的HID公司等，但由于他们产品的价格不具竞争力，因此所占市场份额较小。国内企业除了在系统管理软件的开发方面有一定优势外，门禁控制器的核心技术及芯片仍以国外为主，具有生物识别及防伪技术的门禁系统正在被用户广泛采用。微波无线射频识别（UHF RFID）技术得到了迅速推广和应用。

从中国安防行业整体发展情况看，一个运作良好的产业链已在深圳，杭州和天津形成，在这些区域企业能方便高效地进行商业活动，如元件进口，电路板分包加工，组装测试和成品出口。

三、影响中国安防行业发展的主要因素

由于目前中国安防产业的利润增长是以扩大产品的产量来实现的，因此行业产品市场的利润率较低，年利润低于20％，这就导致许多安防企业没有能力投入大量的资金搞研发。整个行业安防技术的理论研究较薄弱，有序的科技创新体系尚未建立。多数国内制造商采用

劳动密集型模式进行生产，表现为“进口核心部件——组装——测试”，依靠的是劳动力优势。一旦国外企业控制提供芯片，国内企业将出现技术危机。在某些产品领，多个厂商制造的产品很大程度上是“同质”的，缺乏特质产品的竞争力。中国安防产业整体的国际竟争力还较低，技术自主创新的薄弱是制约我国安防产业国际竞争力提高的主要瓶颈之一。

另一方面，由于安防立法工作的滞后使得中国的安防市场还不完全规范。还未形成成熟统一的全国安防市场管理体系。市场监管不到位，许多地方政府及用户未严格执行相关标准、规范；企业缺乏品牌意识、市场竞争混乱、“假冒伪劣产品，品牌产品的伪劣代理商、恶性削价”等现象不同程度地依仍然存在。

四、中国安防行业发展方向

中国安防行业的发展，从根本上说，有赖于行业自主创新体系的建立和完善。行业管理体制、机制的创新，安防科技理论、技术、产品的创新，安防市场营销理念、营销方式的创新，企业经营理念、管理模式、资本运作方式、企业文化的创新等等，安防企业不能仅仅依靠扩大产量和增加市场份额来提高收益，他们必须从提高生产效率，不断研发新产品和优化销售渠道中获得竞争优势。

政府相关部门及行业相关机构要在宏观政策上促进企业走科技创新之路，为企业营造创新、发展的良好社会条件和行业氛围逐步改变目前安防产业的增长方式。企业要充分利用国家和行业的政策支持，实施标准化战略、专利战略和人才战略，进一步提高自身的科技创新能力和企业管理水平，提高企业的竞争力。

**第五篇：安防行业企业**

海康威视（股票代码：002415）

是领先的安防产品及行业解决方案提供商，致力于不断提升视频处理技术和视频分析技术，面向全球提供领先的安防产品、专业的行业解决方案与优质的服务，为客户持续创造更大价值。海康威视拥有业内领先的自主核心技术和可持续研发能力，提供摄像机/智能球机、光端机、DVR/DVS/板卡、网络存储、视频综合平台、中心管理软件等安防产品，并针对金融、公安、电讯、交通、司法、教育、电力、水利、军队等众多行业提供合适的细分产品与专业的行业解决方案。这些产品和方案面向全球100多个国家和地区，在北京奥运会、大运会、亚运会、上海世博会、60年国庆大阅兵、青藏铁路等重大安保项目中得到广泛应用。

主营业务：

（一）前端音视频产品占48.62%；

（二）后端音视频产品35.87%；

（三）其它占15.08%；

（四）工程施工占0.43%；

浙江大华技术股份有限公司（股票代码：002236）

浙江大华技术股份有限公司是领先的监控产品供应商和解决方案服务商，面向全球提供领先的视频存储、前端、显示控制和智能交通等系列化产品。产品广泛应用于公安、金融、交通、能源、通信等关键领域，并相继问鼎三峡水电、六国峰会、奥运场馆、上海世博、广州亚运、陕西世界园艺博览会、英国伦敦地铁等重大工程项目。

主营业务：

（一）前端音视频产品占40.94%；

（二）后端音视频产品占38.78%；

（三）远程图像监控占10.70%；

（四）其他占9.57%

英飞拓（股票代码：002528）

致力于为终端用户提供最新技术产品和高清系统解决方案。除了极具竞争力的IP高清系统解决方案，国内领先的全系列HD-SDI高清系统解决方案，我们还重磅推出智能视频分析系统和高清智能交通系统，在安防业同类产品中极具竞争力。公司产品涵盖全系列视频监控设备，包括摄像机、快球、高速云台、视频矩阵、IP视频系统，以及光端机和门禁控制系统。英飞拓有着优质的客户服务，是业界公认的集大成者。

主营业务：

（一）监控器材占95.63%；

（二）光端机占4.26%；

（三）门禁及巡更占0.11%

蓝盾股份（股票代码：300297）

蓝盾信息安全技术股份有限公司作为中国信息安全行业领先的专业网络安全企业和服务提供商。产品：防火墙、入侵检测系统、安全扫描系统、安全审计、信息安全系统、安全测评、技术支持、安全管理咨询、系统维护、运营管理、安全培训、安全托管 主营业务：

（一）安全集成占79.67%；

（二）安全产品15.76%；

（三）安全服务4.56%

杭州中威电子股份有限公司

公司主营业务为安防视频监控传输技术及产品的研发、生产和销售，公司以创新引领企业发展，通过10 余年的技术创新和技术积累，在数字视频光纤传输领域已具备了深厚的技术底蕴，具有技术上的先发优势，是国内数字视频光纤传输技术领域的开拓者和领先者，主要产品为嵌入自主开发核心软件的数字视频光端机、VAR 光平台等。公司能够针对各种不同的应用环境制定不同的解决方案并提供相应的产品，能够满足交通、平安城市和智能交通、金融系统等对个性化、创新性要求较高的高端应用领域的需求。

安居宝（股票代码：300155）

安居宝是广东安居宝数码科技股份有限公司主打品牌，是国内最具市场竞争力的安防品牌之

一。该公司是一家集研发、生产、销售、服务为一体的高科技企业，主要产品为楼宇对讲、报警及智能家居产品。

主营业务：

（一）楼宇对讲系统占86.20%；

（二）智能家居系统占7.00%；

（三）停车场系统

4.88%；

（四）其他占1.91%；

广东奥迪安监控技术有限公司

公司是目前国内以视频监控、门禁管理、安全防范、计算机控制应用等系统开发、设备生产及系统集成服务为一体的，综合性的高科技企业。2024年3月15日,广东安居宝数码科技股份有限公司发布公告,公司使用1800万元的超募资金向广东奥迪安监控技术有限公司增资并取得60%的控股权,与其原股东共同开展在平安城市建设领域的合作。

华平股份（股票代码：300074）

华平信息技术股份有限公司是领先的多媒体通信系统和智慧城市解决方案提供商，致力于向社会提供先进的视音频通讯产品、监控指挥产品，以及专业的行业智慧化解决方案。华平以视音频通讯产品和图像智能化集成应用的研发设计为核心，是全球少数几家能够实现视频会议、视频监控、应急指挥调度、电话会议、即时通信、视频点播等业务融合的专业厂商，可为用户提供企业级的远程视频会议、监控指挥解决方案，和城市级的平安城市、智能交通、数字医疗、数字教育等智慧化解决方案。

主营业务：

（一）行业解决方案-部队图像综合集成系统占67.39%（；二）视频会议系统占27.43%；

（三）视频监控系统4.10%；

佳都新太科技股份有限公司（股票代码：600728）

佳都新太的业务集中在现代信息服务业的四个主要领域，包括电信增值领域、呼叫中心领域、监控安防领域和IT服务领域，并积极跟进移动互联网、云计算、物联网、智能交通等领域的尖端前沿技术发展。

主营业务：

（一）云计算产品与服务占35.83%；

（二）IT综合服务占34.89%；

（三）智能安防占19.45%；

（四）通信增值占9.83%；

福建星网锐捷通讯股份有限公司（股票代码：002396）

主营业务业务：企业级网络通信设备、网络终端、通信产品、视频应用信息产品

广州金鹏集团有限公司

三大主营业务：(一)数字化城市：视频监控设备、信息系统集成及数字化城市解决方案、城域管理监控管理平台及数字化城市运维服务等；

（二）安保运营服务：提供从安全咨询、安全产品销售、安防系统建设和运营服务，包括城市商业综合体安保服务、平安校园综合服务、居家养老安心护航服务等。(三)通信业务，包括通信系统设备、通信网络工程及运维服务，数字公网集群系统、数据增值业务、通信终端。

烽火通信科技股份有限公司

主营业务：

（一）通信系统设备；

（二）光纤及线缆；

（三）数据网络产品；

苏州科达通信集团

视讯与安防产品解决方案提供商

北京神州数码索贝科技有限公司

神州数码索贝科技有限公司（简称DCCS）由神州数码与索贝数码合资成立，专注于安防领域，是技术领先的整体解决方案及安防设备的专业提供商。DCCS整合了两家成功企业的优势，汇聚了双方在技术与市场中的资源积累，面对中国智慧城市及公安安全的大力建设，为客户创造价值，力争成为中国安防行业的领军企业。

浙江宇视科技有限公司

是中国IP智能监控及联网监控的首创者及领导者，公司产品及解决方案已广泛应用于公安、政府、企业园区、智能交通、地铁、校园、高端智能建筑等各个领域。

北京易华录信息技术股份有限公司（股票代码300212）

主营业务：

（一）智能交通管理系统工程收入占66.51%；

（二）智慧城市系统工程收入占18.76%；

（三）产品销售收入占8.96%；

（四）智能公交业务4.48%；应用物联网、云计算、大数据等先进技术，为智慧城市、智能交通管理、公共交通、轨道交通、民航、航运等领域提供整体解决方案

东方网力科技股份有限公司（股票代码300367）

主营业务：

（一）PVG网络视频管理平台占50.27%；

（二）网络硬盘录像机占18.54%；

（三）技术服务占14.58%；

（四）其它占11.67%；

（五）网络视频编解码器占4.94%；

中国视频监控系统平台的领导厂商，拥有最领先的技术和最有影响力的客户群，在中国“平安城市”市场占有显著地位。为行业用户、运营商和企业用户提供全面的视频监控应用解决方案和高品质视频存储产品，并通过领先视频中间件技术，为城市反恐应急、物联网、智慧城市、移动互联网提供视频应用支撑。

安防行业上市企业

A股市场上，可重点关注两类概念股

第一类是安防概念股。恐怖袭击事件助推平安城市建设提速，安防应用迎来春天，安防产值将成倍提升。相关公司包括视频监控行业龙头海康威视（002415）、大华股份（002236），红外监控仪器生产商大立科技（002214）、高德红外（002414），智能安防企业佳都新太、银江股份（300020）；

第二类为反恐防暴概念股，相关公司包括防爆玻璃生产企业金刚玻璃（300093）、辣椒水概念股晨光生物（300138）、电子烟雾报警器生产商亿纬锂能（300014）、安检设备商同方股份（600100）、网络舆情监控美亚柏科（300188）等；

重点安防公司解读

国腾电子（300101）：视频安防监控，承担国家视频/图像编解码类产品50%以上的研制开发任务；

GQY视讯（300076）：3D拼接屏系统配合高清立体摄像机，填补了世界实时远程立体监控的空白；

安居宝（300155）：社区安防龙头+智能家居；

大立科技：研发、生产红外热像仪；

英飞拓（002528）：高端安防产品领先供应商；

高德红外：国内规模最大的红外热像系统生产厂商；

大华股份：视频监控龙头；

海康威视：视频监控龙头；

华平股份（300074）：生产智能视频监控系统；

中威电子（300270）：主营安防视频监控传输； 高新兴（300098）：控股子公司广州高凯视经营安防视讯产品； 飞乐股份（600654）：定增收购中安消100%股权，转型安防服务综合企业； 航天长峰（600855）：主营安保科技系统项目； 佳都新太：华南区最重要的平安城市监控安防解决方案综合提供商之一； 数字政通（300075）：数字化城市管理系统； 易华录（300212）：高清视频监控； 银江股份：提供安防监控智能化服务； 亿通科技（300211）：经营智能化监控业务； 金刚玻璃：生产防爆玻璃； 紫光股份（000938）：远程安全监管监察系统； 湘邮科技（600476）：安防软件开发； 航天长峰：智慧安居工程建设； 四创电子（600990）：应急通信指挥系统+北斗导航； 美亚柏科：网络舆情监控； 世纪瑞尔（300150）：铁路行车安全监控系统； 晨光生物：辣椒水； 亿纬锂能：电子烟雾报警器； 向日葵（300111）：安防机器人（300024）； 同方股份：子公司同方威视是世界上为数不多的安检系统专业提供商之一。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找