# 最新旅游发布会主持词(二十三篇)

来源：网络 作者：红尘浅笑 更新时间：2024-07-24

*在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧旅游发布会主持词篇一非常感谢大家来到美丽的海南，参加...*

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

**旅游发布会主持词篇一**

非常感谢大家来到美丽的海南，参加20xx博鳌国际旅游论坛，一起探讨和关注后金融危机时期旅游文化产业的变革这一话题。

我国国家旅游局副局长先生参加今天新闻发布会。让我们大家以热烈的掌声，欢迎各位嘉宾和朋友的光临!

对各位新闻记者朋友的光临，我表示热烈的欢迎和衷心的感谢。

发布会有两项议程。首先请论坛筹委会常务副主任、海南省委、宣传部长、海南省人民政府副省长谭力先生介绍论坛情况，然后请记者朋友们提问。新闻发布会的时间是一个小时。

首先，我们请谭力先生介绍论坛情况。

下面请各位记者朋友提问。有什么问题可请谭力先生回答，也可请杜江先生回答。

提问到此结束。各位来宾、记者朋友们，刚才，谭力先生向大家介绍了论坛的有关情况，杜江副局长回答了记者朋友们的提问。新闻发布会的时间有限，不可能很全面地介绍论坛的情况，更多精彩内容还请大家继续关注论坛。新闻发布会到此结束。祝各位在论坛期间工作顺利、生活愉快!谢谢!

**旅游发布会主持词篇二**

尊敬的各位嘉宾、各位领导、文学艺术界、新闻界及社会各界的好朋友们：

大家上午好!四月，我们呼吸着春天的气息;四月，我们沐浴着阳光的温暖;四月，我们欣赏着盎然的美景，四月，我们播种着人生的希望。在这草长莺飞、桃花盛开的季节，我们相聚在新华书店文圣书吧这个文化味道浓郁的艺术空间里，共同庆祝臧龙海先生的新作《草原留痕》新书发布会，请允许我代表臧龙海先生对大家的的莅临表示最热烈的欢迎和最衷心的感谢!

我是先生的学生，很荣幸、也很激动主持今天的新书发布会。

我市知名作家郑德忱、吕峰、徐文静、赵晗煜、张宝钢、关延平、农民作家孙立新等应约到会。出席今天发布会的还有来自辽阳日报、辽阳电视台、辽阳电台、千山晚报的媒体记者朋友们，市群众艺术馆美术部副主任王福安、律师刘斌、心理咨询师高崇以及民营企业代表应邀出席了今天的发布会。出席今天发布会的还有臧龙海先生的同事、博友、朋友及社会各界人士，时间关系在此不一一介绍了。尚有许多朋友因事未能前来，但通过不同方式对新书出版表示祝贺，在此谨致谢意。感谢大家在百忙之中赶到这里，相信诸位的到来定能让今天的发布会锦上添花，相信大家会不虚此行!感谢你们的光临!

二、下面我就《草原留痕》一书向大家做以简单介绍：

《草原留痕》书作者臧龙海，内蒙古呼伦贝尔人。从事过知青社员、会计、教师、生产队长、共青团干部、乡镇干部、国企工人、财务、秘书、经理办主任、部门经理、街道干部、报社编辑记者等多种职业。1987年来到辽阳，业余时间热爱写作，2024年开始文学创作，作品散见于《辽阳日报》、《光明日报》、《工人日报》、《辽宁日报》、《中国老年报》、《中国特产报》、《辽宁散文》、《老年文学》等报纸杂志，累计发表散文、诗歌、言论、随笔等作品80余万字，另发表有新闻稿件260余万字。

《草原留痕》一书，是从作者近些年来发表的散文作品中选出的105篇编辑而成。全书24万字，分设了“根生草原”、“亲情暖胸”、“握紧友谊”、“襄平岁月”四个单元，展示了作者留恋草原家乡，享受亲情，珍惜友谊，热爱第二故乡的生活态度。辽宁省散文学会副会长崔春昌题写书名，市作协名誉主席朱东惠为该书题词“臧否书生，龙海精神”，作家郑德忱老师倾情作序。

三、下面请市作协名誉主席朱东惠老师评点新书《草原留痕》。

四、接下来有请市文联副主席、市作家协会副主席金鹰士老师对《草原留痕》一书做精彩的点评，大家掌声欢迎!

五、下面有请《草原留痕》序言作者、省散文学会理事、辽阳地区总干事、辽阳市诗词楹联协会副主席、宏伟区作协主席、区诗词楹联协会主席郑德忱老师发言，大家欢迎!

六、下面掌声有请辽宁信息职业技术学院退休副教授、市作家协会会员、长篇传记小说《翰林王尔烈》作者吕峰讲话!

七、接下来有请辽宁信息职业技术学院退休高级讲师、文集《晚晴》作者程凤山老师讲话!

八、下面让我们用最热烈的掌声有请《草原留痕》书作者臧龙海老师做答谢词!

九、市群众艺术馆美术部副主任、画家王福安在得知臧龙海老师散文集《草原留痕》消息，赶绘了草原奔马图，请工作人员展示;心理咨询师高崇先生为臧龙海老师新书面世献写书法作品一幅，请工作人员展示。我市著名诗人，辽化重阳诗社社长徐万仁、蒙古族诗人吴贵卿为新书发布会现场作诗，请大家欣赏。

十、听了以上诸位老师的点评和臧龙海老师的答谢词，让我们对《草原留痕》一书有了更深刻的了解和认识，相信《草原留痕》一书的问世，必将为辽阳文学百花园增添一朵绚丽之花。在此，衷心祝愿臧龙海老师和各位作家朋友们创作丰收!

今天的发布会到此圆满结束!祝各位朋友安康幸福、吉祥如意!

接下来将进行现场签名售书活动，希望各位朋友支持、捧场，请工作人员做好准备，臧老师请为到场的朋友们签名留念!

**旅游发布会主持词篇三**

尊敬的各位嘉宾，记者朋友们，大家下午好!

非常感谢大家来到美丽的海南，参加20xx博鳌国际旅游论坛，一起探讨和关注后金融危机时期旅游文化产业的变革这一话题。

我国国家旅游局副局长先生参加今天新闻发布会。让我们大家以热烈的掌声，欢迎各位嘉宾和朋友的光临!

对各位新闻记者朋友的光临，我表示热烈的欢迎和衷心的感谢。

发布会有两项议程。首先请论坛筹委会常务副主任、海南省委常委、宣传部长、海南省人民的政府副省长先生介绍论坛情况，然后请记者朋友们提问。新闻发布会的时间是一个小时。

首先，我们请先生介绍论坛情况。

下面请各位记者朋友提问。有什么问题可请先生回答，也可请杜江先生回答。

提问到此结束。各位来宾、记者朋友们，刚才，先生向大家介绍了论坛的有关情况，杜江副局长回答了记者朋友们的提问。新闻发布会的时间有限，不可能很全面地介绍论坛的情况，更多精彩内容还请大家继续关注论坛。新闻发布会到此结束。祝各位在论坛期间工作顺利、生活愉快!谢谢!

**旅游发布会主持词篇四**

亲爱的各位来宾：

大家上午好!

欢迎大家莅临“20xx中国中部第二届暨南康第七届家博会‘新品发布会’”活动现场，我是主持人×××，首先我代表泓泰家具产业交易市场对现场的各位领导和全国各地的参展家协代表、厂商、经销商表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

正值初春万物复苏的美好时节，我们与大家相聚在这有着悠久发展历史的中国中部家具产业基地----南康市，让我们共同见证南康家具品牌发展的又一次辉煌历程。

本次活动，我们主要是借着南康家具博览会的平台，和在场的各位来宾就南康家具的家具品牌进行参观、交流和相互借鉴。是的，大家抱着自己涉足的家具行业发展壮大，做大做强的信念来到了南康，来到了泓泰交易市场，那么我相信泓泰交易市场也一定不会让大家失望，希望我们的每一次相聚都能让您感到南康家具日新月异的变化。这次活动，我们主要是就20xx年南康家具中的新品进行展示，首先由家具厂商对自己所展示的产品做推荐理由和产品情况介绍，主要对所展示品牌的设计理念、材质、款式等几方面进行阐释，然后邀请现场参加活动的专家或者权威性的机构家协领导进行点评，那么现场对所展示产品有意向的采购商和消费者可直接现场下定，希望能够达到买卖共赢，提升家具订单量的同时也让每位消费者体会到家具发展的变化，带你走近家具前沿。

今天是中国中部家具产业基地大家庭的一大盛事，更是泓泰家具产业基地家具品牌发展画卷上浓重而灿烂的一笔。

好，下面我们的活动正式开始。

首先由我来介绍参加本地活动的领导和嘉宾，莅临现场的主要领导和嘉宾有：

南康市委钟旭辉;

下面让我们以最热烈的掌声欢迎南康市委----钟旭辉先生宣布开幕并致欢迎词。

钟：

„„

(下面我宣布：“20xx中国中部第二届暨南康第七届家具博览会”新品发布会现在开始)

主持人：

感谢钟的演讲。

接下来就到了我们新品发布会的主要环节，各展品的所属厂商对自己展品做新品介绍和阐释。

让我们邀请今天第一件展示新品的魅力十足的××品牌的老板----×××先生致辞，做产品介绍;

首先请我们的美丽的模特小姐为第一件展品揭开神秘面纱，同时我们身后的电子led屏上将显示我们所展产品的图像。

×××先生一：

„„

(对所展示产品的设计理念、款式、材质、色泽等方面做重点介绍，每位介绍约5分钟时间)

主持人：

好，感谢×××先生的精彩演讲，下面邀请我们参会活动的领导×××对第一件展品做点评。

嘉宾一：

„„

(主要是通过厂家对产品的介绍的了解，对所展产品做全方位的一个点评和展望。)

主持人：

好，感谢×××的精彩点评，同时我代表家具厂商声明，如果现场有朋友对××品牌的这件新品有意向，请您到舞台旁边的厂家专门接待区或者到我们主展馆的×层××号展位进行下定和具体协商，祝您买到您满意的产品。

接下来我们盛情邀请第二件展品××品牌的老板----×××先生做所推荐产品的情况介绍;

那么我们的新品面纱请我们的外籍模特揭开。

×××先生二：

„„

主持人：

好，感谢×××先生幽默而又风趣的介绍，外籍模特配上电子屏上的产品立体图像，让人耳目一新，感觉一下子进入了一个全新世界，美好生活开始了，说着说着我都陶醉了，接下来还是抓紧请出我们的权威人士×××先生来对家具展品做点评，请。

嘉宾二：

„„

主持人：

好，非常感谢×××先生的点评，同样也请对该××品牌产品有意向的朋友到舞台旁边的厂家专门接待区或者我们主展馆的×层××号展位进行下定，祝您买到您满意的产品。

下面邀请我们这次新品展示的第三件展品××品牌的老板----×××先生做产品介绍;

这次产品的神秘面纱就由×××老板了来亲自揭开，外籍模特协助。

×××先生三：

„„

主持人：

好，感谢×××先生的精彩演讲，刚才看×××老板揭开新产品的面纱，犹如看自己即将要出嫁的女儿般，激动而又不舍，希望×××老板今后再出新品，事业蒸蒸日上。

接下来邀请我们的专家×××先生做点评，请。

嘉宾三：

„„

主持人：

好，感谢嘉宾×××先生的精彩点评。

如果现场有朋友对××品牌的这件新品有意向，请您到舞台旁边的厂家专门接待区或者我们主展馆的×层××号展位进行下定，祝您买到您满意的产品。

下面邀请我们这次新品展示的第四件展品××品牌的老板----×××先生做产品介绍;

首先由外籍模特来揭开产品的面纱。

×××先生四：

„„

主持人：

好，感谢×××先生的精彩演讲，接下来邀请我们的专家×××先生做点评，请。

嘉宾四：

„„

主持人：

好，感谢嘉宾×××先生的精彩点评。

如果现场有朋友对××品牌的这件新品有意向，请您到舞台旁边的厂家专门接待区或者我们主展馆的×层××号展位进行下定，祝您买到您满意的产品。

(现场背景轻音乐)

伴随着优美的音乐，我们这次的新品发布会就接近了尾声，今后，我们泓泰交易市场会继续定期举办类似的活动，希望我们再次相约，感受家具前沿，体会变化创新，再一次代表泓泰交易市场对现场各位亲爱的来宾表示感谢。

请现场的朋友们稍作休息，十分钟后我们将进行大型的文艺演出活动，感谢各位的参与。

**旅游发布会主持词篇五**

尊敬的各位领导，各位来宾，亲爱的经销商朋友们，大家上午好，

欢迎来到华帝环境电器新品发布会的现场，我是主持人，很荣幸可以担任本次发布会的主持人，非常感谢公司给我这样一次机会，和大家一起分享华帝环境电器这一场新品盛宴。请允许我代表华帝环境电器全体同仁对各位在百忙之中参加本次会议表示最诚挚的感谢(鞠躬)。

首先让我来为大家介绍出席今天发布会的领导和嘉宾，他们分别是： ......

以及各位经销商朋友和能创公司全体同仁，

让我们再次以热烈的掌声对他们的到来表示最诚挚的欢迎和最衷心的感谢， 不知道大家是否有听说过这样一句话：

呼吸虽易，新鲜不易，且行且珍惜。

喝水虽易，纯净不易，且喝且珍惜。

这就说明随着国家经济的发展，社会的进步，工业化的崛起，使得整个大环境都受到了不同程度的污染。华帝股份有限公司早在20xx年8月成立了中山市能创电器科技有限公司。专业从事华帝品牌的净水机、空气净华器等环境电器系列产品，经过多年潜心钻研和技术沉淀，目前已取得16项专利认证，受邀参与了相关行业标准的起草与制定，并担任“中国质量检验协会净水设备专业委员会常务理事单位”。 取得以上成绩离不开在座各位的共同努力。

下面，让我们用热烈的掌声有请能创公司总经理上台致辞。

感谢付总精彩的致辞。。。

我们知道，净水机在当今社会，已不仅仅是一种改善饮水质量的工具。它更代表着一种向往美好生活的态度，一种热爱生命的饮水文化。凡事欲则立不欲则废。商场如战场，取得先机才能赢得未来，在未来的市场中取得更好的成绩。中山市能创电器科技有限公司秉承华帝 “诚信、责任、创新、共赢”的企业文化精神，永不满足现状，坚持为消费者及利益共同体创造最大价值的经营理念，不断超越，快速发展。在过去的一年多时间里对环境电器技术产品研发投入了大量精力。今天，我们终于准备好了，为大家带来了我们最新的研发成果。

下面，有请培训推广部经理为大家作新产品介绍及下半年销售推广工作计划，掌声欢迎。

好，非常感谢我们的刘经理，相信大家不仅对新产品有了深刻的了解，而且在下一步的新品市场销售中如何操作也有了一定的思路和方法。下面我们中场休息一下，20分钟后回到我们的会议现场，谢谢。

(茶歇)

请大家回到会议现场，我们的会议继续。刚才我们听取了刘经理分别对新产品的介绍和销售计划，我们都知道，对于企业的发展必定存在市场竞争，市场的竞争归根结底是对顾客的竞争，无论是销售产品还是销售服务，最终顾客的满意度才是检验营销工作成败的标准，我们除了要有一流的产品，更要有优质的售后服务。

下面，有请用户服务部经理，为大家作新产品的售后安装介绍，以及用户信息管理与费用结算和下半年的工作规划。掌声有请。

非常感谢胡经理对下半年服务工作详细的规划，相信大家对未来新产品在售后安装方面有了深一步的了解。希望日后在工作的开展中，大家可以更加注重用户服务，注重售后细节，改进工作缺点，提高服务质量，通过全程优质服务，以换取顾客的品牌忠诚度。再次感谢在坐各位的细心聆听。今天早上我们的发布会暂时先到这里，请各位移步二楼西餐厅享用午餐，下午两点整集中酒店大堂，由营销服务部经理带大家一同前往小榄专卖店，参观新品在终端的展示和陈列。下午 点之前回到这里我们继续，谢谢大家。

(午餐)

(新产品参观)

各位经销商朋友们，欢迎回到我们的会议现场，刚才大家都已经参观过我们的小榄专卖店，是否觉得我们的新品高端大气上档次而且非常的霸气的呢，好，不管怎么样，能够通过有效的渠道途径，把产品销售出去，不仅销量好，而且用户使用满意度高，口碑好，这才是真正的no,1。

一直以来，华帝环境电器都紧扣用户需求，与各位伙伴紧密合作，共同分享，共同奋进，通过各种有效的激励措施不断取得出色的市场业绩。经过丰富资源的“共享”和持之以恒的“探索”，能创公司与经销商合作伙伴的紧密合作，将会给环境电器市场注入更多的活力，让用户、经销商、华帝环境电器这“一家人”走向“共赢”。接下来，我们将有请经销商朋友同我们一起分享销售经验：

首先，有请重庆一能燃具有限公司，上台分享一下他的销售经验。掌声欢迎。

感谢包总的分享，(简单总结)，下面有请兰州海象商贸有限公司，上台分享一下兰州区域的销售经验，掌声欢迎：

感谢李总的分享，(简单总结)相信大家感受颇深。接着我们有请三门峡远博厨具有限责任公司,上台分享一下洛阳区域的销售经验，掌声欢迎。

感谢邢总的分享，我们有着共同的目标，不一样的销售经验。接着有请商丘华强厨卫用品有限公司，上台分享一下商丘地区的销售经验，掌声欢迎。

大家都是销售中的楷模，精英中的精英啊，下面，有请保定市基圆商贸有限公司，上台分享一下河北区域的销售经验，掌声欢迎。

感谢张总的分享。

通过以上几位经销商的销售经验分享，我们都能深深的体会到，优异销售成绩的取得与在座各位经销商背后的努力付出是分不开的，我们一直心存感激，我们也更加努力。能创公司将会让真正致力于华帝环境电器事业的经销商得到更好的经济效益，与我们共享双赢。下面我们中场休息一下，20分钟后会议继续。

(茶歇)

为了应对市场信息的瞬息万变，培训推广部刘经理，整合了几套成熟有特点的销售方案，与大家分享探讨。各区域可以根据各自市场的情况和特点，提出特定操作方法和销售指引，以及制定下半年的产品策略，销售计划等。下面掌声有请刘经理

非常感谢刘经理方案分享，接着我们有请营销服务部经理为大家公布新产品的销售政策以及下半年整体的销售方案，大家掌声有请。

感谢梁经理的分享，相信大家已经有了自己的定义，今天我们相聚在这里，这是一个全新的开始，华帝环境电器一个新的里程碑，我们愿同大家一起“乘风破浪，杨帆启航”，在激烈的市场竞争面前，逆流而上，急流勇退，共同分享，共同进步，在环境电器的市场潮流中，同心同德，共创辉煌。再次感谢各位经销商朋友的积极参与。华帝环境电器新品发布会到此圆满结束，大家休息20分钟，六点半我们在大门口聚集，共进晚餐，再次感谢大家。(掌声)

**旅游发布会主持词篇六**

s：尊敬的各位领导

l;亲爱的各位嘉宾，

s;新闻界的朋友们

合：大家下午好!(鞠躬)

s：我是今天的主持人su

l：我是今天的主持人李

s：9月金秋，激情似火。感受着那轻柔的芬芳，伴着那优美的旋律，今天，我们迎来了\"迎世博向祖国献礼—金纳斯让上海人民检阅新闻发布会的召开.在此，首先祝愿我们今天在座的每一位女性青春永驻、笑口常开。

l：青春飞扬，我和美丽有个约会;快乐相随，我和金钠斯结伴同行。在这欢乐之时，让我们每一个人都许下真诚的愿望，愿快乐、美丽、平安与祥和充满生活的每一天。

s：今天，我们的新老朋友们欢聚一堂，这里即将开始的是一场盛况空前的美丽之约，它是联结友谊、绽放激情、放飞梦想的舞台，我们每一个人的风采都将成为这星光灿烂的主旋。

l：此刻让我们感恩伟大的祖国，感恩勤劳勇敢的中国人

s：来朋友们让我们全体起立再次唱响祖国、唱起那永恒的旋律，〈〈国歌〉〉。

第二阶段：介绍嘉宾

l：常言道，爱美之心人皆有之，女人与美丽似乎就是孪生的姐妹，女人天生爱美，女人无时不刻不在装点着世界、创造着美丽。为重塑女人的美丽，为女人的美丽再添新彩，金钠斯，义不容辞。

s：曾几何时，金钠斯，这个优雅的名字走进了我们爱美女性的视野，它以高科技技术含量、创中华民族品牌、做国人信赖产品的伟大信念成功的成为了全国知名化妆品行列。忽如一夜春风来，千树万树梨花开。今天，在上海，为了迎世博召开了此次检阅发布会，为爱美的我们带到了春天般的温馨和浪漫。

l：今天，这个难忘的时刻，也获得了来自全国各地的爱美人士及各大监督部门、新闻媒体、美容机构的高度关注和大力支持：---他们分别是

上海淑俊美容美发有限公司

上海杨俊美容美发公司

上海王燕女子养生馆

上海极限美容休闲公司

上海秀倩美容有限公司

上海爱情湾美容有限公司

丽璎养生抗衰(香港)控股有限公司

上海东方卫视

上海电视台

瑞丽杂志

新华社

新民晚报

国务院新闻办等媒体单位

同时感谢上海市妇联

上海市药监局

上海市技术监督管理局

上海市美发美容行业协会

l：下面请容许我代表本次大会的组委会向大家介绍主席台就坐的嘉宾

上海市美协协会会长黎先生

上海市妇联主席张女士

上海市妇联李女士

国务院新闻办厉先生

上海市食品药品监督管理局戚先生

上海市食品药品监督管理局周先生

上海市计量质量监督管理局郑先生

卫生部李女士

四川美协协会杨会长

上海市皮肤协会主席/上海市华山医院皮肤科主任郑xx教授

中国基因美容之父、金因生物技术有限公司首席科研官涂xx教授

深圳市容大金钠斯生物技术发展有限公司技术总监，董事，唐博士

深圳市容大资产管理有限公司董事长、容大投资发展(集团)有限公司董事长韩敏先生

----

s：高科技含量产品的诞生离不开各位领导及专家的指导与支持，下面让我们用热烈的掌声请出上海市美协协会会长黎先生为我们致辞;

l;感谢黎先生的精彩致辞，下面就妇联为我们致辞!

l：国务院新闻办厉先生

s：感谢各位领导的精彩致辞，也给我们做厂家的提出了一个更高的要求，我们任重而到远!我们也坚持走生物技术的路线，我们坚决走科学的路线---

在这里我们有一位智者，有一位爱国企业家，一位非凡的人他几年前就看到了一点，在他眼里唯有把科学、把良心放在首位才是美容致富的关键，他就是―――

韩总介绍--

韩敏：

•现任深圳市容大资产管理有限公司董事长、容大投资发展(集团)有限公司董事长。

•韩敏先生创办的容大集团以“海纳百川、有容乃大”的宗旨，经过八年的开拓，现已在深圳、海南、广州等地拥有子公司，涉足房地产、生物制药、生物护肤品、金融投资、国际船运等行业。

•韩敏现实控股金因生物技术有限公司后，全身心投入美容事业，力创中国美容民族品牌。

•一直以来，韩敏先生爱国爱民，奉行“富不忘本，回报社会”的信念，一直热心支持公益事业。他表示企业一切来源于国家和人民，所以企业家一定要有社会责任感。多年来韩敏先生为公益事业捐赠的款项已达上千万元。其中包括在海南捐资希望小学及新农村的建设，资助学子读书及瞻养孤寡老人，为贫困地区修通道路，建设文化馆等等。

韩敏先生控股及参股的公司：

深圳市容大投资发展(集团)有限公司深圳市容大资产管理有限公司

深圳市金因生物技术有限公司深圳市华生元基因工程有限公司

深圳市容大金纳斯生物技术有限公司海南金港实验动物生物技术有限公司

海南容大房地产开发有限公司

l：感谢韩敏董事长激情洋溢的讲话，所谓背靠大树好乘凉，有韩董这么优秀的企业家我们坚信我的路会更加的长远。然而保养皮肤是要讲究科学的，下面就让我们请出上海市皮肤协会主席/上海市华山医院皮肤科主任郑xx教授为我们分享〈〈〉〉

s：感谢郑xx教授的精彩课程，可谓科学美容今天终于有了正确答案，然后我们如何利用生物技术的产物与美容有机的结合呢?下面有请国际上egf产业化研究开发先驱者之一，中国基因美容之父。金因生物技术有限公司首席科研官、原暨南大学教授及生物系主任、德国duesseidorf大学访问归国学者涂桂宏被誉为“中国egf产业化先驱者”，长期从事人类表皮生长因子rhegf的规模化生产。金因公司于20xx年投资设立了“金因生物工程护肤研究中心”、金因日化实验室等科研机构，拥有多名资深科学家，具有强大的研发能力和生产能力，专业致力于美容护肤品的研究开发、人类亚健康皮肤和问题皮肤的修复护理。

掌声有请涂桂洪教授----

l：感谢涂教授，下面在有请唐博士后

深圳市容大金纳斯生物技术发展有限公司技术总监，董事，生物制药高级工程师，博士，中国疾病预防控制中心基础医学博士后，深圳市科技局专家委员会成员。

第三阶段：美容院老板及顾客分享(另见分享名单及介绍)

第四阶段：节目组

请欣赏

l：一缕馨香传递了醉人心脾的美丽之约，一双勤劳的手圆了多少爱美女人如痴如醉的美梦，她们是美丽的天使，她们将美丽进行到底。

s：的确，平日里，她们用双手为爱美的女性带来了美丽，今天她们用自己的歌声为大家献上自己的祝福。下面有请上海淑俊美容美发有限公司总经理刘女士带领大家倾情演绎〈〈我的中国心〉〉

l：一曲我的〈〈我的中国心〉〉，唱出了所有容大金娜斯创中华民族品牌、做国人信赖产品的决心，更唱响我们在坐所有中国人的心，在次感谢上海淑俊美容美发有限公司的全体员工。

s：尊贵的朋友，让我们用真诚连接着岁月的时空，拉近你我的距离，让我们由陌生到熟悉，由相识到相知，由相知到相惜，为打造钻石女人而奋斗，共建金钠斯魅力人生的新桥梁!在这魅力与财富共存的美丽之夜，让我们共同欣赏由美丽精英们献上拉丁舞蹈：

l：随着一曲青春飞扬、活力四射的舞蹈，似乎已经把我们身上的每一个细胞调动了起来，看着今天如此绚丽夺目的会场，真是让人激动不己。

第四段：结束语

s：飞扬的歌声，吟唱难忘的岁月，凝聚心头不变的金纳斯情怀!

l：熟悉的旋律，演绎时代的激越，回荡心中不改的金纳斯真情!

s：回首过去，我们感慨万千;

l：坚定现在，我们激情澎湃;

s：未来的日子，我们将用专业诚信谱写金纳斯辉煌的新篇章!

l：未来的日子，让我们放飞心中的梦想，共同唱响金纳斯人永不变的旋律!

s：亲爱的朋友们，祝大家开心永远!美丽永远!

l：敬爱的伙伴们，让我们携手共创金纳斯美好的明天!

合：祝您晚安!!

**旅游发布会主持词篇七**

一、嘉宾入场会前提醒

主持人：各位来宾、各位朋友，新产品发布会将在2分钟之后开始，本次产品发布会我们请来了xx市各大媒体的首席记者和摄像师，为了保证新闻发布会的顺利进行，恳请各位来宾将我们的手机暂时调至震动档或关机，会议期间尽量不要随意走动，谢谢各位来宾的合作。

二、会议开始（fox音乐）

主持人：尊敬的各位领导、各位来宾，新闻界的朋友们以及我最亲爱的伙伴：大家下午好！我是xx人寿保险股份有限公司的王淼，非常荣幸能作为本次新产品发布会的主持人，希望能够跟大家共同度过一段美好的周末时光。

金色季节，。在这个美好的季节里，我们在滨城相会，相聚博览酒店，共享财富盛会。在座的各位来宾有的是我们的老朋友，有的是我们的新朋友，无论是新朋还是老友，我们都欢迎您的到来，并感谢您对xx人寿事业的支持。今天您将会从这里得到最新的投资理财方案，获得投资受益的途径和渠道。期待这份特别的精神食粮能满足您的需求。与此同时本次新产品发布会过程中还安排了幸运抽奖环节并准备了丰厚的礼品，希望各位来宾都能借助幸运之神开启属于自己的财富大门，也希望xx人寿能继续得到您关注的目光。在这里，请再次允许我代表xx人寿保险股份有限公司对各位嘉宾的到来表示最衷心的感谢和最热烈的欢迎！

接下来我宣布：来了xx人寿新产品上市发布会现在开始！首先请允许我介绍莅临本次新产品发布会的各位领导和嘉宾。他们分别是xx人寿保险股份有限公司总公司营业部个险总经理先生！

三、播放公司开业视频

主持人：（简单介绍公司），接下来让我们跟随视频一同关注xx人寿开业庆典时的精彩回放！让我们一起回顾先生的讲话：

四、公司领导致辞并做公司介绍

主持人：xx人致力于把xx人寿做成中国的保险公司，把保险最前沿的咨询及产品带给客户，水有源，树有根，吃水不忘挖井人，正是因为有了您对我们的支持和信赖，xx人寿才得以健康、高速地发展，才能够在寿险市场上发展壮大！对于本次产品发布会，公司上上下下非常重视，xx人寿总公司营业部先生也来到了我们产品发布会的现场，让我们用最热烈的掌声隆重请出总致词，掌声有请。

主持人：感谢李总。相信通过李总的介绍大家对xx人寿有了更深的了解。

五、第一轮抽奖环节

对于来说，为了更好的回馈嘉宾朋友们的支持和关注，今天现场我们也准备了丰厚的礼品送给大家。首先跟大家介绍的是幸运奖品。现场设置三等奖10位嘉宾，奖品是

xx人寿关爱雨伞一把。这个季节正值雨季，非常实用。这款雨伞设计精美，颜色艳丽，代表对您的无限关爱和关怀。二等奖4位嘉宾，奖品是万事如意20xx年贺岁钱币珍藏册。册内精心收录了彩色银箔片、精美剪纸、外国纸币、粮票、中国第四套人民币，设计图文并茂，独具收藏价值，是您收藏集馈赠之佳品。全国限量发行10000册。一等奖2位嘉宾，奖品是20xx上海世博会纪念银条套装（按大屏幕讲）现在进入激动人心的幸运抽奖环节了，请各位朋友拿出你手中的入场券，首先我们将抽出三等奖10位嘉宾。让我们再次请出总为我们抽奖！掌声有请李总！

（同时抽出10位幸运嘉宾，在会场两侧等候，一同上台领奖）

没有获奖的嘉宾朋友们不用着急，还有二等奖和一等奖等着大家，希望您是下一个幸运之星。同时今天我们还为每位嘉宾准备了一款20xx上海世博会纪念章，（按片子讲）保证让您不虚此行、满载而归。让我们共同期待。

六、产品包装及播放精算师讲话视频、推出主讲人

今天我们相聚在这里，共同迎接xx人寿周年回馈零利润产品。这款产品是在公司成立一周年之际，为感谢一直关注xx人寿的朋友们，特携手联合国儿童基金会推出的一款理财产品，零利润上市，回馈嘉宾朋友。对于这款产品究竟有哪些亮点呢？让我们从精算师的角度简单了解一下产品概况。xx人寿常务副总裁牛增亮先生，同时也是中国、北美精算师，xx人寿总精算师，让我们听听他对于这款产品的评价。（播放视频）

相信大家听过牛增亮总的介绍之后一定迫不及待的想要了解究竟会为我们带来哪些收益？同时在各种形式的投资渠道、投资机构、投资产品如雨后春笋般应运而生之时，选择何种渠道投资，如何才能将资金做最有效的运用？让我们将这些问题、这些期待，交给一位资深的专家与各位共同探讨。他毕业于东北财经大学，

主持人：感谢周海鹏经理为我们带来的激情演讲。朋友，也许您雄才伟略，壮志未酬，却苦于没有时间打理财富；也许您勤俭持家，投资兴业，却苦于没有合理的方案实施理财计划；您的期待就是我们努力的方向！

七、第二轮抽奖

主持人：各位来宾、各位朋友，又到了激动人心的幸运抽奖环节，请各位朋友拿出你手中的入场券，有请周海鹏经理为我们抽取二等奖4位嘉宾。

感谢抽奖嘉宾周海鹏先生，同时请嘉宾朋友们保持住热情，若干惊喜还在后面等待各位。

八、签单奖品展示

主持人：

这款产品是全国限量发售的，全国限售1个亿保费，作为首站进行发售，为了感谢各位来宾光临我们产品发布会现场，我们特意设置了现场开户奖。

九、自由交流时间

主持人：作为全国xx年金保险限量发售的首站，我们今天所有的客户朋友都是幸运儿，因为在13亿人民当中我们xx市民是享受最先知晓并可以拥有的人，我相信已经有客户朋友按耐不住此时的激动心情了，好！接下面是30分钟的交流时间，坐在您身边的理财顾问，是我们层层选拔并经过公司授权的理财规划师，他们会为您提供更为详尽的解答。请各位嘉宾抓住机遇，抓紧时间与您身边优秀的业务代表交流、讨论。

（音乐）

主持人：随时公布签单信息（恭喜我们优秀的理财顾问....的客户....先生、女士购买我们公司的....、保险，年交保费....、元，获得我们公司提供的风险保障....元）请为其颁奖

主持人：各位来宾、各位朋友，我荣幸的向各位报告，今天共有位客户拥有万元的保障，让我们对于今天已经拥有理性投资计划和保险保障的客户表示热烈的祝贺和良好的祝愿！（掌声带动）

主持人：随时提醒：距离我们签单结束时间只有10、5、2、1分钟了，请来宾们抓紧时间。进行第二轮抽奖。

十：最后一轮抽奖

主持人：在交流时间结束后，我们会抽取1位幸运嘉宾，请各位来宾保留好您的入场券，希望各位抓紧时间。请嘉宾……

十一、大会结束

主持人：西方谚语说赠人玫瑰之手，历久犹有余香，今天我们的家庭投资理财说明会得到各位来宾的大力支持！他年，当您坐拥成倍增长的财富，您一定也会对我们的理财专家的倾情讲授心存一份感激，相信您不虚此行、如同入宝山，满载而归。

主持人：各位来宾，财富不是朋友，朋友的确是财富。今日有缘相聚，从此祝福永随。xx人寿因为拥有了您这样高素质的客户而倍感荣幸，相信我们也会让您因为结识了xx人寿这个忠实的朋友而倍感自豪。

主持人：现在我宣布到此结束！衷心祝福您阖家平安，工作顺利，事业发达！感谢各位光临，再见！

**旅游发布会主持词篇八**

好下面我们进入下一个会议内容，现场的产品销售会，新品传真机706cn、709cn从现在开始进行申购工作。

因为是第一批订单，产品的数量有限，信开公司的销售原则是保证参加新品推广会的经销商的优先购货权，信开公司将严格按订货单计划供货，没有填写购货单的视为不订货。对于填写订货单的经销商并且签约合同生效，享受优惠政策（买二赠一），过期无效。

会议开始前发给各位的资料袋里都有我们事前放好的产品订货

单，请大家仔细阅读，填写。如果对订单有什么不清楚的地方请询问信开的工作人员。填写完毕请将订单直接交给信开当地分公司或大连信开总公司。

感谢各位经销商朋友的积极参与，在过去激烈的市场竞争面前，在产品竞争力优势不是十分明显的情况下，大连信开公司、松下公司同各位经销商紧密合作、共同努力、一起创造出了松下产品优秀的销售业绩。现在，我们推出了更具市场竞争力的产品，我们更加信心百倍，今天的产品推广会刚刚拉开信开-松下新品销售的序幕，我们希望新产品能够给在座的各位带来更好的经济效益，希望您的事业能够蒸蒸日上。

最后祝各位生意兴隆，万事顺意！

我们的会议到此结束，在会议的现场我们准备了新品的样机，请大家参观，信开的业务人员会做现场的解答。

谢谢！

**旅游发布会主持词篇九**

一、开场白

尊敬的各位嘉宾、女士们、先生们、全国各地的经销商朋友们，大家上午好!欢迎大家来到“新产品新理念新时代——狮王陶瓷u+六维美学瓷砖上市新闻发布会”的现场!我是今天的主持人张武广，首先请允许我代表本次招商会的主办方——狮王陶瓷有限公司对各位的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

今天是公元20xx年5月18日，在这个生机盎然、绿树成荫的季节，我们迎来了狮王陶瓷有限公司发展历程中有标志性意义的一次发布会。我们今日的相聚，旨在见证狮王u+六维美学瓷砖的隆重上市，进一步推动狮王陶瓷与广大陶瓷行业精英的交流与合作，互惠互利，共赢未来。同时，也借此机会各位新朋友、老相识欢聚一堂，畅叙友情，共谋发展!

二、嘉宾介绍

下面请允许我介绍一下莅临本次新闻发布会的嘉宾，他们是：

国际u+高密实瓷砖研发中心首席执行总监\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_先生

中国产业附加值理论研究第一人，中国十大策划专家韩志辉博士

u+瓷砖美学艺术中心总监梁小平先生

狮王陶瓷有限公司总经理刘宝先生

还有来自全国各地的媒体朋友们和来自全国各地的经销商朋友们，

对各位嘉宾及经销商朋友们的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

三、嘉宾发言

狮王陶瓷经过二十多年的发展，蒸蒸日上，有句话说的好：“大海航行靠舵手”，船开的好不好全靠掌舵人。下面，让我们以热烈的掌声有请狮王陶瓷的掌舵手——山东狮王陶瓷有限公司总经理刘宝先生讲话，掌声有请!

(刘总发言……)

刚才刘总对狮王陶瓷u+六防瓷砖取得的成果和新产品u+六维美学瓷砖的未来和发展方向做了系统的阐述。近年来，狮王陶瓷的迅速发展离不开相关行业的支持，下面有请中国产业附加值理论研究第一人，中国十大策划专家，光华博思特营销策划机构总经理韩志辉博士演讲。

(韩志辉博士发言……)

非常感谢韩志辉博士的精彩演讲。

为了实现狮王陶瓷在美学高度上的提升，狮王陶瓷有限公司成立u+瓷砖美学艺术中心并聘请国内外陶瓷行业知名设计师，专门研究瓷砖美学在瓷砖生产和铺贴方面的应用，下面就有请来自香港的知名设计师——u+瓷砖美学艺术中心总监梁小平先生演讲!

(梁小平总监发言……)

非常感谢梁总监的精彩演讲。

四、授牌仪式

狮王陶瓷u+六维美学瓷砖是中国首款六维美学瓷砖，这对于整个行业的发展都有非常重要的意义，可以说u+六维美学瓷砖引领瓷砖行业进入美学时代，美学瓷砖的研究和推广离不开企业的大力支持，为此，狮王陶瓷企业重磅打造u+瓷砖美学艺术中心，专门对瓷砖美学以及瓷砖应用进行研究。各位领导、嘉宾、朋友们，让我们共同见证u+瓷砖美学艺术中心的正式成立，让我们用热烈的掌声欢迎国际u+高密实瓷砖研发中心\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_和梁总监为狮王陶瓷有限公司u+瓷砖美学艺术中心成立揭牌，谢谢!

(u+瓷砖美学艺术中心成立揭牌„„)

u+六维美学瓷砖是国际u+高密实瓷砖研发中心和u+瓷砖美学艺术中心密切合作推出的中国首款六维美学瓷砖。u+六维美学瓷砖采用u+高密实技术和u+六防技术，使砖体高度密实，经久耐用，具有防滑、防污、防菌、防划痕、防色变、防胀裂六大功能优势。下面有请u+瓷砖美学艺术中心执行总监\_\_\_\_\_\_\_\_先生做授权说明并为狮王陶瓷有限公司颁发“中国首款六维美学瓷砖”授权证书!

(颁发授权证书……)

恭喜狮王陶瓷有限公司获得国际u+高密实瓷砖研发中心颁发的“中国首款六维美学瓷砖”授权证书!

五、经销商培训及政策讲解

20xx年狮王陶瓷有限公司与光华博思特营销策划机构合作，u+六防瓷砖在市场上取得了明显的效果，时隔三年，狮王陶瓷有限公司与光华博思特营销策划机构再度联手，共同打造u+六维美学瓷砖。下面，让我们用热烈的掌声欢迎韩志辉博士为我们做u+六维美学瓷砖的分解说明。

(韩志辉博士培训„„)

感谢韩志辉博士的精彩讲解!好的产品离不开各位经销商朋友的大力支持，下面，有请刘总宣布u+六维美学瓷砖最新的合作政策，看看狮王陶瓷有限公司是如何帮助在座的各位挣钱的。

(刘总政策讲解……)

六、现场订货

感谢刘总的介绍!刚才刘总对狮王陶瓷最新的合作政策做了较为详尽的介绍，在听完各位嘉宾的报告后，相信在座的各位朋友对狮王陶瓷u+六维美学瓷砖的产品优势、政策优势和市场前景都有了深刻的认识和了解。下面进行现场订货和合作洽谈。

(现场订货„„)

下面，请大家到主席台这边合影留念，留住这令人难忘的盛会，合影完后请在工作人员的带领下到指定餐厅就餐!

就餐完毕请在我们工作人员的带领下到我们公司参观展厅和进一步的合作洽谈!再次感谢大家的参与。请大家有序离场，由我们的工作人员带您到指定餐厅就餐!

**旅游发布会主持词篇十**

尊敬的各位来宾：

大家下午好，很高兴各位能在百忙之中莅临本次的信开-松下新品推广会，20xx年大连信开所代理的松下传真机已经取得了连续9年中国市场销量第一，松下电子扫描板连续4年世界销量第一的好成绩。松下的传真机一直以它卓越的性能，完美的品质受到广大用户的喜爱，使它在市场竞争中一直处于遥遥的位置，本次会议我们将隆重向在座各位推荐大家期待已久的具有市场领军者风范的几款新品普通纸传真机和3款新品电子扫描板。保证努力销售产品的经销商的利益一直是信开的宗旨，参加本次会议的经销商具有新产品的优先购货权，具体的细节我们将在产品的订货环节中公布，希望各位能够积极参与。

下面我来介绍一下今天参加本次会议的嘉宾，他们是

信开人深深的体会到，优异销售成绩的取得与在座各位经销商的努力是分不开的，我们一直心存感激，我们也更加努力，和松下公司一起将更适合中国市场的性价比优良的产品推向中国市场，同时信开公司将继续加强销售网络的建设，让真正致力于信开-松下产品事业

的经销商得到更好的经济效益，与我们共同发展。

良好销售业绩的取得除了产品的优良品质外，与销售网络的建设和正确的销售政策也是分不开的，下面我们有请今天大连信开数码有限公司的经理致词：

感谢的精彩发言，从的发言中大家更坚定了20xx年信开-松下产品销售的信心和决心。

大连信开数码有限公司和松下公司有着10多年的良好合作关系，20xx年大连信开数码有限公司已经或者即将在全国20个城市建立分公司和办事处（上海、广州、成都、南京、宁波、合肥、重庆、昆明、贵阳、沈阳、长春、武汉、青岛、南昌、大连、哈尔滨、杭州、苏州、西安、深圳），到07年8月8日大连信开数码已经走过了17年的风雨历程，大连信开数码的步伐坚定，下面请观看信开公司的发展影片。

我们因难忘创业的艰辛而更加珍惜现在的辉煌，作为信开人我们深感自豪，也深感身上责任的重大，我们会更加努力，同广大经销商

一起为松下传真机事业的发展作出自己的贡献。

大家一定对今年的传真机的新品期待已久，我们也对今年的新品满怀信心，请大家仔细观看，在产品介绍之后我们准备了10个小问题，对于回答正确的经销商我们有礼品赠送。

下面请大家观看新品介绍影片。

刚刚影片介绍过的706cn是目前市场热销机型343cn的后续产品，它除了继承了343的优良的性价比和70米色带的实用性特点之外，在外观上更加时尚和新颖，而且具有和黑白两种颜色，扩大了用户在不同的环境下使用的选择性。709cn则增加了中文液晶屏显示的功能，使中国的用户使用起来一目了然、更加方便。而778cn则是原来在市场上热销的松下平台式激光一体机758cn的替代产品，当年758以它全面的功能（集传真、打印、复印、扫描、电话、电脑传真等多种功能为一身）受到了广大用户的欢迎，可能有的经销商还记得当年758cn在市场上热销的情景，778cn的即将上市填补了目前传真机市场上同类产品的空白。刚才介绍的除了传真机之外还有两款松下电子扫描板ub-2818cn和2318cn，尤其值得一提的是它们具有彩色扫描功能，在使用上相当于一款大型扫描仪，目前很多大型的工业企业和外资企业购买后反馈很好。虽然松下的电子扫描板在目前

的中国市场和世界市场的销售都处于的位置，但是从销售的绝对数量来讲还是远远不够的。随着经济的发展和现代化办公的普及，松下电子扫描板的许多优秀功能越来越受到各外资企业和教学单位的欢迎。比如说：松下电子扫描板可以将白板上的记录打印出来发给每个与会的人员，可以避免与会人员因记录而分散精力或者造成因记录错误而产生的歧义，同时松下交互式扫描板还具有和电脑互动的功能。我们希望各位经销商加大对松下电子扫描板的推广力度，我们也希望由此给各位增加新的利润增长点。

下面我们再播放一遍产品的介绍影片来加强您对产品的了解，相信这样能够对您推广和销售产品会有所帮助。

好下面我们进入下一个会议内容，现场的产品销售会，新品传真机706cn、709cn从现在开始进行申购工作。

因为是第一批订单，产品的数量有限，信开公司的销售原则是保证参加新品推广会的经销商的优先购货权，信开公司将严格按订货单计划供货，没有填写购货单的视为不订货。对于填写订货单的经销商并且签约合同生效，享受优惠政策（买二赠一），过期无效。

会议开始前发给各位的资料袋里都有我们事前放好的产品订货

单，请大家仔细阅读，填写。如果对订单有什么不清楚的地方请询问信开的工作人员。填写完毕请将订单直接交给信开当地分公司或大连信开总公司。

感谢各位经销商朋友的积极参与，在过去激烈的市场竞争面前，在产品竞争力优势不是十分明显的情况下，大连信开公司、松下公司同各位经销商紧密合作、共同努力、一起创造出了松下产品优秀的销售业绩。现在，我们推出了更具市场竞争力的产品，我们更加信心百倍，今天的产品推广会刚刚拉开信开-松下新品销售的序幕，我们希望新产品能够给在座的各位带来更好的经济效益，希望您的事业能够蒸蒸日上。

最后祝各位生意兴隆，万事顺意！

我们的会议到此结束，在会议的现场我们准备了新品的样机，请大家参观，信开的业务人员会做现场的解答。

谢谢！

**旅游发布会主持词篇十一**

尊敬的各位嘉宾、各位领导、文学艺术界及社会各界朋友们：

大家上午好！六月是个火热的季节，六月是个浪漫的季节。是你们的热情让这个季节变得火热，是我们的相约让这个季节变得浪漫。在这火热而浪漫的日子里，我们相聚在新华书店文圣书吧，共同参加宋宗兴先生的新作《樱桃红了》新书发布会，请允许我代表宋宗兴先生对大家的莅临表示衷心的感谢和热烈的欢迎！

我是青年作家刘宏利，很荣幸受我大哥宋宗兴先生之托主持今天的新书发布会。

一、首先介绍一下今天与会的嘉宾，他们是：

辽阳市作家协会主席、作家朱东惠先生

辽阳市新华书店总经理、市诗词楹联学会主席韩朝华先生

武警黄金第四支队政治处主任樊广月先生

社会知名人士、好人栾福山先生

辽阳市作家协会秘书长富福安先生

辽化公司原纪检委副书记兼监察处处长赵立强先生

辽阳市博物馆副馆长、文博专家孙志奇先生

辽阳市工商局外资科科长王安江先生

辽阳市青年作家协会主席李舒慧先生

弓长岭区文联主席、词曲作家屈旭芳先生

灯塔市作家协会主席雷玉辉先生

散文作家郑德忱先生

文化市场综合执法大队办公室主任相凯先生

我市作家臧龙海先生吕锋先生徐文静女士

郭静女士赵焓煜女士

出席今天发布会的还有：

作曲家、文物收藏家路耀辉先生

中国太平保险有限公司高级经理李希英女士

辽阳威威童婴用品专卖店总经理张艺泉先生

核伙沟梨苑客栈老板曹振波先生

特别感谢来自营口的听友李润霞女士远道而来，因时间关系，其他朋友这里就不一一介绍了。

今天，宋宗兴先生的战友、博友、听友、同事及各界人士，纷纷前来参加今天的发布会。尚有许多朋友因事未能前来，但通过不同方式对新书出版表示祝贺，在此谨致谢意。感谢大家在百忙中赶到这里来，相信诸位的到来，定能使今天的发布会锦上添花。

此外，应邀出席今天发布会的还有来自辽阳电视台、辽阳日报社、千山晚报、辽阳广播电视报的媒体记者朋友们，感谢你们的光临！

二、下面我就《樱桃红了》一书向大家做以简单介绍：

《樱桃红了》书作者宋宗兴，1963年11月生于山东省惠民县王判镇。1980年10月入伍，1985年考入武警黄金技术学校测量专业，毕业后回武警黄金四支队任职，历任班长、测量技术员、副连长、连长、副股长、股长、副参谋长、参谋长等职。xx年9月转业到辽阳市太子河工商局工作至今。1996年至xx年期间，参加辽宁大学汉语言文学专业专科、本科自考学习，并以优异成绩毕业。xx年7月开通新浪网个人博客“沉舟侧畔”，坚持利用业余时间创作，写下博文650余篇，内容包括好人栾福山、开心辞典、百科集粹、难忘岁月、散文、诗歌、小说、词作、歌词、灯谜等，引起各界人士广泛关注并始终保持高点击率，被誉为“辽阳博领”（博客领袖）。辽宁省散文学会会员，辽阳市作家协会会员。

《樱桃红了》一书以辽东城南地区自发组织起来的一支抗日救国军，在主人公王樱桃的领导下，在抗击日寇中艰难成长的历程为线索，栩栩如生地再现了乱世之中辽东人民揭竿而起、组织队伍、保卫家园、拿起枪杆子平灭胡匪、与日寇展开英勇卓绝斗争的历史画卷。作者用朴实的文字、匠心独运的思维，将当年发生在辽东的诸多史实、故事，以时间顺序为主线，纵横交错地编织在一起，展现了这一时期的辽东风情，深情讴歌了辽东人民淳朴勤劳的美德，歌颂了辽东大众不堪忍受日本统治，驱逐外虏，誓死保卫家园的民族精神，塑造了以王樱桃为代表的众多抗日英雄的光辉形象。具体细节，请诸位直接从书中品读。

**旅游发布会主持词篇十二**

主持人开场白：

亲爱的各位来宾：

大家上午好!

欢迎大家莅临“20xx中国中部第二届暨南康第七届家博会‘新品发布会’”活动现场，我是主持人×××，首先我代表泓泰家具产业交易市场对现场的各位领导和全国各地的参展家协代表、厂商、经销商表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

正值初春万物复苏的美好时节，我们与大家相聚在这有着悠久发展历史的中国中部家具产业基地----南康市，让我们共同见证南康家具品牌发展的又一次辉煌历程。

本次活动，我们主要是借着南康家具博览会的平台，和在场的各位来宾就南康家具的家具品牌进行参观、交流和相互借鉴。是的，大家抱着自己涉足的家具行业发展壮大，做大做强的信念来到了南康，来到了泓泰交易市场，那么我相信泓泰交易市场也一定不会让大家失望，希望我们的每一次相聚都能让您感到南康家具日新月异的变化。这次活动，我们主要是就20xx年南康家具中的新品进行展示，首先由家具厂商对自己所展示的产品做推荐理由和产品情况介绍，主要对所展示品牌的设计理念、材质、款式等几方面进行阐释，然后邀请现场参加活动的专家或者权威性的机构家协领导进行点评，那么现场对所展示产品有意向的采购商和消费者可直接现场下定，希望能够达到买卖共赢，提升家具订单量的同时也让每位消费者体会到家具发展的变化，带你走近家具前沿。

今天是中国中部家具产业基地大家庭的一大盛事，更是泓泰家具产业基地家具品牌发展画卷上浓重而灿烂的一笔。

好，下面我们的活动正式开始。

首先由我来介绍参加本地活动的领导和嘉宾，莅临现场的主要领导和嘉宾有：

南康市委钟旭辉;

下面让我们以最热烈的掌声欢迎南康市委----钟旭辉先生宣布开幕并致欢迎词。

(下面我宣布：“20xx中国中部第二届暨南康第七届家具博览会”新品发布会现在开始)

主持人：

感谢钟的演讲。

接下来就到了我们新品发布会的主要环节，各展品的所属厂商对自己展品做新品介绍和阐释。

让我们邀请今天第一件展示新品的魅力十足的××品牌的老板----×××先生致辞，做产品介绍;

首先请我们的美丽的模特小姐为第一件展品揭开神秘面纱，同时我们身后的电子led屏上将显示我们所展产品的图像。

×××先生一：

(对所展示产品的设计理念、款式、材质、色泽等方面做重点介绍，每位介绍约5分钟时间)

主持人：

好，感谢×××先生的精彩演讲，下面邀请我们参会活动的领导×××对第一件展品做点评。

嘉宾一：

„„

(主要是通过厂家对产品的介绍的了解，对所展产品做全方位的一个点评和展望。)

主持人：

好，感谢×××的精彩点评，同时我代表家具厂商声明，如果现场有朋友对××品牌的这件新品有意向，请您到舞台旁边的厂家专门接待区或者到我们主展馆的×层××号展位进行下定和具体协商，祝您买到您满意的产品。

接下来我们盛情邀请第二件展品××品牌的老板----×××先生做所推荐

产品的情况介绍;

那么我们的新品面纱请我们的外籍模特揭开。

×××先生二：

„„

主持人：

好，感谢×××先生幽默而又风趣的介绍，外籍模特配上电子屏上的产品立体图像，让人耳目一新，感觉一下子进入了一个全新世界，美好生活开始了，说着说着我都陶醉了，接下来还是抓紧请出我们的权威人士×××先生来对家具展品做点评，请。

嘉宾二：

„„

主持人：

好，非常感谢×××先生的点评，同样也请对该××品牌产品有意向的朋友到舞台旁边的厂家专门接待区或者我们主展馆的×层××号展位进行下定，祝您买到您满意的产品。

下面邀请我们这次新品展示的第三件展品××品牌的老板----×××先生做产品介绍;

这次产品的神秘面纱就由×××老板了来亲自揭开，外籍模特协助。

×××先生三：

„„

主持人：

好，感谢×××先生的精彩演讲，刚才看×××老板揭开新产品的面纱，犹如看自己即将要出嫁的女儿般，激动而又不舍，希望×××老板今后再出新品，事业蒸蒸日上。

接下来邀请我们的专家×××先生做点评，请。

嘉宾三：

„„

主持人：

好，感谢嘉宾×××先生的精彩点评。

如果现场有朋友对××品牌的这件新品有意向，请您到舞台旁边的厂家专门接待区或者我们主展馆的×层××号展位进行下定，祝您买到您满意的产品。

下面邀请我们这次新品展示的第四件展品××品牌的老板----×××先生做产品介绍;

首先由外籍模特来揭开产品的面纱。

×××先生四：

„„

主持人：

好，感谢×××先生的精彩演讲，接下来邀请我们的专家×××先生做点评，请。

嘉宾四：

„„

主持人：

好，感谢嘉宾×××先生的精彩点评。

如果现场有朋友对××品牌的这件新品有意向，请您到舞台旁边的厂家专门接待区或者我们主展馆的×层××号展位进行下定，祝您买到您满意的产品。

(现场背景轻音乐)

伴随着优美的音乐，我们这次的新品发布会就接近了尾声，今后，我们泓泰交易市场会继续定期举办类似的活动，希望我们再次相约，感受家具前沿，体会变化创新，再一次代表泓泰交易市场对现场各位亲爱的来宾表示感谢。

请现场的朋友们稍作休息，十分钟后我们将进行大型的文艺演出活动，感谢各位的参与。

**旅游发布会主持词篇十三**

一、开场白

尊敬的各位嘉宾、女士们、先生们、全国各地的经销商朋友们，大家上午好!欢迎大家来到“新产品 新理念 新时代——狮王陶瓷u+六维美学瓷砖上市新闻发布会”的现场!我是今天的主持人张武广，首先请允许我代表本次招商会的主办方——狮王陶瓷有限公司对各位的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

今天是公元20xx年5月18日，在这个生机盎然、绿树成荫的季节，我们迎来了狮王陶瓷有限公司发展历程中有标志性意义的一次发布会。我们今日的相聚，旨在见证狮王u+六维美学瓷砖的隆重上市，进一步推动狮王陶瓷与广大陶瓷行业精英的交流与合作，互惠互利，共赢未来。同时，也借此机会各位新朋友、老相识欢聚一堂，畅叙友情，共谋发展!

二、嘉宾介绍

下面请允许我介绍一下莅临本次新闻发布会的嘉宾，他们是：

国际u+高密实瓷砖研发中心首席执行总监\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_先生

中国产业附加值理论研究第一人，中国十大策划专家 韩志辉博士

u+瓷砖美学艺术中心总监 梁小平先生

狮王陶瓷有限公司总经理 刘宝先生

还有来自全国各地的媒体朋友们和来自全国各地的经销商朋友们，

对各位嘉宾及经销商朋友们的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

三、嘉宾发言

狮王陶瓷经过二十多年的发展，蒸蒸日上，有句话说的好：“大海航行靠舵手”，船开的好不好全靠掌舵人。下面，让我们以热烈的掌声有请狮王陶瓷的掌舵手——山东狮王陶瓷有限公司总经理刘宝先生讲话，掌声有请!

(刘总发言……)

刚才刘总对狮王陶瓷u+六防瓷砖取得的成果和新产品u+六维美学瓷砖的未来和发展方向做了系统的阐述。近年来，狮王陶瓷的迅速发展离不开相关行业的支持，下面有请中国产业附加值理论研究第一人，中国十大策划专家，光华博思特营销策划机构总经理韩志辉博士演讲。

(韩志辉博士发言……)

非常感谢韩志辉博士的精彩演讲。

为了实现狮王陶瓷在美学高度上的提升，狮王陶瓷有限公司成立u+瓷砖美学艺术中心并聘请国内外陶瓷行业知名设计师，专门研究瓷砖美学在瓷砖生产和铺贴方面的应用，下面就有请来自香港的知名设计师——u+瓷砖美学艺术中心总监梁小平先生演讲!

(梁小平总监发言……)

非常感谢梁总监的精彩演讲。

四、授牌仪式

狮王陶瓷u+六维美学瓷砖是中国首款六维美学瓷砖，这对于整个行业的发展都有非常重要的意义，可以说u+六维美学瓷砖引领瓷砖行业进入美学时代，美学瓷砖的研究和推广离不开企业的大力支持，为此，狮王陶瓷企业重磅打造u+瓷砖美学艺术中心，专门对瓷砖美学以及瓷砖应用进行研究。各位领导、嘉宾、朋友们，让我们共同见证u+瓷砖美学艺术中心的正式成立，让我们用热烈的掌声欢迎国际u+高密实瓷砖研发中心\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_和梁总监为狮王陶瓷有限公司u+瓷砖美学艺术中心成立揭牌，谢谢!

(u+瓷砖美学艺术中心成立揭牌„„)

u+六维美学瓷砖是国际u+高密实瓷砖研发中心和u+瓷砖美学艺术中心密切合作推出的中国首款六维美学瓷砖。u+六维美学瓷砖采用u+高密实技术和u+六防技术，使砖体高度密实，经久耐用，具有防滑、防污、防菌、防划痕、防色变、防胀裂六大功能优势。下面有请u+瓷砖美学艺术中心执行总监\_\_\_\_\_\_\_\_先生做授权说明并为狮王陶瓷有限公司颁发“中国首款六维美学瓷砖”授权证书!

(颁发授权证书……)

恭喜狮王陶瓷有限公司获得国际u+高密实瓷砖研发中心颁发的“中国首款六维美学瓷砖”授权证书!

五、经销商培训及政策讲解

20xx年狮王陶瓷有限公司与光华博思特营销策划机构合作，u+六防瓷砖在市场上取得了明显的效果，时隔三年，狮王陶瓷有限公司与光华博思特营销策划机构再度联手，共同打造u+六维美学瓷砖。下面，让我们用热烈的掌声欢迎韩志辉博士为我们做u+六维美学瓷砖的分解说明。

(韩志辉博士培训„„)

感谢韩志辉博士的精彩讲解!好的产品离不开各位经销商朋友的大力支持，下面，有请刘总宣布u+六维美学瓷砖最新的合作政策，看看狮王陶瓷有限公司是如何帮助在座的各位挣钱的。

(刘总政策讲解…… )

六、现场订货

感谢刘总的介绍!刚才刘总对狮王陶瓷最新的合作政策做了较为详尽的介绍，在听完各位嘉宾的报告后，相信在座的各位朋友对狮王陶瓷u+六维美学瓷砖的产品优势、政策优势和市场前景都有了深刻的认识和了解。下面进行现场订货和合作洽谈。

(现场订货„„)

下面，请大家到主席台这边合影留念，留住这令人难忘的盛会，合影完后请在工作人员的带领下到指定餐厅就餐!

就餐完毕请在我们工作人员的带领下到我们公司参观展厅和进一步的合作洽谈! 再次感谢大家的参与。请大家有序离场，由我们的工作人员带您到指定餐厅就餐!

**旅游发布会主持词篇十四**

尊敬的乐扣乐扣ceo、张总：

欢迎你们！

5月8日---9日，这天我们“常州昕天翌商贸有限公司”和“上海乐扣乐扣贸易有限公司”在那里联合举办新品发布会，我代表我本人以及我们常州昕天翌商贸有限公司的全体同仁向你们的到来表示由衷的欢迎！并对你们不惧风雨前来捧场，致以崇高的敬意！你们的到来，令我们常州昕天翌商贸有限公司增光添色！

我们常州昕天翌商贸有限公司自成立之日起，秉承了一个坚定的信念：专注、专业、敬业。因为我们明白：只有专注才能专业，要想专业务必敬业，敬业就是敬钱！我们奉行了一个理念：为我们的下游合作客户寻找最有价值的上游厂家，为我们的财富上帝创造更多的财富通路。把我们的努力体此刻诚心、用心、专心上：诚心交朋友、用心找产品、专心做服务！

这天我给各位推荐的产品“乐扣乐扣”，就是我们用心选取而来的。乐扣乐扣在韩国是家喻户晓的家居生活用品的楚翘，在我国也是很风靡，此刻他们准备好了，走进中国的孕婴童行业了。我想他们的品质、服务、理念有很多都是值当我们去借鉴和学习的，这天我把他们请来，就是构架一座厂商和终端的桥梁，搭建一个财富平台、交友平台，让我们一齐在这个平台上增进友谊、深度合作，在友谊的基础上，扩大我们的财富圈子。

这天，我们还十分荣幸的请到了我们孕婴童行业的专业实战导师陆泉先生，陆泉导师为人低调、在我们孕婴童行业潜行多年，从市场到营销，从培训到策划，从管理到经营，从战略到导师，功底扎实。陆泉导师学识丰富、治学严谨，他的营养、喂养、教养的“三养理论”已经成为行业的标杆，导师拥有很多头衔：高级健康管理师、高级中药师、高级讲师、团队心理辅导专家等等，此刻在孕婴童行业象新疆喜阳阳、江阴乐茵等大型连锁机构请他做顾问外，很少出此刻行业了。陆泉导师此刻是北京师范大学特聘学前教育与管理专业的博士班导师，中国管理科学研究院素质教育研究所的研究员。他也是我们常州昕天翌商贸有限公司的顾问。导师在商业连锁经营中造诣深、功力足，亲手创立的连锁系统---上海某药业连锁参茸专卖，目前风头正足。相信这天他给大家带来的必须是震撼，必须是收获。今后我们将以此为契机，更多的为我的财富上帝们做服务。

这天，窗外细雨蒙蒙，室内高朋满座，我深信这是一个好兆头，必须是寓意我们得天独厚、得地灵气、得人才气！

再次感谢我的合作伙伴们！没有你们我成功不了。

预祝本次新品发布会圆满成功！期望我的朋友们在常州受益多多、开心多多！

多谢大家！

**旅游发布会主持词篇十五**

幕后音：欢迎各位光临艾妮诗20xx年终答谢暨新品发布会现场，请各位到会来宾先阅览手中的资料，5分钟后会议即将开始，精彩呈现尽在眼前！谢谢各位！话外音

我从简单明快的秋季走来，清凉的记忆还在血液中流动，季节的云朵已穿上鲜活的颜容，柔和芬芳的果香沁我心脾，幸福的感觉伴着生活的步履，带着无比优柔的光采，从地平线起飞，奔向收获的季节――艾妮诗新品发布会现在开始（纸礼炮6响）

（音乐起，音乐声中李时珍扮演者缓缓向舞台走去，几位少女也捧着红石榴同时从会场四周向舞台走去）

李时珍：神农本草，博大精深；理内养外，清新平衡；自然和谐，美丽颜容；千年古方，科技传承；艾妮诗之美，九年盛放！红石榴啊，红石榴―――

（在李时珍的呤诵中，几位少女以优美的动作榨取石榴汁，李时珍呤诵完后，一套红石榴产品也呈现在现场观众的面前）

李时珍：呼出浊质，吸入能量，排澈毒素，溢出鲜活。红石榴系列，美哉，美哉！（李时珍边赞叹红石榴系列，边将产品递给各位走秀模特，模特开始进行产品走秀）产品秀话外音

1、肌肤“渴”了，你会给它补水，浮于表面的补水，对肌肤来说，足够了吗？

不行，肌肤不仅需要补水，还需要排除表层的毒素，还需要丰盈能量，赶走暗沉，散发充满活力的光彩！现在展示在大家面前的是鲜活亮采平衡水，它宛如一座能量聚集中心，将肌肤的暗沉、疲惫一扫而尽，让您的肌肤散发出全新升级的光感活力。

2、接下来大家看到的是鲜活亮采精华，它具有神奇的排毒能量，用这款产品就像在下午的时候叫上一杯奶茶，使自己在昏昏欲睡的下午能精神振奋，继续干劲十足。又好像是生活中的一场恋爱，给生活增添更多精彩，让自己的人生绽放更多的光彩。

3、现在呈现在大家面前的是红石榴系列中的一对情侣搭档，鲜活净颜纯棉和鲜活净颜啫喱，它俩的完美结合能将肌肤所需的活性成份稳定保存，帮助清除肌肤毒素，补充肌肤能量，令肌肤自然展现健康、神采飞扬的一面。

4、现在徐徐而至的是鲜活亮采水晶膜，它能清除肌肤毒素，补充水份能量。毒素净澈了，平日里难以扫除的黯沉也不见了，肌肤就如同阳光下晶莹剔透的红石榴籽，红润饱满，弹一下，感觉qq的，仿佛能掐出水来。你是否也渴望这份改变？

5、红石榴的体验告诉我们，所谓肌肤充满能量，是指肌肤拥有天然光泽和活力的自我更新能力，这就是肌肤能量的表现！现在大家看到的鲜活亮采能量霜，它能调节肌肤排毒功能，激发肌肤免疫潜能，新鲜、光彩、亮泽的肌肤，你值得拥有。

6、肌肤是身体健康的风向标，如果隐藏在体内的毒素无法排出，肌肤就会黯沉、没有光泽、甚至老化加速！因此排澈毒素就是肌肤健康美丽的第一步。全新艾妮诗鲜活亮采调理套装，从大自然瑰宝中汲取智慧，创新萃取新鲜红石榴精华，帮助肌肤挥去黯黄，重现纯净光泽。仿佛能令沉闷的肌肤学会呼出浊质，吸入新鲜，主动排澈毒素，满满溢出自然鲜活！（在走秀的最后环节，一个现代诗人走上舞台）

现代诗人：一个春天的梦想，一个夏季的热烈，饱满且晶莹的火焰，宁静地藏在心里，多么自如多么随意，在愈来愈深的秋，树枝上挂着一幅，关于愉快行走的风景。这幅风景就是（诗人和模特一起边展开上横幅，边齐声）

齐声：艾妮诗红石榴鲜活亮采调理系列上市了

（同时纸礼炮八响）

**旅游发布会主持词篇十六**

各位新闻界的朋友，各位领导，同志们:

自省委、省政府部署开展“三打两建”专项行动以来，全市各地、各专项行动小组、各有关部门在市委、市政府的高度重视和强力推进下，认真贯彻落实省委、省政府工作部署，迅速动员，周密部署，全面开展“三打两建”尤其是“三打”工作，并取得了初步成效。今天，市“三打”办公室在这里召开xx市“三打”工作情况新闻发布会，一是对全市开展“三打”以来的工作情况进行公布，二是对部分典型案例和下一步的工作进行通报。

出席今天会议并在主席台就座的有:市“三打两建”领导小组副组长、市“三打”办主任;市三打办常务副主任，市打击欺行霸市专项行动小组发言人，市打击制假售假专项行动小组发言人，市打击商业贿赂专项行动小组发言人。

参加会议的有:中央、省新闻单位驻茂记者，市直各新闻单位记者;

现在进行第一项议程:请对xx市开展三打两建以来的主要工作情况进行发布;

……

现在进行第二项议程:请市打击欺行霸市专项行动小组发言人通报打击欺行霸市主要工作情况;

……

现在进行第三项议程:请市打击制假售假专项行动小组发言人通报打击制假售假主要工作情况;

……

现在进行第四项议程:请市打击商业贿赂专项行动小组发言人通报打击商业贿赂主要工作情况。

**旅游发布会主持词篇十七**

主持人：香车魅影，闪耀“莞”城！各位领导、嘉宾，大家下午好！我是本次活动的主持，欢迎大家来到“越级绽放，悦享生活”东风日产新一代轩逸上市发布会现场。

很多朋友都一致认为东风日产品牌汽车，特有的经典优雅最能吸惹人们的目光。东风日产品牌汽车既有外形上的时尚魅惑，又有气质上的贵雅别致。接下来，先让我们一起来欣赏一段非常优雅的萨克斯独奏表演。

开场表演：（萨克斯演奏）

主持人：一段非常精彩的萨卡斯演奏，把我们带入到非常优美的旋律之中，让我们感受到音符的奇妙魅力。

而汽车也是一座城市流动的音符。因为有了这音符，我们的生活才变得如此多姿多彩。东风日产一直秉承“人?车?生活”，用科技让生活更美好的理念，而新轩逸正是在这理念下的大气之作。

嘉宾介绍：

主持人：首先，让我为大家介绍出席本次活动的主要领导及嘉宾，他们分别是：

职位，

职位，

主持人：让我们再次以热烈的掌声对他们的到来表示欢迎。

9天9店活动宣布启动：

主持人：那么，在发布会正式开始之前，我有个好消息先要向大家宣布。

为庆祝新一代轩逸成功上市，回馈广大消费者对东风日产的持续关注，东风日产将与发布会同步启动“9天9店，追拍新轩逸”活动，参与者将有机会获得ipad2、超值加油卡等礼品，活动规则及奖品设置可见海报。

相信新一代轩逸还会为我们带来更多惊喜。

15:50——15:55

东风日产领导致辞：

主持人：接下来，有请本次活动主办方、东风日产东莞营销总经理为本次活动致辞，大家掌声有请：

（领导致辞）

主持人：非常感谢精彩致辞！（备注：领导先别下台，配合主持人正式宣布发布会开始。）

15:55——16:00

上市仪式：

主持人：激动人心的时刻即将到来。下面，有请为我们宣布本次发布会正式开始，并启动新轩逸的亮相仪式。

领导：我宣布，东风日产新一代轩逸在东莞地区正式上市！

（备注：放礼炮、新轩逸亮相，模特展示，现场观众进行拍照）

抢拍发微博：

主持人：热烈祝贺东风日产新一代轩逸成功亮相并上市，也感谢我们漂亮的模特的。同时，在这还有个惊喜要告诉大家，我们线上的微博新轩逸上市发布正在同步进行，现场观众可以通过拍现场发布会的照片发微博@新轩逸官方微博，即有机会获得大礼。

16:00——16:10

新轩逸推介ppt：

主持人：相信大家对于新轩逸期待已久了，而它的正式亮相也深深吸引住了在场的各位。因为看到新轩逸的第一眼，带给我们的是高档车的感受。是的，新一代轩逸正是沿用中高端车技术，打造的超越期待的旗舰家轿。

好了，估计大家对新轩逸的具体参数以及与老款轩逸的区别等都特别关心。那么，下面有请我们专业的销售人员销售经理为我们对新轩逸进行详细的介绍。掌声有请：

（销售人员ppt讲解）

主持人：非常感谢经理专业的讲解，相信大家对新轩逸已经有了比较全面的了解。16:10——16:15

互动环节：

主持人：接下来，我们进入有奖互动问答环节，考考大家通过刚才的专业讲解，对新轩逸已经了解了多少，答对了将有礼品相赠。

第一题：新一代轩逸有几重越级？（答案：5重）

第二题：新轩逸五重越级具体是哪五重？（答案：尊尚、宽适、安全、舒畅、节能）第三题：新轩逸与老款轩逸一个明显的区别在它的前灯，请问新轩逸车灯的材质是什么？（答案：晶钻led）

第四题：新轩逸的核心受众及定位是什么？（答案：精英中产阶层、越级款待的旗舰家轿）

第五题：宽适越级中所指的车身宽度是多少？a、1700b、1740c、1760√d、1780第六题：新一代轩逸在第十二届北京国际汽车展览会上获什么奖？（答案：特别车型奖）主持人：非常感谢大家的踊跃参加，看来大家对新轩逸都基本上有了初步的了解。16:15——16:20

价格竞猜：

主持人：那么，对于拥有中高级车的制造技术、五重越级体系的新轩逸，大家对它的价格一定很关注吧。在这里，我先买个关子，让大家先猜下。（备注：安排托来竞猜，价格往高处报）

可能，大家对同级别的其他品牌车的价格大概有所了解，比例思域、速腾等。那么对于新轩逸的价格会是多少呢，猜的最为接近的将会有大奖。接下来，竞猜开始

（观众竞猜）

主持人：非常感谢大家踊跃的参与，那么我们新轩逸的价格究竟是多少呢？而且谁的竞猜价格会最为接近，并获得大礼呢？接下来，有请我们为大家揭晓答案，公布新轩逸的真实价格是多少。掌声有请

：新轩逸的价格是

主持人：非常感谢为我们带来这一震撼的消息，也恭喜竞猜价格和我们实际价格最近的观众，将获得我们赠送的礼品一份。

16:20——16:25

活动表演：

主持人：人生是一场精彩的旅途，需要惊险刺激的探索与激情，也需要优雅古典艺术的熏陶。好的，在经历刺激的有奖抢答和价格竞猜之后，接下来让我们放松一下，为大家带来一个非常优美和极具感染力的竖琴表演。掌声有请

（竖琴表演）

主持人：非常感谢表演者为我们带来的精彩表演，一段美妙、优雅的旋律让我们深深沉醉其中，正如我们深深的沉醉在轩逸的五重越级体系所带来的价值与感受一样。16:25——16:40

新车预定：

主持人：也正如我们前面对新轩逸讲解中一样，今天我们与新轩逸从相识、初恋再到热恋一样，已经深深的爱上了她。正如新轩逸的定位一样，超越期待的旗舰家轿，今天的亮相也真正的证明了它确实超越了我们的期待，包括车的性能、价格等。

相信现场已经有观众迫不及待的要拥有她了，那么接下来，我们在现场要开展“牵手新轩逸”现场有奖预定，让真正喜欢她的人更深一步了解她，并能第一时间拥有她。

（新车预定）

16:40——16:45

主持人：今天东风日产新一代轩逸上市发布会到此即将结束，再一次感谢各位的到来与观赏。而我们的“牵手新轩逸”有奖预定，将在各4s持续到今晚19：00整，欢迎各位到各4s店咨询与预定。

同时，请大家注意，我们的“9天9店，追拍新轩逸”活动也将正式开启，欢迎大家踊跃参加。

谢谢大家！再见！

**旅游发布会主持词篇十八**

一、 开场白

主持人：尊敬的各位领导、各位来宾、媒体朋友们，大家下午好!我是主持人 ，今天，非常荣幸能够主持“湖北会议网会议平台上线媒体见面会”，首先请允许我代表本次活动的主办方——湖北会议网对各位的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢。

在这个春暖花开、生机盎然的季节，我们迎来了湖北会议网发展历程中有里程碑意义的一次发布会。我们今日的相聚，旨在见证湖北会议网会议平台的隆重上线，湖北会议网自20xx年创立以来，已有近十年的历史。经过九年的市场品牌运营，公司已拥有大批忠实度较高的品质客户和口碑实力俱佳的会议供应商。现为拓宽会务市场经营渠道，共同开发跨业团队市场，为有会议需求的客户及会议供应商搭建沟通无障碍桥梁式网络平台，实现资源共享、互惠双赢。特别成立湖北首家权威会议服务网络平台。同时，借此机会各位新朋友、老相识欢聚一堂，畅叙友情，共谋发展!

下面请允许我为大家介绍莅临本次媒体见面会的领导以及嘉宾，他们是：

参与本次活动的媒体有：

以及关注和支持湖北会议网会议平台的各大星级酒店的领导，因为人数过多，就不一一列举了，欢迎你们的到来。

另外，本次活动还得到了以下单位的鼎力支持(赞助单位)，他们是：

三、嘉宾发言

主持人：湖北会议网的迅速成长离不开相关行业和领导的大力支持，下面请以热烈的掌声欢迎湖北省旅游协会旅游饭店分会会长袁宏光先生为本次活动致辞。掌声有请! (旅游协会领导发言„„)

主持人：感谢袁会长的精彩致辞，湖北会议网经过十年的发展，事业蒸蒸日上，俗话说：“大海航行靠舵手”，船开的好不好全靠掌舵人。下面我们以热烈的掌声有请湖北会议网的掌舵手——湖北会议网董事长张健先生讲话，掌声有请!

(张健发言„„)

主持人：非常感谢张董事长对湖北会议网的精彩介绍。

今天我们选择在长江上举行此次新闻发布会，选择在船长9号上举办这样一次别开生面的活动，得到了我们老朋友的鼎力支持。下面请协办单位长江海外陈总致辞。 (陈总发言„„)

主持人：谢谢陈总的发言，“一切服务都为实现客户价值”这是湖北会议网十年来一直秉承的宗旨和工作准则。只有客户自身的价值实现最大化，才能带动湖北会议网服务的最优化和整个行业自律。下面有请客户代表武汉理工大学徐堃教授发言。

(客户代表发言„„) 主持人：非常感谢徐堃教授的精彩致辞

我们都知道会议场地的选择直接决定了会议举办层次的高低，酒店会议厅、各类剧院、度假区都是不同会议所要选择的场地。湖北会议网能为客户提供最优化的服务方案，完全离不开他们的大力支持。请允许我代表湖北会议网对他们说句：你们辛苦了!好，下面请酒店代表 发表讲话

(酒店代表发言„„)

主持人：感谢以上领导和嘉宾的精彩致辞以及对湖北会议网会议平台的衷心祝福，相信在各位的鼎力支持和帮助下，湖北会议网会议平台一定会越办越好。下面我们有请湖北会议网市场总监徐霞做项目介绍。

(项目介绍完毕)

主持人：谢谢徐总的精彩演讲，通过徐总的演讲，我们对湖北会议网会议平台有了更深的了解，也对该平台的发展充满信心。下面我们有情船长9号项目经理做项目介绍。 (项目介绍完毕) 主持人：下面我们进入记者提问环节，请湖北会议网董事长张健先生，总经理张策先生、副总经理任帆先生上台，请各记者朋友踊跃提问。

(答记者问结束后)

主持人：我相信刚才的记者提问一定能够让我们更深刻的感受湖北会议网会议平台的战略优势和发展构想。

谢谢领导们的致辞，谢谢媒体朋友的提问。湖北会议网为了表达他们的热情好客，表达他们有朋自远方来的喜悦之情。特意为来宾安排交流酒会环节，请各位来宾前往二楼品酒，自由交流。再次感谢大家的参与,请大家有序离场，由我们的工作人员带领大家前往二楼品酒区。如果您还有建议或意见，请直接与湖北会议网联系。

**旅游发布会主持词篇十九**

尊敬的各位来宾、新闻界朋友、同志们：大家上午好!

今天在此召开的襄阳市旅游服务学校、湖北和兴集团襄阳市古城厚德文化传播中心联合开办的凤凰班招生新闻发布会。

这次新闻发布会是经过襄阳市委宣传部、襄阳市人民政府新闻办公室批准的。

出席今天新闻发布会的领导有：襄阳市教育局副局长徐晓旭同志、襄阳市旅游服务学校校长王雅同志、湖北和兴集团副总经理孟光春同志。

参加今天新闻发布会的新闻媒体有：襄阳日报、襄阳晚报、襄阳广播电视台和楚天快报。

参加今天新闻发布会的人员有：各县(市)区教育局负责人和部分初级中学校长。

让我们以热烈的掌声对各位领导、各媒体记者和各位朋友们的到来，表示热烈的欢迎!

今天新闻发布会议程有四项。

下面进行第一项议程：请襄阳市旅游服务学校王雅校长就校企联合招收凤凰班学生作新闻发布。

下面进行第二项议程：请湖北和兴集团孟光春副总经理发言。

下面进行第三项议程：请襄阳市教育局徐晓旭副局长讲话。

下面进行第四项议程：请各位媒体记者提问。

同志们、朋友们，今天上午的新闻发布会开得很成功，对于贯彻落实襄阳市委、市政府“文化立市”战略目标，加大文化襄阳建设力度将起到积极的推动作用。希望各新闻媒体把这次新闻发布会宣传好，感谢各县市区教育部门和各相关学校对“凤凰班”招生的大力支持。祝愿在座的各位领导、各位来宾，各位朋友身体健康，工作顺利，万事如意! 今天新闻发布会到此结束。谢谢大家!

**旅游发布会主持词篇二十**

尊敬的各位家人们：

欢迎莅临本次“x20xx年春季新品发布会”，会议将在5分钟后正式开始，请大家不要在会场内随意走动，请您将手机调为振动、静音状态，谢谢大家。(幕后，会议前5分钟)

尊敬的各位家人们，会议将在1分钟后正式开始，请大家不要在会场内随意走动，请您将手机调为振动、静音状态，谢谢大家。(幕后，会议前1分钟)

繁华是一庭春色，以品牌之名„„

依循生命本真的冲动，向上的渴望发散，

精灵般自由热烈编织了缤纷时光······

《台前》

尊敬的各位来宾，亲爱的家人们：

大家上午好!

欢迎大家来到“主题”20xx年春季新品发布会现场，我是主持人!感谢(品牌之名)，让我们又一次相聚在这里，更感谢各位，在这一年里与携手共进!

初冬的来临，告诉我们新春的脚步已经走近，仿佛百花竞艳、满园芳菲就在眼前，繁华的春色，竞相入眼······

历史即将翻开新的一页，我们也将迎来充满希望和更具挑战的20xx年。相信通过与大家的共同努力，明天一定会更加辉煌!

现在我宣布：“主题”20xx年春季新品发布会现在开始!

回首这一年，在大家的共同关注下不断成长，取得了一定成绩的同时也存在着一些问题，那么在新的一年里，公司做出了怎样的调整呢?下面x总会为大家答疑解惑，掌声有请x有限公司总经理先生，有请x总!

再次让我们以热烈的掌声感谢x总的精彩讲解!通过刘总这一番讲解，对于新品应该是信心满怀了吧?那么新品包括哪些系列，又做出了哪些调整，添加了那些新元素呢?有请设计总监先生为大家具体分享，有请x总监!

x总监的一番分享，仿佛眼前就是款式别具一格、色彩艳丽、款式多样的14年新品了，这满园芳菲的真面目到底是怎样的呢?下面有请model们为我们展示，有请model们!

**旅游发布会主持词篇二十一**

女士们、先生们朋友们：

大家好！

由日照sg公司与哈市ly农用车配件公司，利用第63届全国汽配交易会的机会，共同举办的“厂商交流暨产品发布会”，在双方老总及相关人员的认真策划紧张筹备之下，在各地区具有代表性的各位老板朋友们已经应邀到来的前提条件下，我受双方老总的委托主持本次活动并宣布：“厂商交流暨产品发布会”现在开始！

本次活动，是由ly老总提议、经sg老总同意并予以支持，得到各位老板朋友们的支持响应、参加参与，使得我们的会议如期顺利召开。

我们会议的宗旨，即：厂家与商家、商家与商家，就共同关心的问题进行相互间的交流与沟通、切磋与探讨，同时对公司产品的有关信息进行发布，并接收反馈。

大家对ly公司的老板及主要工作人员想必早已熟悉，就不一一介绍了。ly公司已于一个月之前将各位老板朋友们的名单及所在地区、基本经营状况等报给sg公司，sg公司老总及有关人员经过认真参阅，已有大致了解。现在仅就sg公司与会人员向大家做以简单介绍;坐在ly老总右侧的是sg公司董事长兼总经理zmj先生，我旁边的这位是sg公司总工程师fyj女士，也介绍一下我自己，------略

ly公司于sg公司合作多年，sg公司认为，合作期间，ly公司以其诚实守信的经营理念，对sg公司给予了极大支持，双方合作愉快。为此，利用此次机会向ly公司及fzh先生本人表示衷心的感谢和诚挚的问候！

今天与会的各位老板朋友们都是ly公司多年愉快合作的伙伴，对ly公司给予了极大支持，也对sg公司有过很多间接支持。此时仍然销售旺季，是配件行业的大忙季节。大家能够于百忙之中如期到来，是对ly公司，sg公司的又一次有力支持与配合。为此，向前来参加会议的全体老板朋友们表示衷心的感谢和诚挚的问候！

我们会议议程主要4项，首先由ly老总致欢迎词，接下来将有sg公司老总讲话，第3项则由sg公司总工就产品的生产技术、工艺性能、质量3包等技术和服务方面的问题向大家作专题讲解，最后还要请在座各位老板朋友们自由发言或者提问。对大家提出的问题，我们将根据内容性质的不同，分别由总工或有关人士做出答复。

预祝会议取得圆满成功！

**旅游发布会主持词篇二十二**

大家上午好!

欢迎参加第五届国际矿泉节新闻发布会。今年的8月18日至9月8日，国际饮水资源保护组织、中国矿业联合会等八家单位在白山市联合主办第五届国际矿泉节。为借助各新闻媒体的作用和影响力，将矿泉节的相关信息及时向国外传递，吸引国内外宾朋和客商积极参与节会活动，提升矿泉城的影响力，将特色白山推向世界，为本届矿泉节的成功召开营造良好的舆-论氛围，今天本届矿泉节组委会在这里隆重召开新闻发布会。

出席今天新闻发布会的领导同志有：本届矿泉节组委会主任、中国矿业联合会天然矿泉水专业委员会主任、国土资源部地质环境司司长姜先生，本届矿泉节组委会主任、执委会主任、白山市先生，本届矿泉节执委会副主任、白山市委棠委、常务副市长先生。

参加今天新闻发布会的媒体有：人民日报、新华社、中央人民广播电台、中央电视台、经济日报、光明日报、中国经济导报、中国绿色时报、中国青年报、旅游卫视、中华工商时报、中国产经新闻、中国贸易报、中国经济时报、中国食品质量报、中国金融时报，吉林日报、吉林电视台、吉林人民广播电台、城市晚报、东亚经贸新闻、吉林朝文报、新文化报，人民日报海外版、中国日报、中国国际广播电台、中国新闻社、香港文汇报、香港大公报、香港商报、美国国际日报、法国欧洲时报、加拿大环球早报、香港凤凰卫视、人民网、中国新闻网、中国吉林网、省政府网、新浪网，北京日报、北京晚报、北京青年报、北京电视台、中联文化传媒等新闻单位。

首先我代表矿泉节组委会，并谨以第五届中国·白山国际矿泉节执委会的名义，对各媒体记者朋友们的到来，表示热烈的欢迎和衷心地感谢!

下面，请本届矿泉节组委会主任、执委会主任、白山市先生作新闻发布。(作新闻发布)

下面，我们把时间交给在场的记者朋友们，欢迎大家提问。(记者提问，提请领导作答)

请中央电视台记者提问(大家都知道矿泉水有很多，请问白山市矿泉水有什么独特的性质?到底有多大的开发潜力?)

下面请本届矿泉节组委会主任、执委会主任、白山市先生回答。

请记者提问。

下面请白山电视台记者提问。(白山市已经成功举办了四届矿泉节，请问举办矿泉节对白山经济发展会产生什么影响和作用?)

下面请本届矿泉节执委会副主任、白山市委棠委、常务副市长先生回答。

请记者提问。

下面请香港凤凰卫视记者提问。(为什么白山能够发展矿泉水产业?建立国际矿泉城的优势是什么?)

下面请本届矿泉节组委会主任、中国矿业联合会天然矿泉水专业委员会主任、国土资源部地质环境司司长先生回答。

请记者提问。

下面请人民日报海外版记者提问。(白山市长白山天然矿泉水资源开发现状怎样?是否推出自己的地方品牌?)

下面请本届矿泉节执委会副主任、白山市委棠委、常务副市长先生回答。

请记者提问。下面请香港大公报记者提问。(白山市和长白山是什么关系?白山市旅游主要有什么主要特色?)

下面请本届矿泉节执委会副主任、白山市委棠委、常务副市长先生回答。

请记者提问。下面请经济日报记者提问。(请问矿泉水与纯净水有什么区别?国内外矿泉水的消费心理和消费情况有什么不同?)

下面请本届矿泉节组委会主任、中国矿业联合会天然矿泉水专业委员会主任、国土资源部地质环境司司长先生回答。

请记者最后再提一个问题。请吉林日报记者提问。(白山市对长白山天然矿泉水资源保护采取了哪些有力措施?)

下面请本届矿泉节组委会主任、执委会主任、白山市先生回答。

第五届中国·白山国际矿泉节新闻发布会到此结束。

欢迎各位朋友到白山做客!

祝大家身体健康，工作顺利!

谢谢大家!

**旅游发布会主持词篇二十三**

一、会前提醒

暖场音乐(9：55-10：00)

(男)各位国寿伙伴，各位父老乡亲大家早上好!(可以重复问好，达到烘托气氛的效果)“保险情系金土地，国寿服务到农家”暨中国人寿“新简易人身两全保险”产品上市仪式将在五分钟后开始，为了能够保证大会顺利的进行，在这里我提醒大家几点注意的事项：

首先、请大家进入会场后按指定区域就座，在会场内不

要随意走动;

第二、会议期间请大家保持会场的卫生，并保持安静不要大声喧哗。

第三、会议过程中请大家配合工作人员的相关提示。

相信通过我们的共同努力，一定能为大会的圆满召开创造一个良好的环境。

二、人上台，会议开始，介绍领导和产品(10：00-10：03)

男：各位领导

女：各位××县的父老乡亲

男：各位国寿的伙伴

合：大家上午好

女：一元复始，万象更新，踏着新春的脚步，中国人寿新产品发布会来到了美丽的。我是人

男：我是人现在我宣布“保险情系金土地，国寿服务到农家”暨中国人寿“新简易人身两全保险”产品上市仪式

合：现在开始。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找