# 最新校园代理合作协议(3篇)

来源：网络 作者：深巷幽兰 更新时间：2024-08-08

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。校园代理合作协议篇一乙方：为更好配合国家职业教育发展思路，实现单一...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**校园代理合作协议篇一**

乙方：

为更好配合国家职业教育发展思路，实现单一知识教育向就业教育的转型，经双方协商，在平等合作、互利互惠的基础上，就乙方组织学生寒假进厂实习事宜达成如下协议：

一、实习生要求：

1、实习生男女比例1:1;

2、实习期限： 20xx 年 1 月 日至 20xx 年 2 月 日;

3、乙方所输送之实习生经过甲方考试、面试，并在开始实习前经甲方指定医院体检，合格后方能开始实习。

二、双方的权利与义务

1、在工作期间，乙方服从甲方的工作安排，遵守工作纪律和工作制度;服从管理。

2、甲方委托乙方在 河南城建学院 内负责寒假实习生的宣传、组织及进厂后的服务工作，甲方根据乙方实际组织进厂人数付给乙方提成，乙方实际组织进厂人数未满50人，总提成 为 元/人，达到50人，总提成为 元/人。

3、乙方的提成费用需在整个寒假工工作完成以后，所有学生工资结算清楚15个工作日以内，在确定双方认可确认无误以后，由甲方一次性全额支付。

①乙方学生进厂后流失率超过百分之五

②乙方学生发生恶性集体行为影响工厂生产

③乙方不服从或对抗甲方和工厂管理人员管理

4、本着公平、公正的原则，甲方根据一定要求和标准，对乙方输送的学生进行面试及相关技能和知识培训，最终择优录取，确定正式实习的人员;

5、甲方提供企业情况如下：实习地点为 毅涛人力资源有限公司，从事 宣传招生管理 相关的工作。工作岗位为: (校园经理) 工资标准根据国家相关规定,按下列要求：严格按照工厂提供的招工简章执行。甲方收取乙方实习生管理费用详见甲方与实习生所签订合同。

6、甲方保证实习生薪资待遇与事前宣传的相符;

7、实习生工资需按时发放，如无擅自离职、违法违纪行为或其他特殊原因，甲方不得扣发实习生工资;如实习生不能按时领得工资，所有后果由甲方承担，与乙方无关。

8、甲方按照劳动法有关规定为乙方输送之实习生必须提供必要的劳动保障，负责在工厂工作期间的劳动安全，发生工伤事故时，甲方根据劳动法并结合有关规定负责协调处理;

9、实习生需遵守公司各项规章制度，若有违反且情节恶劣者将被开除出公司，并终止其实习行为，由乙方负责带回;

10、实习生不得擅自离职，如有正当原因确需离职的，需提前一周提交书面申请，经乙方和甲方批准后方可离职，学生离职后甲方不再承担任何责任;如无正当原因而离职的，甲方有权扣留学生的实习推荐表并扣发学生当月工资;

11、学生在培训期间无特殊情况下擅自离开岗位或退出岗位给甲方带来的经济损失由学生本人负责，乙方必须协助解决。

三、 乙方的工作要求：

1、乙方在合同期内不得私自随意承诺，一旦发现乙方不经甲方同意随意对实习生承诺，甲方有权停发乙方所有应得费用。造成的损失全部由乙方承担，甲方有权解除合同，情节严重者，移交司法机关处理。

2、甲方与乙方组织之寒假实习生签订的《实习协议》由甲方统一提供，乙方不得修改，不得自行拟草，乙方不得与寒假实习生签订其他任何辅助协议或书面文件。

3、发生下列情况之一的甲方有权扣发乙方全部费用：

a、乙方同时代理其它类似工作;

b、乙方未经甲方允许擅自跨区域展开发行工作的;

c、乙方借用甲方名义展开其它营利活动的。

四、 其他条款

1、乙方在任期内因不可抗拒的原因不能继续开展工作的，须提前向甲方提交相关书面手续，甲方在乙方提交申请之日15日内另安排人员到位。

2、现行相关网络属于甲方所有，乙方离职后两年内不得使用甲方的渠道资源。

3、实际进厂人数为学生工作结束后离厂时的有效人数，如中途离职、被辞退等人员不计在实际进厂人数之内。

五、 争议的解决

因违反或终止本协议而引起的对方损失和损害的赔偿，双方应协商解决，如未能达成一致，可提交当地有关仲裁机关仲裁;

本协议一式两份，甲乙双方各持一份，自双方签字盖章之日起生效。在执行过程中一方如需变更条款，必须与对方协商一致，否则将承担相应的经济责任和法律责任。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**校园代理合作协议篇二**

甲方:

乙方: 学校 院系

专业 住址

电话 身份证号

甲方针对 这一消费群体委托其校园代理(乙方)为校园代理在校内进行宣传并介绍客户给甲方,双方本着互惠互利的原则,经友好协商达成协议如下:

一、代理内容：

甲方授权乙方于代理期内在 以甲方代理的名义从事一切有关本协议规定的合法商业活动。

二、代理的期限：

1、授权期限从本协议签订之日 年 月 日起。

2、合作期间，甲乙任何一方单方面都有权利终止合同，但甲方要按乙方的业绩付清报酬。

三、甲方的权利和义务：

1、权利：

(1)、甲方对乙方在校园所进行的一切代理行为有直接控制和知情权。

(2)、甲方有权利时刻向乙方了解代理情况，以便能及时作出对策和调整。

2、义务：

(1)、甲方应保证其代理工作的可靠性和安全性。

(2)、甲方应按约定支付乙方薪酬。

四、乙方的权利与义务:

1、 权利：乙方在其代理过程中，有权获得应有的薪酬。

2义务：

(1)、乙方在代理过程中，有义务按甲方要求及时间向甲方负责人汇报其代理情况及业绩， 不得掺假，否则后果自负。

(2)、乙方在代理过程中不得有损害甲方的言行。

(3)、乙方必须按照甲方的授权委托的范围和内容，认真履行职责，维护甲方的合法权益。

五、薪酬结算方式：

六、准则：

本合同自甲、乙两方签字之日起生效，合同一式两份，甲、乙双方各持一份。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**校园代理合作协议篇三**

甲方：

乙方：身份证号：

双方就校园代理问题达成一致，进一步明确双方权利义务，合作期限等具体事项，依法签订本代理合同。

甲方认可乙方作为甲方在省市大学(学院)校区代理人。代理期限自年月日到年月日。

一，乙方须认同甲方的团队管理文化：

1，在工作中甲乙双方是上下级关系，感情重过程，做事重结果!最终的优秀的业绩决定一切!实力决定话语权!工作中只有苦劳而没有功劳，那也是白劳!团队制度管人，征订业绩说话，双方一切按照制度做事!在团队管理制度的基础上建立人情，而不是在人情的基础上建立团队管理制度!

2，在签署本协议后，乙方作为校园代理，要定期(即每周六)积极主动与自己的上司

------北京好乐买信息技术有限公司山东市场大区负责人:，就自己本校工

作中遇到的问题或好的建议及时进行通，定期主动汇报工作进展情况!

3，乙方必须认同甲方的团队文化，北京好乐买信息技术有限公司山东省办事处信奉狼性----强者文化和致胜文化，及兵家思想和儒家文化!(郑重申明，北京好乐买信息技术有限公司山东省办事处之所以严厉要求每一位校园代理，是因为我们希望每一位不甘命运的校园代理都能够通过此次校园创业活动具备将来走向社会时成为时代强者、社会精英、国家栋梁的综合系统思维和能力素质，同时体验创业的酸甜苦辣，赚得最具人生价值的“第一桶金”!)具体为：

(1)，乙方作为北京好乐买信息技术有限公司在本校的校园代理，你是一方主帅!这是一份崇高的荣誉，但更是一份沉甸甸的责任和使命!作为主帅，要敬业为魂，要雷厉风行，要倾注全部的激情于好乐买网上商城在本校的工作中!同时在以后工作中能万事独挡一面，凡事未雨绸缪，做任何事情绝不拖延!主帅的思想及精神风貌及日常工作中的做事风格和关键时刻的表率作用将决定你本人和本校好乐买网上商城校园团队在无情的校园竞争市场的最终命运!是生存还是毁灭?

(2)，作为主帅，你要有强烈的企图心(即事业心)，坚毅不拔，兢兢业业，如履薄冰，全力以赴!同时任何情况下都永不言弃，永不给自己留退路，永不绝望;就是绝望了，也要再努力，从绝望中寻找希望!绝不为自己的失败寻找任何借口!因为借口除了能证明你无能以外，没有任何价值!

(3)，作为主帅，要时刻抱有一颗积极解决问题的建设性心态，敢于突破常规!同时善于发现和团结自己身边一切可以团结的力量，不完成好乐买网上商城给自己规定征订业绩的这一使命誓不罢休!!因为拿下应有的市场份额才是硬道理!更因为每个人都要为自己的失败而付出惨痛的代价!

(4)，我们的目的是什么?我们可以用一个词来答复：胜利-----不惜一切代价去争取胜利，无论多么恐怖也要争取胜利;无论道路多么遥远和艰难，也要争取胜利;因为没有胜利，就不能生存!

(5)，好乐买网上商城的校园代理及校园团队的使命是为好乐买网上商城开拓市场的战役求胜，同时磨练自我、成就自我、提升自我!如果好乐买网上商城校园团队不能在本校的大学鞋业竞争市场上取胜，就等于对公司无用!也没有存在的理由和价值!

(6)，任何手段只是达到目的的途径，绝不能代替目的自身!竞争就是这么残酷无情，这就是竞争的本质!所以无论你曾经下了多大功夫，做了多少努力，花费了多少心血，只要你在某一个环节上出了差错，你就要为此付出代价，倘若是在关键环节上出现闪失，则会功亏一篑，横遭致命的一击!不要忘了，市场不是母亲，她没有耐心也没有仁慈，稍有不慎，你和你的团队可能就会在竞争对手的嘴下尸骨无存!

(7)，竞争场上没有一劳永逸的战斗，强弱只是一瞬间!狭路相逢，勇者胜;勇者相逢，霸者胜;霸者相逢，王者胜!所以，乙方-------好乐买网上商城在本校的主帅，要永不放弃!去攻击你的目标，永远不要撤退，至少要下定决心不要撤退!因为竞争只有三个原则：大胆!大胆!大胆!同时绝对不要满足，即使你非常能干，可是你有没有想过一些和你一样聪明的竞争对手也在不停地奋斗着!

(8)，社会上要想分出层次，只有一个办法，那就是竞争，你必须努力，否则结局就是被压在社会的底层!“爱拼才会赢”，市场的盛宴是为勇者准备的!在强手如林的市场，不奋争，就会被挤压死、淘汰出局;在赢家通吃的年代，不拼搏，就难以脱颖而出，站在高地上!

(9)，你，作为好乐买网上商城的校园代理，坐镇一方的主帅，应具有一种锲而不舍的精神，一种坚持到底的信念;一种脚踏实地的务实态度，一种自动自发的责任心!

(10)，乙方作为好乐买网上商城一方主帅，最重要的是懂得怎样把一件事情办好，只有把你自己的事情做的十全十美，你才能在和别人的较量中稳占上风!

二：合同具体细节：

1.任务

1.1根据乙方负责区域和高校在校人数，乙方需在协议签订后1个月内，完成所负责区宿舍的2遍上门宣传，并在合同期限需完成有效订单额元。

1.2甲方实时对乙方任务进行监督、考核，如合同期间预期严重达不到任务的，甲方有权提前终止合同。

1.3任务乙方负责学校年销售有效订单数量单。

2.甲方的权利义务

2.1甲方定期将甲方的宣传海报、传单发放到乙方所在地，以便宣传活动顺利进行;

2.2甲方定期将bbs文稿，告知乙方，以便bbs宣传活动顺利进行;

2.3甲方有权利要求乙方按照以下报告要求进行宣传执行:

海报张贴要求：

a)海报要求张贴与校内允许张贴海报的位置，要求人流量较大;

b)在不违反校方规定下，海报张贴在宿舍楼楼道中;

传单发放要求：

a)传单必须发放到宿舍里面，要求根据传单数量的多少，发到尽可能多的宿舍;

bbs宣传要求：

a)所有稿件的内容及标题由甲方发至乙方电子邮箱或联盟公告，所有稿件不得删改;

b)稿件宣传时间：本协议执行期间乙方每天须在本校bbs的代理版、市场版、qq说说等其中一个相关版块转帖一次宣传稿件;

2.4如乙方未按照甲方要求进行宣传，每出现一次，甲方有权扣除乙方劳务报酬人民币50元整，如一个月出现两次的，甲方有权单方面解除合同。

2.5甲方将汇总乙方所属区域的所有乙方订单，并告知乙方;其中客户单笔订单总额超过200元以上的订单甲方有权利要求乙方联系客户确认订单。

2.6甲方将在乙方汇入全额货款后及时确认收款。

2.7甲方有义务在收到乙方货款后，在有现货的情况下三个工作日内向乙方发出货物，并保证商品外观完好，附件齐全，商品运费由甲方承担，运输方式由甲方指定。

2.8甲方有义务承担所售商品的售后保修事宜(全国联保商品除外)。

2.9甲方根据乙方的有效劳务业绩(当月所有付款完成的订单减去当月办理退货的订单)给予劳务报酬，具体结算办法详见附件1。有效劳务业绩是指通过乙方高校代理推荐下单和代购下单的订单总额，以甲方后台数据为准。具体的报酬标准详见附件1。

a)甲方为乙方代扣代缴个人所得税。扣税说明：(一)每次收入不足4000元的：应纳税额=应纳税所得额\*适用税率应纳税所得额=(每次收入额-800)\*20%例：小张2月份工资1000元，其应缴所得税为应缴税款为：(1000-800)\*20%=40元。(二)每次收入在4000元以上的：应纳税额=应纳税所得额\*适用税率=每次收入额\*(1-20%)\*20%。

2.10退换货、价格保护以网站公布的内容为准。鉴于此次合作的特殊性，就退货事宜做如下特别约定：a)因质量问题产生的退货，甲方有义务按照国家三包规定办理退货，并不收取手续费。乙方将有质量问题货物发送给甲方时，运费由甲方承担;b)如产品无质量问题，在不影响二次销售的情况下(如产品被拆封、缺少附件等)，可以办理退货，退货运费由甲方承担。

3.乙方权利义务

3.1乙方确保自己系有安全民事行为能力人，其将为自己的本协议项下的行为独立承担相应后果;有义务按照甲方的要求进行各项海报、传单及bbs宣传推广活动;

3.2未经甲方允许，乙方不得代客户下订单，如客户坚持代为下单，必须在订单中留下客户真实资料，包括姓名、地址、联系电话;

3.3乙方有义务按照甲方汇总的订单金额在一个工作日内向甲方支付全额货款;对于客户单笔订单总额超过200元以上的订单，乙方在接到甲方通知后有义务联系客户确认订单。

3.4乙方有义务在接收甲方所发商品时，检查商品外观是否完好，附件是否齐全，如不符合以上条件时，乙方有权拒收商品。

3.5乙方有义务在签收甲方商品后，一个工作日内按甲方提供的客户信息配送商品，免费为甲方客户提供送货上门服务，向客户交货时乙方须提供相应服务，在客户确认商品外观完好并无质量问题，签收后乙方收取商品货款。

3.6乙方有义务负责所属区域的售前、售后服务，对甲方所售商品进行基本的商品质量检验及甲方保修单据的检验。乙方确认客户订购的商品有质量问题，一个工作日内告知甲方，并通过快递运输及时把有质量问题的商品及保修单发送给甲方。

3.7乙方接收到甲方的返修商品后一个工作日内配送返修商品。

3.8乙方有义务在中止与甲方代理关系前，在所属区域为甲方招募下一任代理。

3.9乙方不得以甲方名义进行本协议规定之外的任何对外活动，如乙方以自己名义对外行为，必须向第三方申明属个人行为、与甲方无关。否则，导致甲方向第三方承担责任的，乙方应向甲方支付违约金人民币伍万元整，并赔偿给甲方造成的全部经济损失。

4.相互关系

4.1甲方与乙方是相互独立的缔约人，本协议并不能解释为任何一方是另一方的合伙人、合资企业、委托人，或建立了任何形式的联营。本协议的名称和标题仅为便于阅读之目的，不包含任何实质意义，其中“合作”一词，在任何时候与任何场合都不得理解为甲方对乙方的债权、债务享有连带责任。

4.2除了本协议中已表达的之外，每一方都有独立的权利和义务，任何一方均不得将其债务强加于另一方或影响已赋予另一方的权利，若因任何一方的行为引起第三方诉讼、索赔，均由该方独立承担责任。

5.保密条款

乙方在合作期间获知的任何关于甲方的信息，合作期间及合作结束后均不得向任何第三方进行泄露。否则，给甲方造成损失的，应承担赔偿责任。

6.违约责任

6.1如有违反上述条款的一方均有权利向另一方要求赔偿，赔偿金额按协议所规定执行。

6.2如乙方累计三次拒付商品货款或未按时向客户配送商品，甲方有权利取消乙方的代理资格，并扣除乙方劳务报酬。

6.3乙方在一个月内遭到客户投诉两次以上的，甲方有权取消其代理资格，对甲方造成损失的还应承担赔偿责任，并积极消除不良影响

6.4甲方有权对乙方的代理工作进行考核，发现乙方不符合代理资格的并对甲方造成影响的，有权单方面解除合同。

6.5双方合作期间，乙方承诺不担任甲方同行业电子商务网站的代理人(如乐淘网、凡客、当当网、京东网上商城等任何从事鞋类、包类、服装类的电子商务网站)，否则甲方有权单方面解除合同，乙方应向甲方支付违约金人民币壹万元整，扣除所有未结算的劳务报酬，如给甲方造成损失，应承担赔偿责任。

7.奖励

7.1积分奖励，见附件2;

7.2年度完成任务，好乐买总部开具优秀社会实践证明;

7.3全国优秀校园代理一学期一评比，奖励订单数量和订单额最多的前10名(奖励不可重叠)各奖励价值20\_\_元的手机一部。

7.4全国校园代理一季度一评比，推荐注册最多的前100名，需满足有15个订单的，各奖励30元优惠券5张，101名到300名各奖励20元优惠券5张,301-600名各奖励10元优惠券5张。优惠券试用规则:满150元可用。

7.5以上奖励具体时间以公告为准。

8.协议解除

除前述规定以为，任何一方均有权提前解除协议，但应提前30天以书面形式通知另一方。

9.附则

9.1本协议履行过程中，若双方发生争议，应协商解决，协商不成时双方同意向北京仲裁委员提起诉讼解决。

9.2本协议由双方代表签字盖章后生效。一式叁份，甲方执两份，乙方执一份，具有同等法

律效力。未尽事宜另行补充，补充协议与本协议具有同等法律效力。

甲方：乙方：

代表：宿舍：

签章：签章：

日期：日期：

电话：电话：

舍友电话：

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找