# 最新创业说明会主讲(20篇)

来源：网络 作者：青灯古佛 更新时间：2024-07-25

*每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。创业说明会主讲篇一欢迎各位来到中国...*

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**创业说明会主讲篇一**

欢迎各位来到中国人寿保险股份有限公司参加有国寿新区主办的“创业说明会”。

当春去秋来、草长莺飞，您是否也感慨时间的飞逝、生命不容颓废;

当夜深人静、思潮澎湃，您是否也懊恼虚度的光阴、稍纵即逝的机会;

当面对人生的改变、面临事业的抉择，您是否还在十字街头徘徊、不知如何进退;

当有人向您介绍中国人寿保险股份有限公司、向您推荐人寿保险这一行业的时候，您是否有很多的犹豫、很多的疑问„„

那么，今天我们邀请众位就是要为您解除所有疑虑、帮助您告别徘徊，浅谈人生理想、再叙成功机会。

也许今天的相识就是我们携手共创美好事业的开始;也许今天的相聚对您今后的人生旅途有所启迪;也许今天的一面之缘他日难以再叙;

但我仍建议，我们都应该为今天的相识来一次热烈的掌声。 同时，也借这相识的掌声开始我们国寿新区的“创业说明会”

有请讲师出场并介绍讲师

结束语：

通过以上的交流，我想大家对中国人寿保险公司一定有了更深的了解，对人寿保险有了更新的认识，对寿险这一行业也有了全新的审视。

也许寻寻觅觅多年，疲惫的您还是没有找到适合自已发展的空间;

也许忙忙碌碌终日，等待您的却是无奈的重新开始、重头奉献; 也许勤勤恳恳半生，憧憬与现实之间还是有很大的差距; 也许扎扎实实奋斗，好运却总是不把我们眷恋。

今天，有这样一个大好的机会摆在您的面前，它不敢说完美，但可以助您洗去昨日遗憾，它不敢说适适在座的每一位，但可以从此自由发挥、自由发展。

它就在这里等待着您，您可以一试，就此改变您的人生;您可以放弃，重新回到寻觅的征程。

希望明智的您，当机立断;期待不甘心的您，加盟寿险。我们会一路帮您、推您、送您走向成功。

最后，祝各位朋友祥和、祥运，福瑞、福馨，康宁一生!

中国人寿保险公司“创业说明会”到此结束。(接下来倒入面试)

**创业说明会主讲篇二**

开场白：

尊敬的来宾、亲爱的朋友：

下午好!

欢迎参加《中国人寿西安分公司事业说明会》。我是来自中国人寿保险股份有限公司西安分公司的武泽静。非常荣幸，本次事业说明会由我来为大家担任主持，我也希望能和在座的每一位，共同度过一个美好而愉快的下午。(会议开始之前，向各位做几点提示：

请各位暂时关闭您的通讯工具或置于振动挡. 在会议进行中,请不要吸烟,大声喧哗和随意走动.谢谢您的配合. 尊敬的各位嘉宾、各位朋友，现在我宣布《中国人寿西安分公司事业说明会》正式开始。

各位朋友，曾记否这样的一首歌：“曾经年少爱追梦，一心只想往前飞”。的确!年少时谁不曾有过自己美好而绚烂的梦想，有的人想成为一名军人，有的人想成为医生，有的人想成为一个作家，而我曾梦想当一名出色的律师。然而现实的残酷竞争与压力，让我们不断的改变着自己的梦想，也许现在，您最希望的是可以找个适合自己的行业，找个适合自己的公司，找个适合自己的工作!我们都希望通过自己的努力可以得到合理的回报，可以得到合理的晋升，也可以实现自己曾经远去的梦!

但是，怎样的行业、怎样的公司、怎样的工作才适合自己呢?我们又该如何把握人生的关键转折点呢?今天，我们就将借助事业说明会的平台，让各位全方位了解目前寿险业的机遇与挑战，同时也帮助您了解我们公司强有力的发展前景，也许您的梦想就将从这里起飞!

风采展示：

了解中国人寿的朋友都知道，迄今为止中国人寿已经历了56年的成长历程，在这56年中，国寿人以其专注的敬业精神，赢得了广大客户的心。今天中国人寿的几位员工，也将为各位带来晨操《向前冲》，一展国寿员工的风采。掌声有请我们的动感舞群。

一曲充满了青春活力的《向前冲》，充分展示了国寿员工的风采，在时代的浪潮中我们正以饱满的热情和斗志昂扬的姿态，大步迈向新的征程，迎接更高的挑战。

经理致词：

各位来宾、各位朋友：本次创业说明会得到了中国人寿西安分公司领导的高度重视，接下来让我们用热烈的掌声欢迎西安分公司 为我们致欢迎词!

\*感谢 ，相信在听了 的致辞后，各位对我们中国人寿保险公司的发展前景充满了信心，同时也感受得到我们领导求贤若渴、广纳良才的真诚之情，再一次用热烈的掌声感谢 ，谢谢!

有奖问答：(投影)

各位来宾、各位朋友：下面即将开始的是我们的有奖竞答栏目!我们的题目非常简单，都是来自刚才几个环节的内容，关键是您抢答的速度，我们的抢答规则是这样的，当我讲完题目说开始的时候，您的举手才有效!所以这个时间点的把握非常重要，同时请您的手举得足够高，让我能立即地看到您!有奖问答开始，请听题：

机遇与挑战：

有一句广告词说：有实力当然有魅力，这样的一句话用在中国人寿身上是再合适不过了!在了解了我们公司的一些基本情况以后，相信大家对于加入这样的一家世界五百强企业充满了期许，那么进入我们公司将面对什么样的机遇和挑战呢?我们又该如何把握呢?今天，我们非常荣幸邀请到了中国人寿西安分公司黄河 副经理为我们做这方面的介绍，接下来就让我们用热情的掌声有请 黄河 副经理，掌声有请!

\*时间过得飞快，转眼就过去了半小时。通过黄经理的讲解，相信您与我一样，深深地感受到寿险行业的朝气蓬勃，感受到中国人寿的无穷魅力，再次用热烈的掌声感谢黄经理!

保险人生：

各位来宾、各位朋友：的确，机会不仅仅是留给有准备的人，机会更是要靠您大胆的去把握!正如刚才的抢答，该出手时就出手!现在，摆在我们面前的是很好的机遇，有一个朝阳行业等待着您去从事，有一个500强的公司等待着您去加盟，关键看您是否大胆的去把握!

接下来我们将会认识一位充满智慧与勇气的人;让我们一起来认识一下:(介绍) 闫月桂 主管 自20xx年选择了中国人寿以来,一直用心经营着这份事业,在她辛勤的耕耘下,取得了骄人的业绩，那就让我们一起走进她，倾听她的心声吧!

但寿险却是能点燃她人生激情的事业，不仅仅是一份工作，在这里她能体会到以前从未有过的成就感与自豪感，实现她的梦想与追求!

沟通时间

各位来宾，接下来进入沟通时间也许我们有些来宾如果想进一步了解更多的讯息，您可以向我们公司业务代表进一步资询，也可以由我们的各位业务总监与您作进一步沟通!这个时间我们的工作人员也将向各位朋友发放一份新人资料表，如果您今天透过本次说明会已经全面了解中国人寿，也确定了一定要从事这份事业，请您将资料表进行详细的填写。填写完毕的朋友您就可以到报名登记处办理相关的培训手续，周五为您安排新人培训，我们培训的资料费是30元。

欢送离席:

各位来宾、各位朋友：真正的命运是把握在自己手上的，要靠您大胆的去行动。有这样一段话要送给我们在坐的各位：其实财富是隐藏着的，而门却是虚掩着的，可惜大部分人或匆匆而过，或孰视无睹，或欲推又罢，只有及少数人注意到了身边的门且伸出了手，于是登堂入室，体验到了得到后的快乐境界!今天，这扇门正为您敞开，这样一个充满活力的朝阳行业，这样一个世界五百强的企业，这样一份及具挑战的工作，正等待着你勇敢的伸出双手，让我们一起成为共同努力的伙伴，实现自己曾经的梦想!

(这边也有个小小的提醒，在我们讲师讲解完之后，我们将有个有奖问答栏目，题目非常简单，都是出自我们讲师幻灯片的内容，所以请您在听的时候不妨作个简单的记录，因为机会只留给有准备的人喔!)

**创业说明会主讲篇三**

各位朋友，大家晚上好!

很高兴认识大家，我叫，来自。首先欢迎大家在百忙之中抽出宝贵的时间参加我们这次自主创业研讨会。为了保证能有一个安静和谐的环境，我想请大家配合一下，请将你们的手机拿出来，调整到震动状态或是关机，好的，谢谢!

各位，我相信每个人在年少的时候都会有着自己美好而绚烂的梦想，有的人想成为一名军人，有的人想成为医生，有的人想成为一名作家，有的人甚至梦想成为科学家、政治家。然而现实中残酷的竞争与压力，让我们不断的改变着我们的梦想，也许现在只希望可以找个适合自己的行业，找个适合自己的公司，找个适合自己的工作，并希望可以通过自己的努力得到合理的回报，实现自己曾经远去的梦想。今天就是改变您生活的一天。

我们非常幸运，请来了一位非常成功(优秀)的人士，他(她)是位创业致富的带头人，他将为我们带来了关系每个人前途命运的重大信息，并有可能从此改变您的一生。他就是先生(女士)，让我们用热烈的掌声有请先生(女士)。

推崇产品分享：

谢谢先生(女士)!太棒了!我请求大家再次用热烈的掌声感谢先生(女士)精彩的演讲。

产品是直销事业物基础，许多三生人本身就是产品的受益者，下面我们有请女士(先生)谈谈她(他)的亲身体会。

推崇事业分享：

谢谢女士(先生)的分享，太感人了!正因为三生的优质产品，才能真正使三生事业长久永续。在我们的三生团队中，有各种职业、各个阶层的人，下面我们有请先生(女士)分享他(她)为什么来做三生。

推崇事业分享：

谢谢女士(先生)精彩的分享，事实上三生事业是一个人人都可以从事的事业，我们有请先生(女士)为我们分享他(她)做三生的理由。

结束台词：

谢谢!谢谢!

各位朋友，听了先生(女士)的讲解和三位现场朋友的分享，我不知道您是怎么想的。我每次听完都非常激动，我知道这一自主创业项目适合很多在座的朋友，但我也非常肯定各位还是有很多担心和问题。就和我本人当初一样。所以，我有两个建议：

1、如果您想继续了解，请向三生中成功的人士了解。就象牙痛需要向牙医问诊，不能向钳工咨询一样。因为只有了解三生的人才能给您正确的建议。您也可以从带您来的朋友那里借一些资料再进一步了解，明天晚上我们还在这里，欢迎再次来深入了解。

2、回去一定不要做大喇叭，见谁向谁说，那样的话我确信，您向10个人说，会有11个人不做，那第11个人就是您本人。如果您想让您的朋友了解，一定要带到这个会场来，这也是对您的朋友负责。怎样约您的朋友，请咨询带您来的朋友。最后，谢谢大家的配合，我宣布今天的自主创业研讨会到此结束，祝大家晚安!

**创业说明会主讲篇四**

一、会前提醒

各位来宾，由于有些朋友打来电话，正在赶往这里的途中，本次创业说明会预计将在10分钟后开始，请来到的朋友可以先翻阅一下您手中的一些资料或观看国寿宣传影片，希望您可以度过一个轻松愉快的下午。谢谢!

我们的说明会即将开始，为了保证会议的顺利进行，我们有几个友情提醒：首先请将您的手机关闭或开到振动档，另外，在说明会进行期间，请不要随意走动，为了保持空气清新，请勿在场内吸烟。谢谢您的合作!

二、 舞蹈：《永恒的承诺》

(话外音)首先请欣赏由我们国寿员工表演的舞蹈《永恒的承诺》。

三、开场白

各位领导，亲爱的来宾，大家下午好!

欢迎参加中国人寿“创富人生”创业说明会。我是来自徐州市公司的张婕。非常荣幸，本次创业说明会由我来主持，我也非常希望能和在座的每一位，一起共同度过一个美好而愉快的下午。

我相信每个人在他年少的时候，都有着自己美好而绚烂的梦想，有的人想成为一名军人，有的人想成为一名医生，有的人想成为一名作家。然而现实的残酷竞争与压力，让我们不断地改变着我们的梦想。

也许，现在只希望可以找到一个适合自已的行业，适合自己的公司，适合自己的工作，我们都希望可以通过自己的努力得到合理的回报，得到合理的晋升，也可以实现自己曾经远去的梦，也许，今天将是改变我们的一天。

如今，中国保险业的发展如日中天，可以说就象是一只正在高速攀升的成长股一样，我们今天的创业说明会，就是希通过这样一个平台可以让大家全方位的了解目前寿险的机遇与挑战，同时，也可以帮助您了解我们公司强有力的发展前景。也许您的梦想就将从这里起飞!

下面请允许我向各位嘉宾介绍一下本次说明会的内容安排，

领导致辞之后，是特别为大家准备的专题《创富人生》，为了让大家能与我们度过一段快乐时光，我们还特意安排了有奖问答活动，向大家提问的内容都在大家观看的vcd及讲师的介绍中，所以请大家注意听，仔细看，希望待会儿您能够幸运中奖，祝您好运!我们还将通过《让梦想飞扬》和《保险人生》两个栏目，让您一起来了解国寿人的人生感悟;之后，我们会安排一个性向测试，测算一下您是否适合从事保险工作，最后是亲密接触、交流面试时间。愿我们共度一段美好时光!

四、 领导致辞

本次事业说明会，得到了徐州市分公司高层领导的高度重视并亲临会场。接下来让我们用热烈的掌声欢迎。。。

谢谢 经理，相信听了 经理的致辞后，大家可以对我们中国人寿保险公司的发展前景充满了信心，同时也感受到我们领导求贤若渴、广纳良才的真诚之情。让我们再一次掌声感谢 经理!

今天徐州市公司城区各个单位的领导也特别关注本次会议并来到现场，他们是：。。。掌声欢迎。。。

五、专题介绍

各位亲爱的来宾，近年来中国寿险业发展十分迅猛，而作为中国寿险市场领头军的中国人寿也取得了长足进步，创造了辉煌的成绩。可能您还会关心，如果加入中国人寿成为一名寿险代理人，您的工作性质如何?以及在这个行业中您可以获得哪些成长与收获?我们又将如何把握呢?今天我们也特别邀请了一位嘉宾来为我们做这方面的介绍。让我们一起来认识一下特邀讲师李晓佳经理。

感谢李经理的诚挚介绍，不仅为我们展现了行业前景、国寿潜力，更为我们描绘了事业发展的无限机遇，让我们掌声再次感谢!

六、有奖问答

接下来到了我们的欢乐幸运时间，我们准备了小礼物送给各位来宾，当然条件是您能回答出我们所出的题目。这只是个游戏，也是一个能给您带来幸运的机会，希望各位踊跃参与，获得我们为您精心准备的礼物。我们的题目非常简单，都是来自刚才几个环节的内容，关键是您抢答的速度，我们的抢答规则是这样的，当我讲完题目说开始的时候，您的举手才有效!所以这个时间点的把握非常重要，同时请您的手举得足够高，让我能立即地看到您!

七、《让梦想飞扬》vcd

在刚才的有奖抢答栏目中，不知道我们的来宾朋友有什么感触!的确，机会不仅仅是留给有准备的人，机会更是要靠您大胆的去把握!正如刚才的抢答，该出手时就出手!现在，摆在我们面前的是很好的机遇，有一个朝阳行业等待着您去从事，有一个500强的公司等待着您去加盟，关键看您是否大胆的去把握!

我知道在座的很多人也都是各行各业的优秀人士，有着自己成功的过去，然而面对自己人生的机遇，最大的阻碍不是别的，而是你是否能够超越自我，只有战胜了自己，迎接我们的才是一片更加美好的天空。 接下来, 我们来认识一位优秀的国寿伙伴，他大学毕业后成为一名主治医师，且颇有成就，但他却放弃了这一切来到广州一头扎进寿险事业，用和医生一样播撒爱心的方式经营着他的客户。接下来就让我们通过短片“让梦想飞扬”，一起走进他，倾听他的心声吧!

\*一张人人钦羡的主治医师资格证、一份稳定可观的收入，这是许多人梦寐以求的境界，这一切张玉棠都拥有了。但寿险却是能点燃他人生激情的事业，不仅仅是一份工作，在这里他能体会到以前从未有过的成就感与自豪感，实现他的梦想与追求!

八、保险人生访谈

刚才vcd中讲的是广州的张玉棠，其时，在我们徐州市公司也有象她一样站在业务一线的优秀代理人，让我们进入保险人生栏目，来认识一些我们身边的正在从事寿险工作的朋友，听一听他们是怎么在做的，他们又有些什么样的感受，让大家了解保险人背后的故事。

下面我们来认识一下：……有请。。。

各位朋友，《保险人生》现场访谈现在开始。 我们大家也可能看到了她们与我们一样的平凡、朴实。也许在茫茫的人海中，我们相遇时也只是擦肩而过，但就是他们活跃在寿险第一线，在寿险这片天地上取得不俗的成绩。我们很高兴有机会请到她们来(打胶片对应再深入介绍)

。。。我也有一些肺腑之言要送给朋友们(十个如果)

九、性向测试

结束了我们的访谈节目，相信各位都深深的被他们的故事所吸引，也都在心中涌起一股跃跃欲试的冲动，虽然保险很好，但是我遗憾地告诉您，不是什么人都可以做保险，我们今天就用目前国际先进的分析工具――性向测试表，来测测自己有没有保险运。请大家从资料袋中取出表跟笔，不要思索不要征询别人的意见，凭自己的第一感觉填写，在是与否之间打勾。

请数一下选了几个是，凡是选是的加一分，请统计一下得分。

掌声恭喜、鼓励

十、沟通面试时间

一念之间改变一生，世界上无数的成就都源于三个字“试试看”，尝试不见得成功，但不尝试就一定不会成功。今天，事业之门正为你敞开，这样一个充满活力的朝阳行业，这样一个世界五百强的企业，这样一份极具挑战的工作，正等待你勇敢地伸出双手。让我们一起成为共同努力的伙伴，实现自己曾经的梦想。

愿您给自己一个机会，试试看能否经过我们的专业面试，看看自己有没有可能有机会来从事这个朝阳行业。

(面试安排)

十一、欢送离席

我们的事业说明会即将结束，但您的事业机遇之路才开始起步。衷心地祝愿您能够通过面试，和我们成为同事，并通过自己的努力，改变现状，走向美好明天!

**创业说明会主讲篇五**

【幕后音】

中国太平洋人寿保险公司广东分公司相约明天创业说明会现在开始!

有请主持人××先生/小姐。。

各位朋友，您可曾听过这样一句话：

平时注入一滴水，难时拥有太平洋。

对了，这就是中国太平洋保险(集团)股份有限公司的广告语。

通过聆听×××的演讲和观看会前的太平洋公司介绍，相信大家对我们公司和寿险行业有了初步的了解。

但是，我想各位更想知道的是：

从事寿险销售事业究竟能够取得什么样的成功呢?

我们是不是真的可以通过人寿保险来实现我们的伟大梦想?

今天，我们非常高兴请到几位在寿险销售事业已经取得令人羡慕成就的成功人士，来与各位做分享。

所以各位，精彩还在后头呢!

朋友们，您是否听过这样一句话：在这个世界上，只有想不到，没有做不到。

今天在我们的中间就有这么一个先生/女士证实了这句话。他/她毕业于×××学校，曾从事某某行业，在一个偶然的机会认识了保险，走进了太平洋，通过努力，他现在无论是在经济还是在观念上都发生了巨大的变化，圆了自己曾经的梦，还帮助了很多人取得了成功。 同样，先来看看他/她的简历……

热烈掌声请出×××先生/女士。

×××经理刚才给我们做了精彩的专题演说，带来了新的观念，给了我们许多启发。 是的，命由天定，运在手中!机会就在您身边，关键看您是否能把握机会!抓住了机会，您的梦想将成为现实!让我们再一次用热烈的掌声感谢×××经理。

朋友们，接下来这位嘉宾×××先生/女士毕业后先在一个机关工作，工作安逸，收入也稳定。但是后来发生的一切是他/她万万没有想到的……

在他/她出场之前，先来看看他/她的简历吧……

现在，让我们用同样热烈的掌声请出×××先生/女士。

×××先生/女士的经历，相信会对各位有许多启发。

超前意识、独特眼光、把握机遇、过人胆识、意志坚定等这些词语用在他/她身上，一点也不过分。

让我们再给×××先生/女士一次祝福的掌声!

相信大家已经了解到从事人寿保险销售事业能够让梦想成真!

朋友们，缘分让我们相聚在这里，相聚又给各位一次选择职业的机会。

选择很难，但不选择就可能错失良机，正如成功很难，但不成功的日子更难过!

朋友们，如果您真的梦想成功，那就行动起来吧! 您满足于您的现状吗?

您让您的梦想只是梦想吗? 如果您的答案是：不! 那么，就行动吧!

不为自己，也要为所有爱您的人; 不为爱您的人，也要为所有您爱的人;

不为今天，也要为了明天; 不为明天，也要为了所有的将来。

**创业说明会主讲篇六**

开场白：

尊敬的来宾、亲爱的朋友：

下午好!

欢迎参加《中国人寿西安分公司事业说明会》。我是来自中国人寿保险股份有限公司西安分公司的武泽静。非常荣幸，本次事业说明会由我来为大家担任主持，我也希望能和在座的每一位，共同度过一个美好而愉快的下午。(会议开始之前，向各位做几点提示：

请各位暂时关闭您的通讯工具或置于振动挡. 在会议进行中,请不要吸烟,大声喧哗和随意走动.谢谢您的配合. 尊敬的各位嘉宾、各位朋友，现在我宣布《中国人寿西安分公司事业说明会》正式开始。

各位朋友，曾记否这样的一首歌：“曾经年少爱追梦，一心只想往前飞”。的确!年少时谁不曾有过自己美好而绚烂的梦想，有的人想成为一名军人，有的人想成为医生，有的人想成为一个作家，而我曾梦想当一名出色的律师。然而现实的残酷竞争与压力，让我们不断的改变着自己的梦想，也许现在，您最希望的是可以找个适合自己的行业，找个适合自己的公司，找个适合自己的工作!我们都希望通过自己的努力可以得到合理的回报，可以得到合理的晋升，也可以实现自己曾经远去的梦!

但是，怎样的行业、怎样的公司、怎样的工作才适合自己呢?我们又该如何把握人生的关键转折点呢?今天，我们就将借助事业说明会的平台，让各位全方位了解目前寿险业的机遇与挑战，同时也帮助您了解我们公司强有力的发展前景，也许您的梦想就将从这里起飞!

风采展示：

了解中国人寿的朋友都知道，迄今为止中国人寿已经历了56年的成长历程，在这56年中，国寿人以其专注的敬业精神，赢得了广大客户的心。今天中国人寿的几位员工，也将为各位带来晨操《向前冲》，一展国寿员工的风采。掌声有请我们的动感舞群。

一曲充满了青春活力的《向前冲》，充分展示了国寿员工的风采，在时代的浪潮中我们正以饱满的热情和斗志昂扬的姿态，大步迈向新的征程，迎接更高的挑战。

经理致词：

各位来宾、各位朋友：本次创业说明会得到了中国人寿西安分公司领导的高度重视，接下来让我们用热烈的掌声欢迎西安分公司 为我们致欢迎词!

\*感谢 ，相信在听了 的致辞后，各位对我们中国人寿保险公司的发展前景充满了信心，同时也感受得到我们领导求贤若渴、广纳良才的真诚之情，再一次用热烈的掌声感谢 ，谢谢!

有奖问答：(投影)

各位来宾、各位朋友：下面即将开始的是我们的有奖竞答栏目!我们的题目非常简单，都是来自刚才几个环节的内容，关键是您抢答的速度，我们的抢答规则是这样的，当我讲完题目说开始的时候，您的举手才有效!所以这个时间点的把握非常重要，同时请您的手举得足够高，让我能立即地看到您!有奖问答开始，请听题：

机遇与挑战：

有一句广告词说：有实力当然有魅力，这样的一句话用在中国人寿身上是再合适不过了!在了解了我们公司的一些基本情况以后，相信大家对于加入这样的一家世界五百强企业充满了期许，那么进入我们公司将面对什么样的机遇和挑战呢?我们又该如何把握呢?今天，我们非常荣幸邀请到了中国人寿西安分公司黄河 副经理为我们做这方面的介绍，接下来就让我们用热情的掌声有请 黄河 副经理，掌声有请!

\*时间过得飞快，转眼就过去了半小时。通过黄经理的讲解，相信您与我一样，深深地感受到寿险行业的朝气蓬勃，感受到中国人寿的无穷魅力，再次用热烈的掌声感谢黄经理!

保险人生：

各位来宾、各位朋友：的确，机会不仅仅是留给有准备的人，机会更是要靠您大胆的去把握!正如刚才的抢答，该出手时就出手!现在，摆在我们面前的是很好的机遇，有一个朝阳行业等待着您去从事，有一个500强的公司等待着您去加盟，关键看您是否大胆的去把握!

接下来我们将会认识一位充满智慧与勇气的人;让我们一起来认识一下:(介绍) 闫月桂 主管 自20xx年选择了中国人寿以来,一直用心经营着这份事业,在她辛勤的耕耘下,取得了骄人的业绩，那就让我们一起走进她，倾听她的心声吧!

但寿险却是能点燃她人生激情的事业，不仅仅是一份工作，在这里她能体会到以前从未有过的成就感与自豪感，实现她的梦想与追求!

沟通时间

各位来宾，接下来进入沟通时间也许我们有些来宾如果想进一步了解更多的讯息，您可以向我们公司业务代表进一步资询，也可以由我们的各位业务总监与您作进一步沟通!这个时间我们的工作人员也将向各位朋友发放一份新人资料表，如果您今天透过本次说明会已经全面了解中国人寿，也确定了一定要从事这份事业，请您将资料表进行详细的填写。填写完毕的朋友您就可以到报名登记处办理相关的培训手续，周五为您安排新人培训，我们培训的资料费是30元。

欢送离席:

各位来宾、各位朋友：真正的命运是把握在自己手上的，要靠您大胆的去行动。有这样一段话要送给我们在坐的各位：其实财富是隐藏着的，而门却是虚掩着的，可惜大部分人或匆匆而过，或孰视无睹，或欲推又罢，只有及少数人注意到了身边的门且伸出了手，于是登堂入室，体验到了得到后的快乐境界!今天，这扇门正为您敞开，这样一个充满活力的朝阳行业，这样一个世界五百强的企业，这样一份及具挑战的工作，正等待着你勇敢的伸出双手，让我们一起成为共同努力的伙伴，实现自己曾经的梦想!

(这边也有个小小的提醒，在我们讲师讲解完之后，我们将有个有奖问答栏目，题目非常简单，都是出自我们讲师幻灯片的内容，所以请您在听的时候不妨作个简单的记录，因为机会只留给有准备的人喔!)

**创业说明会主讲篇七**

一、开场白：

各位尊敬的来宾、亲爱的朋友：

下午好!

欢迎参加中国人寿\*公司“成就与梦想”创业说明会!我是抚州公司的讲师，非常荣幸由我担任本次会议的主持人，我将与您共同度过这个美好而愉快的下午!

下面请允许我向各位嘉宾介绍一下本次说明会的内容安排，会议的内容包括：公司总经理先生致辞、中国人寿江西省分公司优秀讲师《机遇与挑战》专题演讲、有奖竞答、幸运抽奖、主管分享，最后是与主管亲密接触、交流面谈时间。今天下午的安排内容丰富、精彩不断!

各位朋友，曾记否这样的一首歌：“曾经年少爱追梦，一心只想往前飞”。的确!年少时谁不曾有过自己美好而绚烂的梦想，有的人想成为一名军人，有的人想成为医生，有的人想成为一个作家，而我曾梦当一名出色的律师。然而现实的残酷竞争与压力，让我们不断的改变着自己的梦想，也许现在，您最希望的是可以找个适合自己的行业，找个适合自己的公司，找个适合自己的工作!我们都希望可以通过自己的努力可以得到合理的回报，可以得到合理的晋升，也可以实现自己曾经远去的梦!

但是，怎样的行业、怎样的公司、怎样的工作才适合自己呢?我们又该如何把握人生的关键转折点呢?今天，我们就将借助事业说明会的平台，让各位全方位了解目前寿险业的机遇与挑战，同时也帮助您了解我们公司强有力的发展前景，也许您的梦想就将从这里起飞!

二、领导致辞：

各位来宾、各位朋友：本次创业说明会我们全体员工怀着虔诚之心、真诚欢迎各位的光临，接下来让我们用热烈的掌声欢迎\*公司总经理先生为我们致欢迎词!

感谢\*总，相信在听了\*总的致辞后，各位对我们中国人寿保险公司的发展前景充满了信心，同时也感受得到我们领导求贤若渴、广纳良才的真诚之情，再一次用热烈的掌声感谢\*总，谢谢!

三、宣传片播放：

各位来宾、各位朋友：通过\*总的介绍，各位对于中国人寿的公司情况也有了些许的了解，的确，中国人寿实力雄厚、品牌卓越、20xx年中国人寿更是发生许多重要的大事、股改、上市在全国乃至全球金融界都引起巨大反响，中央电视台对此还做了全程采访，接下来，让我们一起来观看一段新闻联播……

四、机遇与挑战：

有一句广告词说：有实力当然有魅力，这样的一句话用在中国人寿身上是再合适不过了!在了解了我们公司的一些基本情况以后，相信大家对于加入这样的一家世界五百强企业充满了期许，那么进入我们公司将面对什么样的机遇和挑战呢?我们又该如何把握呢?今天，我们非常荣幸邀请到了中国人寿抚州分公司优秀讲师为我们做这方面的介绍，(这边也有个小小的提醒，在我们讲师讲解完之后，我们将有个有奖问答栏目，题目非常简单，都是出自我们讲师幻灯片的内容，所以请您在听的时候不妨作个简单的记录，因为机会只留给有准备的人喔!)我们一起来认识一下……接下来就让我们用热情的掌声请出幽默睿智的讲师，掌声有请!

时间过得飞快，转眼就过去了半小时。通过\*讲师的讲解，相信您与我一样，深深地感受到寿险行业的朝气蓬勃，感受到中国人寿的无穷魅力，再次用热烈的掌声感谢顾讲师 !

五、有奖问答：(投影)

各位来宾、各位朋友：下面即将开始的是我们的有奖竞答栏目!我们的题目非常简单，都是来自刚才几个环节的内容，关键是您抢答的速度，我们的抢答规则是这样的，当我讲完题目说开始的时候，您的举手才有效!所以这个时间点的把握非常重要，同时请您的手举得足够高，让我能立即地看到您!有奖竞答开始，请听题：

第一题： 第二题： 第三题： 第四题： 第五题： 第六题：

幸运抽奖：

进行了有奖竞答之后，我发现我们抢答成功，获得了奖品的来宾比较开心，有些知道答案，却未抢答成功的朋友可能有些失望。没关系，我们还有幸运抽奖活动，也许幸运女神就会来到您的身边!〃我们将抽取出6位幸运之星，〃〃〃〃〃6张幸运之券已经抽取出来，相信各位此刻非常地紧张，很想知道这些号码是什么!那这边我呢要卖个小小的关子，我将把这些幸运号码暂时的放入一个玻璃瓶中，在后面再进行揭晓。

六、主管分享

各位来宾、各位朋友：在刚才的有奖抢答栏目中，不知道我们的来宾朋友有什么感触!的确，机会不仅仅是留给有准备的人，机会更是要靠您大胆的去把握!正如刚才的抢答，该出手时就出手!现在，摆在我们面前的是很好的机遇，有一个朝阳行业等待着您去从事，有一个500强的公司等待着您去加盟，关键看您是否大胆的去把握!

我们公司就有一位朋友，她---------------一头扎进寿险事业，用和医生一样播撒爱心的方式经营着他的客户。接下来就让我们通过对她寿险人生的了解，让梦想飞扬，一起走进她，倾听她的心声吧!

\*寿险却是能点燃他人生激情的事业，不仅仅是一份工作，在这里他能体会到以前从未有过的成就感与自豪感，实现他的梦想与追求!

七、性向测试

各位朋友，结束了我们的访谈节目，相信各位都深深的被他们的故事所吸引，也都在心中涌起一股跃跃欲试的冲动，但有些来宾也许在有些心动的同时，又有些担心，不知道自己是否适合这个行业?来了后能不能做好?现在很多地方非常浒算命，有电脑算命、科学算命，我们这边也有一张流行在东南亚、马来西亚等地的一张性向测试表，让我们也一起来算个命，看看您是否适合这个行业~~~

八、沟通时间

各位来宾，接下来让我们一起来做一件事，打开桌面上的资料袋，拿出个人资料表，用五分钟时间填写、。(等待3分钟后)填写完毕的朋友如果您今天透过本次说明会已经全面了解中国人寿，也确定了一定要从事这份事业!那您就可以到前台报名交意向表，在下周公司已经安排好丰富的活动：下周一有一场迎新会欢迎您的到来，领导和主管会跟您做进一步的沟通。我们还会为您安排新人培训，也许我们有些来宾如果想进一步了解更多的讯息，您可以向我们公司业务代表进一步资询，也可以由我们的各位主管与您作进一步沟通!沟通地点~~~

九、公布幸运奖：

十：欢送离席:

各位来宾、各位朋友：虽然我们算了个命，知道了您是否适合这个行业，然而真正的命运是把握在自己手上的，要靠您大胆的去行动。有这样一段话要送给我们在坐的各位：其实财富是隐藏着的，而门却是虚掩着的，可惜大部分人或匆匆而过，或孰视无睹，或欲推又罢，只有及少数人注意到了身边的门且伸出了手，于是登堂入室，体验到了得到后的快乐境界!今天，这扇门正为您敞开，这样一个充满活力的朝阳行业，这样一个世界五百强的企业，这样一份及具挑战的工作，正等待着你勇敢的伸出双手，让我们一起成为共同努力的伙伴，实现自己曾经的梦想!

**创业说明会主讲篇八**

甲：我是今天活动的主持人蒋青山，来自爱客华龙超越团队。

乙：我是邓丽荣,，来自爱客华龙超越团队。

合;很高兴认识大家。

甲：尊敬的赵振生经理，李宝仙老师、今天第一次来的新朋友。

乙：各位新老朋友，无限极事业的家人们。

合：大家上午好!

甲：在这风吹麦浪、生机盎然的时节，我们欢聚一堂。

乙：我们拂去一路风尘，带着自信、带着激情、带着丰收的喜悦来到了这里， 你们鲜花般绽放的笑容灿烂无暇，

甲：你们是无限极爱客华龙超越团队的骄傲，

乙：你们是无限极的自豪!

甲：你们吃尽千辛万苦，道尽千言万语，你们用行动创造了无限极新的历史，

乙：每一分业绩的收获，都是你们血与汗的凝聚，

甲：每一份产品售出的背后都是一个动人的故事!

乙：然而伙伴们：革命尚未成功，你我还需努力，

甲：今天的训练是为了明天的启航，让我们一起载着希望，带着梦想，肩负着民族复兴的伟大使命扬帆远航!

乙：训练是手段，收获是目的。望各位伙伴通过本次培训有所得，有所悟，有所提高。以高效务实的精神，继往开来，与时俱进，再创历史新高。

甲：但愿那时我们再相会，梦想并不遥远，就在你我挥手之间。

乙：让我们团结一心，向着胜利之颠发起冲锋，胜利一定会属于我们优秀的无限极人， 甲：鲜花和掌声一定会托起华彩四溢的我们。

合：因为我们是太阳!

甲：首先请大家欣赏短片，【机遇从心门打开】。

甲：公元1888年，在古老的中华大地上，一个融合了华夏传统文化和智慧结晶的饮食奇葩开放在广东珠海之滨，她就是今天享誉全球的――李锦记。

乙：120xx年历久弥新传奇历史，横跨三个世纪的神奇传说，四代人矢志不渝的奋斗经历，让今天的李锦记将中国优秀的饮食文化透过酱料传播到了全世界，完成了集团公司的第一个使命。同时打造了亚洲食品品牌第一的国家名片“李锦记”

甲：秉承李锦记的光荣传统，于1992年成立的无限极(中国)有限公司，以弘扬中华优秀的养生文化为第二个使命，二十年来公司务实诚信、稳健经营，致力于中国市场，致力于中草药健康产品，在国内外市场推出了五大系列，六大品牌的产品，它们分别是：无限极中草药保健食品、植雅中草药个人护理品、维雅中草药护肤品、萃雅美白、菁颜无痕系列护肤品。享优乐生活用品系列，帮得佳家居用品系列等，共计90余款产品。

乙：高新的科研成果、卓越的品质、良好的功效使得无限极公司屡获殊荣。20xx年至20xx年公司荣获“亚洲最佳雇主”和“中国最佳雇主”两项殊荣、20xx年荣获中国质量协会颁发的“中国用户满意鼎”和“中国质量鼎”。无限极中国公司是入选名单中唯一的一家民族企业，唯一一家健康产品企业，唯一一家直销企业。

甲：20xx年 “无限极”又荣获“中国500最具价值品牌排行榜评选”前50强，品牌价值195.58亿，在所有入选的保健品和直销行业，双双排名第一。

乙：无限极，扬使命;立信义，品先行。

甲：讲产品，不夸大;谈事业，不拜金

。 乙：好环境，客企行;重安全，不大意。

甲：习礼仪，讲文明;展形象，造精英。

乙：下面有请我们今天会议的主讲嘉宾 老师给我们带来，无限极的价值远景。

合;掌声有请。

甲：刚才听了 的分享。

乙：各位新朋友。

甲：各位老朋友，

合;谢谢你们的聆听。再次把掌声送给 老师。

甲：下面请几位嘉宾分享你们今天的收获和感唔 。

乙：产品是我们无限极事业的基础，

甲：产品是我们生活的必须。

乙：中草药的无限极产品让我们用得放心。

甲：中草药的无限极产品与普通产品有什么区别。

乙：下面请看产品示范。

合;各位朋友，今天早上的培训到此结束，下午1点入场 ，1点半开始，谢谢大家。

下午;

女：亲爱的嘉宾，中午的饭吃的好吗?

甲：你们累不累?

乙：太阳总是要天天升起，人总应该天天开心。

甲：美好的未来是靠我们今天选择。

乙：选择大于努力。

甲：是打工。

乙：打工就是选择永远做穷人。

甲：做公务员。

乙：辛苦没自由 。

甲：自己做老板。

乙：没有项目没有钱。

甲：穷人富人怎选择。

乙：我要做富人。

甲：我也要做富人。

合;因为我们都是无限极人。

乙：下面请看短片，【管道的故事】。

乙：无限极公司好。

甲：无限极产品好。

乙：无限极的制度好不好?

甲：下面有请今天下午的主讲嘉宾 老师给我们分享无限极是怎样赚钱的。

合;掌声有请。

乙：感恩心，伙伴亲;人心齐，成功行。 老师讲的好不好。把掌声送给他。

甲：常沟通，要真诚;多赞美，细聆听.

乙：不争抢，重合作;守规则，共促进。

甲：下面请嘉宾分享。

乙：请看视频，【马拉松人生】

结束。

乙：我们相约在这里，享受春日和煦，享受节日欢乐!

甲：我们相聚在这里，用心感受真情，释放你的激情!

乙：让我们一起祝愿在座各位：

合：身体健康、工作顺利、生活幸福、合家欢乐!

甲：在明天，我们更要携手共进、再创辉煌!

乙：让我们共同祝福我们的事业蒸蒸日上，向着既定的目标展翼飞翔!

合：谢谢大家，今天的培训现在结束，我们下次再会。

**创业说明会主讲篇九**

各位尊敬的来宾、先生们，女士们，大家晚上好！真诚的友谊来自于不断的自我介绍，我叫张技民，是隆力奇市场高级经销商，来自浙江台州，老家安徽九华山人。很高兴能与大家欢聚一堂，担任今晚的主持。首先感谢我的推荐人谭权勇老师，是他把隆力奇这么好的事业平台介绍给了我，同时感谢一直支持我工作的指导老师和信任我、信任隆力奇的杨术清老师、马军老师，还有其他的事业伙伴们，感谢谭权勇老师给我们搭建了这么好的平台。谢谢，谢谢你们！我们的会议马上就要开始，为了会议能够顺利的进行,为维护教室秩序，创造一个和谐的团队氛围，首先让我们把手机拿出来共同关闭，或者调至静音状态，不要在准会员群里添加好友和不认识的人交流，谢谢各位的配合！

朋友们，我们的会议马上就要开始了，请挪动你们手中的鼠标，点击房间中右下角的按钮，邀请我们更多的好朋友到房间来，一起分享隆力奇事业。

再次问候一声：各位尊敬的来宾、各位空降部队的家人、大家晚上好！请大家舞动手中的鲜花热烈欢迎每一位新老朋友的到来，让我们一起伸出热情的双手，给我们的新朋友来一个热烈的掌声！欢迎你们来到空降教室，今天，您的朋友真诚的邀请你来，是为了让你了解一个全新的事业，了解一个的事业平台。为此，我们很荣幸的请到了一位主讲嘉宾，他就是隆力奇空降部队核心领导人刘世峰先生。他有多年的直销从业经验，是护肤品的专家，在隆力奇同样取得骄人的业绩。

《叶公好龙》的故事大家有没有听过呢？从前有个人姓叶，人们都称他为“叶公”，他非常的喜欢龙，他不但家中柱子上雕的是龙，墙上画的也是龙，衣服上也绣的是龙的图案，当有一天龙得知这个消息后，非常的感动，就到人间来探望叶公，可是当龙出现在叶公面前的时侯，这个叶公却吓得藏到了床底下，怎么也不敢出来。我们每个人都渴望能够把握住成功的机会，通过自己的努力，去改变自己的命运。可是当机会来到我们面前的时候，我们又会做出什么样的举动呢？只要你能打开心门，接受咨询，今天晚上这一个多小时的时间，对您的人生将会有至关重要的启发或者改变，因为一个全球的创业良机已经来到了您的身边。

接下来的时间，我将请出刘世峰老师为我们讲解这个全新的事业、全球的事业平台。下面就让我们以饱满的热情、热烈的掌声，舞动手中的鲜花有请刘世峰老师闪亮上麦分享。

非常感谢刘世峰老师带给我们这个美好的事业机会，让我们再次伸出热情的双手，舞动手中的鲜花感谢他的辛勤付出！通过刘老师把隆力奇事业做了一个精辟而又明确的讲解，相信对大家都有一个启发或者感悟。

请分享人上麦

非常感谢、×老师的真诚分享，在这里也祝福分享的老师及家人身体健康、阖家幸福！感谢他们的辛勤付出，再一次把掌声和鲜花送给他们。在座的还有很多朋友已经在运作隆力奇事业，用了隆力奇公司的产品，也有着很深的感悟，因为时间的关系，就不能让他们一一上来分享了，还有哪些问题不明白的朋友，请咨询带你参加会议的朋友，也可以与我们联系，我们继续再交流。感兴趣的朋友可以在会议结束后找他们一起交流。通过前面赵老师的精彩讲解和几位老师的真诚分享，我相信大家的心都在蠢蠢欲动，让我们对人生有了一个新的感悟，对事业也有了一个新的方向。任何成功的结果都有一个开始，只有勇于开始，才有希望得到！伟大事业的建立，不在于你知道多少。而在于你行动了多少！心动不如行动！赶快点燃你的梦想，让我们从这里起航！

相信是成功的开始，坚持是成功的终点；成功是送给有准备的人，成功是送给有付出的人。不一样的想法就有不一样的选择，不一样的选择就有不一样的结果。机会在于选择，命运在于把握，“雁聚长空德行天下”希望今天第一次来到这里的朋友能把握住这一次的创业机会，通过自己的努力，在空降部队的大力支持下，想别人想不到，做别人做不成，天地互动，空中开花，地面结果，早日到达成功的彼岸，去实现心中的美好梦想！今天的会议就到此结束，感谢大家的参与！

**创业说明会主讲篇十**

一、会议开始

各位亲爱的嘉宾，朋友们：大家上午好！首先非常感谢大家在百忙之中抽出宝贵的时间来参加xx公司举办的创业说明会！在此，我谨代表公司领导向在座的各位表示最热烈的欢迎，欢迎你们！（音乐）并希望通过此次说明会，使大家对保险代理有更进一步的了解，对我们的事业有更新的认识，在会议开始之前，请大家配合我做以下几个动作：（首先，请将你手中的手机调成振动或者关机状态，同时为了保证会场的安静与和谐，创造一个有序的会场环境，请来宾朋友们不要在会场内随意的走动，也请在座的男士不要在会场内吸烟，良好的坏境需要大家共同的配合，谢谢大家。）

非常荣幸担任此次说明会的主持人，我叫，我将与各位共同度过这个美好而愉快的上午！（可加游戏，互动，调动活跃会场气氛）

宣布正式开始

二，领导致辞：

各位朋友，有一首歌是这样唱的：\"曾经年少爱追梦，一心只想往前飞！\"的确！年少时谁不曾有过自己美好而绚丽的梦想，然而现实的残酷竞争与压力，让我们不断地改变着自己的梦想，正是在现实的生活中我们得不到赏识，才导致了我们的失败，赏识得到成功，抱怨得到失败。人性中最本质的需求就是渴望得到尊重与欣赏，也许现在的您，最希望是可以通过自己的努力得到合理的回报，得到合理的晋升，实现自己曾经远去的梦！但是，怎样的行业，怎样的公司，怎样的工作才适合自己呢？我们又该如何把握人生的关键转折点呢？今天，我们就将借助此次说明会的平台，让各位全方位地了解目前寿险业的机遇与挑战，同时也帮助您了解我们公司强有力的发展潜景，也许您的梦想就将从这里起飞。公司领导对这次说明会高度重重并亲临现场，接下来让我们用热烈的掌声欢迎xx公司董事长先生致欢迎词！（音乐）

感谢，相信听了致辞后，各位对我们xx公司的发展前景也是充满了信心的，同时也感受到了公司领导求贤若渴，广纳良才的真诚之情，再一次用热烈的掌声感谢，谢谢！

推崇讲师

人生有许多选择，如：上学，结婚，择业等，面对选择，我们必须谨慎抉择，俗话说：男怕入错行，女怕嫁错郎。就充分说明了选择的重要性，而当今社会男女平等，这又充分说明了择业的重要性，面对竟争激烈的二十一世纪，如何在社会上立足，如何充分发挥自己的才能，展示自己的才华，实现自我，并使自己的价值得到充分的展示，是否值得我们付诸于我们的行动，时间和精力，让我们带着这些疑问，聆听一个专题分享，，带出此专题的（讲师介绍），请看大屏幕

三：结束语：

再一次让我们以热烈的掌声感谢讲师精彩的讲解，通过老师的讲解，相信大家已经对保险代理公司有了一个全面的了解，俗话说：当你有了好的信仰，你就改变了期望。当你有了好的期望，你就改变了态度。当你有了好的态度，你就改变了行为，当你有了好的行为，你就改变了表现，当你有了好的表现，你就改变了一生，真诚的希望通够此次说明会能够驾起你心灵的桥梁，通往成功胜利的彼岸，成为你改变一生的事业良机。

好今天的说明会到此结束，谢谢大家！（音乐）

**创业说明会主讲篇十一**

女：尊敬的各位贵宾

男：各位朋友，大家下午好！

女：夜空因繁星而美丽，人生因相遇而美好，

男：朋友因相助而情深，泰康因您的关注而茁壮成长！女：今天我们将举办一嘲成功之路分享会”，希望这次分享会能够带给各位一些启示，帮助各位在人生的交叉路口做好选择。男：同时，我们更希望各位朋友能和我们成为同事，成为伙伴。共同实现自我、超越自我，让自己的生命更有力量。女：本次“成功之路分享会”我们盛情邀请了几位在寿险界取得成功的杰出人士，他们将为各位解疑答惑，讲述他们创业历程中的喜悦和艰辛。衷心祝福各位能够成为今天收获的人。

我宣布：泰康人寿保险股份有限公司“成功之路分享会”男、女：现在开始。

女：为了答谢各位贵宾对本公司的厚爱，我们今天现场为大家准备了全员参与的有奖幸运抢答抽奖活动。可谓幸运多多，欢乐多多。

男：怀着一个振兴民族保险业的梦想的陈东升博士在一九九六年创立了泰康人寿，当泰康人寿进入第十周年时，我们在追逐梦想的征途中收获了一个又一个的荣耀。

女：这在竞争如此激烈的寿险界是一个了不起的成就。借助下面播放的短片，请我们共同走进泰康。放完短篇后是我们有奖问答的时间，可谓幸运多多，欢乐多多。所有问题的答案都在短片中，请仔细观赏，有请播放短篇。

素材：国内第一家获得aaa-信用等级评估的寿险公司，国内第一家完成经国务院同意、保监会批准、吸收外资参股的全国性保险公司，国内保险业第一家获得iso9001国际标准（ukas）质量体系认证的全国性人寿保险公司，第一家将总部设立在中国金融第一街北京长安街上的保险公司，国内第一家注册寿险服务商标的寿险公司，国内第一家进行100%电话回访的保险公司，国内第一家设计推出家庭保单的保险公司。而在今天的中国，已经有29个省份拥有了泰康人寿的分公司，有十五万泰康人时刻准备着为您提供帮助。

男：相信通过刚才的公司宣传篇，大家对我们公司已经有了一个比较综合、全面的了解，接下来我们将给出5个问题，凡是答对的客户都将获得公司赠送的精美礼品一份，请举手回答。

**创业说明会主讲篇十二**

各位尊敬的领导，亲爱的来宾，大家好！欢迎各位走进太平洋，走进我们的家！本次创业说明会马上就要开始了，为保障大会的顺畅进行，请大家配合做一个动作，将手机关到震动档，在会期间不要接打电话或随意走动，保持会场肃静，请大家配合，谢谢！（停顿，环顾全场。）

太平洋人寿xx大型创业说明会现在开始！（大声、有力、有气势。）

（我是xx个险管理部的，本次大会的主持人。刚才在观看专题片中，我们已不知不觉步入太平洋的辉煌，深深感受到太平洋人寿那奔腾的时代节奏。）

首先，请允许我介绍今天到会的领导和嘉宾，他们是：

中国太平洋人寿保险总公司党委委员、总公司

中国太平洋人寿保险总公司

中国太平洋人寿保险福州分公司党委委员、总经理先生。

中国太平洋人寿保险支公司总经理

还有来自本部各营销区的区经理们，他们是：

xx区经理；xx区经理；xx区经理；

同时今天我们的会场也从全省来了一批优秀的老师再次用热烈的掌声欢迎领导和嘉宾的到来。

今天我们非常荣幸地请到了尊敬的总。具体介绍详见幻灯片内容。接下来就让我们以热烈地掌声欢迎总为大家分享《逐梦成真》，掌声有请。

非常感谢总！通过对总的讲演，我们了解到保险这个充满魅力的行业，而目前的寿险市场也正充满了机遇和挑战！相信大家都从总的演讲中获益非浅，让我们再次以热烈掌声感谢总。

**创业说明会主讲篇十三**

有这样一句广告语：有实力当然有魅力。这句话用在新华保险这里再合适不过了!在了解我们公司的一些基本情况以后，相信大家对于加入这样的一家世界500强企业充满了期许，那么进入我们公司将面对什么样的机遇与挑战呢?我们又该如何把握呢?下面让我们一起跟随新华保险漯河中心支公司培训部的田晓辉经理的脚步，一起来感受行业与公司的发展。

感谢田晓辉经理，时间过得飞快，相信通过刚才田经理的一番讲解之后，您与我一样不仅感受到寿险行业的朝气蓬勃，同时也感受到新华保险的无穷魅力。机遇是属于有准备的人，同时也需要我们大胆的把握，该出手时就出手。

一次偶然的机会，一次用心的把握，让我们共同借助新华保险这一广阔的平台，充分展示自己多彩的姿态，演绎精彩的人生。

成功分享：

面对自己人生的机遇，的阻碍不是别的，而是你是否能够超越自我，只有战胜了自己，迎接我们的将是一片更加美好的天空。接下来我将介绍一位我们新华非常优秀的营销员给大家认识，从她从事寿险工作的第一天起，就体验着寿险带给她的成长与快乐。首先让我们一起来认识一下：掌声有请新华保险漯河召陵支公司部经理、金牌讲师田秀芹经理。

谢谢感谢田秀芹经理。她通过自己不断的努力和付出，一步步走到了满载收获的今天。以前常听到有人哀叹命运不公，我想，听了田经理的分享之后，朋友们一定会和我有同样的想法，只要你愿意，只要你敢于去做，命运是会改变的。

有人给我这样一个公式，选择+决定=改变命运，新华给你一个没有天花板的成长空间。给你一次机会改变你的命运。您选择新华保险，新华保险将还您一个奇迹。

也许您怀揣鸿鹄之志，虽身居要职却不满现状，期望自行创业实现更高人生价值;也许您雄才伟略，但却苦于没有理想的环境激发自己的潜能而只好甘于平庸;也许您兢兢业业克己奉公，但苦于没有合理的报酬而只好甘于清贫拮据度日;也许您为原单位奉献了青春，步入中年却迫于无奈而只好下岗待业蛰居家中，您有没有想过，机会就在您身边。愚者等待机会，强者把握机会，智者创造机会。命运或许不是可以设定的，但却是可以管理的。今天，机会已经向各位敞开大门，她正在向您召唤，您和她的距离只是两只脚之间的距离。君不闻，走出屋子才能有新鲜空气;走出大山，才能看广阔世界;走出平静，才能有激情;走出习惯，才能有生机;走到这里，新华保险，会给您不一样的天空!现在给大家一点时间交流一下，您可以填写一下我们的报名表，我们的面试时间,我们也将会在本月16号(后天)举办新星岗前培训班，您可以学习到专业系统的知识。

漫漫人生路，有谁为你挡风遮雨，有谁为你设计规划一条成功的人生道路。让我们把握机遇，携手走在新华保险的蓝天下，共创自己的一片天地，成就辉煌人生。深深祝福各位朋友。

新华保险公司情人节特别联谊会到此结束!恭送各位朋友，请携带随身物品，到门口领取精品!再见!

**创业说明会主讲篇十四**

一、会前提醒

各位来宾，由于有些朋友打来电话，正在赶往这里的途中，本次创业说明会预计将在10分钟后开始，请来到的朋友可以先翻阅一下您手中的一些资料或观看国寿宣传影片，希望您可以度过一个轻松愉快的下午。谢谢!

我们的说明会即将开始，为了保证会议的顺利进行，我们有几个友情提醒：首先请将您的手机关闭或开到振动档，另外，在说明会进行期间，请不要随意走动，为了保持空气清新，请勿在场内吸烟。谢谢您的合作!

二、 舞蹈：《永恒的承诺》

(话外音)首先请欣赏由我们国寿员工表演的舞蹈《永恒的承诺》。

三、开场白

各位领导，亲爱的来宾，大家下午好!

欢迎参加中国人寿“创富人生”创业说明会。我是来自徐州市公司的张婕。非常荣幸，本次创业说明会由我来主持，我也非常希望能和在座的每一位，一起共同度过一个美好而愉快的下午。

我相信每个人在他年少的时候，都有着自己美好而绚烂的梦想，有的人想成为一名军人，有的人想成为一名医生，有的人想成为一名作家。然而现实的残酷竞争与压力，让我们不断地改变着我们的梦想。

也许，现在只希望可以找到一个适合自已的行业，适合自己的公司，适合自己的工作，我们都希望可以通过自己的努力得到合理的回报，得到合理的晋升，也可以实现自己曾经远去的梦，也许，今天将是改变我们的一天。

如今，中国保险业的发展如日中天，可以说就象是一只正在高速攀升的成长股一样，我们今天的创业说明会，就是希通过这样一个平台可以让大家全方位的了解目前寿险的机遇与挑战，同时，也可以帮助您了解我们公司强有力的发展前景。也许您的梦想就将从这里起飞!

下面请允许我向各位嘉宾介绍一下本次说明会的内容安排，

领导致辞之后，是特别为大家准备的专题《创富人生》，为了让大家能与我们度过一段快乐时光，我们还特意安排了有奖问答活动，向大家提问的内容都在大家观看的vcd及讲师的介绍中，所以请大家注意听，仔细看，希望待会儿您能够幸运中奖，祝您好运!我们还将通过《让梦想飞扬》和《保险人生》两个栏目，让您一起来了解国寿人的人生感悟;之后，我们会安排一个性向测试，测算一下您是否适合从事保险工作，最后是亲密接触、交流面试时间。愿我们共度一段美好时光!

四、 领导致辞

本次事业说明会，得到了徐州市分公司高层领导的高度重视并亲临会场。接下来让我们用热烈的掌声欢迎。。。

谢谢 经理，相信听了 经理的致辞后，大家可以对我们中国人寿保险公司的发展前景充满了信心，同时也感受到我们领导求贤若渴、广纳良才的真诚之情。让我们再一次掌声感谢 经理!

今天徐州市公司城区各个单位的领导也特别关注本次会议并来到现场，他们是：。。。掌声欢迎。。。

五、专题介绍

各位亲爱的来宾，近年来中国寿险业发展十分迅猛，而作为中国寿险市场领头军的中国人寿也取得了长足进步，创造了辉煌的成绩。可能您还会关心，如果加入中国人寿成为一名寿险代理人，您的工作性质如何?以及在这个行业中您可以获得哪些成长与收获?我们又将如何把握呢?今天我们也特别邀请了一位嘉宾来为我们做这方面的介绍。让我们一起来认识一下特邀讲师李晓佳经理。

感谢李经理的诚挚介绍，不仅为我们展现了行业前景、国寿潜力，更为我们描绘了事业发展的无限机遇，让我们掌声再次感谢!

六、有奖问答

接下来到了我们的欢乐幸运时间，我们准备了小礼物送给各位来宾，当然条件是您能回答出我们所出的题目。这只是个游戏，也是一个能给您带来幸运的机会，希望各位踊跃参与，获得我们为您精心准备的礼物。我们的题目非常简单，都是来自刚才几个环节的内容，关键是您抢答的速度，我们的抢答规则是这样的，当我讲完题目说开始的时候，您的举手才有效!所以这个时间点的把握非常重要，同时请您的手举得足够高，让我能立即地看到您!

七、《让梦想飞扬》vcd

在刚才的有奖抢答栏目中，不知道我们的来宾朋友有什么感触!的确，机会不仅仅是留给有准备的人，机会更是要靠您大胆的去把握!正如刚才的抢答，该出手时就出手!现在，摆在我们面前的是很好的机遇，有一个朝阳行业等待着您去从事，有一个500强的公司等待着您去加盟，关键看您是否大胆的去把握!

我知道在座的很多人也都是各行各业的优秀人士，有着自己成功的过去，然而面对自己人生的机遇，最大的阻碍不是别的，而是你是否能够超越自我，只有战胜了自己，迎接我们的才是一片更加美好的天空。 接下来, 我们来认识一位优秀的国寿伙伴，他大学毕业后成为一名主治医师，且颇有成就，但他却放弃了这一切来到广州一头扎进寿险事业，用和医生一样播撒爱心的方式经营着他的客户。接下来就让我们通过短片“让梦想飞扬”，一起走进他，倾听他的心声吧!

\*一张人人钦羡的主治医师资格证、一份稳定可观的收入，这是许多人梦寐以求的境界，这一切张玉棠都拥有了。但寿险却是能点燃他人生激情的事业，不仅仅是一份工作，在这里他能体会到以前从未有过的成就感与自豪感，实现他的梦想与追求!

八、保险人生访谈

刚才vcd中讲的是广州的张玉棠，其时，在我们徐州市公司也有象她一样站在业务一线的优秀代理人，让我们进入保险人生栏目，来认识一些我们身边的正在从事寿险工作的朋友，听一听他们是怎么在做的，他们又有些什么样的感受，让大家了解保险人背后的故事。

下面我们来认识一下：……有请。。。

各位朋友，《保险人生》现场访谈现在开始。 我们大家也可能看到了她们与我们一样的平凡、朴实。也许在茫茫的人海中，我们相遇时也只是擦肩而过，但就是他们活跃在寿险第一线，在寿险这片天地上取得不俗的成绩。我们很高兴有机会请到她们来(打胶片对应再深入介绍)

。。。我也有一些肺腑之言要送给朋友们(十个如果)

九、性向测试

结束了我们的访谈节目，相信各位都深深的被他们的故事所吸引，也都在心中涌起一股跃跃欲试的冲动，虽然保险很好，但是我遗憾地告诉您，不是什么人都可以做保险，我们今天就用目前国际先进的分析工具――性向测试表，来测测自己有没有保险运。请大家从资料袋中取出表跟笔，不要思索不要征询别人的意见，凭自己的第一感觉填写，在是与否之间打勾。

请数一下选了几个是，凡是选是的加一分，请统计一下得分。

掌声恭喜、鼓励

十、沟通面试时间

一念之间改变一生，世界上无数的成就都源于三个字“试试看”，尝试不见得成功，但不尝试就一定不会成功。今天，事业之门正为你敞开，这样一个充满活力的朝阳行业，这样一个世界五百强的企业，这样一份极具挑战的工作，正等待你勇敢地伸出双手。让我们一起成为共同努力的伙伴，实现自己曾经的梦想。

愿您给自己一个机会，试试看能否经过我们的专业面试，看看自己有没有可能有机会来从事这个朝阳行业。

(面试安排)

十一、欢送离席

我们的事业说明会即将结束，但您的事业机遇之路才开始起步。衷心地祝愿您能够通过面试，和我们成为同事，并通过自己的努力，改变现状，走向美好明天!

**创业说明会主讲篇十五**

【幕后音】

中国太平洋人寿保险公司分公司相约明天创业说明会现在开始!

有请主持人先生/小姐。

【主持人串词】

各位朋友，大家好!

首先欢迎大家的到来。

我是今天创业说明会的主持人。

朋友们，今天这个特殊的会议充满着缘分与友情，因为各位都是由您的朋友邀请您到这里来的;今天的会议对您来说可能具有特别的意义，因为您将了解的是一项事业，您将得到的是一次机会!

为了让这样有意义的会议顺利进行，请大家配合我做两件事情：首先请把我们的手机、呼机暂时调到振动档。其次，在会议期间请不要随意走动.有什么疑问我们在会后会专门留时间给大家进行交流;另外，有吸烟习惯的朋友请暂时忍耐一下。

谢谢各位朋友的合作!

下面我宣布：中国太平洋人寿保险股份有限公司分公司相约明天大型创业说明会现在开始!

首先请允许我介绍出席今天创业说明会的嘉宾，他们有：……欢迎各位的光临!

今天的创业说明会共有以下几个部分，演讲、成功人士分享、自由交流等;整个会议大概需要120分钟的时间。

各位朋友，我们都不可否认我们都有过梦想或正在梦想着，梦想是美丽的，但是如果能够让梦想成真，那是再美丽不过了。

下面，首先有请中国太平洋人寿保险股份有限公司分公司中心支公司先生/女士做关于如何通过人寿保险，实现我们伟大的梦想的演讲，大家掌声欢迎。

是的，我们每个人都有梦想，真可谓人生筑梦，从事人寿保险事业也能够使梦成真。

谢谢先生/女士的精彩演讲，让我们再一次以热烈的掌声感谢先生/女士。

各位朋友，您可曾听过这样一句话：

平时注入一滴水，难时拥有太平洋。

对了，这就是中国太平洋保险(集团)股份有限公司的广告语。

通过聆听演讲和观看会前的太平洋公司介绍，相信大家对我们公司和寿险行业有了初步的了解。

但是，我想各位更想知道的是：

从事寿险销售事业究竟能够取得什么样的成功呢?

我们是不是真的可以通过人寿保险来实现我们的伟大梦想?

今天，我们非常高兴请到几位在寿险销售事业已经取得令人羡慕成就的成功人士，来与各位做分享。

所以各位，精彩还在后头呢!

朋友们，您是否听过这样一句话：在这个世界上，只有想不到，没有做不到。

今天在我们的中间就有这么一个先生/女士证实了这句话。他/她毕业于×学校，曾从事某某行业，在一个偶然的机会认识了保险，走进了太平洋，通过努力，他现在无论是在经济还是在观念上都发生了巨大的变化，圆了自己曾经的梦，还帮助了很多人取得了成功。

同样，先来看看他/她的简历……

热烈掌声请出先生/女士。

经理刚才给我们做了精彩的专题演说，带来了新的观念，给了我们许多启发。

是的，命由天定，运在手中!机会就在您身边，关键看您是否能把握机会!抓住了机会，您的梦想将成为现实!让我们再一次用热烈的掌声感谢经理。

朋友们，接下来这位嘉宾先生/女士毕业后先在一个机关工作，工作安逸，收入也稳定。但是后来发生的一切是他/她万万没有想到的……

在他/她出场之前，先来看看他/她的简历吧……

现在，让我们用同样热烈的掌声请出先生/女士。

先生/女士的经历，相信会对各位有许多启发。

超前意识、独特眼光、把握机遇、过人胆识、意志坚定等这些词语用在他/她身上，一点也不过分。

让我们再给先生/女士一次祝福的掌声!

相信大家已经了解到从事人寿保险销售事业能够让梦想成真!

朋友们，缘分让我们相聚在这里，相聚又给各位一次选择职业的机会。

选择很难，但不选择就可能错失良机，正如成功很难，但不成功的日子更难过!

朋友们，如果您真的梦想成功，那就行动起来吧!

您满足于您的现状吗?

您让您的梦想只是梦想吗?

如果您的答案是：不!

那么，就行动吧!

不为自己，也要为所有爱您的人;

不为爱您的人，也要为所有您爱的人;

不为今天，也要为了明天;

不为明天，也要为了所有的将来。

用您的努力，用您的智慧，用您的真诚，用您的热情，来获取属于您的财富、尊严、荣誉和快乐!

朋友们，为了使我们的工作能够做的更好，能够为所有的朋友带来快乐与帮助，请各位在您的推荐人的指导下填写一张回馈表。您的意见对我们来说很重要，正是由于您的宝贵意见，我们才能够越做越好。

填完回馈表的朋友请将回馈表交给我们的工作人员。

朋友们，人们常说“一分耕耘，一分收获”，这一点在太平洋公司得到了充分的体现，太保的机制就是“公平、公正、公开”。太保造就了很多的人才，也改变了许多人的人生，但太保是不是适合我们在座的每一位呢?我想大家一定还会有许多的疑问。

下面，是我们今天创业说明会的最后一个环节：自由交流。请各位趁这样一个美好的机会，尽情地畅谈美好的未来!

朋友们，

我们处在一个伟大的时代，

我们从事的是一项伟大的事业，

太保是一家有着伟大抱负的公司，

让我们携手前进，共创锦绣人生!

**创业说明会主讲篇十六**

一：序曲

尊敬的各位领导、各位来宾、各位朋友：

大家上/下午好!

“相识是缘，相聚是份”。今天，我们能够在这样一个阳光明媚的日子里相识、相聚在嘉禾可以说是我们大家共同的缘份。在这里我代表嘉禾人寿保险股份有限公司湖南分公司祁东支公司全体员工，对所有嘉宾的到来表示最热烈的欢迎和最诚挚的感谢!

欢迎各位的光临!

今天我们相聚在这里，共同关注一项超凡的事业。改变我们的思想、改良我们的行为，进而改变我们的现状，通过您的了解，明智的决定从这里诞生，相信您一定会不虚此行。

下面请允许我介绍出席本次创业说明会的领导，他们是嘉禾人寿保险股份有限公司祁东支公司的…… (欢迎您的到来!)

现在我宣布：嘉禾人寿保险股份有限公司祁东支公司创业说明会现在开始!

二：经理致辞

首先，有请嘉禾人寿保险股份有限公司祁东支公司朱春风经理致欢迎辞。

让我们再次以热烈的掌声感谢朱经理热情洋溢的讲话，正如 经理所说的那样，有了各位的加盟及社会各界的大力支持，嘉禾人寿的事业将会更加辉煌!

这到底是一个什么样的行业?嘉禾人寿保险公司又是一个什么样的公司呢?下面就有请大家跟我一起走进嘉禾人寿，走进我们的家。

三：公司介绍

我想各位嘉宾在看(听)过公司介绍后会更加了解嘉禾人寿保险股份有限公司。但是，我相信，你们当中一定有很多人没有去过嘉禾人寿，更没有感受过嘉禾人寿独有的企业文化和工作人员的那份活力，一种行业造就一种员工，保险行业到底是一个什么样的行业，能够造就什么样的员工，接下来我们将请出有八年从业体验、嘉禾人寿非常优秀的吴晓明讲师带领各位共同来了解我们的行业。

四、行业介绍(幻灯片)

感谢吴晓明老师的精彩介绍，相信各位通过吴晓明老师的介绍对保险行业已经有了一定的了解(接下)，将进行的是本次说明会的关键环节——创业沟通，在这个环节和大家沟通的是肖梅梅总监(介绍肖梅梅总监)，掌声有请……

五、有奖问答

为感谢各位光临，我们特别准备了一些实用美观的礼品，下面有请我们的经理先生/女士为我们获奖嘉宾颁奖。谢谢经理，祝贺得奖的朋友。如果说获奖是靠运气，那后面对我们以后的人生带来更多改变的选择权却掌握在我们自己手中。

六、心路历程

随着时代的进步，社会的发展，寿险业已经融进了我们的事业和工作中，您一定在许多场合看见过我们的业务员以亲切的形象、热情的态度、专业的知识为客户提供全方位的服务，同时也赢得了社会各界的肯定和赞誉。

有人曾经对嘉禾人有这样的评价：“也许你不是音乐家，然而你可以为千百对夫妻的晚年谱出最美的交响曲!也许你不是政治家，然而，你提供给千万家庭生活保障，提供社会安定的基石;也许，你不是慈善家，然而，你帮助人们处理财务问题，使他们不需依赖救济金生活!也许，你不是教育家，然而，你可以让失学的儿童，享有平等的成长机会”!这!就是我们寿险事业的工作价值!………

我们的营销员他们是怎么工作的呢?下面我们就请出嘉禾人寿保险股份有限公司祁东支公司资深的保险从业人员肖梅梅总监为我们分享他的从业感想和收获。他20xx年10月加入保险行业，从业务员做起，现在已经是总监，先后获得的奖项有。他(她)在嘉禾人寿谱写人生的新篇章。

也许有人说，他入行早，那时侯的市场好做，我们现在来是不是太晚了?下面我将请出刚刚入司三个月的贺铁桥伙伴为我们分享他的寿险工作经历。相信他会用他的真实经历回答你们的问题。虽然他入司才三个月但他的业绩却在本次中原寻根之旅竞赛中名列全省第10位，日前已顺利通过考核成为我司的正式营销员，更值得赞扬的是他已取得了保险业的绿卡“代理人资格证书”。风风雨雨三个月，几多欢喜几多忧，让我们共同来聆听。掌声欢迎有请肖元生伙伴闪亮登场。

让我们再一次用热烈的掌声感谢肖元生伙伴给我们带来的精彩分享，相信这对您明智的选择将起到点眼的一笔，在您在身边就座有您的行业介绍人，您只要在他的协助下填写好新人推荐表您就将有机会进入这个行业，更深的接触了解这个行业。今天您给自己一个机会，明天我们将协助您共同创造美好的未来。

六、现场填写推荐表

七、结束语

让我们放飞希望，嘉禾人寿将与您一路同行!

再次感谢各位的光临，谢谢!

**创业说明会主讲篇十七**

一：静 场

各位来宾、各位朋友。我是今天会议的主持人很高兴能和大家相聚在这里，距离本次会议开始还有一分钟，为了使本次会议能在和谐有序的氛围中顺利进

1、请将你的手机调制静音或关机状态

2、会议进行期间请勿高声喧哗和随意走动

3、为了女性朋友和大家的身体健康会议现场严禁抽烟。

4、为了您有舒适的坐姿，请您面向主席台。

5、同时恳请各位来宾以及泰康优秀的同仁们在会议期间给予主持和主讲人更多的配合

二：致 辞

各位尊敬的来宾、各位泰康同仁，大家 好!

欢迎各位来宾出席《携手泰康、放飞梦想》事业发展报告会，首先请允许我代表泰康人寿洛阳支公司的全体员工对你们的到来表示衷心的感谢和热烈的欢迎!欢迎你们!

下面我宣布：事业发展报告会现在开始!(礼花) 行，请大家与我配合注意以下几点：

三：手语舞《放飞梦想》：

曾经，我们拥有许多梦想，有的人想成为医生、老师、科学家;也有人想成为大老板、企业家!今天，你还在为你的梦想而努力吗?今天，你已经实现了你的梦想吗?请欣赏由泰康公司优秀员工为大家带来的一曲手语舞《放飞梦想》，掌声有请„„. 四：《携手泰康、放飞梦想》事业发展报告会

今天，原本是个平凡的日子，但是现在对在座的各位来说却不同寻常!一个人一生当中最大的幸福在于选择对两件事，一是找对工作，二是找对伴侣，因为：当太阳升起时我们与工作为伴，当太阳落下时，我们与爱人相拥，可以想象，选择不当是何等的遗憾和痛苦?所以，接下来的一个小时，您一定要组织好您的眼睛、耳朵、大脑，用心聆听和思考!

下面，我们将隆重介绍本次会议的主讲嘉宾——他在金融保险行业有着传奇的成长经历，20xx年前他辞去了很多人都羡慕的一份工作，工商银行信贷科长一职，开始下海经商。创业5年后又投身于中国平安保险集团，仅用一年的时间就成为了营业部经理，他所带领的联合团队近400人。各项经营指标在洛阳平安甚至河南平安名列前茅!获得了无数荣誉!在行业内有着很高的知名度„„他个人的综合能力快速提升，20xx年被授予平安集团“金牌讲师”称号，今年1月被授予平安集团“五星级导师”称号，早在20xx年1月就晋升为资深营业部经理，今年7月即将晋升行业内最高职级——营销总监。但是在今年3月，为了自己新的梦想，他毅然辞职来到了泰康人寿。你想知道他为何辞职吗?你想知道他现在的梦想是什么吗?下面，就让我们掌声有请金牌讲师、泰康人寿洛阳中心支公司副总经理孟凡阳先生闪亮登场!

五：亲爱的朋友们：生活需要梦想，更需要信念和勇气，成功不取决于你的年龄、学历、社会背景甚至不取决你今天的财富多少。成功取决于你自己做出正确的决定，无论你今天的现状如何，是顺利还是挫折，我相信每个人都有天赋的潜能。只要你有梦想、有目标、愿学习、愿改变、愿意不断地努力行动，你就一定会有成功的那一天!

本次公司举办大型的招聘活动，就是为了给那些有梦想、不甘平凡、渴望成功的您一次选择的机会。泰康不需要你多么有钱、有社会背景，她是为普通平凡的人提供创业的舞台，为那些有能力、有抱负的人提供发展的空间，机会就在你的面前，来证明你自己吧!

本次事业发展报告会到此结束，你可以和你的推荐人再继续交流，预祝各位朋友顺利通过公司选拔!成为泰康人寿的一员，也成为孟总的合作伙伴!感谢各位的莅临，再见!

**创业说明会主讲篇十八**

尊敬的各位来宾，亲爱的平安同仁们：

大家上午好！

欢迎大家来到《三十，更懂你——中国平安大型创业论坛》的现场，我是本次大会的主持人，请允许我代表平安人寿分公司全体内外勤同仁对于各位来宾的到来表示热烈的欢迎和忠心的感谢！

30年前的5月27日，中国平安在成立，从一个门面、13个人、13辆自行车，到今天的1.53亿客户，143.4万保险代理人，走过了星光闪耀的30年。20xx年，中国平安在《财富》500强排名第39位，福布斯20xx强位列16位，30年精心耕耘，30年辉煌历程，中国平安从无到有，从小到大，一步一步成长为全球的金融科技集团，三十而立，今天的中国平安依旧风华正茂，朝气十足。

三十岁的平安，懂得你对梦想的执着，懂得你对品质生活的追求，三十，我们更懂你！

亲爱的朋友们，很高兴今天可以和各位相聚在这里，刚刚在各位走进会场的时候，想必也领略到了中国平安带给大家的不一样的体验，在大家进入会场之前应该都看到了我们在会场门口为大家安排的平安金管家app体验式服务，这也是中国平安为了广大客户和保险代理人提供的一个开放式的互联网综合金融服务平台，为大家带来一站式的综合金融服务体验，在这里也欢迎所有来宾积极注册我们的平安金管家app，体验我们的一站式综合金融服务。

**创业说明会主讲篇十九**

会前提醒：

各位来宾，创业讲座即将开始，为了使大家能在一个安静的环境中享受本次讲座，请大家暂时将手机调至震动档，也请大家不要在会场中随意走动。请有吸烟习惯的朋友不要在会场内吸烟，谢谢各位的配合！我们的会议即将开始。

开场：

尊敬的来宾朋友们，大家下午好！

欢迎大家参加本次中国平安人寿保险公司主办的创业讲座，我是主持人小林，首先我谨代表中国平安对各位的光临表示由衷的感谢和热烈的欢迎，欢迎你们的到来！。也希望通过这次交流，使大家对平安保险公司有更进一步的了解，对我们的事业有更新的认识。在讲座开始之前，请允许我为大家介绍出席本次讲座的领导及嘉宾，他们分别是：，也欢迎你们的到来。

各位朋友，今天的讲座的主题是“创业”，我相信大家对此都非常关注。随着科学技术的发展，许多工作都被机械化、自动化，很多企业纷纷裁员，导致许多人下岗。甚至有很多行业都不复存在。对此，我们没有必要抱怨，这实际上是社会进步和发展的体现。

在这种速度快、多变化的信息化时代中，已不存在所谓铁饭碗的工作，创业已经成为一种潮流，而能否选对行业、选对公司将决定着我们创业的成与败，那么，我们要如何选择呢？

今天，我们就将借助创业讲座这个的平台，让各位全方位了解目前寿险业的机遇与挑战，同时也帮助您了解我们公司强有力的发展前景，这将是您成功创业的开始！

讲座期间，我们会进行有奖问答环节，希望届时能听到大家踊跃回答的声音。答对者是有奖品的，这份奖品是一本书，记载着平安19年风雨历程，我想这是一本非常有价值的书，希望大家凭借自己的智慧将这本书拿走，在这里，先预祝大家好运！

**创业说明会主讲篇二十**

各位领导，亲爱的来宾，大家下午好！

欢迎参加中国人寿“成就与梦想”创业说明会。我是来自浙江省公司的胡韩阳，大家不妨叫我韩阳。非常荣幸，本次创业说明会由我来为大家担任主持，我也非常希望能和在座的每一位，一起共同度过一个美好而愉快的下午。

我相信每个人在他年少的时候都会有着自己美好而绚烂的梦想，有的人想成为一名军人，有的人想成为医生，有的人想成为一个作家。然而现实的残酷竞争与压力，让我们不断的改变着我们的梦想，也许现在只希望可以找个适合自己的行业，找个适合自己的公司，找个适合自己的工作，我们都希望可以通过自己的努力可以得到合理的回报，可以得到合理的晋升，也可以实现自己曾经远去的梦，也许今天将是改变我们生活的一天。现如今，中国的保险业的发展如日中天，可以说就象是一个正在高速攀升的成长股一样，我们今天的事业说明会就是希望通过这样的一个平台可以让大家全方位了解目前寿险业的机遇与挑战，同时也可以帮助您了解我们公司强有力的发展前景。今天下午的时间是这样安排的：……（打胶片）

本次创业说明会也得到了我们绍兴公司高层领导的高度重视并亲临现场，接下来让我们用热烈的掌声欢迎绍兴公司副总经理石利军为我们致欢迎词！

领导致辞：

谢谢石总，相信在听了王总的致辞后，大家可以对我们中国人寿保险公司的发展前景充满了信心，同时也感受得到我们领导求贤若渴、广纳良才的真诚之情，再一次用热烈的掌声感谢石总，谢谢！

机遇与挑战：在了解了我们公司的一些基本情况以后，相信大家对于加入这样的一家世界五百强企业充满了期许，那么进入我们公司将面对什么样的机遇和挑战呢？我们又该如何把握呢？我们也特别邀请了一位来来为我们做这方面的介绍，我们一起来认识一下……

有奖问答：中国人寿入选世界五百强中的第几位？

中国人寿的董事长兼总经理是谁？

中国人寿20xx年总资产达多少亿？

新人分享：确实，摆在我们面前的是很好的机遇，我们可以有这样的一次机会来靠自己的双手实现自己的梦想，同时也是一种挑战，要看我们有没有勇气去面对，接下来我们将会认识一位充满智慧与勇气的人，她没有我们想象中的那么强壮；让我们一起来认识一下：陈波大姐原来也只是一名普普通通的工人，在她20xx年选择了中国人寿以来，一直用心经营着这份事业，在她辛勤的耕耘下，取得了骄人的业绩：

20xx年3月，她荣获杭州市分公司开门红“热血英雄”称号，同年10月，她又以优异的表现荣获“龙飞凤舞精英挑战赛”优胜奖，并获得赴西安观摩“世界华人龙奖寿险大会”的资格。20xx年，陈波伙伴的业绩更上一层楼，在过去的三个月时间里，她获得了“齐天大胜！”开门红“巾帼英雄”的称号，并入围市公司“明星员工”的行列。

接下来，我们掌声有请陈波伙伴……

主管分享（vcd）：一个普普通通的人，也没有什么高学历和其他过人的地方，凭借自己的信念与执着能够达到自己生活的颠峰，确实值得我们学习，让我们再一次用掌声感谢，陈波大姐，谢谢！我知道，在坐的很多人也都是各行各业的优秀人士，有着自己成功的过去，然而面对自己人生的机遇，的阻碍不是别的，而是你是否能够超越自我，只有战胜了自己，迎接我们的将是一片更加美好的天空。接下来我们再来认识一位优秀的主管，他放弃了原先优越的主治医师的工作，来到人生地不熟的广州，从陌生拜访开始，一点一滴的积累，在寿险的道路上再次成就了自己撒播爱心的宏愿，他就是同样来自广州的张玉堂先生，让我们一起来感受一下他所走过的寿险历程：

总结：伴随着熟悉的歌曲，不仅想起这样的一段话：

如果你认为保险是“求人”，千万不要做保险。

如果你根本不想改变，千万不要做保险。

如果你只想做大事，不想做小事，千万不要做保险。

如果你只想来浅尝一下，不要做保险

如果你认为保险很容易做，千万不要做保险

如果你一直渴望拥有自己的事业，你做保险

如果你一直渴望过尊贵的生活，你做保险

如果你曾经辉煌，现在不如人意，你做保险

如果你生不逢时，怀才不遇，你一定要做保险

如果你三代都没有发达过，你一定要做保险

财富是隐藏着的，而门却是虚掩着的，可惜大部分人或匆匆而过，或熟视无睹，或欲推又罢，只有及少数人注意到了身边的门且伸出了手，于是登堂入室，体验到了得到后的快乐境界！

今天，这扇门正为你敞开，这样一个充满活力的朝阳行业，这样一个世界五百强的企业，这样一份及具挑战的工作，正等待着你勇敢的伸出双手，让我们一起成为共同努力的伙伴，实现自己曾经的梦想。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找