# 2024年外联部工作计划结尾(23篇)

来源：网络 作者：心旷神怡 更新时间：2024-08-27

*时间流逝得如此之快，前方等待着我们的是新的机遇和挑战，是时候开始写计划了。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的计划吗？以下我给大家整理了一些优质的计划书范文，希望对大家能够有所帮助。外联部工作计划结尾篇一一、 内部建设1、 人员职责分配：上...*

时间流逝得如此之快，前方等待着我们的是新的机遇和挑战，是时候开始写计划了。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的计划吗？以下我给大家整理了一些优质的计划书范文，希望对大家能够有所帮助。

**外联部工作计划结尾篇一**

一、 内部建设

1、 人员职责分配：上学期主要让部员们了解外联工作流程并简单负责了一些相关人物，这学期准备让每位部员自己全权负责某一方面，例如办小型讲座，让部员接手从拉讲座、谈讲座、借教室到讲座举办的全过程。我们把9位部员分成了三个组，每组三人，暂且命名为考研组、司考组与留学及其他组。既能锻炼个人能力，又能做到分工明确、职责分明。

2、 个人能力培养：主要是让外联部所有人员的业务能力再上一个台阶。主要通过个人公关、培训座谈会、举办活动等方式，并且以个人总结等文字方式，将经验落实到笔落实到实践。

3、 工作技能考核：外联三位部长分别负责一个组三位部员，给每位部员在办讲座与其他活动时的表现给予评定或者打分，有优异表现予以加分，作为奖励与换届的一个标准。

4、 内部量化管理：进一步完善内部奖惩制度。对于例会迟到进行扣分，参加外联所举办讲座加分，拉到讲座赞助加分并安10%左右拿奖励等方式，督促所有人员积极工作，共振部门风采。

二、 外部联合

1、 小型讲座：一般小型讲座都为考研、留学和极具文法特色的司法考试讲座，办这些讲座不仅可以为准备考研、出国留学和参加司法考试同学解答疑惑、提供参考，而且还可以为学院的活动筹集资金，以备不时之需，缓解学院资金压力，让同学们办活动不受物质条件所限制。

2、 外场宣传：现在学校对外场宣传的管理比较严格，不允许商业色彩太浓的外场，我们可以多半一些以体验为主的宣传外场，即没有浓厚的商业色彩，又可以提高知名度。

3、 赞助：这学期咱们文法有一个超级精品的活动——戏剧节，精彩绝伦的戏剧节必须要有资金支持，学院对于戏剧节给予很大的支持，外联也有拉到强有力的赞助，这是我们下学期工作的重中之重。

4、 公关关系拓展：这点有两个方面，一是积极拓展外联资源，

加快资源积累，认识更多的商家，让手中的筹码更加充实。二是高校公关方面，主要以部员自主拓展为主，让部员走出北科，走进其他学校，联系其他学校的外联，进行资源共享等方式的座谈会，之后部员上交书面总结，既能锻炼部员交际能力，又能够外联资源共享，获得双赢。

这些大概就是本学期外联工作的重点，由于举办小型讲座与外场宣传是以商家为主，不能确定具体时间地点，在这里就不一一列举。这学期外联工作将以培养部员能力与筹集活动资金为主，一定交给团委一批合格的人才与充足的资金。

**外联部工作计划结尾篇二**

外联部是院团委新成立的重要职能部门，外联部纳干纳新工作也将在本学期完成。外联部的主要工作在于拉取赞助，协助其他部门工作。对于一个团体来说，资金是各部活动的基础，在这个层面上说，外联部工作做得好坏与否，对整个院团委的工作会产生重大影响。外联部与其他各部一样，离不开各个部门以及书记团的配合与支持，同时，外联部只有积极配合其他部门以及书记的工作，才能使整个院团委的工作正常运转起来。作为外联部的一名老成员，在新的学期里，我的外联部工作计划如下：

一、人员编制：

1、迎新，新学期的开始，新生的到来都令学校一派生机勃勃的感觉，在新生到来之际，身为院团委的一个部门，身为新生们的学姐学长的我们也将义不容辞的担任起迎接新生的工作中。布置欢迎场地，为新生们引路，帮助新生熟悉环境等等的工作，我们在努力，我们在等待。

2、纳新，新学期的开始，新一届的团委换届。在告别上届学长学姐们的照顾，在远离和他们告别的伤感后，我们团委又将长江后浪推前浪的组织纳新工作了。每一位新生都有着想磨练自己，想证明自己的冲劲。但是团委纳新人数有限，而且又由于外联的工作总是在不断的重复着外出，谈判，是十分辛苦乏味的，这一定要有着很高的干劲、耐心和毅力的。所以我们将在今年的纳新过程中，特别注意那些有坚忍不拔，百折不挠的精神的入围委员，并且鼓励并支持各位同学。我们期待团委能有一批更优秀的后起之秀，将我们团委工作更加优秀的完成，为院团委争光争荣。

3、在新学期的开始，同时又有着很多的活动开展，如：社会实践表彰大会、团校培训、素质拓展训练

外联部需要对内部人员进行编制，协助以部长负责的整个部门工作的协调、管理和开展。

二、部门管理：

通过内部工作章程和条例的制订和完善，逐步形成四大工作机制，淡化“等级”观念，努力营造外联部特有的部门文化氛围，使得部门工作有章可循，确保工作高效、顺利。

三、工作计划

1、外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商。

2、外联部可以牵头搞一些活动，与商家达成互惠互利的合作关系并与其保持长期密切的联系。

3、联系社会知名人士做一些符合中文系特色的互动型讲座，举办学生会阶段性成果展等，并拉动其他部门积极参与协作，并争取各大厂商的支持与赞助。

4、与文娱部合作，和一些服装联系，举办校园服装秀，间插联欢、游戏等形式进行互动性的宣传。

5、协助其他部门工作，提高外联部在其他部门中间的地位，例如在新学期是“五四运动”等政治性运动的纪念日，外联部更应该对此出一份力。

在实际工作中，我们会以此工作计划为基础，结合每一次的实际情况进行合理调整，完善自我，相互沟通，起到与外界联系的桥梁的纽带作用，发挥我们外联部的职能。争取再做突破，为我们团委争光，我作为外联一份子会以昂扬的心态来对待我的工作，相信通过这学期的计划，我们的工作会越做越好，团委学生会会成为老师最得力的助手，预祝我们下一年的工作越做越好。

**外联部工作计划结尾篇三**

外联部可谓是学院外联内引的一个窗口，从增进学院与其他院校的交流到对外的招商引资,从院内活动到学院对外的宣传，都是外联部的活动空间，就其部门本身来说是一个工作环境相对灵活的部门。这个学期外联部的主要工作是加强校内外的联系,辅之以做好与赞助商的联系,做到做好协助、扩大影响、加强联系。为了更好的开展外联部的工作，现将工作计划如下：

一、做好协助

做好院内协助的工作为本部的常规工作.

1、协助学院的各个部门搞好各种工作,保障院内其他部门开展活动所需的场地，物品以及服装等需要。此项还需要根据学院的活动计划针对不同的活动做出更详细的内容安排.比如说文艺部即将举办的\"院十佳歌手大赛\"，我们外联部会积极与文艺部配合，做好资金等的筹备工作，一同将比赛做的完美。

2、在学院举行活动时要细心细致地做好联系、接待嘉宾的工作,以保障活动的顺利进行。这需要外联所带的礼仪队的共同努力。其中的具体工作包括:联系嘉宾确定好到达的时间地点,派工作人员去接待,安排就坐,后勤服务等,或者还有通知演出的相关事宜等相关工作.

3、要加强与院内其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为同学服务。

二、扩大影响

所谓扩大影响主要是指通过加强与校内其他学院的联系以及发展与其他高校的友好关系，通过与其他学院,其他高校的联系交流，把他们的特色引入我院，把我院的工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强学院间,高校间同学的联系交流的目的,从而展现我们学院的风采,扩大我们学院的影响力.1、展现风采--抓住一切的机会展现自己.主要是通过加强活动的交流为主.,在我们自己举办活动的时候,邀请其他学院,其他学校的社团干部参与观看,在对方举办活动的时候,我们派人参观学习.主要是通过举办一些在校内,在大学城内较有影响的活动来达到目的.目前的设想有,通过我们学院自己成功举办大型的活动,加大宣传,扩大影响力;或者通过我们学院牵头的形式,与其他学院一起或者与其他学校一起举办活动,以达到目的.

三、加强联系

这里的加强联系主要是指加强与学校以外的公司、企业、事业单位的联系.对即将举办的\"院十佳歌手比赛\"做好资金的筹备和奖品的筹备工作，这时我们外联部的计划如下：

1、我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作，,打出学院品牌，树立我们学校在社会上的良好形象是很有帮助的。

2、做好实践基地的初步工作,建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。

四、部门的内部工作

1制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

2、对本部部员的定期培训活动

活动内容：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧。会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流,同时也会提供各种机会给部门成员锻炼。

以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在许多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助团总支、学生会推广学院品牌。以真诚的态度与各单位，各部门搞好联络工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼。相信在我们外联部的积极努力下，我们外联部的工作一定会更好，我们学校的未来一定会更加的美好。

**外联部工作计划结尾篇四**

一、部门现状

第三十届的外联部有负责人4人，会员34人，我们外联部的主要工作是积极与校兄弟社团、企业以及向外校兄弟社团进行联系，为协会开展活动争取商家或企业的赞助，在一年里，我们部门积极完成每次活动所需要的赞助，也会积极参加协会的各项活动，带领会员也是尽职尽责，给了会员很大的锻炼平台。但是有一点不足，那就是在会员之间、会员和负责人之间的团队建设不是那么好，尤其是前者。所以，我们三十一届会加强团队建设。

二、年度总目标阐述

通过一年的努力，我们将积极解决协会的各项活动所需的赞助;加强负责人之间、负责人与会员之间、会员之间的团队建设;完善优秀会员的评选机制;积极鼓励会员参与协会的活动，为协会培养下一届的人才;跟随协会“走出去”的方针，发挥自己的职能，成为协会走出去的先锋队。

三、学期分目标阐述

第一个学期，我们将旨在加强团队建设，完善优秀会员的评选机制，积极鼓励会员参与协会的活动。预计在学期结束时，大家的联系能够更加密切，而不是逐渐疏远，保证下个学期部门的各个活动的出勤率，还有为协会还有部门的“走出去”做好准备。

第二个学期，我们将旨在会员的培训，为协会的发展提供人才，部门内部进行各种活动，全部让会员来策划，负责人只是进行辅助。进行“走出去”的活动时，我们将同样鼓励会员积极参与，由负责人和会员一起策划，为协会的下一步“走出去”培养好人才。

四、学期工作计划

1 上学期工作计划

1.1 招新工作

招新的时候，在传统形式的基础上，听过申请演讲后，设置几个心理题，或者情景题供准干事选择，以此来进一步考察他们的表达能力和随机应变的能力，以便为我部增加更多有利的人才。同时，对他们的表现做出简单的评价，对他们今后的发展也有一定益处。

1.2 拉赞助工作

对于协会的举办的每一项活动所需要的经费、礼品之类的一切赞助都会是我们的工作任务。作为外联部，就是要给协会提供足够的支持，让协会的每一项活动都能举办的绘声绘色是我们的动力来源。这项工作是外联部的基本工作，绝不容懈怠忽视，也是我们立部之本。

1.3 配合其他部门工作

做好相应活动的开展，加强与其他部门的联系。促进各部门之间关系与联系，让我们这个大家庭能够更具凝聚力，办事效率也能相对提高。

1.4 走出去

我们将加强与校内的兄弟社团的联系，开展各外联部负责人、会员之间的交流，促进协会之间的交流。同时，尝试与外校兄弟社团的交流，推进“走出去”的进程。

2 下学期工作计划

2.1 干事培训工作

外联部是经协的一个重要部门.是联系经协与社会的重要部门。而作为外联部的成员必备素质有以下几点：良好的沟通能力、交流能力，应变能力，谈判能力，以及良好的人际关系等。基于以上几点，外联部的干事培训就显得尤为重要。为此，我们各负责人讨论后初步制定培训计划如下：

第一阶段：责任心培养

责任感是一种态度，是“道德评价最基本的价值尺度”，

一个人未必什么都会做，但是，当他做任何事情都很认真、很负责的时候，他就有可能凭借这种态度战胜困难，发挥自己的最大潜能。因此，责任心是一个人做人的基础。一个没有责任心的人，往往对自己的行为不负责，有的甚至不顾最基本的导则准则，损害他人和社会的利益。我们外联部的工作更加需要责任心，所以这更加需要加强这方面的培训。

第二阶段：团队意识培养

一个团队里面就需要每个成员都有团队意识。团队意识可以让这个团队发出1加1等于三甚至更大的力量。外联部是一个大部门，自然需要团结，尤其是在新的发展阶段。

第三阶段：吸引力法则

吸引力法则是指吸引具有类似思想的人，同时又被对方吸引的过程，这是一个相互吸引的过程，而不仅仅是一个思想对另一个思想的影响。这就需要部门内部多些交流，只有思想的碰撞才能擦出创意的火花。

第四阶段：人际交流与谈判

在外联部，人际关系、口才还有等等一些的人际交流的技能，我们都需要具备也需要得到锻炼。所以，这是我们部门内部必不可少的培训。

这些培训方向将会贯穿到我们整个的工作中，因为每次工作就是一次培训。

2.2 与商家长期合作

平时应多注意校园周围的商家和与学生生活相关的商家,并与其保持密切联系,建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系，在每个节假日给他们送短信祝福。这是一个任重而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。

2.3 部门及协会活动的工作

部门下学期的活动主要有会服、会徽的设计，还有部门出游等，这些活动主要由会员策划，我们也会努力开创出部门的特色活动——拉赞助交流会，还有协会的各项活动，这些活动我们将会鼓励会员积极参加，给予会员更多的锻炼平台。

2.4 走出去

走进校内，继续与学校各部门加强联系交流，如拉赞助交流会等。走出校园，走入其他高校，和商学院、财大的那两个兄弟社团联谊。借着“走出去”的机会，开创出属于自己部门的特色活动，将协会还有部门名声打出去。各位负责人加强与外校同学联系，从而加大社团联谊的可能。

五、部门建设

1 制度建设

完善相关制度在本部门已有制度基础上进行完善，比如例会考勤制度——由于工作需要召开例会。外联部的每位负责人，会员都不得无故迟到或缺席。迟到三次做一次缺席处理，缺席将直接与优秀会员的评选挂钩。如需请假，有部长批准方可。

2 负责人内部建设：

作为整个部门的带头人，我们负责人内部一定要做好榜样。尤其是今年，负责人有外调的，所以为了更好的合作，负责人内部必须要加强交流沟通，从心底里把彼此当作一家人。只有这样才能让我们的心聚在一起，力往一处使，才能让我们部门办事效率提高，让会员们看到凝聚力，让他们体味到团队的魅力所在。

**外联部工作计划结尾篇五**

新的一个学期开始了。在经过紧张的筹备工作和招新工作后，学生会成功换届，学生会各部门的负责人皆已确定。我们作为新一届外联部的负责人，为了外联部的正常运转，使外联工作有组织、有计划、有效率的进行，特制订以下工作计划：

1、挑选合适的人才组建外联部。

在第八周进行部门招新，初步计划在填报外联志愿的同学中招收六到八人，暂定时间为10月22日晚上8：40在校学生会\_\_办公室进行。由部长黄定武和副部长李硕主持进行。在第九周或者第十周随校学生会再次进行部门招新，再次招新时将为部门补充六到八名优秀的热爱外联工作的同学，具体时间按照校学生会的统一计划确定。

2、整理上一届外联资料。

在\_月\_\_日前整理出上一届外联部的资料，包括上一届外联部的财务帐务情况，上一届外联部所取得的成果，以及上一届外联部留下来的各大高校联系方式和商家资料。

3、出台部门制度

在\_月\_日前制定较为完善的部门制度，规范外联部成员的行为。

4、联系学校其他学生组织

在校学生会新一届领导人的联系方式出来后，立即联系校内的其他学生组织，并且交换新一届领导班子的联系方式。同时进行初步的沟通和交流，为以后的校内合作打好基础。

5、联系兄弟院校，进行校际交流

从\_月\_\_日开始联系\_\_其他高校，交换新一届校学生会主要领导人的联系方式，初步完成校际交流，建立初步的合作关系，采用电话沟通、邮寄、电子邮件、登门拜访等方式取得联系，重点交流和沟通院校为临近的\_\_大等学校以及以往合作比较多的\_\_大学等院校。校际交流的工作要求贯穿于整个外联工作全过程中。

6、联系\_\_，筹备讲座事宜

继上一届外联部成功组织举办了\_\_讲座并在校内老师同学中取得极大的良好的反响后，\_\_届外联部将延续上一届外联部的成功经验，积极与\_\_的老师取得联系，力求再次在学校举办关于英语四六级考试或者大学生职业规划的讲座，为同学谋取实实在在的福利，同时扩大外联部在学校和校学生会的影响力。在\_\_月\_\_日开始与\_\_的老师取得联系，尽可能的争取在我校举行讲座，讲座时间预定为十一月中下旬。

7、联系商家，挖掘新的外联资源

从上一届外联部留下的商家资料中检索出可以继续合作的商家信息，积极与他们取得联系，寻求进一步的合作;同时积极探索新的资源，扩大外联赞助的来源，为诸如元旦晚会等大型校学生会活动提供资金和礼品等方面的支持。这部分工作从\_\_月\_\_日外联工作开展时就要求开始着手，并且贯穿于整个外联工作全过程中。

8、部门例会、团队建设

举行部门例会，计划在第八周、第十周、第十二周、第十四周、第十六周举行五次部门例会，时间暂定为周末晚8：30至10：00。在例会中总结上一阶段的工作，安排分派下一阶段的工作，同时促进部门内部成员的交流和沟通，例会期间安排合适的活动促进团队的合作建设。举行一到两次的团队建设，增强部门内部的交流沟通，活跃部门内部的气氛。同时也调动大家外联工作的积极性。

9、配合校学生会其他部门的工作

配合校会其他部门个工作，诸如送海报、送请柬、挂横幅、晚会现场支持等。外联部将围绕以上主要工作内容开展工作，力求完成工作计划，以团结，高效，发展为工作理念，带领大家登上一个外联的新平台!

**外联部工作计划结尾篇六**

外联部的主要工作在于拉取赞助，解决学生会工作经费问题。对于一个团体来说，资金是各部活动的基础，在这个层面上说，外联部工作做得好坏与否，对整个学生的工作会产生重大影响。外联部与其他各部一样，是隶属于学生会的相互协调的部门，这就决定了外联部的工作离不开各个部门以及主席团的配合与支持，同时，外联部只有积极配合其他部门以及主席团的工作，才能使整个学生会的工作正常运转起来。在外联部新组之际，先拟订一下新一期的工作计划：

在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。

2、外联部可以牵头搞一些活动并争取商家的支持与赞助

3、3月份我院举行篮球大赛我们外联部主要负责到学校商店(联通，移动~)拉赞助(帐篷，横幅)。

4、以后学院举行大型活动外联部都要出去拉赞助一方面能给团委学生会解觉经费还能够锻炼我们的交往能力和办事能力。

5、在这个学期我们外联部要组织一场与其他学院的联谊活动，具体事宜再议。

1.部门分为策划组和外联组，分工细致，各行其事。策划组：就是进行什么活动或拉赞助前计划前期方案。外联组：主要负责联系与外部联谊活动和赞助。

2.外联组平时应有一定的南昌本地厂商资料，以备不时之需;策划组平时手中应有多种成型的策划方案，可作不同活动和厂商合作方案使用。

3.部门干部层定期召开小型会议，明确分工。

4.集中力量搞好每学期活动，迎新晚会、元旦节目等等!力争把机械学院品牌活动推到全院活动的最前端。

5.跟学生会其他部门搞好关系，以求外联部向更好的方向发展。

外联部是学生会与外部联系的桥梁，是学生会树立对外形象的窗口，是与各院联系的纽带。

如果说，学生会是全院学生的代表，那么，学生会外联部就是全校学生和学生会“走进”和“走出”，进行对外联系的“中流砥柱”。学生会将从这里走出去，与各院进行多方面的“亲密接触”;学生也将从这里走进来，融入我们的生活，参与我们的各项活动，亲身体验我们的精彩.

**外联部工作计划结尾篇七**

一、商业联系

⒈外联部的工作应该是长期、持续的。平时应多注意与校园周围的商家和跟学生生活相关的商家保持密切联系。本部可以带头组织办一些活动，如联系参观一些知名厂家，参与知名人士互动型讲座请其倾谈成功经验，协助举办各项新产品向校内展览或促销(在学校允许范围内)等活动。

2.针对本部资料缺失而导致的每届工作都得白手起家的状况，我部决定建立完善的商家资料档案，并维持与商家的友好联系。这是一项任重而道远的工作，日积月累才能有成效，因此实施过程当中需要大家的帮助与支持，协助本部将此项任务做得圆满。(不仅是外联部与外联系卡，我部还准备拟定对内的建议贴士以解决遇到的日常或紧急状况，例如乘车路线，请帖制作的问题等)

二、校内交流

1、开展校学生会友好联系各院系学生会的活动。

(1)、在学校各院系友好邀请下可派遣成员到各院系参加学生会的例会加强交流与学习

(2)、在“系统杯”等活动项目的举办下，促使更多的学生会成员能够参与进来，促进与各院系学生会的友谊

(3)、与各院系学生会定期开展素质拓展活华考|zk168动，增强彼此认识。

(4)、与各院系学生会友好协商互助，可为其提供资源帮助，协助其组织一些难以单靠自身举办的活动。

2、与校内各组织协会定期举办交流会，加强彼此间的交流，构建共同理念。在有基础的状况下，课组织进行一些相关培训。

3、联系往届外联部的师兄师姐，建立长期联络，向他们学习相关的经验，如开展交流会、讲座等。

4、多与主席团和管理老师交流，与学校沟通好，确却明白本部工作目标，明白在与外交流上什么能做什么不能做(如，提供给商家的场地问题等)。

小结：在学校内交流部分，我们校学生会要提高在各院系学生会和其他组织协会中的威信，形成构建一个共同价值理念。这是一个任重道远的过程，需要我们大家的共同坚持与努力。

三、对外交流

1、与各大高校学生会交换联系卡并逐步增进兄弟学校友谊，方便以后的交流合作。与其定期开展素质拓展活动，增强彼此认识与经验的交流。可领头促进组织高校学生会的形成，树立我校的威信也方便各大高校活动组织的圆满。

2、组织策划到部队或高新区的观摩与学习。

3、跟日报，电视台等媒体保持联系，宣传我校活动。

四、工作总结

在以后的工作中我们一定要继续的努力，积极地扩大我们学校在社会上的影响，将我们的工作做到。由于我们学校的外联工作都是我们的工作，所以我们代表我们学校，一定要保持好良好的形象。

相信在我们外联部的积极努力下，我们外联部的工作一定会更好，我们学校的未来一定会更加的美好。

**外联部工作计划结尾篇八**

新的学期，新的气象，上学期外联部各项工作在各位干事的努力下，在老师的帮助下，在其他各位学生干部协助下各项工作均顺利完成。回顾上个学期，在拉赞助方面我们有成功也有失败，在日常工作方面我们认真完成上级布置的任务。这学期我们将总结上学期的工作经验，完善自我，让自己在各个方面都做到。

在这学期，我们要一如既往的坚持做好自己的工作，现做如下计划：

一、积极配合各部门，以增加同学们的交流与学习的热情前提，从而开展信息技术系辩论大赛，我部将努力拉来赞助，为活动准备更充足的经费，争取让这次活动更加成功，更加完美。

二、积极配合生活部，自觉遵守日常值班查寝工作。在上学期，生活部交给我们查寝与值班任务。我外联部一直坚持此项工作。在本学期，我们将继续坚持做好工作，以的努力为老师和学生们服务。

三、做好外部交流活动：本学期我外联部将计划组织与兄弟院校之间的联谊活动，增进同校之间的感情，扩大我校的影响力。

四、在本学期中主动联系一些书籍、体育用品等商品诸如此类的符合学生消费的商品经营商，通过租场地，挂横幅，打宣传等形式收取场地费，宣传费。为以后其他部门开展活动打好基础。

五、认真对待每一个赞助商，要让他们觉得对我们的赞助是划算的，具体的方法比如，在活动搞完了后，去赞助商那做一下调查(在活动后我们的宣传起了效果没有)，这样会让赞助商觉得我们是重视他们的。不是那种活动做完了就把他们踢在一边的人。这样有利于以后的长期合作。

以上就是外联部本学期工作计划，我们将努力做好上述工作，积极工作，为老师和同学们服务。

【篇二】

外联部可谓是学院外联内引的一个窗口，从增进学院与其他院校的交流到对外的招商引资,从院内活动到学院对外的宣传，都是外联部的活动空间，就其部门本身来说是一个工作环境相对灵活的部门。这个学期外联部的主要工作是加强校内外的联系,辅之以做好与赞助商的联系,做到做好协助、扩大影响、加强联系。为了更好的开展外联部的工作，现将工作计划列出：

一、做好协助

做好院内协助的工作为本部的常规工作.

1、协助学院的各个部门搞好各种工作,保障院内其他部门开展活动所需的场地，物品以及服装等需要。此项还需要根据学院的活动计划针对不同的活动做出更详细的内容安排.比如说迎新工作,迎新晚会,院的运动会等.

2、在学院举行活动时要细心细致地做好联系、接待嘉宾的工作,以保障活动的顺利进行.其中的具体工作包括:联系嘉宾确定好到达的时间地点,派工作人员去接待,安排就坐,后勤服务等,或者还有通知演出的相关事宜等相关工作.

3、要加强与院内其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为同学服务。

二、扩大影响

所谓扩大影响主要是指通过加强与校内其他学院的联系以及发展与大学城内其他高校的友好关系，通过与其他学院,其他高校的联系交流，把他们的特色引入我院，把我院的工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强学院间,高校间同学的联系交流的目的,从而展现我们学院的风采,扩大我们学院的影响力.

1、展现风采--抓住一切的机会展现自己.主要是通过加强活动的交流为主.第一,在我们自己举办活动的时候,邀请其他学院,其他学校的社团干部参与观看,在对方举办活动的时候,我们派人参观学习.第二,争取在这个学期,与其他学院或者其他学校搞一次联谊活动,内容可能倾向于外联经验的交流.具体内容及时间安排还有待确定。

2、扩大影响--主要是通过举办一些在校内,在大学城内较有影响的活动来达到目的.目前的设想有,通过我们学院自己成功举办大型的活动,加大宣传,扩大影响力;或者通过我们学院牵头的形式,与其他学院一起或者与其他学校一起举办活动,以达到目的.

三、加强联系

这里的加强联系主要是指加强与学校以外的公司、企业、事业单位的联系.

1、我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作，为学院活动提供资金支持,打出学院品牌，树立我们学校在社会上的良好形象是很有帮助的。

2、做好实践基地的初步工作,建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。此项工作的具体计划还有待商定.

四、部门的内部工作

1制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

2、对本部部员的定期培训活动

活动时间：每周一次或根据情况而定

活动内容：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧。会请一些外联经验丰富的人人来给部门成员做交流,同时也会提供各种机会给部门成员锻炼.

3、鉴于写策划的重要性,我们部门将会进行专门的培训,甚至可以开展部门内部的小型的比赛活动.

以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在许多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助团总支、学生会推广学院品牌。以真诚的态度与各单位，各部门搞好联络工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼。

**外联部工作计划结尾篇九**

由于本学期是伊犁师范学院微博协会成立的第一学期，为使伊犁师范学院微博协会尽快走上正轨，所以本学期协会工作较为繁杂。

外联部的工作主要就是协助微博协会其他各部门做好他们的工作，同时加强各部门间的联系，让我们微博协会更加的一体化。平时多和学院各大组织、社团密切联系，把学院各大组织、社团的成功管理经验和优秀的活动引进我们微博协会。为微博协会举办活动拉取赞助支持。还要为同学们提供参加社会实践的机会，负责微博协会有关部门举办活动的对外联系工作，协调解决相关资金问题。

在本协会会长的要求和指导下，现就20xx年至20xx学年第二学期伊犁师范学院微博协会外联部工作计划如下：

一、对内工作：

1. 加强与校内和学员其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为广大师生服务。制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。具体来说就是完善例会和奖励处罚机制，加强内部交流,培养团队精神和责任精神，完成部门的工作磨合。

2. 按时按量的完成学院安排的任务，拉好赞助，保证协会本学期各项活动的资金需要。

3.配合协会各个部门做好工作，与其他协会友好沟通，建立良好的关系。

二、对外工作：

1. 外联部的工作相要其他部门的配合和提前得到各部的协助,所以我们与各部搞好关系是非常必要的。

2. 发展与其他协会及商家的友好关系，大力宣传我协会的各项活动，通过与其他商家的联系交流，达到满足活动资金需要的目的， 努力拓宽资金来源渠道，寻找合作伙伴。

3. 建立完善的客户资料档案，制作联系单，积极保持与各个客户的长久联系，打开视野，了解社会，为协会开展活动创造有利条件，形成良好的外部环境。

4. 外联部将会尽可能的发挥本部作用，与有可能成为合作伙伴的各企业、事业单位做好沟通与交流，建立良好的合作关系，以便为我会的各大活动提供物资所需，保障活动的完善与到位。

5. 由于本学期是微博协会正式运转的第一学期，必须加强对微博协会的宣传活动，让更多的师生认识微博协会，玩转微博，争取将微博协会发展为学院最具影响力的社团。

为了更好的开展外联部的工作，在将来的工作中，我部将从以下两大点来进行工作：

一、明确本部的任务，做到“五多”

1、多与校外的公司、企业、兄弟院校进行联系、沟通，让对方互相学习，互相认识;

2、多与校内各大组织社团联系沟通，组织校内的同学进行交流，学习彼此的工作及学习经验;

3、多协助，支持各会，各部工作的开展;

4、多争取公司，企业单位资助，支持我会各项工作和活动;

5、多向社会宣传我会和重大活动和好人好事。

二、如何处理好本部的关系，做到“五要”

1、要处理好正部，副部以及会长与部长间的关系;

2、要调动大家积极性，为协会多拉赞助，支持活动的开展;

3、要让大家共同做好部里的领导者，同时也是“劳动者”;

4、要采纳大家的意见建议;

5、要强调大家以学当先。

在新学期中外联部将时刻以高度的热情迎接各部门组织的各项活动所带来的挑战。我们将在以后的工作中尽自己最大的努力，搞好协会外联工作，将我伊犁师范学院微博协会推广，让更多的师生认识、了解我们微博协会。如果以后的工作中出现什么问题，希望大家给予帮助和批评。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。协助我伊犁师范学院微博协会尽快走上正轨，成为学院最具影响力的社团，让微博陪伴你我身边。

**外联部工作计划结尾篇十**

新学期，新面貌。我们学生会也要有一个全新的工作计划。

外联部的工作主要就是协助学生会其他各部门做好他们的工作，同时加强各部门间的联系，让我们学生会更加的一体化。平时多和各兄弟学院和其他院校密切联系，把各兄弟学院的成功管理经验和优秀的活动引进我们学院的学生会。为其他各职能部门提供信息支持。还要为同学们提供参加社会实践的机会，负责学生会和学院有关部门举办活动的对外联系工作，协调解决相关资金问题。

加入学生会，我们就要保持和发扬学生会优良传统，树立学院的良好形象，同时我们还要发挥部门特色，加强自身建设和理论学习，提高自身能力和专业素质。

短期工作计划：

一.3月份我院将有班对班的篮球赛事，外联部干事将积极外出与外面公司谈赞助，全力帮助体育部组织好学院篮球赛，并解决比赛奖品问题

二.4月份，前面一年我们外联部的工作时间较少，今年特提出周末外出给同学们联系参加社会实践的机会，同时为贫困同学寻找助学岗位。

三.5月份 让我们更贴近社会，还会联系敬老院、孤儿院等场所，让本院学生去敬老院献爱心，同时到孤儿院体验生活，认识社会。

四.6月份我们将积极配合锦绣社区组织宣传反邪教等教育活动，提高居民对不法文化的认知能力。

五 7月份将面临期末考 所以对院学生组织教育，让他们能在最后时间，争分夺秒复习巩固学业，在期末考中考出真实的优秀成绩。

长期工作计划：

1、联系往届外联部的师兄师姐，建立长期联络，向他们学习相关的经验，如开展交流会、讲座等。并争取与他们所建立的老客户建立联系及相关合作，以优良的作风及高效的工作建立良好的信誉，达成长久的合作关系。

2、全体成员定期总结经验教训，建立以客户利益为出发点的完整的赞助体系，改善传统的单一经费制赞助模式，大胆创新。通过互相交流，进一步从理论和实践两方面提高认识和能力。

3、与其他部联办一些有意义的活动，让同学们的知识及兴趣在实践中得以充实与提高，学生会其他部门有什么活动时，我部会尽可能的到校外联系赞助单位，为其提供资金及资源支持。

4、组织本部及其他部门的干事的联谊活动。加强了解，加深感情，使得大家能齐心站在一条战线上为学生会服务。

5、联系本学院广播站网站建设的同学，希望能够利用广播网络，为我院进行大规模宣传活动，为日后招商引资做好铺垫。

在实际工作中，我们会以工作计划为基础，结合实际情况进行合理调整，完善自我，起到与外界联系的桥梁的纽带作用，发挥我们外联部的职能。争取再做突破，为计算机学院的建设添砖加瓦。

**外联部工作计划结尾篇十一**

外联部可谓是学院外联内引的一个窗口，从增进学院与其他院校的交流到对外的招商引资，从院内活动到学院对外的宣传，都是外联部的活动空间，就其部门本身来说是一个工作环境相对灵活的部门。这个学期外联部的主要工作是加强校内外的联系，辅之以做好与赞助商的联系，做到做好协助、扩大影响、加强联系。为了更好的开展外联部的工作，现将工作计划如下：

一、做好协助

做好院内协助的工作为本部的常规工作。

1、协助学院的各个部门搞好各种工作，保障院内其他部门开展活动所需的场地，物品以及服装等需要。此项还需要根据学院的活动计划针对不同的活动做出更详细的内容安排。比如说迎新工作，迎新晚会，院的运动会等。

2、在学院举行活动时要细心细致地做好联系、接待嘉宾的工作，以保障活动的顺利进行。其中的具体工作包括：联系嘉宾确定好到达的时间地点，派工作人员去接待，安排就坐，后勤服务等，或者还有通知演出的相关事宜等相关工作。

3、要加强与院内其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为同学服务。

二、扩大影响

所谓扩大影响主要是指通过加强与校内其他学院的联系以及发展与大学城内其他高校的友好关系，通过与其他学院，其他高校的联系交流，把他们的特色引入我院，把我院的工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强学院间，高校间同学的联系交流的目的，从而展现我们学院的风采，扩大我们学院的影响力。

1、展现风采——抓住一切的机会展现自己。主要是通过加强活动的交流为主。第一，在我们自己举办活动的时候，邀请其他学院，其他学校的社团干部参与观看，在对方举办活动的时候，我们派人参观学习。第二，争取在这个学期，与其他学院或者其他学校搞一次联谊活动，内容可能倾向于外联经验的交流。具体内容及时间安排还有待确定。

2、扩大影响——主要是通过举办一些在校内，在大学城内较有影响的活动来达到目的。目前的设想有，通过我们学院自己成功举办大型的活动，加大宣传，扩大影响力；或者通过我们学院牵头的形式，与其他学院一起或者与其他学校一起举办活动，以达到目的。

三、加强联系

这里的加强联系主要是指加强与学校以外的公司、企业、事业单位的联系。

1、我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作，为学院活动提供资金支持，打出学院品牌，树立我们学校在社会上的良好形象是很有帮助的。

2、做好实践基地的初步工作，建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。此项工作的具体计划还有待商定。

四、部门的内部工作

1制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

2、对本部部员的定期培训活动

活动时间：每周一次或根据情况而定

活动内容：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧。会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流，同时也会提供各种机会给部门成员锻炼。

3、鉴于写策划的重要性，我们部门将会进行专门的培训，甚至可以开展部门内部的小型的比赛活动。

以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在许多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助团总支、学生会推广学院品牌。以真诚的态度与各单位，各部门搞好联络工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼。

**外联部工作计划结尾篇十二**

由于之前大四学长毕业，而我们学校的学生会工作都基本上由他们主持工作，多以大四学长走了后，我们学生会和团支部都举行了换届竞聘，将我们学生会的部长和干事都换了一茬。

我们学生会外联部也是换届后大换血，但是我们的工作和工作性质都不会变，我们要继续努力的工作，争取赶上我们的前届或者超越他们的业绩。

⒈外联部的工作应该是长期、持续的。平时应多注意与校园周围的商家和跟学生生活相关的商家保持密切联系。本部可以带头组织办一些活动,如联系参观一些知名厂家,参与知名人士互动型讲座请其倾谈成功经验,协助举办各项新产品向校内展览或促销(在校允许范围内)等活动。

2.针对本部资料缺失而导致的每届工作都得白手起家的状况,我部决定建立完善的商家资料档案，并维持与商家的友好联系。这是一项任重而道远的工作，日积月累才能有成效，因此实施过程中需要大家的帮助与支持，协助本部将此项任务做得圆满。(不仅是外联部与外联系卡，我部还准备拟定对内的建议贴士以解决遇到的日常或紧急状况，例如乘车路线，请帖制作的问题等)

1.开展校学生会友好联系各院系学生会的活动。

(1).在校各院系友好邀请下可派遣成员到各院系参加学生会的例会加强交流与学习

(2).在“系统杯”等活动项目的举办下，促使更多的学生会成员能够参与进来，促进与各院系学生会的友谊

(3).与各院系学生会定期开展素质拓展活动，增强彼此认识。

(4).与各院系学生会友好协商互助，可为其提供资源帮助，协助其组织一些难以单靠自身举办的活动。

2. 与校内各组织协会定期举办交流会，加强彼此间的交流，构建共同理念。在有基础的状况下，课组织进行一些相关培训。

3. 联系往届外联部的师兄师姐，建立长期联络，向他们学习相关的经验，如开展交流会、讲座等。

4.多与主席团和管理老师交流，与学校沟通好，确却明白本部工作目标，明白在与外交流上什么能做什么不能做(如，提供给商家的场地问题等)。

小结：在校内交流部分，我们校学生会要提高在各院系学生会和其他组织协会中的威信，形成构建一个共同价值理念。这是一个任重道远的过程，需要我们大家的共同坚持与努力。

1.与各大高校学生会交换联系卡并逐步增进兄弟学校友谊，方便以后的交流合作。与其定期开展素质拓展活动，增强彼此认识与经验的交流。可领头促进组织高校学生会的形成，树立我校的威信也方便各大高校活动组织的圆满。

2.组织策划到部队或高新区的观摩与学习。

3.跟日报，电视台等媒体保持联系，宣传我校活动。

在以后的工作中我们一定要继续的努力，积极地扩大我们学校在社会上的影响，将我们的工作做到最好。由于我们学校的外联工作都是我们的工作，所以我们代表我们学校，一定要保持好良好的形象。

相信在我们外联部的积极努力下，我们外联部的工作一定会更好，我们学校的未来一定会更加的美好。

**外联部工作计划结尾篇十三**

一、初进外联，有很多不懂之处，工作也不是很出彩，很多事其实也是正在学习中和摸索中。因此，在以后的工作中，还要不断努力，要有不怕苦的奉献精神。当然也要向各位部长虚心学习，多交流经验，积极参加部门的各项会议活动。

在外联部工作，很多成员都是自己做自己的事，很少交流。外联部是一个大家庭，大家其实是同甘共苦的兄弟姐妹。平常在工作中，我们应该多交流多沟通，增长外联经验。也体现出一种团队精神，它就像是一种催化剂，使我们高效率的完成任务。

二、要有自己的思想和主见以及独立自主的创新思想，在努力工作的基础上做出创新，以充分发挥外联部门的职能。也应完成自己工作的同时，协助其他成员的工作，增加部门的凝聚力。

三、在平常生活中，自己应多走动走动，加强与各部门之间的联系，并与各部门建立起友好和谐的关系，加强合作与交流，树立良好的外联形象。在每次活动中，大家团结合作，提高工作效率。

四、不论何时，作为一名外联部的成员，随时随地多留意一些商家的信息，比如在学校周围有那些店是新开业的，有哪些店想要对外宣传打广告的，及时获取信息，干外联便事半功倍。

五、外联部为我们提供了一个锻炼自我、体现自己能力的平台，我们当然不满足于现如今它的现状，而是希望我们人文社科学院外联部在今后的发展中更强大;吸引更多人的目光。作为外联部的一名干事，我有义务为我们外联部今后的发展做出贡献并提出自己个人的建议与规划。

**外联部工作计划结尾篇十四**

做好院内协助的工作为本部的常规工作.

1、协助学院的各个部门搞好各种工作,保障院内其他部门开展活动所需的场地，物品以及服装等需要。此项还需要根据学院的活动计划针对不同的活动做出更详细的内容安排.比如说迎新工作,迎新晚会,院的运动会等.

2、在学院举行活动时要细心细致地做好联系、接待嘉宾的工作,以保障活动的顺利进行.其中的具体工作包括:联系嘉宾确定好到达的时间地点,派工作人员去接待,安排就坐,后勤服务等,或者还有通知演出的相关事宜等相关工作.

3、要加强与院内其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为同学服务。

所谓扩大影响主要是指通过加强与校内其他学院的联系以及发展与大学城内其他高校的友好关系，通过与其他学院,其他高校的联系交流，把他们的特色引入我院，把我院的工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强学院间,高校间同学的联系交流的目的,从而展现我们学院的风采,扩大我们学院的影响力.

1、展现风采--抓住一切的机会展现自己.主要是通过加强活动的交流为主.第一,在我们自己举办活动的时候,邀请其他学院,其他学校的社团干部参与观看,在对方举办活动的时候,我们派人参观学习.第二,争取在这个学期,与其他学院或者其他学校搞一次联谊活动,内容可能倾向于外联经验的交流.具体内容及时间安排还有待确定.

2、扩大影响--主要是通过举办一些在校内,在大学城内较有影响的活动来达到目的.目前的设想有,通过我们学院自己成功举办大型的活动,加大宣传,扩大影响力;或者通过我们学院牵头的形式,与其他学院一起或者与其他学校一起举办活动,以达到目的.

这里的加强联系主要是指加强与学校以外的公司、企业、事业单位的联系.

1、我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作，为学院活动提供资金支持,打出学院品牌，树立我们学校在社会上的良好形象是很有帮助的。

2、做好实践基地的初步工作,建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。此项工作的具体计划还有待商定.

1、制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

2、对本部部员的定期培训活动活动时间：每周一次或根据情况而定

活动内容：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧。会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流,同时也会提供各种机会给部门成员锻炼.

3、鉴于写策划的重要性,我们部门将会进行专门的培训,甚至可以开展部门内部的小型的比赛活动.

以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在许多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助团总支、学生会推广学院品牌。以真诚的态度与各单位，各部门搞好联络工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼。

第一， 为即将举行地第13届技能大赛啦一些资金或物力地赞助。我已经做好了细致的工作计划。现正在实施。我们会尽可能更好的完成好这项任务。

第二， 协助体育部搞好篮球和足球队。我们将在12月上旬进行具体的策划和实施。 我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作，打出学院品牌，树立交大在社会上的良好形象是很有帮助的。

第三， 外联部可以牵头搞一些活动，如组织联系参观一些知名厂家、联系校内外知名人士、公司负责人做一些符合我系特色的互动型讲座、请厂商倾谈成功经验，举办学生会阶段性成果展等，并拉动其他部门积极参与协作，并争取厂商的支持与赞助。另外还可以尽可能的联系一些义务活动,以端正大学生的思想作风和人生观、价值观。

第四， 外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商，发挥外联部内部海口本地工作人员的地域优势。洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。

总结一学年以来的得失，为今后做好各项工作打好基础。

以上为外联部的一些工作设想，在具体实施过程中，由于各种因素的影响，也许会有一些变更与调整。相信这界学生会主席团、各部门一定会给予外联部各方面的支持，共同把外联工作做好。一切让事实说话。外联部将时刻以高度的热情迎接各部门组织的各项活动所带来的挑战，也将积极与其他院系联系，开展一些有益于同学的发展，有益于扩大我系影响力的活动。我将在以后的工作中尽自己最大的努力，搞好本系学生的外联工作，开展更多的受同学们喜爱的活动，丰富同学们的生活;为更多特困生及渴望在大学得到锻炼的同学提供就业岗位;使他们可以掌握各种管理思想及生存技能。如果以后的工作中出现什么问题，希望领导给予帮助和批评。

**外联部工作计划结尾篇十五**

外联部以“对外联系，展示风采，吸取精华”为工作宗旨。为了更好的开展外联闻的工作，现将工作计划如下：

第一、保障院内其他部分开展活动所需的场地，物品以及服装等后勤需要。此项工作作为本部的常规工作。

第二、发展与其他高校的友好关系，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引进我校，把我校的出色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强高校间同学的联系交流的目的，如去年举行的半岛研究生论坛就圆满的达到了预期效果。

第三、我们部分要寻求潜伏的赞助商，来支持和能与赞助研究生的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们系搞好研究生生工作，打出品牌，树立在社会上的良好形象是很有帮助的。

第四、要加强与研究生院内其他系部的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为广大师生服务。

第五、要紧跟研究生处的步伐，了解社会动态，从社会上引进一些信息知识，例如请外界专家来我院开座谈会等，让同学们有一个了解社会、接触社会的机会，进步我院学生素质，使研究生院的教学工作更上新台阶。

第六、建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。固然此项工作有所困难，但它对我部分甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。

第七、制定完整的部分规章制度，并要求部分职员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束回校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

第八、市场发展战略要科学、市场调查要深进，外联工作要深进。充分利用各种社会资源，打开外联突破口。

**外联部工作计划结尾篇十六**

一、初期本部建设

1、新学期开始，纳新工作正在进行中，我们会认真做好新成员的招募和培训的工作，为外联部将来更好的发展打下基础。培训的过程中会多给新人实践锻炼、自我思考和做决定的机会，同时也会给每个新干事印发一份普遍适用的外联工作教程，供他们参考学习，在培训过程中会认真总结出自己以往在工作中的经验和教训，避免新人多走过去自己的弯路、死路。

2、同时，我部还会努力做好部门的内部规章制度建设。外联的制度建设是迫切的必须的，只有这样才能保证外联的持续性和可发展性。

3、纳新完成后，由干事自行结伴分成若干组，定组长，明确组内的分工，在初期开展组与组之间的策划书写作竞赛，提高 干事们的策划书写作水平。

4、创新外联方式，规定每组定向熟悉一家企业，(例百脑汇、时代、赛博、颐高等)，并与此企业建立长期的联系，鼓励组员与对方企划部工作人员长期联系交流。

5、部门的考勤工作也是需要我们共同努力的。一个人做好不难，但要让个部门的人一起做好那就不是件容易的事。一个人每一次迟到、每一次的缺勤都会影响整个部门的成绩。所以，本学期我们必须在考勤方面严格要求干事，不能让这些事情再影响到我们的部门。

6、建立评优制度，每次外联工作结束后，对表现突出的干事予以表扬和鼓励，提高部员工作的积极性。

二、中期外联工作

本学期的主题活动较多且活动安排紧凑，“金牌主持人大赛”、“宿舍文化月”、“感动天中人物评选”、“元旦晚会”。因此给我们的外联机会和任务自然也就增加了。

1、做好一次活动的策划。与多大家交流、多关注身边(例天大，南大，医科大等)各式各样的宣传活动，让我们做出的外联策划更加的新颖、更能吸引商家的注意。

2、与过去有过交流的商家保持联系，通过过去的了解和经验试图再他们身上再次寻求合作的机会。保持良好的合作关系，努力建立长期的可持续性的合作机制。

3、拓展外联的方式，尝试挖掘出新的商家(例中国联通)、寻找新的商机。为外联工作增添更多的机会和可能。

4、尝试借助外联这个平台与校外的公益组织，环保组织，慈善组织联系，让同学们服务于社会，让同学们受助于社会，丰富同学们的精神文化生活。

5、鼓励干事们交流工作中的经验和收获，互相学习，共同进步。

6、做好赞助后期的信息反馈工作，学校与商家合作应该是双赢的，我们要为学校负责，为商家负责。

三、后期的总结

每一次工作的结束都是在为下一次工作的开始做准备，一次工作中或多或少所收获的信息和经验都是宝贵的，所以我们要学会在工作中的总结与交流。

1、总结失败或成功的原因，从中吸取经验与教训。

2、理清每次的外联方向与对象，避免无头苍蝇似的乱撞。

3、与队友交流彼此的经验，讨论各自存在的问题。

外联工作是一个精细复杂的工作，面对的对象是复杂的，所作的事情是琐碎的，需要极大的耐心及极大的热诚，在新学期我部将会尽可能发挥自身作用，做好天中与企业之间的桥梁，与有可能成为合作伙伴的各企业，事业单位做好沟通与交流，争取在与之建立良好的合作关系，为天中各大活动提供物资所需，努力为同学们创造好的精神文化氛围，保证活动的完善与到位。争取在本学期与其他部门协作共同为天中的发展做出更大的贡献!

**外联部工作计划结尾篇十七**

外联部可谓是研究生这个大家庭对外交流的一个窗口，从对外招商引资到增进与其他院校的交流。从研究生院内活动到对外的宣传，都是外联部的活动空间，就其部分本身来说是一个工作环境相对灵活的部分。外联部以“对外联系，展示风采，吸取精华”为工作宗旨。为了更好的开展外联闻的工作，现将工作计划如下：

第一：保障院内其他部分开展活动所需的场地，物品以及服装等后勤需要。此项工作作为本部的常规工作。

第二：发展与其他高校的友好关系，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引进我校，把我校的出色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强高校间同学的联系交流的目的，如去年举行的半岛研究生论坛就圆满的达到了预期效果。

第三：我们部分要寻求潜伏的赞助商，来支持和能与赞助研究生的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们系搞好研究生生工作，打出品牌，树立在社会上的良好形象是很有帮助的。

第四：要加强与研究生院内其他系部的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为广大师生服务。

第五：要紧跟研究生处的步伐，了解社会动态，从社会上引进一些信息知识，例如请外界专家来我院开座谈会等，让同学们有一个了解社会、接触社会的机会，进步我院学生素质，使研究生院的教学工作更上新台阶。

第六：建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。固然此项工作有所困难，但它对我部分甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。

第七：制定完整的部分规章制度，并要求部分职员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束回校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

第八：市场发展战略要科学、市场调查要深进，外联工作要深进。充分利用各种社会资源，打开外联突破口。

以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在很多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地凭借好部分的常规工作。以开拓分明新的精神协助团总支、学生会推广学院品牌。以真诚的态度与各单位，各部分搞好联络工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼。

**外联部工作计划结尾篇十八**

一、外联部部门管理制度

1、加强对内部成员的管理，完善部门例会，及实施请假制度，不能无理由、无声响地拒绝参加部门例会，一经发现，重点观察，情况严重者立即开除部门。

2、加强对各部门成员文明礼仪方面的培养，各成员必需以建设具佳的精神面貌及树立良好的对外形象为己任。打好我工商管理系团总支学生会对外各项工作的头阵。

3、明确工作中心及部门职责，不断学会自我反省、自我批评，认真总结各种经验，努力学习借鉴，学会多听、多看、多做，弥补自身的缺点与不足。

4、各部门成员要学会发散思维，推陈出新，提出各种有创造性和可实施性的活动策划，积极推行“走出去，引进来”的指导方针，并落到实处，为团总支学生会的工作出策、出力。

5、完善礼仪队伍，不断提高队伍素质与实力，各礼仪成员要不断学习，认真出色完成团总支学生会布置的各项任务，注重细节，营造优美的礼仪形象，努力成为工商管理系部外联的一个亮点。

二、工作方向

1、打破外联在对外联系的工作开展中存在的形式较为局限状态，作到新颖，活泼，明显提升工作效果。如交流会，文艺晚会等都是缺少新意，没有突破，对真正想要通过外联来达到互相学习借鉴，从而促进整个团总支学生会的发展、进步的目的没有很大帮助。为此，要通过各种创新且简而易行的交流、沟通形式来完成团学任务。

2、在与其他兄弟院校的联系与交流中存在着很大的问题，通常只在有重要活动时才会联系，而缺乏一种合理的日常交流，作到信息的及时反馈和各种有利资源的利用，这点在接下来的工作中将重点针对此问题进行解决，在不同的时期制定出详细的计划，来引导此项工作。

3、外联工作的收尾不好，要引起重视，在经后团总支学生会的工作中，会密切加强部门工作中的收尾部分，作到有始有终。

三、具体工作、活动安排

学院外系及兄弟院校的联系工作：

1、3月份开学初：在学院内部组织一个小型的且简单的六系外联部长交流会。主要交流新学期的工作计划和部门发展方向，在上一学期中各团总支学生会较有特色的活动和日常管理办法，以及在工作中存在的问题和不足急各种经验等等。

2、3月底：制定出一份下沙各高校相关院系团总支学生会联系表（包括各本科院校）。准备在已经和一些兄弟院校取得密切联系的基础上，加强与其他院校的交流与合作，拓宽交流面，争取学习到更多更好的工作、活动经验。

3、4月分：联系一所学生工作较为出色的本科院校，组织我系团总支学生会各部门主要负责人参观学习，。

4、5月份：在与兄弟院校的相互学习与交流上已有一定基础的前提下，组织各院校的外联部长进行一次户外交流活动，形成良好的关系网。

5、6月份：在和各兄弟院校存在相似想法的前提下，组织一个主题活动，在各兄弟院校分别开展，形成一种资源共享，进取互助的氛围。

部门内部工作：

1、实行两周开一次例会的制度，有任务和工作时及时分配，无任务和工作时加强各种素质和工作态度教育，进行各种想法和建议的交流。

2、制定出学院另外五个系和兄弟院校各相关院系团总支学生会主席、副书记、外联部长的联系方式汇总表。

部门各成员人手一份，人均负责一所学校和系，形成长期的联系，以便与增加熟识度，方便联系交流。

3、在每人负责一所院校或系部的基础上，安排部门成员在特定的节假日发送代表我系团总支学生会的各种温馨祝福的短信，以次来树立我系对外的良好形象，使之加强对我系的印象。

为我系其他部门做辅助工作：

认真做好我系各部门的对外交流工作的帮手，有序完成各项任务及主席团交于的各种工作。

**外联部工作计划结尾篇十九**

一：工作背景

外联部的主要工作在于拉取赞助，解决学生会工作经费问题。对于一个团体来说，资金是各部活动的基础，在这个层面上说，外联部工作做得好坏与否，对整个学生的工作会产生重大影响。外联部与其他各部一样，是隶属于学生会的相互协调的部门，这就决定了外联部的工作离不开各个部门以及主席团的配合与支持，同时，外联部只有积极配合其他部门以及主席团的工作，才能使整个学生会的工作正常运转起来。在外联部新组之际，先拟订一下新一期的工作计划：

二：主要工作内容

1、外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。

2、外联部可以牵头搞一些活动并争取商家的支持与赞助

3、3月份我院举行篮球大赛我们外联部主要负责到学校商店(联通，移动~~~)拉赞助(帐篷，横幅)。

4、以后学院举行大型活动外联部都要出去拉赞助一方面能给团委学生会解觉经费还能够锻炼我们的交往能力和办事能力。

5、在这个学期我们外联部要组织一场与其他学院的联谊活动，具体事宜再议。

三：关于部内的自身建设

1.部门分为策划组和外联组，分工细致，各行其事。策划组：就是进行什么活动或拉赞助前计划前期方案。外联组：主要负责联系与外部联谊活动和赞助。

2.外联组平时应有一定的南昌本地厂商资料，以备不时之需;策划组平时手中应有多种成型的策划方案，可作不同活动和厂商合作方案使用。

3.部门干部层定期召开小型会议，明确分工。

4.集中力量搞好每学期活动，迎新晚会、元旦节目等等!力争把机械学院品牌活动推到全院活动的最前端。

5.跟学生会其他部门搞好关系，以求外联部向更好的方向发展。

四：总结

外联部是学生会与外部联系的桥梁，是学生会树立对外形象的窗口，是与各院联系的纽带。

如果说，学生会是全院学生的代表，那么，学生会外联部就是全校学生和学生会“走进”和“走出”，进行对外联系的“中流砥柱”。学生会将从这里走出去，与各院进行多方面的“亲密接触”;学生也将从这里走进来，融入我们的生活，参与我们的各项活动，亲身体验我们的精彩。

**外联部工作计划结尾篇二十**

新的学期，新的气象，上学期外联部各项工作在各位干事的努力下，在老师的帮助下，在其他各位学生干部协助下各项工作均顺利完成。回顾上个学期，在拉赞助方面我们有成功也有失败，在日常工作方面我们认真完成上级布置的任务。这学期我们将总结上学期的工作经验，完善自我，让自己在各个方面都做到。

在这学期，我们要一如既往的坚持做好自己的工作，现做如下计划：

一、积极配合各部门，以增加同学们的交流与学习的热情前提，从而开展信息技术系辩论大赛，我部将努力拉来赞助，为活动准备更充足的经费，争取让这次活动更加成功，更加完美。

二、积极配合生活部，自觉遵守日常值班查寝工作。在上学期，生活部交给我们查寝与值班任务。我外联部一直坚持此项工作。在本学期，我们将继续坚持做好工作，以的努力为老师和学生们服务。

三、做好外部交流活动：本学期我外联部将计划组织与兄弟院校之间的联谊活动，增进同校之间的感情，扩大我校的影响力。

四、在本学期中主动联系一些书籍、体育用品等商品诸如此类的符合学生消费的商品经营商，通过租场地，挂横幅，打宣传等形式收取场地费，宣传费。为以后其他部门开展活动打好基础。

五、认真对待每一个赞助商，要让他们觉得对我们的赞助是划算的，具体的方法比如，在活动搞完了后，去赞助商那做一下调查（在活动后我们的宣传起了效果没有），这样会让赞助商觉得我们是重视他们的。不是那种活动做完了就把他们踢在一边的人。这样有利于以后的长期合作。

以上就是外联部本学期工作计划，我们将努力做好上述工作，积极工作，为老师和同学们服务。

**外联部工作计划结尾篇二十一**

为进一步深化医疗卫生体制改革，发挥三级医院医疗、教学、科研、保健等功能，履行三级医院对下级医院的指导、协助职责，提升下级医院管理水平和医疗技术能力，更好地服务于，满足县域内人民群众对优质医疗资源的需求，我院与市\*\*医院医疗协作于20xx年3月18日正式启动。同时，我院积极做好宣传工作,让当地老百姓都知道县医院是市中心医院的对口支援医院,大家极积就诊。现与中心医院协作已顺利完成近3个月，在此期间我院门诊人次较上年同期增长23%，住院患者增长36%，业务收入增长33%。取得了阶段性成绩，现就开展的各方面工作小结如下:

1、医疗管理方面。 \*医院共派来16位科室主任到相关科室进行工作指导，涉及医院管理、临床科研课题、重点学科建设、医疗医护人员业务培训等方面。包括以下科室:内科、外科、妇产科、五官科、儿科。提高了科室的管理水平和管理质量。

2、业务培训方面，每周二至周五中心医院都派送内、外、妇、儿、五官科等科室专家来我院开展坐诊、业务查房、诊疗、疑难病例会诊、手术、业务讲座、科研教学等工作。截止6月20日，前来坐诊专家97人次，接诊人数703人次，病房指导会诊143例，相关操作指导(胃镜)例次，指导手术 5 例(骨科3 例、妇科2例)，麻醉指导1例。

3、双向转诊方面。由急诊科、妇产科、新生儿科、骨科、通过“绿色通道”送往中心医院共计约73 人次，取得较好的治疗效果。

4、中心医院大力支持我院工作，服务我县人民，于4月及6月分别前往我县青树镇、元坝镇进行下乡义诊活动。共接义诊服务139人次，为当地百姓提供了方便，受到百姓一致好评。

5、我院积极做好后勤保障工作，为中心医院专家免费提供食宿。

从总体上看，对口支援的人员能克服种种困难开展工作，在取得阶段性成绩的同时，发现了一些问题。①我院是一所二级甲等农村医院，服务的对象多为农村百姓。并且，我院正处于发展的关键阶段，卫生技术人员相对缺乏，尤其是中级及其以上的人员有限，在业务技术方面，我们的力量薄弱。因此，需要中心医院的专家在相关业务技术上，处理疑难杂症病人上，多给予实质性的帮助与指导。例如在针对典型病例在科室开展一次小讲课，传授经验等。②由于中心医院的病人较多，各科室工作比较繁重，前来我院的部分专家，无法按照计划如期前来指导工作。这样，我院提前预约的病人无法及时得到诊治(很多病人都是从山里专程过来等候)。③我院的发展，病人的诊疗离不开这些部门，建议中心医院在援建临床科室的同时也派送医技功能科室的技术骨干，给予我院医技功能科室的管理及技术指导。④我院专业技术人员偏少，致使不能经常陪同专家为患者服务，接受专家指点。既要查房又要参加手术，导致减少了陪同中心医院专家的时间。⑤我院医务人员少，病人多，近3月未抽出相关人员去往市中心医院进行学习。

1、继续巩固前期成果，相对固定坐诊专家，定期病房管理及业务指导。

2、逐步派医技功能科室的专家来院指导管理及技术，提升服务能力。

3、下半年要建立血液透析、icu，请指导相关人才培养及科室规范运行指导。

4、指导乡镇卫生院及村卫生室医疗协作的网络，完善远程会诊，打造三级网络。进一步扩大服务范围，达到城乡一体化。

①血液透析室、icu的筹建是我院下半年的工作重点。这两个科室的成立，需要投入大量的人力、物力、财力。先进的技术引进是关键，人才的培养是重点。因此，我院建议中心医院在这两大科室的筹建上能在技术上和经验上给予更多的帮助。

②医院的发展离不开先进的管理的理念，中心医院支援的专家大多数是贵医院相关科室主任。在给我院带来技术方面的指导的同时，可与我院各科室主任相互沟通，相互学习，带来先进的现代管理理念。使我院各科室主任能取长补短，科学合理的管理自己科室。

③我院是一所农村医院，面对着的是农村百姓，所以经常出现早晨看病的患者多，下午病人少的局面。建议专家可以充分合理利用这一特点，早晨查房、坐门诊，下午下科室协助指导工作，解决危重病人，或开展小讲课等。

③在各学科，专科基础上，力争建立重点学科，特色专科，使我院重点学科建设更全面、更合理。

④加强人员培训、学习。针对性的选派我院医务人员或管理人员前往中心医院学习，培养专业团队建设及梯队建设，为医院的持续发展储备人才。

**外联部工作计划结尾篇二十二**

外联部可谓是学院外联内引的一个窗口，主要工作在于拉取赞助，解决学生会工作经费问题。从增进学院与其他院校的交流到对外的招商引资，从院内活动到学院对外的宣传，都是外联部的活动空间，就其部门本身来说是一个工作环境相对灵活的部门。资金是各部活动的基础，在这个层面上说，外联部工作做得好坏与否，对整个学生的工作会产生重大影响。外联部与其他各部一样，是隶属于学生会的相互协调的部门，这就决定了外联部的工作离不开各个部门以及主席团的配合与支持，同时，外联部只有积极配合其他部门以及主席团的工作，才能使整个学生会的工作正常运转起来。为了更好的在外联部的工作，做出成绩，现将个人工作计划如下：

1、外联部是学生会的一个重要组成部分，然而学生会对每一位干事的最基本要求就是学习成绩，不能够有一门挂课。作为外联部的一名新干事，我觉得只是不挂课是远远不够的，我必须尽全力使我的每一门学科都达到优秀，在每一学期结束时能拿到奖学金，这样才是外联部合格的一员！

2、外联部的主要工作在于拉取赞助解决系内活动经费问题。平时也会配合其他部门参加一些活动，因此外联部的工作是很重要的。作为一名新干事，我会积极的参加部内的每一次工作，活动。在工作中积极的表现自己，和其他干事，部长很好的配合协作，尽力出色完成系内交代的每一个任务！

3、外联部对每一位干事的口才，语言表达能力，为人处世的方法要求都很高，在今后的工作中，我会加强锻炼自己。

4、刚进入外联部，我对工作充满着激情，但毕竟是新干事，没有很好的工作经验，所以，在以后的工作中，我会多和部长、干事们交流，向他们学习工作经验以及一些为人处世的方法，更好的充实完善自己。

5、外联部的工作是长期性，持续性的。我会在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商，发挥外联部内部长春本地干事的地域优势。洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。

5、与网络新闻部合作，发挥协同的积极作用，达到1+1=3的效应。结合城建学院自身特点，在十月中旬开展校园网页设计比赛，通过学生会自身网页，推出网络新闻部的策划方案，将所有需要的合作信息以网络虚拟方式取得并加以组合，以独特优秀的创意吸引赞助商。

6、做好实践基地的初步工作，建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。

7、在十月至十二月份之中，外联部可以牵头搞一些活动，如组织联系参观一些知名厂家、联系社会知名人士、律师、政府部门负责人做一些符合法学院特色的互动型讲座、请厂商倾谈成功经验、邀请厂商作为嘉宾参与学生举办的活动，举办学生会阶段性成果展等，并拉动其他部门积极参与协作，并争取厂商的支持与赞助。在学院举行活动时要细心细致地做好联系、接待嘉宾的工作，以保障活动的顺利进行。其中的具体工作包括：联系嘉宾确定好到达的时间地点，派工作人员去接待，安排就坐，后勤服务等，或者还有通知演出的相关事宜等相关工作。

8、通过租场地，挂横幅，打宣传等形式收取场地费，宣传费等等。

9、在对外活动中引进工作组概念，使各个部门通力合作，大家不分彼此，以提高工作效率。同时，加强活动的代表性和轰动性，加深活动品牌效应的概念。以学院组织的活动为主，部内组织的活动为辅，使活动成系列、成规模，更有气势的开展下去。其次，在宣传上，我们力求迅速，集合网上、海报、宣传板、传单等多元化、立体化的宣传方式。

1、部门分为策划和外联两小组，分工细致，各行其事，密切配合。

2、作为外联组时平时收集一定的长春本地厂商资料，以备不时之需；作为策划组时，平时手中设计多种成型的策划方案，可作不同活动和厂商合作方案使用。

3、集中力量搞好每学期活动的重头戏，圣诞晚会、元旦节目、dv大赛、辩论赛、模型设计大赛等等，力争把城建学院品牌活动推到全院活动的最前端。

4、营造部门和谐融洽的工作氛围，活泼但不松懈；例会和活动都要进行签到，严明纪律。

5、每次活动之前召开统筹会议，结束之后召开总结会议，参加活动的部门成员要上交活动的工作经验总结分析或口头总结。

6、可以请已退的部长或部门元老回部门，向他们学习工作经验。

7、可举行一到两次出游或聚餐活动，增进部门成员凝聚力，团结意识。

8、跟学生会其他部门搞好关系，以求外联部向更好的方向发展。

1、外联部是学生会与外部联系的桥梁，是学生会树立对外形象的窗口，是与长春各高校联系的纽带。

2、如果说，学生会是全校学生的代表，那么，学生会外联部就是全校学生和学生会“走进”和“走出”，进行对外联系的“中流砥柱”。学生会将从这里走出去，与各高校、企业以及社会进行多方面的“亲密接触”；学生也将从这里走进来，融入城建人的生活，参与城建的各项活动，亲身体验城建的精彩。

外联部是团总支学生会的外交部门，是一个注重人际关系、语言表达、整体形象的综合性部门，希望我能在这样好的一个平台上得到最大的锻炼，让社会更好地了解城建，让城建更好地融入社会。外联部应该配合团总支学生会各部门的工作安排，积极为本学院举办的活动。

以上为我的一些工作设想，在具体实施过程中，由于各种因素的影响，也许会有一些变更与调整，具体问题具体对待。但无论工作怎样困难，我都会进自己最大的努力去很好的完成它！

**外联部工作计划结尾篇二十三**

外联的工作可谓任重道远,因此我们有必要对这接下来的一年进行合理的规划，高效安排这一年的事务。

重中之重，我们外联部会集全员之力努力、认真做好这一年的赞助工作。新干事初来乍到，我们打算采用两三人结队的方式，让初到的干事出去跑赞助。这样可以很好地解决新人的孤单和羞涩问题。同时，集众人之长、众人之思和合作方洽谈，提高洽谈的水平，提高成功率。除此之外，大家还可以在洽谈过程中相互学习，共同提高。

当然，初来乍到，各新人拉赞助的水平还都很一般，刚刚开始没有成功或赞助金额较少，这些都能理解。做好大家的安抚工作，鼓励大家坚持下去，坚持就是胜利!

在抹去最初的羞涩后，大家基本可以独当一面。这时到了各人充分发挥自己才能的时候，根据自己的特长来寻求擅长的赞助。

到下学期，开始私下着重培养三四个干事，让他们逐渐接手外联的一些事务，并鼓励其合理竞争，通过竞争机制，为外联带来更多的赞助。

此外部长也会用上之前积攒的人脉为外联继续谋求和之前赞助商的进一步的合作。

总体上，我们希望能够达到迎新晚会之前，筹集晚会所需的各类资金，让环境学院的迎新晚会能够不必为资金担忧。在各类运动类比赛未完全开展之际，寻求与之前饮用水商家的进一步合作，并多管齐下，从多方面入手，解决一年的饮用水问题。同时趁大家的热情都还在，在第一学期结束之前，为下学期的活动积攒预备资金，让下学期初的活动能够正常举办。

第二学期，如迎新晚会之类的活动需要大量资金，我们将苦在前头，鼓励干事努力去拉赞助，争取提前达到预期的目标。

我们不仅会做好赞助的工作，我们还将在每学期中旬办一次内部的培训拓展活动，让大家能够在外联学到东西，找到学生会的更多的归属感、价值感。

此外，我们会收集每个人的人脉信息，形成一个系统，为下一届外联提前做好准备，为下一届外联贡献最后的余热。就长期合作赞助商这样的良好资源好好保存，争取能够薪火相传，一届一届传承下去。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找