# 店庆活动方案及内容(五篇)

来源：网络 作者：紫陌红颜 更新时间：2024-06-30

*为了确保我们的努力取得实效，就不得不需要事先制定方案，方案是书面计划，具有内容条理清楚、步骤清晰的特点。那么方案应该怎么制定才合适呢？下面是小编帮大家整理的方案范文，仅供参考，大家一起来看看吧。店庆活动方案及内容篇一活动时间：xx年11月2...*

为了确保我们的努力取得实效，就不得不需要事先制定方案，方案是书面计划，具有内容条理清楚、步骤清晰的特点。那么方案应该怎么制定才合适呢？下面是小编帮大家整理的方案范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

**店庆活动方案及内容篇一**

活动时间：xx年11月25日-------xx年1月4日

活动地点：星光家园时代灯饰界

活动目的：国庆节结束以后,销售旺季真正的到来,结合店庆时间,我认为这次以店庆为主的活动应是全年最后一次空前让利促销活动.所以活动时间xx年11月25日-------xx年1月4日横跨了店庆/圣诞/元旦三个节日。我认为这次应高营造一个消费者、品牌专厅、商场、社会共赢的局面，以此来扩大星光家园的影响力，扩大品牌专厅的销售额。

活动主题：1、星光家园超值联购惠精彩绽放

2、星光家园非常xx燃动整个冬季-----大品牌、大优惠、大活动

3、百余品牌联袂聚划算-------星光家园惠民工程第一季

惠民工程1、厂家承诺最惠价，(厂家承诺，年度最低，超值机会，不容错过!)详见各专厅海报。

惠民工程2、家电大奖 期待拥有100%中奖

活动期间凡在星光家园购物满1000元就可抽奖一次，xx元两次，以此类推：

一等奖：冰箱一台 二等奖：全自动洗衣机一台

三等奖：毛毯一条 四等奖：羽绒被一条

纪念奖：毛巾

惠民工程3、交货款，得大礼

活动期间，预交货款(定金必须是销售额的60%以上)，方可享受满额大礼：交1000元送价值128元台灯一盏

交3000元送价值208元台灯一盏

交5000元送价值499元蒸饭包一台

交8000元送价值658元微波炉一台

交15000元送价值1280元捷安特自行车一辆

惠民工程4、折后再免单

活动当天，凡在星光家园购物的业主，凭销售单参与此活动即有机会获得免单!

一等奖1名：4000元免单;

二等奖2名：xx元免单;

三等奖3名：800元免单;

四等奖20名：300元免单;

五等奖30名：200元免单;

惠民工程5、老顾客，心相系(绝无空奖)

凡在星光家园消费的顾客，凭商场的销售小票均可在幸运树(圣诞树)上抽取幸运小红袜，1000元1只，xx元2只，以此类推。每只小红袜装有不同的奖项及金额。

惠民工程6、盛情星光家园，“幸福家庭团圆饭”大抽奖

活动期间，在星光家园购物的顾客，还可以到服务台领取抽奖券(购买一家专厅的灯可领一张，两家专厅的可领两张，以此类推。)将抽奖副券投入至抽奖箱内，参与xx月xx日“激情店庆，幸福家庭团圆饭”抽奖活动。

一等奖：团圆饭998元 2名

二等奖：团圆饭688元 3名

三等奖：团圆饭588元 5名

惠明工程7、微分享 快乐礼

关注星光家园微信，转发并关注活动内容及在商场合影的照片，就可以获得精美礼品。

推荐10个好友并分享活动内容照片：送紫砂水杯一个

推荐30个好友并分享活动内容照片：送保温饭缸一个

推荐60个好友并分享活动内容照片：送精美暖手宝一个

推荐90个好友并分享活动内容照片：送吸顶灯一个

推荐150个好友并分享活动内容照片：送精美台灯一个

宣传方式：

太行晚报3期 时间：

驰祥商讯5期 时间：

93.5交通广播 时间：

40块小区有声显示屏全部覆盖 时间：

小区及户外广告：用活动内容的喷绘布全部覆盖

公交车条幅：100辆车 时间：

彩页8万分 发放时间： 人工： 夹报：

商场内外布置：绢布两条用于中控布置

一楼大厅悬挂条幅提醒统一收费

各楼层活动内容的展架、领奖、抽奖等指示牌

门口水牌两块、正门的门楼

桁架喷绘布、楼体的举行喷绘布

专厅的pop张贴

kt版的张贴

中控圣诞的布置

各个专厅的门窗布置及店内气愤的营造

人气的烘托：和4店在商场正门口搞个联谊会

**店庆活动方案及内容篇二**

庆祝xx酒店发展有限公司成立十三周年店庆，树公民企业新形象，提高xx酒店的美誉度，并借此机会回馈新老朋友。

长袖予我十三年宁静志远又一朝(继往开来十三周年庆)

20x年5月18日——20x年6月18日

活动一:零点消费大赠送:

单桌消费:

1)、消费满100元以上，送:38元餐饮代金券+20元客房券+公民贵宾x牌壹副;

2)、消费满300元以上，送:48元餐饮代金券+20元客房券+公民贵宾x牌壹副;

3)、消费满500元以上，送:48元餐饮代金券+20元客房券+公民精美太阳伞壹把

+公民贵宾x牌壹副;

4)、消费满800元以上，送:68元餐饮代金券+20元客房券+公民精美太阳伞壹把

+公民贵宾x牌壹副;

活动二:公民花园、宴席乐园(食在公民、乐在公民)

1、餐厅婚宴、乔迁宴、生日宴、满月宴优惠活动;

1)、宴席满10桌，送:300元代金券;

2)、宴席满20桌，送:600元代金券;

3)、宴席满30桌，送:900元代金券

2、联手三大酒水供应商、同贺店庆、共同酬宾;(提供超市平价白酒、啤酒、饮料)

1)、口子窖:二星口子窖、三星口子窖买壹件赠送2升饮料壹件;

2)、关公坊:六年关公坊、精品关公坊买壹件赠送2升饮料(百事或雪碧)壹件;

3)、黄鹤楼:二星黄鹤楼、三星黄鹤楼买壹件赠送2.5升饮料壹件。活动三:客房优惠

1)、凡入住本店客人每间均赠送20元餐厅消费券壹张+贵宾x牌壹副;

2)、棋牌室特惠10元/时，100元封顶;

3)、四楼单间特价房70元/间。

活动四:随园、花园携手共庆、真情大奉送

1)、凡在5月18日—6月18日期间，在随园会馆消费满500元送48元(以此类推)

+花园店客房20元代金券贰张

2)、凡在随园会馆消费的客人每桌均赠送贵宾x牌壹副。

活动五:公民公益大讲堂

☆为更好的服务公民的贵宾客户，届时会特邀国内顶尖大师亲临我店授课，对公民会员进行服务，提供大家感兴趣课程。

a、思八达邵老师、向老师讲授“魅力女性”;

b、海棠中医美容老师讲授“中医美容知识”;

c、其它课程待定，如:儒家教育、三字经、易经等。

一、活动目的庆祝xx酒店发展有限公司成立十三周年店庆，树公民企业新形象，提高xx酒店的美誉度，并借此机会回馈新老朋友。二、活动主题长袖予我十三年宁静志远又一朝(继往开来十三周年庆)三、活动时间20x年5月18日——20x年6月18日四、活动具体内容

活动一:零点消费大赠送:

单桌消费:1)、消费满100元以上，送:38元餐饮代金券+20元客房券+公民贵宾x牌壹副;

2)、消费满300元以上，送:48元餐饮代金券+20元客房券+公民贵宾x牌壹副;3)、消费满500元以上，送:48元餐饮代金券+20元客房券+公民精美太阳伞壹把+公民贵宾x牌壹副;

4)、消费满800元以上，送:68元餐饮代金券+20元客房券+公民精美太阳伞壹把+公民贵宾x牌壹副;

活动二:公民花园、宴席乐园(食在公民、乐在公民)

1、餐厅婚宴、乔迁宴、生日宴、满月宴优惠活动;1)、宴席满10桌，送:300元代金券;2)、宴席满20桌，送:600元代金券;3)、宴席满30桌，送:900元代金券2、联手三大酒水供应商、同贺店庆、共同酬宾;(提供超市平价白酒、啤酒、饮料)1)、口子窖:二星口子窖、三星口子窖买壹件赠送2升饮料壹件;

2)、关公坊:六年关公坊、精品关公坊买壹件赠送2升饮料(百事或雪碧)壹件;3)、黄鹤楼:二星黄鹤楼、三星黄鹤楼买壹件赠送2.5升饮料壹件。活动三:客房优惠1)、凡入住本店客人每间均赠送20元餐厅消费券壹张+贵宾x牌壹副;2)、棋牌室特惠10元/时，100元封顶;3)、四楼单间特价房70元/间。活动四:随园、花园携手共庆、真情大奉送1)、

凡在5月18日—6月18日期间，在随园会馆消费满500元送48元(以此类推)+花园店客房20元代金券贰张2)、凡在随园会馆消费的客人每桌均赠送贵宾x牌壹副。活动五:公民公益大讲堂☆为更好的服务公民的贵宾客户，届时会特邀国内顶尖大师亲临我店授课，对公民会员进行服务，提供大家感兴趣课程。

a、思八达邵老师、向老师讲授“魅力女性”;

b、海棠中医美容老师讲授“中医美容知识”;

c、其它课程待定，如:儒家教育、三字经、易经等。

**店庆活动方案及内容篇三**

活动主题：

森泰酒业一周年店庆——庆典狂飙献大礼

店庆时间:

20xx年8月11日(星期四)

活动第一阶段(3日-9月5日)：

北流网网络宣传，浮动(100225像素)强势推出，链接正文，网上造势，引领网络主流意识。

活动第二阶段(3-12日之间发布)：

在北流网新发现dm上登全版(两期)

活动第三阶段

印刷传单两万份(3-12号之间发布)。

活动第四阶段(店庆当日)

场地装饰:

一、大门外

1、摆放多根大金色气球柱子

2、布置星光大道的红地毯、从大门口铺到马路

3、制作签名板、摆放大香槟塔、超大生日蛋糕

4，门口用气球拱门做布置，让人感觉进入大门就如同登上九重天、

5、促销特价商品展示，以便奖品看起来高贵时尚

6、摆放生日蛋糕、香槟塔、悬挂店庆吊牌等。

二、场内：悬挂店庆吊牌，为做到统一隆重又节省全部用气球布置，但气球要使用的高档，色彩明快不能杂乱(气球要定制有百乐门周年庆典)

活动内容：

一、所有部门部门负责人将提前十天亲自为vip客人颁发店庆邀请函。

二、店庆当天邀请专业摄影师、摄相师将店庆的盛大场面记录，以备日后宣传。

三、为到场围观的群众提供少部分礼品。

四、开酒供现场嘉宾品酒。

整体活动对外宣传：

网上、dm、宣传单、场内。

**店庆活动方案及内容篇四**

辉煌十二载诚信到永远新世纪12周年店庆

12月30日（周二）-1月3日（周日）5天

12载店庆共欢乐满100送30虎年虎岁虎虎生威，活动期间，穿着类、百货类商品满100送30店庆券，满200送60店庆券，生活小家电、照相器材100送10元店庆券，名表、化妆品满100送20元店庆券。

（明示商品不参加活动，会员卡正常积分，店庆券全楼通用，活动期间使用有效）

店庆12年超市更实惠

活动期间，超市推出店庆洗化节，虎年大促销活动，虎年换购活动，并有特价热卖、店庆热卖、店庆推荐等超值商品等你来，价格绝对让你心跳，新世纪同生庆

凡20xx年1月1日出生的小寿星，店庆当日凭户口薄的原件及复印件，可获赠价值600元生肖玉坠一枚；凡在1月1日出生（年龄不限）的顾客凭身份证原件及复印件，可获精美纪念品一份。（数量有限，送完为止）

店庆12载好运连环中

店庆期间，在新世纪家电大卖场消费满500元以上（单票最多限5张），可凭电脑小票可参加抽奖活动。一等奖10名，超薄等离子彩电一台；二等奖20名，全自动洗衣机一台；三等奖50名，格兰仕微波炉一台；四等奖150名，饮水机一台；五等奖500名，食用油一桶；参与奖若干，百分百中奖，百分百好运！一字千金——悬赏“缉拿”好创意

如果您对我们商场广告宣传语有任何的好点子、好建议，请把它写下来交至一楼总服务台，参与者均可获赠精美礼品一份；最佳创意，给予500元（店庆券）的奖励，并于《新世纪人》报刊张榜公布。

**店庆活动方案及内容篇五**

极致的华贵与稀有只有量身定制的尊荣才堪匹配!时值港汇店庆一周年，九钻为优雅等身的你全情送出这份独一无二的专享与荣耀：极品裸钻免工费定制。

20\_\_年6月24日起，凡于九钻体验中心定购单颗30分以上裸钻并定制戒托，即可免去相应加工费用!新一批专为新婚人士精心筛选的高级别纯净裸钻，每一颗都无比珍奇璀璨，品质非凡，足以为你代言至纯至善的倾城爱恋!

每周提供最新款戒托定制!

细则与说明：

免加工费仅限定制单颗镶嵌，群镶另计加工费用;

此优惠仅限每日前5名下单定购的客人;

由9diamond为本次活动作出最终解释。

纯新彩宝斑斓有礼

凡曾购买九钻产品的客人在体验中心内选购“夏日风情”纯银、彩宝系列任一产品，即可获赠该系列同等价值首饰一件或多件(可累积)!

未曾消费的会员在体验中心内选购“夏日风情”系列任一产品，即可享受：

“满100赠30的超值赠礼优惠(现场注册会员可即时享受)，所赠礼品可根据累积金额在相应价值的系列产品中挑选，多买多送!

细则与说明：

即买即赠特惠活动仅限九钻会员专享;

活动产品仅限上海、北京两地体验中心现货销售，不予定制;

“夏日风情”系列产品数量有限，售完、赠完即止;

赠品仅限相应价值的银饰、彩宝系列。

##结束

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找