# 2024年知名商场双十一活动方案范文精选

来源：网络 作者：梦醉花间 更新时间：2024-08-23

*为有力保证事情或工作开展的水平质量，预先制定方案是必不可少的，方案是有很强可操作性的书面计划。那么我们该如何写一篇较为完美的方案呢？接下来小编就给大家介绍一下方案应该怎么去写，我们一起来了解一下吧。2024年知名商场双十一活动方案范文精选一...*

为有力保证事情或工作开展的水平质量，预先制定方案是必不可少的，方案是有很强可操作性的书面计划。那么我们该如何写一篇较为完美的方案呢？接下来小编就给大家介绍一下方案应该怎么去写，我们一起来了解一下吧。

**2024年知名商场双十一活动方案范文精选一**

一、活动背景：

“双11”购物狂欢节，已经成为中国，乃至世界范围内最具影响力的消费节日之一。而每一位商家，每一位消费者，才是这个舞台的真正主角。20\_\_，我们将邀请更多品牌和实力商家共同参与，以您的独特方式，导演一场品质购物的狂欢盛典!

20\_\_年的“双11”，大力发展本土电子商务，发展的新增长点，促进我市特色优势产业发展。提供更多就业岗位的同时开业。

20\_\_“万众商城”及小九城市WiFi新时尚。

二、活动目的：

在11月11日举行“双十一张掖本土购物狂欢节”，狂欢节将打出“超优惠”、“真特价”、“免费送”等活动来引人关注，将电子商务理念深入人心，推动张掖电子商务的飞速发展。

三、活动方：

主办方：

承办方：

协办方：

四、活动时间：

20\_\_年11月11日开幕

五、活动地点：

张掖市中心广场

六、参会单位：

\_\_

七、活动造势：

宣传造势新闻发布会

免费开设电子商务创业培训班;后续服务。

八、活动流程：

1、准备流程

活动展示平台：张掖万众商城、小九智慧城市WIFI、微网址

商家报名时间：20\_\_年10月27日08:30:00-20\_\_年11月1日18:00:00商家审核时间：20\_\_年11月02日08:30:00-20\_\_年11月6日18:00:00

活动启动时间：20\_\_年11月11日00:00:00-20\_\_年11月11日23:59:59

2、“双11”启动流程

20\_\_年11月11日09:30主持人致开场白

20\_\_年11月11日09:40各局领导及活动方讲话致辞20\_\_年11月11日10:30狂欢节启动仪式20\_\_年11月11日10:40狂欢节正式开始

九、活动内容：

1、你来我就送。万众商城102到不敢想。

2、参展商家准备

报名选拔审核后，择时召开商家大会。

商家大会内容：商家工作准备、折扣敲定、抵金券商议。

商家大会时间：待定

3、商家展位划分

按商家产品分类划分展示区域

4、工作人员筹备

5、硬件准备

活动场地、LED大屏、LED移动屏音响设备、礼炮、启动仪式道具红包印制、抵金券印制拱门、拱门条幅X展架、商家展位

十、安保准备：

**2024年知名商场双十一活动方案范文精选二**

活动目的：

双11是历年电商必争之节日，活动和宣传力度之大，参与品类品牌之多，活动形式之丰富均是年度之最。作为线下的实体商城，我们需要抓住双11·购物狂欢这一概念，在11月中气温下降的时机开展冬装促销活动。在活动力度、营销方式和实地体验上要更加区别于电商，从而突出特色。活动从百货、超市和餐饮、影院、线上微店等多个业态整合开展。给顾客以独具诱惑力的购物狂欢体验。

活动时间：

11月7日至11日

活动内容：

折扣促销：

1、双11大牌美衣穿着走：秋冬百货满500元减200元。

2、双11大牌美妆任你挑：大牌化妆品(玉兰油、欧莱雅、欧莱雅、DHC)满400元立减80元。双11超级护肤套盒低至7折!

O2O(线上线下互动)，十万大牌折扣券提前抢!

1、十万抵用券免费疯抢!大牌百货折后满额立减，低至折上7折!

活动细则：

(1)11月1日至10日，官方微信正式上线抢券活动。顾客只需要关注官方微信点击抢券页面，即可选择30个品牌的折扣礼券，双击即可领券(每个券自动生成折扣码)。

(2)每人每个品牌仅限领取10张。

(3)双11当天，顾客凭券面折扣码即可享受对应品牌折后立减50元，30元、20元优惠。

(4)单张小票仅限使用一张折扣券。

备注：折后抵用券抵用起点需根据各品牌实际客单价而定，折扣满减的金额由供应商和商场按照不同比例承担。此活动主要是吸引线上客群到店。

2、屌丝逆袭白富美，完胜高富帅!0.11元、1.1元、11元、110元热抢超级单品!

11月7日至11日，每天11款单品，仅用0.11元、1.1元、11元、110元即可抢购。每款限量，抢完即止。微店线上支付即可成功秒杀!

单品建议：0.11元(面点王8.5折、客家人8折、芋仙人7.5折、面包乐园折扣7折券)，

1.1元(超市环保餐具盒、手帕纸/条、薯片套装，售价5元左右)

11元(舒适浴巾、韩后面膜2件装、布艺家具可爱兔，售价30元左右)

110元(舒适被，对枕、售价250元左右)

备注：预计费用1300元。(餐饮券为商家赞助)

品类营销：双11作为商场的11月的大型促销，全品类均要开展活动(折扣或者赠礼)。建议男装、女装、鞋类、化妆品、精品、床品、童装均要有代表品牌或者亮点折扣参加活动。以下四个品类：单品需要突出陈列，在通道灯箱片和柜台指引上需要增加搭配和温馨推荐。

(1)服装的冬款(厚款、大衣)

(2)秋冬配饰(围巾、帽子)

(3)床品冬被

(4)超市冬季火锅节单品

VIP营销

VIP浓情招募：商场单日消费满500元即可免费办理VIP卡一张，单日消费满5000元即可升级为钻石卡。

1、双11·VIP顾客免费送：双11当天到店，即可在\_\_甜心饮品获得指定热饮一杯。(开业赞助，无费用)

2、双11·VIP顾客免费玩：钻石卡VIP凭卡即可带小朋友至\_\_游乐园免费畅玩一次。

**2024年知名商场双十一活动方案范文精选三**

一、活动目的：

光棍节是一种年轻人的娱乐节目，1月1日是小光棍节，1月11日和11月1日是中光棍节，而11月11日由于有4个1，所以被称为大光棍节。本次活动围绕“光棍也要狂购物”这个活动主线，全力突出光棍节娱乐的节日特征，利用极富人情味的活动来打动消费者。通过宅男系列商品促销活动，我们将力求既争取商品的销售高峰，又赢得个性化的商品口碑、价格口碑，从而真正做深做透我们的节假日市场。

二、活动时间：

20\_\_年11月9日——20\_\_年11月11日。

三、活动主题：

“欢乐光棍欢乐颂，联盛大礼乐翻天”。

四、活动内容：

“欢乐在联盛，光棍大采购”

1、“光棍欢乐颂”活动期间，每天推出一款超惊爆价。让顾客能感到实实在在的实惠。并针对单身宅男宅女群体最喜爱的泡面类商品统一实行优惠促销。

2、“联盛送情意，光棍礼上礼”凡在本超市购物满200送精美礼品一份并免费办理联盛超市会员卡。(礼品建议个性饰品等时尚物品)

3、“欢乐幸运颂”幸运转盘转不停，大礼连连送!凡在本超市购物满66元以上的顾客皆有转动幸运转盘一次的机会，132元两次，以此类推!可得到指针指中的相应的奖品。

4、“欢乐会员颂”推出数百种会员商品，让会员能感到，拿会员卡与不拿会员卡有实质的不同。让不是会员的顾客看到会员的好处，也想成为我们的会员。要让联盛的会员卡变成随身必带的物品之一。

5、“欢乐时尚颂”时尚家纺又送礼，开心赠券送不停!凡在家纺购物满100元，便可得到20元的家纺购物券一张。购物200元可得到两张，以次类推!

五、活动配合：

采购处：与供应商洽谈活动、赠品的相关适宜。

营运处：场地、地堆的提供。

企划处：场地的布置，海报的制作与发放，活动的监督执行。

六、费用预算：

礼品费用\_\_万，宣传费用\_\_万，人员费用\_\_万。

**2024年知名商场双十一活动方案范文精选四**

主题：

批发也敢半价?仅此1天，史上最优惠——1折+半价+送大礼

目的：

亏本让利回馈老会员，感谢多年来一直支持我们的小伙伴们(本次活动力度很大，仅限于收到我们通知参与活动的会员参加)

活动时间：

20\_\_年11月11日0：00-24：00

阿里语：

阿里分销为回馈各位新老会员，特参与双11网购狂欢节，与天猫双11活动同步进行!老板挥泪巨亏回馈阿里会员，物美价廉货正，抢到绝对赚到!建议实体店适当囤货，大胆迎接辉煌的收获季!

活动优惠多多：

1.所有会员：全场产品均有大幅度降价(1折+半价+史上最低)，部分产品限量秒批!届时请尽早放入购物车，尽快抢购!

2.所有会员：订单满5000元即可赠送礼物1份，满1W赠送礼物2份，满2W赠送礼物4份，礼物清单活动前3天公布。

3.大额批发会员：订单满5W返现金券500元，2W返现金券200元，满1W返现金券100元，可立即充值到预存款中心，12月11号后可使用(现金券500元封顶)。

4.大额批发会员：满2W包物流(物流专线不可指定，到货后由客户先垫付，再联系客服退运费到预存款账户)

5.分销商会员：初级分销商凡在活动期间下单量超过30单，可向客服申请升级高级分销，享受永久高级分销权限。注：网络分销商此活动时间延长为11月11日-11月13日。

6.分销商会员：高级分销商凡在活动期间订单量超过40单，即可获赠阿里分销狂欢购物节温馨礼包一份，礼物清单活动前3天公布。注：网络分销商此活动时间延长为11月11日-11月13日。

7.活动期间所有9元包邮的产品不设门槛，订单中有9元包邮的产品可以免去首重，联系客服修改运费即可。

承诺：

一、活动产品均为正品，假一赔十。

二、产品都是最新到货，保质期都会在2年以上.如有特殊日期产品会特别说明!

三、本次活动订单享受相应的售后条款，保证您每一次的采购都有保障!

四、活动订单不分大小，我们会按照订单付款先后顺序发出，并保证在活动结束后12个工作日内发完!急单请勿参与活动!

特别提醒：活动期间特价产品请大家适量囤货，不要恶意抢拍，不要超量囤货，以免出现资金周转不灵等问题，双11活动产品，如无质量问题，活动产品一律不可退换货，请大家理解。

售后服务跟踪：

一、订单金额超过5K的客户，发货后优分销将以短信通知发货单号，请大家注意收货，并在收到货后48小时内点货，有问题及时联系我们，便于售后。

二、收到货后如有缺货，客服将及时跟进，联系换货或者办理退款，绝对让您省心放心。

三、分销商优惠5和6条领取流程：

1.初级分销商直接向客服提供会员名和活动期间实际订单数，客服会在3个工作日内审核并升级会员等级;

2.符合领取礼包的高级分销会员直接下单，支付8元运费即可，建议随自收货物一并发出。

**2024年知名商场双十一活动方案范文精选五**

一、活动背景

\"双十一\"即指每年的11月11日，由于日期特殊，因此又被称为光棍节。而大型的电子商务网站一般会利用这一天来进行一些大规模的打折促销活动，以提高销售额度。20\_\_年11月11日前后，发生了中国互联网最大规模的商业活动：在淘宝上，众多商家推出5折优惠促销活动，2100万人的集体疯抢，150多家知名品牌参与。单日成交额9.36亿!

二、活动时间

11月11日前后。

三、活动地点

瑞臣体检中心淘宝店。

四、活动主题

\"双十一\"轻松抢5折，健康不打折。

五、活动内容

A.产品促销。

1、单笔满400立减20或加送一个专项体检{肝功三项、血清蛋白四项、总胆固醇(TC)、甘油三酯(TG)、高密度脂蛋白胆固醇(HDL-C)、低密度脂蛋白胆固醇(LDL-C)选一}。

2、单笔满600立减30或送一个专项体检。

3、单笔满800立减40或送一个专项体检。

4、单笔满1000立减50或送一个专项体检。

5、全场套餐再加25元送价值50元南海岸鳗钙中老年补钙壮骨粉一份B。信誉好评拍后5星+好评返还金额，根据套餐金额比如300以下返还5元，300-399返还10元，400-499以上返还15元，500-599以上返还20元，600-699以上返还25元，700-799以上返还30元，800-999以上返还40元，1000以上返还60元，2024以上返还100元!

六、活动推广

A、内部推广。

活动套餐在网店首页醒目位置标出、全场套餐再加25元送价值50元南海岸鳗钙中老年补钙壮骨粉一份。此页面放本次活动详细介绍及套餐链接，套餐价格里一定要标出原价及折后价，并将此页面置于首页。

B、外部推广。

\_\_网络运营部全部推广人员，进行任务分配，在各大外围网站进行推广，推广时间为双十一前期推广和双十一后期推广。

【2024年知名商场双十一活动方案范文精选】相关推荐文章:

商场双十一购物活动方案

商场双十一的活动策划书

家具双十一活动方案范文

网络商家的双十一活动方案2024年最新

美容院双十一促销活动方案（精选3篇）

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找