# 最新大学生寒假社会实践调查报告(三篇)

来源：网络 作者：紫陌红尘 更新时间：2024-09-13

*在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。大学生寒假社会实践调查报告篇一20xx年的高三寒假我就来这边帮忙，20岁的新年也...*

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

**大学生寒假社会实践调查报告篇一**

20xx年的高三寒假我就来这边帮忙，20岁的新年也在此度过，西塘古镇是个修身养性的地方。对于这我显得一点也不陌生。大学的第一个寒期，我还是选择了这个古镇。对于我们艺术生来说，这里正是写生的好地方，老街、小桥、流水。每年都有一批批的学子来到这写生，在这里碰到高中同学写生，感叹世界真小。再一次踏入西塘，这里变了很多本身街道空空如也，现在越来越繁华。得知是这边政府投资力度加大了，旅游业发展得越来越快，看着有些变化总感觉到物是人非。

老板娘给我安排好住处，休息了一天，我就做好上班的准备了，早上九点上班，先要通过检票口，在这周一至周五是不收门票的，古镇上由石板相切而成的路，显得坑坑洼洼，就让我想起小时候在外婆家的日子，这种高低不平的石板路是不适合妙龄女子踩踏着高跟婀娜行走，否则一天下来脚生疼。每天上下班都行走同一天路线，很是单调，在旅游区内有一条酒吧街，听到酒吧两个字，在大家心里就会形成很乱很杂的情形，其实不然，相反，很有情调，没有大城市里酒吧的危险与嘈杂，而我就在这条酒吧街唯一一家银饰店里上班，当着一名普通的营业员。

一开始总有些陌生，虽然前年就接触过一段时间，刚入手时也一样的困难，因为货物增加了很多，产品材质、种类也有了很大的改变，所以对于制作工艺和材质方面的不了解，我几乎从零开始学，在虚心求教学习下，我懂了很多，所有纯银饰品按克称重卖，将顾客所选的手链或项链放在一个放置与水平面得电子称上就知道了它的重量，然后乘以每克的价格就行了，这是所有商品中最清楚易懂的了。另一些单卖物品，很是复杂，它们有镶嵌了宝石的项链、戒指，它们没有标价，都要自己记住。现在流行手串，可以带脖子上亦可绕几圈戴手上，每条手串不是一百零八颗珠子就是两百零六颗珠子，具体这数字的含义我还是不知道。但制作手串的材质很多寓意都是保平安的。也是因为在这里我知道了银饰品如何辨别真还是假，只要将银饰往墙上一划有道深深的铅笔痕迹，或者将它扔在水泥地上，它发出的声音很沉闷不像铁那般的清脆。银因自身的含银量多少不一样，所以叫法也不一样。在这家店里见的最多的也就是九二五纯银和九九零足银。我大开眼界的是我认识的东西多了，知道很宝石的材质名称，比如：马来玉、蛋白石、红纹石、月光石、红岗玉等等，这是我再书本上学不到的知识，就连手串也有很多品种，如：绿松石、虎眼石、菩提子、菩提根、石榴石、红白珊瑚等。

虽然我平时看起来马马虎虎，可对于工作我是一点也不怠慢，老板娘不仅仅开了一家店，后来钥匙都交由我来保管，每天九点我到店里开门。来到店里首先要做的事是上香和点蜡烛。点燃的印度香，使得空气中弥漫着一股清香，每天早中晚三次。据说是招财的，而且供着佛!在店里呆久了，这种香气一点也闻不出来了。每天早上都得把地面扫干净，然后用拖把仔细的拖上一遍，把前一天顾客带入店内的泥土弄干净。听人都说店面不大，却整理的十分整洁，让人一看就舒服。还有个任务就是擦玻璃了，这是一天到晚必须得忙活的事，每一批客人走后，柜台玻璃上留下的手指印必须在下一批客人到来前擦干净。

在这个气温高的季节里，我觉得这份工作过的也休闲自在，店内有着空调，老板娘订阅了每天的报纸，空闲时我可以看看报纸，杂志什么的，也是一种乐趣啊。白天在这条街上的人并不多，一是白天气温高，二是通常酒吧白天不营业，要么也就零零碎碎几家营业着下午茶给游客落落脚。晚上的情形就完全变了样，街上变得人潮拥挤，热闹非凡，这是我一个人是完全忙不过来了，别的店内的同事就会过来帮忙，有时老板娘还会亲自坐镇。在我眼里，老板娘是个很有气质的女人，显得很年轻，虽然现在她带病在身，激素使身体微微有些发福，但也盖不住她原本的那种气质，看着老板娘身体的不如从前，我也一直在担心着，所以工作的很是卖力，下班时间有时忙的时候要过十一二点，我也毫无怨言，毕竟我必须得离开。招聘的信息一直贴着。后来来了叶子，一个跟我一样开朗的女生，于是我俩一直配合着，可以说两个人的得心应手，再也不怕忙不过来了，有时我开着玩笑说：“你是我一把屎一把尿带大的”。这么说也不过分，名师出高徒嘛，很快她就认识了所有材质，记住了价格，这使得我很欣慰。

工作期间，接触的人来自世界各地，每天都跟不同的人打交道，后来发现，许多人都好相像，原来人也可以一类类的区分开，用不同的方式去刺激她们的购买欲。在即将下班时，与客人聊的彼此熟悉时，有些顾客会主动邀请一起吃夜宵，这里也是广交朋友的好地方。我曾为了450块钱而感到世上好人多，在我眼里上海女人通常很小气，可这次我遇到的是很豪气的一位大姐，因要改项链留下了她的电话号码，晚上我结账时缺少了正是450元。想起就是忘了收取这笔生意，大家都市一时的疏忽，给她打了个电话，第二天，她就把这笔钱打入我的卡中。我十分的信任游客，我觉得信任她们就像在信任自己一样。

第一次参加社会实践，我明白大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式;是促使大学生投身改革开放，向工农群众学习，培养锻炼才干的好渠道;是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。近一个月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行” 。社会实践使同学们找到了理论与实践的最佳结合点。尤其是我们学生，只重视理论学习，忽视实践环节，往往在实 ，让我从实践中得到锻炼。际工作岗位上发挥的不很理想。通过实践所学的专业理论知识得到巩固和提高。就是紧密结合自身专业特色，在实践中检验自己的知识和水平。通过实践，原来理论上模糊和印象不深的得到了巩固，原先理论上欠缺的在实践环节中得到补偿，加深了对基本原理的理解和消化。

**大学生寒假社会实践调查报告篇二**

为期30天的社会实践圆满的结束了，期间所发生的一切值得令人好好回味一番。为此我用这篇社会实践论文记录与总结这段时间的工作情况，而这并不纯粹是为了完成任务，更重要的是，这是为了自己而写的一次找寻内心声音的伟大体验。

我很庆幸能在放寒假的当天跟学长、学姐们一起去苏州的一个手机厂工作。在手机厂刚开始做清屏工作，后来转成看外观。刚进无尘室的第一感觉觉得一个小小的手机屏一定不会难倒我。可是并没想象的简单。进到无尘室有一个小师傅带我，她说清屏需要很大的耐心，我说我有。她笑了。她对我说的最多的一句话就是：“只要下定决心的去清这块屏，不去想那么多，一点一点的来，总会很容易清干净。”是啊，或许这就是小事并不是那么简单的事。从清屏上我感觉到了一个人的耐心需要多大才可以清出来那么干净的一块小小的手机屏。

如果问一个大学生走出校门开始到社会中工作首先要做的第一件事是什么?我的回答就是工作中要先去掉“学生味”。工作本身需要的就是一种严谨的态度，“我是大学生”并不能作为工作中出现错误的借口，别认为犯错是理所当然的，因为此时你是在做一件用时间计算金钱的事情，校园中的“随意性”决不能带有。从我入职开始的不久，就转入外观。我又有了一个师傅，这是一直到工作结束的师傅。她在外工作了好久。她常给我说：“做什么工作都要有责任。”在跟她相处的期间我还领悟到了“尽力并不等于全力，尽了全力还是会有一点点瑕疵。自己的本职不做好直接就影响到了不仅仅是个人的利益。”

工作虽然简单甚至单调，但是考虑下去任何细节都很重要，每一个岗位都有它存在的道理。第一天看外观只看师傅看过的屏，她打的不良我从中找，感觉那天过的很快，也许是在无尘室清过屏的缘故吧。感觉还不错，很快便学会了。刚开始师傅让我自己看，我看过后她在看一遍，偶尔会因为我的大意有的地方的小脏污会丢掉，还会看不完全。

常说：失败乃成功之母。而我却觉得，检讨才是成功之母。曾有一次看到一个屏，那样的故障我没见过，然后就流下去了。到复判时却被打回来了，当时被师傅小小的批了一下，师傅说：“你不知道看屏要看整个外观么?”我不语。我只在心里记着师傅的话。日后的每个屏我都会很认真的去看，而我的速度却很慢。我师父说只要你掌握好了再提速也不迟。我很认真的跟师傅学。我的速度也很快得以提升。在随后的工作中，我的能力不断提高，我师父每天都很开心，我的速度提高了，也便可以帮她减轻些辛苦。每天在工作中随着开心下班。

态度决定一切，在学校部门工作，会很随意，一旦走出校园，如果还不能马上以“熟工”的身份要求自己，那么你将很快被人比下去，因为一个公司需要的是有生产力的员工。每天提醒自己无论是现在工作还是回到学校抑或是将来踏进社会，严谨的工作态度是必不可少的。

很多在学校读书的人都说宁愿出去工作，不愿在学校读书;而已在社会的人都宁愿回学校读书。我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份力量，我们应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。值钱的大学生正要求了我们扎实掌握专业知识还有社会实践能力与经验。

**大学生寒假社会实践调查报告篇三**

为期40天的社会实践，让我这个从小在湛江长生活了二十几年的人走遍浙江、江苏一带。无锡，杭州萧山，江苏大丰，竹川，上海。短短40天，跑遍了这些地方。原本十四个人的旅行，人数越走越少，最后剩下了我自己。学会检测水中氨氮、亚硝酸盐、ph以及水体中的水生动植物种类、解剖鱼虾查找病症以及所用的药物和所用的肥及解决办法等。

关键词：实践测水 调水 看藻类 看鱼虾病

一、培训

泓宝科技董事长邹国忠教授做了有关“公司的过去、现在和未来”、“行业的过去和未来”、“公司产品知识”的讲座，让同学们更好的了解公司的发展现状，了解产品，为是实践期间的工作打下基础。办公室主任赵一峰女士为同学们介绍了公司的行政人事制度，让同学们更好的了解公司的规章制度，方便以后的工作。技术部助理王刚先生为同学们做了“微生态制剂在水产养殖中的应用”的讲座，了解微生态制剂的作用和特点。副总经理肖亮先生为同学们做了“销售技巧”的讲座，通过讲座让同学们更好的了解销售礼仪和销售技巧，掌握如何与客户更好的沟通，了解客户的需求。

培训期间，大家能够边听边看边学，在认真聆听的同时还做了大量笔记，不清楚的地方，踊跃提问并互相讨论，学习气氛热烈。很多同学表示要尽快适应新的环境、努力学习专业技能、认真投入工作。

二、工作

第一站 萧山

顾及到我是女孩子，公司安排我去萧山直销店。绉总带着我们一共九个人去，那里的住宿条件还不错，但是第一晚由于住宿紧张，店长助理要我自己一个人出去住旅馆，我不愿意，但是也没有办法，公司不允许男女混住，第一次感受到了女生的不便。那是一间新开的宾馆，我住五楼，整个五楼只有我住的那个房间装修好，其他房间全部敞开着，暗黄的灯光和杂乱的装修材料都让我全身感到恐惧，但是我能怎么办，只能硬着头皮住下来，眼泪在眼眶中打滚又得收回去，我可以说我害怕，可以说我宁愿回去男生宿舍打地铺吗?

在萧山的四天我的任务就是每天买菜做菜还有留守看店，看着磊哥(店长助理)带着其他男生出去跑塘口，我也很想去，一直在店里，我连测水都不会。直到公司要把我调走的前一天，磊哥才带我出去，王刚老师教我测水的ph值、氨氮和亚硝酸盐，还有一些简单的看水色，但是当时还没学会。

为了给我饯行，磊哥带我们出去吃饭，带我们去看了钱塘江，还有特地开车去别的镇唱ktv,，对于这点我一直觉得磊哥挺够义气的，至少让我走得不留下遗憾。

第二站 江苏大丰

坐了6个小时的车，我独自一人从杭州来到了江苏大丰。我住在经销商家里，也是和他们一起吃饭。第一次住在别人家里，虽说不是寄人篱下，但是总感觉人家一家人，我一个外人。本来看经销商是个挺容易接近的人，但是他们家的伙食我真是不敢恭维了，第一天家里有五个人吃饭，锅里就只能承出五碗饭，我一整天都没吃东西了，真是饿到了。之后我才知道那天晚上算是好的了，平时经常是不煮饭的，吃些剩饭剩菜的，或是一个馒头搭早上剩的稀粥，再不够就煮点面条。他们家永远都是买两三个蔬菜。

在这里我认识了林姐，纳克公司的一个技术员，水产养殖专业毕业的，有一年工作经验，他也是公司派过来当技术员的。她懂的很多，看水色知道水肥瘦、调水用药、看鱼虾的基本病。林姐基本是我的启蒙师，她教我很多。也还好有她，在我刚到一个陌生环境的时候，她关心着我的生活，在竹川店里时，有她和我“相依为命”互相照顾着。

第三站 江苏大丰竹川店

在大丰市店里待了一个星期，经销商就要我和林姐去她的竹川分店了。她给我们准备了两个脸盆、一个夜壶和一张床，当时我们心里就咯噔了一下，那里到底是什么地方，居然用得着这些东西。现实远不是我能想象的。竹川店就是荒山野岭路边的两三间房子，这个店里有一个大一像我一样实践的男生和经销商的弟弟。竹川店没有洗澡的地方也没有厕所，公路对面的芦苇丛中有一个公厕，其实就是一间破房子里挖一个坑，每天只有一个小时有自来水，我们必须用大桶剩两桶水，那就是我们一整天煮饭做菜洗澡洗衣服的用水了。我和林姐得心都纠得很紧，这样的条件我们要怎么生活。我们上厕所和洗澡时都必须是两个人一起。那里的蚊子像蝗虫一样恐怖，晚上在纱窗外面铺了一层黑黑得蚊子，通常我们都要用火烧。过了两天，林姐终于还是熬不住了，叫她的公司把她调走。那剩下我怎么办?我生活的每一样需要都要烦恼着去怎么解决。但是我什么都还不懂，更应该没有资格嫌弃环境差，而且本来就是要出来学习，不单是学习专业知识，更重要的是学习如何去适应社会的工作和生活。最后，我决定留下来坚持到底。

在竹川店里我待了一个星期，经销商要我上去大丰市的店里，经过一个星期后，我又去了竹川店。这一次比上一次更见艰难了，这次我要和另外两个男的住在一个房间里，虽然是我独立睡一张床，但是也没有拉个帘子，洗澡换衣服都不方便。那个男的还问我晚上要不要用夜壶，我心里直叫苦，就是我想用，两个男的和我在一个房间，我怎么办用。当生活的每一样需要都受到限制时，我也没办法逃脱，心里紧纠着倒数每一秒过去，眼泪不自觉地留下来，躺在床上，泪湿了枕边，是委屈?是焦虑?是无奈?希望赶快回去大丰的店。

在我和林姐相处的几天里，我们去了四天跑塘口，和她一起的时候，测水的ph值，氨氮和亚硝酸盐是我做，其他看水色、看鱼虾病和给养殖户建议用药都是林姐做主，我就在一旁认真的听着，回去后再把每种情况和用药都用笔记本记下来。林姐走的时候，把店里所有的药都给我们介绍了一遍，药性、作用和注意事项。她还特别提醒我至少要熟悉我们泓宝的产品，这是作为泓宝实践生的基本要求，对我是醍醐灌顶。后来林姐走了，店里相对来说是我懂得多一点了，跑塘口的时候，要看水色，用显微镜看水中藻类的多少，看鱼虾的长势和吃食情况等等都是我一个人。第一次的时候还比较紧张，不怎么敢给养殖户开药，怕用错药了，后来就熟练很多了，就很自然地开药给养殖户，同时还讲理由和塘口情况给他们听。

一个星期后，我已经适应了那样的生活，对于生活条件也无所谓了。后面的日子过得很快，终于到了要回去的日子了。离开无锡的时候，是不舍得大家聚在一起的情感，带着斗志与探索;离开萧山的时候，是无奈与迷茫，前方将是我一个人的路;离开大丰的时候，是无奈与背水一战的恐惧;现在要离开竹川了，却发现这里原来很舒服，整片的风力发电机，池塘，小河，希落的人家，朴素的渔民，还有舒服的风。这里的傍晚让人想融入风里。再见了!

第四站 上海

由于要到上海转车回湛江，所以就顺便在上海玩了两天才走。只有我和一个师兄是在20号走的，我们也就两个人逛了一遍上海。上海夜景，东方明珠塔，世博园中国馆，南浦大桥，静安寺，刘长胜和蔡元培故居，南京步行街，黄浦江观光隧道，我们几乎穿梭了上海最繁华的地方，上海的繁华与美丽也让我长了不少见识。玩得很累，却很难忘!

后感

妈妈说我这是上山下乡的锻炼，我说，这次的实践就是体验生活和与人接触，在每一个地方都待不超过一个星期，我必须迅速熟悉与融入新的环境新的生活中，还要褪去学生时的缅甸与害羞，其实，没什么大不了的。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找