# 护士一年工作自我鉴定总结(16篇)

来源：网络 作者：流年似水 更新时间：2024-08-30

*总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。相信许多人会觉得总结很难写？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢...*

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。相信许多人会觉得总结很难写？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢!

**护士一年工作自我鉴定总结篇一**

病人在一轮轮的换着，科里也在这几年中离开了不少老同事，来了好多新同事!不过相处的岁月中，工作的协调与配合中依然那么依然有序。又快过年了，感触不由得从心底像投幕电影一样，放映着这一年之中发生的一件又一件事情!

专业知识、工作能力方面我认真学习科室文件书写规范，认真书写一般护理记录，危重护理记录及抢救记录。遵守医|学教育网搜集整理规章制度，牢记三基(基础理论、基本知识和基本技能)三严(严肃的态度、严格的要求、严密的方法)。护理部为了提高每位护士的理论和操作水平，每月进行理论及操作考试，对于自己的工作要高要求严标准。工作态度要端正，“医者父母心”，本人以千方百计解除病人的疾苦为己任。我希望所有的患者都能尽快的康复，于是每次当我进入病房时，我都利用有限的时间不遗余力的鼓励他们，耐心的帮他们了解疾病、建立战胜疾病的信心，当看到病人康复时，觉得是非常幸福的事情。

当一个人，总想有完美表现的时候，要背负的就更多，责任这个无形的东西也就越重。像个鞭子一样，在身后催你前进。这1年来，徘徊过，彷徨过，甚至有很多时候有了问题，便开始怀疑自己的能力，但一直有两个字支持着我，那就是坚持。我想无论任何人，在那样的状态下，所有的事，都要自己一个人面对和解决的时候，还有你必须面对和迎向根本摆脱不了的来自内心无形压力的时候，没有人会不得到锻炼，没有人会不成长。

护理事业是一项崇高而神圣的事业，我为自己是护士队伍中的一员而自豪。在今后工作中，我将加倍努力，为人类的护理事业作出自己应有的贡献!在即将迎来的20xx年，我会继续发扬我在过去的一年中的精神，做好我自己的工作，急病人之所急，为病人负责，绝对不要发生因为我的原因而使病人的病情恶化，我对自己的工作要做到绝对负责，这才是一名救死扶伤的好护士应该做的最起码的工作。人总是在不断成熟与长大，如果说昨天的自己还有那么些浮躁那么些飘摇，那今天的自己则更加成熟更加稳健，对护理工作也有了崭新的诠释，更加明白自己的职责和重担，也能更好更用心地为每一个病人服务

作为一名护士，我时刻的意识到我担子上的重任，我不会为医院抹黑，我只会来激励我更加努力的工作。在生活中我也是会严格要求自己，我相信我会做到!

**护士一年工作自我鉴定总结篇二**

一、指导思想

我校电教工作始终以县电教馆工作计划为根本，以学校具体安排为工作目标，本着教育教学为中心、服务全校师生的思想，踏实肯干的工作态度，务本求实的工作作风圆满地完成了本年度的电教工作。

二、完成的主要工作

(一)认真完成上级部门布置的任务

组织教师进取参与省资源及国家资源中心建设，做好教师注册信息维护，完成向省资源及国家资源中心“上传下载”任务。组织学生参加英语听力竞赛，并取得较好的成绩。同时还把我校开展的电教活动以信息形式向电教站汇报。

(二)做好学校的服务工作

电教本来就是一个带有服务性质的工作，为学校，为教师，为学生服务好，这就是我的工作根本。

我校计算机比较多，并且教师们工作中依靠电脑的程度也比较高，机器出现问题势必影响他们的工作，所以在教师报修后我都会及时赶到处理问题，能够解决的自我立即解决，解决不了的，向电教站的领导和教师们请教。使我校的机器在第一时间内得到维修。

认真做好“远教”资源下载工作，并逐一登记，分类造册，为教师查阅供给方便。及时做好音像教材的征订和收发工作。

(三)继续做好教学软件的采集、保管与借用工作

教师借用光盘等资料，履行借用手续，使借用教师能及时归还物品，也能使校领导了解学校教学软件的使用情景。

(四)加强学习

1、抓住外出培训机会，加强与外界的学习与交流。

2、主动自学。经常浏览一些与教育教学有关的网站，天天看一下与信息技术有关的文章，了解信息技术发展中的新东西，学习一点新知识，掌握一点新技术。

3、经常动手动脑

在工作中，经常动手做些东西。比如说课件，网页之类的，这样不但能够解决工作中的实际需求，更主要的是能够学习掌握新的知识。动手的过程中可能出现意想不到的问题，在解决问题中，就会学到更多的东西。当然在这个过程中自我的确付出了辛苦，很多工作都是在家里完成的，这点可能没人明白，大家看到的只是结果。越是不断的学习，越是感到自我欠缺的太多，总有一种紧迫感，使自我不敢懈怠。当然，我在工作上也不像以前似的单打独斗，有了问题总是自我闷头干，加强了网上交流和校际交流，发挥团体的力量，与时俱进。

(五)电教设备的使用情景

电教设备的维护主要包括学校办公电脑的维护，电教设备的维护，以及网络设备的维护。电教设备的维护是很花时间和精力的事情，学校统筹安排，使每一教室都有专人负责，每一位教师职责明确，除了定期维护自我的设备，并且都留下了使用记录，异常是电教设备维修的记录更是详实。

三、工作中的不足

电教工作带有很强的技术性，对电教设备的维修不是很精通，今后要加强这方面的学习，充实自我，同时还要树立服务意识，为学校，为教师，为学生服务好。

**护士一年工作自我鉴定总结篇三**

为打造社区减灾平台，构建各谐完美社区。根据上级要求，结合我社区实际情景，开展综合减灾示范社区创立活动、现将活动开展情景汇报如下：

一、开展社区防灾减灾知识宣传周活动

为进一步深入开展防灾减灾知识宣传工作，提高社区居民防灾减灾意识、心理承受本事和自救互救本事，营造良好的社区学习氛围。我社区经过展板、宣传栏等形式面向居民进行防灾减灾科普知识宣传。

面向不一样人群开展宣传活动。针对老人和少年儿童开展火灾自救知识宣传。针对居民开展关于地震等灾难的相关知识宣传。

经过宣传，使居民不断增强防灾意识，提高自救、互救本事;动员广大居民相信科学，不听信谣传，当好联络员，一旦发现异常，及时上报，构成全社区广泛参与的群防体系。

二、开展消防应急疏散演练活动。

为引起社区全体居民对防灾减灾工作的高度关注，进一步增强居民灾害风险防范意识，广泛普及灾害自救互救知识，结合本地区防灾减灾工作实际和我社区的具体情景有针对性地制定消防应急疏散实施方案，细致安排部署活动的实施步骤和操作办法;假定演练背景，根据活动总体要求，明确指导思想、社区及辖区单位在活动中的具体职责。

我社区高度重视此次演练活动，预设一幢楼内发生险情，演练开始：报警器响起、社区居民安全有序进行紧急疏散转移。演练总体情景良好，群众顺利转移、疏散，可是也体现出一些具体问题，如有些居民忘记在疏散过程中用毛巾捂住口鼻。

三、建立防灾减灾长效机制

防灾减灾工作是关系到群众生命财产安全的重要民生工作，必须在集中开展宣传教育活动的基础上，把一些行之有效的方法制度化、经常化，建立健全防灾减灾宣传教育的长效机制。我社区经过此次活动加强了对居民的防火知识宣传，增强群众的防灾减灾意识，提高避灾自救和互救的基本技能，构成全体居民共同关心和参与防灾减灾工作的良好局面。另外我社区经过加强职责制建设，建立健全预警机制建设，为防灾减灾工作打好基础。

(一)存在问题

此次综合减灾创立过程中也发现一些问题。

1、居民防灾减灾意识不强。经过宣传接触，我们发现有些居民的防范意识和自救本事都有待大幅度提升。

2、防灾减灾活动欠缺，训练时间不足，对居民的教育效果不够明显。

(二)改善措施

1、进一步加强防灾减灾宣传工作。经过多种形式，针对异常人群，有针对性的开展宣传教育活动，有效提高老人、儿童及青年群体的防灾减灾意识，增强其防灾减灾本事。

2、增强防灾减灾活动数量。开展形式多样的防灾减灾演练等活动，增加防灾减灾技能培训的次数，使居民得到切实有效的教育和训练，提升防灾减灾意识和技能。

**护士一年工作自我鉴定总结篇四**

首先，十分高兴能够加入鹏威科技有限公司这个大家庭，感激郑总给我这么一个好的能够尽情施展自我才华的发展平台，多谢!

\_\_\_年11月14日，我怀着一颗忐忑的心加入了鹏威，说实话，我心里面没底。以前，我从来没有从事过it行业，更不要说销售投影机。可是，经过一个礼拜培训后，参加实战第一个礼拜，我就卖出去了自我进入it行业的第一件产品，并在之后连续成交了几单生意，顿时，我有信心了，加入鹏威公司发展自我的事业，我的决定没错!

下头，请允许我对我这一年的工作进行简单的总结和分析，期望各位领导和同事能给予指正。

一、工作业绩

截止\_\_\_年12月31日，我总计开发有效客户家，上门拜访客户次，每一天坚持打电话30个以上，完成销售万元。我这一年的销售业绩不梦想，跟各位公司的前辈销售人员比起来，我感觉万分惭愧，可是知耻而后勇，我会在以后的工作中加倍努力，向前辈们学习，勇创佳绩。业绩不梦想，我觉得主要有一下几个原因：

1、刚进入it行业，对产品和行业知识不熟悉，在以后的工作中，我会努力学习，提升自我的内功。

2、本身工作经验不够丰富，跟客户沟通和谈判的技巧不够，造成人为失单，今后的工作中，我会多向前辈学习，多多自我总结，提升自我的销售本事。

3、不够勤快，我在今后的工作中，必须客服自我心中的魔鬼，全身心投入到工作中，增加自我的工作量，都说勤能补拙，我相信，在来年，我必须能创造出更好的成绩。

4、我个人认为还有一些市场原因，根据客户的信息反馈，年底了，商家都忙着清理库存，不愿意再用现金向外面调货，从而造成我们销售困难，并且客户手上有些单子，也会拖到年后再交货。

二、事务性工作

1、严格遵守公司的规章制度，服从公司领导的安排

2、参加了公司一个礼拜的培训，同期，并对市场进行了一番调查和摸底，我觉得我收获了很多。

3、经常帮忙公司其他同事处理一些应急事件，比如送货、送文件、帮忙看门市等。

4、轮流主持早会，训练了自我的组织本事和应变本事。

三、应收账款

我严格执行了公司的财务制度，截止\_\_\_年12月31日，我的应收账款回收率为100%，在来年的工作中，我会继续严格执行公司财务制度，保证公司的资金安全。

四、个人心得

1、电话营销技巧：打电话之前，必须要组织好自我的语言，不要紧张，也不能激动。跟客户沟通时，必须要调理清晰，并要严格遵循公司的报价原则。当客户态度不是很友好时，我们要懂得随时调整自我的心境，不能被客户左右了我们自我的情绪

2、客户拜访技巧：初次拜访客户，必须要坚持谦卑的态度，递送名片时，必须要双手奉上，多说一些恭维的话。在进行商业洽谈时，必须要头脑清醒，立场鲜明，不能被客户左右了自我的思想，该坚持的原则必须坚持，否则，后面的工作我们会十分被动

3、客户讯息搜集：除了公司供给的专业杂志和企业黄页以外，我还经过网络和朋友搜集了很多客户讯息，开发出了不少的客户，我觉得在这方面我们必须要把自我的眼界方款，这样我们的市场才会无穷大

4、客户管理：我将自我的客户进行了分类归档，异常是加了qq好友的客户，我进行了重要、次要和一般三个级别的分类，对重要客户进行重点开发和培养，提高了我的工作效率

5、其它心得体会：

五、个人提议

1、我觉得公司应当给我们多进行一些培训，不管是产品知识或者营销技巧，这样会大大加快我们业务员的成长

2、我们由于是职场新人，对财务这块不是很熟悉，我期望公司才能抽点时间对我们进行一些必要的财务知识培训，避免我们犯财务上的低级错误

综上，是我这一年的工作总结和一点心得体会，不足之处，请各位领导和同事指正。

**护士一年工作自我鉴定总结篇五**

紧张忙碌的暑期集训基本结束，盘点两个月的工作，朝阳路校区在多项指标完成上均居前列，圆满的完成了阶段性任务，而我本人也伴随着朝阳路校区的成长逐渐熟悉了工作，屡清了头绪。在与团队共命运的过程中，自然有自我的一些思路、做法，收获和反思。现将工作的点点滴滴梳理如下：

1.常规管理不放松

常规管理是学大制度实施的重要途径，也是学大规范职工，构成统一规范的个性化教育品牌的保障.刚来朝阳校区的时候，工作千头万绪，教师们在经历中高考的忙碌后，有些松懈，还没有进入暑期集训的状态。在着手处理了一些棘手的事情，如催收教师的论文，招聘教师等之外，我把常规管理作为每日工作的重点。并给自我制定了每日工作流程。(1)八点到校后首先检查教学区，自习室以及公共区域的卫生，如有问题及时清理。(2)对照课表一一检查，如发现有学生没有上课或者与课表不符的情景及时询问教师或者学管师，做到胸中有数。(3)查考勤，检查工牌的佩戴，对考勤有问题的教师多次找其谈心说明利害。(4)分类听课。如当天有新生开课首先听教师的第一次课，课后进行交流。听取新入职教师的课，再听取老员工的课进行比较，找出差距。(5)中午与教师交流，针对个别教师出现的问题个别提醒。(6)检查教学计划，教学总结和老

师教案，以及劳动纪律情景。(7)下班前再巡视一下教学区域的卫生，对不整齐的桌位动手整理一下。(8)下班前将早8点到晚7点的实际课时数报到总监办公室。(9)对当天的工作进行小结。(10)另外协助其它部门，或者处理一些临时性的事物。常规管理十分琐碎，可是每一个细小的环节如果没有抓紧，时间久了教师们就会缺少方向感，团队的凝聚力更无从谈起。

2。要事第一，灵活搞好暑期集训的教研活动

暑期集训期间教师们的时间安排得很紧，多数教师的课安排的比较满，开展各个小组或者全体教师参加的教研活动变得不太现实。何况教师的确很累，每个人的精力是有限的，还要注意到教师们的健康，尽可能的不占用他们的休息时间，保证教师有较足够的精力去应对每一天的工作。可是教研活动和一些上级精神要求必须传到达教师。我们采取灵活的方式，将教研活动化整为零，如开展一对一的研讨，如教研组长对新教师进行培训，教学主任对出现学生换教师的情景找教师谈话，共同分析原因。对必须要传达的精神和出现的严重问题，我们根据教师课的安排选择没有课的时段分批做好传达和督促。有时我们还采用小便条的形式提示近期要做的工作，另外我们还常常主动听取不一样部门的意见，了解教师的工作情景，及时弥补工作中的漏洞，一切把教学放到第一位。

3。以德服人，以制度管理人

每个人都期望得到别人的尊重和理解，在工作中我以身作则，从来把自我放到服务于教师的位置，一切以制度要求走，各种评比公平

公正不讲面子人情。多关心教师的身心，如暑期我们给教师配备了防暑降温药品;对生活上需要帮忙的教师我们进取想办法，如帮忙教师联系租住房子;教师思想上出现波动或者情绪低落时多和他们谈心。。。，教师们感觉得到了尊重，有归属感。严格贯彻公司的管理制度，在公司制度的基础上初步完善了适合本校区的制度，此项制度准备在9月1日施行，针对有些疑难杂症制定了相应的约束机制。

4.进取主动，以始为终

组织教师给每位学员做好暑期集训总结，组织教师对学员进行摸底考试，应对新学期的入学测试，让每个学员制定新学期的计划，作为教师制定开学大辅导计划的参照依据。召开教研组长会议，各教研组结合本组实际情景制定九月份的教研计划。定好专题和时间，并上报。做好九月份的课时分解，开好暑期集训总结会，总结得失，纠正问题，发扬优点，弘扬正气。

5.知彼知己，不断反思

孙子曰：知彼知己百战不殆，本年度北分安排校区主任到各个校区参加会议，给了我们参观学习的机会，每次去别的校区开会，我都会到人家的校区到处转转，看看人家做的好的地方，对照自我检查不足，有疑惑的地方经常和其它主任交流。我们关注每一天，每周，每月的指标变化，我们关注自我校区的排位情景，我们把目标细化到日。我们的信念是要想改变就有可能改变。

6。几点反思

(1)还没有更好的方法解决暑期集训期及时上交教案的问题(2)各种资料的表格设计还不够统一规范(3)教师方面转介绍的成绩不梦想。(4)学科组长的作用没有发挥好(5)本校区还没有可操性强的奖励机制(6)团队的凝聚力还不够强，教师的职责感还需要加强。以上几点反思正是我们今后努力的方向，

7.几点感悟

(1)做事要大处着眼，细节着手，细节决定成败，细微处体现企业的\'真性格(2)好孩子是夸出来的，好教师也是在不断肯定中涌现的。(3)职责承载着本事，一个有职责感的人会以工作为己任，会主动去做。一个想改变的人总能找到解决问题的办法;一个有方向感的人前行的脚步才会更坚定，企业也是如此。

以上是我工作中的一些做法和点滴体会，我认为前行时仅有低头思考，抬头看路，努力去做才有可能柳暗花明。

**护士一年工作自我鉴定总结篇六**

本学期来，我校在上级教育主管部门领导和关怀下，依靠全体教师努力，始终坚持教育、教学理论的学习，进取参加各项教研活动和探索课堂教学新模式，不断的完善和改善教学方法，提高教师的专业素养。继续坚持以学校工作意见和计划为指导，进取营造“教学即研究”的科研氛围，遵循教育科研“关注学生、亲近教师、走进课堂、成长师生”的原则，把解决教学中的实际问题作为研究重点，把促进教师专业成长作为归宿。

以下就针对本学期教研的工作做如下总结;

一、认真做好抓实校本培训，

提升教师的专业素养本学期我们根据实际情景，有计划、有步骤进行校本培训，措施得力，目标明确，形式多样。

1、本学期进行了6次的校本培训，4次是培训是以讲座形式开展《营造高效课堂的几点做法》《如何备课》《怎样记听课笔记》《岗位练兵手册第四单元指导》，在每次的培训前我用心的思考——教师们在哪些方面需要提高?认真的查资料，做课件。同时传递给教师的信息是认真的工作态度。两次是微机培训，学习资料《电子表格的制作》。学习中全体成员比较认真。

2、用心思考，努力认真，团结协作做好本校的校本教材的开发工作。三月下旬开始校本教材的开发工作：3月25日组织我校11位语文教师开了动员会议，主题是探讨校本教材的定向资料。4月初定下了1-5年级以课外阅读的校本教材。在下旬收集小学10册语文书出

现的古诗。利用每一周的教研活动参与一个年级的校本教材的研究。

二、认真的做好本学期各科考试工作。

1、做好管局教育局组织的学子联盟考试工作，

在5月接到通知后，我做了如下工作：(1)4、5年级教师开了动员会(2)进行了报名工作(3)语数教师网上阅卷的培训(4)5月10日组织一次教育局的布置的考前学生试卷的演练工作，进行了考场，监考人员的布置，在这之前组织一次4、5年级单元试卷答题卡的训练，为了让学生熟悉这种形式。这一次的组织工作让我查找到了自我的不足。规划性和执行力还需进一步的学习和提高。

2、做好期末的小文子科目和不联考语数英科目的考试工作和试卷批卷，分析试卷工作

6月中旬我用了3天时间将文字科目的试卷出出来，下旬认真的组织安排文字科目的考试工作和评卷工作。

7月中旬认真的做好了1-5年级语数英科目的考试工作和试卷批卷，分析试卷工作。

3、组织好管局的联考科目的考试工作

7月初管局的联考科目一下来，(四年级数学和五年级科学)我校很重视，就对联考年级教师开了会，让大家做好充足的准备。

本次的联考成绩比较好，四年级数学，五年级科学居管局上游。

三、扎实有效的做好青年教师的培养工作

1、继续开展青年教师的赛课，同时做好每个教研组的评课活动。

本学期4-6月开展了青年教师赛课，共有12位教师参加。赛课

前对全体教师提出了一个要求：是什么学科的公开课，有关教师要参加，并认真写好评语。这些教师的课受到校领导的好评，此次活动开展的提升了教师的业务本事。

周五的教研活动按教研组活动，主要是对本周赛课资料进行评课，评课中进行三个环节：

一是由赛课者说(设计本课的意图，制定教学目标的理由，重难点如何突破，达成度如何，讲课反思有哪些不足)

二是由听课者评(听课者都谈自我见解，从本课的最大的亮点和不足)三是由全组成员议(改善措施，同时畅谈大家在教学此类学课的困惑，交流好的经验)。研讨时间都在1小时以上，大家本着负责的态度，畅所欲言、认真点，气氛活跃，教师之间相互取长补短，互相学习，真正做到优质资源共享。

2、指导青年教师的工作

本学期，学校将继续开展师徒结对子活动，共有5位教师对6名青年教师进行课堂教学的指导。他们每月要完成4节听课任务。在课堂，在教室，在备课室随时随地都能看到她们共同交流的身影，她们共同探讨教材的教法和学法，努力提高驾驭新教材的本事，并取得了必须的成效。

四、做好日常的教学管理工作

对于日常的教学管理工作，我能够说从零学起，在战主任的平日的提醒和指导下，逐渐的学会勤于善于思考问题。如：教师临时请假

战主任告诉我后，我要合理的安排临时的代课教师，有时需要研究周全。有一周有3位主科教师请假，人员安排不开，我便为二年2个班和四年二上了4节数学课。作为党员指导我的付出是要比别人多的，心态要进取的对待。

五、教研工作

对于数学教研活动：一个是周一的团体备课，另一个是周五网络教研活动。我将省教育学院小教部网络教研房间告诉本组成员，并要求大家在周五午时：1:30准时到电子备课室参与活动。经过网络教研能看到我省各地区承办的教研活动，这是个很好的学习机会。

六、开展好学生的竞赛活动

本学期开展了2次学生的竞赛活动。一个是学生的写字成果评比活动，另一个是1-5年级口算竞赛的活动。写字成果评比以班级为单位，将全班的字统一纸张展出来，每班评出5人优秀奖，经过比赛从整体看比较工整，但还需要在章法上多进行指导。口算竞赛共有55人获奖。经过本次比赛反映教学中口算还需对速度提出高要求。本学期教务工作在有序，有效的节拍中即将结束。这半学期对我是一次主角，思想的转变，也是管理学的学习，历练。这期间我也找到了自我的差距，发现自我的不足，在今后的教务工作中还需向主任学习，还需阅读学习，增强业务本事，积累经验，还需有创新的意识和胆识。

**护士一年工作自我鉴定总结篇七**

第25届上海玻璃展已经落下帷幕，相比于20\_\_年北京玻璃展，我公司不管是在规模、展品的种类还有人员配置方面都有很大的提高，对公司品牌的推广起到了很好的作用，让我公司在玻璃耗材行业有了必须的知名度，这与全体公司员工的努力是分不开的。而在展会上遇到的各种各样的问题，则使我的知识面更加宽广，对玻璃行业有了更新的认识并且从中汲取经验，学会了很多在平时工作当中学不到的专业知识，现特对本次展览会加以总结，具体如下：

一、展会前期准备

为了能够顺利参加本次展会，公司全体员工都全力投入，分工合作：

1、销售人员深入的了解和熟悉产品知识，对产品性能、结构和参数都牢记于心。

2、接待人员统一服装和装扮，以良好的精神面貌应对每一位客户，树立了公司的精神风貌。

3、展会宣传资料、展品以及办公用品的准备

4、展台的搭建更是经过各个公司的方案比较，最终选择性价比高的公司为我们进行展台的搭建。

5、企业宣传片的制作，为推广公司品牌更是制作了本公司的第一部宣传片

二、展会分析

本公司展位号是e7-278，位于耗材馆最中心位置，不管是规模还是展位设计风格都应当是工具馆名列前茅的，我相信这次展会我公司绝

对是异军突起，将给玻璃耗材行业掀起不小的波澜，虽然根基不如做了10几年工具的几个知名品牌，可是我相信经过公司所有人的努力，这些都不是问题。

三、现场观众分析

参观的人分为几类人：

1、参展人员

2、其他行业的人员

3、玻璃行业的人

4、行业内想了解市场的人

而对于我们来说要准确确定客户属于哪类，这就需要具备一种特殊的观察本事。对于来参观的每一位客人，我们都及时的把客户资料做好备份，有名片的交换名片，没有名片的也做了登记，以便今后能够方便公司的业务联系。

四、产品竞争力

无论作为“买”或“卖”，其关键是产品。即使客户有购买需求，但市场的同类产品如此之多，我们如何让客户选购我们的产品，这就需要提高我们产品的竞争力。产品竞争力能够体此刻产品的设计、知名度、质量、价格等。市场竞争者的增加，正代表了这个市场的庞大，如何有效去抓住市场，这才是以后需要去思考的主题。

总体来说，客户对于我们的产品是比较满意的，不管是包装设计还有质量，都十分满意，对于价格方面，鉴于我们此刻是以贸易为主，如果想在价格上有竞争优势，那么供应商的选择是很重要的，这点也是

在后期选择供应商方面必须要注意的地方。

最主要的是在有竞争者的情景下，如何维持老客户，增加新客户。提高本公司产品在市场上的占有率，这才是现阶段我们不能忽视的问题。

五、展会效果

(1)崭露头角，提高了企业知名度

(2)推动销售，促进业务增长

(3)树立企业员工信心

六、展会的不足

(1)展位的设计

由于本次展会是与东莞博朗合作共用70平米的展位，比较显眼的一面留给了博朗，这也影响了一部分参观者的视线，也间接的影响了公司品牌的推广

(2)公司首部宣传片的清晰度不够，由于是第一次制作，视频的比例没有调好，导致宣传片的宣传效果没有到达预期，这个在明年的展会上将要改善。

(3)人员配置

由于公司产品种类比较多，涉及到整个玻璃加工生产流程，再加上新进员工对产品的知识理解的还不是很透彻，导致有些专业性的问题不能及时准确的跟客户进行沟通、解说，这也是在今后工作中要注意的;

(4)产品展示

由于在展会之前已经计划好展品的排列顺序，因为没有实际研究到展

位位置的关系，导致切割类的产品被客户询问的几率大大降低，这点在及时改变展品陈列顺序后得到了很大的改善。

(5)展会赠品

本次展会大多数的厂家都设有赠品，并且赠品也分为几个档次，这样不仅仅吸引参观者更加愿意了解产品信息，并且遇到大客户，我们如果有一些好的礼品增送，也能够促进今后的合作。

以上就是我对于这次展会的总结

总体来说，本次展会经过全体员工的努力还是比较顺利的，并且对公司的品牌也进行了很好的推广，本人更是在展会上学到了以前没学到的知识，并且对玻璃行业有了一个更新的认识，并且更是体会到：一个公司想要健康有序的运营下去是需要全体员工的一致努力、互帮互助的。

本人在以后的工作当中，将进一步提升自身的专业知识以及销售谈判本事，与同事坚持良好的关系，与公司共同成长，见证中国式bohle的崛起!

关于展会后的计划安排，具体安排行程将与20\_\_年工作计划一致，对于出差方面将根据具体客户情景进行相应调整。那里就不做赘述!

**护士一年工作自我鉴定总结篇八**

在新的一年中，将总结\_\_年妇女工作经验，继往开来，坚持以科学发展观为指导，认真学习贯彻党的方针政策精神，围绕党的中心，结合本社区的实际情景，坚持以人为本的原则，全面提高妇女的整体素质，维护妇女儿童的合法权益，以崭新的面貌全面推进妇女工作。在\_\_年我们主要抓好以下几个方面的工作：

一、加强理论研究，增强工作指导性

加强对妇女工作的理论研究。围绕新形势下制约妇女儿童发展新情景、新问题和妇联组织自身建设中存在的突出问题开展研究，加强对妇联工作新观点、新思路、新举措的研究和探讨，探索和把握妇女工作的前瞻性和科学性，创新工作方法，增强工作指导性、针对性和实效性，充分调动和发挥广大妇女群众能动性，扎实推进妇联组织在新农村建设中的独特优势，在服务大局、服务妇女儿童事业中建功立业。

二、以创先争优活动为结合点，促进妇女就业、参与社区活动

\_\_年，\_\_社区妇联将要进一步提高统筹协调本事，围绕解决广大妇女的各类实际问题，紧紧抓住维护妇女职工合法权益、帮忙待业、失业妇女就业、促进社区下岗失业妇女创业与再就业等重点工作，进取扩大服务领域，创新工作机制，切实为广大妇女群众办实事、办好事。

1、进取帮忙失业及待岗妇女，供给各方面就业信息的同时帮忙她们提高自身素质、为其成长发展创造条件。引导她们在自谋职业、灵活就业和自主创业领域中开辟更加广阔的发展空间。创立“巾帼礼貌岗”，鼓励更多的妇女就业、创业，参与到哈南新城的建设之中。

2、加强和落实社区各阶层的妇联组织建设，扩大组织覆盖，深入到企业和流动人口当中，加企业职工妇女和流动妇女群众与社区妇联的联系，定期召开妇女代表会议，把握不一样妇女群体最迫切的发展愿望，把妇女的呼声和提议“送上去”。

三、以创立平安和谐家庭为主导，大力推进和谐文化建设

家庭是妇联的传统工作领域，在构建社会主义社会的新时期，家庭作为社会的细胞，肩负着不可替代的作用。\_\_年，我社区妇联组织要紧紧围绕构建和谐社会这一主线，不断拓展思路，创新方式，使“家庭文化建设”活动常办常新。进取培育家庭礼貌建设精品。要以“平安和谐家庭”为主题，进一步丰富和拓展五好礼貌家庭、学习型家庭、绿色家庭、诚信家庭等各类特色家庭创立内涵，不断提升家庭礼貌建设水平，促进家庭与社会的平安和谐。

四、加强宣传教育活动，促进和谐社区建设

1、\_\_年，我们将继续认真搞好“三八”节庆祝活动，突出我社区妇女工作的发展进程和在经济建设、政治建设、文化建设和生态礼貌建设中涌现出来先进人物和团体。大力表彰一批先进个人、先进团体和礼貌家庭，弘扬正气树新风，努力营造学先进、比先进、赶超先进的良好氛围。

2、深入开展“孝敬长辈、创立和谐家庭”系列活动。以感恩母爱、孝敬长辈为基点，弘扬中华民族的传统美德，以孝心促大爱，激发人们爱人、爱家、爱岗、到爱社区、爱党、爱国的大感情怀，为“超越自我，建设新哈南”宏伟目标的实现，营造和谐社会氛围。

五、开展妇联维权活动，增强妇女的法制观念和法制意识

1、开展庆“三八”妇女维权周活动，以开展法律宣传、法律服务、法律援助等形式，切实维护妇女的合法权益。加强妇女维权服务，建立社区服务站，大力宣传《婚姻法》、《妇女权益保障法》等有关妇女的法律法规，要以社区文化活动和宣传栏为依托大力宣传法律知识，让社区妇女知法懂法，进取维护自我的合法权益，举办妇女卫生健康知识讲座，开展妇女常见疾病义诊、咨询和普查等工作，鼓励妇女进取参与、增加健康保障。构成人人知法、懂法、守法的良好社会氛围，逐步构成法律知识进家门，法律求助在社区的互助机制。

2、进一步建立健全妇女儿童权益保障机制。要进取参与党政府主导的维护群众权益制建设，密切与公检法司等部门的联系，整合社会资源，使社会化维权机制发挥整体效应。要把“平安和谐家庭”与创立“无家庭暴力社区”、“不让毒品进我家”、“拒绝黄赌毒、远离艾滋病”等主题特色活动融为一体，有效保障妇女儿童的平安和谐。

\_\_年，\_\_社区妇联在街妇联的领导下，将继续深入贯彻落实科学发展观和创先争优活动，围绕中心、服务大局，面向基层、服务妇女，办好实事、力求实效，团结带领社区内广大妇女为实现社会和谐目标而努力奋斗，共同推进妇女事业的发展。

**护士一年工作自我鉴定总结篇九**

一、出差時間：20xx年6月8日～29日，共计:21日

二、出差行程：青海省西宁市出差人：张椋椋

三、出差目的：开发市场，拜访代理商，市场布局调整。

四、客户拜访基本情景：

6月10日拜访青海盛龙医药公司刘经理，并未对公司产品产生意向，认为品种较为单一，不再跟进。

6月11日拜访青海瑞生医药有限公司余经理，并未对公司产品表示明确意向，称需与领导沟通，次日跟进表示不愿操作公司产品，不再跟进。

6月12日拜访西宁新特医药有限公司续经理，表示对公司产品有意向，但其公司正在进行gsp认证，七月中旬认证完再研究，继续跟进。

6月13日拜访青海康帆医药有限公司梁经理，简单沟通，并未对公司产品产生意向，不再跟进。

拜访青海省健华药业有限公司李经理，并未对公司产品表示明确意向，称需与领导沟通，次日跟进表示不愿操作公司产品，不再跟进。

6月15日拜访小桥医药公司刘经理，并未对公司产品表示明确意向，称需与领导沟通，次日跟进表示不愿操作公司产品，不再跟进。

6月16日拜访新绿洲医药连锁公司陈经理，称其公司正在准备进行gsp认证，暂时不研究新进品种，暂不跟进。

拜访希尔医药保健品公司，未见到主管采购领导。

6月17日拜访青海汇丰医药有限公司石经理，对公司产品有意向，与其详细沟通，称需与领导沟通，次日其公司葛总表示不愿操作公司产品，不再跟进。

6月18日拜访青海天奕医药连锁公司刘经理，简单沟通，表示对公司产品没有意向，不再跟进。

6月19日拜访众生堂医药连锁有限公司马经理，对公司产品有意向但其公司配送渠道有问题，进货量较小，以联系王琦经理与其公司联系，进行沟通。

拜访青海省健华药业有限公司李经理，并未对公司产品表示明确意向，称需与领导沟通，次日跟进表示不愿操作公司产品，不再跟进。

6月20日拜访青海湘源医药发展有限公司王经理，称其公司正在准备进行gsp认证，暂时不研究新进品种，暂不跟进。

拜访青海金正医药有限公司代总，表示公司只做临床，由于公司产品在青海市场未中标，不予研究，不再跟进。

6月21日拜访青海中藏药业有限公司张经理，简单沟通，表示对公司产品没有意向，不再跟进。

6月23日拜访青海朝东医药公司方经理，简单沟通，表示对公司产品没有意向，不再跟进。

拜访青海康家医药有限公司石经理，表示对公司产品有意向，详细沟通后称需与领导沟通并需要对产品进行市场调研，继续跟进。6月24日拜访青海旭升医药有限职责公司王经理，称其公司正在准备进行gsp认证，暂时不研究新进品种，暂不跟进。

拜访西宁市众康药业公司张经理，简单沟通，表示对公司产品没有意向，不再跟进。

拜访金珠药业连锁公司王经理，称其公司正在准备进行gsp认证，暂时不研究新进品种，暂不跟进。

6月25日再次拜访石经理，表示可操作公司产品但需要西宁市唯一代理权，由于公司在西宁市场有一名老客户，双方存在分期，切对价格，优惠政策等进行了沟通，需继续跟进。

6月26日拜访青海旭升医药有限职责公司王经理，称其公司正在准备进行gsp认证，暂时不研究新进品种，暂不跟进。

6月27日拜访西宁市众康药业公司张经理，简单沟通，表示对公司产品没有意向，不再跟进。

再次拜访石经理，由于此月出差即将结束，约定下月进行沟通相关事宜。

五、市场总结：

由于青海省及西宁市人口较少且经济欠发达，导致医药公司产品不是过很多且此月有很多大型连锁的医药公司要进行认证，所以此月新客户开发的不梦想。

六、下月计划：

与重点客户详细沟通使其签定代理或销售协议，努力加大新客户的开发力度，增强铺货范围，配合公司的活动加强与客户的联系，使产品的市场占有率提高，管理好市场供货价及终端销售价格，使市场有序发展。

**护士一年工作自我鉴定总结篇十**

我校卫生工作在上级主管部门的领导下，在全体教师和学生的大力支持下，认真贯彻执行《学校卫生工作条例》，全面贯彻落实学校卫生工作，完成了我校学生健康检测及学生的健康档案、上好健康教育课、美化环境卫生、熟练地掌握学生健康监护信息系统的使用，传染病防控的宣传等很多的工作，保障学生的身心健康发展，有力地推动了学生的全面发展。

一、强化组织领导，落实岗位工作职责

卫生工作涉及到每个学生的人身安全和健康成长，牵动着每个家长的心，关系着学校正常教学工作和学校的长远发展，是学校的头等大事。我们学校高度重视学校卫生工作，为贯彻落实卫生和教育方针，促进学生健康，提高学生整体素质，改善学生就读环境，我校成立了由德育主任为组长，学校卫生主管为副组长，以各班班主任为组员的卫生管理工作领导小组，对学校卫生工作进行全面的督查指导。组长和组员都做到明确分工，职责到人，保证了各项卫生任务、指标、项目的全面完成。学校还组织的各种卫生会议和学习培训，以提高学校卫生员的管理水平。

二、建立健全制度，完善学校卫生工作

为使学校卫生工作顺利实施和确保目标的实现，保证学校卫生工作的细致化、持久化、制度化。我校制订了《学校卫生制度》、《疾病预防和管理制度》、《突发公共卫生事件应急预案》、《外出活动事故应急预案》、《学校秩序管理制度》等一系列规章制度，并在工作中逐步加以完善，使学校环境卫生、饮水卫生、生理卫生、疾病防控等工作得到了制度上的保障和制约。在全体师生的努力，一学期以来未发生过任何不安全的事故。制度的落实，确保了我校卫生工作逐步走上了依法管理的轨道。

三、加强卫生、健康教育管理，创设良好的育人环境

学校卫生工作的落脚点是抓好卫生常规管理。一学期以来，我校都高标准管理学校环境、健康教育等工作的落实。

1、卫生习惯抓养成

为培养学生良好的卫生习惯，学校狠抓学生习惯养成教育，经过开展形式多样的活动进行强化养成训练，培养学生勤剪指甲、勤洗手、勤理发的习惯;经过开展礼貌班评比培养学生自觉守纪的习惯等等。班主任要把卫生习惯的养成做为自我的日常工作之一。学生的卫生习惯的确有了很大的提高。学生仪容卫生搞好了，人也整洁了、自信了。

3、环境卫生抓保洁

“打扫易，坚持难”这是卫生工作的常识，所以要搞好卫生工作，必须从源头着手，即提高全体师生的思想认识，养成爱卫生的良好习惯。为养成学生的卫生习惯，各班充分利用墙报、班会、队会等各种阵地，开展卫生教育，号召广大学生自觉遵守卫生制度，自觉养成卫生习惯，人人争做礼貌学生。要求学生认真做到“不乱扔果皮纸屑，不随地吐痰，不破坏绿化及设施，不损坏公物”等。

另外，我们每一天加派值日生检查各班做眼保健操的情景并做好相关的登记，卫生员也进行全校性的巡查。

回顾我校卫生工作，我们深深懂得：学校的卫生状况，既是一所学校综合实力的体现，也是衡量学校物质礼貌和精神礼貌建设成果的重要标志。虽然我们取得必须的成绩，但仍有许多地方需要进一步完善、创新。我们将在上级有关部门的正确领导下，与时俱进、开拓创新，为全体师生创设一个整洁、优美的学校。

**护士一年工作自我鉴定总结篇十一**

张而忙碌的家具展览会即将结束，由于第一次参加展销会，内心颇有感触。

看着周围的领导和同事个个都瘦了一圈，虽然没人叫嚷但我明白大家共同的感觉都是“累”，因为我也深有同感。

每个人在尽力做好本职工作的同时，都在进取配合团队的工作，虽然不够尽善尽美，依旧展现出一个富有凝聚力且高效能的团队。

作为其中的一员，我感觉很开心。

功夫不负有心人，相信一向以来大家的努力必须会有丰硕的成果。

在此期间，我主要作为一名后勤保障人员，负责客户酒店入住及接待工作。

看似容易，实则繁琐。

在最大限度满足客户需求的同时，又要坚守节俭原则不浪费酒店资源。

16号东莞家具展正式开始，在此之前一两天已又零散的客户来厂参观考察，刚开始两天有点丈二和尚摸不着头脑。

我就提前拜访木兰酒店何经理询问一些细节，以便更合理的安排客户酒店入住问题。

最初感觉整天紧张兮兮的就怕出错，渐渐的熟悉整个流程后才感觉简便许多。

但让我清楚的明白“台上一分钟，台下十年功”的道理。

不管多么简单的工作，做到极致就是不简单。

在自我努力付出完成工作的同时，也让我更加懂得团队协作的重要性，更好的理解尊重与支持同事的劳动成果。

我认为这些是我工作过程最大的收获，并将受益终生。

20\_\_年\_月16号对我们来说是个不平凡的日子，一批精明能干的业务冲锋前线，我们在后方进取配合，结果晚上聚集五十多位新老经销商。

公司董事工作人员及客户聚集一堂，大家开心的吃着聊着，期望今后能够合作愉快，每个人脸上洋溢着灿烂的微笑。

我们展此刻客户面前的是一支精良有素且得到充分认可的团队，虽然最终结果还不能预测，我们问心无愧，因为我们做到了最好的自我。

此刻还清楚的记得，在家具展的前一天晚上，林总召集大家开了一个很严肃的紧急会议。

实际上有点类似动员大会，只可是气氛有点压抑，因为他是老大远比我们承载更大的压力。

紧张的接待工作过后，即将能够看到丰收的喜悦。

期望大家都能够休息几天，好好放松一下身心。

**护士一年工作自我鉴定总结篇十二**

一年来，全镇广大干部职工认真贯彻市经济工作会议和全镇工作经济会议精神，继续推进“工业立镇、商贸活镇”战略。进取对外招商，拓展会展市场，同时鼓励本镇企业“走出去”参加布展。现将我镇20\_\_年会展工作情景和20\_\_年工作思路总结如下：

一、20\_\_年度会展工作总结

一是加强组织领导，构成工作合力。会展工作是一项具有蓬勃发展潜力的新型工作，同时这项工作又涉及各个职能办公室，为此我镇于年初就把会展工作纳入重要议事日程，并系统列入镇年度目标考核资料，成立了镇会展工作领导小组和会展办公室，配备了联络员，进一步加强了领导，明确了分工、落实了工作职责，构成了线上工作分头抓，中心工作共同抓的局面，确保工作顺利展开。

二是理清工作思路，制定会展计划。镇会展工作领导小组在认真分析我镇会展经济发展现状，在年初，召开了会展工作会议，经仔细研究，并结合任务要求，研究制定了切实可行的会展工作计划，以办好一节(杨梅节)、配合好二会、组织好三展为工作目标，细化职能，使会展工作有章可循。

三是加大宣传力度，营造良好氛围。为进一步做大做强会展产业，提高知名度，镇专门召开专项工作会议，研究部署会展工作。经过召开企业老总座谈会、各类会展推介活动等形式宣传办展环境，充分利用广播、有线电视、宣传窗、黑板报等手段加大会展工作宣传力度。例如在杨梅节期间，我镇各主要道口均设置醒目宣传标语、标牌，极大地展示了马渚镇特有的西山白杨梅文化。

四是找准自身定位，进取配合参展。我镇进取响应市委、市的号召，根据会展办的总体安排部署，充分挖掘自身潜力，不断鼓励辖区内贴合要求的企业参展。其中，进取配合市组织的“二展”，今年我们共有二家企业参加会展，共有126平米的展览面积，取得了较好的效果，得到上级一致的好评。组织好本地企业参加二期广交会，20\_\_年，全镇共有48家次企业参加广交会，用有展出摊位60只。进取组织参加了第十二届浙洽会和市洽会。同时进取组织参加第10届中国国际日用消费品博览会。同时，进取配合市级的各种会展工作，有宁波汽车零部件展，中小企业对接会，20\_\_中韩设计对接会，20\_\_年小家电设计大赛等等。

二、20\_\_年会展工作思路

一是加大引导，不断调动企业参展的进取性。20\_\_年我镇将定期召开规模企业负责人座谈会，深入研究会展工作，逐步提高企业参展的意识，促使企业深刻理解展会是市场与企业互相了解的重要途径和发展手段，经过产品的展示能吸引客户，拓展和建立市场，展会也是企业走持续发展的重要平台。此外，进取组织好塑博会、小家电博览会、宁波汽车零件展等参展活动。

二是进取调研，以展会助推产品产业转型升级。深入调研马渚镇各行业及块状经济的发展动态，把握发展趋势。同时密切关注国内外知名展览机构在新兴产业领域开办新展的动向，从而做好双向互通工作，引导企业与之对接，自愿配对，进取参展，实现马渚企业在产品产业转型升级的新突破。

三是整合资源，进一步挖掘会展潜力。进一步整合展览资源，充分利用现有的工作资源。同时更加重视系统外展览工作资源的整合，进一步加强与市会展办和其他展览机构的交流与合作。高度重视专业队伍建设，以为人本，探索建立展览业务人才的培养与发展机制。

**护士一年工作自我鉴定总结篇十三**

本学期的工作即将结束，在这逝去的一年中，在学校领导班子的正确领导下，在各位同事的紧密配合下，我进取配合学校按照总计划和教科室的工作部署，开展各项工作，目前接近尾声，此刻将一年的情景总结述职如下。

本期教科室的主要工作是按照区教育局文件精神，大力开展校本培训和研修工作。这项工作我主要从下头四个方面来汇报。

一、领导重视，营造氛围

校本研修工作开展以来，我校领导始终把它放在学校工作的重中之重。严校长多次召开校委会商讨有关校本研修的话题，他还经常在学校例会上大力宣讲校本研修的重要性和必要性，搞好研修，不仅仅能够提高广大教师的综合素质，并且也是提高教育教学质量的倍增器。领导的讲话，使教师们内心受到触动，思想上更加重视。我们教科室精心组织安排，使得各项活动有条不紊，循序渐进，大力开展校本研修，主动研修，在我校以蔚然成风。

二、机制保障，带动学习

针对校本研修，我校制定了一系列的规章制度。教导处决策安排，教科室具体主抓实施。首先我们教科室拿出本年度的校本研修总方案，并予以公示，收集意见，修改完善。教师们在大方案的框架下，根据自身实际制定出个人专业发展规划，并上交存档。平时无论是参加集中培训活动，还是自研活动，都要求做好笔记，以备不定期的检查。对于过程管理，我校根据上级精神和“白云路模式”制定了《子陵中心小学校本研修考评细则》;对于结果的评价管理，我校又制定了《子小能级考评表》，《子小校本研修奖惩方案》等。有了这些制度的保障，我校教师们以极大地热情投入到研修的活动中去，保证了必须的质量。

三、活动引领，促进发展

本期研修活动，我们主要做的有：

1、进取反思暑期国家级远程教育资源网上培训活动。我校大部分教师都参加了今年暑期的网上教育培训，每个人都认真学习，仔细笔记，还保质保量完成了多次网上作业。今年开学领导检查了笔记，学校统计了成绩，我校每位教师都合格，异常是严小春、张金梅两位教师作业得了100分的满分，被树为我校的典型。九月针对此次培训，学校组织教师们分教研组或集中讨论收获，写心得体会，结合自身工作实际，谈打算，并要求大家把学到的好方法运用到自我的实际教学工作中去。

2、学生教育本事的培训。教书育人，为人师表是为师者的准则。教师教学不仅仅是传授学生文化知识，更重要的是塑造人的灵魂，无论是哪一面，都要求教师具有渊博的知识，高尚的师德，此外还要有丰富的、适当的、有效地育人方法和技巧。所以，本期十月举行专题讲座，主题就是如何有效教育学生的班主任培训，先后讲了三期，教师们反响很大，许多年轻教师称收获大，受益匪浅。

3、计算机及信息技术的培训。教育局实施学校联网计划，打造信息化平台。如果不会计算机，这一切只会成为空谈。十一月以来，我校一向在进行以计算机运用为主题的信息技术培训。针对我校实际，年龄老化，不会或不熟练成为主流，这是个大问题，所以在严校长的指示下，我们教科室主抓，定人定时定地点，聘请李主任负责培训。李主任精心备课，分若干个专题对教师们进行了培训，资料包括上网查找资源，编写教案，制作课件，运用多媒体进行教学，开展网上教研，创立个人博客等。经过近一月的学习，教师们提高挺大的。

4、扎实开展常规教研活动。语、数教研组除继续抓好听、评课外，还进取按上级要求每月搞两次网上教研，有中心议题，有参训教师回贴，有组长小结。尤其是10月份教学展示月，所有在岗教师都参与展示，教师们精心备课，认真准备，扎实上课，大家都展示出了自我应有的水平，取得必须实效。

总之，多样的研修活动开展，激发了学习热情，锻炼了操作本事，促进了教师们的专业发展。

四、全员参与，共同提高

本次校本研修活动，上自校长，下自普通教师，每人都以极大地热情投入到学习之中去，真正体现了全民皆兵，每人不落下。我校的李书记、伍教师算得上是老革命了，他们平时不怎样摸计算机，顶多就是看看天气预报，浏览一下新闻而已，但这次培训后，他们学会了打，简单修改，还会熟练运用远程教育网上资源等，提高可真大;李教师、舒教师对计算机也不很熟练，但她们学习刻苦认真，每一天加强练习运用，此刻不仅仅能打排版，并且还会创立个人博客，写日志推送发表等;陈教师、杨教师本来电脑技术就不错，经过此次培训，他们的技术简直又上了一个新台阶，制作ppt课件，又快又有质量，甚至能做动漫，真让人羡慕。多种活动的开展，教师们互相学习，取长补短，促进了共同提高。

此外，我还兼任本校的师训人事工作，这项工作也是千头万绪，需要花费很多的时间和精力来完成的。本期我主要做的工作有：1、暑假义务教育阶段教师国家级远程教育网上培训的检查、统计和有关数据的采集上报等方面的工作。2、配合学校会计做好有关教师工资调资，填表，上报等工作。3、配合区教育局做好有关创立学习型学校，教师校本研修考评，教师“三型”能级认定和学习型教师的评比工作，并且还要做好相关数据采集和统计上报。4、继续完成上期未做完的教师职评和职考等工作。

本人本期的工作尽管做的还行，但还是会有疏漏之处和不尽人意的地方。比如要带领教师们创立属于自我的科研成果，还要加以推广，这方面做的不够。“一切为教学服务”是教科室的工作宗旨，教科研活动必须无条件为学校的中心工作服务。本期是一个繁忙的学期，各种活动排满日程，所以教师们要及时调整计划，采用较宽松的形式来参与课题研究，在此，期望得到大家的理解和支持。水尚无波，相荡乃生涟漪，石本无火，相击而发灵光，思维着的精神是地球上最美丽的花朵。相信我们能在真诚的互动中不断提高，共同开创我校教科研工作的新局面

**护士一年工作自我鉴定总结篇十四**

20\_\_年还有两个来月就结束了，面临着离别工作岗位之际，我敲打着键盘回忆着过去的岁月，盘点着这些年来我的工作生活的点点滴滴。

我是1972年参加工作的，这些年来曾多次被评为先进个人，1999年荣幸地出席了全省妇女第九次代表大会。

下头我要总结的是近年来在市科技情报研究所工作的情景。

一、政治思想表现

拥护执行党和国家的各项方针政策，参加单位组织的政治活动。有工作职责感，敬业精神;遵纪守法，廉洁奉公;自律、能正确评价自我，有自制力;自重，有自信心;有社会团体职责感。

二、主要履行的工作职责

1、阅览室的服务管理

20\_\_年，单位被评为市“礼貌窗口”，阅览室是单位的窗口之一，我为工作得到认可感到欣慰。

我的工作岗位十七年一贯制，看来一向到退休仍然在在阅览室这个工作岗位了。我喜欢这个岗位。首先，得天独厚的看书读报优越，新杂志新报纸先睹为快，不亦乐乎。我生性喜欢静下来做自我喜欢做的事情，我的工作正合我的性情，真正要感激十七年来的历届负责人看准了我这个“坐得住的“人才”，并且一干十七年都不厌烦的难得的“人才”。其次，与读者打交道中，我逐步地学着与不一样人交往的技巧，也常常与读者一齐谈论国事家事，并和读者成为了好朋友，这使我感到幸福，我们分享着知识和欢乐!读者对我的工作和为人的肯定，就是对我最大的鞭策，我愿意以更好的质量服务于各位读者。

1992年接任阅览室的工作，我制定了相关的借阅制度，正常进行阅览室的日常工作。为了提高科技文献服务的准确性，了解读者的需求，我拟出了一份资料服务效果调查表发放给读者，读者的反馈让我们更好地保证了服务质量。

那时网络还没如今这么发达，所以来阅览室科技咨询的比较多，无论口头书面或者电话的咨询，我都能尽可能地以不一样的方式给予答复。对他们了解市场，选择推广项目等有必须的帮忙。

每年按时订阅5000多元报纸、杂志，认真做好报刊杂志的编目整理上架日常工作，过期的报刊能井井有条地整理装订。整理编写1989——1991年、1992年——1995年和1996年-\_\_年馆藏中文期刊目录。

2、科技信息港的业务

为更好地推动郴州经济市场的繁荣，情报所信息港开通了商务频道，我主动联系了几家商户，精心为他们建立网页，用文字图片展示商家的基本情景。在科技论坛里，我管理两个栏目:社会观察和数码电脑。

3、职工工会工作

\_\_年情报所成立工会后，我负责工会工作，开展了以下几项活动:

组织会员们学习《中华人民共和国工会法》，服从配合局联合工会和所领导，把工会工作做得生机勃勃。我的宗旨是，让每一个会员都享受到大家庭的温暖和组织的关怀，感觉自身的体面与尊严，从而增强单位的凝聚力，更好地开展工作。

慰问爱抚工作，面向职工及职工家属。每当员工过生日会得到工会的祝福。

娱乐健身活动。组织职工做工间操，锻炼身体。由户外活动中心的驴友带领我们，乘木舟游翠江，篝火晚会，搭建帐篷扎营喻家寨;到岗脚乡农家乐和参观古民居;游玩“梦里故乡生态园”，员工们玩得还算尽兴，进行团队拓展游戏，品尝了自我烧烤的食品;到郊外“田园风光”寻找欢乐，开展球类活动比赛等。

4、其它工作

我是情报所的一名助理研究员，搞课题研究是我的工作的一部分。参与的课题研究有《铅锌铜铋钼锰镁深度开发调查研究》、《郴州地区乡镇企业发展战略调查研究》、《地区矿业数据库的开发》等。

负责《情报》内刊修改发行工作，除了给当地有关领导报送外，还与全省各地州市情报所及外地一些同行互相交换刊物，影响良好。

参加市图书馆学会常务理事会议及有关活动。

三、个人活动情景

自我教育，终身学习，这是我对自我的基本要求。除看书读报外，还利用各种媒体学习更新知识，适应时代的发展，与时俱进。

这些年读了一些书，有业务书，也有其它类别的书，留下了6万余字读书笔记。20\_\_年阳春三月，我在新浪开辟了一块绿地，在那辛勤地耕耘，不知不觉900多个日日夜夜了，我种下了400多棵小草，收获了绿色心境和欢乐生活，更庆幸的是结交了一位又一位让自我受益非浅的朋友。5月黄金周，我一个人上路，深入到瑶乡山村，观赏瑶民的吊脚楼和他们深山伐木放排的生活。神州瑶都的盘王殿、九嶷山、九龙井、雾江、紫霞岩、舜帝陵给我留下了一串串完美的回忆。从7月份开始，走进广场跳舞人群，加入他们的队伍，天天傍晚舞动肢体，欢乐心境。11月份，我从网上得到需救助的贫困地区的地址后，伸出援手，两次给他们邮寄去了御寒的冬衣，为自我的行动感到快慰。

20\_\_年伊始，我们居住的城市经历了百年不遇的冰冻灾害，在这没水停电恶劣的环境里，我们扫雪铲冰，度过了艰难的十六个日日夜夜，经过锻炼我们更健康更坚韧了。

“5.12”大地震发生，我和同事们捐款表示了慰问。我在博客写了篇《我的牵挂》，表达了我对旅游时认识的藏族、羌族女孩的牵挂之情。

我的职业生涯是在愉快中度过的，这要衷心地感激领导和同事们!工作给我带来愉悦，和谐的人际关系让人简便幸福。我对生活越来越满怀感激，虽然我不懂得基督，但我认同感恩。最终，我想与大家共勉一句话:真正懂得珍惜、知足，然后时刻坚持一颗感恩的心来看待这个世界，这样你就能拥有幸福的人生。

**护士一年工作自我鉴定总结篇十五**

随着科学技术的高速发展，竞争日趋激烈，社会对人才素质也提出了更高的要求。注重人才素质的培养，是新世纪教育最显著的特征。新一轮基础教育课程改革，不仅仅使教育形式与学习方式发生了改变，更重要的是对我们的教育观念产生了深刻的影响。

如何加强中学生的素质教育，培养学生成为有梦想、有道德、有文化、有纪律的新一代，是我们教育工作者应尽的义务和职责。现将一学期来的各项工作汇报如下：

一、主要成绩

(一)协助教导处做好教学常规工作。

1.教师利用学校资源库做好教育教学工作。以便教导处进行每周的教学常规检查。

2.做好每月的反思，与校本教研进行交流。

3.利用网络办公系统做好邮件通知的收发工作。

4.各备课组与教师，根据我校的质量计算方法做好了期中期末的考试质量分析。

5.教师完成上级部门布置的远程技术培训10小时。

6.开学初组织了学生进行电脑绘画辅导及竞赛。

(二)实验室工作部分。

1.实验课建设与管理。

理、化、生实验室有工作计划和实验进度计划，期末有工作小结，本学期为满足新课程标准的实验教学，确保20\_\_年度理、化、生实验全市统一考核，能及时增补一些新的仪器、设备、药品，并严格检查验收，逐一入册登记。并协助总务处完成了固定资产的盘点核实工作。定期进行安全检查，实验室电源、水源、消防设备都安全措施到位。对以前购买的灭火器专门检查，看是否超过使用期，对裸露导线、电器开关已损坏的全部更新。对化学危险品的使用加强了管理，1名实验员管钥匙，领用有记录。防盗门窗本学期全部到位，危险品仓库建立规范。过期报废药品专人负责检查，按上级要求统一上报处理，并认真记录好实验室安全记录。实验仪器定期更新，购物相符，仪器设备保管妥善，存放合理整洁，室内外清洁到位。

2.严格规范实验准备制度和仪器、药品管理制度。

演示实验当天，分组实验一天前交实验通知单到实验室，准备好实验后，教师先预做实验，一次保证实验顺利地进行。对新的实验仪器的性能、使用、操作方法做了充分了解，能熟练地操作使用。并且进取参与了学生实验操作的指导工作，进一步锻炼了自我的动手本事，更好地配合了实验教师的教学工作。

购置仪器、药品要先行申请，由主管领导审阅后报校长室审批后再购置，入库要验收，同时填写入库清单。仪器原则不外借，若借出要由主管教导或校长同意后才能，并要及时追回。做到购物有登记，帐目清楚，帐物卡三对应工作。教学仪器的借用严格按照教学仪器借用制度实行登记，如期归还，追还等。

3.开展实验教学，做好教学辅助工作。

学生实验和演示实验开出率达100%，实验通知单、演示实验记录单、学生实验记录单如期填写好，实验室日志每日认真填写，实验报告齐全。开展“自制教具创新设计评比”活动，鼓励教师参加各类实验方面比赛。

(三)图书室工作部分。

1.严格执行各项规章制度，使图书室的工作规范化。

(1)开学初，图书室轮流组织各班学生学习墙上的各项规章制度，并举办图书借阅专题讲座，严格执行各项规章制度。

(2)图书室实行每一天课外活动开放，学生每一天课外活动集中借阅，借阅时，充分发挥班干部及小图管员的作用，本学期每人借阅4次左右。供给很多的书籍给学生阅览，丰富学生的课余生活，培养学生的阅读习惯。

(3)本学期参加了其他学校的图书室，学习了文献分类、管理软件的使用、期刊装订、论文写作等实用知识技能，为进一步提高图书室的服务水平打下了良好的基础。

(4)在本年度中我校图书馆不断地做好新书简介工作，图书登到后即进行介绍，期刊每月介绍一次，本学期新书介绍2

期、新书展览一次。

2.真做好图书、报刊、各种资料的分类编目、流通、管理等工作。

(1)图书室流通工作，本学期，图书室借出图书370册、还进图书370册、图书流通率到达27.1%、读者人数735人、人均借阅览4册。

(2)开展“学校书香”活动，全校师学踊跃参与，学校进一步完善图书室。

(四)电化教育部分

1.我校现有多媒体4套，较好的满足学校教学工作需要。使用率平均每一天都有。学校规定，40周岁以下教师每周至少一次使用多媒体，凡校级以上公开课，原则上必须使用多媒体进行教学，每学期每位青年教师至少制一个课件。

2.本学期新征订电教软件11套，软件借用本学期达30人次。各班班长负责填写的《班级电教使用记录》认真到位。学校对投影仪灯泡、胶片及时增添，录音机及时修理与更新，切实加强了对电教器材的维护。

二、存在问题及其改善措施

(一)存在问题

1.管理制度不够规范，职责不十分明确。

2.管理员的服务意识有待进一步提高。

(二)具体改善措施

1.进一步规范管理制度，明确第一职责人。管理员由于保管不到位，造成物品丢失或损坏，应报请分管校长作出赔偿处理意见。

2.规范仪器和图书借阅、使用和流通等管理，热心为教师和学生服务。我校图书馆全天开放，各年级学生按规定课余时间，有组织地进入图书馆书库全开架借阅，根据书架上的大小架标，选择所需的图书。正常情景下，每位学生每周可轮到一次借阅，如果需要，还可适当多借。有时，教师或学生来查询有关资料，我们及时答复，经过网络检索或翻阅杂志目录等途径，帮忙查找相关的书刊资料，尽可能满足大家的需求。

**护士一年工作自我鉴定总结篇十六**

我参加工作来，我热衷于本职工作，严格要求我自己，摆正工作位置，时刻保持“谦虚”、“谨慎”、“律己”的态度，在领导的关心栽培和同事们的帮助支持下，始终勤奋学习、积极进取，努力提高自我，始终勤奋工作，认真完成任务，履行好岗位职责，各情况表现优异，得到了领导和群众的肯定。现在就这段时间来的工作做个自我鉴定：

工作情况努力工作，认真完成工作任务。一年来，我始终坚持严格要求我自己，勤奋努力，时刻牢记全心全意为人民服务的宗旨，努力作好本职工作。坚持原则，正确维权，在窗口工作，既要热情服务，又要坚持原则，才能维护窗口的正常秩序。作为户籍民警，我始终坚持以“微笑是我的美丽，服务是我的宗旨”为座右铭，认真做好本职工作。在做好本职工作的同时，又积极主动配合派出所其他民警工作。

在思想上严于律己，自觉加强党性锻炼，政治思想觉悟得到提高。一年来，始终坚持运用马克思列宁主义的立场、观点和方法论，坚持正确的世界观、人生观、价值观，并用以指导我自己的学习、工作和生活裎。热爱祖国、热爱党、热爱社会主义，坚定共产主义信念，与党组织保持高度一致。认真贯彻执行党的路线、方针、政策，工作积极主动，勤奋学习，不畏艰难，尽职尽责，任劳任怨，在平凡的工作岗位上作出力所能及的贡献。

学习情况强化理论和业务学习，不断提高自身综合素质。作为一名刚踏入社会没多久的大学毕业生，我清醒地看到人生舞台已发生转变，我自己又缺乏工作经验。也深知刚参加工作就如一张“白纸”。这张“白纸”最后“绘”成的“画”是绚丽多彩，还是黯淡无光，关键是靠我自己。所以只有不断加强学习，积累充实自我，才能锻炼好为人民服务的本领。这一年来，始终坚持一边工作一边学习，不断提高了自身综合素质水平。平时主动、认真、虚心、诚恳地向老民警学习，发扬艰苦奋斗的精神，只有这样才能在艰苦的环境中创造“奇迹”。

回顾一年来的工作，我在思想上、学习上、工作上都取得了很大的进步，成长了不少，但也清醒地认识到我自己的不足之处，在以后的工作中，我一定会扬长避短、克服不足、认真学习、发奋工作、积极进取，把工作做的更好，为人民群众做的更多，贡献做的更大。

工作自我鉴定 篇6

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找