# 银行竞聘报告表(4篇)

来源：网络 作者：九曲桥畔 更新时间：2024-07-03

*随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧银行竞聘报告表篇一非常荣幸能够参加这次正职资格竞聘，心情...*

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

**银行竞聘报告表篇一**

非常荣幸能够参加这次正职资格竞聘，心情非常激动。我现在能够勇敢而有信心的站在这演讲台上，感觉得我还行、能行，能胜任这一工作，也一定不会让各位评委失望。下面我从以下三个方面剖析自己，推介自己，恳请评委们指正和大力支持。

一、几年来的工作实践和成果

x年，我从银行学校毕业入行，平凡的度过20世纪，豪情的步入21世纪。风雨x年，在领导、同事们的关怀和帮助下，我成长并逐渐成熟。期间辗转数个基层营业机构、机关部室，从内勤到外勤，从基层员工到任部室副职多年，辛勤与汗水相伴，已锻炼成为一名遵章守纪、吃苦耐劳、甘于奉献的农行人。

从参加工作至x年，我一直在基层一线扎实工作，学业务知识，练基本技能，使我能够熟练地适应各种内勤岗位。在1996年县行组织的业务技能大比赛中，荣获手工记帐单项第一名和团体出色奖。1998年,县行成立国际业务部，我有幸调入工作，通过自学，刻苦钻研，开创了我行国际业务新起点，成功\_了多笔信用证签证、押汇等国际融资业务，受到市分行的表彰。x年——x年，在宿城营业所从事内勤主任工作，任务繁重而琐碎，我努力加强内勤管理，当好主任的帮手，连年超额完成县行分配的各项任务指标，所在单位连续多年被评为省、市级先进单位和文明服务单位。x年6月调入县行清收中心任副经理，从事法律事务工作，当时岗位调整曾让我一时迷茫，很难立即适应纷繁复杂的外勤工作，又是领导和同事们的热切帮助，我很快转变角色投入新的工作，勤勤恳恳。业余时间，我认真地自学各种法律、法规，并结合具体的银行业务知识，大力维护了我行的正当权益。当时印象最深的一件事：在x年9月的一件\_存款合同纠纷案中，涉案金额尽管不足万元，但是带有社会普遍性，处理稍有不慎，便会引发多宗诉讼纠纷。那时，案发地在我行办店营业所，这是一个位于黄河滩边的叫八里丁村的\_站，该\_员在以往\_我行储蓄存款业务时，截留挪用储户资金，进行非法借贷，留有多处加盖我行储蓄\_站业务公章的便条，隐患很大。诉讼发生后，行领导非常重视，陪同一块去协调处理。当时天气比较炎热，案发地点又涉及多个村庄，因此调查取证工作困难。一方面，我们购置了微型录音机，早出晚归，苦口婆心的做证人的思想工作;另一方面，根据案情进展，及时协调公安机关、人民法院，利用法律威慑力，使原告很快放弃了对我行的连带诉讼追偿，由其与\_员调解结案，平息了许多类似案件的再次发生。回忆那时两年的工作经历，既磨练了坚强意志，又培养出较好的组织协调能力。x年7月，正式调入现在的信贷管理部任副职，既负责全行的法律事务工作，又分管自律监管和档案管理工作，尽管任务比较繁重，但能尽职尽责，圆满的完成各项任务。几年来累计代理诉讼经济纠纷案件58起，涉案金额过亿元，其中借款合同纠纷40起，破产清算案件12起，被诉案件6起，均能及时、合法的了结，正确的维护了我行的合法财产权益。同时，密切配合人民法院的执行工作，加大案件执行力，累计现金清收不良贷款780万元，成效显著。因此，x年，我行被授予省级法律事务执行工作先进单位;x年我本人也被县行申报为省级“青年岗位能手”。

二、竞聘优势

1、 有长时间的基层工作实践，丰富的社会阅历，从事岗位多，业务知识比较全面。对于这点，通过我上面的简单介绍，相信各位评委一定有所了解。但我深信一点：时间、社会和平凡的工作最能锻炼人、培养人，它使我有理智、有激情、更有高度的工作责任心。

2、 思想端正，有良好的人生观、处世观，能善解人意，甘于奉献。x年经县行党委认真考察、考核，我被组织接受为光荣的中国共产党预备党员，并如期转正，成为一名正式党员，日常工作中，我也是严格以党员标准要求自己，廉洁奉公，助人为乐;坚持正义，敢于同坏人、坏事作斗争。

3、 勤奋好学，积极进取。工作中，我认真地学习领会上级行制定的各项规章制度，以学习合规文化为契机，严格贯彻执行，杜绝出现违规、违纪行为。工作之余，培养自学能力，1996年通过自学考试，取得山东经济学院金融专业专科学历，x年参加开放式高等教育，取得中国政法大学法学专业本科学历;1998年通过了经济师资格考试，并于x年被县行正式聘用;x年参加国家企业法律顾问资格考试，顺利取得执业资格，并在x年山东省国资委举办的继续教育中被评为“出色学员”。这些成绩的取得，得益于县行领导的支持。他激发了我积极进取的工作热情，也为我日后更好开展工作奠定坚实基础。

4、 有多年的管理经验，能服从大局、服从领导。自x年4月以来，一直从事副职工作，一方面认真的履行岗位职责，切实抓好自身主要业务和分管工作，以身作则，严以律己;另一方面，积极地当好主任的参谋、助手，及时办-理领导交办的各项工作。能识大局、识时务，服从领导，协同作战，圆满的完成县行分配的任务。

三、以后的工作打算

如果竞聘成功，我会从以下几点努力开展工作：

1、 服从党委安排，及时进入角色，带好身边的人，切实履行好部门负责人职责。现在正逢新年伊始，各项工作刚起步，头绪也比较多，因此，首先应服从县行党委的工作安排，服从大局，树立“全行一盘棋”观念。根据年初县行全年任务指标分配，及时分解落实，不留任何死角。工作中以身作则，大胆管理，充分调动部门全体人员工作积极性，以饱满的激情全面完成工作任务。

2、 继续发扬自己勤奋好学、吃苦耐劳的优良作风。作为部门负责人，应全面掌握金融法律法规、银行专业知识和上级行的各项规章制度，勤奋好学，搞懂、学会，并及时传达贯彻落实。工作中坚持吃苦耐劳的优良作风，身先士卒，积极发扬“班长”的表率带头作用。

3、 团结友爱，共同协作，确保全年工作安全无事故。作为部门负责人，首先应加强合规经营意识，始终坚持“安全就是效益”观念，紧抓内控管理，严防工作隐患，确保各项业务快速、健康发展。其次坚持谈心制度，要切实关注身边人，常交心，常进行思想交流和沟通。本部门全体人员之间应搞好团结，发扬团队精神，坚决杜绝武断、独裁。最后，充分利用好绩效考核体系，做到公平合理，奖惩分明，形成一种团结友爱、人人都求积极上进的良好氛围。

总之，一句话，“重在参与”。既然行党委英明决策，搭建了公开、公正、公平的竞聘舞台，我一定要积极的争取。无论结果如何，我都要衷心感谢各位评委的大力支持和帮助。我会一如既往，继续努力工作。演讲结束，再次衷心的谢谢各位评委!

**银行竞聘报告表篇二**

尊敬某某、各位领导、各位同事：

你们好!我曾在座右铭中这样写到：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩;我不能决定生命的长度，但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻，我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农行事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我愿敞开心扉，对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由，能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位，不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

我竞聘的理由及优势是：

第一， 工作与管理经验丰富。我，35岁，毕业于某某学院计算机应用专业，经济师。于99年参加工作，分别从事过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、某某业务部经理助理和副经理等岗位工作。

第二， 工作业绩突出。在某某业务部任经理助理和副经理的18个月里，积极主动配合经理的工作，并取得很好的成绩：一是机构类存款净增14亿元，在对公存款中的占比迅速提升到42。25%;二是机构类贷款大幅增长，贷款业务基本上覆盖了柳州的三甲医院和本科类院校;三是代理保险业务累计实现保费收入超3。5亿、手续费收入达1545万元，两项指标连续两年在金融同业中位列首位;四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模，通过银商通系统留存存款达6。6亿元，比未创新前多增近6亿元;五是第三方存管实现4。3万户，托管资金近4亿，捆绑银行卡4。3万张，新增签约账户连续两年领先于同业，逐步缩小与工行的差距;六是“五险一金”归集额达到35亿元，为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

第三， 荣誉颇丰。我曾荣获总行20\_\_——20\_\_年度代理保险业务“创利名星”称号、区分行20\_\_年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行20\_\_年度“营销之星”称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖，20\_\_年又喜获某某大学商业新锐奖。

第四， 有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。

第五、 有较强的组织、协调及业务策划、拓展、营销能力。一是能协调好上下级之间、机关与基层一线之间、农行与客户之间的关系;二是协调好系统业务或系统客户与支行一线的关系;三是协调好系统业务或系统客户推广、培训及维护与深挖掘的关系。

第六、 有吃苦耐劳、勇于开拓、不断创新的精神。一是可以利用银行与信托公司的合作关系，来创新应收账款融资理财产品，努力盘活某某企业、某某企业等企业近80亿元应付账款;二是利用银行与租赁公司的业务合作关系，拓展银赁通业务，预计将可发放贷款近40亿元。如此多的创新项目，是他们推动着我一如继往地向前进。

金无足迹，人无完人，我对银行知识掌握得还不够，为此，我利用业余时间，努力学习金融知识，并于今年7月份考取了某某大学金融财务mba，以弥补自己的不足之处。

假如我竞聘成功，一是向领导多请示，勤汇报，搞好与兄弟部门的协作配合。了解领导意图和思路，把工作的主动性与针对性、实效性统一起来;虚心向兄弟部门学习，多交流，多协调，互相帮助，共同提高。二是搞好部门内部团结。生活上多关心同事，让同事有一种温暖感;工作上帮助同事多出成绩，让同事有一种成就感;在利益和荣誉面前多让同事，让同事有一种被承认感。

假如我竞聘成功，对待同事做到多理解，少埋怨;多尊重，少指责;多情义，少冷漠;多说服，不压服。力争在工作中显示实力，在压力中形成动力，在创新中增强活力，在与人的交往中凝聚合力。

假如我竞聘成功，树立“想支行之所想，急支行之所急，全力为一线服务”的经营理念。对支行或客户提出的业务要求，及时解决，落实到位，保证各主要客户的业务量稳中有升。

假如我竞聘成功，对党要忠诚、对农行要感恩，以实际行动化作对农行事业的不懈追求。

无论竞聘成功与否，我将严格按照“爱学习、能创新，守规矩、愿奉献，知感恩、善协作”的标准不断完善自己，用“想得更大一点，做得更实一点、管得更细一点”的标准要求自己，积极开拓，扎实工作，努力取得更好的工作业绩。

谢谢大家!

**银行竞聘报告表篇三**

尊敬的各位领导、评委：

大家好!

今天我参加竞聘，心情非常兴奋，因为有那么多双眼睛注视着我，关注着我。在这里我要感谢领导给我这样一次展示才华的宝贵机会，感谢在座各位多年来对我的帮助和支持!

我叫x，今年x岁，19x年参加工作。中专学历，会计员职称，19x年——20x年在x市农行工作，先后担任出纳、会计、内勤主任等职务;20x年调到x市农行营业所工作，担任综合柜员;20x年到x大楼代理收费;20x年x月调至支行客户部担任客户经理。工作以来我始终勤勤恳恳，兢兢业业，受到了客户认可。尽管如此，我并没有骄傲，我知道做好银行营业工作任重而道远，今后我会再接再厉，争取做出更好的成绩来回报领导和同志们的厚爱。今天我竞聘的岗位是营业机构所主任，通过综合权衡自己，有以下优势：

我具有一定的工作经验和吃苦耐劳的精神。

参加工作x年来，我历经多次岗位的变迁，一步一个脚印，走到现在客户经理的岗位上。不同的工作岗位历练了我的工作能力，增长了我的见识。我这个人做事严谨、认真，工作中无论事情大小，我都认真对待，不辞劳苦，把它当作一个学习和积累的过程。这培养了我一心为公，吃苦耐劳的精神。由于在基层岗位时间较长，我熟悉各种业务，这让我丰富了阅历，积累了经验，为我做好以后的工作奠定了坚实的基础。

我诚实稳重，人缘好。

我这个人做事认真，诚恳务实。为人热情大方，善解人意，善于与各种类型的人沟通交流。工作中我能够服从领导，团结同事一起做好工作。我虽然不太擅言辞，但我天生一副热心肠，能够协同大家一起做好工作。正是我实在、诚恳的处世态度，让我赢得大家的好感。今后我愿与大家更加友好和睦地相处。

我有较强的业务能力和创新能力。

我参加工作以来不断熟悉各种业务，不论是出纳、会计还是客户经理我都认真做好，这使我的业务能力不断攀升。在现在社会里，创新显得尤为重要。我年轻，能够较快接受各种新的信息和知识，喜欢开动脑筋，发挥主观能动性，创新工作思路，不断提升工作能力，创造新的工作业绩。

我具有较强的沟通、协调和管理能力。

自从参加工作以来，我任职不同的工作岗位，每到一处，我都积极沟通、协调各种关系，发挥自己桥梁和纽带的作用，使各项工作有条不紊地顺利开展。在我这两年担任客户经理期间，我学到了许多新的知识和工作方法，工作由不熟悉到熟悉，提升了我的管理能力，为我做好以后工作奠定了良好的基础。

我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自己。具体来讲我将做好以下工作：抓好内部管理、做好日常工作。

作为一个营业机构的主任，我会努力完成上级行下达的各项指标任务，做好客户的维护工作，我工作的基本思路是抓住优良客户，稳定中小客户，优良客户是我们利润的保证，中小客户是我们稳定的基础。工作中我会搞好团结，协调好工作关系，以一个团队精诚合作的精神，开创我们工作的新辉煌。

在内部管理方面，我将以身作则，打铁先要自身硬，先从自身做起，严于律己，自己提高了，才有说服力，此外要关心员工，充分调动大家的积极性，共同做好工作。及时了解发现问题和大家的需求，把问题解决在萌芽状态中。

做好对外服务工作。

“工欲善其兵，必先利其器。”今后我将做好服务这一利器。针对当前其他银行在努力提高优质服务与我行争抢优良客户，和我行地处口岸，边贸发达，个体私营老板较多的特点，我将在营业所内现有人员的基础上，合理安排，全面整合资源，做到柜台内外工作各有侧重，通力合作，柜台人员提供优质的服务，柜外对优良客户实行差别服务，针对不同客户需求，提供不同的金融产品和服务，满足这些客户多方面的金融需求。同时，为激发员工积极性，拿出部分效益费用成立中间业务专项奖金，坚持“谁营销，谁得益”的原则，奖励直接产生效益的营销人员。此外我还要用一种钉子精神，盯住有合作意向的优良客户，让他们充分了解我们的服务热情和工作诚意，用良好的服务吸引他们，成为我们的老客户，并产生链式效应，带来更多的新客户。

搞好团结，加强营业机构队伍建设。

今后我将努力使营业所里的员工组织成一支素质高，作风硬的高素质队伍。培养、爱护，支持员工的工作。针对当前工作状况，我会进一步健全各项管理制度，加强管理监督的长效机制，提升人员综合素质，增强核心竞争力，使我们的事业蒸蒸日上。

尊敬的各位领导、各位评委、同事们，我年轻，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗责任心。如果竞聘成功，我将不负重托，不辱使命，以百倍的信心和百倍的努力投入基层营业工作当中，我会用契而不舍的精神开创我们银行工作的新篇章，向领导和评委交上一份满意的答卷。

谢谢大家!

**银行竞聘报告表篇四**

各位领导、各位评委：

大家好!著名的物理学家爱因斯坦说过：对一个人来说，所期望的不是别的，而仅仅是他能全力以赴和献身于一种美好事业。今天正是出于对金融事业的热爱及凭借多年的工作经验，我自信的来参加我行资产负债管理处岗位竞聘。

下面，我将把我的演讲分为自我介绍、对岗位的认识、竞聘的优势和竞聘成功后的工作打算四部分向大家做一介绍。以便使大家对我有一个更全面的了解。

第一部分，自我介绍。

我叫次仁，藏族，今年31岁，中共党员，中专学历。我于96年毕业于西藏银校，同年到农行加查县支行从事储蓄、联行、会计、信贷股股长等工作;20x年至今任农行措美县支行副行长;我曾于20\_年至20\_年在农行西藏自治区分行资产负债管理处挂职交流;20\_\_年至今农行西藏自治区分行资产负债管理处借用。工作十多年来，我总是兢兢业业、勤勤恳恳认真完成领导安排的各项工作，曾多次受到领导和同事们的肯定，并在\_、\_、\_、\_、\_年的年度考核中获得“出色”，在挂职交流期间荣获全国农行20\_年—20\_年度资产负债管理先进个人奖。

第二部分，对岗位的认识。

分行资产负债管理处是属我行一个综合性部门，可以说是我们全行的神经中枢。它主要负责行资产负债管理委员会办公室的日常工作，工作既细又杂，包括：统一协调、制定、下达和调整综合业务经营计划，监测各项计划执行情况，提出完成计划的相关建议;对各经营行计划执行情况进行综合评价;按季提交全行业务经营状况分析报告，监测和评价全行经营状况，并报管委会审定;负责记录、整理管委会会议纪要，向管委会报告决议落实情况，并提出政策建议;协调、监督、落实管委会交办的其它事项。同时还要负责考评领导小组办公室的日常工作，制定本部门年度工作计划并定期进行总结，做好统计工作等。

资产负债管理处的工作虽很细小，但事关我行工作的大局，做好这些事情对我行的发展具有重大作用。要做好我行资产负债管理处的工作，不仅要求工作人员具有扎实的专业技能，较强的业务能力，而且还要求有工作认真、扎实心细的个人素质和任劳任怨、作风正派的思想素质。

第三部分，我竞聘的优势。

综合权衡，我认为我具有以下几点优势：

一是 我具有较好的个人素质。多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮助，造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的责任心。同时，我善于协调各种关系，能够团结同事共同完成工作，并具有较好的人缘。我与基层员工感情一直很好，今年十一节我回了措美县支行。支行全行员工个人凑钱，为我组织安排了聚会活动，员工们还说“行长你赶紧回来吧，员工们都盼着你回来”，地区中心支行也曾几次催我回去，但由于分行资产负债管理处人员紧张，工作需要，我一直长期借用没有回去，而且我参加工作后一直都没有休过。

二是 我具有丰富的工作经验。工作十多年来，我从事过多个工作，不同的工作经历锻炼了我丰富的工作经验，并对银行各项业务比较熟悉。其中，在加查县支行信贷岗位上的四年期间，我坚持信贷各项制度，累计受理发放贷款8仟余万元，形成不良贷款只有35万元，不良率仅有0.43%，而现只剩1笔，金额2万元。我在担任措美县支行副行长期间，每周四晚组织全体员工集中学习，并对支行员工实行业务量笔数登记制度，记录结果与月末律贴工资和个人年度考核挂钩，由此突进了我行业绩的提高。以上是我的经历，也是我的优势，更是我做好其他工作的有力跳板。

三是 我熟悉资产负债管理处的工作。在交流借用期间，我工作出色、成绩显著，并得到了领导和同事们的肯定。交流借用不仅丰富了我的经验和阅历，也使我对资产负债管理处的工作有了更为深入的了解。在借用期间，我结合实践不断扩展知识结构，积极学习资金营运、计划控制、综合考评、内设机构等级化管理、经济资本管理、利率定价及利率风险管理和商业银行资本充足管理等方面的知识，并认真付诸工作实践。同时，我起草了20\_年至20\_\_年年度业务经营计划编制、《20\_年业务经营分析报告》、《农行西藏分行“十一五”规划发展规划》等，完成了日常统计数据分析工作和《存款成本分析思考》等调研报告。这些都为我以后的工作奠定了基础。

四是 我爱好学习，具有较强的创新能力。我爱好学习，具有较强的上进心。参加工作以来，我不满足于参加工作时的中专学历，而是不断的学习，不断的提高。我现在就读于中央电大西藏分院函授专科，将于12月毕业;我还就读于中央党校西藏分院函授本科，将于20\_\_年12月毕业。同时，工作中我是一个善于创新的人，我总是喜欢逆向思维，喜欢用不同的的方法解决问题，由此我也取得了良好的业绩。

第四部分，竞聘成功后的工作打算。

如果承蒙领导厚爱，我将解放思想、开拓创新，积极探索新思路和办法，并结合西藏农行实际，做好各项工作。具体我将做好以下工作：

一是 强化一个意识，加强一个执行。一个意识是指服务意识。银行资产负债管理处为我行一服务性部门，做好服务是做好管理处工作的关键。努力避免因服务不好而带来工作上的不便。一个执行是我将听从领导安排，严格执行公司制定的有关制度，并使各项规定和制度落到实处，以此来保证各项工作的顺利开展。

二是 积极探索经济资本管理。我将加强采集全行经济资本管理基础数据和监测管理，并结合我区农行实际，积极探索经济资本管理，推行经济资本管理的经营绩效考核机制。并按照上级管理指示，把各项政策落实到实处，切实做好经济资本的管理。

三是 加强对利率市场的管理和定价管理。我区于20\_\_年放开了存款利率市场，利率可以浮动，但贷款利率还没有放开执行西藏固定利率，而全国其他省市存贷利率于20x年开始已开放市场化，利率市场化是金融市场改革和发展的大势所趋。我将结合西藏特殊优惠货币信贷政策，积极探索和建立利率市场化管理、内部资金转移定价体系。并通过科学分析授权规则、浮动区间等，建立存款定价模型和制定实施细则。

四是 进一步加强全行资金营运管理。在加强传统信贷业务的同时，我将积极拓展同业拆借市场、债券市场、票据市场、外汇交易市场、公开业务市场等各类货币市场业务及其他资产业务，拓宽我行富裕资金的营运渠道，提高全方位的资金运用能力，提高收益。

五是 加强学习，适应未来需要。我深知，当今时代是一个学习的时代。一个不学习，或不善于学习的人终将被时代所淘汰，所以只有在工作中不断的提高自己、完善自己才能适应未来的挑战。我将进一步加强学习，并从三个方面增加自己的知识积累：一是要认真学习党的路线、方针、政策，特别是仔细研读十七大报告，深刻领会其中的内涵;二是要学习专业知识，特别要加强资产管理、服务、金融等知识学习，使自己成为精通业务的行家;三是丰富自己的基础知识，多学习历史、自然科学等辅助知识，力争使我成为一个知识渊博的人，为做好工作提供进一步的保障。

“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。”尊敬的各位领导、评委们，以上是我向你们汇报的简要情况。我深深明白，银行资产负债管理处的工作岗位担负着银行工作的重任，它不仅仅是一个具有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任!如果能够承蒙大家的厚爱，让我走上这个岗位，我将不遗余力地做好本职工作，以出色的业绩回报大家的厚爱!给我一个机会，我还您一份希望!

我的演讲完毕，谢谢大家!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找