# 最新半年个人工作总结范文部队通用

来源：网络 作者：落花人独立 更新时间：2024-08-07

*总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望...*

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

**半年个人工作总结范文部队篇1**

半年来，我一方面承担着学校的教育教学管理工作，一方面进行着二年级的语文教学工作。下面我就这两方面总结一下自己的工作。

一、尽力做好服务者

明确职责，当好助手，创造性地开展本职工作是我努力的目标。面对新形势，新要求，新观念，如何用全新的思想，全面贯彻党的教育方针，积极推进素质教育，自觉遵守职业道德，当好教师的带头人，已成为我人生追求的内涵。

1、做好常规教学工作。

\"好的开端是成功的一半。\"本学期我从计划制定开始，抓好头，确定好目标，继续落实好每月一次校本学习活动、推荐学习活动、双周教育教学故事交流活动等常规活动。

过程的落实是工作的关键。教研教学活动方面，落实好每一个过程，做好活动有通知，过程有监督，结果有反馈。本学期我们共开展40余次教研活动，从教师备课、上课、业务常规检查、研讨交流、学生活动等多个方面开展，让教师和学生都从不同方面得到能力提升的体现；功能室开展使用方面，做到调度、检查、反馈、复查工作，落实好教育教学资源的开发和使用。

2、做好外出学习培训工作。

要想提高教育教学质量，教师的素质是关键，而教师素质的提高离不开学习和培训。本学期我们共派出教师到临沭各学校、临沂、江苏等地方外出学习20次，学习人数达55人次，学习面涉及到学科培训、优质课观摩、基本功观摩、青年教师读书观摩、名师教学观摩等。每名教师外出学习回来后，都要写出学习体会，到外地学习的都要举行学习汇报，形式有讨座、讲课等。把外出学习的东西原原本本的散播给每一名老师。

作为一名教育教学的管理者，我还比较年轻，经验尚浅，对教育教学的管理还很不到位。无法提及到创新，只能尽力做好常规工作，抓实抓好教育教学的平时工作。

二、做一名学生喜欢的好老师

重新走上讲台，与二年级的孩子为伍。语文教学是我永远的追求。去年，我定的目标是培养好学生的语文学习习惯，让学生爱上语文。这一点我做到了。由于我班差生较多，平时不及格的学生多达10余名，这很让我头疼。于是，我本学期的确定的目标就是缩减不及格的学生。下面我就来说一我是如何转化差生的。

1、我班差生基本情况。

去年在平时的考试中，不及格的学生一般在10名左右，占了全班的四分之一，其中有3名学生试卷上常常是空白，也就做二、三道题，正确率不及百分之十。本学期我重点把这10名不及格的学生转化至3—5名不及格，把2名50—60之间的学生辅导保证合格；把5名30分以下的学生尽力辅导至50—60分，努力达到及格就行。经过本学期的努力，10多余不及格的学生已经能缩减至5名，另外两名学生有时能够及格，大多数时候在40—50分左右。目标基本达到。

2、分层教学，给予学困生学习信念。

在平时的教学中，我认真参加镇组织的集体备课研讨活动，经常与同年级的教师一起交流教学。结合我班实际情况，我把教学内容分为两块，一块作为常规教学内容，另一块主要针对学困生，对其要求降低。比如：本节课要求学会10个生字，要学会字、音、组词，并理解相关语境，而对另外10名学生只要求其认识，第二课再就要求这10名学生记住课文中的词语。平时的作业我也是一式两种，一种常规作业，一种为降低难度的作业。基础训练作业也降低要求，普通学生要求全部完成，而学困生只完成其中两、三道题。这样一来，他们才跟上我们学习的步伐，在不断的学习中也能获得学习信心。虽然达不到教材上的教学目标，我想，让这些学生能进步多少，就进步多少，总比永远落在人群后面抬不起头来的好。

3、作业少而精，及时批改、及时订正。

作为二年级的学生，年龄小，自学能力差。如何让他们专注地完成作业，养成修改作业的习惯非常重要。如果平时的作业不改，学生订正了老师也不看，不仅学生得不到学习信心，老师也会失去对学生学习情况的全面了解。所以，我一般很少布置作业，课堂上作业量也比较少，就是留出时间让学生订正、修改。可是学生之间差距很大，有的做得很快，有的做得很慢。

为了不让学困生落下，我对优秀的要求是，做完作业，认真检查，然后复习本节课的内容。比如：本节课主要是写生字。我布置的最低目标就是写一遍，然后优秀生可以把自己觉得难写的词语多写几遍，甚至同桌之间先相互听写。一节课最后十分钟，我会听写或发一张看拼音写词语来检查学生的学习情况，量很少，一般课下十几分钟就能批改完。对全对的同学奖励小红花，对学困生只要错字不超过三分之一，也可以得小红花。这样一来，课堂上学生就有了自己的学习目标，自己的思考。

总之，半年来我努力让每一个学生有所提高，对学困生付出了很大的努力。今年期末考试，学生会怎么样呢？不得而知，我想从去年的第6名，再上升几个名次，能达到第3名是我理想的目标。欲知情况如何，还待十日后见分晓。

**半年个人工作总结范文部队篇2**

20--年上半年，本人在公司各级领导的正确领导下，在同事们的团结合作和关心帮助下，较好地完成了上半年的各项工作任务，在业务素质和思想政治方面都有了更进一步的提高。现将半年来取得的成绩和存在的不足总结如下：

一、思想政治表现、品德修养及职业道德方面

半年来，本人认真遵守劳动纪律，按时出勤，有效利用工作时间；坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成。认真学习法律知识；爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心。积极主动学习专业知识，工作态度端正，认真负责地对待每一项工作。

二、工作能力和具体业务方面

我的工作岗位是业务内勤。主要负责统计公司铁矿石的发运数、收货数。另外就是将每天的车皮号及时报山西办事处，核对山西办事处收货情况；整理铁路大票及开具港口包干费票；统计港口操作部每天的返港卸货数量和港口存货的水分等。

我本着“把工作做的更好”的目标，工作上发扬开拓创新精神，扎扎实实干好本职工作，圆满地完成了半年来的各项任务：

1、统计情况：能及时从代理部门取回磅单，做到发运数与收货数统计准确。

2、收货情况：山西办事处报的收货数，从刚接触时的整船统计收货盈亏到现在可逐步分成整列统计收货盈亏。

3、空车过磅：今年五月份实行了过空车，现在对于发运数也能做到准确。以前的报表虽然以轨道衡为准，但还是有误差的。现在空车过磅，就能做到发运数基本准确。

4、水分化验：以前港口发运数出现短少情况，都会出现责任不明确，到底是货物被盗还是水分的丢失。而现在，规定每列货物都化验水分，这样就不会出现推卸责任。

**半年个人工作总结范文部队篇3**

在过去的半年里，销售部在总经理的正确领导及其它部门的密切配合下，基本完成了今年上半年的工作任务。部门的工作也逐渐步入成熟。在这半年里我们具体工作内容如下：

一、对外销售与接待工作

首先销售部经过了这一年的磨合与发展，已经逐步的成熟了自己的销售工作，拓展了自己的市场。把商大酒店全面的推向旅游市场，提高了酒店的知名度，争取做到限度为酒店创造经济效益。根据年初的工作计划认真的落实每一项，20\_\_年上半年销售部的工作重点放在商务散客和会议的销售上，由于酒店所处的地理位置所限，散客的入住率偏低，全年的销售部散客入住率为，我们加大商务客人的销售力度，拜访重要公司签署商务协议，同时根据季节的不同制定不同的销售方案，有针对性的走访客户，比如旅游旺季，我们把地接团队较好旅行社认真的回访与沟通。为旺季的酒店整体销售量做好铺垫。平时在整理客户档案时，分类定期的回访，同时不断的开发新客户。

20\_\_年我到酒店担任销售部经理，这对销售部提供对外宣传筹码，同时也把我们酒店整体水平提高一个档次，有利于酒店的销售工作。

随着网络的高速发展，网络的宣传不仅仅提高了酒店的知名度，而且通过网络公司提高酒店整体的入住率。目前共与某某家网络订房公司签定了网络合作协议。我们对重要的网络公司提高佣金比例，利用其宣传能够让更多客人通过网络详细了解商大酒店，比如携程、艺龙、恒中伟业等几家网络公司；

同时在这一年里我们接待了各种大中小型会议，对于每个会议的接待，所有部门都能够认真的配合销售部，圆满完成会议的接待工作，客人对我们的工作给予了肯定。在这里由衷的感谢各个部门的领导及员工对我们销售部工作的支持。

二、对内管理

酒店拥有自己的网站，由销售部负责网站的维护和网页内容的更新，通过网络进行宣传扩大影响力，并及时准确的把酒店的动态、新闻发布出去，让更多的人了解酒店，同时我们提出新的酒店网站建设方案，这为今后酒店网站的发展奠定了基础。

三、不足之处

1、对外销售需加强，现在我们散客相对比较少；

2、对会议信息得不到及时的了解；

3、在接待工作中有时不够仔细，在一些细节上不太注意，考虑的问题也不够全面；

4、有时由于沟通的不及时信息掌握的不够准确；影响了酒店整体的销售与接待，在今后的工作要认真细致，尽量避免，能够做到及时的沟通，从而减少工作失误。

**半年个人工作总结范文部队篇4**

转眼间\_\_年的上半年已经过去，回顾这段时间，我在公司领导和各位同事的支持与帮助下，较好的完成了自己的本职工作。

通过半年来的工作和学习，工作模式上有了新的突破，工作方式有了较大转变，工作心态也逐渐成熟起来。与此同时，在工作中也注意发现自己的不足，并努力去弥补，不断追求自我完善。现将上半年的工作情况总结如下：

（一）日常的助理工作在硅材料项目结束后，目前开展的项目主要涉及光伏、太阳能水箱及生物柴油。作为德国专家\_\_的助理，我的主要工作就是积极协助其推进各个合作项目。具体工作可概括为以下几个方面：

1、针对具体项目，利用网络资源及能源杂志，搜集整理产品、市场以及合作伙伴的相关信息。就光伏项目，利用办公软件access，针对世界各国主要的光伏公司建立数据库，较全面地掌握了各公司的光伏产品信息，为选择合作伙伴并开展合作打下了良好的基础；太阳能水箱及生物柴油项目，由于之前尚未接触过，所以在项目的准备阶段，主要从上述产品的基础知识学起，逐步了解了太阳能水箱的工作原理、生物柴油的加工过程及市场前景。这些工作大大拓展了自己的知识面。

2、翻译与各项目相关的信息资料以及德国专家\_\_向上层领导所作的工作报告。一方面，新项目的开展使得自己的翻译内容有了较大的转变，尤其是在与机械、化工相关的专业术语方面，翻译起来显得有些吃力，有时甚至会出现不理解汉语术语的现象。意识到这一问题后，我开始注意该类词汇及表达方式的积累，对于不懂的汉语术语，则积极向同事请教并做好记录，保证这类专业术语再次出现时可以应对自如。另一方面，在翻译\_\_所写的一些资料、报告时，注意纠正其不规范的英语表达方式，强化对英语的运用能力。通过翻译工作，自己的专业技能得到进一步锻炼和提高。

3、做好联系和协调工作。联系和协调是各项工作顺利开展的重要前提和保障。为推进光伏项目，与\_\_光伏公司国际贸易部进行多次联系，先后将两块组装好的太阳能电池板样品顺利寄送给国外的合作伙伴公司进行工艺检测。此外，与可进行生物柴油合作的公司联系并组织会谈。在这半年的工作过程中，我的联系与协调的工作技能得到进一步强化，在完成工作任务的同时，与公司和集团的领导、同事以及合作伙伴建立并保持良好的工作关系。

（二）外事工作

1、在时间比较紧张的情况下，准备好公司领导办理签证所需的全套资料；

2、为\_\_德国分公司总经理\_\_女士办理一年多次签证申请；这两次外事事务的办理，对于未曾进行过操作实践的我言，确实是一种学习和锻炼。准备签证资料，要求办理人员认真仔细，尤其在填写申请表时，更是不能出现一点差错，否则只能重写。从中，我深深体会到，工作不管大小，想要干好，对工作态度的要求都是一样的，那就是认真，再认真，千万不能有一丝懈怠。

（三）其他事务

1、妥善处理\_\_在工作中的各项费用；

2、在不影响本职工作的情况下，帮助\_\_翻译部分商务资料；

3、鉴于德国专家\_\_的特殊情况，帮助其处理生活中的部分个人事务。\_\_年的下半年，在做好本职工作的同时，我将从以下几个方面来提升自己的个人能力：

(1)树立良好的工作心态，思想上严格要求自己，严格遵守公司的各项规章制度。工作不论大小，认真对待，尽自己的最大努力去完成每一项任务；

(2)工作中，向书本学习，向周围的领导学习，向同事学习，不断积累工作经验；

(3)除加强专业技能的训练外，利用业余时间学习与贸易、财会相关的知识；

(4)注重与领导、同事之间的交流，同各位一起创造融洽、积极向上的工作氛围。

**半年个人工作总结范文部队篇5**

大家好，我是工程二部的王飞。今年四月二十三号，来到咱们公司工作。当日，被下放在通盛未来城工地。工程二部承担者未来城的开发与建设。初来，跟随冯部长做试桩的`有关数据记录。随着工作的深入，对工作有了进一步的了解，后来，独立完成了第17、18组试桩的数据记录。

试桩的结束，意味着工程桩的全面开始。面对基坑周围紧挨市政设施和毗邻农业用地等不利条件，在公司领导的直接指导下，专门在五月六号和五月十二号召开了工程桩动员会，对此事做了专门的安排与协调。在樊部长与项目建设各方的积极协调、联系下，五月十三号，迎来了通盛未来城工程桩全面开工。按照工作分工，我主要负责西桩队现场管理、数据统计、质量控制，虽然目前工作单一，但是他的重要性是无可比拟的。基础工程是隐蔽工程，且不可返工，承担者建筑物上部传下来的各种荷载，更承担者住房者的安危，事关公司的前途命运和兴衰成败。在工程现场，我督促项目部、监理加强在现场监督，并控制回填土的含水率、桩深、提锤高度和夯击次数等各个环节，落实好我部下发的1014联系单，需要我带着对自己负责、对公司负责的态度，脚踏实地、实事求是、虚心请教、锲而不舍的投入到工作中去。不断培养吃苦耐劳、迎难而上、敢于担当的精神。放下管理者清高的姿态，从工程的实干中不断丰富自己的所学才能，使自己的现场综合能力得到锻炼与提高。

时间在一天天的流逝，总结经验与教训，必将有利于自己的前行。回顾几个月的工作，我从工程管理中得到一些启迪。首先是自身学习，学习永无止境，职业生涯只是学生生涯的一种延续，重要是将学校里的理论知识运用到工作中去，进一步提高、升华。其次是工程管理。工程管理也就是对工人的管理，面对工地上各种各样的人，得尊重他人，理解他人，宽容他人，与他们和睦相处，才能赢得事业上的顺心。

第三，及时做好个人的总结，及时发现自己的不足，及时改正，及时提升自己。第四，学习施工规范和施工手册上的各种专业知识，以便做好自己的工作。今后，我将在工作一线摸索学习、管理心得，加强与同行内外的沟通与交流，学习他人的长处，弥补自己的不足。在看图纸上下功夫，争取自己年内在这方面有一定的提高。

在此，感谢公司领导给予的学习机会和成长舞台。年轻的我应该奋勇向前、坚定前行，争取把自己锻炼成为一名合格的“建筑人”。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找