# 2024年招商会议的主持词(15篇)

来源：网络 作者：夜幕降临 更新时间：2024-06-09

*每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。招商会议的主持词篇一上午好！春...*

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

**招商会议的主持词篇一**

上午好！

春回大地，万象更新，在这美好的日子里，我们来到了美丽的香港，在这里隆重举办“20xx吉林松原·香港招商会”。

这是我们松原市建市以来，在香港举办的规模、规格、影响最广的一次经贸考察活动。举办这次经贸考察活动，目的是进一步扩大松原与香港经济界的交流与合作；进一步推介松原、宣传松原，提高松原的影响力和知名度；也想借此机会，同大家欢聚一堂，畅叙友情，广交朋友。

参加这次经贸考察活动的松原市主要成员有：松原市书记杨绍明，松原市市长蓝军，松原市委常委、市委秘书长孙绍茹，松原市副市长李恩国，松原市政府秘书长赵彪。

参加经贸考察的还有：松原市委办公室、市政府办公室、市经贸委、市招商局、市外经贸局、市工商联负责人，各个县、区和三个省级开发区的负责人，以及二十几户企业的负责人。

公司董事局主席吴荣康先生，香港电信公司总经理杜克发先生，香港有线电视有限公司执行董事唐伟森先生。

中国企业协会副总干事孙恒山先生，深圳国际房地产咨询有限公司董事长桂强芳先生，捷美集团副董事长张宇平先生，捷美集团办公室主任师建华先生，香港捷美能源控股公司经理李程先生；

香港嘉吉有限公司小麦部部长王梅生先生，大成生化科技集团有限公司联席主席刘小明先生，福建紫金矿业集团股份有限公司总经理张巧春先生，艳海国际贸易公司董事长林智华先生，忠诚测量行有限公司董事梁领明先生、阅集平先生，大海投资有限公司董事马清正先生，香港华昌丝绸发展有限公司董事长潘以和先生，西湖皇事集团公司总经理傅小根先生，钧富集团有限公司董事总经理曾仲先生；

香港宋庆玲金钥匙培训基金会主席何淑云女士，安信国际集团有限公司执行董事谭子洋先生，翔乐传讯有限公司董事麦嘉欣先生，申佳有限公司经理王长善先生，东峰国际(香港)有限公司董事长陈宪儒先生，御华集团董事长梁元正先生，依马打联华世界有限公司总裁孙中华先生，香港南溢集团董事接涛女士，广州市番禺区长城经济发展公司董事长谢以仁先生；康泰尔香港有限公司副总经理戴耀辉先生，鸿利(中港)货运公司总经理陈王生先生，香港傲阳企业有限公司董事长陈钦荣先生，香港汇新科技公司经理金丽娜女士，香港辉立证券有限公司经理王润楸先生；

香港明珠电气有限公司董事长潘祖荫先生，中港国际纸品印刷有限公司董事、总经理周振邦先生，海陆创建企业有限公司副董事长张绍基先生，香港德勤企业财务顾问有限公司董事周承炎先生，香港华材投资有限公司项目经理萧美琪女士，

展达香港企业有限公司董事长张功德先生，香港华材投资有限公司董事总经理黄成华先生，中国皮草产业发展基金有限公司执行董事余燕春先生。

澳门立新实业发展有限公司副总裁张国宝先生，香港（恒生）国际电子商贸中心副总经理陈森先生，启源商务资询有限公司总经理颜汉彬先生，嘉仕力企业集团总经理约翰先生，弘普有限公司董事长关普荣先生，华润赛力事达玉米工业有限公司副总经理胡辉先生，香港捷美集团松原浩源燃气公司总经理邸维宁先生，中国广告展览有限公司经理胡海先生等120多位企业界人士参会。我代表松原市委、市政府，对各位的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

中吉集团、捷美集团、华润集团等企业，以及香港大公报、文汇报、商报、东方日报、太阳报、星岛英文报、盛世周刊、香港有限电视、凤凰卫视、华娱卫视等新闻媒体，对这次活动的筹备给予了大力的协助，在此，我代表松原市委、市政府再次表示诚挚的谢意！

这次招商会共有四项议程：

一是松原市人民政府市长蓝军致辞；

二是观看松原市情专题片；

三是松原市人政府副市长李恩国推介重点招商项目；

四是举行签约仪式。

下面，请松原市政府市长蓝军致辞。

※※※※※

下面，播放松原市情专题片。

※※※※※

下面，请松原市人民政府副市长李恩国推介重点项目。

**招商会议的主持词篇二**

尊敬的各位嘉宾，女士们、先生们：

上午好！

春回大地，万象更新，在这美好的日子里，我们来到了美丽的香港，在这里隆重举办“20xxvv·香港招商会”。

这是我们vv市建市以来，在香港举办的规模、规格、影响最广的一次经贸考察活动。举办这次经贸考察活动，目的是进一步扩大vv与香港经济界的交流与合作；进一步推介vv、宣传vv，提高vv的影响力和知名度；也想借此机会，同大家欢聚一堂，畅叙友情，广交朋友。

参加这次经贸考察活动的vv市主要成员有：vv市书记杨x明，vv市市长蓝x军，vv市委常委、市委秘书长孙x茹，vv市副市长李x国，vv市政府秘书长赵x彪。

参加经贸考察的还有：vv市委办公室、市政府办公室、市经贸委、市招商局、市外经贸局、市工商联负责人，各个县、区和三个省级开发区的负责人，以及二十几户企业的负责人。这次招商活动得到中联办、香港特区政府贸易发展局、xx省政府驻香港办事处等单位的大力支持。中联办经济部部长胡x财先生、中联办保安总副部长王x平先生、香港贸易发展局总部国际推广部经理辜x雄先生、xx集团董事长刘x先生、副总经理尹x立先生、中联办经济部部长高级助理燕x毅先生今天亲临了会场。在此，我代表vv市委、市政府，对他们的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

这次招商活动引起香港各大商会、协会的极大关注。全国政协常委、广\*团主席、香港裕华国货董事长余x春先生，香港中华总商会副会长张x雄先生，香港中华厂联合会副会长尹x胜先生，香港中国企业协会副会长周x捷先生，中华国际发展基金会、国际企业联合会会长韩x玲女士光临会场。在此，我代表vv市委、市政府，对他们的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

香港及国内外的工商企业积极参加这次招商会。香港中银集团副董事长林x兆先生；润（集团）有限公司副总经理乔x波先生；香港xx集团董事长孙天罡先生，金融集团董事长陈有庆先生，xx省政协常委、香港xx科技有限公司董事长李x音女士，xx省政协常委、香港xx集团有限公司董事局主席李x源先生，xx省政协常委、香港浩x德、同x溢实业有限公司董事长余x锦先生，xx省政协常委、香港xx集团有限公司董事长萧x国先生；xx省政协常委、航空货运（香港）有限公司董事长徐x莉女士，xx省政协常委、香港泰x山贸易公司总经理李x良先生，xx省政协常委、美国保险（百x达）有限公司资深区域总监容祺先生，xx省政协常委、香港国际集团有限公司董事局主席吴x康先生，香港xx公司总经理杜x发先生，香港电视有限公司执行董事唐x森先生。

中国x企业协会副总干事孙x山先生，深圳xx房地产咨询有限公司董事长桂x强芳先生，xx集团副董事长张x平先生，xx集团办公室主任x建华先生，香港能源控股公司经理李x先生；澳门实业发展有限公司副总裁张x宝先生，香港（）国际电子商贸中心副总

经理陈x森先生，商务资询有限公司总经理颜x彬先生，x企业集团总经理约x翰先生，xx有限公司董事长关x荣先生，赛力事达玉米工业有限公司副总经理先生，香港vv集团vv浩源燃气公司总经理邸x宁先生，中国广告xx有限公司经理胡x先生等120多位企业界人士参会。我代表vv市委、市政府，对各位的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢！xx集团、vv集团、华x集团等企业，以及香港报、文x报、商x报、东x报、太x报、星x日报、星x英文报、盛x周刊、香港电视、凤x卫视、华x卫视等新闻媒体，对这次活动的筹备给予了大力的协助，在此，我代表vv市委、市政府再次表示诚挚的谢意！这次招商会共有四项议程：

一是vv市人民政府市长蓝x军致辞；

二是观看vv市情专题片；

三是vv市人政府副市长李x国推介

重点招商项目；

四是举行签约仪式。

下面，请vv市政府市长蓝x军致辞。

※※※※※

下面，播放vv市情专题片。

※※※※※

下面，请vv市人民政府副市长李x国推介重点项目。

※※※※※

下面，进行合作项目签约

请中联办经济部部长胡x财先生，广东x社团、香港国货集团主席、董事长余x春先生，香港发展局总部国际推广部经理辜x雄先生，香港xx集团副董事长林x兆先生,x集团副董事长乔x波先生，香港vv集团董事长孙x罡先生，金融集团董事长陈x庆先生，香港中华会副会长张x雄先生，香港xx厂联合会副会长尹x胜先生，香港中国xx协会副会长周x捷先生，xx集团董事长刘x先生，vv市市长蓝x军，市委常委、市委秘书长孙x茹，副市长李x国，政府秘书长赵x先生上台助签。

下面，由vv市招商局局长张x夫先生主持项目签约仪式。

※※※※※

刚才，蓝x市长对vv市市情作了较为详尽的介绍；李x国副市长就vv市的15个招商项目作了重点推介。相信在座的各位朋友对vv的区位优势、政策优势、资源潜力、良好的投资环境和未来发展趋势都有了深刻的认识和了解。对今天签约的项目，vv市委、市政府将全力支持，积极帮助解决项目建设中遇到的实际困难和问题，竭诚为项目建设提供一切便利条件。我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。借此机会，我们诚挚地邀请香港各界朋友和海内外有识之士到vv旅游观光、投资兴业。最后祝在座的各位领导、各位嘉宾、各位朋友以及一直关心和支持vv经济社会发展的朋友们身体健康、事业发达。

为了答谢各位朋友的支持与帮助，vv市委、市政府在本酒店3层金店厅为大家准备了午宴，

我们真诚希望各位朋友赏光。

另外，为方便各位朋友进一步洽谈项目，我们在本酒店安排了几个房间供大家使用。具体房间号详见材料袋。

我宣布，20xxvv·香港招商会到此结束。

谢谢大家！

**招商会议的主持词篇三**

各位代表、同志们：

现在召开阿坝州工商联（民间商会）第x次会员代表大会第二次会议。

根据大会工作人员报告，这次大会应到代表xx名，因事请

假名，实到名，超过应到代表的半数，符合章程有关规定，可以开会。

今天大会的执行主席是：、应邀列席今天大会的有：

在此，让我们以热烈的掌声，对各位的光临表示热烈的欢迎！今天下午大会的主要议程是：

大会选举。

本次大会将选举工商联（民间商会）第x届执行委员会委员xx名。候选人在各县工商联和州工商联及有关部门分别协商推荐的基础上，经大会主席团研究提出建议名单，提交大会各小组酝酿讨论，最后由主席团根据小组讨论意见，通过候选人建议名单，同意提请本次会员代表大会进行选举。

首先提请大会审议通过《工商业联合会（民间商会）第x届会员代表大会选举办法》（草案）。

现在请大会工作人员宣读《选举办法》（草案）。

（待宣读完毕后）

各位代表，对《选举办法》有无意见。

如有意见，请发表。（稍停）

没有意见（或意见发表后）

现在进行表决：

赞成《选举办法》的请举手，（稍停）请放下；

不赞成的请举手，（稍停）没有（或请放下）；

弃权的请举手，（稍停）没有（或请放下）。

一致通过。

现在进行会议第二项:提请大会审议通过第x届执行委员会委员候选人建议名单。

请工作人员宣读工商业联合会（民间商会）第x届执行委员会委员候选人建议名单(草案)。

各位代表，对候选人建议名单有无意见。

如有意见，请发表。（稍停）

没有意见（或意见发表后）

现在进行表决：

赞成的请举手，（稍停）请放下；

不赞成的请举手，（稍停）没有（或请放下）；

弃权的请举手，（稍停）没有（或请放下）。

一致通过。

现在进行会议第三项:提请大会审议通过监票员建议名单（草案）。

根据《选举办法》规定：大会设总监票员1名、监票员3名，由不是候选人的会员代表担任，建议名单已提请各位代表酝酿讨论，现在请大会工作人员宣读监票员建议名单（草案）。

（待宣读完毕后）

各位代表对建议名单有无意见，如有意见，请发表。

（稍停）

没有意见（或意见发表后），现在进行表决：

赞成的请举手，请放下；

不赞成的请举手，（稍停）没有（或请放下）；

弃权的请举手，（稍停）没有（或请放下）；

一致通过。

根据《选举办法》的规定大会计票员由大会主席团指定工作人员担任。

现在开始选举，请总监票员、监票员、总计票员、计票员佩带标志，开始工作。

现在开始清点人数，请各位代表坐在自己的座位上，不要走动。（待总监票员送上清点人数报告单后）

根据清点人数结果，本次大会实际到会参加选举的代表有人，超过应到代表的半数，符合选举办法要求，可以进行选举。

本次选举大会根据《选举办法》的规定，采取无记名投票和等

额选举的方式进行，大会设票箱三个，现在请监票员检查票箱。请计票员领取选票，分发选票。各位代表领取选票后，请不忙填写。

本次选举设1张选票。请各位代表检查一下，选票是否都领到了，有无重领的？有无印得不清楚的？如有，请举手。

（稍停）没有。

（待总监票员送上发放选票报告单后）

本次选举发出选票张，与出席会议的代表数相同。各位代表，根据选举办法的规定，代表对选票上所列候选人可以投赞成票、可以投不赞成票，也可以弃权,投不赞成票的可以另选他人，另选人必须是本届会员代表。代表对选票上候选人表示赞成的,在候选人姓名上方的空格内划“○”；表示不赞成的，在候选人姓名上方的空格内划“×”；表示弃权的，不作任何符号；另选他人的，应先在表示不赞成的候选人姓名上方空格内划“×”，然后在“另选人”栏的空格内写上另选人姓名并在其上方的空格内划“○”，未划“○”的视为无效；表示弃权的，不能另选他人。

每张选票所选人数，等于或少于应选名额的，为有效票；多于应选名额的，为废票。

选票用钢笔、签字笔或圆珠笔填写,字迹要清楚，符号要准确。对选票上字迹、符号不清，无法辨认的，按废票处理。

代表如果不会填写选票可以委托其他代表代填。代填人必须按照委托人的意愿填写并保密，未到会的代表不能委托其他代表代为投票。

请问各位代表还有什么不清楚的？有什么要提问的，请举手。（稍停）没有，现在开始填写选票。

（等约5分钟后）

请各位代表再检查一下选票是否都填好了。（稍停）

现在开始投票，请总监票员、监票员投票，然后请各位代表在大会工作人员的引领下依次投票。

（投票完毕后）

还有没有代表没有投票？

（稍停）

没有。

请大会监票、计票人员清点选票。

（约10分钟）

（待总监票员送上清点选票报告单后）

本次大会发出选票张，收回张，选举有效。请大会监票、计票人员开始计票。请各位代表在原位休息。

（约20分钟）

现在继续开会。请总监票员报告计票结果。

（报告完毕后）

根据总监票员报告的计票结果，、等xx名同志当选为工商联（民间商会）第x届执行委员会委员。

现在，请工作人员宣读工商联（民间商会）第x届执行委员会当选委员名单。

（工作人员宣读）

让我们以热烈的掌声向新当选的同志表示祝贺。

各位代表，同志们，本次会员代表会议的议程已进行完毕。请新当选的各位执委留下，进行第x届执行委员会一次会议，其他代

**招商会议的主持词篇四**

尊敬的各位来宾，大家早上好!欢迎大家来到“迪豆20xx年最新商业模式创新发布会·河南站”的现场，会议即将开始，请大家尽快入座，并将手机关闭或调整到震动状态，谢谢!

开场：

尊敬的各位领导，各位来宾，大家早上好!

女：欢迎来到“迪豆工作任务艰巨、责任重20xx年最新商业模式创新发布会·河南站”现场!我是河南电视台节目主持人蒋琼，

男：我是丁继峰，很荣幸受邀担任本次会议的主持人，今天的美好时光我们二位将陪您一起度过。本次大会是由中国驰名商标迪豆品牌拥有者福建恒泉集团及河南郑州精典有限公司联合举办。

女：首先，请允许我们二位代表主办方郑州精典有限公司对各位的到来表示最热烈的欢迎!同时对每一位关注迪豆的朋友们表示衷心的感谢!

男：本次会议也是我们化妆品行业的一次财富盛会。在这里你将发掘前所未有的商机，收获巨大的商业机密，具体内容，将在会议过程中一一为大家揭晓!

女：接下来，我为大家隆重介绍一下出席本次盛会嘉宾：

还有全国优秀代理商，优秀零售商，河南省优秀化妆品店，感谢大家的光临。同时我们也用掌声预祝本次会议取得圆满成功。

男：下面我宣布迪豆20xx年最新商业模式创新发布会正式开始!

**招商会议的主持词篇五**

1、 播放暖场篇《历史的机遇》(关灯)

2、 播放会场音乐，主持人上场(开灯)

尊敬的各位来宾、各位朋友

大家下午好!

非常感谢各位老总在百忙之中，抽出宝贵的时间参加20xx年如烟科技新品推介暨\*省经销商大会。

首先，请允许我代表\*公司对各位朋友的光临，表示热烈的欢迎和中心的感谢! 在会议正式开始之前，先做一下自我介绍，我是总经理——，今天的会议由我主持。

为了保证会议的顺利进行，请各位老总将手机关闭或调成静音状态，谢谢! 今天，我们很高兴邀请到全省各地关注如烟项目的各界成功人士，在座的很多朋友是如烟的老朋友，还有很多新朋友。如烟科技的发展离不开大家的长期关注与支持。

如烟创造了一个又一个奇迹，从20xx年，一出生便风华正茂的如烟，在这八年中创造了从国内奇迹到海外辉煌的一段段传奇，究竟是什么推动如烟?接下来，让我们在一段短片中，了解一下如烟科技。

播放如烟科技企业宣传片(亮灯)

谢谢大家!

这是一部让人砰然心动的短片，如烟电子烟行销全球38个国家的同时，实现了中国企业从模仿到创新的蜕变。

今天，我们很荣幸的邀请到了很多贵宾及公司嘉宾，让我们以热烈的掌声欢迎各位嘉宾入场。(进场音乐)

接下来，我非常荣幸的向大家介绍，参加本次大会的特约贵宾，他们是：

我们以热烈的掌声欢迎各位贵宾的到来

接下来，我非常荣幸的向大家介绍，参加本次大会的如烟集团领导嘉宾，他们是：

欢迎各位的到来!

经过对国内市场长时间的调研，科学的市场分析和销售试点，如烟携最新的电子烟产品从海外载誉归来。我们十分自信的向各位朋友介绍这个可持续发展的、极具投资潜力的合作项目。

接下来，让我们以热烈的掌声欢迎：\*公司总经理 先生，为大会致辞。

有请总!

(总讲话)

谢谢总的讲话!

国际市场的良好表现源自全球禁烟、控烟浪潮的大背景，而今年时逢国内控烟环境的重大转变，如烟将携雷霆之势重归国内的市场。接下来，我们有请\*公司负责我省市场的副总先生，为大家介绍如烟项目的差异化市场营销战略。

有请总。

(总发言)

感谢总精彩的介绍，现在我们了解了如烟的营销战略。那么，我们的如烟产品到底有什么功能，我们的项目优势有哪些?为什么说如烟是全球唯一合法的电子烟呢?未来如烟的产品规划又是怎样的?

接下来，让我们有请公司副总 先生

有请总。

谢谢总精彩的产品介绍，我们已经有一个处在朝阳行业中的，极具核心竞争力的产品，可以说我们拿到了真正的超级武器，而我们应该采用什么样的策略去攻城拔寨呢?究竟该如何把握这个挣钱的机会?我们为此制定了什么样的市场推广方案和销售政策?

接下来，让我们有请北京如烟科技发展有限公司 \*\*区经理 先生，为大家介绍如烟科技项目的市场策略、销售政策、盈利分析和推广计划，

有请总!

(总演讲)

感谢总的精彩介绍，

20xx年是如烟发展非常重要的一年，如烟项目为广大吸烟者提供了全新的替烟理念，作为世界烟草未来的发展趋势，如烟带给大家的绝不仅仅是丰厚的利益回报，更是一个阳光的、健康的、长久的事业。

最后请允许我对会后的安排做一个简单的说明：

我们的销售经理已经在会场外准备好了洽谈区和产品展示区，有意向合作的朋友可以前往沟通，经过洽谈后的朋友，将在本会议室外的4个洽谈室签约。

下面我来介绍一下具体洽谈间情况：

如烟科技产品演示及晚宴前洽谈区在本会场外，共分四个区

a区(、)

负责人： 电话

b区(、)

负责人： 电话

c区(、)

负责人： 电话

d区(、)

负责人： 电话

这是我们各谈判区域的负责人和联系方式。

今晚\*点，如烟科技为大家准备了丰盛的晚宴，宴请各位朋友，餐厅就在在本会议室。请大家届时参加。

晚宴结束后，我们的区域经理会应邀前往各位意向合作伙伴的房间，进行深入沟通和合同签署。同时邀请有意向的朋友到4个洽谈会议室洽谈，具体地址和联络人都在各位朋友的手提袋中。现在我向大家详细介绍一下具体的洽谈室房间号：

a区(、)

负责人： 电话： 房间号：

b区(、)

负责人： 电话： 房间号：

c区(、)

负责人： 电话： 房间号：

d区(、)

负责人： 电话： 房间号：

接下来，我宣布，如烟科技20xx年新品推介及\*\*省经销商大会圆满结束。 祝各位，身体健康，日进斗金。谢谢。

播放会场音乐。

**招商会议的主持词篇六**

尊敬的各位来宾，女士们、先生们：

大家下午好!

古人云：有朋自远方来来，不亦乐乎!

今天，因为一个美丽的事业，一个朝阳的行业，一个共同的愿望，我们走到了一起，相聚带给我们快乐与幸福，相聚带给我们激情与向往，相聚带给我们财富与梦想。。。

今天是与携手财富的日子;

今天是选择双赢拓展的日子;

今天是与成功干杯的日子;

今天，我们共同迎来了“青海雪域圣烽财富分享”加盟会!在这里，请允许我代表青海圣烽生物技术开发有限公司，对大家的到来表示，最衷心的感谢以及最最热烈的欢迎!同时也祝愿在坐的各位新朋友、老朋友、男朋友、女朋友，今天发，明天发，后天发，前发后发左发右发，最后把中国银行搬回家;收到祝福的朋友掌声有多少?掌声不响亮，我就鞠躬道道天亮!

圣烽公司能有今天的成绩，离不开在座各位一如既往孜孜不倦的支持和关注，当然更离不开圣烽公司这支战无不胜的精英团队的真诚付出。

下面我给大家隆重介绍一下今天到场嘉宾：

来自全国各地的，经营俊才的老总们：

对以上各位嘉宾朋友们的到来，我们表示热烈欢迎和由衷的感谢!(鞠躬)

有句话说得好：“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那么下面，我们就用热烈的掌声有请青海圣烽生物技术开发有限公司的掌舵人耿总致辞。掌声有请!

(耿总致辞)

好，再一次以热烈的掌声感谢耿总热情洋溢的致辞!

当今社会竞争日益激烈，企业不是在社会发展中生存下去，就是在竞争中消失。而如何在社会中更好的生存下去，是每一个企业都要思考的问题。随着社会的不断进步，人们的消费观念在日益变换。因此，企业必须通过创新，紧跟时代的步伐，在竞争中获得永存的权利。下面，有请公司生产、研发副总马宁安先生为大家介绍圣烽企业的创

新产品及果酒行业的发展现状。掌声有请马总!

(播放ppt)

感谢马总的精彩讲解，通过这个讲解，相信大家对这个枸杞深加工产业有了一个新的认识，也增强了大家的信心。接下来，请大家欣赏短片，请看大屏幕。。。

(播放宣传片)

看完短片，我们对圣烽公司有了一个更加全面的认识。相信大家现在都迫不及待的想了解一下圣烽的营销计划和代理政策了，那下面有请我们的营销副总江总为大家讲解公司营销模式、代理商代理政策以及运营支持计划。

(圣烽公司招商部运营总监周盾先生，介绍相关的招商政策) 经过这一个多小时的沟通和之前的1个小时的解说，我相信大家对圣烽有了很深的了解，同时也有很多嘉宾有了初步的合作意向。会议进行到此也已接近尾声，再次感谢大家来参加我们的此次盛会，很高兴和大家一起共度了这段美好的时光。我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。借此机会，我们诚挚地邀请各界朋友和有识之士对雪域圣烽提出宝贵的意见和建议。

最后祝在座的各位领导、各位嘉宾、各位朋友以及一直关心和支持青海枸杞产业发展的朋友们身体健康、事业发达。

中午为各位准备了答谢宴，希望大家用餐愉快!

**招商会议的主持词篇七**

主持人(精神饱满、面带微笑)：各位木业的同仁们，家装公司的朋友们大家下午好，欢迎大家来到“”漆20xx年南通家装公司招商会活动现场，在这万物复苏的时节，在这共叙友情、共谋发展的温馨时刻，我谨代表木业总经理女士及xx企业xx品牌的全体同仁对你们的光临表示最衷心的感谢!感谢你们在百忙之中抽时间来到xx酒店，感谢你们对我们未来的合作充满信心。看到大家一双双真挚的眼神，我倍感亲切。

(台下掌声响起)

主持人：请各位朋友就坐，我们的活动马上就开始了，首先让我们来个会前热身小游戏吧。(组织有奖互动游戏：如喝啤酒比赛、快速反应抢凳子比赛，对胜出者给予雨伞一把奖励，)

(互动小游戏开展的同时检查各准备是否就绪)

主持人：简单的互动游戏是不是让我们大家放松了一下，想必在场的各位平时工作比较繁忙，也不是经常有时间锻炼身体的哦，其实平时再忙，也要抽出时间来活动活动我们的筋骨，毕竟身体是革命的本钱嘛。

主持人：一段小小的放松，下面我们进入今天的正题，我宣布“”漆20xx年南通家装公司招商会现在开始。(音乐响起)

(音乐渐缓)

主持人：大家也许还不知道，木业装饰馆经营着许许多多建材品牌，作为掌门人，她倾注了毕生的心血，所有的品牌就像自己的孩子一样，精心呵护，无微不至。不让他们输在起跑线上。我说了这么多，相信大家也知道她是谁了?!下面我们有请江苏木业总经理女士致欢迎词。(掌声响起)

主持人：感谢x总的热情发言。想必各位朋友对油漆行业“”这个名字耳熟能详。“” 涵义钻石品质，专业好漆，美丽尊贵，具有善待人和谐家的文化气质。其与全国1000多个省级、地级经销商，许多全国性、省级装饰公司和建材超市、博鳌亚洲论坛会址、俄罗斯大使馆、剑南春酒厂等300多个知名建筑结定良缘，是中国连锁涂料行业的第一品牌。同时与诸多世界化工巨头如罗门哈斯、拜耳、巴斯夫、杜邦等建立了良好的原料和技术合作关系。目前共有100多项科研成果通过了省级以上技术鉴定。如此众多的殊荣，漆不愧是中国涂料行业第一连锁品牌。今天我们荣幸地邀请到了xx公司总经理先生，让先生向大家介绍“”品牌以及发展情况。(掌声响起，上台讲话)

主持人：感谢总经理的演讲，一个优秀的领导 带领一个优秀的团队，一个优秀的团队缔造一支“钻石的品牌”，让我们再以热烈的掌声送给x总，谢谢。(掌声响起)

主持人：随着家庭装修行业的发展趋势，其施工更趋向于委托给专业的家装公司，同时其所占份额越来越高，目前，南通家装公司的市场占有率达已经达到60%以上，作为“”在南通地区的经销商，与在座各位的合作已是一种趋势，如何达到财富共赢，互惠互利是我们举行这次研讨会的主要目的。本次的研讨会，正是本着“一家亲 财富大家赢”的原则，从全新的角度去诠释和研讨“强强联合、服务共赢”的发展新模式，建立战略合作伙伴关系。那他的具体内容是什么呢，让我们请出“”东区部长 王德顺先生为大家作具体阐述。(掌声响起、王德顺演讲)

主持人：x总说的意思我也略知一二了，真真切切为台下的各位争取了更多的利益。对“强强联合、服务共赢”做了最好的诠释。(掌声响起)

主持人：听了前面x总、x总的发言后我相信，台下的各位家装公司老板朋友一定经过了一番初步的精打细算，一定有了自己心中的选择了，心动不如行动，呵呵，不过在你们做出行动之前，先请出我们木业公司销售总监先生作一个简短的xx公司《家装公司供货合同》及现场订货优惠政策讲解，掌声有请。(掌声响起，单总发言)

主持人：听完了xx公司单总的发言，也到了激动人心的时刻，台下的各位老板朋友想行动的就赶紧行动吧，告诉大家一个好消息，今天我们荣幸地邀请到了总经理先生和xx公司总经理女士亲临现场签售。

主持人：(抽奖环节)略

主持人：晚宴结束

**招商会议的主持词篇八**

尊敬的各位来宾，亲爱的合作伙伴们：

大家下午好！

今天是与美相约的日子，

今天是携手财富的日子，

今天是选择双赢拓展知识的日子，

今天是与成功干杯的日子，

今天，我们共同迎来了“携手，拥抱，共同攀登财富高峰”的财富论坛会！很荣幸能担任本次大会的主持人，我是来自xx集团全国巡回高级讲师—x，首先请允许我代表xx集团，代表—x公司对大家的到来表示最衷心的感谢和最最最热烈的欢迎！同时也祝愿在座的各位新朋友、老朋友、大朋友、小朋友、男朋友女朋友，今天发、明天发、后天发，前发后发左发右发，最后把中国银行搬回家;今年19，明年18，赛金花，比银花，年年都做洛阳的牡丹花！收到祝福的朋友掌声有多少？掌声不响亮，我就鞠躬到天亮！

本次大会的主办单位是：—化妆品有限公司，协办单位是：—生物技术有限公司，接下来，我向大家隆重的介绍一下出席本次会议的嘉宾：第一位是来自……第二位是：……第三位是：……第四位是：……。请大家用热烈的掌声欢迎各嘉宾的到来！

有今天的成绩以及有今天的辉煌，都离不开在座各位一如既往孜孜招商会不倦的支持和关注，当然更离不开x公司这群支战无不胜的精英团队的真诚付出，为了这次会议能成功举办，他们牺牲了大量的休息时间为大家准备了很多精彩的节目，我相信他们现在下面一定是迫不及待了，那我们就用热烈的掌声有请他们上台进行团队展示吧，来，我们的团队，在哪里？（在这里！）好，掌声有请！

**招商会议的主持词篇九**

尊敬的各位嘉宾，女士们、先生们：

上午好!

春回大地，万象更新，在这美好的日子里，我们来到了美丽的香港，在这里隆重举办“20xx·香港招商会”。

这是我们vv市建市以来，在香港举办的规模最大、规格最高、影响最广的一次经贸考察活动。举办这次经贸考察活动，目的是进一步扩大vv与香港经济界的交流与合作;进一步推介vv、宣传vv，提高vv的影响力和知名度;也想借此机会，同大家欢聚一堂，畅叙友情，广交朋友。

参加这次经贸考察活动的vv市主要成员有：vv市委书记杨x明，vv市市长蓝x军，vv市委、市委秘书长孙x茹，vv市副市长李x国，vv市政府秘书长赵x彪。

参加经贸考察的还有：vv市委办公室、市政府办公室、市经贸委、市招商局、市外经贸局、市工商联负责人，各个县、区和三个省级开发区的负责人，以及二十几户企业的负责人。 这次招商活动得到中联办、香港特区政府贸易发展局、xx省政府驻香港办事处等单位的大力支持。中联办经济部部长胡x财先生、中联办保安总副部长王x平先生、香港贸易发展局总部国际推广部经理辜x雄先生、xx集团董事长刘x先生、副总经理尹x立先生、中联办经济部部长高级助理燕x毅先生今天亲临了会场。在此，我代表vv市委、市政府，对他们的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

这次招商活动引起香港各大商会、协会的极大关注。全国政协、广东社团主席、香港裕华国货董事长余x春先生，香港中华总商会副会长张x雄先生，香港中华厂联合会副会长尹x胜先生，香港中国企业协会副会长周x捷先生，中华国际发展基金会、国际企业联合会会长韩x玲女士光临会场。在此，我代表vv市委、市政府，对他们的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

香港及国内外的工商企业积极参加这次招商会。香港中银集团副董事长林x兆先生;润(集团)有限公司副总经理乔x波先生;香港xx集团董事长孙天罡先生，金融集团董事长陈有庆先生，xx省政协、香港xx科技有限公司董事长李x音女士，xx省政协、香港xx集团有限公司董事局主席李x源先生，xx省政协、香港浩x德、同x溢实业有限公司董事长余x锦先生，xx省政协、香港xx集团有限公司董事长萧x国先生;xx省政协、航空货运(香港)有限公司董事长徐x莉女士，xx省政协、香港泰x山贸易公司总经理李x良先生，xx省政协、美国保险(百x达)有限公司资深区域总监容祺先生，xx省政协、香港国际集团有限公司董事局主席吴x康先生，香港xx公司总经理杜x发先生，香港电视有限公司执行董事唐x森先生。

中国x企业协会副总干事孙x山先生，深圳xx房地产咨询有限公司董事长桂x强芳先生，xx集团副董事长张x平先生，xx集团办公室主任x建华先生，香港能源控股公司经理李x先生;澳门实业发展有限公司副总裁张x宝先生，香港()国际电子商贸中心副总

经理陈x森先生，商务资询有限公司总经理颜x彬先生，x企业集团总经理约x翰先生，xx有限公司董事长关x荣先生，赛力事达玉米工业有限公司副总经理先生，香港vv集团vv浩源燃气公司总经理邸x宁先生，中国广告xx有限公司经理胡x先生等120多位企业界人士参会。我代表vv市委、市政府，对各位的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢! xx集团、vv集团、华x集团等著名企业，以及香港报、文x报、商x报、东x报、太x报、星x日报、星x英文报、盛x周刊、香港电视、凤x卫视、华x卫视等新闻媒体，对这次活动的筹备给予了大力的协助，在此，我代表vv市委、市政府再次表示诚挚的谢意! 这次招商会共有四项议程：

一是vv市人民政府市长蓝x军致辞;

二是观看vv市情专题片;

三是vv市人政府副市长李x国推介重点招商项目;

四是举行签约仪式。

下面，请vv市政府市长蓝x军致辞。

※※※※※

下面，播放vv市情专题片。

※※※※※

下面，请vv市人民政府副市长李x国推介重点项目。

※※※※※

下面，进行合作项目签约

请中联办经济部部长胡x财先生，广东x社团、香港国货集团主席、董事长余x春先生，香港发展局总部国际推广部经理辜x雄先生，香港xx集团副董事长林x兆先生,x集团副董事长乔x波先生，香港vv集团董事长孙x罡先生，金融集团董事长陈x庆先生，香港中华会副会长张x雄先生，香港xx厂联合会副会长尹x胜先生，香港中国xx协会副会长周x捷先生，xx集团董事长刘x先生，vv市市长蓝x军，市委、市委秘书长孙x茹，副市长李x国，政府秘书长赵x先生上台助签。

下面，由vv市招商局局长张x夫先生主持项目签约仪式。

※※※※※

刚才，蓝x市长对vv市市情作了较为详尽的介绍;李x国副市长就vv市的15个招商项目作了重点推介。相信在座的各位朋友对vv的区位优势、政策优势、资源潜力、良好的投资环境和未来发展趋势都有了深刻的认识和了解。对今天签约的项目，vv市委、市政府将全力支持，积极帮助解决项目建设中遇到的实际困难和问题，竭诚为项目建设提供一切便利条件。我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。借此机会，我们诚挚地邀请香港各界朋友和海内外有识之士到vv旅游观光、投资兴业。最后祝在座的各位领导、各位嘉宾、各位朋友以及一直关心和支持vv经济社会发展的朋友们身体健康、事业发达。

为了答谢各位朋友的支持与帮助，vv市委、市政府在本酒店3层金店厅为大家准备了午宴，我们真诚希望各位朋友赏光。

另外，为方便各位朋友进一步洽谈项目，我们在本酒店安排了几个房间供大家使用。具体房间号详见材料袋。

我宣布，20xx·香港招商会到此结束。

谢谢大家!

**招商会议的主持词篇十**

各位来宾，各位媒体朋友：

大家下午好!

很荣幸能和现场的嘉宾们相聚在“2商企通财富起航商务峰会”的现场，我是主持人(名字)，欢迎朋友们的到来。这次盛会是由易网科技、省信用协会主办，深圳发展银行、每日商报所协办。

因为一个朝阳的行业、一群积极拼搏的人、一个共同的愿望，让我们走在了一起，今天在这个盛会上将会为大家展示一个全新理念诞生的产物——商企通。通过此次盛会期待与在坐各位的合作，开拓双赢局面，共创辉煌!

首先请允许我向大家介绍今天到场的嘉宾：分别是地方的、(多少嘉宾介绍多少位，一次类推)。让我们对各位嘉宾的到来表示热烈的欢迎!

代表发言：

现在我们有请主办方总致欢迎词，掌声有请……

(总结)掌声感谢致辞和讲话和讲话和讲话，有请回座;

致辞和讲话和讲话和讲话，给了我们对这个产业一个新的认识，也增强了大家的信心

幻灯片：

商企通是it服务领域的者，通过深度分析，我们坚信与这样的行业翘楚合作必然能获得共赢。为了让大家对商企通有一个较全面的认识，请大家欣赏一部短片，请看大屏幕;

(总结)看完短片，我们对商企通有了一个全面的认识，目前，商企通在全国拥有10000多个用户，5000多家企业。对于一个新出的事物有这样的成绩，让我们看到了光明的未来。

ppt：

为大家祥细解说一下这套服务的相关内容以及大家最关注的代理政策问题。

(总结)经过问总监的详细解说，我想大家对商企通有了更加深入的了解。一直都是我们在说，接下来的时间就交给我们的各位嘉宾。

**招商会议的主持词篇十一**

主持人(精神饱满、面带微笑)：各位木业的同仁们，家装公司的朋友们大家下午好，欢迎大家来到漆20xx年南通家装公司招商会活动现场，在这万物复苏的时节，在这共叙友情、共谋发展的温馨时刻，我谨代表木业总经理女士及xx企业xx品牌的全体同仁对你们的光临表示最衷心的感谢!感谢你们在百忙之中抽时间来到xx酒店，感谢你们对我们未来的合作充满信心。看到大家一双双真挚的眼神，我倍感亲切。

(台下掌声响起)

主持人：请各位朋友就坐，我们的活动马上就开始了，首先让我们来个会前热身小游戏吧。(组织有奖互动游戏：如喝啤酒比赛、快速反应抢凳子比赛，对胜出者给予雨伞一把奖励，)

(互动小游戏开展的同时检查各准备是否就绪)

主持人：简单的互动游戏是不是让我们大家放松了一下，想必在场的各位平时工作比较繁忙，也不是经常有时间锻炼身体的哦，其实平时再忙，也要抽出时间来活动活动我们的筋骨，毕竟身体是革命的本钱嘛。

主持人：一段小小的放松，下面我们进入今天的正题，我宣布漆20xx年南通家装公司招商会现在开始。(音乐响起)

(音乐渐缓)

主持人：大家也许还不知道，木业装饰馆经营着许许多多建材品牌，作为，她倾注了毕生的心血，所有的品牌就像自己的孩子一样，精心呵护，无微不至。不让他们输在起跑线上。我说了这么多，相信大家也知道她是谁了?!下面我们有请江苏木业总经理女士致欢迎词。(掌声响起)

主持人：感谢x总的热情发言。想必各位朋友对油漆行业这个名字耳熟能详。涵义钻石品质，专业好漆，美丽尊贵，具有善待人和谐家的文化气质。其与全国1000多个省级、地级经销商，许多全国性、省级装饰公司和建材超市、博鳌亚洲论坛会址、俄罗斯大使馆、剑南春酒厂等300多个知名建筑结定良缘，是中国连锁涂料行业的第一品牌。同时与诸多世界化工巨头如罗门哈斯、拜耳、巴斯夫、杜邦等建立了良好的原料和技术合作关系。目前共有100多项科研成果通过了省级以上技术鉴定。如此众多的殊荣，漆不愧是中国涂料行业第一连锁品牌。今天我们荣幸地邀请到了xx公司总经理先生，让先生向大家介绍品牌以及发展情况。(掌声响起，上台讲话)

主持人：感谢总经理的演讲，一个优秀的领导带领一个优秀的团队，一个优秀的团队缔造一支“钻石的品牌”，让我们再以热烈的掌声送给x总，谢谢。(掌声响起)

主持人：随着家庭装修行业的发展趋势，其施工更趋向于委托给专业的家装公司，同时其所占份额越来越高，目前，南通家装公司的市场占有率达已经达到60%以上，作为在南通地区的经销商，与在座各位的合作已是一种趋势，如何达到财富共赢，互惠互利是我们举行这次研讨会的主要目的。本次的研讨会，正是本着“一家亲财富大家赢”的原则，从全新的角度去诠释和研讨“强强联合、服务共赢”的发展新模式，建立战略合作伙伴关系。那他的具体内容是什么呢，让我们请出东区部长王德顺先生为大家作具体阐述。(掌声响起、王德顺演讲)

主持人：x总说的意思我也略知一二了，真真切切为台下的各位争取了更多的利益。对“强强联合、服务共赢”做了的诠释。(掌声响起)

主持人：听了前面x总、x总的发言后我相信，台下的各位家装公司老板朋友一定经过了一番初步的精打细算，一定有了自己心中的选择了，心动不如行动，呵呵，不过在你们做出行动之前，先请出我们木业公司销售总监先生作一个简短的xx公司《家装公司供货合同》及现场订货优惠政策讲解，掌声有请。(掌声响起，单总发言)

主持人：听完了xx公司单总的发言，也到了激动人心的时刻，台下的各位老板朋友想行动的就赶紧行动吧，告诉大家一个好消息，今天我们荣幸地邀请到了总经理先生和xx公司总经理女士亲临现场签售。

主持人：(抽奖环节)略

主持人：晚宴结束

**招商会议的主持词篇十二**

女主持：尊敬的各位领导、各位来宾：

男主持：女士们、先生们：

大家下午好!

女主持：我来自…，我叫…。

男主持：我叫…。

女主持：我们谨代表此次招商会的主办方——宁波三生日用品有限公司对各位的到来表示最热烈的欢迎和最衷心的感谢。

(掌声)

男主持：好，谢谢大家。今天我们还有幸请到了宁波三生日用品有限公司的几位领导和精英，首先我们来认识一下他们，他们是：

女主持：宁波三生日用品有限公司一钻石经销商、高级经理(周薪达20万元人民币的)...女士。

男主持：宁波三生日用品有限公司五经销商、高级经理…先生。

女主持：宁波三生日用品有限公司五经销商、高级经理…女士。

男主持：宁波三生日用品有限公司五经销商、高级经理…先生。

女主持：让我们以最热烈的掌声对各位嘉宾的到来表示欢迎。

(掌声)

男主持：因一个健康的事业、一群创业的人、一个共同的愿望，让我们走在了一起，走进了今天的盛会。

女主持：“北有同仁堂、南有御坊堂”这里所说的御坊堂正是我们宁波三生日用品有限公司的前身，也正是今天将要带给大家的创业平台。

男主持：我宣布“把握机遇、成就梦想”——宁波三生日用品有限公司招商会现在开始。(掌声)

女主持：下面有请宁波三生日用品有限公司五经销商、高级经理…先生为我们大家带来《事业的价值与运作》精彩讲演。男主持：掌声有请。

**招商会议的主持词篇十三**

各位来宾，各位媒体朋友：

大家下午好!

很荣幸能和现场的嘉宾们相聚在“20xx商企通财富起航商务峰会”的现场，我是主持人(名字)，欢迎朋友们的到来。这次盛会是由易网科技、省信用协会主办，深圳发展银行、每日商报所协办。

因为一个朝阳的行业、一群积极拼搏的人、一个共同的愿望，让我们走在了一起，今天在这个盛会上将会为大家展示一个全新理念诞生的产物——商企通。通过此次盛会期待与在坐各位的合作，开拓双赢局面，共创辉煌!

首先请允许我向大家介绍今天到场的嘉宾：分别是地方的、(多少嘉宾介绍多少位，一次类推)。让我们对各位嘉宾的到来表示热烈的欢迎!

代表发言：

现在我们有请主办方总致欢迎词，掌声有请……

(总结)掌声感谢致辞，有请回座;

致辞，给了我们对这个产业一个新的认识，也增强了大家的信心

幻灯片：

商企通是it服务领域的领先者，通过深度分析，我们坚信与这样的行业翘楚合作必然能获得共赢。为了让大家对商企通有一个较全面的认识，请大家欣赏一部短片，请看大屏幕;

(总结)看完短片，我们对商企通有了一个全面的认识，目前，商企通在全国拥有10000多个用户，5000多家企业。对于一个新出的事物有这样的成绩，让我们看到了光明的未来。

ppt：

下面有请易网科技市场部总监王闻雯为大家祥细解说一下这套服务的相关内容以及大家最关注的代理政策问题。

(总结)经过问总监的详细解说，我想大家对商企通有了更加深入的了解。一直都是我们在说，接下来的时间就交给我们的各位嘉宾。

一对一沟通：

下面是在坐各位提问的时间，我们会为您安排一对一的沟通。有什么问题，我们的相关人员将为您进行一一的解说。

我们的沟通时间到了，经过这20分钟的咨询和之前的1个小时的解说，我相信大家对商企通有了很深的了解，同时也有嘉宾有了初步的合作意向。

意向书签订仪式：

接下来我们就来进行合作意向书签订仪式，下面有请意向嘉宾和我们的上台。

签订仪式正式开始，双方签字。

意向嘉宾致辞：下面有请致辞。

谢谢致辞，我相信我们会有一个完美的合作。

结束语：再次感谢大家来参加我们的此次会议，会议进行到此也已接近尾声，很高兴和大家一起共度了这段美好的时光。我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。借此机会，我们诚挚地邀请香港各界朋友和海内外有识之士到松原旅游观光、投资兴业。最后祝在座的各位领导、各位嘉宾、各位朋友以及一直关心和支持松原经济社会发展的朋友们身体健康、事业发达。

**招商会议的主持词篇十四**

尊敬的各位来宾，各位领导：

大家下午好!

很高兴能和大家在这皎阳似火的七月相聚于此，让我们通过掌声来感受一下大家盛夏的热情。我是公司的，非常高兴能够担任本次会议的主持，请允许我代表总公司以及本公司在全国各地所有的加盟商，对大家的到来表示最热烈的欢迎和衷心的感谢，同时也希望本次会议对想创业的您有所帮助。

备的产品研发、生产制造、销售、服务于一体的高薪技术企业。公司在20xx年的7月份也即将迎来自己的十周岁生日，为了答谢新老朋友在十年中对本公司一直以来的支持和信任，我们在全国各地也掀起了“感恩十年，畅想未来”的同庆活动和产品项目说明会。

于此，在这盛夏的季节里，我祝愿在座的各位生意火、市场火、人气火、火火的财源旺旺的火!

为了会议良好的环境，请大家把自己的手机调制静音或者关闭状态，我们一起投资30秒，做好的朋友让我们掌声通过，会议期间请大家不要来回的走动，也不要在会场内吸烟，谢谢大家的配合。

现在我宣布：公司十周年庆典暨产品说明会正式开始。

今天来自周边各地的同仁，在这热情似火的季节来到我们天天一泉会议现场，一定是想来了解本公司的，那么就借着大家这样的想法，让我们一起通过短片来增进大家的了解，请看大屏幕。

通过刚刚的几个短片，我们大家对本公司一定有了更好的认识，对吗?如果这个认识的加深能够给您带来健康和财富，您一定想做个更细致的了解，是吗?

接下来就有请北京总公司西北市场部经理为大家带来公司的产品项目和介绍。掌声有请!

再一次掌声送给魅力的经理，我相信通过刚才的详细介绍，大家对我公司一定有了一个比较系统的认识，对不对?同时我想智慧的您也一定有了创业的冲动，是不是?

那么今天呢，非常荣幸，我们有幸请到一位老师亲临现场为大家做创业指导，他对如何成功创业的独到见解，已经帮助过数千名的创业者成功创业!他是谁呢?他是谁呢?他就是——中国就业指导中心的特约专家，南京大学、重庆大学等高校客座教授、原聚成集团的金牌讲师——杨老师。

现在让我们一起用最热烈的掌声有请杨老师为大家带来《成功人生从创业开始》!杨老师的课程非常精彩对不对?对大家非常有帮助对不对?让我们再次把掌声送给我们的杨老师!

一下午的时间，我想大家对我公司的整体项目有了一个系统的了解，那么一个优秀的公司不仅要有好的产品、好的项目、还要有领导人对公司未来走向的正确判断，从20xx年创办至今，我公司经历了十年的岁月，我们敬爱的董事长先生凭着那份执着、上进、质朴的精神引领着我们前进，并且收获了今天的辉煌。下面，请大家用雷鸣般的掌声有请北京总公司的董事长先生为大家带来《感恩十年、在铸辉煌》。掌声有请。

掌声感谢董事长的分享，一家伟大的企业，一位勤勉的董事长，一群奋发的集团领导班子，还有过硬的产品以及多元化的项目，我想您一定动心了吧?

各位嘉宾，各位朋友正如杨老师所说的“一个人的成功跟抓住机会敢于行动是有密切关系的，而一个成功的人在机遇来临的时候一定是果断行动的,对不对?

“接下来就是我们现场创业时机，要办理业务的朋友请您抓紧时间到会场的第一排找各位市场经理进行办理。

唱单……

现在为止，我们下午的会议就告一段落了。

会后如还有办理业务加盟的朋友，可到我们会场的前方进行办理，我们有专门的服务人员为您进行服务。

共同的事业，一样的追求;同样的梦想，一样的渴望。让我们携手共进，拥抱天天一泉，一起收获成功，一起拥有幸福。

我宣布公司十周年庆典暨产品说明会正式结束,接下来是安排大家就餐时间„„

**招商会议的主持词篇十五**

一、开场白：

尊敬的各位来宾，亲爱的合作伙伴们：大家上午好！今天是与美相约的日子，今天是携手财富的日子，今天是选择双赢拓展知识的日子，今天是与成功干杯的日子，

今天，我们共同迎来了“创富集结号，开启财富之门”的财富论坛会！很荣幸能担任本次大会的主持人，我是来xx集团主持人朱顶兴，首先请允许我代表xx集团有限公司，对大家的到来表示最衷心的感谢和最最最热烈的欢迎！

二、介绍到场嘉宾：

接下来，我向大家隆重的介绍一下出席本次会议的几位嘉宾：xx集团领导全国营销总监郑占峰先生，xx集团领导全国橱柜营销部部长宴建江先生，xx集团领导华南大区曾益能先生，xx集团战略合作伙伴，香港腾势国际金牌执行总监啊暴老师。

请大家用热烈的掌声欢迎各嘉宾的到来！

三、影视图片

xx集团有今天的成绩，以及厨卫电器有限公司有今天的辉煌，都离不开在座各位一如既往孜孜不倦的支持和关注，当然更离不开厨卫电器公司这群战无不胜的精英团队的真诚付出。下面请欣赏精英团队的精神面貌。

这就是我们的团队这就是我们精英。

四、总致词

有句话说得好：“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那些下面，我们就用热烈的掌声有请掌舵人郑总演讲。掌声有请！

一个优秀的领导，带领一个优秀的团队，一个优秀团队缔造一支“钻石的品牌”。好，再一次以热烈的掌声感谢郑总。

俗话说“逆水行舟，不进则什么？对了，则退！那么随着市场的不断发展和日益成熟化，我们需要一些更贴近市场需求的项目！下面有请我们xx集团领导全国橱柜负责人宴建江先生演讲。

宴部长的讲解我想各位嘉宾也略知一二了吧，他主要是对集成升级，和服务共赢做了的诠释。

好，再一次以热烈的掌声感谢宴部长致辞。一等奖1个五、抽奖环节

为感谢各位嘉宾抽出宝贵的时间，过来参加我们的会议，接下来就是开心送礼的抽奖环节了，这次送礼不管你是否签约，我们都将奖项送去，三开门冰箱一台，那么我们现在抽取的是2等奖3个3等奖5个。

下面有谁自愿上来当这个抽奖人。

我们的抽奖规则是大家拿好我们手中的小票抽中多少号，请拿着相对应的将到上面领取奖品

想要礼物的朋友挥挥手我看一下好吗？哇，这么多啊，呵呵，那这样吧，

好，掌声欢送一下我们几位朋友，游戏的结果并不重要，重在参与嘛，想要礼物的朋友一定要踊跃一点，你们的激情又多少我送出的礼物就有多少。

20xx年，这是一个从满困难与挑战的一年，在座各位老板都有这种感觉利润薄租金高人难招人难留钱难挣等一系列问题，针对这些问题我们公司特意邀请了香港腾势国际金牌执行总监啊暴老师。为我们一一解答，

因为一个朝阳的行业、一群积极拼搏的人、一个共同的愿望，让我们走在了一起，那么我们面对目前紧张的市场，竞争激烈的情况下，我们该怎么办呢下面有请xx集团领导华南大区曾部长，与在坐各位共同探讨财富之门。

听完了曾部长的讲解，也到了我们激动人心的时候，台下的各位老板赶紧行动起来吧。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找