# 2024年小型招商会主持人台词(24篇)

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2024-07-17

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。小型招商会主持人台词...*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

**小型招商会主持人台词篇一**

(台下掌声响起)

主持人：请各位朋友就坐，我们的活动马上就开始了，首先让我们来个会前热身小游戏吧。(组织有奖互动游戏：如喝啤酒比赛、快速反应抢凳子比赛，对胜出者给予雨伞一把奖励，) (互动小游戏开展的同时检查各准备是否就绪)

主持人：简单的互动游戏是不是让我们大家放松了一下，想必在场的各位平时工作比较繁忙，也不是经常有时间锻炼身体的哦，其实平时再忙，也要抽出时间来活动活动我们的筋骨，毕竟身体是革命的本钱嘛。

主持人：一段小小的放松，下面我们进入今天的正题，我宣布漆xx年南通家装公司招商会现在开始。(音乐响起)

(音乐渐缓)

主持人：大家也许还不知道，木业装饰馆经营着许许多多建材品牌，作为掌门人，她倾注了毕生的心血，所有的品牌就像自己的孩子一样，精心呵护，无微不至。不让他们输在起跑线上。我说了这么多，相信大家也知道她是谁了?!下面我们有请江苏木业总经理女士致欢迎词。(掌声响起)

主持人：感谢x总的热情发言。想必各位朋友对油漆行业这个名字耳熟能详。 涵义钻石品质，专业好漆，美丽尊贵，具有善待人和谐家的文化气质。其与全国1000多个省级、地级经销商，许多全国性、省级装饰公司和建材超市、博鳌亚洲论坛会址、俄罗斯大使馆、剑南春酒厂等300多个知名建筑结定良缘，是中国连锁涂料行业的第一品牌。同时与诸多世界化工巨头如罗门哈斯、拜耳、巴斯夫、杜邦等建立了良好的原料和技术合作关系。目前共有100多项科研成果通过了省级以上技术鉴定。如此众多的殊荣，漆不愧是中国涂料行业第一连锁品牌。今天我们荣幸地邀请到了xx公司总经理先生，让先生向大家介绍xx品牌以及发展情况。(掌声响起，上台讲话)

主持人：感谢总经理的演讲，一个优秀的领导带领一个优秀的团队，一个优秀的团队缔造一支钻石的品牌，让我们再以热烈的掌声送给x总，谢谢。(掌声响起)

主持人：随着家庭装修行业的发展趋势，其施工更趋向于委托给专业的家装公司，同时其所占份额越来越高，目前，南通家装公司的市场占有率达已经达到60%以上，作为在南通地区的经销商，与在座各位的合作已是一种趋势，如何达到财富共赢，互惠互利是我们举行这次研讨会的主要目的。本次的研讨会，正是本着一家亲 财富大家赢的原则，从全新的角度去诠释和研讨强强联合、服务共赢的发展新模式，建立战略合作伙伴关系。那他的具体内容是什么呢，让我们请出东区部长 王德顺先生为大家作具体阐述。(掌声响起、王德顺演讲)

主持人：x总说的意思我也略知一二了，真真切切为台下的各位争取了更多的利益。对强强联合、服务共赢做了最好的诠释。(掌声响起)

主持人：听了前面x总、x总的发言后我相信，台下的各位家装公司老板朋友一定经过了一番初步的精打细算，一定有了自己心中的选择了，心动不如行动，呵呵，不过在你们做出行动之前，先请出我们木业公司销售总监先生作一个简短的xx公司《家装公司供货合同》及现场订货优惠政策讲解，掌声有请。(掌声响起，单总发言)

主持人：听完了xx公司单总的发言，也到了激动人心的时刻，台下的各位老板朋友想行动的就赶紧行动吧，告诉大家一个好消息，今天我们荣幸地邀请到了总经理先生和xx公司总经理女士亲临现场签售。

主持人：(抽奖环节)略

主持人：晚宴结束

**小型招商会主持人台词篇二**

古人云：有朋自远方来，不亦乐乎!相聚带给我们快乐，碰撞产生灵感，交流带给我们成功的希望，尊敬的各位来宾，尊敬的合作伙伴，大家上午好!值此元旦佳节，新旧交替之际，我们共居一堂，虽然外面冷风瑟瑟，但是我一走进会场，就立即感受到大家的热情，看着大家火红的围脖，我彷佛看到贡印红特产未来的红火!这是一份美丽的事业，一个朝阳似火的行业，一群勤劳的人，为了一个共同的愿望，我们现在坐在了一起!今天到场的有产品供应商的代表、公司直营店面的代表、全国各地远道而来参观考察的朋友和上届已经加盟的加盟商代表，不管你来自哪里，您都是我们的朋友，我在此，代表贡印的全体员工，对您的到来，表示热烈的欢迎!

无论是做产品还是选项目，都要有特色，毕竟民族的才是世界的，下面有请各位欣赏舞蹈(最炫民族风)

刚才大家把贡印店面的照片，贴在了中国的地图上，有没有朋友直接贴到自己的家乡啊?贴了就对了，总有一天，我们贡印要把店铺开遍中国，我们要和各位在座的朋友，把您的家乡做熟做透，让您与我们一起共赢!因为我们这次招商会的主题就是：共赢未来，贡印红特产休闲食品创业论坛

嘉宾介绍(贡印集团董事长博县立、贡印集团总经理张振平、中国名牌专家)(中国名牌专家、中国国际名牌协会副会长，中国产品质量协会副会长 )贡印首席品牌顾问万力老师

最近一段时间，我们在河北青年报和燕赵晚报、报林上投放的广告引起了社会强烈的反响和创业开店者的追捧，每天都有许多电话来带你咨询，还有非常多的人直接到公司洽谈考察，为了能更全面的展现贡印项目、贡印模式，贡印特色，上个月25日我们已经召开过一次项目说明会，让我们没有想到的是会议完了之后，仍有众多的人对项目非常期待，不断来电咨询，为此我们特召开此次会议，为大家介绍我们的项目，从立项开始到今天我们有了成熟的产品体系、运营体系、和成熟的盈利模式，希望通过此次介绍，让大家能更好的认识贡印，有更多的精英加入到我们贡印事业的大家庭中。

升国旗：已经胜利召开，主席原来就是在离我们不远的正定工作，我们贡印红特产，未来会打造一系列红色根据地的特产产品，国家稳定，我们商人才能更加成功，为了我们国家的繁荣富强。为了红特产文化能誉满中国，请大家全体起立，升国旗唱国歌。

一个强大的国家即使有这样的人，也要有其他和他一起才能保证国家的繁荣稳定，企业更是如此，成功的企业离不开一个成功的团队，我们贡印的招商团队就是这样的一个团队，为了更好的为加盟商服务，现在有请我们的招商团队以他们自信、饱满、热情的面貌展现给大家。

主持人发问团队的精神面貌怎么样?我们的团队好不好，回答好!我们的团队棒不棒?棒

一个美丽的梦想，一个好的领头人，成就的必定是一个好的未来，有什么样的力量把这个梦想推向成功呢?下面有请贡印集团总经理张振平先生为大家分享这神奇的力量(红色梦想)(20-30)

一个成熟的模式，一个好的品牌，卓越的领导，加上勤劳的贡印人，我们贡印事业必定大步向前，迈向成功 !贡印红特产能有今天不凡的业绩，离不开战斗在贡印店面一线的所有员工的共同努力。经过我们的业绩比拼和风采展示，最终评选出三大直营店长。下面请出我们优秀的三大直营店长做经验分享：

田长春、邢彩花、彭飞

无论是我们的招商团队还是刚才优异的店长，都向我们展示着贡印团队的优秀，这么棒的团队背后必定有一个杰出的灵魂人物，下面有请我们北京贡印集团董事长 薄县立 (激情创业)

感谢薄总分享创业的感悟!

俗话说，一个好汉三个帮，贡印模式一路走来，离不开众多供应商和加盟商的支持，再次表示衷心的感谢!我们很荣幸邀请到最受我们贡印红特产加盟商和消费者欢迎的部分产品的企业家代表：

有了众多实力雄厚的厂家的支持，贡印人一定会把贡印红特产事业推向全国，下面有请贡印招商总监李明给大家分享内容《商机无限》

感谢李总的分享

我说好，不算好，加盟商说好才算好，这次我们特意邀请到部分前期加盟的加盟商，下面请这些加盟商做经验分享

正定代理商 谢彦玲加盟商

创业也更学习一样，方法不对，努力白费，有的人创业轻轻松松一年就能几百万，有的人辛辛苦苦一年也挣不了几个钱，这个时候我们就要请教专家，学习别人的成功经验，下面有请中国名牌专家、中国国国际名牌协会副会长 贡印首席品牌专家万力先生 给大家分享《信任是金》

信任是金，承诺铸就未来，下面有请我们贡印人把我们的贡印目标和贡印承诺大声宣读;;

**小型招商会主持人台词篇三**

1、 播放暖场篇《历史的机遇》(关灯)

2、 播放会场音乐，主持人上场(开灯)

尊敬的各位来宾、各位朋友

大家下午好!

非常感谢各位老总在百忙之中，抽出宝贵的时间参加20xx年如烟科技新品推介暨\*省经销商大会。

首先，请允许我代表\*公司对各位朋友的光临，表示热烈的欢迎和中心的感谢! 在会议正式开始之前，先做一下自我介绍，我是总经理——，今天的会议由我主持。

为了保证会议的顺利进行，请各位老总将手机关闭或调成静音状态，谢谢! 今天，我们很高兴邀请到全省各地关注如烟项目的各界成功人士，在座的很多朋友是如烟的老朋友，还有很多新朋友。如烟科技的发展离不开大家的长期关注与支持。

如烟创造了一个又一个奇迹，从20xx年，一出生便风华正茂的如烟，在这八年中创造了从国内奇迹到海外辉煌的一段段传奇，究竟是什么推动如烟?接下来，让我们在一段短片中，了解一下如烟科技。

播放如烟科技企业宣传片(亮灯)

谢谢大家!

这是一部让人砰然心动的短片，如烟电子烟行销全球38个国家的同时，实现了中国企业从模仿到创新的蜕变。

今天，我们很荣幸的邀请到了很多贵宾及公司嘉宾，让我们以热烈的掌声欢迎各位嘉宾入场。(进场音乐)

接下来，我非常荣幸的向大家介绍，参加本次大会的特约贵宾，他们是：

我们以热烈的掌声欢迎各位贵宾的到来

接下来，我非常荣幸的向大家介绍，参加本次大会的如烟集团领导嘉宾，他们是：

欢迎各位的到来!

经过对国内市场长时间的调研，科学的市场分析和销售试点，如烟携最新的电子烟产品从海外载誉归来。我们十分自信的向各位朋友介绍这个可持续发展的、极具投资潜力的合作项目。

接下来，让我们以热烈的掌声欢迎：\*公司总经理 先生，为大会致辞。

有请总!

(总讲话)

谢谢总的讲话!

国际市场的良好表现源自全球禁烟、控烟浪潮的大背景，而今年时逢国内控烟环境的重大转变，如烟将携雷霆之势重归国内的市场。接下来，我们有请\*公司负责我省市场的副总先生，为大家介绍如烟项目的差异化市场营销战略。

有请总。

(总发言)

感谢总精彩的介绍，现在我们了解了如烟的营销战略。那么，我们的如烟产品到底有什么功能，我们的项目优势有哪些?为什么说如烟是全球唯一合法的电子烟呢?未来如烟的产品规划又是怎样的?

接下来，让我们有请公司副总 先生

有请总。

谢谢总精彩的产品介绍，我们已经有一个处在朝阳行业中的，极具核心竞争力的产品，可以说我们拿到了真正的超级武器，而我们应该采用什么样的策略去攻城拔寨呢?究竟该如何把握这个挣钱的机会?我们为此制定了什么样的市场推广方案和销售政策?

接下来，让我们有请北京如烟科技发展有限公司 \*\*区经理 先生，为大家介绍如烟科技项目的市场策略、销售政策、盈利分析和推广计划，

有请总!

(总演讲)

感谢总的精彩介绍，

20xx年是如烟发展非常重要的一年，如烟项目为广大吸烟者提供了全新的替烟理念，作为世界烟草未来的发展趋势，如烟带给大家的绝不仅仅是丰厚的利益回报，更是一个阳光的、健康的、长久的事业。

最后请允许我对会后的安排做一个简单的说明：

我们的销售经理已经在会场外准备好了洽谈区和产品展示区，有意向合作的朋友可以前往沟通，经过洽谈后的朋友，将在本会议室外的4个洽谈室签约。

下面我来介绍一下具体洽谈间情况：

如烟科技产品演示及晚宴前洽谈区在本会场外，共分四个区

a区(、)

负责人： 电话

b区(、)

负责人： 电话

c区(、)

负责人： 电话

d区(、)

负责人： 电话

这是我们各谈判区域的负责人和联系方式。

今晚\*点，如烟科技为大家准备了丰盛的晚宴，宴请各位朋友，餐厅就在在本会议室。请大家届时参加。

晚宴结束后，我们的区域经理会应邀前往各位意向合作伙伴的房间，进行深入沟通和合同签署。同时邀请有意向的朋友到4个洽谈会议室洽谈，具体地址和联络人都在各位朋友的手提袋中。现在我向大家详细介绍一下具体的洽谈室房间号：

a区(、)

负责人： 电话： 房间号：

b区(、)

负责人： 电话： 房间号：

c区(、)

负责人： 电话： 房间号：

d区(、)

负责人： 电话： 房间号：

接下来，我宣布，如烟科技20xx年新品推介及\*\*省经销商大会圆满结束。 祝各位，身体健康，日进斗金。谢谢。

播放会场音乐。

**小型招商会主持人台词篇四**

一、开场舞导入语

古人云：有朋自远方来，不亦乐呼!因一个美丽的事业，一个朝阳的行业，一群美丽的人，一个共同的愿望，我们走到了一起，相聚带给我们快乐与幸福，相聚带给我们激情与向往，相聚带给我们成功与希望，相聚让我们“眉飞色舞”，下面，请欣赏河北正创投资集团精英团队带给大家的团体舞蹈——眉飞色舞!

二、开场白

尊敬的各位领导各位来宾，亲爱的合作伙伴们： 大家下午好!

今天是与美相约的日子， 今天是携手财富的日子， 今天是选择双赢拓展知识的日子， 今天是与成功干杯的日子， 今天，我们共同迎来了河北正创投资集团的招商会!很荣幸能担任本次大会的主持人，我是来自河北正创投资集团高级讲师，首先请允许我代表河北正创对大家的到来表示最衷心的感谢和最最最热烈的欢迎!同时也祝愿在座的各位新朋友、老朋友、大朋友、小朋友、男朋友女朋友，今天发、明天发、后天发，前发后发左发右发，最后把中国银行搬回家;今年19，明年18，赛金花，比银花，年年都做洛阳的牡丹花!收到祝福的朋友掌声有多少?掌声不响亮，我就鞠躬到天亮!

三、介绍主办单位和到场嘉宾

本次大会的主办单位是：河北正创投资集团，接下来，我向大家隆重的介绍一下出席本次会议的嘉宾：第一位是来自。。。。。，第二位是：。。。。。第三位是：。。。。第四位是：。。。。。。。请大家用热烈的掌声欢迎各嘉宾的到来!

四、团队展示

河北正创能有今天的成绩，都离不开在座各位一如既往孜孜不倦的支持和关注，当然更离不开公司这支战无不胜的精英团队的真诚付出，我们来看一下河北正创的员工风采!(播放短片)

这是一个气势高昂、团结互助的优秀团队，他们坚信征服自我就是最大的胜利，一双双紧握的手，一颗颗激情的心，将为公司创造一次又一次的佳绩，二十年磨一剑，一往无前的坚定信念将激励这支坚强无畏的队伍伴随着公司走向一年又一年的辉煌!

今天是一个喜庆而又特殊的日子，说它喜庆是因为我们河北正创的精英再次欢聚一堂、共叙情谊，说它特殊是因为河北省省委的领导和金融行业的资深人士也来到了我们中间，与我们共享欢乐时光!

下面我们有请x部门职位为大家致辞。

谢谢，这一席话让我们斗志昂扬，信心百倍!我建议再次以热烈的掌声感谢!

公司成立以来，牢固树立科学发展观，坚持改革发展创新不动摇，公司经营发展和竞争力不断提高，已经被评为河北省x企业，同时也被评为。

接下来我们有请金融界资深专家来为我们讲解目前的金融形势，(此时可加入该专家的一些金融方面的经历和投资的精彩案例)大家掌声欢迎!

感谢精彩解说，我想肯定会让大家受益匪浅，为大家的投资指明了方向。

五、x总致词

有句话说得好：“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那些下面，我们就用热烈的掌声有请河北正创掌舵人x总致辞。掌声有请!

好，再一次以热烈的掌声感谢x总简短有力的致辞。

六、介绍正创的招商

俗话说“逆水行舟，不进则什么?对了，则退!那么随着市场的不断发展和日益成熟化，市场规模日益扩大，我们需要招商!经过市场分析和了解，河北正创公司的车贷、房贷和信用贷等这些项目在市场具有巨大的前景，以本公司目前的规模已经无法满足市场的需求，这些项目不论在效果，还是特色上，都具备很强的市场竞争力，更重要的是，这两个项目都具有可持续性发展，在帮你实现利润更大化的同时，还能帮你吸引新客源，稳定老客源，试问一下大家，想不想进一步的了解?

下面由河北正创的招商部经理王进龙同志给大家介绍正创招商的一些信息，大家掌声欢迎!

感谢王经理的精彩讲解!

我们在座的商家如果有什么不明白的问题可以现场提问，我们看看有没有(此时找两个托问一些能不能挣钱方面的问题，表达一定要真诚)，好，还有没有?只要您认可河北正创的经营理念，愿意搭乘河北正创这艘金融航母共同发展的公司和个人，我们招商部的团队在贵宾厅等着您，互联网金融快速发展的趋势已经是势不可挡，互联网+的时代已经到来，如果您有什么加盟的方面的问题，我们招商部的团队在贵宾厅等着您。

七、结束语

今天我们的会议到此告一段落，明天我们期待着再见。今天我们在这里欢聚一堂，明天，我们的步伐将更加有力、坚定。告别今天，我们将站在新的起点，展望明天，我们将用奋斗塑造更加壮美的风景线 。

**小型招商会主持人台词篇五**

1、 播放暖场篇《历史的机遇》(关灯)

2、 播放会场音乐，主持人上场(开灯)

尊敬的各位来宾、各位朋友

大家下午好!

非常感谢各位老总在百忙之中，抽出宝贵的时间参加20xx年如烟科技新品推介暨\*省经销商大会。

首先，请允许我代表\*公司对各位朋友的光临，表示热烈的欢迎和中心的感谢! 在会议正式开始之前，先做一下自我介绍，我是总经理——，今天的会议由我主持。

为了保证会议的顺利进行，请各位老总将手机关闭或调成静音状态，谢谢! 今天，我们很高兴邀请到全省各地关注如烟项目的各界成功人士，在座的很多朋友是如烟的老朋友，还有很多新朋友。如烟科技的发展离不开大家的长期关注与支持。

如烟创造了一个又一个奇迹，从20xx年，一出生便风华正茂的如烟，在这八年中创造了从国内奇迹到海外辉煌的一段段传奇，究竟是什么推动如烟?接下来，让我们在一段短片中，了解一下如烟科技。

播放如烟科技企业宣传片(亮灯)

谢谢大家!

这是一部让人砰然心动的短片，如烟电子烟行销全球38个国家的同时，实现了中国企业从模仿到创新的蜕变。

今天，我们很荣幸的邀请到了很多贵宾及公司嘉宾，让我们以热烈的掌声欢迎各位嘉宾入场。(进场音乐)

接下来，我非常荣幸的向大家介绍，参加本次大会的特约贵宾，他们是：

我们以热烈的掌声欢迎各位贵宾的到来

接下来，我非常荣幸的向大家介绍，参加本次大会的如烟集团领导嘉宾，他们是：

欢迎各位的到来!

经过对国内市场长时间的调研，科学的市场分析和销售试点，如烟携最新的电子烟产品从海外载誉归来。我们十分自信的向各位朋友介绍这个可持续发展的、极具投资潜力的合作项目。

接下来，让我们以热烈的掌声欢迎：\*公司总经理 先生，为大会致辞。

有请总!

(总讲话)

谢谢总的讲话!

国际市场的良好表现源自全球禁烟、控烟浪潮的大背景，而今年时逢国内控烟环境的重大转变，如烟将携雷霆之势重归国内的市场。接下来，我们有请\*公司负责我省市场的副总先生，为大家介绍如烟项目的差异化市场营销战略。

有请总。

(总发言)

感谢总精彩的介绍，现在我们了解了如烟的营销战略。那么，我们的如烟产品到底有什么功能，我们的项目优势有哪些?为什么说如烟是全球唯一合法的电子烟呢?未来如烟的产品规划又是怎样的?

接下来，让我们有请公司副总 先生

有请总。

谢谢总精彩的产品介绍，我们已经有一个处在朝阳行业中的，极具核心竞争力的产品，可以说我们拿到了真正的超级武器，而我们应该采用什么样的策略去攻城拔寨呢?究竟该如何把握这个挣钱的机会?我们为此制定了什么样的市场推广方案和销售政策?

接下来，让我们有请北京如烟科技发展有限公司 \*\*区经理 先生，为大家介绍如烟科技项目的市场策略、销售政策、盈利分析和推广计划，

有请总!

(总演讲)

感谢总的精彩介绍，

20xx年是如烟发展非常重要的一年，如烟项目为广大吸烟者提供了全新的替烟理念，作为世界烟草未来的发展趋势，如烟带给大家的绝不仅仅是丰厚的利益回报，更是一个阳光的、健康的、长久的事业。

最后请允许我对会后的安排做一个简单的说明：

我们的销售经理已经在会场外准备好了洽谈区和产品展示区，有意向合作的朋友可以前往沟通，经过洽谈后的朋友，将在本会议室外的4个洽谈室签约。

下面我来介绍一下具体洽谈间情况：

如烟科技产品演示及晚宴前洽谈区在本会场外，共分四个区

a区(、)

负责人： 电话

b区(、)

负责人： 电话

c区(、)

负责人： 电话

d区(、)

负责人： 电话

这是我们各谈判区域的负责人和联系方式。

今晚\*点，如烟科技为大家准备了丰盛的晚宴，宴请各位朋友，餐厅就在在本会议室。请大家届时参加。

晚宴结束后，我们的区域经理会应邀前往各位意向合作伙伴的房间，进行深入沟通和合同签署。同时邀请有意向的朋友到4个洽谈会议室洽谈，具体地址和联络人都在各位朋友的手提袋中。现在我向大家详细介绍一下具体的洽谈室房间号：

a区(、)

负责人： 电话： 房间号：

b区(、)

负责人： 电话： 房间号：

c区(、)

负责人： 电话： 房间号：

d区(、)

负责人： 电话： 房间号：

接下来，我宣布，如烟科技20xx年新品推介及\*\*省经销商大会圆满结束。 祝各位，身体健康，日进斗金。谢谢。

播放会场音乐。

**小型招商会主持人台词篇六**

一、9:25分会前宣导{陈文霜}，尊敬的各位来宾：我们的会议马上开始，会议正式开始之前我们有几个温馨提 请入场的朋友尽快找到你成功的位置就坐。前排为领导预留位置。

为了不影响嘉宾的分享，为了保证会议的顺利进行，请将你的手机关闭或调到静音，

现在给大家30秒的时间准备，我相信大家一定会做到;

为了保证各位朋友能够安心、舒适的共同度这快乐的学习时光，请大家不要在会场内吸烟、不要随意走动或大声喧哗。

如果有事请示意我们的工作人员，她们将给您提供专业、热心的服务; 谢谢大家的配合

二、会前带动：2分 陈文霜 尊敬的各位领导，各位来宾，在座的各位新老朋友上午好：

真诚的友谊来自不断的自我介绍陈文霜，来自阳谷大布，通过 马国英 老师的介绍加入了宝狮龙公司，借大家发财的双手感谢我的老师，感谢你给我介绍了这份健康快乐的事业，让我找到了人生的新起点。同时也非常感谢各位领导给我这次锻炼成长的机会。谢谢，{让大家鼓掌，带动全场气氛}

激情的9月，让梦想实现;激情的9月，让感恩飞扬。在这激情与梦想交织、丰收与喜悦交响的季节，我们满怀喜悦、心存感恩地迎来了中国罗麦阳谷市场招商会的胜利召开。在这倾注爱心、浇铸希望的盛会上，我们非常荣幸地邀请了社会各界朋友，同时也非常荣幸地邀请到系统领导亲临会场!你们的到来必将为今天的宴会增添了无比热烈的气氛。请允许代表阳谷市场部全体同仁对你们的到来表示最

热烈的欢迎! 下面让我们以最热烈的掌声有请领导入场： 出席今天大会的有----- 请领导前排就坐。

三、奏国歌：3分

国富才能民强，宝狮龙一直倡导：弘扬民族文化，振兴民族企业，创造美丽世界，成就美好人生为使命，现在我提议：全体起立：奏国歌!{放视频}—— 礼毕。请坐下!飘扬的国旗，荡涤着我们的心灵;庄严的国歌，奏响了健康与财富集结的号角。让我们把健康与财富的梦想放飞!让我们把“弘扬民族文化，振兴民族企业，为创造美丽世界，成就美好人生为使命铭记在心。

生命在于运动，有健康才有将来，下面有请我们的健康使者为大家奉献一曲优美的舞蹈{抓财舞}

希望大家喜欢，并祝愿大家心想事成，财源广进。好掌声有请健康使者，会跳的可以走上台来。

尊敬的各位来宾，健康永远比财富重要，对吗?一曲优美的舞蹈不仅给我们带来了欢乐，还给我们带来了健康和友谊，对吗?各位亲爱的朋友。

尊敬的各位来宾，各位领导请允许我隆重的宣布我们的会议现在正式开始，有请主持人闪亮登场。

四、主持人王娟上场：5分

尊敬的各位领导，各位来宾，在座的各位新老朋友上午好：

真诚的友谊来自不断的自我介绍，马国英，来自阳谷西湖，通过 老师的介绍加入了宝狮龙公司，借大家发财的双手感谢我的老师，感谢你给我介绍了这份健康快乐的事业，让我找到了人生的新起点。同时也非常感谢各位领导让我担任本次大会的支持，给我锻炼成长的机会。谢谢，{鼓掌}

很高兴和大家共同度过一个美好的上午，今天在这里汇聚了各行各业的精英，虽然我们来自不同的岗位，但是我们有一个共同的目标——-那就是希望通过自己的努力，改变自己和整个家族的命运。那么如何才能做到呢?这正是大家苦苦寻觅的，首先我们要适应社会的发展趋势和国家现行的政策和方针，做出自己正确的选择。选择不对，努力白费。当今世界正在发生着广泛而深刻的变化，当今的中国也发生着广泛而深刻的变化;机遇前所未有，挑战也是前所未有。回顾历史，每当人类发生一次重大变革，就会有新的机遇产生，往往是那些先知先觉的人，才能把握住机会走向成功。如果有一项事业，不需要你雄厚的资金，不要求你的文化，社会经历，人际关系，门槛不高，并且，可以轻松创业，实现你的人生梦想，你愿意了解吗?

五、推崇嘉宾：

今天上午为我们上台分享的就是：通过对宝狮龙的产品使用在健康、财富、家庭、自由四个方面的体会、感悟和思考的结晶。相信大家通过这些人的分享，你能得到更多关于生命健康、把握财富的知识与信息、体会与感悟、引导与启迪。

有请美女赵淑慧上台分享他的成功与喜悦

我们美女讲的好不好，长得好不好，给你要不要，对不起名花有主了。让我们再次感谢赵店长。

宝狮龙战狼团队在我们优秀领导人马国英老师的带领下，短短的几个月打造出一个又一个月收入突破万元的成功人士，我们要不要再次感谢我们优秀的老师。{鼓掌}

通过自己的打拼和辛勤的付出，在短短的一段时间带出一批又一批优秀的团队和精英，让他们得到了健康，拥有了财富和自由。我们是不是分享一下他的快乐和感受，好，全体起立，拿出阳谷人的热情和呐喊声欢迎我们最优秀的领导人马国英经理上台做精彩分享。

六、承前启后：刚才通过---------的精彩讲解，我们是不是对宝狮龙有一个进一步的了解，让我们再次以热烈的掌声感谢----------的精彩分享。--掌声

七、今天我们很荣幸地请到我们公司王少林王总，亲临会场，让我们举起双手再次感谢王总的到来， 王总是一名正式的中学教师，在看懂国家政策向直销倾斜时既然决定辞去铁饭碗的教师行业，加盟了宝狮龙事业。通过自己的打拼和辛勤的付出，在短短的几个月的时间带出了一批又一批优秀的团队和精英，让他们得到了健康，拥有了财富、美丽和自由。我们是不是分享一下他的快乐和感受，好，全体起立，拿出阳谷人的热情和呐喊声欢迎我们最优秀的领导人马国英经理上台为本次大会做最后总结。

七、结束语2分：

加盟宝狮龙是你健康的开始，加盟宝狮龙使你财富一生，美丽永恒。

今天，让我们以爱启爱，人人友爱。让我们将心比心，心心相印。这只是爱的开始，在这里爱只有开始，没有结束。当太阳升起的时候，我们的爱天长地久。

知道没有力量，相信才有力量。正确的选择是你成功的开始，一个选择，精彩一生。只要我们愿意，台上嘉宾的今天就是我们的明天，宝狮龙健康事业欢迎您的加盟。让我们为了实现梦想而努力，为了改变我们的家族命运而奋斗。大会到此圆满结束，最后祝大家身心健康，万事如意，阖家欢乐。

八、会后会 ： 请各小组开会后会，总结今天上午午学习的收获与感悟。10人一桌，谢谢配合。最后告诉大家一个好消息，我们的馬总给大家准备了丰盛午宴，请大家吃好喝好，同时还有奖品相送。今天，凡是现场加盟的均有丰厚礼品，加盟一单的奖励 两单的奖励 三单的奖励 开店的奖励。

**小型招商会主持人台词篇七**

画外音

尊敬的各位嘉宾，朋友们，大家好!我们的新品订货会马上就要开始了，为了保证会议能够顺利的进行，请我们所有的业务同仁将手机关闭，请各位尊贵的客户，将手机调至震动档，同时为了保证各位朋友在接下来的时间里能够安心、舒适的与我们共度欢乐时光，请大家不要吸烟、随意走动或大声喧哗，如有事请示意我们的礼仪人员，她们将给您提供专业、热心的服务。谢谢您的配合!

开场白

在这个阳光明媚的日子里，我们远离城市的喧嚣，与大家相聚在这个风景秀丽的地方，共同见证xx公司发展的又一次辉煌旅程。

在各位的大力支持下，xx公司近几年取得了长足的发展，企业规模日益壮大，xx品牌的知名度越来越高，也被更多的消费者所认可。

今天，这是发展历程中的一件大事,注定会在发展的历史中画上浓重的一笔。相信经过与大家的共同合作，xx公司今后一定能够发展得更加强大! (更多主持词，请晋兴文化官网免费下载)

今天，我们又迎来了一年一度的全国经销商大会，我们一路互相追随到了天之涯、海之角，此时此地，海角、天涯见证我们多年来痴心不变的合作情谊!首先本人谨代表\*有限公司全体同仁对各位嘉宾的到来表示热烈欢迎，欢迎你们!(掌声)

年年岁岁花相似，岁岁年年人不同，纵然时光飞逝，任由万物更迭，但一直与您执着同在，与您风雨同行，20xx年度经销商订货会如期而至，借此机会，感谢各位经销商朋友长久以来的支持和厚爱，感谢各位一直以来的辛劳与付出。

值此新春伊始之际，在这里隆重召开20xx新春订货会，寓意着我们销售的春天已经开始，普通的人等待机遇，聪明的人抓住机遇，我相信在座的各位朋友都是抓住机遇的人，相信各位朋友已经准备得非常充分了!那就让我们的产品给大家在猪年的业绩上在加把火。

“如风凭借力，送我上青云”，今天是缘份，更是爱心，让我们有了这样相聚的时刻，一直以来都秉承了“客户至上”的原则，所以我们一直都受到了社会各界朋友包括在场嘉宾朋友们对我们的支持与信赖，在公司新产品问世之际，我们特举办了本次订货会，希望能与您共度一个愉快而又让您有所收获的上午。

请出领导

\*\*公司今天举办了订货会，将以更高的标准、更优的服务、更完善的体系，更低的价格、回报批发商、服务社会，我相信今天的订货会只是一个起点，在今后的发展中一定能在饮品食品代理领域里走的更好、更快、更高。为了感谢各位批发商的光临，为了促进更好的合作，首先请\*\*公司的总经理先生讲话。

竞争是一场听不到枪鸣弹响，硝烟弥漫的战斗，要想在这场战斗中打一场漂亮的胜仗，必定要求你具备敏锐的市场洞察力，前瞻性的国际化视野。在这方面最具权威的发言人无疑就是副总经理。

**小型招商会主持人台词篇八**

尊敬的各位来宾，亲爱的合作伙伴们：

大家下午好!

今天是与美相约的日子，

今天是携手财富的日子，

今天是选择双赢拓展知识的日子，

今天是与成功干杯的日子，

今天，我们共同迎来了“携手健康，拥抱荣事达，共同攀登财富高峰”的太阳能论坛会!很荣幸能担任本次大会的主持人，我是来自荣事达太阳能科技有限公司西南分公司的陈波，首先请允许我代表荣事达集团，代表西南分公司对大家的到来表示最衷心的感谢和最最最热烈的欢迎!同时也祝愿在座的各位新朋友、老朋友、大朋友、小朋友、男朋友女朋友，今天发、明天发、后天发，前发后发左发右发，最后把中国银行搬回家;今年19，明年18，赛金花，比银花，年年都做洛阳的牡丹花!收到祝福的朋友掌声有多少?掌声不响亮，我就鞠躬到天亮!

三、介绍主办单位和到场嘉宾：

本次论坛大会是由荣事达太阳能科技有限公司西南分公司主办的。

三、团队展示

荣事达有今天的成绩以及西南分公司有今天的辉煌，都离不开在座各位一如既往孜孜不倦的支持和关注，当然更离不开西南分公司这群支战无不胜的精英团队的真诚付出，为了这次会议能成功举办，他们牺牲了大量的休息时间四处奔走告知大家这次招商会的消息，那我们就用热烈的掌声有请他们上台进行团队展示吧，来，我们的团队，在哪里?(在这里!)好，掌声有请!

好，掌声欢送一下!这是一个气势高昂、团结互助的优秀团队，他们坚信征服自我就是最大的胜利，一双双紧握的手，一颗颗激情的心，将为公司创造一次又一次的佳绩，二十年磨一剑，一往无前的坚定信念将激励这支坚强无畏的队伍伴随着公司走向一年又一年的辉煌!)

四、张总致词

有句话说得好：“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那些下面，我们就用热烈的掌声有请西南分公司年轻有为的张总致辞。掌声有请!

好，再一次以热烈的掌声感谢张总简短有力的致辞。待会儿他将还会针对我们现在一直深入的农村市场和新能源行业在农村发展的导向作出精辟的指导。敬请期待。下面我们有情我们最可爱的家人，也就是我们广元市场代理商解总上台讲话。

好，再次感谢我们的解总的讲话。荣事达的未来将会一片美好。我前几天跑市场的时候最爱说的一句话，了解荣事达，你会喜欢上荣事达。不管差异化的产品特色，还是对经销商的利益保障，你会被它独有的魅力感染。下面有请我们广元片区经理樊经理为大家介绍我们可爱的荣事达健康太阳能。掌声响起来。

怎么样，了解了吧。这就是我们健康的荣事达。当然一个品牌得以三十年依然强势，售后是坚不可摧的保障。下面有情我们泸州片区经理夏经理为大家解决后顾之忧，为大家介绍我们荣事达独有的红地毯服务。大家 欢迎!;。

六、介绍梁老师(附：关机动作)

感谢我们夏经理意气风发的介绍。售后服务荣事达人务必从容。俗话说“逆水行舟，不进则什么?对了，则退!那么随着市场的不断发展和日益成熟化，我们需要一些更贴近市场需求的项目!经过市场分析和了解，荣事达健康太阳能科技有限公司除了荣事达锁热系列产品、健康太阳能等项目之外，今年又推出了一大王牌项目，这两个项目不论在效果、特色上，还是技术上，都具备很强的市场竞争力，更重要的是，这两个项目都具有可持续性发展，在帮你实现利润更大化的同时，还能帮你吸引新客源，稳定老客源，还有就是针对农村这个日益辽阔的新能源市场，我们作为新能源行业的经销商朋友们应该怎样应变，怎样转型。试问一下大家，想不想进一步的了解?

为了荣事达集团能够在广元这边，通过太阳能打开包括空气源、太阳能路灯等的新能源市场。我们特意特意邀请到了我们荣事达太阳能科技有限公司西南分公司总经理兼营销总监张瑜总经理来为大家做指导，大家掌声响起来!。。。。。。

好，好 ，好 感谢张总精辟的指导。共同的事业，一样的追求，同样的梦想，

一样的渴望，让我们携手健康，拥抱荣事达，一起走向成熟，一起收获成功!我们也一定会做大做强。!

**小型招商会主持人台词篇九**

开篇：

尊敬的各位来宾，各位朋友，女士们、先生们、大家、下午好!很荣幸能和现场的嘉宾们相聚在“xx11周年庆暨招商推介会的活动”的现场，我是主持人ee，在此我谨代表重庆餐饮管理有限公司全体小伙伴们对所有嘉宾各位朋友的到来表示最衷心的感谢和热烈的欢迎，欢迎大家，欢迎你们!

一个朝阳的行业、一群积极拼搏的人、一个共同的愿望，让我们相聚与此，今天这场招商推介会将以“共享、共赢、共发展”为主题，从多个维度让大家了解快消品行业发展前景及未来的展望。今天也会以全新的视角，为你解决创业前期，中期及后期将会遇到的实际问题，为你量身打造专属于您的创业计划。

①相信接到邀请函的朋友都知道，本次招商会是别开生面的一次创新，诸位对于进军快消品加盟行业或许还有很多困惑，经济如此疲软的今年快消品为何屹立不倒?它市场影响力又有多大?我们如何才能迈出成功的第一步?等等，大家先不要着急，因为，我们今天请到了快消品的总经理专程来为大家解答这些疑惑，现在，让我们以热烈的掌声，有请快消品总经理为大家做行业趋势的解析，带领各位迈出成功的第一步，有请。

总经理发言：

(总结)听完x总的分享，大家觉得有没有用?让我再次以热烈掌声感谢彭总无私的分享，(因为据我所知，就彭总刚才讲授的店铺选址对外是2万块一堂课)当然店铺选址只是开店的第一步，要经营好一家店后续还需要更多的专业知识支撑，在我们有专业的技术人才为各位创业征程护航!

②当店铺选址的疑团被解开，各位是不是觉得还有更多东西想去了解，比如：开快消品店到底赚不赚钱?选择加盟，品牌是不是最重要的?以后经营中遇到问题由谁来帮我解决?最后让真实的数据告诉大家：你到底适不适合开快消品店?接下来，就有请我们招商部的x经理带领大家更深次的去剖析解决以上列举实际问题，掌声，有请!

x经理演说：

③(总结)相信通过封经理对深度剖析后，我们更坚信与这样的行业翘楚合作必然能获得共赢。为了让大家对有一个更加全面的认识，接下来的时间就交给在场的各位嘉宾。现场每桌我们都安排了专业的招商顾问，接下来他们将一对一的与各位进行交流沟通，同时在我们座位的后方有我们专家团队，他们分别是网络推广领域的专家w先生、首席饮品研发大师yy女士、店铺管理、营运督导领域的专家mm先生，大家如果有问题要咨询专家的，请联系你对应的招商顾问，谢谢大家! ④ 各位，我刚才临时接到一个重磅通知，我们快消品董事将会给在场各位送上神秘大礼，让我们以最最热烈的掌声有请w董上台!

(放出优惠) 这个在肯定是首开的先例，我都为没有来现场的人惋惜，在场的各位朋友，招商顾问就在您的身边，赶紧行动起来吧!

结束语：

共同的事业，一样的追求，同样的梦想，一样的渴望，让我们携手，拥抱，一起走向成熟，一起收获成功! 本次会议到此结束，感谢各位朋友们的支持和参与，让我们期待下一次的相聚!再会!

**小型招商会主持人台词篇十**

幕后声：

(催场3次，10分钟/次，催场时音乐声稍调低)尊敬的各位来宾、各位朋友，欢迎您参加20xx年度厦门蓝廷商贸感恩答谢盛会，我们的会议将于14：30准时开始，请入坐稍待，谢谢!

(音乐声恢复)(最后一次催场)朋友们，我们的大会即将开始，为确保大会的顺利召开，同时也为了保证您的收听效果，请您将手机关机或调成振动状态，谢谢!

幕后声倒计时(14点30分)：尊敬的女生们，先生们，20xx年度厦门蓝廷商贸感恩答谢盛会正式开始，让我们一起倒计时见证盛会的到来，10,9,8····1.

有请本次会议主持人闪亮登场，请各位来宾拿起招财的双手，用雷鸣般的掌声欢迎主持人登场。

暖阳带来快乐，花朵送来芬芳，清风带来问候，美食带来快乐，而我们为您带来美丽!

尊敬的各位嘉宾，亲爱的各位朋友，时尚曼妙的美女们!

大家下午好!(鞠躬礼)

男：真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我是本次盛会的主持人···，很荣幸由我们主持今晚的盛宴，希望能给大家带来一个温暖、愉快之旅。

在盛会开始之际，我和我们陈总商量了一个挑战想抛给在场的各位来宾和蓝廷的精英们，只要把我这个一个大帅哥或者后续的美女拍好，结合我们今天盛会的主题——20xx年度厦门蓝廷商贸感恩答谢会，发表到您的朋友集赞，到晚上八点晚会结束，来宾中集赞人数最多者，即可拥有，一清堂修复神器，私人定制冻干粉一盒，价值3680元。集赞人数排名第二者，即可拥有，大方永嘉酶好酵素液酵一瓶，价值1780元。集赞人数第三者，即可拥有源漾睛采肌焕采眼部套，价值998元。各位来宾们，请问规则都了解了吗?如果没有的话，计时开始。天下武功，唯快不破，各位老板们，开始集赞模式吧。

好，言归正传。都说爱美是女人的天性，美丽是时代进步的追求，让自己更美丽是对生命的尊重与渴望。蝴蝶迷恋美丽的花朵，男士欣赏女人的美丽，美丽是女人最骄傲的资本。

美容，将人们的生活方式推向时尚、品质和文明。

美容，让女性更加自信，让生命更加精彩。

美容，让我们的生活向更高的品质进发。

美容，让我们更关注自己，更爱惜自己。

感恩，有您的信任，厦门蓝廷得以绽放光芒。

感恩，有您的相伴，厦门蓝廷得以日益辉煌!

年终岁末，20xx年一晃眼就快过去了，一年来，有老朋友一如既往的支持，有新伙伴绵绵不断的加入。所以我们倾情巨献20xx年度厦门蓝廷商贸感恩答谢会，带着诚挚的心，我代表厦门蓝廷全体员工对各位的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢!(鞠躬礼)

歌舞怡盛宴，重奖馈嘉宾。为了表达我们的感恩之情，今天的盛会我们准备了精彩的节目以及丰富的奖品，感恩您的一路相伴!

接下来，让我们用热烈的掌声欢迎厦门蓝廷精英们带来的开场舞《步步高》。

···

一曲青春飞扬、激情澎湃的手语舞，似乎已经把我们身上的每一个细胞调动了起来，看着今天如此朝气蓬勃的美女们，我的心感慨万千，平日里，她们用双手为爱美的女性带来了美丽，今天她们用自己双手为大家献上蓝廷的祝福。

俗话说得好啊：“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那些下面，我们就用热烈的掌声有请厦门蓝廷商贸的掌舵人陈总致辞。掌声有请~

···(陈总致词)

谢谢陈总和大家分享回顾了20xx，并且展望了20xx。当她讲这段话的时候，我注意到她的眼睛充满的是感恩和真诚，真的是智慧与美貌于一身啊。在此，我们希望厦门蓝廷蒸蒸日上，在场的嘉宾也日进斗金。我们知道，美业要日进斗金，专业是非常重要的一个因素，接下来，让我们一起开启学习模式，掌声欢迎由厦门蓝廷陈丽羡老师为我们带来的一清堂纳米微晶课程。

···(课程)

谢谢陈丽羡老师的专业分享，我想无论美业模式和项目层出不穷，但是专业永远是不会落伍，是一个行业的根本和基础。听了这么久的课程，我们来个放松点的互动小游戏···

···(游戏互动)炒热气氛

在场的各位嘉宾，玩得开心玩得嗨吗?谢谢各位来宾放开来的互动噢。接下来，让我们再次回归专业，我想这也是我们美业的理念，让专业回归专业。掌声有请源漾厂家大区经理王老师为我们带来——太空疗法的专业课程。

···(课程)

再次谢谢王老师的精彩分享，让我这个大帅哥都想亲自做一下太空疗法，等主持完节目，我找她们去。

接下来，也到了我们盛会最最激动的时刻，让我们用全世界最热烈的掌声欢迎掌舵人陈总给我们带来政策的讲解还有抽奖的大礼。

···(陈总讲解，主持人配合，签单环节，气氛炒热)

(签单结束)(晚餐开始)

感谢各位老板对蓝廷的支持与厚爱，我想每个蓝廷人也是深刻的感受到了这一点，相信在未来的合作里，定会竭尽全力的服务来表达蓝廷人的感恩之情。会议到现在，马上要进入用餐环节，请各位老板回归座位，静候用餐，小二~上菜。晚一会儿，我们将进行20xx年度感动蓝廷的颁奖仪式，和送出哪个嘉宾挑战集赞最多，请各位老板耐心等候。

(自由导入魔术表演)

接下来，即将颁发20xx年度蓝廷感动人物。

一路走来，感谢您的真情相伴，因为有您的牵手，我们走到了今天。一路走来，感谢您的真情参与，因为有您的鼓舞，我们得以迅速发展。一路走来，感谢您的默默支持，因为有您的支持，我们成功不断。 一路走来，感谢您的爱心与信任，因为有了你的陪伴，我们相信我们这份美丽的事业将会走得越来越远。感谢、感恩、融入一份感恩的心。

正因为如此，让蓝廷人充满感动。

获奖的店家分别是：(引导按顺序站位)

翔安七色妆园张其罗张总，掌声有请。

金思美李婉芬李总，掌声有请。

美臣刘宝海刘总，掌声有请。

····

有请，厦门蓝廷陈雅贞陈总为感动人物颁奖，并一起合影留念。 好，我想在场的各位跟我一样，心里首先很想知道这背后的故事吧，想不想听?好，那就有请我们陈总和获奖嘉宾来说道说道。

····

(引导获奖嘉宾发言谈谈感想，和蓝廷合作的经历，或者难忘的事) 掌声欢送上台的各位嘉宾

·····

接下来，即将颁发《新晋女神奖》，一听到女神，我就迫不及待得想看看是那几位美女获得了奖项。

来，厦门美诗化妆品蓝芳英蓝总，掌声有请。

漳州美颜坊杨艺鸿杨总，掌声有请。

还真的是两位女神啊，今天作为主持人，我真是太荣幸了。 有请陈总为我们两个女神颁奖，并合影留念。

(引导获奖嘉宾发言谈谈感想，和蓝廷合作的经历，或者难忘的事)

接下来，即将颁发的是神仙水突破奖，大家知道，一清堂的调理水，被蓝廷人称之为神仙水。突破奖，自然是销售数量突破性的增长。来，有请翔安七色妆园张其罗张总。有请陈总为翔安七色妆园张总颁奖，并合影留念。

最后，即将颁发的是修复专家奖，修复专家，我们知道，一清堂对于修复问题性皮肤及后遗症皮肤是非常有针对性的。这两个店家分别是：厦门金思美李婉芬李总，掌声有请上台。漳州美茜儿黄瑞华黄总，

掌声有请。

····有请陈总为两位专家颁奖并合影留念。

······

听到这么多感人肺腑的发言，我想这是一个充满爱和温馨的合作之旅。也希望各位老板和厦门蓝廷的合作越来越好，生意蒸蒸日上。 在场的各位嘉宾还记得盛会刚开始，我们定下的挑战吗?我们现在开始统计集赞人数···(统计好，颁发奖品)

接下来，(川剧变脸节目的铺垫)

·····

20xx年度厦门蓝廷商贸感恩答谢会进行到这里也即将告一段落，蓝廷人一直感谢各位老板的支持与厚爱，蓝廷的发展才会一天比一天好。在盛会的末尾，蓝廷人带来发至内心的舞蹈——《谢谢你》，来，掌声有请。

···

浓浓的感恩之情，弥漫整个手语舞的过程，我想也是全体蓝廷人的心声。

在追求美的路上，我们一起走过了春华秋实，夏雨冬雪。

我们在这相聚，在这里交流。是相聚，让我们彼此信任，彼此真诚;是交流，催化了生命的演绎，让我们共同驶向远方。

因为同一个信仰——美丽，让我们拥有一颗感恩的心手牵手，一起走得更长更远„

欢乐的时光总是飞转即逝,浪漫的温情总是长留人间。感谢各位来宾的光临，请在我们工作人员的引导下回酒店休息。20xx年度厦门蓝廷商贸感恩答谢会到此谢幕，祝福在场的各位嘉宾财源滚滚，日进斗金，大吉大利。谢谢大家。

**小型招商会主持人台词篇十一**

尊敬的各位来宾，女士们、先生们：

大家下午好!

古人云：有朋自远方来来，不亦乐乎!

今天，因为一个美丽的事业，一个朝阳的行业，一个共同的愿望，我们走到了一起，相聚带给我们快乐与幸福，相聚带给我们激情与向往，相聚带给我们财富与梦想。。。

今天是与携手财富的日子;

今天是选择双赢拓展的日子;

今天是与成功干杯的日子;

今天，我们共同迎来了“青海雪域圣烽财富分享”加盟会!在这里，请允许我代表青海圣烽生物技术开发有限公司，对大家的到来表示，最衷心的感谢以及最最热烈的欢迎!同时也祝愿在坐的各位新朋友、老朋友、男朋友、女朋友，今天发，明天发，后天发，前发后发左发右发，最后把中国银行搬回家;收到祝福的朋友掌声有多少?掌声不响亮，我就鞠躬道道天亮!

圣烽公司能有今天的成绩，离不开在座各位一如既往孜孜不倦的支持和关注，当然更离不开圣烽公司这支战无不胜的精英团队的真诚付出。

下面我给大家隆重介绍一下今天到场嘉宾：

来自全国各地的，经营俊才的老总们：

对以上各位嘉宾朋友们的到来，我们表示热烈欢迎和由衷的感谢!(鞠躬)

今天出席雪域圣烽财富分享加盟会的公司领导：

青海万益投资控股集团有限公司董事长耿万益先生;

青海圣烽生物技术开发有限公司总经理耿春峰先生;

青海圣烽生物技术开发有限公司常务副总熊静涛女士;

青海圣烽生物技术开发有限公司生产、研发副总马宁安先生; 青海圣烽生物技术开发有限公司营销副总江进田先生;

青海圣烽生物技术开发有限公司贸易副总江张型芝女士;

青海圣烽公司招商部运营总监周盾先生、招商副总监金玲玲女士;马朝东先生。

青海圣烽公司青海区域经理史红志女士。

有句话说得好：“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那么下面，我们就用热烈的掌声有请青海圣烽生物技术开发有限公司的掌舵人耿总致辞。掌声有请!

(耿总致辞)

好，再一次以热烈的掌声感谢耿总热情洋溢的致辞!

当今社会竞争日益激烈，企业不是在社会发展中生存下去，就是在竞争中消失。而如何在社会中更好的生存下去，是每一个企业都要思考的问题。随着社会的不断进步，人们的消费观念在日益变换。因此，企业必须通过创新，紧跟时代的步伐，在竞争中获得永存的权利。下面，有请公司生产、研发副总马宁安先生为大家介绍圣烽企业的创新产品及果酒行业的发展现状。掌声有请马总!

(播放ppt)

感谢马总的精彩讲解，通过这个讲解，相信大家对这个枸杞深加工产业有了一个新的认识，也增强了大家的信心。接下来，请大家欣赏短片，请看大屏幕。。。

(播放宣传片)

看完短片，我们对圣烽公司有了一个更加全面的认识。相信大家现在都迫不及待的想了解一下圣烽的营销计划和代理政策了，那下面有请我们的营销副总江总为大家讲解公司营销模式、代理商代理政策以及运营支持计划。

(圣烽公司招商部运营总监周盾先生，介绍相关的招商政策) 经过这一个多小时的沟通和之前的1个小时的解说，我相信大家对圣烽有了很深的了解，同时也有很多嘉宾有了初步的合作意向。会议进行到此也已接近尾声，再次感谢大家来参加我们的此次盛会，很高兴和大家一起共度了这段美好的时光。我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。借此机会，我们诚挚地邀请各界朋友和有识之士对雪域圣烽提出宝贵的意见和建议。

最后祝在座的各位领导、各位嘉宾、各位朋友以及一直关心和支持青海枸杞产业发展的朋友们身体健康、事业发达。

中午为各位准备了答谢宴，希望大家用餐愉快!

**小型招商会主持人台词篇十二**

尊敬的各位来宾，各位领导：

大家下午好!

很高兴能和大家在这皎阳似火的七月相聚于此，让我们通过掌声来感受一下大家盛夏的热情。我是 公司的 ，非常高兴能够担任本次会议的主持，请允许我代表总公司以及本公司在全国各地所有的加盟商，对大家的到来表示最热烈的欢迎和衷心的感谢，同时也希望本次会议对想创业的您有所帮助。

备的产品研发、生产制造、销售、服务于一体的高薪技术企业。公司在20xx年的7月份也即将迎来自己的十周岁生日，为了答谢新老朋友在十年中对本公司一直以来的支持和信任，我们在全国各地也掀起了“感恩十年，畅想未来”的同庆活动和产品项目说明会。

于此，在这盛夏的季节里，我祝愿在座的各位生意火、市场火、人气火、火火的财源旺旺的火!

为了会议良好的环境，请大家把自己的手机调制静音或者关闭状态，我们一起投资30秒，做好的朋友让我们掌声通过，会议期间请大家不要来回的走动，也不要在会场内吸烟，谢谢大家的配合。

现在我宣布： 公司十周年庆典暨产品说明会 正式开始。

今天来自周边各地的同仁，在这热情似火的季节来到我们天天一泉会议现场，一定是想来了解本公司的，那么就借着大家这样的想法，让我们一起通过短片来增进大家的了解，请看大屏幕。

通过刚刚的几个短片，我们大家对本公司一定有了更好的认识，对吗?如果这个认识的加深能够给您带来健康和财富，您一定想做个更细致的了解，是吗?

接下来就有请北京总公司西北市场部经理为大家带来公司的产品项目和介绍。掌声有请!

再一次掌声送给魅力的经理，我相信通过刚才的详细介绍，大家对我公司一定有了一个比较系统的认识，对不对?同时我想智慧的您也一定有了创业的冲动，是不是?

那么今天呢，非常荣幸，我们有幸请到一位老师亲临现场为大家做创业指导，他对如何成功创业的独到见解，已经帮助过数千名的创业者成功创业!他是谁呢?他是谁呢?他就是——中国就业指导中心的特约专家，南京大学、重庆大学等高校客座教授、原聚成集团的金牌讲师——杨老师。

现在让我们一起用最热烈的掌声有请杨老师为大家带来《成功人生从创业开始》! 杨老师的课程非常精彩对不对?对大家非常有帮助对不对?让我们再次把掌声送给我们的杨老师!

一下午的时间，我想大家对我公司的整体项目有了一个系统的了解，那么一个优秀的公司不仅要有好的产品、好的项目、还要有领导人对公司未来走向的正确判断，从20xx年创办至今，我公司经历了十年的岁月，我们敬爱的董事长先生凭着那份执着、上进、质朴的精神引领着我们前进，并且收获了今天的辉煌。下面，请大家用雷鸣般的掌声有请北京总公司的董事长先生为大家带来《感恩十年、在铸辉煌》。掌声有请。

掌声感谢董事长的分享，一家伟大的企业，一位勤勉的董事长，一群奋发的集团领导班子，还有过硬的产品以及多元化的项目，我想您一定动心了吧?

各位嘉宾，各位朋友正如杨老师所说的“一个人的成功跟抓住机会敢于行动是有密切关系的，而一个成功的人在机遇来临的时候一定是果断行动的,对不对?

“接下来就是我们现场创业最佳时机，要办理业务的朋友请您抓紧时间到会场的第一排找各位市场经理进行办理。

唱单……

现在为止，我们下午的会议就告一段落了。

会后如还有办理业务加盟的朋友，可到我们会场的前方进行办理，我们有专门的服务人员为您进行服务。

共同的事业，一样的追求;同样的梦想，一样的渴望。让我们携手共进，拥抱天天一泉，一起收获成功，一起拥有幸福。

我宣布公司十周年庆典暨产品说明会正式结束,接下来是安排大家就餐时间„„

**小型招商会主持人台词篇十三**

会议开始前30分钟播放产品宣传片并重复宣读会场规则：1.会议即将开始，请入场的朋友尽快就座;2.为了保证会议秩序，请各位将手机关闭或调为静音;3.会议期间禁止吸烟;4.会议期间禁止吃零食、随地抛弃杂物;5.参会期间禁止向酒店工作人员开展直销业务。6.会议进行中请不要随意走动，以免影响他人，谢谢大家的配合;一.开场白，推出企业形象片

男：尊敬的，，以及前排就座的领导人

女：亲爱的新老伙伴们

合：大家--------下午好!

男：真诚的友谊来自不断的自我介绍，我是来自

女：伟大的事业从自我介绍开始，我是来自

男：首先，作为东道主，我仅代表所有伙伴对大家的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

女：今天这里汇聚了各行各业的精英，虽然我们来自不同的岗位，但我们都有共同的目标，那就是获得健康和财富!

男：xx集团成立于1988年，开创了中国保健品行业的先河

女：二十多年来，始终致力于保健食品的开发，在中医“药食同源”的理论指导下，结合现代营养学知识，发出了以生物建口服液为主导的多种系列产品

男：正是因为，让我们有缘相聚

女：正是因为，让我们有幸相识

男：那么，让我们通过企业形象片进一步的了解

播放宣传片

女：相信大家对我们xx公司已经有了一定的了解，今天我们会场来了一位重量级的老师，他是我们团队领导人，是影响

中国直销二十年十大金牌培训师之一 ，并且是我们太阳灸系列产品的奠基人培养上百位年薪过百万的优秀领导人，下面----让我们用全场最热烈的掌声有请我们敬爱的x老师闪亮登场······

下，主持人上

男：通过xx老师刚才的课程相信大家对我们太阳灸系列产品已经有了更深刻的了解，太阳灸的绿色医疗内病外治，真正给我们带来了福音，让我们以热烈的掌声再次感谢我们尊敬的吴总!

互动游戏：幸福拍手

娱乐到此结束，在我们xx市场上有这么一位老师，他服务于团队，为伙伴辛勤的付出，在我们乡村市场上取得了优异的成绩，两次就销售额近2万元，进一步说明了我们是普通老百姓用的起的产品，下面就让我们用热烈的掌声有请宝和堂中医院长为大家做精彩分享。下，主持人上

女：听了老师的分享，真的让我感到是我们健康的守护神!掌声再次感谢老师的精彩分享!事业是一所没有围墙的大学，不管你的谁，都给我们一样的机会和平台，接下来让我们请出一位年轻的帅哥为我们分享他在心得与体会，掌声有请肖x老师为大家做精彩分享!下，主持人上

男：xx老师的分享很朴实也很真诚，俗话说真感情才是好文章，人不管做什么事情，只有真正融入进去才能做的更好，掌声再次感谢xx老师!

**小型招商会主持人台词篇十四**

尊敬的各位领导，各位嘉宾，大家下午好!

欢迎大家百忙之中参加由龙蟠科技股份有限公司举办的“四季通连锁快速换油中心”苏皖地区招商会。我是今天的主持人樊荣伟。欢迎大家来到南京感受一下古城金陵的人文气息和美丽景色。祝愿大家在南京留下一段愉快而难忘的回忆!首先让我们用热烈的掌声欢迎各位嘉宾的到来，他们是.

江苏龙蟠科技股份有限公司营销总监，江苏可兰素汽车环保科技有限公司总经理秦建先生! 江苏龙蟠科技股份有限公司渠道规划发展部经理王红兵先生。

江苏龙蟠科技股份有限公司四季通项目全国运维部部长 张有权先生!

同时，参加我们今天会议的还有来自我们苏皖及上海地区维修行业的各位精英们!

欢迎你们的到来!!!!

下边有请江苏龙蟠科技股份有限公司营销总监秦建先生致欢迎辞.欢迎秦总。

感谢秦总精彩的致辞!!

20xx年，这是一个充满困难与挑战的一年，很多在座的老板都有这种感觉：利润越来越薄，租金越来越高，人难招、人难留，钱难挣、钱难收等等一系列困难，“四季通连锁快速换油中心”项目将开启润滑油行业一个全新的经营模式。 本次会议也是我们维修行业的一次财富盛会，在这里你将发掘前所未有的商机，收获全新的商业模式。请大家拭目以待。

我们常说：三流的企业看利润、一流的企业看文化。那么我们江苏龙蟠科技股份有限公司作为全国500强企业，这样一流的企业他的文化是如何的呢?下边，我们有请江苏龙蟠科技股份有限公司销售二部部长徐军为大家详解龙蟠的企业文化。

感谢徐部长的精彩报告，让我们对龙蟠有了更深入的了解。 下面就到了最最关键的时刻，“四季通连锁快速换油中心” 是如何引领行业变革。如何带我们走出经营困境，它底有多大的魔力呢?请大家以热烈的掌声欢迎四季通项目全国运维部部长张有权先生为大家揭开这神秘的面纱。四季通专题报告

向大家汇报一个好消息，我们四季通连锁店已经在全国遍地开花，目前建店数量达四百多家，未来我们将加快建店步伐，力争两年之内达到三千家的建店目标，下面掌声有请渠道规划发展部经理王红兵先生为大家介绍四季通项目发现前景以及加盟政策。掌声欢迎。感谢王经理的精彩报告，相信大家对四季通项目有了更加全面的认识。 签订四季通合作意向书 徐部长

最后我代表龙蟠公司再次感谢各位老板百忙之中抽出宝贵的时间来参加本次招商大会，为了表示感谢，请签订合约的老板上台合影留念，载入龙蟠企业史册。大家掌声欢迎!

**小型招商会主持人台词篇十五**

尊敬的各位来宾，亲爱的合作伙伴们：

大家下午好!

今天是与美相约的日子，

今天是携手财富的日子，

今天是选择双赢拓展知识的日子，

今天是与成功干杯的日子，

今天，我们共同迎来了“携手健康，拥抱荣事达，共同攀登财富高峰”的太阳能论坛会!很荣幸能担任本次大会的主持人，我是来自荣事达太阳能科技有限公司西南分公司的陈波，首先请允许我代表荣事达集团，代表西南分公司对大家的到来表示最衷心的感谢和最最最热烈的欢迎!同时也祝愿在座的各位新朋友、老朋友、大朋友、小朋友、男朋友女朋友，今天发、明天发、后天发，前发后发左发右发，最后把中国银行搬回家;今年19，明年18，赛金花，比银花，年年都做洛阳的牡丹花!收到祝福的朋友掌声有多少?掌声不响亮，我就鞠躬到天亮!

三、介绍主办单位和到场嘉宾：

本次论坛大会是由荣事达太阳能科技有限公司西南分公司主办的。

三、团队展示

荣事达有今天的成绩以及西南分公司有今天的辉煌，都离不开在座各位一如既往孜孜不倦的支持和关注，当然更离不开西南分公司这群支战无不胜的精英团队的真诚付出，为了这次会议能成功举办，他们牺牲了大量的休息时间四处奔走告知大家这次招商会的消息，那我们就用热烈的掌声有请他们上台进行团队展示吧，来，我们的团队，在哪里?(在这里!)好，掌声有请!

好，掌声欢送一下!这是一个气势高昂、团结互助的优秀团队，他们坚信征服自我就是最大的胜利，一双双紧握的手，一颗颗激情的心，将为公司创造一次又一次的佳绩，二十年磨一剑，一往无前的坚定信念将激励这支坚强无畏的队伍伴随着公司走向一年又一年的辉煌!)

四、张总致词

有句话说得好：“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那些下面，我们就用热烈的掌声有请西南分公司年轻有为的张总致辞。掌声有请!

好，再一次以热烈的掌声感谢张总简短有力的致辞。待会儿他将还会针对我们现在一直深入的农村市场和新能源行业在农村发展的导向作出精辟的指导。敬请期待。下面我们有情我们最可爱的家人，也就是我们广元市场代理商解总上台讲话。

好，再次感谢我们的解总的讲话。荣事达的未来将会一片美好。我前几天跑市场的时候最爱说的一句话，了解荣事达，你会喜欢上荣事达。不管差异化的产品特色，还是对经销商的利益保障，你会被它独有的魅力感染。下面有请我们广元片区经理樊经理为大家介绍我们可爱的荣事达健康太阳能。掌声响起来。

怎么样，了解了吧。这就是我们健康的荣事达。当然一个品牌得以三十年依然强势，售后是坚不可摧的保障。下面有情我们泸州片区经理夏经理为大家解决后顾之忧，为大家介绍我们荣事达独有的红地毯服务。大家 欢迎!;。

六、介绍梁老师(附：关机动作)

感谢我们夏经理意气风发的介绍。售后服务荣事达人务必从容。俗话说“逆水行舟，不进则什么?对了，则退!那么随着市场的不断发展和日益成熟化，我们需要一些更贴近市场需求的项目!经过市场分析和了解，荣事达健康太阳能科技有限公司除了荣事达锁热系列产品、健康太阳能等项目之外，今年又推出了一大王牌项目，这两个项目不论在效果、特色上，还是技术上，都具备很强的市场竞争力，更重要的是，这两个项目都具有可持续性发展，在帮你实现利润更大化的同时，还能帮你吸引新客源，稳定老客源，还有就是针对农村这个日益辽阔的新能源市场，我们作为新能源行业的经销商朋友们应该怎样应变，怎样转型。试问一下大家，想不想进一步的了解?

为了荣事达集团能够在广元这边，通过太阳能打开包括空气源、太阳能路灯等的新能源市场。我们特意特意邀请到了我们荣事达太阳能科技有限公司西南分公司总经理兼营销总监张瑜总经理来为大家做指导，大家掌声响起来!。。。。。。

好，好 ，好 感谢张总精辟的指导。共同的事业，一样的追求，同样的梦想，

一样的渴望，让我们携手健康，拥抱荣事达，一起走向成熟，一起收获成功!我们也一定会做大做强。!我想大家也应该了解了我们荣事达健康太阳能，包括产品

**小型招商会主持人台词篇十六**

一、开场白：

尊敬的各位来宾，亲爱的合作伙伴们：大家下午好!

今天是与美相约的日子，

今天是携手财富的日子，

今天是选择双赢拓展知识的日子，

今天是与成功干杯的日子，

今天，我们共同迎来了“美罗国际桂林养生文化研讨会”!我是来自湖南省的尹才。君子之交淡若水的“君”字去掉一个口的“尹”;“才”字是人才的才。为人积极热情，处事雷历风行;爱好活动策划;座右铭：“心中有事，眼中有人，永不放弃，必成大器!”希望能和您成为朋友!很荣幸能够担任本次会议的司仪。首先请允许我代表美罗国际，代表美罗国际桂林养生文化研讨会会务组对大家的到来表示衷心的感谢!和最最最热烈的欢迎!同时也感谢各位对我们工作的支持!在此借各位的掌声感谢大家!祝愿各位新朋友、老朋友、大朋友、小朋友、男朋友、女朋友，今天发、明天发、后天发，前发、后发、左发、右发，最后把中国银行搬回家;祝各位越来越年轻，今年20，明年18，赛金花，比银花，笑容好比洛阳的牡丹花!收到祝福的朋友掌声有多少?掌声不响亮，我就鞠躬到天亮!

二、介绍到场嘉宾：

今天我们也请来了许多位非常优秀的团队领导人代表，我向大家隆重的介绍一下出席本次会议的嘉宾，他们是：第一位是来自。。。。。，第二位是：。。。。。第三位是：。。。。第四位是：。。。。。。。请大家用热烈的掌声欢迎各嘉宾的到来!

三、团队展示

今天能在美丽的桂林举办《美罗国际桂林健康研讨会》!离不开在座各位一如既往支持和关注，当然也离不开《美罗国际桂林健康研讨会》会务组工作人员的真诚付出。今天来到我们健康研讨会现场的朋友，有许多是从外省或周边县城赶到这里来的!你们的学习精神值得我们学习，值得我们钦佩!所以我们一定要认识一下，好吗?

来自广西的朋友你们在哪里?我们用热烈的掌声欢迎你们得到来!欢迎你们! 来自广东的朋友你们在哪里?我们用热烈的掌声欢迎你们得到来!欢迎你们! 还有我们本地的东道主们，你们在哪里?把掌声送给你们!

四、会场秩序

为了营造一个良好的学习氛围，大家和我做几个小小的配合好吗?

第一、吸烟有害身体健康，为了您的健康也为了大家的健康，请您暂时克制一下，请勿吸烟。

第二、会议开始以后，为了不影响主讲嘉宾的讲解思绪和大家的视听效果，请勿交头接耳或随意走动。

第三、手机的铃声虽然是悦耳动听，但绝对不适合在会议期间响起，为了尊敬您也尊敬其它嘉宾，请把您的的手机关机或调到静音状态。我们立即行动起来，开始关机„这边的朋友准备好了吗?都好了吗?好!谢谢大家的配合!

五、介绍梁老师

我想大家都发现了一个社会现象：生活水平越来越高了，慢性疾病却越来越多了了是吗?钱越来越好用了，生意却越来越难做了是吗?生活的压力也越来越大了是吗?其实这些问题都可以通过一个选择而改变!

那么如何选择呢?大家想知道吗?想吗?真的想吗?好!那大家将是最幸运的人，因为今天我们特地请来一位非常优秀的讲师来为大家分析这个问题，大家说好不好?那么他是谁呢?请看大屏幕：

这样优秀的老师来为我们分析这些问题，那我们当然是用最热烈的掌声把他请出来。说到掌声，我觉得很有必要和大家好好来探讨一下，中国的文字其实是相当的有意思和艺术的，问一下大家：掌声的“掌”是怎么写的?对了，是一个高尚的尚，下面加一个手字，那么我们可以理解为：为他人鼓掌，给于他人掌声，是一种高尚的行为!那么为了证明我们都是高尚的人，让我听听大家热情的掌声好吗?

其次，鼓掌其实对我们的身体健康是很有帮助的，大家都知道中医手诊吧?手是我们身体的五脏六腑的反射区，包括心、肝、脾、肺、肾，还有很多的经络和穴位，那么当我们用力一击掌的时候，也就刺激了这些穴位，剧统计，每鼓掌30下，可以延长寿命1秒钟!朋友们，为了我们的身体健康，让我再听听大家热情而健康的掌声好吗?

再次呢，其实鼓掌是有讲究的，鼓掌有二种，一种是有良心的鼓掌，还有一种是没良心的鼓掌，大家想知什么是有良心的掌声，什么是没有良心的鼓掌吗?鼓掌时手掌高于胸部的为有良心的掌声，低于胸部的为没良心的掌声，让我再听听大家热情、健康、有良心的掌声好吗?

为了我们自己的健康和对老师的尊重，我们一起用最热烈的、最健康、最有良心的掌声请出我们的xx老师，掌声有请xx老师!

六、下午开场白

亲爱的各位朋友，下午好!

大家吃饱了吗?心情好吗?见到我开心吗?来点掌声，好吗?

古人云：山不在高，有仙则名;水不在深，有龙则灵;同样的，观众不再多，有掌声才行!上午我们就知道了有高尚的掌声，让我听听大家热情的掌声好吗?鼓掌对我们的身体健康很有帮助，让我再听听大家健康热情的掌声好吗? 再让我听听健康热情有良心的掌声好吗?谢谢!谢谢大家的配合!

七、结束语：

因为一个朝阳的行业、一群积极拼搏的人、一个共同的愿望，让我们走在了一起，今天在这个盛会为大家展示一个朝阳行业。通过此次盛会期待与在坐各位的合作，开拓双赢局面，共创辉煌!再次感谢大家来参加我们的此次会议，会议进行到此也已接近尾声，很高兴和大家一起共度了这段美好的时光。我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。借此机会，我们诚挚地邀请各位朋友常来桂林旅游观光。共同的事业，一样的追求，同样的梦想，一样的渴望，让我们携手美罗，拥抱健康，一起收获健康快乐富足!

**小型招商会主持人台词篇十七**

一、开场白：

各位女士、先生们、尊敬的来宾，亲爱的合作伙伴们：大家早上好! 今天是携手财富的日子，

今天是选择双赢拓展知识的日子，

今天是与成功干杯的日子，

今天，我们共同迎来了“西北药企第二期高级经理人训练营”!我是今天的主持人：####;希望能和您成为朋友!很荣幸能够担任本次训练营的主持。首先请允许我代表北方生物，代表《西北药企第二期高级经理人训练营》会务组对大家的到来表示衷心的感谢!和最最最热烈的欢迎!同时也感谢各位对我们工作的支持!在此借各位的掌声感谢大家!祝愿各位新朋友、老朋友、大朋友、小朋友、男朋友、女朋友，今天发、明天发、后天发，前发、后发、左发、右发，最后把中国银行搬回家;祝各位越来越年轻，今年20，明年18，赛金花，比银花，笑容好比洛阳的牡丹花!收到祝福的朋友掌声有多少?掌声不响亮，我就鞠躬到天亮!

二、团队展示

今天能在美丽的兴隆山举办《西北药企第二期高级经理人训练营”》!离不开在座各位一如既往支持和关注，当然也离不开《西北药企第二期高级经理人训练营”》会务组工作人员的真诚付出。今天来到我们训练营现场的朋友，有许多是从外地或周边县城赶到这里来的!你们的学习精神值得我们学习，值得我们钦佩!所以我们一定要认识一下，好吗?

来自定西的朋友你们在哪里?我们用热烈的掌声欢迎你们得到来!欢迎你们! 来自天水的朋友你们在哪里?我们用热烈的掌声欢迎你们得到来!欢迎你们! 来自酒泉的朋友你们在哪里?我们用热烈的掌声欢迎你们得到来!欢迎你们! 来自敦煌的朋友你们在哪里?我们用热烈的掌声欢迎你们得到来!欢迎你们! 来自临夏的朋友你们在哪里?我们用热烈的掌声欢迎你们得到来!欢迎你们! 来自庆阳的朋友你们在哪里?我们用热烈的掌声欢迎你们得到来!欢迎你们! 来自白银的朋友你们在哪里?我们用热烈的掌声欢迎你们得到来!欢迎你们! 来自陇南的朋友你们在哪里?我们用热烈的掌声欢迎你们得到来!欢迎你们! 还有我们本地的东道主们，你们在哪里?把掌声送给你们!

四、会场秩序

为了营造一个良好的学习氛围，大家和我做几个小小的配合好吗?

第一、吸烟有害身体健康，为了您的健康也为了大家的健康，请您暂时克制一下，请勿吸烟。

第二、会议开始以后，为了不影响主讲嘉宾的讲解思绪和大家的视听效果，请勿交头接耳或随意走动。我们每120分钟中场休息15分钟，在这15分钟时间您可以尽情方便!

第三、手机的铃声虽然是悦耳动听，但绝对不适合在会议期间响起，为了尊敬您也尊敬其它嘉宾，请把您的的手机关机或调到静音状态。我们立即行动起来，开始关机„这边的朋友准备好了吗?都好了吗?好!谢谢大家的配合!

五、介绍潘老师

我想大家在经营企业的过程中发现：企业是大了，但经营越费心了，本来赚钱是为了实现财富自由之路，但是反而不自由了;团队绩效徘徊不前，原因何在?员工离职率偏高，问题到底在哪里?用尽了各种激励手段，但团队士气依然低落，原因何在? 工作气氛不对，如何营造绩效导向、注重执行的工作氛围?员工满意度与绩效似乎难以兼顾，如何才能做到协调、统一?在管理/领导工作中，如何做到有的放矢、因材施教?其实这些问题都可以通过一个选择而改变!

那么如何选择呢?大家想知道吗?想吗?真的想吗?好!那大家将是最幸运的人，因为今天我们特地请来一位非常优秀的讲师来为大家分析这个问题，大家说好不好?那么他是谁呢?

中国国际行业研究会高级研究员

中国经营师/策划师协会秘书处秘书

创智堂营销策划有限公司总经理

北方生物工程有限公司营销总监

兰州姑姐绿色食品有限公司营销顾问

中食正阳食品有限公司营销总监

昊慈药业有限公司人力资源总监

百福堂药业有限公司人力资源总监

潘龙先生

这样优秀的老师来为我们分析这些问题，那我们当然是用最热烈的掌声把他请出来。

说到掌声，我觉得很有必要和大家好好来探讨一下，中国的文字其实是相当的有意思和艺术的，问一下大家：掌声的“掌”是怎么写的?对了，是一个高尚的尚，下面加一个手字，那么我们可以理解为：为他人鼓掌，给于他人掌声，是一种高尚的行为!那么为了证明我们都是高尚的人，让我听听大家热情的掌声好吗?

其次，鼓掌其实对我们的身体健康是很有帮助的，大家都知道中医手诊吧?手是我们身体的五脏六腑的反射区，包括心、肝、脾、肺、肾，还有很多的经络和穴位，那么当我们用力一击掌的时候，也就刺激了这些穴位，剧统计，每鼓掌30下，可以延长寿命1秒钟!朋友们，为了我们的身体健康，让我再听听大家热情而健康的掌声好吗?

再次呢，其实鼓掌是有讲究的，鼓掌有二种，一种是有良心的鼓掌，还有一种是没良心的鼓掌，大家想知什么是有良心的掌声，什么是没有良心的鼓掌吗?鼓掌时手掌高于胸部的为有良心的掌声，低于胸部的为没良心的掌声，让我再听听大家热情、健康、有良心的掌声好吗?

为了我们自己的健康和对老师的尊重，我们一起用最热烈的、最健康、最有良心的掌声请出我们的潘龙老师，掌声有请潘龙老师!

六、下午开场白

亲爱的各位朋友，下午好!

大家吃饱了吗?心情好吗?见到我开心吗?来点掌声，好吗?

古人云：山不在高，有仙则名;水不在深，有龙则灵;同样的，观众不再多，有掌声才行!上午我们就知道了有高尚的掌声，让我听听大家热情的掌声好吗?鼓掌对我们的身体健康很有帮助，让我再听听大家健康热情的掌声好吗? 再让我听听健康热情有良心的掌声好吗?谢谢!谢谢大家的配合!

七、结束语：

因为一个朝阳的行业、一群积极拼搏的人、一个共同的愿望，让我们走在了一起，今天在这个盛会为大家展示一个朝阳行业。通过此次盛会期待与在坐各位的合作，开拓双赢局面，共创辉煌!再次感谢大家来参加我们的此次训练营，训练营进行到此也已接近尾声，很高兴和大家一起共度了这段美好的时光。我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。共同的事业，一样的追求，同样的梦想，一样的渴望，让我们携手北方，拥抱健康，一起收获健康快乐富足!

**小型招商会主持人台词篇十八**

一、开场舞导入语

导入语：古人云：有朋自远方来，不亦乐呼!因一个美丽的事业，一个朝阳的行业，一群智慧的人，一个共同的愿望，我们走到了一起，相聚带给我们快乐与幸福，相聚带给我们激情与向往，相聚带给我们成功与希望，相聚，让我们“眉飞色舞”下面，请欣赏\*\*公司精英团队带给大家的团体舞蹈---眉飞色舞!

二、主持人上场

开场白：尊敬的各位来宾，亲爱的合作伙伴们：大家下午好!

今天是与快乐相约的日子，

今天是携手财富的日子，

今天是选择双赢、拓展知识的日子，

今天是与成功干杯的日子，

今天，我们共同迎来了“携手，拥抱，共同攀登财富高峰”的财富论坛会!很荣幸能担任本次大会的主持人，我是来\*\*集团的，首先请允许我代表\*\*集团\*\*公司对大家的到来表示最衷心的感谢和最最-最热烈的欢迎!

同时也祝愿在座的各位新朋友、老朋友、大朋友、小朋友、男朋友、女朋友，今天发、明天发、后天发，前发后发左发右发，最后把中国银行搬回家/今年19，明年18，赛金花，比银花，年年都做洛阳的牡丹花!收到祝福的朋友掌声有多少?/掌声不响亮，我就鞠躬到天亮!

三、介绍主办单位和到场嘉宾：

串词：本次大会的主办单位是：\*有限公司，协办单位是：技术有限公司，

接下来，我向大家隆重的介绍一下出席本次会议的嘉宾：第一位是、第二位是、第三位是、第四位是让我们用热烈的掌声欢迎各嘉宾的到来!

三、团队展示

串词：有今天的成绩以及今天的辉煌，都离不开在座各位一如既往孜孜不倦的支持和关注，当然更离不开\*\*公司这群支战无不胜的精英团队的真诚付出，为了这次会议能成功举办，他们牺牲了大量的休息时间为大家准备了很多精彩的节目，我相信他们现在下边一定是迫不及待了，那我们就用热烈的掌声有请他们上台进行—“团队展示” 来，我们的团队，在哪里?(在这里!) 好，掌声有请!

——————“团队展示”

串词：好，掌声给到他们!这是一个气势高昂、团结互助的优秀团队，他们坚信征服自我就是最大的胜利，一双双紧握的手，一颗颗激情的心，将为公司创造一次又一次的佳绩，十年磨一剑，一往无前的坚定信念，将激励这支坚强无畏的队伍伴随着公司走向一年又一年的辉煌!再次把掌声给到这支英雄的团队!

四、\*总致词

串词：有句话说得好，“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那些下面，我们就用热烈的掌声有请\*\*公司的掌舵人\*总致辞。掌声有请! ——\*总致辞

串词：好，再一次以热烈的掌声感谢\*总的致辞。

五、游戏环节

串词：接下来就是开心送礼的环节了，有想要礼物的朋友吗?挥挥手让我们看一下好吗?哇，这么多啊，呵呵，那这样吧，我倒喊五个数，最快冲上台来的五位朋友我就把礼物送给她好不好?1、2、3、

——(上台后做游戏-超级模仿秀：母鸡;同时设有暗桩)

串词：好，掌声欢送我们几位朋友，游戏的结果并不重要，重在参与嘛，想要礼物的朋友一定要更踊跃，你们的激情又多少我们送出的礼物就有多少。

六、介绍\*老师

串词：俗话说“逆水行舟，不进则„„?对了，则退!那么随着市场的不断发展和日益成熟化，我们需要一些更贴近市场需求的项目!经过市场分析和了解，\*\*公司除了原有的各项服务之外，今年又推出了两大王牌项目，这两个项目不论在效果，还是特色上，都具备很强的市场竞争力，更重要的是，这两个项目都具有可持续性发展，相信大家一定也想进一步的了解此项目?

为了这两个项目能在\*\*市场更好的推广和操作，\*\*公司特意邀请了一位神秘的嘉宾，为大家做新项目的讲解与介绍，请看大屏幕， 大家掌声\*\*老师，掌声有请!

20xx年招商会主持人主持词篇2

一、开场白(开场音乐)

古人有云：有朋自远方来，不亦乐乎。因一个魅力的事业，一个朝阳的行业，一群美丽的人，一个共同的愿望，我们相聚到了一起，相聚带给我们幸福与快乐，相聚带给我们激情与向往，相聚带给我们成功与希望。让我们为相聚而鼓掌(鼓掌，音乐停)。。。。。。

二、开场导语(介绍本次会议与自己)

尊敬的各位来宾，各位领导，亲爱的合作伙伴们：

大家上午好

今天，是与美相约的日子

今天，是睿智选择的日子

今天，是携手财富的日子

今天，是创造双赢的日子

今天，我们来到了“睿智之选，分享财富”橱柜招商会成都专站的现场，很荣幸能够担当本次会议的主持，我是来自橱柜市场部的潘岩，首先，请允许我代表橱柜，以及实业的全体员工对大家的到来表示衷心的感谢和最最热烈的欢迎(带头鼓掌)，同时也祝愿在座的各位朋友身体健康，财源广发，今年发，明年发，后年发，尽早把中国银行搬回家，谢谢。。。

三、介绍宾客

本次财富招商会是由成都市厨房设备制造有限公司主办

接下来，请允许我隆重的向大家介绍今天到场的各位嘉宾，他们分别是，橱柜总经理先生，橱柜副总经理先生，橱柜营销总监先生，橱柜招商部部长先生，和橱柜网ceo先生。。。。。。。以及xx地区代表，代表。。。 还有橱柜网的媒体朋友

请大家再次以热烈的掌声欢迎各位嘉宾的到来

四、流程词串烧

1.本次招商会是发展史上规模最大，形式最新，影响最广的一次具有跨时代意义的一次活动，大家现在或许很困惑，橱柜到底有多少年的历史?橱柜的实力到底有多雄厚，市场影响力又有多大?等一系列的问题，大家不用着急，因为，我们今天请到了我们橱柜的副总经理专程来为大家解答这些疑惑，现在，我们以热烈的掌声有请橱柜副总经理陈勇先生为大家详细的做一个关于橱柜的演讲，有请。。

——好，总经理的演讲不仅仅解答了大家的疑惑，也给了大家一个对xx企业一个新的认识，增强了大家的信心，大家再一次以热烈的掌声感谢陈总经理简短有力的演讲。

2.现代橱柜自欧美传入我国，在改革开放、市场经济发展以及城市化进程的共同推力下，逐渐形成了庞大的产业市场，成为我国的朝阳行业。这个市场到底有多大?这个行业的前路又在何处?这个市场的购买力和经济效益又有多强劲?我们都关心这些问题，也都需要有专业的人士来剖析这些问题，那好，我们现在就以热烈的掌声有请橱柜网的ceo卢杰先生上台为大家分析现状，理清思路。掌声有请。。。

——通过卢杰先生的深度分析，我坚信大家对这个行业有了充分的认识，也相信只要与这个行业的翘楚合作必然能获得双赢。谢谢卢杰先生的发言。再次掌声感谢

3.睿智之选，步步为赢。我们坚信，互相精诚合作，将使分享财富变得更加简单，更加轻松愉快。在开启全国战略，加速推进橱柜跻身中国一线品牌的大形势下，我们互相又应该怎样精诚团结，互利互惠，实现共赢?新形势下的又会有哪些主动出击的战略方针，又会采取何种出奇制胜的韬略呢?下面，橱柜营销总监李攀先生将会带领诸位共同视睹这一幕幕惊心动魄的营销战略策划，掌声有请。

——总描述的蓝图让我们如痴如醉，意犹未尽。已经让我们看到了光明的未来。未来我们会一同实施，共同奋进。再次感谢李总牵人心神的发言，谢谢

4.中场休息(中场音乐—今天是个好日子)

5.欢迎大家回到“睿智之选，分享财富”橱柜招商会成都专站的现场，我是主持人潘岩。我们已经了解了橱柜行业的现状、前景，也了解了这个行业的领跑者—橱柜的发展历程和未来。大家更加希望清晰的知道自己的选择是否明智，也希望了解合作者们的辉煌事迹，一直都是我们在说，接下来的时间就交给你们。下面将有请来自你们的代表，合作商—赵兵先生发言

——先生是一位出色的经销商，在与亲密合作的过程中取得了优异的成绩，实现了财富的积累，我相信他的亲身经历让诸位，感触颇多。让我们以热烈的掌声感谢他的真实故事分享。

6.寻找项目，相互合作，实现双赢互惠，我们都很关心作为橱柜的经销商所能得到的政策和总部给予我们的各种支持，如同一个刚刚出生的婴儿，我们需要在保姆式的关心照料下健康成长，今天我们在此欢聚一堂，我们是为寻找一份事业而来，刚在会议前，橱柜招商部部长王熙杰先生，特意告诉我，他说今天领导很高兴，领导承诺今天将创造橱柜招商政策的历史，以最利好的加盟政策，让在座的每一位嘉宾都能加入到xx大家庭中，让我们一起创造伟大的事业。那我就不再多言了，下面有请橱柜招商部部长王熙杰先生为大家公布突破历史性的橱柜招商会成都战，总经理特批的加盟政策。有请王部长

五.签约

1.睿智选择，创造双赢，是我们选择投资项目的基本出发点，我看到了你们的眼神，我们渴望成功，希望我们的父母安度晚年，希望为我们操劳的夫人能清闲下来，希望我门的孩子健康成长，期望他能接受良好的学校教育考上最好的大学，我们有很多梦想，梦想到现实只需要一步，优势选择的重要性大于努力，今天我们是为事业而来，是为我们的希望而来，通过以上的信息了解，我想你们心理面已经有了选择，在接下来的时间里，我们将进行橱柜加盟合作意向书的签订仪式。

有请„..

2.欢迎回到现场，这里是“睿智之选步步为营”橱柜招商会成都站的现场， 感谢你们的选择

感谢你们对xx品牌的信任

感谢你们队xx人的信任，

让我们再次为自己的睿智之选而鼓掌

我们的事业已经悄然起步

今天总经理的特批加盟政策，十分的利好消息，来宾朋友已经签约了加盟意向书，应多数嘉宾要求，我们下面进行橱柜加盟合同书的签订仪式，下面有请意向嘉宾和我们的上台。

签订仪式正式开始，双方签字。

3.意向嘉宾致辞：下面有请致辞。

4.谢谢致辞，事业因你的加盟而更精彩，让我们共同创造美好的明天

六.结束语

再次感谢大家来参加我们的此次“睿智之选，分享财富”橱柜招商会成都专站会议，

会议进行到此也已接近尾声，很高兴和大家一起共度了这段美好的时光。我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。最后祝在座的各位领导、各位嘉宾、各位朋友以及一直关心和支持橱柜发展的朋友们身体健康、事业发达。(散场音乐)

**小型招商会主持人台词篇十九**

一、尊敬的各位来宾，亲爱的朋友们：

大家下午好!

今天，我们与您相约，

今天，我们携手财富，

今天，我们选择双赢发展，

今天，我们共同迈向成功的道路，

今天，我们共同迎来了“香港·欧博 20xx年度财富分享大会”很荣幸能担任本次大会的主持人，我是来自欧博服饰有限公司的主持人，在这里，我代表欧博服饰有限公司的全体员工对大家的到来表示最衷心的感谢和最最最热烈的欢迎!!

二、介绍主办单位和到场嘉宾：

本次大会由青岛强伟服饰有限公司司主办。

团队展示

青岛强伟服饰有今天的成绩和辉煌，都离不开在座各位一如既往孜孜不倦的支持和关注，当然更离不开我们这群支战无不胜的精英团队的真诚付出，那我们就用热烈的掌声感谢他们!

好，(示一下团队的位置)!这是一个气势高昂、团结互助的优秀团队，他们坚信征服自我就是最大的胜利，一双双紧握的手，一颗颗激情的心，将为公司创造一次又一次的佳绩，并且他们一往无前的坚定信念将激励这支坚强无畏的队伍伴随着公司走向一年又一年的辉煌!)

三、吴总致词

有句话说得好：“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那些下面，我们就用热烈的掌声有请青岛强伟服饰有限公司年轻有为的吴总致辞。掌声有请!

好，再一次以热烈的掌声感谢吴总简短有力的致辞。

四、赵总致词

下面我们有情我们最美丽大方的赵总，也就是我们青岛强伟服饰有限公司的常务总经理赵总上台讲话。

五、项目介绍

好，再次感谢我们的赵总的讲话。青岛强伟的未来将会一片美好。我前几天跑市场的时候最爱说的一句话，了解强伟，你会喜欢上强伟。不管差异化的产品特色，还是对经销商的利益保障，你会被它独有的魅力感染。

下面有请经理为大家介绍《项目介绍》。掌声响起来。

好，好 ，好 感谢精辟的指导。共同的事业，一样的追求，同样的梦想，一样的渴望，让我们携手财富，拥抱欧博，一起走向成熟，一起收获成功!我们也一定会做的更大更强!

六、产品秀开场

**小型招商会主持人台词篇二十**

尊敬的各位来宾，各位领导：

大家下午好!

很高兴能和大家在这皎阳似火的七月相聚于此，让我们通过掌声来感受一下大家盛夏的热情。我是 公司的 ，非常高兴能够担任本次会议的主持，请允许我代表总公司以及本公司在全国各地所有的加盟商，对大家的到来表示最热烈的欢迎和衷心的感谢，同时也希望本次会议对想创业的您有所帮助。

备的产品研发、生产制造、销售、服务于一体的高薪技术企业。公司在20xx年的7月份也即将迎来自己的十周岁生日，为了答谢新老朋友在十年中对本公司一直以来的支持和信任，我们在全国各地也掀起了“感恩十年，畅想未来”的同庆活动和产品项目说明会。

于此，在这盛夏的季节里，我祝愿在座的各位生意火、市场火、人气火、火火的财源旺旺的火!

为了会议良好的环境，请大家把自己的手机调制静音或者关闭状态，我们一起投资30秒，做好的朋友让我们掌声通过，会议期间请大家不要来回的走动，也不要在会场内吸烟，谢谢大家的配合。

现在我宣布： 公司十周年庆典暨产品说明会 正式开始。

今天来自周边各地的同仁，在这热情似火的季节来到我们天天一泉会议现场，一定是想来了解本公司的，那么就借着大家这样的想法，让我们一起通过短片来增进大家的了解，请看大屏幕。

通过刚刚的几个短片，我们大家对本公司一定有了更好的认识，对吗?如果这个认识的加深能够给您带来健康和财富，您一定想做个更细致的了解，是吗?

接下来就有请北京总公司西北市场部经理为大家带来公司的产品项目和介绍。掌声有请!

再一次掌声送给魅力的经理，我相信通过刚才的详细介绍，大家对我公司一定有了一个比较系统的认识，对不对?同时我想智慧的您也一定有了创业的冲动，是不是?

那么今天呢，非常荣幸，我们有幸请到一位老师亲临现场为大家做创业指导，他对如何成功创业的独到见解，已经帮助过数千名的创业者成功创业!他是谁呢?他是谁呢?他就是——中国就业指导中心的特约专家，南京大学、重庆大学等高校客座教授、原聚成集团的金牌讲师——杨老师。

现在让我们一起用最热烈的掌声有请杨老师为大家带来《成功人生从创业开始》! 杨老师的课程非常精彩对不对?对大家非常有帮助对不对?让我们再次把掌声送给我们的杨老师!

一下午的时间，我想大家对我公司的整体项目有了一个系统的了解，那么一个优秀的公司不仅要有好的产品、好的项目、还要有领导人对公司未来走向的正确判断，从20xx年创办至今，我公司经历了十年的岁月，我们敬爱的董事长先生凭着那份执着、上进、质朴的精神引领着我们前进，并且收获了今天的辉煌。下面，请大家用雷鸣般

的掌声有请北京总公司的董事长先生为大家带来《感恩十年、在铸辉煌》。掌声有请。

掌声感谢董事长的分享，一家伟大的企业，一位勤勉的董事长，一群奋发的集团领导班子，还有过硬的产品以及多元化的项目，我想您一定动心了吧?

各位嘉宾，各位朋友正如杨老师所说的“一个人的成功跟抓住机会敢于行动是有密切关系的，而一个成功的人在机遇来临的时候一定是果断行动的,对不对?

“接下来就是我们现场创业最佳时机，要办理业务的朋友请您抓紧时间到会场的第一排找各位市场经理进行办理。

唱单……

现在为止，我们下午的会议就告一段落了。

会后如还有办理业务加盟的朋友，可到我们会场的前方进行办理，我们有专门的服务人员为您进行服务。

共同的事业，一样的追求;同样的梦想，一样的渴望。让我们携手共进，拥抱天天一泉，一起收获成功，一起拥有幸福。

我宣布x公司招商会到此结束，接下来是安排大家就餐时间„„

**小型招商会主持人台词篇二十一**

尊敬各位来宾，各位朋友、女士们、先生们、

大家现在好!我是主持人。

在这样一个充满欢歌与喜悦的日子里，我们欢聚一堂，首先我谨代表广东太阳神集团对各位的到来表示最热烈的欢迎!欢迎大家! 为了寻找创业致富的道路，为了追寻我们的梦想，今天我们齐聚，探索太阳神创富平台成功创业模式。本次招商会议得到了公司领导和市场领导人的高度重视和大力支持，今天他们带着祝福与期望也来到了现场。

莅临本次大会的领导嘉宾有：

广东太阳神集团全国市场督导!欢迎各位!

让我们再次以热烈的掌声欢迎各位领导的莅临!

【观看企业形象片】

从1988年太阳神的诞生，到20xx年太阳神直销事业蓬勃发展的今天，太阳神创造了一个又一个行业的奇迹，成就了一批又一批怀揣梦想的创业精英!从第一批直销牌照的获得，从“德不孤，必有邻”的企业文化的树立，到独一无二的珍珠店模式的推广，太阳神直销用小康直销的经营理念稳步走过了十年，取得了辉煌的战绩。下面让我们共同观赏《太阳神企业宣传片》，请看大屏幕：

【课程一：太阳神核心竞争优势和价值愿景】

欢迎回来!通过这样一个短片，我们看到了太阳神在众多直销企业中脱颖而出的闪光点。相信今天每一位来到现场的朋友都怀揣着一份创业的梦想，肩负一份改变家族命运的责任，希望寻找一个平台和机会，实现自己的梦想。那么 太阳神这样一个 具有科学方法的 创业平台 将如何改变大家的命运，它又将给大家带来 什么非同凡响的机遇呢?今天我们非常荣幸邀请到了广东太阳神集团优秀讲师，带领我们一起走进太阳神，赢在太阳神!(下面让我们以最热烈的掌声有请xx老师隆重登场!掌声热烈!

…………

感谢xx老师为我们带来的精彩讲解，让我们再次把最热烈的掌声送给xx老师!

【分享一：太阳神产品让我获得健康】

通过刚才的讲解,相信我们对太阳神有了新的认识。“健康”是人类一直以来永恒不变的话题.是人生永远追求的最大财富. 相信我们每一个家庭都是产品的需求者，无论男女老幼，健康都是靠自己呵护和调养出来的。可能有的朋友会问，太阳神的产品真有那么好吗?怀疑很正常而求证更重要。相信今天在场的也有不少人是太阳神的产品受益者, ，现场有哪位受益者愿意上台来分享用太阳神产品的真实感受! 好!有请这位朋友上来分享一下，掌声有请! ………

感谢这位朋友为我们带来的真情分享，让我们再次把掌声送给他/她!并祝福他越来越健康越来越幸福!

【分享二：我的创业之路】

十年的艰辛创业，十年的不懈奋斗，成就了太阳神的发展奇迹，更成就了无数市场精英的创业梦想。他们 今天的成就 源于当初的一个相信、一份行动、一种坚持，他们都是平凡人，但他们把平凡的事做得不平凡。接下来让我们以热烈的掌声有请xx地区优秀经销商xx老师为我们带来他的创业故事，掌声有请!

…………

感谢xx老师为我们带来的精彩分享，让我们再次把掌声送给他/她!【分享三：在太阳神成就多彩事业】

在太阳神，伙伴们不仅能够收获健康、自由、财富，还可以有机会遨游世界各地，看遍天下美景、吃遍天下美食、交遍天下朋友。无数的太阳神人在这里实现了由穷到富、由富到贵、由贵到雅的华丽转身。今天我们特意邀请到xx地区系统/团队领导人先生/女士来到会议现场，让我们有机会可以了解到怎样在太阳神这样一个可靠的平台上成就多彩的事业，让我们来一睹先生/女士的风采，共同倾听他的心路历程!掌声有请!

…………感谢xx老师为我们带来的精彩分享，让我们再次把感恩的掌声送给他/她!

【观看企业愿景片】

这是一个最好的时代，创新变革引领潮流，互联网时代的到来更让大众创业、万众创新蓄势待发，大战略、大时代，20xx年太阳神6932市场战略规划将书写创业时代新辉煌!下面让我们一起观看《太阳神20xx年市场规划》宣传片!请看大屏幕

【高唱企业队列歌】

相信今天现场的每一位朋友都收获满满：太阳神产品带给我们高品质生活，太阳神事业平台成就我们多彩人生。朋友们!让我们携手太阳神，共塑精彩人生!美好的时间总是短暂的，在会议的最后，让我们掌声有请所有前排的领导登台，我代表太阳神集团邀请台下的所有朋友和我们一起手牵手、心连心，弘扬企业文化，起身高唱《太阳神企业队列歌》!

(唱一遍后音乐声减弱再宣布结束)

【宣布大会结束】

我宣布：广东太阳神集团xx地区招商会到此圆满成功!感谢各位的参与!请大家有序离场，让我们一起相约下次相逢，朋友们，再见!

**小型招商会主持人台词篇二十二**

一、开场舞导入语

古人云：有朋自远方来，不亦乐呼!因一个美丽的事业，一个朝阳健康的行业，一群美丽的人，一个共同的愿望，我们走到了一起，相聚带给我们快乐与幸福，相聚带给我们激情与向往，相聚带给我们成功与希望，相聚，让我们“舞”，下面，请欣赏公司精英团队带给大家的团体舞蹈--------!

二、开场白：

尊敬的各位来宾，亲爱的合作伙伴们： 大家下午好!

今天是与健康相约的日子， 今天是携手财富的日子!

今天是选择双赢拓展知识的日子， 今天是您走向成功的日子，

今天，我们共同迎来了“自然医学中医事业及健康说明会，共同学习千年中医文化”的机遇!

很荣幸能担任本次大会的主持人，我是来自洛阳孟津的张冬冬，首先请允许我代表自然医学河南市场的领导人以及所有权健的家人们对大家的到来表示最衷心的感谢和最最最热烈的欢迎!

同时也祝愿在座的各位新朋友、老朋友、大朋友、小朋友、男朋友女朋友，今天发、明天发、后天发，前发后发左发右发，最后把中国银行搬回家;今年19，明年18，赛金花，比银花，年年都做洛阳的牡丹花!收到祝福的朋友掌声有多少?掌声不响亮，我就鞠躬到天亮!

**小型招商会主持人台词篇二十三**

尊敬的各位领导、各位嘉宾，女士们、先生们、朋友们：

上午好!

秋风送爽，大地铺金。在这美好的季节，我们与各位领导和嘉宾相约在此，隆重举行江苏如东房地产开发项目招商会。今天的活动我们非常荣幸地邀请到如东县有关领导、知名企业、和一些知名媒体的朋友。

下面，请允许我介绍一下在前排就座的各位领导和嘉宾：中共如东县委书记詹立风先生，县委常委、常务副县长顾淑英女士，县委常委、副县长陈昌龙先生、县人大常委会副主任蔡瑞平先生，副县长于立忠先生，县政协副主席童玉林先生。〃〃〃〃〃〃

我谨代表中共如东县委、县人大、县政府、县政协，对参加今天活动的各位领导、各位嘉宾、各位朋友表示诚挚地欢迎和衷心地感谢!

今天的招商会共有6项议程：

第一项议程是观看如东形象专题宣传片《南黄海明珠》;

第二项议程是请中共如东县县委书记詹立风先生致欢迎辞;

第三项议程是请如东县人民政府副县长于立忠先生作如东投资环境说明;

第四项议程是请如东县住建局局长周春霖先生作房地产开发项目介绍;

第五项议程是请浙江绿城集团南通嘉汇置业有限公司总经理韦江川先生谈在如投资感受;

第六项议程是午餐后请各位嘉宾到招商地块现场实地考察。

下面，进行会议第一项议程，请各位领导和来宾观看宣传片《南黄海明珠》。

**小型招商会主持人台词篇二十四**

尊敬的各位领导，各位来宾，以及太平洋的各位亲爱的家人们，大家下午好。

很荣幸也很高兴由我来担任今天下午这场会议的主持，正所谓人没有知名度，出门受欺负，我叫 ----------- ，来自于 ------------ ，都说我们那边盛产美女，可很不幸，产了个最不咋地的我来到你们这里，不管好印象还是坏印象，总之给大家留下一个印象我就没白来这个美丽的地方，为了让大家更好地记住我，我呢，给大家想了个办法，我虽然长得不咋地，但我有自信，一 ------------------------- 一定会成为您的好朋友的，记住我的名字了吗？好了，各位，在这金秋的十月，太平洋直购官方网让我们有缘相聚在这美丽的 --------- ，在此，我代表太平洋直购官方网对各位的到来表示忠心的感谢。

我想请问大家一个问题，如果今天您没有来到这里，您现在在干什么呢？睡觉？打麻将？逛街？还是在做其他事呢？今天您是怎么样来到这里的呢，是不是朋友的一个电话，邀请你来到这里的呢？可能有些朋友来这里之前 , 心里还在纳闷，这个太平洋直购网具体是干什么的呢？心里有问题产生，有怀疑产生，都不要紧，我们今天既然来到这个地方，就把天大的事都放在一边，静下心来了解目前市场上最先进的一种商业模式，看看他跟我们每个人到底有怎样的密切联系。整个人类社会从石器时代一路发展到现在的互联网时代，无论这种转变对我们的生活产生了多大的影响，我们只有与时俱进，把握趋势才能掌握到财富，大家认可吗？认可请给我一个掌声，谢谢。多鼓掌对于身体的健康是有帮助的啊。

我们都知道，第一代媒体是报纸的出现，第二代媒体是广播的出现，第三代媒体是电视的出现，第四代媒体是互联网的出现，这个时代的代表人物就是大家耳熟能详的阿里巴巴的马云，是他创造了阿里巴巴和淘宝这样的财富神话，随着社会的不断发展，科技的不断进步，新的时代又诞生了一个新的模式，这就是我们的太平洋直购官方网的 bmc 模式。好，我说了这么多，至于到底是什么，我相信等下在我们系统领导人的阐述下，我们会得到一个满意的答案。现在先有请我们今天的大会主席 --------- 先生为今天的招商会致辞，大家掌声欢迎！

好，为了让大家今天有一个轻松的心情来了解这个全新的项目，我们先来玩一个游戏好不好，请大家伸出自己的右手，张开，掌向下，再伸出左手，握拳，拇指向上，轻抵右边伙伴的右手手掌，轻抵左边伙伴伸出的拇指，当我叫小蜜蜂的时候，大家就回应嗡嗡嗡，我大声说的时候，大家大声回应，我小声说的时候，大家小声回应，当我说抓的时候，大家尽量让自己的左手拇指不要让右边的伙伴抓住，同时，右手尽量抓住右边伙伴的拇指，大家明白了吗？

几个来回之后，有些人一紧张，一定会先动手，然后，叫抓后，进行分析：大家有没有抓住右边伙伴拇指的？抓住的请举手，很好，这说明你把握市场机会的能力很强，不会让机会错过，让我们以热烈的掌声鼓励一下；左手没有被抓住的请举手，这说明你躲避风险的能力很强，让我们以热烈的掌声鼓励一下；有没有既抓住右边伙伴的拇指，同时，左手又没有被抓住的？这说明你一方面能把握住市场的机会，另一方面又能躲避市场风险，让我们把最热烈的掌声鼓励一下。

好，开心吗？请记住，我们今天不是来开会的，我们是来开心的，为什么这么说呢？今天我们有幸走到一起来了解天下最先进的一种商业模式，在别人还没条件知道的时候您知道了，你走在了别人前面，你是不是会感到开心呢。好，做完了游戏，我再请大家来欣赏一段影片，我们继续放松一下，有请--------

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找