# 最新专科生社会实践报告(3篇)

来源：网络 作者：雪海孤独 更新时间：2024-06-27

*随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。专科生社会实践报告篇一调查时间：20xx年4月1日-...*

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

**专科生社会实践报告篇一**

调查时间：20xx年4月1日-4月30日

调查对象：杭州奥宇广告传媒有限公司

调查内容：公司内部管理

根据社会实践的要求，我于20xxx年4月对杭州奥宇广告传媒有限公司进行了社会调查。公司位于杭州朝晖路182号国都发展大厦21k座，是一家杭州知名的广告传媒公司，公司内部机构的设置和其他同类公司基本相似：老板即公司总经理，分别带领两个小组;各组下设策略总监、客户总监，高级文案、文案，美指、设计，ae，以及另外单独有一个媒介小组，负责这两组的媒介投放。

因为公司规模不大，内部员工可以灵活的交叉运作，我也得以参与了数个客户的文案、创意、客服等方面的开发和交流，获得很多难得的学习和锻炼的机会，也使我能充分全面的了解这个行业，为我这次的社会实践调查能有更好的收获创造了良好的条件。

在实践中我深深的体会到搞好管理是做活公司的基础。

广告公司人员流动性特别大，中小型广告公司更甚。而问他们为什么要离开上家公司，绝大多数的回答就是公司管理混乱，导致工作效率奇低，没心思呆下去。这有可能是托词，但更多的时候是现实。因此，中小型广告公司把管理工作做好，是搞活公司的核心武器之一。

通过实习，我认为广告公司想要更好地发展壮大需要搞好以下几个方面的管理工作：

1、工作分工管理。广告公司规模不大，员工不多，但是工作内容仍然是复杂的，且往往有时间的限定，因此要求每项工作任务都要分工到具体的人，即分工一一对应，并且做到相互合作且流畅的完成。而不是这件事没人管，那件事又同时有两三个人在做，造成漏空或重复，耽误了工作的进展。

2、工作守时管理。主要是指各项工作要准时的完成，即要求或答应什么时候完成的工作，就必须在什么时候或之前完成，不能有一点点拖延，对于广告公司来说，没有按时完成项目是行业大忌，最终受伤害的是自己。

3、工作氛围管理。主要是指广告公司日常工作的氛围营造的管理。这一点十分的重要。有的广告公司工作氛围死气沉沉，老板不准员工讲话、听歌、走动等，让人觉得很压抑，工作质量与效率自然就别期望了;而有的广告公司则太松散了，大声说话、歌声此起彼伏、qq声不断……整个公司仿如一个演艺场，这样的工作氛围，大家是“开心”的，但工作效率同样有限得很。

事实上，优良的工作氛围管理，老板的和蔼为人和氛围调理能力显得十分的重要，要做到让员工觉得在这里工作得愉快、轻松和富有效率。

4、工作人性化管理。广告公司更需要人性化的管理，因为大家都是凭借脑力吃饭，桀骜不训，又加班无数。例如早晨上班，早到与迟到都很难说，如果把标准控制得非常的严格，实际上对公司本身并没有什么好处，因为很多迟到并不是员工故意而为的，往往是因为加了班，结果严格执行马上带来了叛逆心理，工作积极性自然就降下来了。因此，这方面应该人性化控制、人性化处理，否则以小失大，实在不是企业所要的结果。

当然要做活公司，除了管理方面的要求之外，科学的定位和执行、提供良好的服务品质等也是关键。

**专科生社会实践报告篇二**

自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题,让每个即将毕业的学子忧心忡忡。但在我的记忆中，每个要参加高考的考生都对“大学”这个名词是充满向往的，因为几乎所有的高中老师都告诉我们，大学，是一座彩色的城堡，没有压力，没有高考，没有追着我们跑的功课，自由而轻松。走进了这所谓的城堡，回过头来细想，却发觉也许高中老师的话是为了鼓励在高考前苦苦挣扎的我们而已，并不可信。因为在我的视野里，几乎每个大学生都为了各自的目标，每天忙碌于学习与工作之间，空暇时，还抓紧时间学习一些课外技能，比如考驾照，专升本等。

我所看到的并没有社会舆论口中的灯红酒绿，歌舞升平，不求进取却空谈理想抱负，眼高手低。面对就业压力，当代大学生显得更成熟，更全能的发展，但尽管如此，我从许多毕业的学长学姐口中得知，社会舆论还是持否定态度的居多，企业对大学生的能力业显得颇有疑虑，认为大学生空有理论知识，与实际脱轨。而正如我们所看到的，在现代社会，招聘会上的大字报总写着“有经验者优先”。在这种情况下，为了真正的了解企业对大学生的态度与要求，也为了扩大自己与社会的接触面，拓展自身实践能力，加强处事能力，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼，提高综合能力，以便在以后毕业后更快更好的融入社会工作。我走进了一所建筑工程公司，在我非专业的情况下，我依然决定实践到底，并开始了我这个假期的社会实践。

暑假实习是每个大学生必须拥有的一段经历，它使我在实践中了解社会，让我学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益匪浅，也打开了视野，增长了见识，舒缓了自己的就业压力，在实践中找出自己的不足。为我以后进一步走向社会打下坚实的基础。

古语有云：“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”实践，就是把我们在学校所学的理论,转化为实际，应用于实际工作当中去，把在学校学到的理论知识真正的通过实践去检验学到了多少。我对自己的这次实践之路充满期待和不安，实际上这次的实践与专业并不相符。但我也相信，学校鼓励我们进行实践，并不仅仅只为了专业知识的检验，更为了让我们在接触社会的过程中，了解作为一名将要就业，接受社会考验的大学生，与成为一名企业所需人才之间的差距。从而在日后的学习中改变态度，因为只有认识到差距，体会到力不从心的无奈之后，才有更强大的动力去充实自己。有了这些心里准备，我的心态平和了许多，于是这次的实践就是建筑方面的工作。

实践的时候，身边所谓的同事也都是一些上了年纪的叔叔们，但也不乏像我一样的实践同事，让我们觉得和叔叔们之间的交流可能会有代沟。并且刚开始的时候，觉得这只是一些基础的体力工作，就是这样的工作，常常我们也向他们提问。作为一个大学生，根本无法施展我在学校里学习了多年的才能，但是想到不可以眼高手低，还是决

定试试，哲人说过：“实践是检验真理的唯一标准。”很快，实践证明，任何一项工作都是充满智慧的，我不该轻视它。而那一群叔叔们，也给我上了生动的一堂哲理课。

一个月的暑期实践过得很快，自己慢慢地开始习惯了这种生活和这项工作，犯的错误也越来越少了，老板也夸奖我适应性很强，工作能力也错，以后要是暑期还想实践就到我这来。一个月的辛苦也是有回报的，拿到我的工资时，真的很欣慰，但是并不是因为有钱可以领，也不是终于结束了打工的苦日子，而是自己的付出有了结果和回报，自己的实践也有了收获，回想一下自己真的觉得很值，自己在这个月里学的东西是用多钱也买不到的。在工作结束后，我做了如下的总结：

1.要善于沟通：无论在什么地方，做什么事情都要和自己碰到那些公司职员多加交流，彼此熟悉，为以后工作打下坚实基础，熟悉公司的一些规定和生产主要流程。同时可以请教不懂的问题，更好的在自己的工作岗位生存下去。当然和老板也要好好的沟通，不能总是把一些工作上的事憋在心里，有时自己在工作上有什么问题要经常和老板沟通沟通，并及时的解决，这样工作才会有动力，才不会想不干了。

2.要有耐心和热情：在工作的时候要经常微笑，这样会让那些生意人感觉很舒心，大家一起工作也就很开心，我们是第一次干这些工作，所以基本流程都不是很明白，这时，你就要热心的去

请教他们建筑的基本流程，这样我们也可以省很多功夫和时间，建筑工作也可以运行就可以更好。

3.要勤劳：有时候一些细微的东西可以让老板更赏识你，也比较容易受提拔，比如我很空闲的时候就打扫打扫办公场地，整理整理工作零件，帮帮老板的忙。老板就夸奖过我勤劳，有付出就真的有回报的。

人生难免会遇到挫折，没有经历过失败的人生不是完整的人生。针对劳力这个职位的特点，具体到挫折时，不妨从调整心态来舒解压力，多帮别人，面对挫折及时请别人帮助。遇到挫折时应进行冷静分析，从客观、主观、目标、环境、条件等方面，找出受挫的原因，采取有效的补救措施。树立一个辩证的挫折观，经常保持自信和乐观的态度，要认识到正是挫折和教训才使我们变得聪明和成熟，正是失败本身才最终造就了成功。学会自我宽慰，能容忍挫折，要心怀坦荡，情绪乐观，发奋图强。善于化压力为动力，改变内心的压抑状态，以求身心的轻松，重新争取成功，从而让目光面向未来。

“在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力”。参加工作后才能深刻体会这句话的含义。在工作的这一个月中，既有收获的喜悦，也有一些遗憾。也许是实习日子短和我并非建筑专业的关系，对建筑有些工作的认识仅仅停留在表面，只是在看人做，听人讲如何做，未能够亲身感受、具体处理一些工作，所以未能领会其精髓。但时通过实习，加深了我对工作基本知识的理解，丰

富了我的实际操作知识，使我对日常工作有了一定的感性和理性认识。认识到要做好日常工作，既要注重实际操作，也要注重知识方面，更重要的是要把实践与理论两者紧密相结在这一过程中，我认真的观察和认真的学习，初步了解了建筑工程知识，拓展了所学的专业知识，为以后正常工作的展开奠定了坚实的基础，从个人发展方面说，对我影响最大的应该是作为一个社会人工作作风以及在工作过程中专业知识对工作的重要作用，因为这些都是我在校学习中不曾接触过的方面，所以我将在报告中首先讲述我在实习期间积累的这方面的认识和经验。

然有总结就说明同时我也意识到了自己很多的缺点和不足，例如不够主动做事，有时候老板说了才知道做，老板不说就没有这个意识去做;社会经验比较缺乏，经常会做一些错事，得罪一些同为工作的职员，有时也会得罪老板;刚开始也不大会和人交流，所以那时总是觉得自己很受委屈等等，虽然这些都是我的比较辛酸的历史，不过这些也都是我宝贵的经验，它们都将成为我以后参加工作和社会实践的教训，我要力争在我以后暑期实践以及今后就业的时候不要再犯同样的错误。

通过在职的一个多月里，我深感自己的不足，我会在以后的工作学习中更加努力，取长补短，需心求教。相信自己会在以后的工作中更加得心应手，表现更加出色!不管是在什么地方任职，都会努力通过暑期实践，我认识到了大学生所肩负的社会责任感，这样的认识不

仅对于我个人的成长还是社会的发展都是有益的。我希望暑期实践作为一个跳板，将我这样的服务工作延伸到平时的生活学习中去。

**专科生社会实践报告篇三**

一、实践目的：

1、勤工俭学。

2、丰富假期生活。

3、锻炼自己与人交往的能力。

4、增加社会经验实践经历及收获。

二、实践内容

1、了解必要知识和制度，完成相关培训任务。

2、根据店内规章和要求完成基本导购服务工作。

三、实践结果

在药店实践的经验让我懂得了在残酷的现实竞争中，保持一种平和的心态是如此难能可贵。回顾在药店实践的这十几天虽然没有惊心动魄的情景，却也是曲折迂回，给了我人生不少的启发和动力，我深刻的体会到一个很简单的道理， 那就是梅花香自苦寒来， 宝剑锋从磨砺出!

四、实践总结或体会

对于一个大学生生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。虽天气严寒，寒风呼啸，我毅然踏上了社会实践的道路。想通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。于是我便带着希望与渴望，开始了我找工作的历程。艰辛的找寻并没有使我如愿以偿，很多地方的招聘都是有工作经验的优先，

经过几次面试的失败，我总结了自己失败的原因。之后我来到了万德福药店，向主管说明自己的来意，并承诺一定好好表现，最终经过一系列面试，我获得了一次锻炼机会。

第一次站在柜台前，望着琳琅满目的商品，望着眼前的人们，听着这杂乱的脚步声，我心乱如麻，眼前的人们牵引着我的目光，看着他们远去的背影，心里又少了几分紧张。刚开始，面对顾客，不知要说什么才好，只是被动地把顾客提到的药品拿到他们手中，然后在一一把它们放回。日子一天天的过着，我也一天天的磨练着自己。面对顾客，我能轻松自如的向他们介绍商品的种类，用途等等，见到熟识的顾客，也能主动的热情的打招呼，聊家常。

在一个似大似小的空间，有着我的快乐与欢笑，也有着我的烦恼与忧愁。有时，也会遇到一些胡搅蛮缠的顾客，会因看上一个商品问了又问，心里十二分的不耐烦，脸上还要露着笑容，嘴上还要向他们介绍着，解释着，而最终却又没买，有时，也会遇到年老的顾客，说上一大通，他们也不解其意，只是呆呆的望着你，呆呆的站在那里。但不管怎样，我们这一代人对长辈应是毕恭毕敬，对小朋友应是热情友好。\"顾客是上帝\"是服务行业的宗旨。

打工期间，我还从那里了解到一些有关万德福的知识。万德福的药材，务求齐全，即使一些偏僻不常用的药，也要准备一点，避免不能按方配齐，使顾客失望。有的药如附片之类，有特殊的烹制方法，则店伙计必定反复交代，特别说明。万德福还在药方上每一味药下面都注明价码，不论是名贵的参茸燕窝，还是几块钱的甘草都是如此，真正做到言不二价，童叟无欺。

实践一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，我在实践中得到许多的感悟。

一、人际关系的处理

在这次实践中，让我很有感触的一点就人际交往方面，大家都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂，我想也很难说清楚，只有经历了才能了解。才能有深刻的感受，大家为了工作走到一起， 每一个人都有自己的思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了。在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它。如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

二、自强自立

俗话说:\'在家千日好,出门半\'招\'难!\'意思就是说:在家里的时候,有自已的父母照顾，关心,呵护!那肯定就是日子过得无忧无虑了,但是,只要你去到外面工作的时候,不管你遇到什么困难,挫折都是靠自已一个人去解决,在这段时间,我学会了自强自立。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找