# 竞聘报告(15篇)

来源：网络 作者：眉眼如画 更新时间：2024-07-25

*随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。那么什么样的报告才是有效的呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。竞聘报告篇一上午好!非常感谢给我这样一个展示和锻炼的机会! 首...*

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。那么什么样的报告才是有效的呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

**竞聘报告篇一**

上午好!非常感谢给我这样一个展示和锻炼的机会! 首先作个自我介绍：我叫，来自分公司。自x年参加工作至今，先后在分公司从事工程设计、驻地网建设、多媒体数据工程建设、业务集成、政企客户业务支撑等专业及管理岗位工作，经过近12年的锻炼，从一名非电信专业毕业生成长为一名本地网中层管理人员，这其间凝聚了各位领导的关心帮助以及自身的努力。

今天我竞聘的岗位是中心中心主任，下面分以往业绩、对竞聘岗位的认识、竞聘本岗位的优势以及上岗后的主要工作思路和打算四个方面做竞聘陈述。

一、以往业绩

在从事资多媒体工程建设管理工作期间，作为多媒体工程建设团队的主要成员负责承建了全区宽带城域网一期至四期工程以及cn2本地网的建设，主要负责了全区adsl一期至四期工程近10万线dslam的建设，为全区宽带接入业务的发展奠定了较好的基础，20xx年背评为省公司优秀人才。在任职经理、业务中心副经理期间，充分发挥主观能动性、积极创新业务发展模式，并逐步打造素质良好的项目管理团队、技术支撑团队以及商务支撑团队。在公司信息化领导小组的领导下，带领x年轻的团队积极配合渠道拓展业务，从20xx年实现业务收入xx万元到20xx年的x万元，短短4年，实现业务近66倍的增长，业务收入对主营收入增长贡献居全省第一,为本地网业务的持续规模发展打下了坚实的基础。在兼任副经理岗位期间，本着 维护及服务，维护及经营 的原则，主动接应客户需求、优化客户网络，并承接了省公司政企客户流程优化试点工作，得到了省市公司领导的肯定，在省市公司领导的关心、指导下，通过支撑中心团队成员的共同努力，20xx年度取得了政企客户支撑专业全省综合排名第一的成绩。

二、对本岗位的认识

(客户服务中心是客户服务工作的重要组成部分，它直接面向市场、面向客户，承担着与用户之间桥梁纽带的重要功能，同时在新的市场需求及竞争态势下，客户服务中心也扮演着价值中心的重要角色，新时期客户服务工作的开展也是差异化竞争的重要组成部分。)中心客户服务工作，直接影响到、xx8个本地网的客户服务质量的提升及电子渠道的建设，中心主任8条岗位职责和6条任职要求给我一个深刻的认识：这个工作需要激情、创新，同时也需要坚持、严谨。我希望能够胜任这个富有挑战的全新的岗位工作。

三、竞争本岗位的优势

1、具有较强的适应能力和工作能力

x年毕业参加工作，我先后从事了工程设计、驻地网建设、多媒体数据工程建设，到x年担任副经理、经理以及业务中心副经理、分公司副总经理，直至20xx年兼任副经理至今，工作岗位跨越了市场营销、工程建设、客户支撑从售前到售后全过程，在从事业务拓展工作的4年间，业务从无到有，从x万元的年收入到x万元的年收入，连续两年业务收入对主营业务收入拉动贡献全省第一。

2、具有较强的学习能力和创新能力

从后端到前端、从建设到维护、从技术到管理，我努力学习、虚心求教，力求在最短的时间内适应新岗位工作要求。(通过20xx～20xx近两年的努力，致力于打造综合信息服务提供商的品牌，创新政府信息化项目建设模式：电信建设，政府租赁，20xx年后并根据省公司相关管控策略的调整适时调整为 政府监督，电信总揽 的建设模式，)在任职经理期间，积极创新业务模式，打造 电信建设，政府租赁 的合作模式，全区共实现x项目签约近。同时利用业余时间，报考了工程硕士班，现已修完全部课程进入论文答辩阶段;并于x年通过了pmp项目经理认证。

3、具有较强的责任感和事业心

作为一名党员，具有较高的政治素质，热爱电信事业，专心于本职工作。清白做事、踏实做人。

4、具有广泛的爱好，有着积极向上的精神

爱好广泛，积极参加各类体育活动，长期的锻炼不仅练就了健康的体魄，也造就了我积极向上、富于挑战的品性。

四、上岗后的主要工作思路及打算

根据集团公司 坚定信心、创新发展、统筹兼顾、突破拐点 的总体要求，结合省客服中心年度发展目标，从以下三个方面开展工作：

1、对标呼叫中心能力成熟度模型，对内部流程、团队文化、培训体系、管理规范等方面进行提升改善，尽快达到应用级标准，并为后期达到专业级标准打好基础，巩固 硬实力 ;

2、积极接应呼叫中心外包应用业务，在外包呼叫中心业务运营上，突出各地优势，提升基础能力，(行业化座席面向bpo 和行业高端客户、标准化产品(招财宝)覆盖低端客户群、家庭化座席满足灵活部署的需求，)全面提升座席 软实力 ，从而提升客户价值;

3、积极配合各本地网加快电子渠道的推广，拓展合作面，创新合作模式，建设共赢价值链，打造 巧实力 。

记得很早以前看过的一部电影《虎度门》，具体情节已记不清了，但记得影片的主角之一萧芳芳在影片中有一句经典的台词：人生就像抽奖，你不抽永远不会中奖。我今天站在这里的目的不是中奖，对我来说比结果更重要的是参与的过程。所以再次感谢各位领导、各位评委给我的锻炼机会，不管竞聘的结果怎样，我都会把今天作为新的起点，无论在哪个岗位，我都会继续兢兢业业地努力工作，与大家共创美好明天。

**竞聘报告篇二**

各位领导，各位同事：

我首先感谢大家对我的信任和支持，给我这个机会参加竞职演讲。

我叫，现年26岁，毕业于\*学校，现任，我竞聘的岗位是办公室主任。我之所以竞聘这个职位，是因为我具有以下几个优势：

一、具有较为全面的专业知识。自参加工作以来我始终不忘记读书，勤钻研、善思考、多研究，不断地丰富自己，提高自己。除了日常经常浏览各专业网站，了解专业信息外，还自学英语课程，以适应全球化发展。xx年还考取了计算机函授大专班，为今后公司自动化办公打下良好的基础。平时还阅读应用文写作方面的书籍以提高写作能力。

二、具有较为丰富的实践经验。1997年毕业后就在工作，1999年调入\*公司开始就一直从事办公室工作，深知办公室工作在公司中的地位、作用，知道办公室的职责、任务和规范、明白办公室工作人员所必备的素质和要求。尤其是xx年有机会在局办公室、学习活动办公室学习了一段时间，从中掌握了一些搞好办公室工作的方法、策略;后来通过到自来水公司办公室一段时间的锻炼，更是积累了丰富的实践经验，为回污水公司办公室工作打好了基础。

三、具有较强的工作能力。在日常生活和工作中注意不断培养自己的工作能力，在自来水公司办公室时，就以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，踏实干事，协助公司领导、办公室主任较出色地完成了劳动用工、宣传、信访接待、活动策划安排等工作，受到了一致好评。并多次被评为先进生产者、优秀团员。自任公司办公室副主任以来，更是发挥自己的特长，认真做好工程宣传、参谋决策、日常服务、沟通协调、信息传递等办公室工作，取得了一定的成绩。经过多年的学习和锻炼，自己的写作能力、组织协调能力、判断分析能力、领导部署能力都有了很大的提高，能胜任办公室工作。

四、具有较好的年龄优势。我们的公司很年轻，相对于29岁的平均年龄我还是有年轻的优势。是的，我还年轻，身体健康、精力旺盛、敬业精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作中去。 假若我能够竞争上岗，我打算从以下几个方面改进办公室工作，提高办公室档次：

一、科学规范地做好日常事务工作。办公室工作承担着××、人事、宣传报道、档案管理、接待、车辆管理等工作，是信息传递、政策落实、上下内外沟通的窗口和桥梁，是为公司各项工作起辅助作用的综合部门，既要承担琐碎的事务，又要参与政务，我将根据实际情况进行合理分工、合理调度，认真落实岗位责任制，确保办公室事务性工作井然有条。

二、搞好综合协调，提高办公效率。及时传达贯彻公司决策，加强督办检查，促进各项决策的落实。认真、科学地搞好领导与领导、科室与科室之间的沟通协调工作，避免互相扯皮、推委、出现工作空档，确保各方面通力合作、默契配合、步调一致、共同推进××事业发展。

三、当好参谋助手，服务企业。办公室所处的地位和她的职能、作用决定了其工作是服从性的，但是办公室工作的服从性不能与被动性划上等号，很多工作我想可以提前预测、主动开展，及时准确地掌握各方面的工作动态，及时向领导反馈各方面的信息，注重调查分析，主动为领导献计献策。并且要有创造性，在坚持和发扬好的传统的同时，还需要根据新的形势、新的任务不断探索办公室工作的新思路、新办法和新经验，但是增强工作创造性的同时必须注意办事到位而不越位，帮忙而不添乱，真正成为领导的参谋助手。

四、加强个人修养，练好基本功。从事办公室工作光荣而辛苦，需要有强烈的事业心和责任感，需要有较强的工作能力和工作艺术，我将不断地提高自身素质，积极向党组织靠拢，服从组织安排，以“”重要思想和xx大精神为指导，顾全大局，维护企业班子团结，调动办公室工作人员的积极性，团结办公室人员共同搞好工作，提高服务质量，力争在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在与人交往中凝聚合力。

各位领导，各位同事，在我演讲即将结束的时候，我想说：我有信心、有决心搞好公司办公室工作，与大家携手共创\*公司辉煌灿烂的明天。我更想说的是如果我在竞争中不能取胜，我仍将一如既往地努力工作，为公司奉献自已的微薄力量。谢谢。

**竞聘报告篇三**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!首先非常感谢能给我这次宝贵的竞聘机会，通过这次竞聘演讲锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想。

我叫，今年\*\*岁，本科学历，中共党员，现担任。 首先，我简单介绍一下自己的学习工作经历。

大学期间，主修，为了扩展思维、丰富知识面，利用业余休息时间又辅修了专业，并都取得毕业证书，同时担任过班级的文委、体委和组织委员，并组织过多项活动，大学时期的学习锻炼为我今后工作打下了坚实的基础。\*年大学毕业后进入工作，担任，主要参与了开发项目，并对产品做了大量的质量改进工作，\*\*年\*月担任，负责产品技术、质量工作，期间全权负责开发了，\*\*年\*月担任，担任以后全面负责各项管理工作。

多年来的产品技术开发和车间管理工作经历使我在各方面能力都得到了锻炼和提高，对于竞聘一职，我认为我还是具备基础条件和一定优势的。

一、工作作风踏实、认真负责，具有较强的业务水平和工作能力。

在不同的工作岗位上我始终兢兢业业、尽职尽责，担任\*期间，能够将技术理论与实践相结合，多次对操作工人进行培训指导，并深入装车现场解决各种质量问题。

近几年销售旺盛、产量年年攀升，车间的组织协调生产的压力非常大，作为车间主任我精心组织、充分挖潜，以身作则，深入一线带领广大职工加班加点生产，鼓舞员工的积极性，车间始终保持着高效率、快节奏的生产，圆满地完成了各项经营指标和生产任务。做好车间日常管理工作的同时集中精力致力于提高产品的质量水平，完成了多项工艺改进、技术革新项目。

二、勤于学习、善于思考，具有较强的开拓创新意识和适应能力。

车间是管理的综合体，涉及方方面面，制造部任何管理制度在车间的管理中都有所体现，所以5年来在车间主任的岗位上工作对我锻炼非常大，使我受益匪浅。特别是从\*车间调动到工作，两个车间的人员素质状况、作业环境、产品加工工艺等等反差极大，在\*\*车间一年半的工作锻炼中，各方面能力素质都得到了明显的锻炼和提高。\*年\*月到\*车间，很快适应车间环境、熟悉产品加工工艺，调整部门管理人员职责分工，对班组结构进行合理调整，制定完善管理制度、调整劳务费发放办法等。改善提升产品加工工艺条件，有计划、有步骤地提高现场管理水平。一年半的时间里我过的非常充实，遇到问题、积极思考、找出最佳方案、解决问题,车间整体进步明显。锻炼意志、提高能力的同时我也收获了信心，我享受克服困难、解决问题带来的喜悦!

三、具有较全面的组织、沟通协调工作的能力及团队协作精神。

在担任\*期间，忙好车间日常管理工作的同时在5个月的时间内完成了开发项目。开发周期短有两个原因：一方面我对产品结构尺寸做了很多改动，使得产品的核心部件这就大大缩短了开发周期;另一方面组织协调工作得力，厂内紧密协调技术、生产等部门，厂外与沟通协调，所以开发项目始终高效率运行，得以顺利短期内完成。

日常工作中，我老老实实做人、实实在在做事，工作主动、与各部门协调沟通、工作配合都很愉快，与同事相处融洽。我认为年轻人主动多忙一些活没有坏处，如果遇事推诿扯皮、推卸责任，时间长了，你失掉的不仅是责任更是他人对你的信任!工作的协调配合中我不计较个人得失，可以做出让步，但有一个原则：一切为了企业的利益，只要工作能够顺利进行。

通过多年的工作实践，我认识到团队协作的重要性，每个人只有在团队的统一协调下紧密配合，才能取得更大的成功!作为，我能够真诚待人、与人坦诚交流，将车间管理人员紧密团结在一起，形成一支具有凝聚力、战斗力的团队!遇到问题、集思广益，采纳最合理的办法。功劳是大家的，责任有我担当。我们始终团结一致、紧密配合，确保车间各项工作稳步推进!

不足：岗位接触面的局限性，缺乏科室系统管理的经验，所以渴望到更广阔的平台锻炼自己、充实自己。

如果我有幸竞聘上岗,我将尽快适应环境，发挥自己的优势和特长，充实自己相应岗位的责任和技能,我有信心能尽快胜任岗位。 反之，我将一如既往地在目前岗位上尽心、尽力、尽职，踏踏实实工作，不断完善自我、超越自我，为企业的发展贡献自己的力量!

谢谢大家!

**竞聘报告篇四**

尊敬的各位领导各位同事：

二十八年里能做些什么?二十八年，一个呱呱坠地的孩子可在成长为铁骨铮铮的小伙，一个初步发展的公司可以建设成如日中天的集团，而我--一个力求奉献、积极进取的十七岁小伙，在我公司历经二十八后后，在面对四十而立五十知天命的年龄，依然可以向大家豪放一句“凭谁问，廉颇老矣，尚能饭否?”

人说“人生难得几回搏，此时不搏何时搏”这次应征的机会让我们盼了十年，而突然来到在我眼前时，我变得有点激动，这份激动来自于积淀多时的努力，来自于各领导的鼓励，来自于各位同事的支持与帮助，在此我感谢公司感谢各位领导给我的这次应聘的机会，让我们求得机遇，争得荣誉!

我叫某某，现在是办公室科员。入司二十八年，我先后在设备科、自营科、管理科、办公室等七个科室工作过。虽然单位实际也就8个科室，我服务了七个，貌似有“乱跳”之嫌，但我认为这倒让我比别人增加了不可多得的阅历。我具有开拓精神，愿意做富有挑战性的工作，而这恰恰迎合了新组建的科室挑战工作。近几年，我因需要调到办公室工作，处处以公司发展为目标，以领导指挥为核心，竭尽心力，完全服从，把好采购关，质量关，卫生关，节约关，努力为大家服务，受到职工好评，取得了比较理想的成绩。此次，我要竞争的岗位是设备科副科长。主要有如下优势：

一、热爱本岗位工作。曾强调，兴趣是的老师。因为有了兴趣才会产生更强的职业热情，激发工作灵感。本人对电气，机械，汽车驾驶与维修，都特别感兴趣，因此对设备科的工作特别热爱，总希望自己可以凭一腔热血，为我公司设备工作贡献一份力量。

二、群众基础牢固，综合素质较高。经过多年来的锻炼，本人文字得到了长久的锻炼，目前能起草文稿，文字水平、口头表达能力较强，可以为领导分忧。由于前期公司的安排，我工作过的部门多，接触范围广，利于和其他部门沟通和协作，具有较强的组织领导和综合协调能力。

三、对设备工作有很熟悉。作为一名设备科干部，相对于其它员工，更要掌握技术，本人曾在设备科工作过6年多，就算期间在别科室工作，依然保持对设备的关注，因此一直以来对目前设备科的各种情况非常了解熟悉，工作起来不陌生，另外与现在设备科的同志们绝大多数都是原来在一起工作过的老同志，配合起来可以说是驾轻就熟。

四、本人精通电气方面等有关技术。作为副科，平时要带领全科同志对商场的各种电气，照明，线路的使用，检修，更换等工作。而我在设备科做过电工维修工作，考取过电工证，还参加过高压电工值班，对电气方面技术比较了解。同时在机械方面我也很熟知，汽车驾驶与维修方面目前我已达到技师水平。

各位领导，各位同事，如果此次我有幸竞聘成功，我也制定了一套行而有效的方法拓展我的工作，主要从以下几方面努力：

一加强安全工作。目前商场有的设备陈旧，线路老化。在这种情况下，就得提高人的主观能动性，加强管理。我们要“死看死守”，具体建立起“定时，定人，定则”的三定巡查和两登记制度。

二是努力解决冬季商场寒冷问题。在冬天到来时，商场寒冷，如果顾客感到照顾不周，也会影响对我商场评判，我计划可以安装上新的封闭铁门，再利用铁门招商做广告等方法解决这个问题。

三加强对外施工工作。利用课内技术力量，利用业余时间，走出去承揽一些中小工程，增加收入，集体与个人按比例分成。

各位领导、各位评委，我已作好了准备，接受你们的评判，在未来的日子里，我将继续发挥我的优势，以自己的一腔热血奉献给公司，奉献给大家。此刻，请你们伸出赞成之手，给我一份信任，我将还你们一份精彩。谢谢!

国内专业代写毕业论文、发表论文门户网，代写毕业论文，代写职称论文，论文发表]

声明：1、本站部分参考范文来自网上共享资源及期刊杂志，转载本文并不代表本站同意作者观点，仅提供给客户借鉴，版权归作者所有。2、如果参考范文侵犯了您的版权或有损您的利益，请联系我们，我们立即撤下您的范文。3、任何人通过本站获得的参考范文，因版权问题而引起的纠纷，都和本站无关。4、想获得有版权的文稿，请找本站专家代笔。

**竞聘报告篇五**

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好!

首先感谢领导提供了这样一个机会，也感谢同事们在工作中对我的信任和支持。首先请允许我做一个自我介绍，我叫，是来自内导部一名员工，今年28岁，20xx年加入我们公司，所以今天我要竟聘的岗位是内导部经理。我个人认为，一次竞聘不仅是一次展示自我、认识自己的机遇，更是一次相互学习、相互交流的机会。

今天我竞聘的岗位是内导部经理。我清楚地认识到，要成为一名合格的经理不容易，做为一个部门的负责人，不仅要有实干精神，还要善于谋略;不仅要熟悉本单位的业务，还需要有广博的知识;不仅要有高超的组织管理水平，而且还需要有良好的人际沟通能力。我之所以要竞聘这个岗位，是因为我觉得我完全有能力胜任这项工作。因为我认为自己具备以下几个方面的有利条件：

1、本人具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。做为领导，必须先做好人。一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则是危险品。

2、目前的内导部发展迅速，已经是我们景区一个至关重要的部门。我来景区已经六年了，对景区的工作已经工作人员都比较熟悉，我坚信在我和全体内导部同仁的共同努力之下，肯定能协调好与部门之间的关系，把内导部的工作向纵深方向发展。

3、我有饱满的工作热情。我将用百分之百的热情投入到工作当中去，让景区的业绩更上一层楼。

目前，我认为咱们景区内导部的工作主要有以下几点不足：

1、内导的工作不够规范化、专业化。虽然内导的工作讲究要有自己风格，但是好的东西可以总结出来在部门进行推广，内导也可以有自己的讲解风格，但也不能随心所欲，偷工减料，影响景区形象。所以一定要有一个量化的标准。

2、内导人员对部分商品售卖的积极性不高。景区商品售卖的好坏直接关系景区的利益，内导是第一个与游客接触，也是最容易和游客信任的一个群体。所以一定要提高内导人员对商品售卖的积极性和参与度，从而促进景区商品的售卖。

3、内导的业务知识、服务意识和服务态度还有待于提高。 如果能够得到领导和同志们的信任，在这次竞聘中我能有幸当选的话，我将会从以下三个方面着手工作：

第一、开拓发展。小平同志曾经说过：“发展才是硬道理。”我们要从发展入手，

第二 提升服务。树立以游客为中心，全心全意为游客服务的经营理念。对内导部人员定期进行培训，通过培训提高服务意识，改变服务观念，提升景区形象，力争让每一个客户高兴而来，满意而归。另外，要处理好重大投诉事件。每一次投诉，都是对我们工作的监督和鞭策，一定要按照公司的制度，在规定的时间内处理完毕，不躲避、不推诿。给游客一个满意的答复。

第三 加强管理。没有科学的、规范的管理企业就不会有生机，不会有活力。因此，要切实加强部门内部管理，进一步完善规章制度和培训计划，加强纪律监督，定期组织学习和培训，提高所有工作人员的业务水平，加大考核力度。使每个员工都做到纪律严明，形象良好，谈吐适度，为景区创造更加完美的形象，使我们内导部成为一个更加团结，更具战斗力的一个集体。

空谈误事，实干兴邦。我虽然没有什么豪言壮语，也没有什么搏大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的分公司经理。

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

“给我一次机会，我将还您十分精彩!”这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。最后，祝大家身体康健、万事顺随!祝愿我们景区明天会更好!

谢谢大家!

**竞聘报告篇六**

如果我这次应聘成功，我将达到以下几个目标，一是保证市场份额和核心市场的占有，通过合理的营销策划、市场应对措施及管理手段来确保我公司在当地移动市场的服务与业务双;二是在管理工作中继续推行三级考核管理办法，在市公司原有的考核办法基础上，继续在服务管理、营销渠道管理等方面进行细化考核，促进公司整体管理水平的提高;三是加强员工队伍建设，鼓励员工参加业务技能培训和学历再教育，促进员工队伍整体素质的再提高。

由于明年的市场形势更趋于复杂化，现将主要工作思路、具体措施和预期效果陈述如下：

xx年移动市场将形成三家运营企业角逐市场的局面，133、小灵通为抢占市场，必然会加剧价格战，对明年的移动市场必将造成较强的冲击，受国家资费政策的影响和目前市场消费能力的限制，我公司明年低端市场的开发将遇到前所未有的阻力。在不断的市场竞争中，我们如何适应今后的市场、稳定客户群、不断增强业务收入已成为下一步的工作重点。

应对措施

(一)在管理方式、人员组合方面作出合理的调整，增强营销、服务队伍的建设，结合当地市场实际，灵活运用各项政策，(二)加强员工素质教育，培养营销骨干力量，提倡团结拼搏、无私奉献、团队合作的精神，提高员工的综合素质，树立良好、亲和的企业形象，增强企业的竞争力。同时发挥客服人员的主动服务、上门服务精神，围绕客户需求，提供优质服务，提高客户的忠诚度，切实提高整体服务质量;

(三)密切关注市场动态，采取灵活有效的市场对策，减少客户离网率，及时全面掌握市场动态，增强快速应变能力，保证市场份额的占领;随着竞争对手在推广133方面政策优惠幅度的不断增大及其用户的不断增多，133即将从推广初期步入成长期，其用户群将高速增长。作为中国移动，不可能完全阻止其发展，在这个关键时期，我们应保持头脑清醒，认真思考、衡量得失，制定切实有效的应对策略，尽量促使竞争对手减缓发展速度，既要保持与之相比的发展优势，又要确保成本的低投入，这样才能在竞争中保持不败之地。

个人方面

在今后的工作中，还应加强自身业务学习，不断提高自身素质。如果竞聘成功，我将在干好本职工作的同时，积极配合经理的工作，加强与领导和员工的沟通，虚心接受员工批评和建议，努力提高自身管理水平。我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应新的工作岗位，我会积极向老同志学习好的管理经验，我一定能早日克服自身不足，成为一名合格的管理人员。

**竞聘报告篇七**

各位领导、各位同事：

时值春暖花开、万物复苏之际，随着\*集团公司机构和人事制度改革的全面推进，\*人在新的一年迎来了新的机遇和挑战。今天，我走上竞职演讲台，心中百感交集，一是荣幸自己赶上了挑战自我、展示自我的大好时机;二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任。

我叫，现年\*\*岁，毕业于\*学院财会专业，本科学历，通过全国会计专业技术资格考试取得会计师职称。我竞聘的岗位是\*公司主办会计。我觉得这次竞争对我个人来说不仅是一次机遇，更重要的是一次难得的学习和锻炼的机会。

我参加这个岗位的竞聘，有×个有利的条件：

一是我具备相关的专业知识知识，有较为丰富的的工作经验，熟悉\*公司的具体情况。我从事财务工作已经8年，于\*\*年1月进入\*有限公司，见证了\*公司成立、发展、壮大，到目前相对稳定的全过程。进入\*公司5年来，我先后担任过出纳、库房、会计等工作，特别是在兼任库管工作期间，熟悉、了解了与计算机相关的软、硬件及网络产品，为我以后从事it这个新兴行业的会计核算工作打下了一个良好的基础。

一套服务器要配两个热插拨硬盘，一套公司数据库软件要配一张使用证书，这些都是我在实际工作中积累的经验，由于计算机产品更新换代的时间太快，哪些产品库存时间太长，已经逐渐被市场淘汰，需要及时低价处理，那些产品已经积压报废不能使用，我都能够做到心中有数，并及时向营销部门及公司领导提出合理化建议，使公司损失减少到最低。

二是有较强的工作能力。大家都知道，会计按其报告的对象不同，又分为财务会计和管理会计，财务会计主要向企业外部关系人提供有关企业财务状况、经营成果和资金变动情况等有关信息;管理会计主要侧重于向企业经营者和内部管理者提供经营规划、经营管理、预测决策所需相关信息。财务会计侧重于过去信息，为有关各方提供所需数据;管理会计侧重于未来信息，为内部管理部门提供数据。

作为\*公司主办会计，在生产力发达、管理水平较高的今天，记账、算账、报账已经远远不能满足经济管理的需要，发挥会计的预测经济前景、参与经济决策、评价经营业绩等作用便成为会计的一项重要功能。因此，对于财务人员的工作能力提出了更高的要求，那就是作为企业财务管理人员必须立足企业自身经济特点，充分考虑宏观经济环境的影响，科学地进行财务决策、加强企业内部财务预算管理，为保证企业生产经营的顺畅进行与货币资源的充分利用，获取经济效益发挥主导作用。

在实际工作中，我不仅能够严格执行相关法律法规、严格按照《\*集团财务管理制度》的要求，准确无误记录每一笔经济业务，如实反映企业财务状况和经营成果，依法计算缴纳国家税收，在国家政策允许的范围内为企业合理规避税收，并能够接受税务机关及审计部门的检查监督;加强预算管理，严格按照预算管理的要求，将企业费用控制在预算以内;同时能够当好领导参谋，参与企业生产经营活动，及时提供参考建议，促进改善经营管理，降低成本，提高企业经济效益。

三是：熟练运用计算机和网络的能力是我的一个优势。现代社会是信息化的社会，中国已加入wto，在市场日益竞争激烈的环境下，信息化是现代企业管理科学化的重要基础，

最后。我很希望能得到大家的支持，给我一个施展才华的舞台，实现工作设想的机会。面对竞争，我也会坦然接受成败。我会充满信心，立足本职，倍加努力，迎接下一个挑战。

**竞聘报告篇八**

各位领导、各位同事：

大家好！

感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会！为了响应人事制度改革的召唤，按照竞职方案，我符合支行行长职务。我现年××岁，（……介绍）。

我的优势：一是工作经历丰富。参加工作以来，我先后任过、……等职，积累了较为丰富的实践经验。二是改革面前有股“闯劲”。我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入。多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮助，造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，胸怀宽广，谦让容人，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的责任心。在关键时候，我从不缩头缩尾，有一种敢闯、敢作、敢为的精神。三是业务方面有股“钻劲”。在长期的银行工作中，我干过×年的，干过×年的，无论是在业务学习中，还是在业务管理上，我都坚持走到哪里就学到哪里，向老领导学习，向专家们学习，向同志们学习，向实践学习，以肯于钻研的学习精神，不给自己留疑问，无愧于领导和同志们的理解和信任。我还主动为自己“充电”，较为系统地学习了银行管理、经济管理、计算机和英语等方面的知识。我感到自己在业务工作中积累了一套较为成熟的思路与方法，在管理和改革中也有自己的见解和方法。

如果有幸得到各位领导和同志们的信任和支持，我将迅速找准自己的位置，尽快进入角色，认真履行责。

一、率先垂范。“村看村，户看户，群众看干部”。作为基层行的领头雁，支行行长的一言一行都会在职工中产生不同的影响。因此，要尤其注重自身的修养，以身作则。要有坚定的政治立场、较深的理论修养、较高的业务素质，要廉洁自律、勤政为民；要正直诚实，吃苦耐劳；要以实际行动和高尚的品格为全行员工树立榜样，引导全行员工开拓进取。

二、“抓大放小”。“抓大”，即抓住全行的中心工作和主要工作，抓住关键问题和主要矛盾，突出重点；“放小”，即将日常性、事务性、执行性的工作交与副职、相关部门和人员，充分发挥副职和中层骨干的作用。“抓大放小”可将行长从繁杂的日常事务中解脱出来，集中精力致力于全行重大问题的决策和处理。同时还可以充实副职工作，锻炼中层干部和普通员工，给他们以施展才华的机会，激发职工的工作创造性。

三、自我激励。在市场经济体制下，自觉地杜绝拜金主义、享乐主义，攀比心态。工作上加大干劲，生活上多些“约束”。随时了解掌握职工的思想动态，对先进优秀的员工要树典型、立榜样，扩大影响，激发被表彰者内心的自豪感，从而促使其向更先进的行列迈进。其二要营造公平、民主、和谐、择优的工作环境，建立“能者上、平者让、庸者下”的用人机制，努力改善和提高员工的福利待遇，让员工在自己的工作中有发言权，从而激发员工的主人翁意识和集体归属感。

四、尊重员工的人格。具体做好三个方面：一是作职工的贴心人。人与人之间最宝贵的是相互理解、尊重和信任。要从感情上走近员工，经常深入其中沟通、联络、了解他们所想、所需、所求。要以生活上的关心换得工作上的安心，以促膝交心换得彼此知心，以诚心换得员工爱心。要广泛征求和取得员工的意见和建议，诚恳接受员工的批评与监督，要让员工觉得在你手下工作有安全感，不会因说真话、提意见而被另眼看待。二是正确把握鼓励与批评。任何时候都不伤害职工的自尊心。对完成任务、工作有起色的员工，及时给予肯定，增强其自信心；对因非主观原因造成失败的员工，不要求全责备，要鼓励，让他感到领导对他的工作是理解和支持的；对确因主观原因使工作受到损失的员工，批评要有节制，重在思想疏导，不能不分场合、对象，采用有损其自尊心的语言和语气，要让员工认识到自身的错误而又不背上思想包袱。三是坚持正确的用人原则。坚持任人唯贤，反对任人唯亲、拉帮结派；选拔任用于部要看主流，不一叶障目，要重用群众公认、有工作实绩、为民说话的干部。

五、加强学习。学习的内容主要三方面：一是学习金融知识，针对自己不足之处，刻苦钻研，通过自学、函授等方式加强金融基本知识学习，积极研究金融政策，正确把握我国金融改革发展动向，提高自己专业知识水平，把自己培养成真正的银行家；二是学习相关知识，金融是特殊行业。凡是经济领域范围的部门知识都要有一定了解，主要包括税收、财政、法律法规、市场经济、电脑基础知识等，提高自己综合素质。三是学习政治理论，马克思哲学知识，提高自己政治觉悟，政治敏锐性和思想境界。通过学习，不断促进自己政治素质。

各位领导、同志们，上述几点是我对支行工作的思考，只要我能聘上，我会为此卖力。但假如我竞聘不上，也请领导和同志们放心，我会一如既往地干好本职工作，为公司的发展添砖加瓦，积极工作。

谢谢！

**竞聘报告篇九**

各位领导、各位同事：

大家好!

今天我怀着无比激动的心情，来竞聘一采队班组长一职。首先我为我能够工作在xx煤矿的大家庭里感到十分荣幸，同时要感谢矿委领导给予我们这次锻炼和提高自己的机会。此次竞聘，我主要是为了响应制度改革的召唤，积极实现自己的人生价值，为阳城的发展奉献自己的能力和热情。

我认为，竞聘一采队班组长，我有如下四个方面优势：

一、较为丰富的管理工作经验。来竞聘之前，我在一采队工作，担任经采队骨干，掌握了基本的管理知识和经验，得到了大家的信任和好评。

二、良好的思想政治素质。良好的思想政治素质和职业道德，是指导我们工作的动力和指南。作为一名管理人员，工作中，我尽心尽力，尽职尽责，及时将发现的问题积极主动地与上级领导沟通，确保采面安全生产。自去年以来，共发现一般问题 24 次，未发生一起安全事故。

三、勤奋好学、持之以恒。凭着不懈努力，20xx年底我考取了班组长资格证书并在20xx年5月份去的煤矿中级资格证书。

四、以身作则，树我站良好形象。我在工作中与职工打成一片，不粗口白话，视矿工为兄弟，经常与职工做思想工作。

俗话说：“没有落后的员工，只有落后的领导。”班组是企业最小的细胞，班长也是企业最小的“领导”。班组长是班组的代言人。一个班组没有一个好班长，就形成不了团结、和谐的战斗集体;上级的各项指令、任务就不会有力地贯彻执行;在工作、生活中的疑难问题就无人去解决。班长是班组建设的组织者。要带出一支有理想、有道德、有文化、有纪律的员工队伍，就要靠班长来组织实施。 针对当前班组管理存在的问题和不足，要实现由过去的“被动型、滞后型、服从型、应付型、矛盾型”向“安全型、学习型、创新型、效益型、和谐型”的转变，我认为要从以下几个方面下功夫：

一、加强班组文化建设，打造巾帼文明示范岗。首先，深入开展“百日安全无事故”活动。其次，以“提高岗位技能、礼貌用语”为口号，争当岗位技术能手。最后，以“创建标准化工程”为主线，把班组力量凝聚起来，把队伍素质强化起来，把单位形象树立起来，把班长职能、作用发挥起来。

二、班组长要发挥好组织协调作用。任何工作都需要班长与班员周密协调、密切配合，才能凝心聚力、整体推进。因而班组长必须具备良好的组织协调能力，该管的事情要切实负起责任，该及时处理的事情决不拖延，该本班组管的事情决不拖泥带水。

三、班组长要技术全面，业务精通，并能以身作则。班组长应善于学习，不断提高。小事不让领导操心，大事做好领导助手。要做到“一专多能”，在管理上敢说敢管敢当，在业务上又很精通。这样才能发挥班长的表率作用和做好领头人。

四、班组长要勤交流、多沟通，作风民主，善待每一名班组成员，营造和谐气氛。做为一名班长，只有通过交流才能了解班员更多真实的想法，多去关注、关心他们的困难。用实际行动关爱班组成员，不仅要关心班员的工作，更要关心她们的生活。要让班员感受到班长的作用，就是要让班员认识你，感受到你的存在，感受到你作为一名班长在为她们解决困难。这样，班长的作用才能发挥出来，班员有什么困难也会想到你。当然，在班组管理过程中，时不时也会发生一些矛盾，这时需要班长用公平、公正和真诚的态度去沟通、交流，最终化解矛盾，拉近班长与班员的距离。

五、班组长要严要求、抓管理，班组定制度要务实管用。俗话说，没有规矩，不成方圆。一个班组没有规章制度，就没有约束机制，就形成不了班组文化。要建立一套科学、完善、与时俱进的职能、岗位职责分工、工作流程以及班组工作标准和奖罚制度。同时，要确保制度和标准是规范的，实施过程是可行的，班组成员是认可的。只有这样，才能保证整个管理制度体系运作规范。

六、班组长要严格执行规章制度。在班组长日常管理中，首先要严格要求自己。其次，要敢管，不怕得罪人。

七、班组长要善于总结经验教训。不反思工作中的疏漏，就不能创新发展。不总结教训，就不能发展前进。

无论这次竞聘的结果如何，我都将坦然面对，扬长补短，全面履行好岗位职责，决不辜负领导的信任和姐妹们的厚爱!

以上是我的竞聘报告，敬请各位领导、同事批评帮助!

**竞聘报告篇十**

尊敬的各位领导、各位老师:

首先我感谢领导和同事们的信任和支持，给了我这次公平竞争的机会。我叫江月知秋，33岁。护理大专学历，主管护师职称。现任三病区责任护士兼科带教老师。今天我竞聘的岗位是icu副护士长。赵传有一首歌唱道:我很丑，但我很温柔。今天我想对大家说:我很平凡，但我很充实!当然打铁还须自身硬，我认为我具备以下优势竞聘icu副护士长。

我叫，28岁，本科学历，护师职称，现工作于我院心内一科，自参加工作以来，一直严格要求自己，对工作任劳任怨，无怨无悔，得到了科室领导和病人的一致好评，并取得了一定的成绩，这次之所以参加护士长人才库的竞选，是因为我有以下几方面的有利条件:

一、热爱护理事业，工作积极认真。自20xx年参加工作以来，我能积极响应医院的号召，参加医院组织的各项活动，任我院礼仪组成员以来，多次组织并参与我院新员工的礼仪培训，参加我院举行的一些大型活动，提升了我院护士的群体形象，展现了我院护士的风采，并在20xx—20xx年护理示范岗位能手创建活动中，被评为“礼仪服务明星岗位能手”。另外作为我院护理技能操作组的一名成员，担负着我院护士的技能操作培训和考核的重任，每个季度一次的护理技能培训和考核，我都能和操作组的每一位老师认真组织，为提升我院护士的操作技能水平、保证护理安全，贡献出自己的一份力量。

二、服从领导安排，工作任劳任怨。在平常的工作中积极协助护士长做好病房管理工作，自我院开展优质护理服务以来，服从护理部领导和护士长的安排，积极响应医院的号召，充分调动下级护士的积极性，带领下级护士做好病人的基础护理和专科护理，把优质服务作为我们的天职和本分，真正做到“把护士还给病人”，把制度承诺从墙上“请”下来，让优质服务从文件中“走”出来，变被动服务为主动服务，我们经常深入到病房了解病人的心理，了解病人的需求，改善护患关系，通过我们具体的行动，让病人真正的感受到我们的优质服务，品味出优质的所在，经过一段时间优质护理服务的开展，我们科室患者的满意度明显提高了，患者表扬信明显增多了。

三、具有较强的组织和协调能力:自20xx年担任我院内科团支部书记以来，为团组织的活动出谋划策，组织内科职工参与“歌唱比赛”和“演讲比赛”，并组织内科支部成员组成“护士节约在行动小组”

如果能够得到领导和同志们的信任，有幸成为护士长后备人才库的一员，我将从以下几个方面做好以后的工作:

一、提升自己的整体素质，加强理论知识和专科知识的学习.不断提升自己的业务水平，使自己成为一面旗帜。

二、提高自己的沟通协调能力，努力协调好医护、护护、护患之间的关系，使以后的护理工作开展起来更加的得心应手。

三、协助护士长做好病房管理工作，把护理安全放在工作的首位，防范和减少护理差错。做好护理安全应从以下两个方面做起:1、掌握病人的病情，只有熟悉了病人的病情，护理起来才能有的放矢，2、做好与患者的沟通，取得患者的信任。使患者流露出真实的想法，及时发现安全隐患。

四、积极准备创三甲，医院等级评审是我们医院下一步工作的重点之一，也是护理工作重点之一，在护士长的领导下，我会和大家一起对照标准精心准备，尽职尽责，全力以赴做好各项工作，迎接上级的检验，为医院的发展尽自己的一份绵薄之力!五、协助护士长继续做好优质护理服务，我院的优质护理服务虽然取得了一定的成效，但仅仅只是开局，下一步的工作中，我们要更加努力，从根本上，改革临床护理服务模式，从长远上，提升护士素质和专业能力，充分调动护士工作积极性，紧紧围绕着以病人为中心的主线，实行责任制整体护理，为患者提供全程、全面专业人性化的优质护理服务。

今天，我站在这里，作为这次竞聘上岗的积极参与者，我当然希望在竞争中获得成功。但是，我也绝不回避失败。我信奉“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”，是金子总会闪光!只要努力了，过程本身就足够美丽!我的演讲完了，谢谢大家!

**竞聘报告篇十一**

尊敬的领导、评委、在座的各位同事：

大家好！

听，春的脚步近了，万物复苏，呈现勃勃生机。看，我行股改正在紧锣密鼓进行着，支行人事改革大幕已悄然拉开，一个公开、公平、公正的竞争平台在我们面前展现。风好正是扬帆时，今天，我拟竞聘的岗位是分理处大堂客户经理。我叫，现年\*\*岁，学历函授本科，19xx年入行，先后在\*\*办事处、中心储蓄所、支行办公室、分理处，历经银行通讯员、综合柜员、国际业务、办公室文秘、分理处大堂客户经理、市分行直聘客户经理等多岗位锻炼。曾获“青年岗位能手”和“\*\*市先进工作者”等多项荣誉。

面对拟竞聘的岗位，我想自身有如下优势：第一：有饱满的工作热情，娴熟的业务技能作支撑。\*年\*月至\*\*月间，我服从组织安排，走上分理处大堂客户经理这个岗位，在这个平凡的岗位上满怀热情地工作着。十四年的多岗位磨练，也练就了我娴熟的业务能，无论是传统业务，还是新兴业务，力求做到懂原理，会操作，善营销。

第二：有良好的个人形象，文明的言谈举止作支撑。大堂客户经理是我行营业网点的形象大使，在与客户交往中表现出的交际风度及言谈举止，代表着工行的形象，因而良好的个人形象、文明的言谈举止必不可缺。

第三：有强烈的事业心，严谨的工作作风作支撑。由于我曾在办公室从事过文字工作，从而养成了爱思考，勤动笔的习惯，在分理处大堂客户经理这个岗位上，我常结合岗位实际，围绕优质文明服务、产品营销等主题书写了很多建言性文章，其中绝大部分为《\*人》、省市分行网讯所刊用。尊敬的各位领导、评委及各位同事，如果我有幸再次走上分理处大堂客户经理这个工作岗位，我将继续紧紧围绕支行各项中心工作，当好分理处主任的得力助手，敬业爱岗，力争百尺竿头更进一步。

首先是继续加强学习，提升服务素质。既要学习经济、金融知识，又要学习银行各项业务；既要精于传统业务，又要学习新兴业务。只有不断加强学习，才能紧跟业务发展步伐，才能为客户提供更多更好全方位、个性化的金融服务。

其次是继续当好“六大员”。即业务引导员、营销宣传员、环境清洁员、服务监督员、矛盾调解员、安全检查员，确保客户在本网点顺心、舒心、开心享受各项金融服务。

第三是继续做到“四勤”。即引导客户办理业务时腿勤，年老体弱出手相助手勤，分析客户需求脑勤，答疑营销口勤。四是工作中力求“三好”，即眼好、耳好、口才好。眼好就是要在平时工作中善于观察事物，相机行事，如看到有人在利率牌前议论，可上前营销我行免税教育储蓄。耳好，就是要在工作中随时注意倾听客户在办理业务中的所谈所议，听到不和谐的声音，要及时上前沟通，化解矛盾，解决问题。口才好，则能更好营销我行各项金融产品。五是立足岗位，积极营销。大堂客户经理职责归根结蒂就是服务客户，促进营销。因而，我将充分利用大堂客户经理这一银行联系客户的“桥头堡”。与广大客户交朋友，识别优质客户，积极营销我行各项金融产品。

尊敬的各位领导、评委及各位同事，如果我有幸竞聘上这个岗位，我将脚踏实地做人，兢兢业业做事，为支行美好的明天勤奋工作，为我们这个共同的家园贡献自己的力量。谢谢大家！

**竞聘报告篇十二**

尊敬的各位领导：

大家好！

首先感谢我们x公司给了我这次竞聘的机会。竞聘专业技术职务是助理工程师。我叫，来自xx厂，现从事机电技术以及化工技术方面的工作。我与20xx年毕业于x大学，所学专业是机械设计制造及其自动化，20xx年7月来到xx集团这个大家庭工作，经过集团公司一年的轮岗实习，于20xx年7月底来到咱们公司工作。

这次竞聘对我个人是一个重要的激励和挑战。此次竞争，无论成功与否，我都将一如既往的兢兢业业工作，干好自己的本职工作。

在xx集团这个大家庭工作的三年多的时间当中，我也积累了不少的工作经验，在这次的竞聘中，我感觉自己具备以下优势：

1、经过在集团公司一年时间的实实在在的历炼，使我对神火这个大家庭有了清晰的认识，先后在xx公司和xx公司实习，对整个铝业公司的产品结构比较熟悉，生产工艺流程有一定程度的认识，例如，电解车间生产使用的阳极钢爪，就是咱们二机厂生产的。可以这么说，从生产阳极钢爪到电解车间成品使用，这整个过程都比较熟悉，二机厂生产的阳极钢爪、碳素公司生产的炭块到铝厂阳极铸造车间利用铁水浇铸在阳极碳碗内与导杆连接，运输到电解车间使用。通过在集团一年的历炼，使我对部分产品不光知其然，并且知其所以然。整个轮岗期间跨度很大，来到新利达公司后在广度的基础上向深度发展。这也是轮岗的最大收获。

2、我在基层锻炼时间比较长，使我有机会接触到更多的产品结构、生产工艺流程，生产过程中产品出现问题了如何控制，实践经验比较多，另外，电焊和气割熟练使用，可以根据项目整改以及技术改造，独立绘图、独立操作，真正做到自行设计、自行制造、自行生产的格局，实践是检验真理的唯一标准，宝剑锋从磨砺出 梅花香自苦寒来，经过在基层一线较长时间的锻炼，使我的思路更加清晰了，头脑更加开阔了。最重要的是独立做事、独立思考的能力大大提高了。

3、理论知识比较扎实，在大学期间受到过机械专业系统的学习，另外辅修了有机化学和无机化学等化工课程，对化工知识有一定程度的知识储备，为我在综合一厂从事树脂锚杆锚固剂技术生产打下了奠定了坚实的基础，事实证明，艺不压身，如果不是大学阶段辅修了化工方面的课程，从事现在的工作也许还得从头学起。系统的机械知识、扎实的理论基础、较长时间的基层一线的锻炼、以及化工方面知识的储备，为我在综合一厂顺利开展工作奠定了坚实的基础。

4、善于宣传本单位、扑捉本单位有价值的信息，诸如本单位的先进事迹、模范典型以及改革发展和技术改造，好的规章制度，班组创建先进经验，工作之余，通过笔端，把作品发表在公司刊物上。对宣传本单位起到了点睛画龙的作用，为本单位的文明创建奠定了坚实理论基础。

5、我有一颗热爱公司、热爱本职工作的强烈的事业心和责任感无论做什么事情都应怀揣一颗爱心；我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

最后、如果我竞聘成功了，在今后的工作中，我会更加进一步加强自身业务学习，不断提高个人素质。我想只要有强烈的工作责任心和事业心，我会尽快适应这个岗位的。

谢谢大家！

**竞聘报告篇十三**

尊敬的各位领导，各位同事：

大家下午好!

首先做一下自我介绍，我叫，今年xx岁，未婚。来公司已经有7个月的时间了，对咱们公司也已经有了初步的了解，现参加本次办公室岗位的竞聘。

自上次开会x老师布置办公室岗位竟聘以来，我仔细考虑了很长时间，认为我有能力胜任这份工作，因为我大学毕业后曾做过很长一段时间的律师助理工作，有较多的办公室经验，相信自己能够很好的协助领导的日常工作。本人性格开朗，待人真诚，能够用真诚的微笑去对待领导和同事，有句话说的很好：态度决定成败。我觉得自己的心态比较好，有较强的责任心，能在工作中做到不骄不躁，把全部的热情投入到工作中。

首先我会做到很好的整理收集处理中心文件及各项通知信息，及时提醒制片人。每周一按时交送节目播报表，节目预告，并认真审查送交的内容及播出时间。按时拿收视率与等级单，及时提醒制片人或主编每周二的例会。认真负责栏目新广告的送审及审核、播出。整理保管栏�咳嗽毙畔⒆柿希谀课母澹恰⒃じ婕伪鐾ㄑ斗绞剑⒒嵩诿恐芪逯鞍驯局芤コ龅募伪隽捣绞搅粼诎旃仪缴希奖愦蠹也檠h险娓涸鹜ㄖ改康拿看位嵋椋⒏涸鸬忝┑焦ぷ鳌＜笆笔辗⒗改啃偶h险姹9懿コ龃⒛复褂玫羌羌盎厥铡8涸鸾枳柿洗⒈9埽笆惫榛沟热粘9ぷ鳌2⒛芗笆钡奈ぐ旃一肪车恼嗪桶旃枋┑恼j褂谩�

其次我认为办公室的工作不应局限在以上的日常工作之中。还应该主动承担更多的责任，事事以栏目为中心，为领导和同事更好的服务。主要包括：主动协助制片人和主编安排拍摄行程，搞好同事之间的团结，积极参与中心的各项活动等等

还有更重要的一点在于办公室人员要有全心全意为栏目服好务的精神，要努力创造一个完善的办公室氛围和工作环境，使同事们在工作的时候顺手顺心，在单位有一种在家的感觉，达到乡约是我家，人人都爱它的境界。

最后我会做到各项工作以维护栏目形象为出发点，处处以栏目工作为重，学习过程当中随时向主编和制片人汇报，有不明白的地方随时向领导请示，希望各位领导和同事随时指出我工作当中的缺点和不足，我会及时改正。继而我会不断与中心各业务关系部门搞好交流和沟通，请他们及时指导我的工作，尤其是业务部门的指导。作到随时向领导汇报，及时将各种信息和资料反馈给领导并接受领导的工作指示。

另外还有一大优势就是我住在单位的宿舍，可以作到随时随地在岗，能够保证在第一时间完成各项事务性工作。能够随时的打扫办公室的卫生，让大家觉得办公室永远是干净整齐的。

我的不足主要体现在以下几个方面：

1、本人之前对乡约办公室的业务并不是非常熟悉，尤其是对于办公室的一些特殊的业务范围，包括广告审核，广告报表和广告制作的技术指标，还有节目播出的母带和播出带的登记

2、对于栏目办公室的上级领导和上级主管业务部门的基本认识不够，没有一个非常具体的概念和实际业务操作范围

3、对于办公室的各项支出和费用并没有非常详细地了解，对于办公室的日常运转和维护没有一个非常明确的认识和概念。

上述问题虽然都是客观的，但是我相信，我所具有的是热情的工作状态和很强的工作能力，依我的学习能力和我所付出的十二分努力，我会以最快的速度学会这些所有的业务，在一个月内达到熟悉这些日常工作，并且会凭借我与同事们良好的个人关系和工作关系，努力完成以前并不熟悉甚至并未接触了解的各项工作。俗话说，世间无难事，只怕有心人，我愿意做一名有心人，和乡约栏目一同进步，发展，用自己所有的热情和真诚，让大家感觉，来到单位，是件非常快乐的事情，让大家觉得，“有事，就来找阿潭!相信我，没错的!

**竞聘报告篇十四**

尊敬的各位领导：

下午好!

我是，毕业于黑龙江科技学院，1986年8月生，20xx年8月参加工作，现任机电科技术员，我竞聘的职务是机械首席工程师助理。

参加工作以来，我先后在掘进二区、开拓工区、机电科工作，在工作岗位上承蒙各级领导的关怀与指导，各位师傅、同仁的帮助与支持，使我的能力有了极大的提高，综合素质不断攀升。我觉得我有能力参与这次竞争。

一是我有坚定的政治信仰，积极向党组织靠拢，爱岗敬业，作风正派，为人正直，服从指挥，团结同志，在工作中深受各级领导和群众的好评。

二是有娴熟的工作技能、饱满的工作热情、敢于负责的工作态度;能科学合理地组织生产，充分调动各方的积极性和创造性，协调好各方关系;能够应付纷杂多变的生产环境，积极稳妥的处理生产中出现的各种事件。

三是身体健康，精力充沛，工作之余不忘学习，自费购买了许多生产技术书籍，从中收益非浅，不断的追求培养了我一种乐于学习、善于学习的能力，为日后工作的开展打下了良好基础。

竞争是无情的，而竞争又是公平的，若我有幸在此次竞争中得到大家的赏识和厚爱，在新的岗位上我会努力做到：

一是认真学习贯彻三个代表重要思想;认真领会、集团公司公司、矿下达的各种文件精神，以此指导自己的工作，在思想上、行动上与上级保持一致。

二是尽快适应工作的环境，积极搞好工作;以安全为中心、以人为本意识，理顺生产关系，规范生产方式、运行操作;加强调度工作的性、通畅性;增强团结，依靠全体值长的共同努力，营造一个诚信、守约、求真、务实、与时俱进、勇于创新的战斗集体。

三是树立服务意识、树立大局意识，忍辱负重，甘做检修部门的服务员;做好领导、职工的联系纽带，起到承上启下的作用，贯彻好上级精神，关心好群众冷暖让领导放心、让群众顺心。

不管这次竞争的结果如何，对我来说都是一次难得的锻炼和学习机会，它将给我以动力和希望。从竞争中发现自己的不足，知不足而奋进，在竞争中不断完善自己，这也正是我参与竞争的目的。

竞争，给人以动力，还企业以活力。忆往昔，四十五年辉煌史;看今朝，全矿上下竞风流;盼明日，无限风光惹人醉。让我们团结起来，勇敢地迎接挑战，把火红的青春献给煤矿事业，开创我们美好的未来!

谢谢大家!

**竞聘报告篇十五**

尊敬的各位领导、同志们：

大家好!

今天我怀着激动的心情，参加公司领导的职位竞聘，不管是否成功，我觉得都是我的幸运和机遇，这充分表明了各位领导、各位同志对我的期望、支持和关心，这种机会对我来说是非常可贵的，如果竞聘成功，我会更加努力的!下面我说说我的情况：

一、我的基本情况

本人叫，\*年\*\*月出生在一个贫苦的农民家庭，大学本科文化程度，中共党员，\*年\*\*月在地方组织推荐下到部队服兵役，在部队期间由于个人努力、组织关心，我从一名普通士兵成长起来，历任班长、排长、连长、副营长，成为一名合格的军事指挥员，\*年转业分配到中国人民保险公司\*\*县支公司，在组织的信任和同志们的关心支持下，先后担任股长、经理助理、副经理，\*年\*月任支公司经理、党组书记，\*\*年选任\*\*县政协常委。

二、我的竞聘优势

1、自身综合素质的优势。我有一颗忠于人保事业激情燃烧的心，鼓舞着我始终保持奋发有为的精神状态，多年来，我一直从事着管理工作，无论是在部队或是地方，我都能以高度的事业心和责任感来严格要求自己，兢兢业业工作、堂堂正正做人，服从于工作、服从于全局，在不同的工作岗位上都做出了突出的贡献，在部队先后荣立个人三等功3次;所领导的连队被北京军区授予精神文明先进单位并记集体3等功1次;到地方任公司一把手以来，个人先后受到各级嘉奖，被评为省分公司优秀党务工作者、先进个人，\*年被\*\*市政府授予五一劳动奖章，\*年被授予优秀管理者奖章。支公司连续\*年被授予\*级文明单位，\*级服务质量奖，\*诚信单位，\*五一劳动文明班组，分公司先进单位、先进基层党组织，连续数年被县委、县政府评为目标考核一等奖，行风建设“二十强”单位等等。任职以来，公司无论从管理还是到业务发展，年年都有提高，险种结构调整非常合理，几年来带领\*\*公司上缴利润近\*万元。我在不同的工作岗位上干出了一定的成绩，受到各级领导、公司员工的一致好评和认可。

2、学习能力的优势。我在工作后仍然坚持学习，积极参加各类学习和培训，不断提高自己的管理水平和专业水平。长期的学习养成了我较强的自学能力，并能把学到的东西灵活运用于日常管理工作之中，真正做到了学用结合。在抓好个人学习的同时，我以实际行动及带领全体员工参加各类学习、培训，即使工作再忙，只要是组织的培训，我都要求员工参加，并给予一定的自学奖励资金。现在，\*\*公司\*\*名正式员工，本科学历已达5人、大专\*人、初中\*人。

3、有丰富的工作经历。长期工作在基层展业一线，对基层工作有较深的了解和管理经验，并能处理好各种实际问题，同时本着“以管理制度约束人，以政治思想激励人”的宗旨，公司制定了一系列规章制度。任职几年来，未发生任何违规和责任事故。

4、有较强的协调能力。不管是内部或外部出现的各种问题都能很快的得到解决并有很好的结果，公关协调能力较强，与地方政府、各职能部门和保户之间的关系密切。几年来，支公司业务年年有增长，市场份额稳居在90以上，险种结构调整最合理化，车险业务占业务总量52，非车险48，每年都能不折不扣的完成上级公司下达的保费任务和利润指标。

三、竞聘后的设想

如果这次我未能竞聘成功，说明我在某些方面还没有达到组织和群众的要求，但我将继续为人保发展做出自己应有的贡献。如果我能竞聘成功，不仅是我人身追求、自我提高的体现也使我有机会进一步奉献人保事业，服务他人。

我的具体工作设想是：

1、认真学习，努力钻研业务，尽快进入角色。走上新的工作岗位，首先开展调查研究、结合业务发展实际，迅速开展工作，要想当好一位领导，首先是要学会先做人后做事，虚心向老领导、有工作经验的同志学习，打开工作局面，提高工作的准确性，减少盲目性。

2、摆正位置，当好助手，积极推进观念创新和机制创新，当好总经理的助手，密切联系群众的桥梁，做好参谋，从方方面面想细做细，关心干部职工的疾苦，帮助他们解决实际问题，做到经常交心、谈心，促进他们振奋精神，投入工作。

作为副总经理，首先要摆正位置，正确处理好正职和其他副职的关系，既要尊重领导，顾全大局，又不能事事依赖、胆怯盲从，唯唯诺诺。其次，按照分工，明确自身职责，坚持集体领导下的分工负责，创造性的开展工作。

3、当前在人保公司内部，要积极推进观念创新和机制创新，树立“以人为本”的管理思想和“以市场为导向，以客户为中心”的经营理念。作为来自基层经营单位的负责人，更要充分认识到人才的重要性，要提请总经理室关注员工的合理要求，为员工设计职业生涯，能让员工根据自身特点选择发展道路，要引导员工树立正确的市场观念和竞争观念，有市场才有繁荣，有竞争才有进步，但市场不相信眼泪，竞争不同情弱者。要将以产品为中心的推销观念转变到以客户为中心的营销观念上来，充分满足不同层次客户的个性化需求。要积极适应现代企业制度的要求，建立民主科学的决策机制、高效有序的运作机制、规范严格的监督约束机制和科学合理的激励机制，提高公司运行效率，降低公司运营成本。

4、在认真分析\*\*地区、\*\*地区，乃至现状

找差距，找问题，就分管的工作制定出详细的计划，明确目标。在业务发展上，要抓住非车险业务发展，积极实施差异化的经营策略，大力发展以责任险为龙头的新险业务、以家财险为主体的分散性业务和以工程险为代表的高风险业务，重点抓好个体私营经济保险服务和“第三领域”保险业务，为业务发展培育新的增长点。在营销管理上，要强化营销观念，制定市场营销的长远规划，加强营销队伍建设，加快营销方式创新，以适应保险发展的新形势。在“三个中心”建设上，要在现有组织架构的基础上，进一步发挥信息技术的支撑作用，简化内部流转程序，提高内部流转的自动化，提高工作效率，降低经营成本，以适应保险经营的“微利”时代。

5、采取措施，真抓实干，务求实效。作为一名副总经理，我一定要认真贯彻总经理室意图，深入实际，关注市场，根据市场变化及时采取措施，主动寻求对策，提高公司的反应能力和应变能力。二是要积极指导、配合和帮助基层公司制定业务计划，确定展业重点，锁定展业目标，并要身体力行，协调、疏通有关工作环节，解决有关具体问题，营造良好的展业环境。三是建议设立“创新奖”，对在组织创新、业务创新、技术创新和管理创新上有突出贡献的干部员工，给予一定的精神和物质奖励。

6、密切联系群众，严格要求自己。在新的工作岗位上，我要不断加强学习，牢固树立正确的人生观、价值观和权利观，依靠集体，尽职尽力，视权利为责任，视职位为服务，坚持廉洁奉公，奉献人保，努力做实践重要思想的楷模，锐意进取，开拓创新，做好总经理的参谋助手，将\*\*公司的各项工作不断推向前进。

我的演讲结束，谢谢大家!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找